

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

ГЛАВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ, НАУКИ И КАДРОВ

Учреждение образования
«БЕЛОРУССКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ»

А. В. Колмыков

ЭКОНОМИКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ

ЭКОНОМИКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

*Рекомендовано учебно-методическим объединением
по образованию в области сельского хозяйства
в качестве учебно-методического пособия для студентов
учреждений высшего образования, обучающихся по специальности
1-74 03 01 Зоотехния*

Горки
БГСХА
2019

УДК 631.15(075.8)

ББК 65.9я73

К60

*Рекомендовано методической комиссией факультета
биотехнологии и аквакультуры 25.09.2019 (протокол № 1)
и Научно-методическим советом БГСХА 25.09.2019 (протокол № 1)*

Автор:

кандидат экономических наук, доцент *А. В. Колмыков*

Рецензенты:

доктор экономических наук, профессор *А. Г. Ефименко*;

кандидат экономических наук, доцент *А. А. Лопатнюк*

Колмыков, А. В.

К60 Экономика сельского хозяйства и бухгалтерский учет. Экономика сельского хозяйства : учебно-методическое пособие / А. В. Колмыков. – Горки : БГСХА, 2019. – 200 с.

ISBN 978-985-467-957-0.

Рассматриваются общие научно-теоретические положения и практические направления развития экономики и эффективного ведения сельскохозяйственного производства на предприятиях АПК и его подразделениях с учетом технических, технологических, социальных и других факторов.

Для студентов учреждений высшего образования, обучающихся по специальности 1-74 03 01 Зоотехния.

УДК 631.15(075.8)

ББК 65.9я73

ISBN 978-985-467-957-0

© УО «Белорусская государственная
сельскохозяйственная академия», 2019

ВВЕДЕНИЕ

Современные условия рыночной экономики предъявляют особые требования к уровню экономического образования будущих специалистов. При этом формирование многоукладной экономики является необходимым условием развития рыночных отношений. Многоукладность предполагает функционирование различных форм собственности и хозяйствования при условии максимального использования их ресурсного потенциала, эффективного ведения хозяйства и расширенного воспроизводства.

В связи с этим значительно возрастают требования к уровню экономической подготовки специалистов в сфере сельского хозяйства. Для успешной работы в данных условиях необходимо глубокое изучение курса «Экономика сельского хозяйства и бухгалтерский учет». Уровень знаний в этой области в значительной степени объединяет профессиональную компетентность руководителей и специалистов отрасли, их способность осуществлять производственную и коммерческую деятельность.

Дисциплина «Экономика сельского хозяйства и бухгалтерский учет» в соответствии с принятым в Республике Беларусь образовательным стандартом является одной из ведущих дисциплин в учебном плане подготовки инженеров-зоотехников по специальности 1-74 03 01 Зоотехния. Основными задачами дисциплины являются:

- изучение важнейших экономических категорий, определение направлений повышения эффективности производства;
- ознакомление с важнейшими экономическими процессами и явлениями, происходящими в аграрной экономике;
- практическое использование полученной экономической информации при решении проблем повышения эффективности отрасли;
- умение рассчитывать показатели экономической эффективности, уровень и эффективность использования земельных, трудовых ресурсов и производительности труда и др.;
- освоение системного характера управления организациями АПК.

В данном учебном пособии рассмотрены темы учебной программы дисциплины по части «Экономика сельского хозяйства». Изучение дисциплины сводится к ознакомлению с научно-теоретическими положениями и обоснованию практических направлений развития эко-

номики и эффективного ведения производства на предприятиях АПК и его подразделениях с учетом технических, технологических, социальных и других факторов. Особое внимание обращается на изучение вопросов общей культуры технологий, экономической эффективности интенсификации отрасли, промышленной технологии выращивания сельскохозяйственных культур, рациональных взаимоотношений между сельскохозяйственными предприятиями.

СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

Нормативно-правовые акты

1. Государственная программа развития аграрного бизнеса в Республике Беларусь на 2016–2020 годы // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. – 2017. – 5/43542.
2. Гражданский кодекс Республики Беларусь: принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г.; одобр. Советом Респ. 19 нояб. 1998 г.; с изм. и доп. от 31 дек. 2013 г. // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. – 2014. – 2/2094.
3. Инвестиционный кодекс Республики Беларусь: принят Палатой представителей 30 мая 2001 г.; одобр. Советом Респ. 8 июня 2001 г.; текст Кодекса с изм. и доп. на 17 марта 2013 г. // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. – 2014. – 2/780.
4. Налоговый кодекс Республики Беларусь. Общая часть: принят Палатой представителей 15 нояб. 2002 г.; одобр. Советом Респ. 2 дек. 2002 г.; с изм. и доп. от 31 дек. 2013 г. // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. – 2014. – 2/2094.
5. Трудовой кодекс Республики Беларусь: принят Палатой представителей 8 июня 1999 г.; одобр. Советом Респ. 30 июня 1999 г.; с изм. и доп. от 5 янв. 2013 г. // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. – 2013. – 2/2014.
6. Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь до 2030 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.economy.gov.by. – Дата доступа: 10.03.2017.
7. Государственная программа о социальной защите и содействии занятости населения на 2016–2020 годы, 30 янв. 2016 г., № 73 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 2017. – 5/43542.
8. Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2020 года // Нац. комиссия по устойчивому развитию Респ. Беларусь; редкол.: Я. М. Александрович [и др.]. – Минск: Юнипак, 2004. – 200 с.

Учебники и учебные пособия

9. Б а с к а к о в а, О. В. Экономика предприятия (организации) / О. В. Баскакова, Л. Ф. Сейко. – М.: Дашков и К, 2013. – 372 с.
10. Б у с е л, И. П. Организация производства на сельскохозяйственных предприятиях: учеб. пособие / И. П. Бусел. – Минск: ИВЦ Минфина, 2012. – 576 с.
11. Б у с е л, И. П. Организация сельскохозяйственного производства / И. П. Бусел, П. И. Малихтарович. – Минск: Литература и искусство, 2011. – 280 с.
12. В о р о б ь е в, И. П. Экономика и управление организацией (предприятием) / И. П. Воробьев, Е. И. Сидорова, А. Т. Глаз. – Минск: В. Т. Квилория, 2014. – 372 с.

13. Горфинкель, В. Я. Экономика предприятия / В. Я. Горфинкель. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. – 663 с.
14. Грибов, В. Д. Экономика предприятия: учебник / В. Д. Грибов, В. П. Грузинов. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 445 с.
15. Гусаков, В. Г. Аграрная экономика: термины и понятия: энциклопедический справочник / В. Г. Гусаков, Е. И. Дереза. – Минск: Беларус. навука, 2008. – 576 с.
16. Карлик, А. Е. Экономика предприятия: учебник для вузов / А. Е. Карлик, М. Л. Шухгальтер. – 2-е изд., перераб. и доп. – СПб.: Питер, 2010. – 464 с.
17. Клочкова, Е. Н. Экономика предприятия / Е. Н. Клочкова, В. И. Кузнецов, Т. Е. Платонова. – М.: Юрайт, 2014. – 448 с.
18. Константинов, С. А. Теория эффективности сельского хозяйства: учеб. пособие / С. А. Константинов. – Минск: ИВЦ Минфина, 2013. – 180 с.
19. Научные основы организации производства на сельскохозяйственных предприятиях: учеб. пособие / сост. И. Ш. Горфинкель. – Горки: БГСХА, 2004. – 152 с.
20. Организация и управление производством на сельскохозяйственных предприятиях: учебник / под ред. В. Т. Водяникова. – М.: КолосС, 2005. – 506 с.
21. Организация производства на сельскохозяйственных предприятиях: учеб. пособие / И. П. Бусел [и др.]; ред. Н. С. Яковчик. – Минск: ИВЦ Минфина, 2012. – 576 с.
22. Организация сельскохозяйственного производства и менеджмент / Ф. К. Шакиров [и др.]; под ред.: Ф. К. Шакирова, Ю. Б. Королева. – М.: КолосС, 2008. – 607 с.
23. Самарина, В. П. Экономика организации: учеб. пособие / В. П. Самарина, Г. В. Черезов, Э. А. Карпов. – М.: КноРус, 2014. – 318 с.
24. Сафронов, Н. А. Экономика организации (предприятия): учебник / Н. А. Сафронов. – М.: Магистр; ИНФРА-М, 2014. – 253 с.
25. Сергеев, И. В. Экономика организаций (предприятий): учебник / И. В. Сергеев, И. И. Веретенникова; под ред. И. В. Сергеева. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Проспект, 2010. – 560 с.
26. Справочник нормативов трудовых и материальных затрат для ведения сельскохозяйственного производства / Национальная академия наук Беларуси; Институт экономики – Центр аграрной экономики; сост.: Я. Н. Бречко, М. Е. Сумонов; под ред. В. Г. Гусакова. – Минск: Беларус. навука, 2006. – 709 с.
27. Чечевична, Л. Н. Экономика организации: учеб. пособие / Л. Н. Чечевична, Е. В. Хачадурова. – Ростов н/Д: Феникс, 2015. – 382 с.
28. Экономика организаций и отраслей агропромышленного комплекса: в 2 кн. / В. Г. Гусаков [и др.]; под общ. ред. академика В. Г. Гусакова. – Минск: Беларус. навука, 2007. – Кн. 1, 2. – 891 с.

Статистические сборники

29. Сельское хозяйство Республики Беларусь: стат. сб. / Нац. стат. ком. Респ. Беларусь. – Минск: РУП «ИВЦ Нац. стат. ком. Респ. Беларусь», 2019. – 365 с.
30. Статистический ежегодник Республики Беларусь, 2019 / Нац. стат. ком. Респ. Беларусь. – Минск: РУП «ИВЦ Нац. стат. ком. Респ. Беларусь», 2019. – 578 с.
31. Статистическое обозрение Беларуси, 2019 год / Нац. стат. ком. Респ. Беларусь. – Минск: РУП «ИВЦ Нац. стат. ком. Респ. Беларусь», 2019. – 131 с.

1. ПРЕДМЕТ, МЕТОД И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ «ЭКОНОМИКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА»

1.1. Предмет и задачи дисциплины

В современном понимании экономика – это наука, изучающая и определяющая наиболее эффективные пути использования производительных сил (труд, земля, капитал) на уровне субъектов хозяйствования, отраслей, регионов, государства, межгосударственном уровне с целью получения средств (финансовых ресурсов), обеспечивающих расширенное воспроизводство материальных и других благ для осуществления эффективной человеческой деятельности.

Для достижения цели, вытекающей из данного определения, специалистам всех уровней требуется решать следующие основные задачи:

1) разработка экономических основ развития отрасли в условиях рынка и эффективность методов хозяйствования;

2) изучение, оценка и обоснование способов рационального использования земельных, материальных, трудовых и финансовых ресурсов;

3) оценка осуществления процессов специализации, концентрации и интенсификации производства;

4) экономическая оценка экономических процессов и явлений, умение рассчитывать основные экономические показатели, определять основные направления, внедрения, достижения НТП; применение ресурсосберегающих технологий, определение приоритетных направлений капиталовложений и инвестиций.

Предмет экономики как науки – изучение экономических отношений участников хозяйственной деятельности на стадиях производства, переработки и реализации продукции.

Экономика сельского хозяйства как наука изучает специфические формы проявления экономических законов отрасли, механизм их взаимодействия в сельском хозяйстве, определяет экономические закономерности функционирования сельскохозяйственного производства.

Предметом экономики сельского хозяйства является изучение производительных сил и производственных отношений, их взаимодействия и взаимообусловленности в агропромышленном секторе народного хозяйства в целях выявления тенденций развития и повышения эффективности всех отраслей сельского хозяйства.

Объектом исследования выступает собственно сельское хозяйство страны и отдельных регионов, деятельность сельскохозяйственных товаропроизводителей разных организационно-правовых форм.

При многообразии производства различных видов сельскохозяйственной продукции, работ и услуг некоторые их виды дают более высокую прибыль, а другие – меньшую и даже убытки. Экономика сельского хозяйства должна обеспечить такое их сочетание, чтобы получить наиболее высокую прибыль в целом.

Экономика сельского хозяйства – это экономическая наука, которая связана со многими экономическими дисциплинами и, прежде всего, с экономикой отрасли. Как прикладная наука она взаимодействует с такими курсами, как статистика, анализ хозяйственной деятельности, организация труда, экономическая информатика, основы менеджмента, основы маркетинга, государственные финансы, и в АПК – с производственными технологиями растениеводства, животноводства, хранения и переработки сельскохозяйственной продукции и т. д.

Экономика сельского хозяйства, как и другие науки, не может дать готовых решений на все случаи жизни, но она дает методы эффективного ведения производства в зависимости от конкретных естественно-производственных условий.

Целью изучения дисциплины «Экономика сельского хозяйства» является овладение теорией, научными знаниями и практическими навыками по рациональному построению и ведению производства на сельскохозяйственных предприятиях различных организационно-правовых форм во взаимодействии с предприятиями и организациями других сфер АПК.

Достижение данной цели обеспечивается решением задач, включающих:

- научные основы эффективного сельскохозяйственного производства;
- закономерности функционирования и развития системы хозяйства;
- особенности специализации и сочетания отраслей;
- состав и эффективность использования основных производственных ресурсов;
- обеспечение эффективного функционирования отраслей сельскохозяйственного производства.

Дисциплина «Экономика сельского хозяйства» решает задачи, ко-

торые ставит правительство перед сельским хозяйством на разных этапах его развития. Среди них можно выделить следующие:

1. Устойчивое и динамичное развитие сельскохозяйственного производства.

2. Надежное снабжение населения страны продовольствием и товарами народного потребления из сельскохозяйственного сырья.

3. Обеспечение продовольственной безопасности страны и поставка продовольствия на экспорт.

4. Повышение уровня и улучшение качества жизни сельского населения.

5. Эффективное функционирование сельскохозяйственных организаций.

1.2. Методы исследования в экономике сельского хозяйства

Под методом науки понимают способ изучения предмета исследования. Метод является научным, если отражает объективные законы действительности, основывается на практике, непрерывном изучении и обобщении опыта.

Основополагающим методом исследований является диалектический, предполагающий рассмотрение явлений (процессов) во взаимосвязи и взаимообусловленности, постоянном развитии, через борьбу противоположностей, переход количественных изменений в качественные.

Научное познание проходит последовательно ряд стадий: постановка проблемы (определение предмета исследования); накопление факторов, их оценка и теоретическое обобщение; выдвижение предположений (научных идей), определение гипотезы или гипотез (отбор научно обоснованных предположений); выявление закономерностей (неустойчивых причинно-следственных связей, когда причины не всегда приводят к одному и тому же следствию); проверка на практике (убеждение, что при исследовании приняты во внимание все причины и выявленные закономерности подтверждены); формулирование законов (постоянно устойчивых причинно-следственных связей); построение теории (теорий).

В исследовании может быть применено два способа: *индукция*, при котором от знания отдельных однородных фактов (случаев) идут к обобщению, выводят общее правило – от частного к общему; *дедук-*

ция, когда из общих положений, правил, законов выявляют менее общие – от общего к частному.

Любой предмет исследования отличается сложной структурой, представляет собой совокупность множества элементов (результат взаимодействия большого числа факторов), которые в целом трудно охватить, поэтому возникает необходимость изучать каждый элемент (фактор) в отдельности. Прием исследования, состоящий в расчленении целого на составные элементы, называют *анализом*. После изучения отдельного элемента для обобщающего заключения необходимо исследовать составляющие в совокупности, во взаимодействии. Прием исследования, заключающийся в соединении отдельных элементов в единое целое, носит название *синтеза*.

Эти приемы взаимосвязаны, один не существует без другого. Наука «Экономика сельского хозяйства» использует комплекс методов экономических исследований. Наиболее часто применяются следующие.

Монографический метод. Базируется на углубленном изучении типичных явлений (процессов), длительного опыта деятельности предприятия, отрасли. Позволяет с наибольшей полнотой выявить тенденции, изучить прогрессивный опыт. Элементы метода: постановка проблемы (цели); выбор объектов обследования; подбор фактического материала и его аналитическая обработка; изучение процесса, приемов и методов организации производства; научное обобщение; выработка рекомендаций для расширенного использования прогрессивного опыта.

Абстрактно-логический метод. Применяется при изучении определенного явления, процесса без учета его несущественных сторон и признаков. Позволяет, в известной мере упростив предмет исследования, абстрагироваться и с помощью логики осуществить познавательную деятельность. Элементы метода: определение цели и задач; наблюдение процесса (явления); научная абстракция с использованием анализа, синтеза, индукции, дедукции; теоретические обобщения; использование выводов в практике организации производства.

Экономико-статистический метод. Применяется при обследовании большой совокупности объектов, изучении факторов производства, их влияния на результат. Позволяет исключить нетипичные случаи (условия). Элементы метода: постановка цели; выбор объектов обследования; массовое наблюдение; группировки исходных данных с использованием обобщающих и аналитических величин; выявление взаимосвязей показателей (факторов и результата) с построением рядов динамики, расчетом балансов, индексов, применением корреля-

ции, дисперсионного анализа; теоретические обобщения; использование выводов при выработке практических решений.

Экспериментальный метод. Применяется при постановке экспериментов по экономической оценке приемов и способов организации производства, условий деятельности предприятия, их влияния на результативность. Позволяет достичь высокого качества исследования. Элементы метода: определение цели; выработка методики и постановка производственного эксперимента; обработка полученного материала; оценка достоверности результатов; научные обобщения; выработка рекомендаций производству.

Расчетно-конструктивный метод. Применяется при разработке перспектив развития отдельных сторон или всей системы организации производства на предприятии. Позволяет выбрать наиболее эффективный вариант достижения цели (решения поставленных задач). Элементы метода: определение цели и задач; организационно-экономический анализ состояния производства (решения задач); проектные расчеты при заданных условиях наиболее эффективного использования производственных возможностей; технико-экономическая и организационная оценка вариантов; выбор лучшего варианта решения; обоснование мероприятий по освоению проекта.

Методы математического моделирования. Применяются при решении задач по оптимизации производства, отдельных его технологических стадий, процессов, выборе оптимальных организационно-экономических, технико-технологических решений. Позволяют найти наилучший вариант использования ресурсов предприятия, региона, перспективные направления практических действий для получения оптимальных результатов. Элементы метода: постановка цели; выбор критерия оптимальности; определение показателей и условий в соответствии с целью (состава переменных и ограничений); подбор нормативных материалов и других исходных данных; решение экономико-математической задачи; оценка результата и его достоверности; рекомендация производству оптимального решения.

Каждый метод имеет свои особенности, преимущества и недостатки. Так, предположения на основе абстрактно-логического метода не всегда могут быть объективными, экономико-статистический метод раскрывает фактическое состояние, не выявляя резервы, расчетно-конструктивный – трудоемок, методы математического моделирования требуют подготовки большого числа достоверных исходных материалов, объективных нормативных данных.

В зависимости от конкретных целей и задач исследования применяют тот или иной метод, их совокупность. Объективность результатов лучше всего оценить, если это возможно, путем постановки производственного эксперимента.

1.3. Сельское хозяйство как отрасль народного хозяйства

Аграрный сектор в экономике Беларуси занимает особо важное место. Специфичность роли, отведенной сельскому хозяйству, обуславливается производством продуктов питания как основы жизнедеятельности людей и воспроизводства рабочей силы, производством сырья для многих видов непродовольственных потребительских товаров и продукции производственного назначения. По существу, уровень развития сельского хозяйства во многом определяет уровень экономической безопасности страны.

Сельское хозяйство – это главная отрасль АПК. На его долю приходится производство более 6,8 % ВВП, которые удовлетворяют спрос населения на основные продукты питания. За счет продукции аграрного сектора, в том числе получаемой из сельскохозяйственного сырья, обеспечивается 96 % продуктов питания, формируется почти 75 % розничного товарооборота государственной и кооперативной торговли.

По состоянию на 1 января 2019 г. в республике функционируют 1389 сельскохозяйственных организаций, 2700 крестьянских (фермерских) хозяйств, 1001,7 тыс. личных подсобных хозяйств, занято 284,6 тыс. человек (7,6 % от общей численности занятых в народном хозяйстве). Сельское хозяйство ориентировано главным образом на удовлетворение потребностей внутреннего рынка в продуктах питания. Отдельные виды продовольственных товаров являются экспортным потенциалом.

Площадь сельскохозяйственных земель составляет более 8,5 млн. га (42 % земельного фонда Республики Беларусь), из них пашня – 5,7 млн. га. Зерновые, зернобобовые и кормовые сельскохозяйственные культуры занимают около 92 % посевной площади, технические – 7 %, картофель и овощи – 1 %.

В 2018 г. в хозяйствах всех категорий собрано 6,2 млн. т зерновых и зернобобовых культур, 4,8 млн. т сахарной свеклы, почти 5,9 млн. т картофеля, 1,8 млн. т овощей, 40 тыс. т льноволокна и 456 тыс. т рапса.

Одними из основных сельскохозяйственных растений, производимых в Республике Беларусь, являются зерновые культуры. Потреб-

ность в зерне Республики Беларусь для обеспечения продовольственных нужд (хлебопечение, производство спирта и пивоварение) составляет 1,6 млн. т, семенной фонд с учетом страхового фонда – 0,8 млн. т, потребность общественного животноводства (для производства 9,2 млн. т молока и 1,8 млн. т мяса скота и птицы) – 7,6 млн. т.

В последние годы стабилизирована площадь возделывания технических сельскохозяйственных растений. Посевная площадь рапса и льна составляет около 356,2 и 50,1 тыс. га соответственно, что позволяет загрузить мощности организаций перерабатывающей промышленности, обеспечить потребности внутреннего рынка страны и увеличить экспортный потенциал отечественной продукции.

Наращивание в республике мощностей перерабатывающих организаций обусловило необходимость увеличения объемов производства технических сельскохозяйственных растений организациями, осуществляющими деятельность в области сельского хозяйства.

За период 2015–2018 гг. в целях обеспечения населения республики качественной плодоовощной продукцией производство овощей увеличено на 20 %, плодов и ягод – на 12 %, посажено 7,7 тыс. га плодово-ягодных культур, расширен ассортимент выращиваемых овощей и плодово-ягодной продукции (более 40 наименований), емкости овощехранилищ увеличены на 26 тыс. т, плодохранилищ – на 40,5 тыс. т [1].

Ежегодные объемы производства картофеля и основных видов овощной продукции позволяют обеспечивать потребности внутреннего рынка страны и увеличивать объемы поставок на экспорт. В 2019–2020 гг. будет продолжена работа по обеспечению населения республики плодоовощной продукцией и картофелем.

В последние годы в Республике Беларусь осуществлен ряд крупномасштабных мер по модернизации материально-технической базы в области животноводства, укрупнению производства на основе кооперации и интеграции, совершенствованию государственного регулирования производства продукции животноводства.

В результате проведенной в республике работы по специализации отраслей птицеводства и свиноводства, выращиванию и откорму молодняка крупного рогатого скота и производству молока в настоящее время объемы производства мяса птицы и яиц на предприятиях промышленного типа составляют 100 %, свинины на комплексах по выращиванию и откорму свиней – 85 %, говядины на комплексах по выращиванию и откорму крупного рогатого скота – 15 % от общего объ-

ема производства данных видов продукции. В молочном скотоводстве в течение последних лет на современные технологии производства молока переведено около 40 % имеющихся молочно-товарных ферм.

Основные направления развития сельского хозяйства на 2019–2020 гг. перечислены ниже.

1. Повышение эффективности производства сельскохозяйственной продукции за счет внедрения ресурсосберегающих технологий, обеспечивающих сокращение материальных и трудовых затрат, снижение себестоимости, улучшение качества продукции для обеспечения ее конкурентоспособности на внутреннем и внешних рынках.

2. Максимальная реализация потенциала продуктивности сельскохозяйственных животных и птицы за счет соблюдения технологических регламентов при производстве продукции животноводства.

3. Повышение уровня защиты страны в плане биологической безопасности сельскохозяйственных животных, обеспечение безопасности продуктов питания.

4. Увеличение объемов производства и реализации на внешние рынки молочной и мясной продукции, повышение ее конкурентоспособности будут осуществляться за счет создания новых, модернизации, реконструкции и технического переоснащения действующих мощностей по переработке молока и мяса [1].

В настоящее время основными целями развития сельского хозяйства Республики Беларусь являются повышение эффективности сельскохозяйственного производства и сбыта сельскохозяйственной продукции и продуктов питания, а также повышение их конкурентоспособности, обеспечение внутреннего рынка страны отечественной сельскохозяйственной продукцией и продовольствием в необходимых объемах и надлежащего качества на основе формирования рыночных механизмов хозяйствования и развития аграрного бизнеса.

Для достижения намеченных целей предполагается решение следующих стратегических задач:

1. Повышение производительности труда в сельском хозяйстве.
2. Увеличение объемов экспорта сельскохозяйственной продукции и продуктов питания.

3. Достижение объемов и структуры производства продукции растениеводства и животноводства, позволяющих сбалансировать спрос и предложение по важнейшим видам продукции.

4. Увеличение численности поголовья коров молочных и специали-

зированных мясных пород селекционных стад, чистопородных свиноматок, овцематок в племенных хозяйствах.

5. Обеспечение производства прудовой и озерно-речной рыбы, а также ценных видов рыб;

6. Совершенствование структуры машинно-тракторного парка сельскохозяйственных организаций.

7. Защита от наводнений и паводков населенных пунктов и сельскохозяйственных земель в наиболее паводкоопасных районах Полеского региона.

8. Повышение продуктивности мелиорированных сельскохозяйственных земель, создание и поддержание оптимального водного режима почв за счет реализации мелиоративных мероприятий.

9. Улучшение финансового состояния организаций, осуществляющих производство сельскохозяйственной продукции.

10. Обеспечение увеличения объемов производства сельскохозяйственной продукции в крестьянских (фермерских) хозяйствах.

11. Развитие и повышение эффективности производства продуктов питания, напитков и табачных изделий [1].

1.4. Особенности сельскохозяйственного производства как отрасли народного хозяйства

Сельскохозяйственное производство в силу своей специфики отличается от других отраслей народного хозяйства рядом особенностей.

1. Если во всех отраслях экономики, кроме сельского хозяйства, процесс производства продукции связан с превращением потенциальной энергии в кинетическую (в работу), то в сельскохозяйственном производстве, и особенно в растениеводстве, наоборот. Здесь идет превращение кинетической энергии солнца (световой и тепловой) в потенциальную – в сгустки белка (в урожай).

2. Отличительной особенностью развития сельского хозяйства является то, что в качестве главного средства производства здесь выступает земля. По сравнению с другими средствами производства земля не изнашивается, а при правильном использовании улучшает свои качественные параметры. В сельском хозяйстве в качестве средств производства выступают живые организмы – животные и растения. Последние развиваются на основе биологических законов. Следовательно, экономический процесс воспроизводства здесь тесно переплетается с естественным процессом развития живых организмов.

3. Полученная сельскохозяйственная продукция (семена, корма, молодняк животных), в отличие от промышленной (трактора, машины), служит исходным материалом для собственного воспроизводства. Поэтому в сельхозпредприятиях должен быть создан определенный запас исходных материалов.

4. Производство сельскохозяйственной продукции осуществляется на огромных площадях и рассредоточено по различным климатическим зонам. Конечные результаты порой во многом зависят не от количества и качества применяемых ресурсов, а от конкретных условий, в которых осуществляется производство.

5. Территориальное размещение сельскохозяйственного производства связано с большим объемом перевозок как произведенной продукции (зерна, картофеля, сахарной свеклы, молока, мяса и др.), так и техники и материальных ресурсов (топлива, горюче-смазочных материалов, минеральных удобрений).

6. Сельхозпродукция создается в процессе производства, следовательно, получаемая продукция в нормальных условиях всегда больше исходного продукта. Пример: посеяли 2 ц зерновых на одном гектаре, а получили урожайность 50 ц/га зерна.

7. Важная особенность сельского хозяйства состоит в том, что здесь не совпадает рабочий период с периодом производства продукции. В сельском хозяйстве период производства складывается из времени, когда процесс совершается под воздействием труда человека (вспашка почвы, обработка, посев и посадка, уход за растениями, уборка урожая и др.) и когда он осуществляется непосредственно под воздействием естественных факторов (произрастание культурных растений, формирование урожая и т. д.).

Несовпадение периода производства и рабочего периода обуславливает сезонность сельскохозяйственного производства. Последняя оказывает существенное влияние на организацию производства, рациональное использование техники, трудовых ресурсов и в конечном итоге на эффективность отрасли в целом.

8. В силу различий в механическом составе земель, погодных и других условий в сельском хозяйстве в отличие от промышленности наблюдается сдвиг по срокам выполнения одних и тех же видов работ (сев, уборка и т. д.).

9. Разделение труда, а следовательно, специализация производства в сельском хозяйстве проявляется по-иному, чем в промышленности и

других отраслях народного хозяйства. В целях рационального использования земельных, трудовых и материальных ресурсов здесь необходимо добиваться оптимального сочетания отраслей растениеводства с отраслями животноводства и развитием подсобных производств и промыслов. При совершенствовании общественного разделения труда необходимо учитывать специфические условия конкретных регионов.

10. Несомненно, одними из главных особенностей сельского хозяйства являются уровень и условия использования техники. В связи с тем что в сельском хозяйстве, как правило, перемещаются орудия производства (машины, комбайны, сельскохозяйственная техника), а предметы труда (растения) находятся на одном месте, характер технической вооруженности сельского хозяйства существенно отличается от промышленных отраслей. Общая потребность в энергетических ресурсах здесь значительно выше по сравнению с отраслями промышленности. При этом территориальная рассредоточенность сельского хозяйства и сезонный характер производства требуют значительного увеличения потребности предприятий в технике и основных средствах производства.

11. В сельском хозяйстве по-иному строится организация трудовых процессов в отраслях растениеводства и животноводства. Здесь исполнитель не имеет постоянного рабочего места, как, например, в промышленности. В процессе производства сельскохозяйственной продукции в зависимости от времени года и специфики возделываемой культуры рабочие полеводства и механизаторы выполняют различные виды работ. Механизатор должен уметь работать практически на всех машинах и агрегатах, а рабочим полеводства необходимо уметь выполнять работы по подготовке семян и посадочного материала, уходу за растениями, заготовке кормов, уборке урожая. При этом вид работы может изменяться не только ежедневно, но и в зависимости от условий в течение одного рабочего дня.

Использование особенностей сельскохозяйственного производства в организации оказывает большое влияние на ее эффективность и требует всестороннего анализа и учета при формировании материально-технической базы отрасли, организации и управления производством.

2. СУЩНОСТЬ АПК РЕСПУБЛИКИ, ЕГО СОСТАВ И ПРЕДПОСЫЛКИ ФОРМИРОВАНИЯ

2.1. Понятие, сущность и цель функционирования АПК

В настоящее время агропромышленный комплекс Республики Беларусь выполняет экономическую, социальную, экологическую, историческую функции и является приоритетной отраслью национальной экономики. Он призван обеспечить продовольственную безопасность страны, создать необходимые резервы питания и сельскохозяйственного сырья для повышения уровня продовольственного обеспечения и покупательского спроса населения, обеспечить конкурентоспособность сельскохозяйственной продукции на внутреннем и внешнем рынках.

Аграрно-промышленный комплекс (АПК) – совокупность отраслей народного хозяйства, связанных между собой экономическими отношениями по поводу производства, распределения, обмена, переработки и потребления сельскохозяйственной продукции.

АПК Беларуси является крупной межотраслевой подсистемой, объединяющей 9 отраслей народного хозяйства – сельское хозяйство, пищевая, молочная, мясная, комбикормовая, легкая (в части переработки сельскохозяйственного сырья) промышленности, тракторное машиностроение, строительство, материально-техническое обеспечение и агросервис. В АПК производится около 30 % валового внутреннего продукта. В отраслях АПК занято 1,5 млн. человек, или 1/3 всех работающих в народном хозяйстве. В сельском хозяйстве в 2018 г. было занято 284,6 тыс. человек, что составляет 7,6 % занятых. Продукция АПК – одна из важнейших статей экспорта. За последние годы экспорт продовольствия значительно возрос: если в 2005 г. он составлял 1,432 млрд. долларов, то в 2015 г. – 4,453 млрд. долларов, в 2018 г. – 5,28 млрд. долларов (15,6 % объема экспорта).

За счет продукции аграрного сектора и промышленных товаров, получаемых из сельскохозяйственного сырья, обеспечивается 96 % продуктов питания, формируется почти 75 % розничного товарооборота государственной и кооперативной торговли.

В свою очередь сельское хозяйство – крупный потребитель промышленных товаров. Промышленность поставляет селу тракторы, автомобили, оборудование, топливо, смазочные материалы, минеральные удобрения, комбикорма и т. д. Таким образом, развитие целого

ряда отраслей промышленности в значительной мере зависит от спроса со стороны сельского хозяйства и в то же время успешное функционирование сельскохозяйственных предприятий во многом определяется уровнем индустриального развития.

Агропромышленный комплекс – сложившаяся единая система сельского хозяйства и промышленных отраслей и предприятий, интегрированных общей задачей обеспечения страны продовольствием и сельскохозяйственным сырьем, которые связаны стабильными, долгосрочными производственными и коммерческими связями, охватывающими производство средств производства для сельского хозяйства, само сельское хозяйство, хранение, переработку, транспортировку и сбыт готовой продукции.

В составе АПК принято выделять три основные сферы:

первая – отрасли промышленности, поставляющие сельскому хозяйству средства производства, а также отрасли, занятые производственно-техническим обслуживанием сельского хозяйства;

вторая – собственно сельское хозяйство;

третья – отрасли, обеспечивающие доведение сельскохозяйственной продукции до потребителя: заготовка, переработка, хранение, транспортировка, реализация.

Кроме того, к отдельной сфере (не имеющей явной отраслевой принадлежности) относятся производственная и социальная инфраструктура, обеспечивающие общие условия производства продукции, а также жизнедеятельности людей – дорожно-транспортное хозяйство, связь, материально-техническое обслуживание, система хранения, складское и тарное хозяйство, отрасли нематериального производства и т. п.

Таким образом, рассматривая сельское хозяйство в комплексе с другими смежными отраслями, нельзя не заметить, что помимо стратегической заинтересованности государства в обеспечении нормального функционирования аграрного сектора имеется и вполне определенная рыночная целесообразность существования и развития собственно сельского хозяйства – каждое рабочее место, созданное в сельском хозяйстве, обуславливает создание нескольких рабочих мест в смежных отраслях, а любые структурные сдвиги в аграрном секторе неизбежно влекут за собой соответствующие изменения во многих отраслях, начиная от машиностроения и заканчивая рыночной торговлей.

Удельный вес в объеме произведенной сельскохозяйственной продукции отраслей и предприятий каждой сферы АПК можно определить только приблизительно. Это обусловлено тем, что предприятия,

обслуживающие сельское хозяйство (первая сфера), в большинстве своем многофункциональны и часть продукции изготавливают в интересах других, не связанных с сельским хозяйством отраслей. Организации торговли (третья сфера) реализуют продукцию не только сельскохозяйственного производства. Что же касается второй сферы, то здесь следует учитывать то, что пятая часть сельскохозяйственной продукции производится в личных подсобных хозяйствах. Определить количество и стоимость продукции, выращенной населением и использованной для личного потребления, с достаточной степенью точности невозможно – для этого используются косвенные методы оценки (исходя из норм или сложившегося уровня потребления и т. п.).

Однозначно можно определить только объем продукции всех отраслей АПК, изготовленной и использованной исключительно в этом комплексе. Например, для первой сферы это будут предприятия, выпускающие специализированную технику – зерноуборочные или кормоуборочные комбайны, для третьей сферы – элеваторы и иные аналогичные сооружения, в которых хранение несельскохозяйственной продукции невозможно.

2.2. АПК и его структура

Соотношение отраслей, входящих в АПК, выражает его структуру. Структура АПК показывает состав сфер и звеньев по их назначению в производстве конечных продуктов и соотношению по количеству потребляемых ресурсов и получаемых результатов (вклад каждой сферы в производство конечного продукта и т. д.).

Основу функционирования АПК любого государства составляет **воспроизводственно-функциональная** структура. Она характеризует АПК как объект планирования и показывает, какие функции выполняет каждый блок АПК в воспроизводственном процессе. В ней выделяют:

- 1) производство средств производства;
- 2) сельскохозяйственное производство;
- 3) производство предметов потребления из сельскохозяйственного сырья; продовольствия;
- 4) реализация продукции (конечного продукта);
- 5) производственно-техническое обслуживание всех стадий воспроизводственного процесса.

Воспроизводственно-функциональная структура АПК показывает соотношение основных технологических стадий производства конеч-

ного продукта АПК и роль каждой из них в формировании его стоимости. Основным направлением совершенствования воспроизводственно-функциональной структуры АПК является оптимизация пропорций развития между отдельными и всеми вместе стадиями единого процесса воспроизводства конечного продукта АПК. Опыт наиболее развитых стран мира показывает, что самый высокий выход конечной продукции АПК (продовольствия, одежды, обуви, тканей) на душу населения получают там, где в структуре комплекса выше доля отраслей, перерабатывающих сельскохозяйственную продукцию. Например, в развитых странах в сфере переработки и реализации продукции сельскохозяйственного сырья занято в несколько раз больше рабочих, чем в сельском хозяйстве.

Организационно-экономическая (организационно-функциональная) структура АПК включает в себя три сферы.

Первая сфера – отрасли, производящие средства производства для всех звеньев АПК.

Первая сфера агропромышленного комплекса включает следующие отрасли промышленного производства:

- тракторное и сельскохозяйственное машиностроение;
- машиностроение для животноводства;
- машиностроение для кормопроизводства;
- машиностроение для пищевой промышленности;
- производство минеральных удобрений;
- микробиологическая промышленность;
- производство химических удобрений и других средств химизации, а также средств защиты растений;
- другие отрасли.

Вторая сфера – сельское хозяйство, осуществляющее производство продовольствия и сельскохозяйственного сырья.

Третья сфера представляет собой собственно сельскохозяйственное производство. В этой сфере занято от половины до двух третей всего производственного потенциала комплекса и трудовых ресурсов. В последнее время снижается удельный вес второй сферы в стоимости конечного продукта – сейчас этот процент не превышает половины. (Известно, что каждый работник сельскохозяйственного производства обеспечивает за его пределами занятость еще пяти человек.)

Особенностями, предопределяющими роль сельского хозяйства как приоритетной отрасли национальной экономики, являются:

- медленная оборачиваемость капитала, сезонность производства

растениеводства и большинства видов продукции животноводства, длительность производственного периода, высокий удельный вес незавершенного производства;

- особое положение сельскохозяйственных предприятий, нередко выступающих в качестве единственного работодателя для жителей села и выполняющих важные социальные функции в отношении сельского населения, включая пенсионеров;

- сложность создания альтернативных видов деятельности, особенно в отдаленных местностях;

- недопустимость выведения продуктивных земель из сельскохозяйственного производства в случае банкротства хозяйства.

Вторая сфера АПК состоит из двух отраслей: растениеводство и животноводство, каждая из которых подразделяется на ряд подотраслей.

В частности, в отрасли растениеводства выделяются следующие подотрасли: производство зерна, картофелеводство, льноводство, овощеводство, кормопроизводство и др.; в животноводстве – скотоводство, свиноводство, птицеводство и т. д. Всего, в зависимости от методологии подхода, во второй сфере АПК выделяется несколько десятков подотраслей.

Третья сфера – предприятия и организации агропромышленного комплекса, занятые хранением, переработкой, транспортировкой и реализацией сельскохозяйственной продукции, т. е. отрасли, обеспечивающие доведение сельскохозяйственной продукции до потребителя. В их число входят: пищевая, мясная, молочная, рыбная, мукомольно-крупяная, комбикормовая, а также легкая промышленность, работающая на сельскохозяйственном сырье, торговля продовольственными товарами. Здесь создается конечный продукт – на уровне АПК это продукция, созданная во всех сферах производства, используемая на конечное потребление и на экспорт.

В последнее время с целью увеличения коэффициента использования производственных мощностей проводится работа по сокращению численности перерабатывающих предприятий путем присоединения к экономически состоятельным мелким и убыточным.

С целью улучшения работы перерабатывающей промышленности предусматривается: увеличить объемы закупок качественного сельскохозяйственного сырья и улучшить на этой основе использование производственных мощностей; активизировать инвестиционную деятельность путем использования собственных и заемных средств, а

также привлечения иностранных инвестиций; создать продуктовые агропромышленные объединения с полным технологическим циклом производства готовой продукции; создать сырьевые зоны с формированием в их составе специализированных подразделений по производству определенного вида сырья; расширить ассортимент мясной, молочной, плодоовощной продукции, шире использовать растительные белковые добавки; улучшить оформление и упаковку продукции с учетом требований рынка.

Одним из главных условий динамичного развития АПК является сбалансированность всех трех его сфер. В развитых странах основная часть стоимости конечного продукта создается в третьей сфере. В ней обеспечивается комплексная безотходная переработка сельскохозяйственного сырья, его хранение, фасовка и упаковка готовой продукции. Так, в странах Западной Европы и США в этой сфере создается 75–80 % розничной стоимости продукта.

Территориальная (региональная) структура АПК включает совокупность соответствующих отраслей в рамках данной территории, т. е. в масштабах республики, области и района. Территориальные АПК районов и областей являются составными элементами единого агропромышленного комплекса республики. Их главная функция – оптимизация размеров производства сельскохозяйственной и промышленной продукции из сельскохозяйственного сырья собственного производства для нужд местного населения и для продажи и обмена с потребителями других региональных АПК. Отличительной особенностью региональных АПК является то, что специализация сельскохозяйственного производства того или иного региона соответственно влияет на специализацию их АПК.

Продуктово-сырьевая структура АПК включает продовольственный комплекс и комплекс непродовольственных товаров. Продовольственный комплекс включает подкомплексы: зернопродуктовый, картофелепродуктовый, свеклосахарный, плодоовощеконсервный, водочно-винодельный, мясной, молочный, масложировой. Комплекс непродовольственных товаров включает следующие подкомплексы: кормовой, текстильный, кожевенный, меховой и др.

В каждый из этих комплексов и подкомплексов входят предприятия по производству соответственно специализированных средств производства, сельскохозяйственного сырья и его промышленной переработке, хранению и реализации готовой продукции.

Основная целевая функция продуктово-сырьевых комплексов и

подкомплексов – максимальное удовлетворение потребностей населения в соответствующих видах продукции.

Для характеристики различных аспектов структуры АПК используется удельный вес численности занятых работников, стоимости производственных основных фондов, стоимости валовой, чистой и конечной продукции каждого комплекса или подкомплекса в общей сумме этих показателей по АПК республики или области. Основными показателями социально-экономической эффективности структуры АПК являются: уровень производства продовольственных и непродовольственных товаров из собственного сельскохозяйственного сырья в расчете на душу населения в сравнении с научно обоснованными нормами и фактическим уровнем в наиболее развитых странах; уровень и темпы роста производительности труда; уровень и темпы роста фондоотдачи; уровень и темпы роста рентабельности агропромышленного производства.

2.3. Производственная и социальная инфраструктура АПК

Инфраструктура включает в себя предприятия и организации, обслуживающие АПК. Они обеспечивают общие условия развития производства и жизнедеятельности людей. По своему целевому назначению инфраструктура как целостная система подразделяется на производственную и социальную.

Производственная инфраструктура включает: систему материально-технического обслуживания (электро-, газо-, водоснабжение и т. д.); систему материально-технического снабжения и заготовок сельскохозяйственной продукции, элеваторное, холодильное и складское хозяйство; систему доведения продукции до потребителя (распределительные холодильники, оптовые базы и т. д.); транспорт и связь по обслуживанию производственных нужд всех отраслей и предприятий АПК.

Производственная инфраструктура АПК обеспечивает взаимосвязь всех фаз процесса воспроизводства: производства, распределения, обмена и потребления. Задачей производственной инфраструктуры являются обеспечение нормального функционирования сельскохозяйственных предприятий, освобождение от несвойственных им функций и сосредоточение их усилий на основной деятельности. Эффективность функционирования производственной инфраструктуры выражается в увеличении производства, сохранении качества и устранении потерь сельскохозяйственной продукции.

Социальную инфраструктуру образуют: дошкольные учреждения, органы просвещения, образования, науки; учреждения здравоохранения, спорта, охраны окружающей среды; жилищно-коммунально-бытовое хозяйство; розничная торговля и общественное питание; общественный транспорт, связь; информационная служба; служба охраны и техники безопасности труда. Задачей социальной инфраструктуры является обеспечение нормальной жизнедеятельности, воспроизводства и закрепления рабочей силы. Эффективность функционирования социальной инфраструктуры АПК выражается в повышении производительности труда, уровня жизни.

2.4. Организационно-экономический механизм хозяйствования в АПК

Агропромышленный комплекс является одним из наиболее важных секторов экономики любой страны. От эффективности развития данного сектора зависит обеспеченность населения страны и общества в целом необходимыми качественными продуктами питания в достаточном количестве. Таким образом, развитие агропромышленного комплекса определяет уровень продовольственной безопасности страны.

В настоящее время развитию и поддержке отраслей агропромышленного комплекса Республики Беларусь уделяется большое внимание (это одна из приоритетных задач социально-экономического развития страны), что ведет к серьезным изменениям в аграрной политике. В АПК идет постепенный переход к использованию преимущественно интенсивных факторов экономического роста, внедрению ресурсосберегающих технологий, освоению новых форм организации производства. Использование конкретных резервов увеличения производства продукции зависит от хозяйственного механизма, который охватывает широкий круг отношений, форм и методов регулирования сельского хозяйства и других отраслей АПК.

Проблемы формирования, определения эффективности и выработки направлений совершенствования хозяйственного механизма приобретают сегодня особую актуальность. Республика Беларусь взяла курс, направленный на импортозамещение, а также поиск новых рынков сбыта продуктов питания, сельскохозяйственной техники, удобрений и прочей аграрной продукции как среди традиционных партнеров из «ближнего зарубежья», в частности, среди стран-участниц такого интегрированного объединения, как Евразийский экономический союз,

так и среди стран ЕС, Ближнего и Дальнего Востока, Африки, Латинской и Южной Америки. Таким образом, формирование устойчиво развивающегося АПК, адаптированного к современным рыночным условиям, в настоящее время невозможно без действия определенного механизма, направленного на обеспечение сбалансированного и стабильного функционирования сельского хозяйства.

Экономическая наука и практика свидетельствует, что в основе всех реформ, в том числе и аграрной, должна быть положена системность, обусловленная действием соответствующих механизмов. В экономической литературе активно оперируют понятиями «хозяйственный механизм», «экономический механизм», «организационно-экономический механизм». При этом термин «механизм» учеными трактуется как система, определяющая порядок какого-либо вида деятельности. Применительно к экономике его можно рассматривать как систему, определяющую порядок функционирования хозяйствующих субъектов. Основопологающим является понятие «хозяйственный механизм».

Хозяйственный механизм – это сложная по своему составу и содержанию экономическая категория. Хозяйствование же в широком смысле слова понимается как процесс принятия хозяйственных решений, включает в себя и функции организации производства, и функции принятия решения (планирования), и функции реализации решения (методы стимулирования), и социальную мотивацию. Отсюда следует, что хозяйствование – это система организации и управления хозяйственной деятельностью, а не только управление.

Изучение сущности организационно-экономического механизма АПК позволяет выделить две его отличительные особенности. Во-первых, данный механизм формируется на всех уровнях АПК: государственном, региональном, районном, предприятий, подразделений. Во-вторых, формируясь на представленных уровнях, данный механизм действует и реализуется на них.

Систематизация теоретических положений формирования организационно-экономического механизма позволяет говорить о схожести научных суждений по основным содержательным элементам, их структуре, способах и формах организации и проявления в сельском хозяйстве.

Таким образом, организационно-экономический механизм хозяйствования в АПК – это совокупность экономических и административно-правовых рычагов воздействия и форм организации социально-

производственных процессов, обеспечивающих функционирование и устойчивое развитие отраслей АПК и сельских территорий.

Следует выделить основные принципы функционирования организационно-экономического механизма, соблюдение которых должно обеспечиваться при его функционировании:

- адаптация организационно-экономического механизма к постоянно изменяющимся условиям экономического, социального и политического характера;

- строгое соблюдение принципов основных экономических законов;

- системный анализ экономических и социальных процессов и решение на его основе проблемы социально-экономического развития предприятий;

- обеспечение сочетания общественных и личных интересов в результате выявления тенденций их развития;

- обеспечение функционирования элементов организационно-экономического механизма на всех уровнях производства;

- информационное обеспечение формирования и функционирования организационно-экономического механизма хозяйствования.

Соблюдение этих принципов должно обеспечивать выполнение основных функций организационно-экономического механизма: повышение эффективности хозяйственно-финансовой деятельности; обеспечение конкурентоспособности производимой продукции; создание благоприятных экономических условий для эффективного функционирования хозяйствующих субъектов; реализация прав собственности граждан на землю и другие средства производства; повышение заинтересованности отдельных работников и их коллективов в высоких экономических показателях деятельности предприятия; обеспечение качественного преобразования материально-технической базы.

Главной задачей организационно-экономического механизма хозяйствования является обеспечение упорядоченного взаимодействия всех сфер АПК в повышении эффективности сельского хозяйства, создании необходимых условий устойчивого экономического и социального развития отрасли и аграрного комплекса в целом. Для обеспечения устойчивого развития агропромышленного комплекса необходим действенный организационно-экономический механизм хозяйствования, основанный на сочетании государственного регулирования и саморегулирования, а его формирование должно являться приоритетной задачей на уровне государства.

К **основным элементам** организационно-экономического механизма предприятия относятся: цены (тарифы) приобретения средств производства, работ и услуг, цены реализации произведенной продукции, работ и услуг; проценты по вкладам и ссудам; налоги, налоговые льготы и экономические санкции; целевые дотации и субсидии, страховые платежи, нормы платежей в бюджет из прибыли предприятий; платежи во внебюджетные фонды; нормы амортизации основных средств и т. д.

Основными элементами внутривоздейственного экономического механизма являются: внутривоздейственные цены, тарифы, нормы выработки; нормы обслуживания животных; нормы, системы и формы оплаты труда; денежные выплаты и поощрения; нормы расходов оборотных фондов (семян, кормов, удобрений, нефтепродуктов, топлива и т. д.); нормы отчисления от прибыли в резервный фонд, фонд накопления и фонд потребления, на благотворительные и другие цели.

В период перехода к рыночным отношениям центральное место в структуре экономического механизма занимает соответствующая система. В недалеком прошлом закупочные цены на сельскохозяйственную продукцию слабо стимулировали сельскохозяйственные предприятия, не создавали им необходимых условий для самоокупаемости, самофинансирования, а следовательно, и для нормальных темпов расширенного воспроизводства. Поэтому совершенствование экономического механизма как одного из решающих факторов роста эффективности производства имеет первостепенное значение.

Территориальная и отраслевая координация, обеспечение предприятий АПК осуществляются также через различные объединения, концерны, фирмы и т. д. В частности, к отраслевым территориальным объединениям относятся: «Белагросервис», «Белгоспищепром», «Бел-агроснаб», «Белагромаш», «Белптицепром», «Белгоспищепром», «Госрыбхоз».

В рыночных условиях (в целях комплексного решения вопросов увеличения производства конкурентоспособной сельскохозяйственной продукции) в республике создаются территориальные специализированные финансово-промышленные группы, куда входят сельскохозяйственные предприятия, банковские учреждения, перерабатывающие снабженческие и бытовые службы.

3. ФОРМИРОВАНИЕ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

3.1. Понятие и функции рынка. Особенности аграрного рынка

В настоящее время эффективно работать в рыночной экономике возможно лишь при глубоком знании и понимании сущности рыночной экономики, структуры рынков, основных законов рынка.

Рынок – это сфера экономики, в которой совершается процесс товарно-денежного обмена (превращения товара в деньги и обратного обращения денег в товар), это система экономических отношений между товаропроизводителями (продавцами) и потребителями (покупателями).

Главными фигурантами на рынке являются два основных участника – товаропроизводители (продавцы) и потребители (покупатели). Именно они совершают акты купли-продажи и определяют условия сбыта продукции, а рынок является связующим звеном, формирующим социально-экономические отношения в сфере обмена.

Товаропроизводители поначалу выступают в роли покупателей, приобретая факторы производства и выплачивая стоимость производственных ресурсов, заработную плату, дивиденды, ренту, арендную плату и др. Затем они становятся продавцами произведенной продукции, товаров, работ и услуг.

Продукция – это материально-вещественный продукт труда, который может использоваться в технологическом процессе его переработки или поступать непосредственно в реализацию.

Товар – готовый продукт труда, являющийся предметом купли и продажи, подлежащий обмену на другой продукт или, как правило, на деньги.

Работа – трудовая деятельность по созданию, изготовлению, обработке и перемещению материально-вещественного продукта (строительные, сельскохозяйственные, ремонтные и другие работы).

Услуги – вид работ и действий одного субъекта, приносящих пользу другому субъекту, основным полезным результатом которых является сама деятельность (перевозка товаров, услуги связи, коммунальные услуги, обучение, консультирование и т. п.).

Таким образом, на рынке фигурируют субъекты и объекты рыночных отношений.

Субъектами рыночных отношений являются продавцы и покупатели.

ли, которые могут быть как физическими, так и юридическими лицами. Каждый из них занимает свое место (нишу) на рынке, продавая или покупая продукцию или товар, выполняя работы или оказывая услуги друг другу.

Объектами рыночных отношений выступают:

- продукция, товары, работы и услуги;
- факторы производства (предприятия, земля, основные средства производства, финансовые ресурсы);
- рабочая сила.

Платежеспособный спрос и предложение экономического продукта (с учетом его количества, качества и ассортимента) по установленной цене определяют эквивалентность обмена, конкретное соотношение денежных и товарных потоков. Поэтому рынку присущи некоторые функции и свойства.

Основные и наиболее общие функции и свойства рынка:

1. Рынок всегда выступает *регулятором объемов производства и ассортимента продукции*. Он информирует сельскохозяйственного товаропроизводителя о спросе на ту или иную продукцию и об объемах ее предложения со стороны других товаропроизводителей. Получив эту информацию, товаропроизводитель определяет объемы производства, ассортимент и место сбыта продукции. Именно благодаря рынку устанавливается близкое к оптимальному соотношение между спросом на продукцию и предложением.

2. На рынке *сельскохозяйственная продукция как товар получает свою истинную оценку*. Продукция низкого качества не пользуется спросом у покупателей и зачастую остается непроданной либо продается по низким ценам, т. е. оказывается убыточной. Следовательно, рынок побуждает товаропроизводителя к *улучшению качества поставляемой продукции*.

3. Рынок способствует *стабилизации цен*. Чрезмерно высокие цены, как правило, приводят к сокращению спроса на продукцию, и она не находит достаточно большого сбыта. С другой стороны, чрезмерно низкие цены не обеспечивают возмещения затрат на производство продукции, и она оказывается невыгодной. Когда между спросом и предложением наступает относительное равновесие, цена устанавливается на определенном уровне, называемом *ценой равновесия*.

4. Рынок побуждает товаропроизводителя снижать издержки производства, *уменьшать себестоимость продукции* в целях получения коммерческой выгоды от ее продажи.

5. Рынок содействует *внедрению инноваций* в сельскохозяйственное производство. Общеизвестно, что только на основе использования новых машин, технологий, сортов, пород, материалов и других достижений научно-технического прогресса в сельском хозяйстве можно увеличить объемы производства продукции, улучшить ее качество и снизить себестоимость. Следовательно, рынок содействует производству конкурентоспособной сельскохозяйственной продукции.

6. Рынок помогает *решению социальных проблем* сельских тружеников, поскольку предоставляет возможность каждому работнику реализовать свои способности и желания через предпринимательство. Рынок дает возможность людям зарабатывать столько, сколько они хотят и могут. Рынок страшен тому, кто не умеет и не хочет по-настоящему работать. Американский экономист С. Блейк считает, что «рынок – это фильтр, который отсеивает ленивых, беспечных, жадных и глупых».

7. Рынок с помощью конкуренции очищает аграрный сектор от экономически слабых, неконкурентоспособных хозяйствующих субъектов и способствует развитию более эффективных и перспективных.

8. Рынок предоставляет сельским товаропроизводителям возможность эффективно вести свою деятельность, получать прибыль и успешно решать хозяйственные и социально-экономические проблемы.

Таким образом, рынок по своей экономической сути есть саморегулирующаяся система взаимоотношений между продавцом и покупателем. Он ориентирует товаропроизводителей на высокое качество экономического продукта, снижение издержек производства, с одной стороны, а с другой – материально заинтересовывает их возможностью получения большей прибыли за счет увеличения объемов продаж. Рынок позволяет и способствует эффективному функционированию и развитию сельскохозяйственного предприятия.

Рынок сельскохозяйственной продукции (аграрный рынок) имеет некоторые *особенности*:

1. Зависимость предложения от природно-климатических условий. В силу этого товаропроизводитель должен иметь по крайней мере три программы действий: на случай благоприятных погодных условий (когда будет избыток продукции), на случай неблагоприятных погодных условий (когда будет недобор продукции) и на случай стихийных бедствий (когда будут потери продукции). Чтобы снизить степень риска, товаропроизводителю сельскохозяйственной продукции необходимо

иметь страховые запасы, а также рационально сочетать растениеводство с животноводством и с производством несельскохозяйственной продукции.

2. Большие объемы сельскохозяйственной продукции и непродолжительные сроки хранения многих ее видов требуют четкой организации маркетинга. Для сбыта продукции растениеводства и животноводства необходимы особые условия не только доставки ее к местам продаж (специфические транспортные средства и хорошие дороги), но и самой реализации (время и торговое место, место хранения и т. д.). Кроме того, на месте производства сельскохозяйственной продукции возникает необходимость организации первичной или более глубокой ее переработки, строительства оборудованных хранилищ.

3. Для реализации сельскохозяйственной продукции имеется целый ряд каналов сбыта: предприятия коммерческой торговли и общественного питания, рынок прямого спроса, перерабатывающие предприятия, потребкооперация, организации государственного заказа, фирменная торговля и др.

Отметим, что даже в развитых странах с давней историей рыночных отношений рынок вовсе не всемогущ и далеко не идеален.

К негативным сторонам рыночной экономики можно отнести недостаточную стабильность, которая порождает инфляцию и рост цен; неполную занятость трудовых ресурсов с неизбежным спутником рынка – безработицей. Рынок учитывает только индивидуальный коммерческий аспект и игнорирует так называемые общественные блага (услуги образования, здравоохранения, охраны общественного порядка, воспитания детей и т. п.).

Рынок порождает потенциальное социальное расслоение, жесткость к слабым субъектам в конкурентной борьбе, неизбежно разоряет часть предпринимательских структур, не гарантирует полной социальной справедливости, решения ряда социальных проблем (содержание пенсионеров, инвалидов, сирот и т. п.).

И, наконец, в рыночной экономике доходы могут зависеть не только от вложенного труда и материально-денежных затрат, но и от случая, конъюнктуры, благоприятного стечения обстоятельств.

3.2. Состав и основные элементы аграрного рынка

Единая рыночная система имеет сложную структуру, свой рыночный организм. Существует несколько критериев, которые позволяют

судить о характере аграрного рынка. Среди них наиболее существенными и значимыми являются следующие:

- 1) характер продаж;
- 2) территориально-географический признак;
- 3) различия в потребностях покупателя;
- 4) объекты купли-продажи.

По *характеру продаж* рынок может быть оптовым и розничным, а взаиморасчеты на них осуществляются как наличными деньгами, так и в безналичной форме. Особо выделяется *рынок материально-технического снабжения и обеспечения* сельскохозяйственных предприятий средствами и предметами труда для использования в сфере производства.

Оптовая торговля представляет собой способ реализации (продажи) продукции в большом количестве, крупной партией. Осуществляется чаще всего с целью производственного потребления или последующей перепродажи. В первом случае продукция обычно реализуется самими товаропроизводителями, во втором – через оптовых посредников. Крупная партия продукции (товара), приобретаемая оптовыми посредниками, затем продается мелкими партиями непосредственно покупателям или розничным торговцам.

Розничная торговля – это реализация продукции (товара) малыми количествами покупателям для их личного потребления, чаще всего за наличный расчет. Выделяют два ее вида – магазинную и внемагазинную.

По *территориально-географическому признаку* различают внутренний и внешний рынки.

Внутренний рынок делится на местный, региональный, национальный. Внешний – на приграничный и мировой.

Различия в потребностях покупателя и учет их особенностей проявляются в *сегментации рынка*, которая представляет собой выделение группы продаваемой продукции и покупателей однородных групп. Однородные группы продукции на рынке выделяют по назначению (мясной и молочный рынок, овощной, рыбный и т. п.). Критерии классификации покупателей могут быть самыми различными: демографические факторы, уровень доходов, социальные факторы (рынок товаров для молодежи, лиц среднего возраста, пенсионеров и т. п.).

Сложная структура производителей и потребителей продукции, постоянные преобразования в производстве, реализации товаров, работ, услуг, взаимосвязь спроса и предложения определяют потребность

классификации рынков. Рассмотрение данных факторов в определенной последовательности формирует систему рынков, базирующуюся на определенной деятельности их участников.

С позиций *объектов купли-продажи* на аграрном рынке принято различать рынок товаров и услуг (товарный рынок), рынок материально-технических ресурсов и земли, рынок жилья, финансовый рынок, рынок рабочей силы, рынок новаций и интеллектуального продукта. Главным среди них является товарный рынок.

Рынок товаров подразделяется на рынок продовольственных и промышленных (непродовольственных) потребительских товаров.

На рынке *продовольственных товаров* (продовольственном рынке) торгуют всем, чем питаются люди и животные, и товарами, из которых готовится пища. С определенной степенью условности к нему относят продажу табачных, винных и водочных изделий. На этом рынке реализуют сельскохозяйственную продукцию и готовое продовольствие. Внутри продовольственного рынка выделяют продажу молочных и мясных изделий, хлебобулочных и кондитерских товаров, рыбный, овощной, плодово-ягодный и другие рынки.

Рынок *промышленных* (непродовольственных) потребительских товаров представлен товарами, изготовленными из сельскохозяйственного и иного сырья (одежда, ткани, меховые изделия, постельные принадлежности и др.).

Рынок услуг – это предоставление (продажа) за определенную плату производственных и консультационных, транспортных и коммунально-бытовых, социальных и иных услуг.

Рынок материально-технических ресурсов – это купля-продажа тракторов и автомобилей, сельскохозяйственных машин и технологического оборудования, сырья и материалов, полуфабрикатов и др.

Рынок недвижимости – совокупность рынков купли-продажи земельных участков и естественных водоемов, жилых и производственных зданий и помещений.

Финансовый рынок – это система операций по ссудам и займам, купля-продажа иностранной валюты, обмен ценных бумаг, процентных бумаг и других операций. Финансовый рынок подразделяется на рынок капитала, рынок ценных бумаг, валютный и ссудный рынок.

Рынок рабочей силы – это сфера купли-продажи на основе отношений между покупателем рабочей силы (работодателем) и продавцом способностей к разнообразным видам труда, которыми обладает человек.

Рынок инноваций – продажа технических и социально-экономических новшеств, патентов и изобретений, технологических нововведений (ноу-хау).

Интеллектуальный рынок включает научно-исследовательские, опытно-конструкторские, технические, технологические и другие разработки, новые идеи и т. д.

3.3. Государственное регулирование аграрных рыночных отношений

Рыночные механизмы и отношения не совсем совершенны и нуждаются в определенной корректировке. Это предопределяет необходимость вмешательства государства в решение ряда экономических и социальных проблем. Государство должно гарантировать прежде всего защиту прав товаропроизводителей и потребителей, продавцов и покупателей, а также применять санкции к товаропроизводителям и продавцам некачественной продукции, решать социальные и другие проблемы.

Как показывает отечественный и зарубежный опыт, рыночная аграрная экономика не может успешно функционировать без государственного регулирования ценообразования и поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Формы государственного регулирования аграрных рыночных отношений, рынка сельскохозяйственной продукции и продовольствия весьма разнообразны. Условно их можно объединить в две группы.

К *первой группе* способов регулирования относится участие государства в ценообразовании, регулировании цен на отдельные социально значимые группы продовольственных товаров, а также вмешательство в конъюнктуру аграрного рынка. Эти функции государство осуществляет посредством:

- формирования государственного заказа, проведения закупок сельскохозяйственной продукции в продовольственные фонды страны по фиксированным закупочным ценам и авансирования закупок;
- поддержки более или менее устойчивой конъюнктуры аграрного рынка, содействия развитию рыночной инфраструктуры;
- разработки и доведения до всех заинтересованных субъектов рынка ориентировочных цен на отдельные виды сельскохозяйственной продукции и продовольствия;
- осуществления определенных мер по ценообразованию на про-

дукты питания – установления квот, пошлин и тарифов, налоговых сборов на экспорт и импорт продовольствия и т. п.;

– регулирования покупательной способности населения на основе повышения заработной платы, пенсий и пособий.

В состав *второй группы* включены меры государственной поддержки товаропроизводителей сельскохозяйственной продукции. К основным из них относятся разработка и реализация *целевых программ*, которые частично или полностью финансируются за счет республиканского и местных бюджетов. В первую очередь имеются в виду Государственная программа развития аграрного бизнеса в Республике Беларусь на 2016–2020 гг., Республиканская программа оснащения сельскохозяйственного производства современной отечественной техникой, Государственная комплексная программа по племенному делу в животноводстве и др.

В Государственной программе развития аграрного бизнеса в Республике Беларусь определены главные цели и задачи агропромышленного комплекса страны на 2016–2020 гг. Основной целью Программы является повышение эффективности сельскохозяйственного производства и сбыта сельскохозяйственной продукции и продуктов питания, а также повышение их конкурентоспособности, обеспечение внутреннего рынка страны отечественной сельскохозяйственной продукцией и продовольствием в необходимых объемах и надлежащего качества на основе формирования рыночных механизмов хозяйствования и развития аграрного бизнеса. Для достижения этой цели потребуются прежде всего модернизация сельскохозяйственного производства, его техническое и технологическое переоснащение, максимальное использование инноваций, улучшение качества жизни сельского населения.

Для финансирования приоритетных направлений развития сельскохозяйственного производства предусмотрены государственные инвестиции на мелиорацию земель и известкование, семеноводство и зооветеринарные мероприятия. Выделяются льготные кредиты на реконструкцию животноводческих комплексов и молочнотоварных ферм, птицефабрик и перерабатывающих предприятий, на строительство жилья и приобретение сельскохозяйственной техники. Дотируются цены на сельскохозяйственную продукцию пропорционально росту цен на энергоносители, а также на зерно- и кормоуборочные комбайны. Предусмотрены субсидии на развитие базовых сельскохозяйственных предприятий.

Агропромышленный комплекс ежегодно получает государственную поддержку. Эти средства направляются на приобретение минеральных удобрений и средств защиты растений, на удешевление комбайнов и энергонасыщенных тракторов, а также на другие инвестиционные проекты. Выделяются краткосрочные кредитные ресурсы для организации посевной, заготовки зерна по государственному заказу и закупок его для животноводческих комплексов. Банками выдаются льготные долгосрочные кредиты на реконструкцию и техническое перевооружение сельскохозяйственных предприятий, строительство жилья на селе.

Государство в значительных размерах финансирует подготовку специалистов и рабочих массовых профессий по различным специальностям для сельского хозяйства. В рамках государственной научно-технической программы осуществляется научное обеспечение агропромышленного комплекса по различным направлениям.

Целью государственного регулирования аграрных рыночных отношений является создание экономических и иных условий, обеспечивающих устойчивое развитие сельского хозяйства, стабильность аграрного рынка, продовольственную безопасность страны, экономическую и финансовую поддержку сельскохозяйственных товаропроизводителей, социальную защиту сельского населения.

Следует подчеркнуть, что финансовая государственная поддержка оказывается, как правило, тем хозяйствующим субъектам, которые обеспечивают высокую эффективность использования производственных ресурсов и окупаемость инвестиций.

3.4. Основные законы рыночной экономики

Эффективное функционирование любой экономической системы определяется рядом основополагающих законов, которые формируются независимо и самопроизвольно на определенных укладах социально-экономического развития, видоизменяются независимо от желания и стремления отдельных людей во взаимосвязи с организацией, прогрессом общества и социально-экономическими отношениями.

Они выражают типичные устойчивые, повторяющиеся причинно-следственные связи и зависимости, характерные признаки общественно-экономической организации. Знание и соблюдение объективных экономических законов рыночной экономики позволяет прогнозировать

вать ожидаемые результаты производства и возможные изменения в зависимости от складывающейся экономической ситуации на внутреннем и внешнем рынках.

К числу основополагающих законов относят следующие:

1. **Закон стоимости** – всеобщий закон, означающий, что все в экономике отраслей и предприятий, организации производства и управлении трудовыми процессами имеет свою экономическую оценку и стоимость. Закон стоимости – это основа основ экономики. Без его учета невозможно организовать эффективное производство. Ничего не может быть вне стоимости. Даже кажущиеся малозначимыми факторы, которыми часто пренебрегают в жизни и на производстве, имеют свою стоимость (случайные простои, затянутые процессы труда во времени, нарушение сроков изготовления продукции, нерациональное использование ресурсов и др.), поскольку в их образование вложены энергия, труд, капитал и другие ресурсы.

2. **Закон спроса** определяет смысл любого производства. Без его учета любое производство оказывается не только бессмысленным, но и несостоятельным.

3. **Закон предложения** предполагает прямую связь между ценой и количеством предлагаемого продукта. Чем выше цена предложения, тем ниже объемы потребления, и наоборот.

4. **Закон убывающей предельной полезности** заключается в том, что, начиная с определенного периода, производство дополнительных единиц продукции приносит как производителю, так и потребителю постоянно уменьшающееся удовлетворение.

5. **Закон определяющего влияния минимального ресурса** состоит в том, что ресурс, несоответствующий нормативному размеру для производства конкретного вида продукции, оказывает наибольшее негативное влияние на результаты производства.

Требуется знание и учет общих экономических законов, таких как закон экономии времени, закон опережающего темпа роста производительности труда над темпом роста заработной платы и др.

4. РАЗГОСУДАРСТВЛЕНИЕ И ПРИВАТИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

4.1. Понятие, цели и значение разгосударствления и приватизации

В результате перехода к рыночным отношениям возникла необходимость создать экономическую структуру, способную быстро реагировать на изменения, происходящие в конкурентной экономической среде. Многие государственные предприятия оказались не способными своевременно адаптировать свою деятельность к быстро меняющимся потребностям рынка. С появлением предприятий частного сектора уровень конкуренции существенно усилился. В результате предприятия с участием государственной формы собственности существенно уменьшили свою долю на рынке, что определило убыточность производства некоторых из них и требовало реструктуризации и приватизации.

Цель приватизации состоит в передаче части государственных предприятий в частные руки, тем самым это освобождает государство от финансового бремени перед государственными предприятиями, что будет способствовать повышению эффективности производства и заинтересованности частного собственника в результатах своего труда.

Правовые основы приватизации государственного имущества в Республике Беларусь определены законом Республики Беларусь от 19 января 1993 г. «О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь».

Под *разгосударствлением* понимается передача от государства физическим и юридическим лицам частично либо полностью (в том числе посредством приватизации) функций непосредственного управления хозяйствующими субъектами. В настоящее время понятие разгосударствление утратило свое значение в связи с внесением изменений и дополнений в новый Гражданский кодекс Республики Беларусь.

Под *приватизацией* понимается приобретение физическими и юридическими лицами права собственности на объекты, принадлежащие государству. В результате приватизации государство полностью или частично утрачивает права владения, пользования и распоряжения государственной собственностью, а государственные органы утрачивают права непосредственного управления этим имуществом.

В основе приватизации государственной собственности заложены следующие *принципы* ее проведения в Республике Беларусь:

- возмездный и безвозмездный способы приватизации;
- право каждого гражданина Республики Беларусь на часть безвозмездно передаваемой государственной собственности;
- дифференциация методов, форм и процедур приватизации;
- разграничение компетенции органов государственного управления различных уровней по осуществлению приватизации;
- предоставление определенных социальных гарантий членам трудовых коллективов приватизируемых предприятий;
- государственный контроль за осуществлением приватизации;
- обеспечение широкой гласности процесса приватизации;
- постепенность, поэтапность и законность.

Процесс разгосударствления и приватизации государственной собственности происходил на основе ряда программ, принятых в 1993–2019 гг. в целях повышения эффективности использования государственного имущества, сохранения стабильности в обществе, обеспечения единой государственной политики по управлению государственным имуществом.

4.2. Субъекты и объекты приватизации

Под субъектами приватизации следует понимать специально созданные государственные органы управления, в компетенцию которых входят вопросы проведения процессов приватизации государственной собственности (продавцы), а также покупатели государственного (республиканского и коммунального) имущества.

Государственным органом, осуществляющим государственное регулирование приватизации государственной собственности, является соответствующий республиканский орган государственного управления (фонд государственного имущества Министерства экономики Республики Беларусь) и иные государственные организации, подчиненные правительству Республики Беларусь, а также областные (Минский городской) исполнительные комитеты – по объектам, находящимся в республиканской собственности; соответствующие местные исполнительные и распорядительные органы – по объектам, находящимся в коммунальной собственности.

В настоящее время в связи с принятием Указа Президента Республики Беларусь от 5 мая 2006 г. № 289 «О структуре Правительства

Республики Беларусь» государственным органом, осуществляющим регулирование государственной собственности, является Государственный комитет по имуществу, образованный путем присоединения фонда государственного имущества Министерства экономики к Комитету по земельным ресурсам, геодезии и картографии при Совете Министров Республики Беларусь.

В соответствии с законодательством органы приватизации осуществляют следующие функции:

- руководят процессами приватизации;
- создают комиссии по приватизации;
- принимают решения о приватизации;
- преобразовывают организационно-правовые формы государственных предприятий, подлежащих приватизации;
- владеют и распоряжаются принадлежащими государству акциями акционерных обществ и долями в уставных фондах иных субъектов хозяйствования, а также контролируют управление акциями;
- принимают решения при преобразовании государственных и арендных предприятий в открытые акционерные общества о закреплении пакетов акций в собственности государства в случаях, предусмотренных законодательством Республики Беларусь;
- выступают учредителями акционерных и других хозяйственных обществ;
- обменивают принадлежащие государству акции акционерных обществ на акции юридических лиц других государств и предприятий негосударственных форм собственности;
- организуют и проводят конкурсы и аукционы по продаже объектов государственной собственности;
- создают (ликвидируют) в своем составе соответствующие фонды для осуществления функций владения и распоряжения государственным имуществом;
- другие необходимые функции.

Продавцом государственного имущества выступают специализированные учреждения и назначенные ими представители.

Покупателями государственного имущества выступают:

- граждане Республики Беларусь и Российской Федерации;
- негосударственные юридические лица (юридические лица, у которых доля государственной собственности в уставном фонде составляет менее 50 %);

- юридические лица Республики Беларусь, созданные не менее чем 50 % членов коллективов приватизируемых предприятий;
- иностранные инвесторы;
- лица без гражданства.

Объекты приватизации – это то государственное имущество, которое может быть приватизировано в соответствии с законодательством о приватизации. В зависимости от материального наполнения *объекты* подразделяются на государственное и общественное жилье, государственные предприятия, учреждения, организации, структурные единицы объединений и структурные подразделения предприятий, государственное имущество, сданное в аренду, доли (паи, акции), принадлежащие Республике Беларусь и административно-территориальным единицам в имуществе субъектов хозяйствования.

Объекты государственной собственности, планируемые к приватизации, включаются в перечень приватизируемых объектов по инициативе органов приватизации, а также трудовых коллективов, физических и юридических лиц. Такой перечень объектов утверждается постановлением Совета Министров Республики Беларусь.

Разногласия между коллективами работников предприятий, находящихся в республиканской собственности, или субъектами приватизации и республиканскими органами государственного управления по вопросам целесообразности разгосударствления и приватизации конкретных объектов принимаются:

- по предприятиям с численностью работающих свыше 4 тыс. чел. Президентом Республики Беларусь;
- по предприятиям с численностью работающих от 2 до 4 тыс. чел. Советом Министров Республики Беларусь;
- по предприятиям с численностью работающих до 2 тыс. чел. Министерством экономики Республики Беларусь.

4.3. Формы и способы разгосударствления и приватизации государственного имущества

На основании принципов, перечисленных в Законе о приватизации, можно выделить *формы* осуществления приватизации, на которых базируется сам процесс приватизации – это *возмездная* и *безвозмездная* передача государственной собственности покупателям.

Целью безвозмездной приватизации является передача государственной собственности на основе социального равенства в процессе

ее осуществления на этапе перехода к рыночной экономике только гражданам Республики Беларусь. Порядок распределения безвозмездно передаваемого государственного имущества определяется Президентом Республики Беларусь. Безвозмездно передаваемая каждому гражданину часть государственной собственности определяется двумя квотами: жилищной квотой и квотой на имущество. Возмездная приватизация происходит на основе внесения денежных платежей в белорусских рублях. Орган приватизации свободен в выборе способа приватизации и условий продажи объекта.

Закон о приватизации устанавливает следующие способы приватизации объектов государственной собственности:

- продажа объектов государственной собственности *на аукционе и по конкурсу*;

- *продажа акций*, принадлежащих государству, в том числе на льготных условиях;

- *выкуп арендованного имущества* арендным предприятием.

Продажей объекта государственной собственности на аукционе является его приобретение физическим или юридическим лицом в собственность на открытых торгах (аукцион без условий, аукцион с условиями). При продаже объекта государственной собственности *на аукционе с условиями* от покупателя требуется выполнение каких-либо из следующих условий: сохранение назначения или профиля объекта приватизации, сохранение или создание рабочих мест, выполнение инвестиционных программ, сохранение исторического характера объекта приватизации, являющегося историко-культурной ценностью. Победителем аукциона признается участник, предложивший в ходе торгов максимальную цену.

Продажей объекта государственной собственности *по конкурсу* является его приобретение физическим или юридическим лицом в собственность, когда от покупателя требуется выполнение определенных условий, устанавливаемых органом приватизации. Победителем конкурса признается участник, предложение которого наилучшим образом соответствует установленному критерию, а при равных условиях – предложивший наивысшую цену.

Продажа принадлежащих государству *акций открытых акционерных обществ*, созданных в процессе разгосударствления и приватизации государственной собственности, осуществляется в порядке и на условиях, установленных законодательством Республики Беларусь. В соответствии с Декретом Президента Республики Беларусь от

20 марта 1998 г. № 3 «О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь» акции открытых акционерных обществ, созданных в процессе разгосударствления и приватизации, передаются гражданам Республики Беларусь за денежные средства на льготных условиях (по цене на 20 % ниже номинальной стоимости) и в обмен на именные приватизационные чеки «Имущество». Покупка акций открытых акционерных обществ в процессе приватизации осуществляется на основе норм Инструкции о проведении аукционов по продаже принадлежащих Республике Беларусь акций, утвержденной постановлением Министерства экономики Республики Беларусь от 27 июня 2005 г. № 116.

Разгосударствление в процессе приватизации осуществляется путем преобразования государственного предприятия в открытое акционерное общество или внесения государственного имущества, сданного в аренду, в уставный фонд открытого акционерного общества, создаваемого на базе арендного предприятия.

Выкуп арендованного имущества арендным предприятием происходит согласно соответствующему Положению, а также договору аренды, составленному по форме договора купли-продажи имущества предприятия.

4.4. Порядок приватизации объектов государственной собственности

Проведение приватизации государственного имущества условно можно подразделить на несколько этапов.

1. *Предложение о приватизации объекта государственной собственности.* Предложение может исходить от правительства Республики Беларусь, республиканского органа по управлению государственным имуществом и приватизации, местных исполнительных и распорядительных органов, трудовых коллективов и иных субъектов приватизации. Форму предложения на разгосударствление и приватизацию, перечень документов и порядок их представления определяет республиканский орган государственного управления по управлению государственным имуществом и приватизации.

Предложение трудового коллектива о создании открытого акционерного общества в процессе приватизации государственной собственности подается на основе решения высшего органа самоуправления трудового коллектива (общего собрания или конференции) лицами, уполномоченными на то этим решением.

В предложении по приватизации объекта указывается: наименование предприятия, сроки приватизации, предварительная оценка стоимости имущества, источники средств для выкупа имущества, направления использования объекта после его приватизации.

2. *Принятие решения о приватизации.* Предложение о приватизации объекта государственной собственности рассматривается соответствующим органом приватизации в месячный срок со дня его поступления и в недельный срок после его принятия в письменной форме сообщается субъекту, подавшему предложение на разгосударствление и приватизацию. Решение содержит согласие, сроки и условия проведения приватизации или мотивированный отказ.

3. *Создание комиссии по приватизации объекта.* При положительном решении о приватизации соответствующий орган приватизации создает комиссию по приватизации. Комиссия создается в отношении объектов республиканской собственности Министерством экономики Республики Беларусь или по его поручению территориальными органами, а также в отношении объектов коммунальной собственности – органами приватизации местных исполнительных и распорядительных органов управления.

С момента создания комиссия имеет право отменять любые решения органов управления приватизируемого объекта, влекущие изменения состава и оценку его имущества. Предписания комиссии обязательны для выполнения органами управления объекта. Спорные вопросы, вытекающие из этих действий, разрешаются в суде. Председателем комиссии назначается представитель органов приватизации. Комиссия вправе привлекать к деятельности специалистов, экспертов и других лиц.

На основании заключения комиссии соответствующий орган приватизации принимает решение об оценочной стоимости приватизируемого объекта, об окончательных сроках и условиях его продажи, осуществляет публикацию информации об объекте в республиканском или местном периодическом печатном издании и направляет принятые решения комиссии для проведения дальнейшей работы.

4. *Приватизация объекта в соответствии с утвержденным планом.* На основании заключения комиссии орган приватизации публикует информационное сообщение о приватизации не позднее чем за один месяц до продажи объекта приватизации в республиканском или местном периодическом печатном издании. Информационное сообще-

ние должно содержать полную и достоверную информацию об объекте, подлежащем продаже.

Лица, желающие приобрести приватизируемые объекты, должны подать заявление в соответствующий орган приватизации в указанные в информационном сообщении сроки. Лица, не подавшие своевременно заявление, к приватизации объекта не допускаются.

5. Оформление сделки по приватизации. Сделка по приобретению объекта приватизации считается совершенной с момента заключения субъектом приватизации с соответствующим органом приватизации договора купли-продажи объекта приватизации государственной собственности. Объекты социальной инфраструктуры, находящиеся на балансе приватизируемого предприятия, передаются новому собственнику на основе договора безвозмездного пользования имуществом без права распоряжения.

При среднесписочной численности работающих на объекте приватизации не более 1000 человек, договор купли-продажи с субъектом приватизации заключает территориальный орган приватизации по месту нахождения объекта. При численности работающих свыше 1000 человек договор купли-продажи с субъектом приватизации заключает Министерство экономики Республики Беларусь. В договоре приватизации определяются: порядок и сроки передачи объекта, форма и сроки платежа, взаимные обязательства сторон по дальнейшему использованию объекта, другие условия, устанавливаемые по соглашению сторон.

Оплата объекта приватизации может производиться единовременно или в рассрочку платежей с учетом инфляции. Конкретный способ оплаты определяется в договоре, заключаемом между государственным органом приватизации и новым собственником. Для оплаты объекта приватизации наряду с денежными средствами могут использоваться именные приватизационные чеки.

Договор после его подписания в течение 10 дней должен быть зарегистрирован в соответствующем органе приватизации. Права владения и пользования переходят к новому собственнику после регистрации договора, а право распоряжения – после выдачи свидетельства.

5. ЦЕНЫ И ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ НА ПРОДУКЦИЮ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

5.1. Сущность и функции цен в сельском хозяйстве

Цена является, прежде всего, объективной экономической категорией товарного производства и рыночных отношений. Она выражает причинно-следственные связи в развитии экономических отношений по поводу учета и соизмерения общественно необходимых издержек производства товара.

Объективность данной категории, ее независимость от волеизъявления людей определяются характером товарно-денежных отношений и обмена товарами на рынке. В то же время, познав эту категорию, товаропроизводители и контрагенты на рынке используют цены как инструмент учета затрат живого и прошлого труда, регулирования товарного обращения на рынке. Традиционно цену определяют как денежное выражение стоимости товара, и такое определение не вызывает серьезных возражений, хотя отдельные экономисты рассматривают цену как сумму денег, образующуюся в результате взаимодействия спроса и предложения продукции на свободном рынке, которую необходимо уплатить за единицу товара. В то же время стоимостная основа цен не исключает их отклонений под влиянием рыночного спроса и предложения. Однако сумма цен всегда должна равняться сумме стоимостей товара, иначе не будет обеспечена эквивалентность обмена.

Цена – это форма выражения ценности благ, проявляющаяся в процессе их обмена. В такой формулировке выделяются два основных момента. Во-первых, подчеркивается непосредственная связь цены товара с ценностью, полезностью, которой он обладает как объект потребления. Во-вторых, согласно такой трактовке цена товара проявляется только в условиях его обмена на деньги или другой товар. Попросту говоря, цена товара представляет собой сумму денег, которую покупатель готов заплатить за товар определенной полезности.

Функции цен многообразны и отражают большую роль, которую они играют в экономике. Первичной их функцией следует считать измерительную; благодаря цене появляется возможность определить (измерить) стоимость товара.

Другая важная функция цен – учетная. Поскольку ценность любого имущества получает денежное выражение, появляется возможность вести хозяйственный учет, используя единый измеритель, и рассчиты-

вать такие показатели, как валовая и товарная продукция, валовой и чистый доход, себестоимость, прибыль и др.

Цена может выполнять также регулирующую функцию. В рыночной экономике цены – это основной инструмент поддержания экономических пропорций. Повышение или понижение цены приводит к выравниванию величины спроса и предложения и тем самым способствует увеличению или сокращению поставок товара на рынок.

Распределительная функция цены состоит в том, что государство через ценообразование осуществляет перераспределение национального дохода между отраслями народного хозяйства, регионами, фондами накопления и потребления, социальными группами населения.

Стимулирующая функция цены проявляется в том, что при определенных условиях она может стимулировать увеличение выпуска продукции и повышение ее качества.

Балансирующая функция, или функция балансирования рыночного спроса и предложения, заключается в том, что через цену осуществляется связь между производителями и потребителями, предложением и спросом.

Информационная функция цены проявляется в том, что цена служит индикатором состояния дел в национальной экономике, дает информацию о конъюнктуре того или иного рынка.

Существуют различные подходы к классификации факторов, оказывающих влияние на динамику и уровень цены. *В зависимости от уровня формирования цены выделяют факторы микро- и макроуровня.*

К факторам, определяющим уровень цен на *микроуровне*, относятся: индивидуальная себестоимость и ее соотношение со среднеотраслевой себестоимостью; средняя норма прибыли, наличие экономической прибыли; качество товара; объемы поставок, взаимоотношения продавца и покупателя; условия платежа; франкировка цен или базисные условия поставки; уровень сервиса и срок послепродажного обслуживания; длительность цикла товародвижения; жизненный цикл товара; мобильность производства; затраты на рекламу; имидж предприятия; уровень спроса и предложения на данную продукцию; характер государственного регулирования цен на конкретные группы товаров; характер антимонопольного регулирования; платежеспособность населения и др.

Факторы, оказывающие воздействие на уровень цен и их динамику на *макроуровне*, можно классифицировать на экономические, которые включают экономическую систему государства, состояние экономики,

государственную ценовую политику, уровень жизни, обеспеченность основными ресурсами; политические – политическая стабильность в обществе, возможность прогнозировать государственную политику, характер государственного регулирования деятельности предприятия и др.; инфраструктурные, социальные и другие факторы.

5.2. Система цен на продукцию сельского хозяйства

В настоящее время на внешнем и внутреннем рынках сложилось множество цен на продукцию и услуги отечественного АПК. Высшим их уровнем должны служить цены мирового рынка, которые призваны возмещать затраты на производство, заготовку и транспортировку продукции зарубежным покупателям (включая таможенно-тарифные налоги и сборы) с прибавлением минимально необходимой прибыли на всех этапах продвижения экспортируемых товаров. Такие цены формируются под влиянием спроса и предложения и регулируются монополистическими объединениями стран-экспортеров и импортеров.

На отечественном рынке высшим уровнем должны служить розничные цены, возмещающие производителям продукции издержки производства и прибыль, заготовителям и торговым предприятиям – торгово-заготовительные издержки и прибыль. Однако на практике розничные цены на отдельные социально значимые продукты первой необходимости могут устанавливаться государством на уровне ниже закупочных, и разница возмещается за счет средств республиканского и местных бюджетов, специальных централизованных фондов. Розничные цены устанавливаются на продукты, реализуемые в государственной розничной сети и комиссионной торговле потребкооперации.

Наиболее распространенными в АПК являются государственные закупочные цены, по которым заготовители и перерабатывающие предприятия закупают сельскохозяйственную продукцию у сельскохозяйственных организаций, фермеров и населения в счет госзаказа и помимо него. Указанные цены утверждаются республиканскими и местными ценообразующими органами в директивном порядке. На уровне республики таким органом является Комитет цен при Министерстве экономики Беларуси, а на уровне областей – облисполкомы.

На общереспубликанском уровне утверждаются и корректируются по представлению Министерства сельского хозяйства и продовольствия Беларуси закупочные цены на зерно, семена рапса, фабричную

сахарную свеклу и льнопродукцию, а на областном уровне – на продукцию локального производства и потребления. Закупочные цены на отдельные социально значимые продукты массового потребления подвергаются централизованным ограничениям (ряд мясомолочных продуктов и хлебокондитерских изделий). Государственные закупочные цены призваны возмещать издержки производства и минимально необходимую прибыль каждому нормально работающему субъекту хозяйствования.

Наряду с закупочными широко распространены свободные договорные цены на продукцию предприятий АПК, реализуемую ими сверх госзаказа. Их разновидностью являются межхозяйственные расчетные цены, устанавливаемые в межхозяйственных производственных объединениях на сырье и полуфабрикаты, реализуемые хозяйствами-участниками головным предприятиям в порядке кооперированных поставок. В основе таких цен лежит нормативная себестоимость полуфабрикатов (молодняка для дорастивания и откорма) с прибавлением планируемой прибыли головного (межхозяйственного) предприятия в соответствии с трудо- и фондоемкостью продукции по кооперирующимся хозяйствам. Применяются также и договорные цены по случайным сделкам хозяйствующих субъектов, цены внутридеревенского оборота сельскохозяйственной продукции и тарифы на услуги работникам предприятий АПК.

По мере развития рыночных отношений предприятий АПК все большее распространение получают свободные цены крестьянского рынка, где хозяйствующие субъекты (коллективные и частные) реализуют излишки сырья и продовольствия с учетом спроса и предложения. Верхним уровнем таких цен являются розничные цены государственной и комиссионной торговли, иначе покупатель станет приобретать аналогичный товар у торговых предприятий.

Наконец, все большее распространение начинают получать внутрихозяйственные планово-учетные и расчетные цены в условиях арендных отношений и внутрихозяйственного расчета. За основу планово-учетных цен, по которым структурные подразделения приобретают у административных служб или управленческих кооперативов сырье и материалы (семена, корма, удобрения), принимаются себестоимость этих материалов собственного производства и цены приобретения покупного сырья и полуфабрикатов. Внутрихозяйственные расчетные цены устанавливаются главным образом на сельскохозяйственных предприятиях в отношении закупок продукции, выращенной струк-

турными подразделениями. В основе таких цен лежит нормативная себестоимость единицы продукции в подразделениях с прибавлением единой общехозяйственной нормы чистого дохода в соответствии с нормативной трудоемкостью различных продуктов. Расчетные цены могут быть едиными для всех подразделений, если существенно не различаются объективные условия производства, технологическая трудоемкость и рентабельность, заложенная в государственных закупочных ценах. В противном случае внутривозрастные расчетные цены будут индивидуальными для каждого подразделения или по группам их со сходными природно-экономическими условиями.

Государственные оптовые цены регулируются на средства производства, реализуемые агропромышленным предприятиям: сельскохозяйственную технику, транспортные средства, сырье, топливо и материалы. Это разновидность закупочных цен, достаточно эффективно и своевременно индексируемых в связи с каждым существенным изменением объективных условий производства: цен на сырье, основные и вспомогательные материалы, топливо и энергию.

Разновидностью оптовых (отпускных) цен на средства производства являются тарифы на услуги предприятий на сторону. Это тарифы на услуги автотранспорта, электроэнергии, жилищно-коммунальные услуги и т. п. Все они также подвергаются централизованному регулированию со стороны ценообразующих республиканских и местных органов власти.

5.3. Методология обоснования регулируемых цен на продукцию АПК

Рыночная экономика предполагает преимущественно свободное ценообразование на продукцию и услуги всех отраслей.

Свободные рыночные цены формируются с учетом спроса и предложения на каждый продукт. Однако на отдельные, в особенности социально значимые, товары в переходный период осуществляется централизованное регулирование государственных закупочных цен, по которым реализуют подавляющую часть сельскохозяйственной продукции товаропроизводители общественного сектора АПК. В связи с этим научно обоснованное формирование закупочных цен имеет важное значение для обеспечения эквивалентности межотраслевого обмена и создания общественно нормальных условий воспроизводства для основной массы субъектов хозяйствования. Процесс централизованно

регулируемого ценообразования предусматривает обоснование себестоимости продукции как базы цен и нормы чистого дохода в цене. В соответствии с традиционными теоретическими воззрениями цены на отечественную сельскохозяйственную продукцию должны формироваться на уровне общественно необходимых затрат в худших условиях производства (на худших по плодородию землях), если более дешевой продукции со средних и лучших земель недостает до полного насыщения потребительского спроса на отечественном рынке. Тогда товаропроизводители на средних и лучших землях получают рентные доходы, одну часть которых государство должно изымать для перераспределения, а другую – оставлять у себя для расширения производства и его дополнительного экономического стимулирования.

Однако плодородие земель, фондооснащенность и трудообеспеченность резко различаются по районам и хозяйствам республики. Качественная оценка пашни колеблется в интервале 1:4. Еще более разнятся фондооснащенность и трудообеспеченность хозяйств, усугубляющие негативное влияние менее качественных земель. В этих условиях цены по затратам в худших условиях производства оказались бы чрезмерно высокими для хозяйств с лучшими землями и большую часть денежной выручки пришлось бы изымать рентными налогами. Это искусственно увеличивало бы денежные обороты и подорвало хозрасчетные стимулы для лучших хозяйств. Очевидно, приемлемым было бы использование как налогового, так и ценового механизма перераспределения рентных доходов. В условиях Беларуси целесообразно установить два-три дифференцированных уровня закупочных цен на основные товарные продукты сельского хозяйства, а дополнительные доходы хозяйств внутри ценовых групп изымать рентными налогами на землю.

Действующие в настоящее время в республике закупочные цены ориентированы преимущественно на средние условия производства, что приводит к необходимости установления дотационных надбавок к ценам для хозяйств с худшими условиями производства и зачастую порождает иждивенческие настроения у трудовых коллективов. Во всех случаях хронически убыточное сельскохозяйственное производство на худших по качеству землях целесообразно репрофилировать либо реструктуризировать.

Ценообразование – процесс по установлению, регулированию цен (тарифов) и контролю за применением установленного законодатель-

ством порядка ценообразования юридическими лицами, индивидуальными предпринимателями и другими субъектами ценообразования.

Субъектами ценообразования в Республике Беларусь выступают:

- юридические лица и предприниматели;
- республиканские органы государственного управления;
- областные и Минский городской исполнительные и распорядительные органы.

Методология ценообразования представляет собой совокупность принципов и методов обоснования уровня и соотношения цен на продукцию (работы, услуги).

Важнейшими принципами ценообразования являются:

- научная обоснованность цен – предполагает, что они должны формироваться на основе объективных экономических законов, и прежде всего закона стоимости и закона спроса и предложения;
- принцип целевой направленности цен – состоит в ориентации цен на решение тех или иных экономических и социальных проблем;
- установление и поддержание обоснованных соотношений цен на различные виды продукции, и в первую очередь на взаимозаменяемые изделия.

Метод ценообразования – это способ определения экономически обоснованных уровней и соотношений цен.

В хозяйственной деятельности наибольшее распространение получили следующие методы ценообразования:

- метод затрат;
- метод сравнительной эффективности продукции в потреблении;
- метод балловых оценок;
- агрегатный метод.

Механизм ценообразования – это способ формирования новых цен и изменения действующих с учетом влияния ценообразующих факторов (спрос, предложения, фискальная политика, инфляция, конкуренты и др.).

Различают несколько подходов к формированию цен: затратный (производственный), рыночный, сравнительной эффективности в потреблении, балловых оценок, агрегатный и др.

Затратный механизм ценообразования строится с учетом того обстоятельства, что производитель и продавец товара должны не только возмещать издержки, но и получать определенную прибыль. По поводу обоснования нормы чистого дохода в регулируемых закупочных ценах в мировой экономической науке сложились четыре концепции.

Первая из них – концепция теории трудовой стоимости, предусматривающая обоснование нормы чистого дохода в соответствии с затратами живого труда на единицу продукции с учетом трудоемкости каждого продукта. Подобные цены стимулируют производство более трудоемких продуктов, что оказывается весьма приемлемым для внутрихозяйственных расчетных цен для арендно-подрядных подразделений, когда фондоемкость продукции мало от них зависит, так как воспроизводство основных фондов финансируется предприятием из общих фондов экономического развития.

Модель такой цены выглядит следующим образом:

$$Ц_3 = C + V + (m/V) \cdot V, \quad (5.1)$$

где $Ц_3$ – закупочная цена, руб/ед.;

C – материальные затраты, руб/ед.;

V – прямая оплата труда, руб/ед.;

m – чистый доход, руб/ед.;

m/V – норма чистого дохода на рубль прямой оплаты труда, руб/руб.

Вторая концепция предусматривает обоснование нормы чистого дохода в цене в соответствии с фондоемкостью разных продуктов.

Моделью такой цены служит

$$Ц_3 = C + V + (m/\Phi_{\text{осн}}) \cdot \Phi_{\text{осн}}, \quad (5.2)$$

где $\Phi_{\text{осн}}$ – удельная величина основных фондов на единицу продукции руб/ед.;

$m/\Phi_{\text{осн}}$ – норматив чистого дохода на рубль основных фондов, руб/руб.

Подобные цены стимулируют производство более фондоемкой продукции, для расширения производства которой предприятию требуется относительно больше фондовых вложений.

Третью концепцию называют обычно моделью усредненной себестоимости, когда норма чистого дохода в цене соответствует потребленным ресурсам, себестоимости различных продуктов:

$$Ц_3 = C + V + (m/C + V) \cdot C + V, \quad (5.3)$$

где $C + V$ – себестоимость единицы продукции, руб/ед.;

$(m/C + V)$ – норматив чистого дохода на каждый рубль себестоимости продукции, руб/руб.

Наконец, *четвертая концепция* модифицированной формы стоимо-

сти предусматривает обоснование нормы чистого дохода в закупочной цене двумя равными долями. Первая из них представляет норматив этого дохода на рубль прямой оплаты труда, а вторая – на рубль основных фондов. Модель такой цены выглядит следующим образом:

$$Ц_з = C + V + (m_1/V) \cdot V + (m_2/\Phi_{\text{осн}}) \cdot \Phi_{\text{осн}}, \quad (5.4)$$

где (m_1/V) – норматив чистого дохода на рубль прямой оплаты труда, руб/руб.;

$(m_2/\Phi_{\text{осн}})$ – норматив чистого дохода на рубль основных фондов, руб/руб.

Подобные цены в состоянии стимулировать производство как более трудоемких, так и более фондоемких продуктов. Данная концепция в отечественной науке признана наиболее приемлемой. Она принимается за основу при установлении межхозяйственных расчетных цен на сырье и полуфабрикаты (молодняк животных), поставляемые головному предприятию хозяйствами – участниками сельскохозяйственных объединений. Данная концепция может быть положена в основу при проектировании регулируемых государственных закупочных цен.

6. ЗЕМЕЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

6.1. Роль и особенности земельных ресурсов в сельском хозяйстве

Земельные ресурсы – это часть земельного фонда страны, которая пригодна для хозяйственного использования. Они создают основу для сельскохозяйственного производства, ведения лесного хозяйства, а также для городской застройки, расселения сельского населения, размещения промышленных предприятий, транспортных коммуникаций и всех других видов наземной деятельности человека.

Земельные ресурсы в производственном потенциале сельского хозяйства играют многостороннюю роль. Они служат местом, базой расположения предприятий и других объектов, выступают предметом и средством труда.

Как предмет труда земля выступает во время обработки верхнего почвенного горизонта орудиями труда. Человек использует механические, физические, химические и другие свойства земли и воздействует на культурные растения, обеспечивая необходимые условия для их ро-

ста и развития. В этом проявлении земля выступает как средство труда. Особенности земли как главного средства производства заключаются в следующем:

- 1) земля не создана трудом человека, а является продуктом природы;
- 2) незаменимость земли как средства производства;
- 3) территориальная ограниченность земли;
- 4) неоднородность земельных участков по качеству. Они различаются не только по содержанию питательных веществ в почве, но и по рельефу, другим признакам;
- 5) использование земли как средства производства связано постоянством места ее размещения. Сельскохозяйственное производство приходится вести там, где есть пригодные почвы, при тех погодноклиматических условиях, которые характерны для данной местности;
- 6) земля при правильном использовании не имеет износа: ни морального, ни физического;
- 7) земля в сельском хозяйстве выступает как средство производства и как предмет труда. Предметом труда земля является потому, что люди обрабатывают верхний ее слой, видоизменяют его и создают благоприятные условия для выращивания урожая. Возделывая культуры, люди используют свойства земли, и здесь земля выступает как средство производства.

Эти различия объективно влияют на результативность производства. Все другие средства производства в процессе пользования изнашиваются физически, происходит их моральный износ. В отличие от них земля при правильном использовании не изнашивается, не ухудшается, а, напротив, постоянно улучшается, повышается ее плодородие.

Различают естественное и искусственное плодородие. Естественное плодородие создается в результате длительного почвообразовательного процесса. Оно характеризует природный запас питательных веществ в почве. Искусственное плодородие – результат активной деятельности человека по повышению культуры земледелия, осуществлению дополнительных вложений в землю труда и капитала.

Экономическое плодородие представляет собой единство естественного и искусственного. Его объективным показателем является урожайность. Для сравнения экономического плодородия применяют такой измеритель, как уровень плодородия, который выражает выход продукции земледелия в расчете:

- на единицу площади (абсолютное плодородие) или выход той же продукции;
- на единицу затрат с учетом ее качества (относительное плодородие). Эти показатели могут исчисляться как в натуральном, так и в стоимостном выражении.

6.2. Земельные фонды и их структура

Земельный фонд Республики Беларусь представляет собой все земельные ресурсы страны. Особенности и назначение единого земельного фонда как объекта собственности и хозяйствования определили необходимость его учета по целевому назначению, хозяйственному использованию, качественному состоянию и административно-территориальному делению.

В соответствии с целевым назначением единый земельный фонд подразделяется на шесть основных категорий:

- 1) земли сельскохозяйственного назначения;
- 2) земли населенных пунктов;
- 3) земли промышленности, транспорта, курортов, заповедников и иного несельскохозяйственного назначения;
- 4) земли лесного фонда;
- 5) земли водного фонда;
- 6) земли государственного запаса.

Земельный фонд Республики Беларусь составляет 20760 тыс. га. В Европе по этому показателю Беларусь занимает 14-е место, следовательно, большинство европейских государств обладают гораздо меньшими земельными ресурсами. Состав общей земельной площади и распределение сельскохозяйственных угодий по видам и землепользователям определяются ежегодно по состоянию на 1 января на основании данных специальной статистической отчетности, осуществляемой Государственным комитетом по земельным ресурсам, геодезии и картографии Республики Беларусь.

Земельный фонд страны на 1 января 2019 г. распределен следующим образом (по категориям землепользователей):

- сельскохозяйственные организации – 8865,6 тыс. га (42,7 %);
- граждане – 874,4 тыс. га (4,2 %);
- крестьянские (фермерские) хозяйства – 223,8 тыс. га (1,1 %);
- земли запаса и государственных лесохозяйственных организаций – 9207,7 тыс. га (44,3 %);
- прочие землепользователи – 1588,5 тыс. га (7,7 %).

Наибольшие площади земельного фонда заняты сельскохозяйственными землями (угодьями) – это те участки территории, которые используются в сельскохозяйственном производстве. Они различаются по природным особенностям и сельскохозяйственному назначению. К основным категориям сельскохозяйственных земель относятся: пахотные, под постоянными культурами (сады, ягодники), залежные (па-

хотные, не обрабатываемые в течение длительного времени), луговые земли. В структуре земельного фонда Беларуси сельскохозяйственные земли занимают наибольшую площадь (8460,1 тыс. га, или 40,8 %), что свидетельствует о высокой степени сельскохозяйственной освоенности территории страны.

Динамика площадей сельскохозяйственных земель имеет отрицательную направленность. Так, за период с 1981 по 2018 г. площадь сельскохозяйственных земель сократилась на 522,2 тыс. га, или на 5,4 %. Уменьшилась и обеспеченность каждого жителя страны (с 1,1 до 0,9 га сельскохозяйственных земель), что было обусловлено исключением из оборота загрязненных в результате аварии на ЧАЭС территорий, отводами земель под различные виды строительства, промышленные объекты, на природоохранные цели. Сказывается также и нерациональное использование земель, когда небольшие по площади луга зарастают кустарником и мелколесьем.

Особую ценность представляют пахотные земли (пашня), наиболее интенсивно эксплуатируемая часть земельных ресурсов, систематически обрабатываемая и используемая под посевы сельскохозяйственных культур. Пахотные земли Беларуси занимают 5712,3 тыс. га, распаханность территории достигает 27,5 %, или почти в 3 раза превышает среднемировые показатели и данные по странам СНГ в целом. За 1981–2018 гг. площадь пашни уменьшилась на 450,2 тыс. га (7,2 %), что было следствием, главным образом, исключения из оборота радиационно опасных земель, а также перевода пашни в другие виды сельскохозяйственных земель. В итоге обеспеченность одного жителя Беларуси пашней сократилась с 0,64 до 0,60 га, что вдвое превышает среднемировые показатели.

Кроме того, по каждому землепользователю проводится учет земель по характеру их хозяйственного использования (пашня, многолетние насаждения, луговые земли, леса, земли под водой и пр.).

В Республике Беларусь земельные фонды учитываются также и по административно-территориальному делению (по областям и районам).

В составе земельного фонда АПК различают: общую земельную площадь и площадь сельскохозяйственных земель.

К общей земельной площади относится вся территория, закрепленная за землепользователем, а к сельскохозяйственным – земли, пригодные и систематически используемые для ведения сельскохозяйственного производства (пахотные, земли под постоянными культурами, луговые земли).

Структура сельскохозяйственных земель может изменяться. Переход одного вида территории в другой называется трансформацией сельскохозяйственных земель. Уменьшение площади земель сельскохозяйственных предприятий и граждан обусловлено в основном исключением из их состава земель, подвергшихся загрязнению радионуклидами в результате катастрофы на Чернобыльской АЭС, передачей лесов сельскохозяйственных организаций в состав государственных лесохозяйственных предприятий, изъятием земель для размещения народнохозяйственных объектов, их передачей в состав особо охраняемых территорий.

В Республике Беларусь высокая интенсивность использования земель сочетается со сложными природными условиями и культурно-технической неустроенностью земель. Из 8460,1 тыс. га сельскохозяйственных земель Республики Беларусь 6333,6 интенсивно используются, и в то же время 55 тыс. га подвержены эрозии, 103 заболочены, около 90 заросли кустарником и мелколесьем, 550 засорены камнями, 1328,5 тыс. га загрязнены радионуклидами цезия-137 (с плотностью загрязнения более 1 Ку/км²).

6.3. Кодекс Республики Беларусь о земле. Мониторинг земель и землеустройство

Кодекс Республики Беларусь о земле принят 23.07.2008 г. и действует с 01.01.2009 г. Данный документ регулирует земельные отношения и направлен на создание условий для рационального использования и охраны земель, воспроизводства плодородия почв, сохранения и улучшения природной среды, для равноправного развития всех форм хозяйствования. Он состоит из 12 глав и 100 статей.

Мониторинг земель – это система наблюдений за использованием почв и состоянием земельного фонда, в том числе расположенных в зонах радиоактивного и других видов загрязнений, для своевременного выявления изменения почв, определения их состояния, а также для выработки мер по предупреждению и устранению последствий негативных воздействий.

Разнообразие антропогенного воздействия на земельные угодья республики определяют построение системы мониторинга земель, которая включает следующие разделы:

1. Мониторинг земельного фонда.
2. Агрочувствительный мониторинг.
3. Мониторинг техногенного загрязнения земель.

Главная задача мониторинга земель состоит в получении объективной и полной информации об изменении их состояния в региональном и локальном масштабах как единственной основы для принятия решений по защите земельных угодий от нежелательных воздействий.

Основной территориальной единицей мониторинга является тип (класс) земель. В рамках территориальной единицы и всей системы мониторинга земель осуществляются обобщение первичной информации, оценка их состояния, разрабатываются нормативы и рекомендации по их использованию и охране. Мониторинг земель ведется по единой для страны методике и является основной частью мониторинга природных ресурсов Республики Беларусь. Работы по мониторингу земель осуществляют Государственный комитет по имуществу Республики Беларусь и Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды Республики Беларусь.

Важную роль в организации рационального использования и охраны земель, повышении эффективности сельскохозяйственного производства должно сыграть внутрихозяйственное землеустройство, в процессе которого создаются территориальные условия рационального ведения хозяйства, энерго- и ресурсосбережения, экологизации землепользования, улучшения жизни и труда сельского населения.

Исходя из целей проводимой в республике земельной реформы, можно сформулировать задачи современного землеустройства, которые состоят в следующем:

- осуществление государственной политики в области земельных отношений, организации использования и охраны земель;
- поддержание правового порядка в области землепользования;
- обеспечение целевого использования земель, формирования и размещения экономически и экологически обоснованных землепользований;
- создание территориальных условий для эффективного ведения сельскохозяйственного производства;
- сохранение устойчивых природных ландшафтов и охрана окружающей среды;
- обновление планово-картографических материалов, инвентаризация земель и поддержание достоверного качественного и количественного их учета;
- использование геоинформационных технологий при выполнении землеустроительных работ;
- развитие теории и практики землеустройства и методическое обеспечение его проведения;

- научное обоснование земельных преобразований и прогнозирование последствий перераспределения земель;

- восстановление ранее существовавшей системы прогнозных и проектных землеустроительных разработок по организации эффективного использования и охраны земель на уровне республики, области, административного района и сельскохозяйственной организации.

Решение поставленных задач должно быть обеспечено землеустроительными действиями, которые предусмотрены Кодексом Республики Беларусь о земле.

Землеустройство представляет собой комплекс мероприятий по инвентаризации земель, планированию землепользования, установлению (восстановлению) и закреплению границ объектов землеустройства, проведению других землеустроительных мероприятий, направленных на повышение эффективности использования и охраны земель, а также содержит соответствующие предплановые, предпроектные и проектные разработки по организации использования и охраны земель. Обобщив существующие теоретические разработки и многолетний опыт проведения землеустройства, можно сформулировать следующие его основные методологические принципы:

- общественная необходимость землеустройства, которая обусловлена тем, что оно является частью хозяйственного механизма республики по наведению порядка на земле, регулированию земельных отношений, организации и устройству территории, призвано быть основным рычагом земельных преобразований. Оно должно иметь общегосударственный характер;

- обеспечение законности при проведении земельных преобразований;

- согласованность общественных интересов и интересов землепользователей при образовании новых форм собственности и хозяйствования на земле. Создание равноправных организационно-территориальных условий для всех субъектов хозяйствования и развития всех отраслей экономики;

- учет природных, экономических и социальных условий;

- приоритет природоохранного и сельскохозяйственного землепользования при перераспределении земель;

- комплексный характер организации территории и производства;

- обеспечение устойчивости землепользования. Недопущение дробления земельных участков и создания чересполосицы, дальнوزه-

мелья и других недостатков землепользования, приводящих к невозможности использования по целевому назначению земли;

– создание максимально благоприятных условий для жизни, труда и быта сельского населения;

– осуществление реорганизации землепользования и переустройства территории сельскохозяйственных организаций на основе проектов землеустройства, составленных технически грамотно, экономически, юридически, экологически и социально обоснованных;

– увязывание земельных преобразований с механизмом экономического стимулирования эффективного использования и охраны земель и через составление землеустроительных проектов, осуществление земельной политики государства.

Все вышеперечисленные принципы должны соблюдаться комплексно.

Практически каждая сельскохозяйственная организация должна иметь современные проектные разработки по внутрихозяйственному землеустройству, которые в большинстве случаев в настоящее время отсутствуют.

Внутрихозяйственное землеустройство обеспечивает приведение пространственной организации территории сельскохозяйственных организаций в соответствие с их ресурсным потенциалом, охрану земель, предотвращение деградации и нарушения природных ландшафтов. Оно обосновывает рациональное размещение производственных подразделений, хозяйственных центров, внутрихозяйственных дорог, других объектов инженерного оборудования территории, сельскохозяйственных земель и севооборотов, создает благоприятные условия для внедрения прогрессивных систем земледелия и решения других общехозяйственных задач.

6.4. Система показателей землеобеспеченности и эффективности использования земель. Земельный кадастр и трансформация земель

Под экономической эффективностью использования земли следует понимать уровень ведения на ней хозяйства. Она характеризуется выходом продукции с единицы площади и ее себестоимостью.

Экономическая эффективность использования земли в сельском хозяйстве определяется системой показателей. Показатели эффективности использования земель в сельском хозяйстве можно разделить на две группы: натуральные и стоимостные.

К натуральным относятся следующие:

- урожайность отдельных сельскохозяйственных культур;
- выход кормовых единиц и переваримого протеина с 1 га сельскохозяйственных земель, пашни, лугов;
- производство животноводческой продукции на единицу земельной площади (крупного рогатого скота и овцеводства – на единицу сельскохозяйственных угодий, свиноводства – на единицу пашни, продукции птицеводства – на единицу посевной площади зерновых);
- плотность скота на единицу сельхозугодий, пашни, посева зерновых.

К стоимостным показателям использования земли относятся:

- выход валовой продукции;
- величина валового, чистого дохода и прибыли в расчете на единицу земельных угодий (сельхозугодий, пашни, посевов отдельной культуры).

Обобщающим показателем использования земли является и уровень рентабельности, достигнутый в земледелии, который отражает уровень окупаемости текущих затрат и функционирующих на земле основных производственных фондов и оборотных средств.

Дополнительные показатели: удельный вес сельхозугодий в общей земельной площади (показатель освоенности земель в сельскохозяйственном отношении), пашни – в составе сельхозугодий (показатель распаханности), посевов – в площади пашни.

Важная роль в эффективном использовании природных ресурсов отводится кадастру. Кадастр – это система показателей, характеризующих земельные, водные, лесные, промышленные и другие ресурсы. Различают следующие кадастры: земельный, водный, лесной, промышленный и т. д.

Под земельным кадастром следует понимать совокупность достоверных и обоснованных сведений о земле как средстве производства в сельском хозяйстве, о природных свойствах земель, их хозяйственном и правовом положении.

Государственный земельный кадастр состоит:

- из единого реестра административно-территориальных и территориальных единиц Республики Беларусь;
- единого государственного регистра недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним;
- реестра цен на земельные участки;
- регистра стоимости земель, земельных участков;
- реестра земельных ресурсов Республики Беларусь.

Единый реестр административно-территориальных и территориальных единиц Республики Беларусь содержит сведения о наименованиях, размерах и границах административно-территориальных и территориальных единиц, их административных центров.

Единый государственный регистр недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним содержит сведения и документы в отношении зарегистрированных земельных участков и расположенных на них объектов недвижимого имущества, в том числе сведения о местоположении земельных участков, их размерах, границах, о целевом назначении, правах на эти участки, об ограничениях (обременениях) прав на земельные участки, в том числе земельных сервитутах, а также сведения о сделках с ними. Ведение единого государственного регистра недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним осуществляется в порядке, установленном законодательством о государственной регистрации недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним.

Реестр цен на земельные участки содержит сведения о ценах на земельные участки и объекты недвижимого имущества, расположенные на этих участках, зафиксированных на момент совершения сделок с этими участками и объектами недвижимого имущества.

Регистр стоимости земель, земельных участков содержит сведения о кадастровой стоимости земель, земельных участков, полученной при проведении их кадастровой оценки.

Реестр земельных ресурсов Республики Беларусь содержит сведения о распределении земель по категориям, видам и землепользователям, составе, структуре, состоянии, качестве и хозяйственном использовании земель, иные сведения о землях.

Ведение единого реестра административно-территориальных и территориальных единиц Республики Беларусь, реестра цен на земельные участки, регистра стоимости земель, земельных участков и реестра земельных ресурсов Республики Беларусь осуществляется в порядке, установленном Государственным комитетом по имуществу Республики Беларусь.

Ведение государственного земельного кадастра обеспечивается проведением геодезических и картографических работ, почвенных, геоботанических и иных обследований и изысканий, инвентаризацией и кадастровой оценкой земель, земельных участков, иными землеустроительными мероприятиями, а также осуществлением государственной регистрации недвижимого имущества, прав, ограничений (обременений) прав на него и сделок с ним.

Государственный земельный кадастр ведется землеустроительными

органами за счет средств государственного бюджета. Порядок его ведения устанавливается Правительством Республики Беларусь.

Повышение эффективности использования земель достигается также путем трансформации земель: перевода угодий из одного вида в другой.

Трансформация представляет собой не единичный акт, это многогранный и длительный процесс в организационно-хозяйственном, техническом и правовом отношении, что является одной из важнейших задач землеустройства.

В организационно-хозяйственном отношении трансформация может заключаться в переводе менее интенсивно используемых угодий в более интенсивно используемые с целью увеличения общей площади сельскохозяйственных земель, их видов и подвидов, одного вида в другой с целью улучшения пространственных условий землевладения и землепользования; в преобразовании угодий в связи с размещением объектов и сооружений, имеющих почвозащитное и природоохранное назначение, жилых, производственных дорог, мелиоративных объектов и т. д.

В зависимости от целей трансформации ее характер и критерии оценки будут различными. При переводе угодий из менее интенсивно используемых в более интенсивно используемые сначала отбирают участки для сельскохозяйственного освоения и коренного улучшения. Поскольку основная цель в этом случае – увеличение выхода продукции, основным критерием будет служить окупаемость капиталовложений.

Особенно важно максимально использовать самый ценный вид угодий – пашню. Поэтому необходимо не только изыскивать резервы для дополнительной распашки залесенных, закустаренных, переувлажненных участков сельскохозяйственных и несельскохозяйственных угодий, но и как можно меньше расходовать ценные сельскохозяйственные земли для несельскохозяйственных нужд.

Резервом для увеличения площади пашни в различных зонах страны являются: сравнительно мелкие, но плодородные участки кормовых угодий, пригодные по местоположению, рельефу и культуртехническому состоянию для включения в севооборот; заболоченные и переувлажненные участки, которые могут быть осушены; массивы заросших лесом и кустарником бывших сельскохозяйственных угодий и вторичные леса после проведения мелиоративных и культуртехнических работ; участки, расположенные на глубоких и средних солонцах, после их мелиорации.

В молочно-скотоводческих и других животноводческих хозяйствах не менее важно изыскивать резервы для увеличения площади кормовых угодий – луговых земель, так как они дают хозяйству необходимые по качеству и самые дешевые корма.

В луговые земли для сенокосения, как правило, переводят переувлажненные, заболоченные участки, требующие осушения открытой сетью каналов, а также мелкоконтурные разобщенные и удаленные участки, которые по территориальным условиям или рельефу нецелесообразно использовать под пашню или для пастбы скота.

Окупаемость капиталовложений повышается не только за счет увеличения объемов продукции, но и снижения удельных производственных затрат. Поэтому освоение и коренное улучшение редко проводят на однородных по составу землях. Часто эта операция связана со спрямлением границ, ликвидацией мелкоконтурности и других территориальных недостатков. В таких случаях трудно подобрать легкоосваиваемые участки, так как выбор их определяется не столько их мелиоративным состоянием, сколько местоположением контуров в середине массивов сельскохозяйственных угодий.

Для освоения под пашню и кормовые угодья с целью ликвидации мелкоконтурности в первую очередь отбирают вклинивающиеся и вкрапленные участки, а также межники, дороги, канавы, утратившие свое значение, убирают неправильно посаженные лесополосы, каменные гряды, тем самым меняя целевое назначение трансформации и ее содержание. При ликвидации мелкоконтурности и других территориальных недостатков невозможно обойтись без частичного перевода более интенсивно используемых видов угодий в менее интенсивно используемые (например, пашни в улучшенные луговые земли); кроме того, капитальные затраты на мелиорацию отдельных участков могут оказаться очень большими по сравнению с ожидаемым эффектом непосредственно на данном участке.

Укрупнение земельных массивов и улучшение их конфигурации приводят к увеличению длины рабочего гона, а следовательно, к сокращению потерь рабочего времени, сроков проведения полевых работ и повышению производительности труда.

Размещение природоохранных и защитных элементов организации территории нередко приводит к консервации земель, переводу значительной площади продуктивных угодий в несельскохозяйственные или менее интенсивные. Так, защитные лесополосы, как правило, размещают на пашне, в районах развитой ветровой и водной эрозии; они занимают до 5–7 % пахотных земель. Выделение водоохранных зон и

прибрежных полос вдоль рек и озер влечет за собой залужение участков пашни, введение особого режима обработки, ограничение количества вносимых удобрений.

Эффективность трансформации угодий в подобных случаях не может определяться прибавкой урожая или снижением издержек производства. На первый план здесь выходит не локальная, а народнохозяйственная эффективность природопользования, и результативность проектируемых мероприятий оценивается по их прямому (природоохранному) назначению.

В практике сельскохозяйственного производства перевод угодий из одного вида в другой обычно связывается с понятиями коренного или поверхностного улучшения, окультуривания угодий.

Коренное улучшение сельскохозяйственных угодий означает комплексное воздействие на производительные свойства земельных участков (пространственные, почвенные, геоботанические и др.) посредством мелиоративных (осушение, орошение), культуртехнических (раскорчевка кустарника и мелколесья, уборка камней, срезка кочек и др.) и агротехнических (распашка, залужение, внесение органических и минеральных удобрений и т. д.) мероприятий. В конечном счете это замена малопродуктивного естественного травостоя культурными растениями. В результате коренного улучшения создаются культурные угодья: пашня, улучшенные луговые земли для сенокосения и выпаса скота.

Поверхностное улучшение проводят на массивах кормовых угодий в тех случаях, когда целесообразно сохранить имеющийся ценный травостой, а распашка, боронование и дискование недопустимы (например, в поймах рек, на эрозионно опасных склонах и т. д.). При этом не исключаются работы по осушению открытой сетью каналов, а также срезка кустарника, уборка камней, срезка кочек, подсев трав, внесение удобрений и другие работы при условии, что они не уничтожают естественного растительного покрова.

Таким образом, инженерно-техническое содержание трансформации земель заключается в разработке комплексов мелиоративных, культуртехнических и агротехнических мероприятий, обеспечивающих перевод угодий из одного вида в другой на основе коренного или поверхностного улучшения.

6.5. Экономическая оценка земель. Плата за землю

Экономическая оценка земель характеризует их хозяйственную ценность и отражает потенциальный экономический эффект, конечный результат, который может быть получен.

Распространенная методика экономической оценки земли основывается на массовых данных о фактической урожайности культур и затратах на их производство в динамике не менее чем на 5 лет. Оценочные показатели рассчитываются по агропроизводственным группам почв, отдельно по орошаемым, осушенным и в целом по мелиорированным землям при выравненной структуре производства. Для исчисления валовой продукции применяют единые цены. Затраты на производство продукции берут фактические. Результаты экономической оценки земли представляются для их практического использования в относительном измерении в баллах по 100-балльной системе, которые показывают, насколько та или иная земля лучше или хуже другой.

Экономическая оценка земли в баллах пригодна для решения ряда вопросов, а для обоснования многих народнохозяйственных проблем нужна стоимостная оценка земли, т. е. ее экономическая оценка в денежной форме. Экономическая оценка земли имеет особенно большое значение для решения вопросов развития сельского хозяйства. Это проявляется в разных направлениях:

- при обосновании заказа для нужд государства по различным видам продукции по районам и хозяйствам, определении их специализации;
- государственном регулировании цен на сельскохозяйственную продукцию;
- построении налоговой политики на основе оценки земель, благодаря чему можно правильно разграничить объективные и субъективные факторы, определить, в какой мере получаемые доходы являются результатом лучших условий и в какой – высокого уровня хозяйствования;
- расчетах эффективности производства;
- сравнении результатов работы отдельных хозяйств и их подразделений.

Любые экономические показатели сами по себе недостаточно характеризуют уровень ведения хозяйств, если их рассматривать без учета качества используемой земли, ее оценки.

В соответствии с Законом Республики Беларусь «О платежах за землю» целью платы за землю являются обеспечение экономическими методами рационального использования земель, формирование средств для осуществления мероприятий по землеустройству, повышению качества земель и их охране, а также социальному развитию территории. Плата за землю обязательна для всех землевладельцев, землепользователей, в том числе арендаторов и собственников земли.

Размер платы за землю зависит от качества и местоположения земельного участка, т. е. определяется земельной рентой.

В условиях ограниченности земельного фонда существует огромное количество вариантов использования одного и того же участка земли: для возделывания сельскохозяйственных культур, под пашню или луга; для постройки дома, торгового центра или завода. Каждое конкретное предприятие должно платить за землю, чтобы получить ее для использования в собственных целях. Поэтому для него рента выступает в качестве производственных издержек.

В рыночной экономике земля как и любое другое благо, приносящее доход, является товаром. Земля покупается и продается. В экономически развитых странах купля-продажа земли обычно не превышает 3 %. Поскольку предложение земли фиксировано, то цена земли, как и рента, целиком определяются спросом на землю. Цена земли – цена собственности на участок земли.

Особенностью земли как товара является то, что покупается не сама земля, а доход, который она приносит. Иными словами, покупается право на получение регулярного дохода в течение неопределенного периода времени. Владелец земельного участка намерен получить от продажи земельного участка такую сумму, поместив которую в банк, можно получить доход в виде процента, равного ренте. Земельная рента – это цена услуг земли. Земельная рента определяет цену земли. Чем выше рента от услуг участка земли, тем выше цена земли. Цена на землю определяется путем капитализации ренты.

Капитализация фактора производства заключается в оценке его стоимости в том случае, если будет принято решение о его покупке, т. е. предприниматель сделает его своим собственным активом. Капитализация позволяет установить соотношение между доходом фактора производства и его ценой в качестве объекта собственности. Капитализированное значение ренты – суммарная величина всех будущих арендных платежей, которые способен принести данный участок земли. Таким образом, цена земли равна сумме денег, положив которую в банк, бывший собственник земли получал бы аналогичный процент на вложенный капитал. Цена земли рассчитывается следующим образом:

$$P_N = \frac{R}{i} \cdot 100 \% , \quad (6.1)$$

где P_N – цена земли, руб/га;

R – годовая рента, руб/га;

i – ставка ссудного процента, %.

Из формулы (6.1) видно, что цена земли будет расти, если увеличивается размер ренты, и падать, если повышается ставка ссудного процента.

6.6. Организация земельной территории

Организация территории как земного пространства с определенными границами является одной из важнейших задач современного землеустройства, включающего систему научно обоснованных правовых, экономических, технических и экологических мероприятий по организации использования и охраны земель.

Именно организация территории во многом предопределяет пространственные условия хозяйствования и природопользования, экологическую ситуацию, эффективность использования и охраны земель, развитие сельскохозяйственного производства.

Организация территории представляет собой целенаправленные действия по созданию долговременной пространственной основы обитания и жизнедеятельности человека, природопользования, организации производства, использования и охраны земель путем размещения на местности устойчивых территориальных элементов производства, включающих хозяйственные и производственные центры, магистральные дороги, инженерные коммуникации, сельскохозяйственные и несельскохозяйственные земли и другие антропогенные и природные объекты.

Организацию территории необходимо рассматривать в двух аспектах. Во-первых, как процесс размещения на местности ее устойчивых элементов (природных и капитальных антропогенных объектов). Во-вторых, как результат этого процесса – сложившееся на местности территориальное размещение этих объектов.

Организация территории является важнейшей основой организации природопользования, сельскохозяйственного производства, использования и охраны земель.

Практика современного землеустройства показывает, что организация территории включает образование новых, реорганизацию и упорядочение существующих землепользований и все известные составные части проекта внутривладельческого землеустройства сельскохозяйственной организации.

Предложения по организации территории на ближайшую перспективу разрабатываются в проектах межхозяйственного и внутривладельческого землеустройства, на далекую перспективу – в схемах землеустройства административных районов.

Объектами проектирования выступают отдельные сельскохозяйственные организации или административные районы.

Поиск рациональных решений по организации территории в проектах и схемах землеустройства в настоящее время осуществляется путем разработки и оценки альтернативных вариантов по технико-экономическим показателям.

В современных условиях развития градостроительства, промышленности, транспорта и сельского хозяйства республики изменения в социальной сфере, интенсификация сельскохозяйственного производства путем широкого внедрения в него механизации, мелиорации и химизации сопровождаются увеличением техногенных нагрузок на природную среду. В связи с этим важнейшей задачей организации территории становится рациональное размещение ее элементов, капитальных антропогенных и природных объектов. При решении этих вопросов в проектах и схемах землеустройства в большей степени должны учитываться требования рациональной организации природопользования, охраны окружающей среды и экологизации землепользования. Здесь необходимо стремиться к сохранению экологического равновесия размещаемых объектов на рассматриваемой территории.

Организация территории субъектов хозяйствования, расположенных в разных регионах республики, имеет свои особенности, обусловленные специализацией и размещением сельскохозяйственного производства, сложившимся расселением, внутривозрастными транспортными связями, природно-экономическими и экологическими условиями и т. д. Поэтому для выработки одинаковых методологических основ при организации территории с использованием биоэнергетических подходов необходимо придерживаться следующих основополагающих принципов:

- соблюдение земельного законодательства Республики Беларусь;
- комплексность в решении вопросов организации территории и использования земель;
- создание на территории рассматриваемого объекта экологически устойчивых антропогенных и культурных ландшафтов;
- учет зональных природных условий землепользования, качества земель, сложившегося размещения природных и антропогенных объектов и перспектив развития сельскохозяйственного производства;
- экономически и экологически обоснованная организация территории;
- поиск рациональной организации территории, целесообразность

размещения ее элементов путем разработки и оценки альтернативных вариантов по техническим, экономическим и экологическим показателям.

Биоэнергетические подходы к организации территории и использованию земель включают две составляющие: биологическую и энергетическую.

Биологическая составляющая проявляется через экологизацию землепользования, сохранение плодородия земель (поддержание бездефицитного баланса гумуса); агроэкологическое зонирование территории для организации использования земель с выделением зон загрязнения около антропогенных объектов, санитарно-защитных, водоохраных зон и прибрежных полос у открытых водных источников, зон благоприятного влияния на пахотные земли экологически устойчивых земель; установление режима использования земель в выделенных зонах; формирование на сельскохозяйственных землях эколого-технологических агротехнически однородных рабочих участков, оценку их пригодности по почвенным, технологическим, природоохранным, радиологическим условиям и энергетическому эффекту возделывания сельскохозяйственных культур; размещение посевов сельскохозяйственных культур на рабочих участках с учетом почвенных разновидностей, предшественников и фитосанитарных требований; а также с учетом снижения урожайности сельскохозяйственных культур в связи с уплотнением почвы машинно-тракторными агрегатами; снижения продуктивности скота от перегонов для выпаса при размещении луговых земель и др.

Энергетическая составляющая подхода заключается в энергетическом выражении (в МДж) биомассы урожая сельскохозяйственных культур, семян, органических и минеральных удобрений, ядохимикатов, а также энергетических затрат на внутрислоевые механизированные и транспортные работы в растениеводстве. Экономическая оценка вариантов организации территории производится по энергетическому эффекту использования земель.

Организация территории производится путем разработки и оценки альтернативных вариантов размещения ее элементов по техническим, экономическим (энергетическим) и экологическим показателям. Наиболее важными из них при оценке организации территории являются: площадь землепользования, качественное состояние земель (в баллах), средний размер контура пахотных земель, длина гона, среднее расстояние от хозцентра до обслуживаемой территории и др. Именно

эти показатели во многом определяют объем получаемой продукции земледелия и энергозатраты на ее производство.

В качестве необходимого условия принятия окончательного решения по организации территории служит улучшение показателя экологической стабильности территории, достаточными условиями являются минимальные приведенные затраты по размещению антропогенных объектов и максимальный энергетический эффект использования земель на изучаемой территории.

Рационально размещенные хозяйственные и производственные центры, другие населенные пункты и магистральные внутрихозяйственные дороги, а также сохраняемые природные объекты являются пространственной основой для дальнейшей организации эффективного использования земель в сельскохозяйственных организациях и экологизации землепользования.

6.7. Факторы и пути повышения эффективности использования земель в сельском хозяйстве

Улучшение использования земельных ресурсов – большая комплексная проблема. Она сводится к решению следующих четырех задач, каждой из которых соответствует система мер, а именно:

- охрана почвы от эрозий и других разрушительных процессов;
- сокращение площадей, которые по разным причинам выпадают из хозяйственного оборота, вовлечение в оборот ранее не используемых участков;
- повышение плодородия земель;
- более эффективное использование экономического плодородия почвы.

Расширению сельскохозяйственных земель способствует рекультивация – приведение в пригодное состояние площадей, которые ранее использовались для добычи ископаемых и других целей, возвращение их сельскому хозяйству.

Успешное решение всех задач по улучшению использования почв связано с освоением рациональной системы земледелия. Она представляет собой комплекс агротехнических, мелиоративных и организационно-экономических мероприятий, направленных на рациональное использование земель, сохранение, восстановление и повышение плодородия почвы.

На экономическую эффективность использования земель оказывают влияние многие условия и факторы, которые по их специфике, со-

держанию и масштабности можно подразделить на глобальные и локальные.

Глобальные факторы являются объективными, их влияние на экономическую (энергетическую) эффективность использования земель не регулируется или трудно регулируется человеком в процессе земледелия. Они включают солнечный свет, тепло, фотосинтетическую активную радиацию, атмосферные осадки, воздух, естественное плодородие земель, наличие питательных веществ в почве и другие природные условия.

Влияние глобальных факторов на экономическую эффективность использования земель проявляется через урожайность сельскохозяйственных культур и энергетический потенциал сельскохозяйственных земель.

Локальные факторы включают природно-территориальный (рельеф местности, гидрографию, контурность земель, плодородие почв), организационно-территориальный, расселенческий, технический, технологический, экологический, экономический и другие факторы, которые могут регулироваться человеком в процессе землеустройства и хозяйственной деятельности.

В процессе исследования нами установлено, что рельеф местности влияет через эрозию почв и экспозицию склонов на урожайность сельскохозяйственных культур, энергозатраты на внутриполевые механизированные работы и транспортные затраты по обслуживанию территории.

Густота гидрографической сети предопределяет контурность сельскохозяйственных (пахотных) земель, а она, в свою очередь, – длины гонов и долю уплотняемых земель и в конечном счете потерю урожайности сельскохозяйственных культур на уплотняемых землях, а также энергозатраты на внутриполевые механизированные работы. В частности, установлено, что зависимость доли уплотняемых пахотных земель (d) от длины гона (L) выражается следующим уравнением:

$$d = a + \frac{b}{L}, \quad (6.2)$$

где a и b – эмпирические коэффициенты.

Качество земель (балл плодородия) предопределяет урожайность сельскохозяйственных культур и окупаемость урожая вносимых в почву органических и минеральных удобрений.

Организационно-хозяйственный фактор включает специализацию сельскохозяйственного производства, от которой, в свою очередь, за-

висят структура сельскохозяйственных земель и посевных площадей, а также энергосодержание валовой продукции урожая сельскохозяйственных культур и совокупные энергозатраты на производство продукции растениеводства.

Территориальный фактор предопределяет пространственные условия размещения посевов сельскохозяйственных культур с учетом пригодности почв, предшественников, фитосанитарных, технологических, радиологических и природоохранных требований, удаленности земельных участков от хозяйственных центров и их технологические характеристики (длину гона, угол склона, засоренность земель камнями, влажность, удельное сопротивление почв и др.), а вместе с этим размер совокупных энергозатрат на производство продукции земледелия и эффективность использования земли.

Влияние расселенческого фактора, представляющего собой процесс распределения и перераспределения населения по территории его обитания, на эффективность использования сельскохозяйственных земель проявляется через транспортные энергозатраты по их обслуживанию.

В ходе исследования выявлено, что мелкочисленное расселение, при котором преобладают поселки со средней численностью менее 100 человек, сопровождается мелкой контурностью пахотных земель, которая отрицательно сказывается на урожайности сельскохозяйственных культур и приводит к увеличению энергозатрат при их возделывании.

Исследования показали, что значительное влияние на экономическую эффективность использования земли оказывают технические и технологические факторы. Высокий уровень механизации технологических процессов в земледелии сопровождается его интенсификацией, внедрением современных технологий производства, повышением в итоге урожайности сельскохозяйственных культур, с одной стороны, и ростом энергозатрат на их производство – с другой.

Экономический фактор проявляется путем капиталовложений в осуществление трансформации земель, ликвидации мелкой контурности, в мероприятия, направленные на улучшение водно-воздушного режима земель, защиту почв от эрозии и других негативных явлений, повышение плодородия почв, улучшение технологических характеристик земель, состояния существующих дорог, что приводит к росту урожайности сельскохозяйственных культур и сокращению транспортных затрат по обслуживанию земель.

Экологический фактор предполагает улучшение состояния земель, их охрану и повышение на этой основе урожайности сельскохозяйственных культур.

Административно-управленческий фактор предполагает обеспечение сельскохозяйственного производства высококвалифицированными специалистами, которые способны внедрять научно обоснованные системы земледелия, современные технологии возделывания сельскохозяйственных культур, обеспечивающие сохранение плодородия почв, защиту земель от деградации, повышение в итоге урожайности сельскохозяйственных культур и снижение энергетических затрат в земледелии.

7. ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

7.1. Понятие и характеристика трудовых ресурсов

Труд – это целесообразная деятельность человека, в процессе которой он видоизменяет и приспособливает предметы природы для удовлетворения своих потребностей. Процесс труда присущ всем общественным формациям. Труд – это процесс преобразования ресурсов природы в материальные, интеллектуальные и духовные блага.

Для определения возможностей участия человека в экономических процессах обычно используются понятия «рабочая сила» и «человеческий капитал».

Под **рабочей силой** принято понимать способность человека к труду, т. е. совокупность его физических и интеллектуальных данных, которые могут быть применены в производстве. Практически рабочая сила характеризуется, как правило, показателями здоровья, образования и профессионализма.

Человеческий капитал рассматривается как совокупность качеств, которые определяют производительность и могут стать источниками дохода для человека, семьи, предприятия и общества. Такими качествами обычно считают здоровье, природные способности, образование, профессионализм, мобильность.

Понятия «рабочая сила» и «человеческий капитал» целесообразно расширить на основе понятия трудового потенциала. **Трудовой потенциал** человека является частью его потенциала как личности, это часть потенциала человека, который формируется на основе природных данных (способностей), образования, воспитания и жизненного опыта.

Под **трудовыми ресурсами** принято понимать часть трудоспособ-

ного населения, обладающего физическим развитием, умственными способностями и знаниями, которые необходимы для работы в народном хозяйстве.

Критериями для выделения из общей численности населения трудовых ресурсов являются верхняя и нижняя границы трудоспособного возраста, которые устанавливаются государством с учетом социально-экономических условий. Верхняя граница трудоспособного возраста одновременно является началом пенсионного возраста, хотя по отдельным видам работ пенсионный возраст устанавливается на 5–10 лет раньше.

В сельском хозяйстве механизаторы и мастера машинного доения имеют право на досрочное пенсионное обеспечение в связи с особыми условиями труда.

Согласно законодательству Республики Беларусь, к трудовым ресурсам относятся:

- население в трудоспособном возрасте: мужчины – от 16 до 63 лет, женщины – от 16 до 58 лет, начиная с 2022 г. (за исключением неработающих инвалидов труда и войны I и II групп и неработающих мужчин и женщин трудоспособного возраста, получающих пенсии по старости на льготных условиях);

- население старше и моложе трудоспособного возраста, занятое в общественном производстве.

Более полное представление о располагаемых ресурсах на рынке труда дает **показатель экономически активного населения**: *все занятое население, включая женщин, находящихся в отпуске по уходу за ребенком (работающее на предприятиях, в учреждениях и организациях всех форм собственности, в кооперативах, фермерских хозяйствах, на индивидуальной основе, самозанятые), а также безработные.*

Экономически активное население распределено на две группы:

- *работающие по найму лица*, которые имеют трудовое соглашение, обеспечивающее выплату заработной платы в соответствии с условиями контракта (договора) либо с отработанным временем или объемом произведенной продукции. Все основные фонды и оборудование, как правило, являются собственностью других лиц и работают под непосредственным руководством специально нанятых для этих целей лиц или в соответствии с распоряжением, установленным владельцем предприятия или учреждения;

- *работающие не по найму* – работодатели; лица, работающие на

индивидуальной основе; члены коллективных предприятий; помогающие члены семьи. Оплата работников зависит от прибыли, получаемой от производства товаров и услуг (собственное потребление является частью дохода). Указанные выше работники принимают управленческие решения, оказывающие непосредственное влияние на деятельность предприятия, или делегируют эти функции, оставляя за собой ответственность за благополучие предприятия.

Классификация по статусу в занятости осуществляется исходя из следующих определений:

- *наемные работники* – это лица, которые заключили письменный трудовой договор (контракт) или устное соглашение с руководителем предприятия любой формы собственности или отдельным лицом об условиях трудовой деятельности, за которую они получают оговоренную при найме оплату наличными деньгами или натурой.

Избранные, назначенные или утвержденные на оплачиваемую должность лица, включая директоров и управляющих предприятий, служащих религиозных культов, считаются наемными работниками;

- *работодатели* – лица, управляющие собственным частным (семейным) предприятием, фирмой или занимающиеся на самостоятельной основе профессиональной или коммерческой деятельностью и постоянно использующие труд наемных работников;

- *работающие на индивидуальной основе* – лица, самостоятельно осуществляющие деятельность, приносящую доход, не использующие труд наемных работников или привлекающие отдельных работников на короткий срок (сезонные или случайные работы);

- *члены производственных кооперативов* – лица, работающие на данных предприятиях и являющиеся членами коллектива собственников, владеющих этими предприятиями, т. е. каждый член принимает непосредственное участие в решении вопросов, связанных с организацией производства, сбытом продукции, распределением доходов предприятия;

- *помогающие члены семьи* – лица, работающие без оплаты на частном семейном предприятии, которым владеет родственник;

- *работники, не классифицируемые по статусу занятости*, – это лица, информация о которых не дает возможности отнести их к тому или иному статусу в занятости (безработные, ранее не занятые трудовой деятельностью и др.).

Особенности регулирования рабочего времени и времени отдыха сельскохозяйственных работников (см. ТК Республики Беларусь, ст. 317.)

Рабочим, занятым в растениеводстве, устанавливается суммированный учет рабочего времени за годовой учетный период (календарный или расчетный год), при котором наниматель вправе:

- в период напряженных полевых работ (посев, уход за посевами, заготовка кормов, уборка урожая, вспашка) в случае необходимости увеличивать продолжительность дневной работы (смены) до 10 ч, а с согласия работников – до 12 ч;

- компенсировать возникшую переработку путем уменьшения рабочего дня (смены) в другие периоды сезона или зимнее время или (и) путем предоставления других дней отдыха (из расчета один день отдыха за восемь часов переработки).

Рабочим мастерских автотранспорта, складов и других подразделений, обслуживающих растениеводство, может устанавливаться суммированный учет рабочего времени на отдельные периоды напряженных полевых работ, при котором наниматель вправе в эти периоды увеличивать продолжительность ежедневной работы этим работникам до 10 ч с тем, чтобы в среднем за каждый учетный период продолжительность рабочего времени по графику работ (сменности) не превышала нормального количества часов.

Рабочим, занятым в животноводстве, нанимателем может устанавливаться рабочий день, разделенный не более чем на три части, между которыми предусматриваются перерывы продолжительностью не менее двух часов, включая перерыв для отдыха и питания. При этом общая продолжительность рабочего времени не должна превышать для данной категории рабочих продолжительности ежедневной работы.

7.2. Рынок труда, проблемы сельской безработицы

Рынок труда следует рассматривать как сложный социально-экономический механизм, отражающий множество связей, складывающихся в обществе по поводу воспроизводства трудового потенциала в условиях товарного производства.

Ключевым моментом анализа рынка труда является система показателей, которая, на наш взгляд, должна основываться на общих принципах построения системы социально-экономических показателей и отражать специфику предмета исследования. Применительно к рынку труда как социально-экономической системе таковыми являются:

- показатели состояния и сбалансированности рынка труда;
- показатели затрат на воспроизводство рабочей силы;
- показатели эффективности рынка труда;
- показатели инфраструктуры рынка труда.

Во времена всеобщности и обязательности труда категория трудовых ресурсов характеризовала тот трудовой потенциал, на который могло рассчитывать общественное производство. В настоящее время в силу произошедших в обществе перемен этот показатель является недостаточным.

Безработными считаются лица, которые по действующему законодательству могут быть приняты на работу и активно ее ищут. Для получения статуса безработного и пособия по безработице необходимо выполнение ряда условий: регистрация в службе занятости; активный поиск работы; отсутствие других источников дохода; сотрудничество со службой занятости, выполнение ее рекомендаций. Поскольку эти условия не всегда выполняемы, то пособие по безработице получают не все ищущие работу.

Уровень безработицы определяется на начало (или на конец) периода как отношение числа лиц, имеющих статус безработного, к численности экономически активного населения. Эта категория включает работающих по найму или на собственных предприятиях, в том числе в личном подсобном хозяйстве, или имеющих такие предприятия, но и работающих на них, а также лиц без работы, но желающих трудиться.

Так называемый естественный уровень безработицы для развитых стран Запада принято считать равным 4–6 % .

Принято различать следующие типы безработицы: фрикционная; сезонная; структурная; циклическая; скрытая.

Фрикционная безработица связана с изменением места работы, в том числе из-за изменения места жительства.

Сезонная безработица обусловлена сезонными колебаниями спроса на рабочую силу.

Структурная безработица вызвана изменением в структуре спроса на труд в связи с технологическими изменениями в экономике. Этот вид безработицы является следствием различий в структуре как рабочей силы, так и рабочих мест.

Скрытая безработица определяется численностью работников, которые формально считаются занятыми, но не выполняют скольконибудь значимого объема работ. Необходимо отличать скрытую безработицу от частичной занятости, которая при определенных условиях может быть вполне эффективной.

7.3. Обеспеченность и экономическая эффективность использования трудовых ресурсов в сельском хозяйстве

Об обеспеченности трудовыми ресурсами в сельском хозяйстве судят по отношению фактической численности работников на предприя-

тии к потребности в работниках как в целом, так и по отдельным категориям. На практике широко используется также ее оценка по нагрузке на одного работника площади сельскохозяйственных земель, посевов трудоемких культур и условного поголовья.

Одна из основных причин недостаточно полного использования трудовых ресурсов в сельском хозяйстве – сезонность производства. В качестве показателей сезонности используются:

а) коэффициент сезонности по каждому месяцу использования трудовых ресурсов, определяемый отношением фактических затрат человеко-дней (или числом участвующих работников) в каждом месяце к среднемесячной их величине;

б) размах сезонности, рассчитываемый как отношение максимальных месячных затрат труда к минимальным (или максимального числа работников, участвующих в производстве, к минимальному);

в) средний коэффициент сезонных колебаний, определяемый суммированием разностей (по модулю) между месячными и среднемесячными затратами труда (или разностей между числом участвующих работников в каждом месяце и их среднемесячной величиной). Полученную сумму делят на число месяцев, за которые получены разности. Отношение полученного частного к среднемесячным затратам человеко-дней (числу работников), выраженное в процентах, и есть средний коэффициент сезонных колебаний:

$$K_{с.к} = \frac{\sum |3T_{м} - 3T_{ср}| : n}{3T_{ср}} \times 100, \quad (7.1)$$

где $K_{с.к}$ – средний коэффициент сезонных колебаний, %;

$3T_{м}$ – месячные затраты труда, чел.-дн.;

$3T_{ср}$ – среднемесячные затраты труда, чел.-дн.;

n – количество месяцев в периоде.

Степень вовлечения трудовых ресурсов в общественное производство определяется отношением участвующих в производстве трудоспособных к наличной их численности:

$$K_{yt} = \frac{T_{пу}}{T_{пн}} \times 100, \quad (7.2)$$

где K_{yt} – коэффициент участия трудовых ресурсов в общественном производстве, %;

Тру – трудоспособные, участвующие в производстве, чел.;

Трн – наличные трудовые ресурсы, чел.

Степень использования труда (коэффициент использования трудовых ресурсов) в течение года определяют отношением фактически отработанного в общественном производстве рабочего времени к возможному фонду рабочего времени:

$$K_{ив} = \frac{P_{\phi}}{P_{в}} \times 100, \quad (7.3)$$

где $K_{ив}$ – коэффициент использования трудовых ресурсов за год, %;

P_{ϕ} – фактически отработано в производстве, чел.-дн.;

$P_{в}$ – возможный фонд рабочего времени, чел.-дн.

В свою очередь, возможный фонд рабочего времени трудоспособных работников рассчитывается следующим образом: разность, полученную при вычитании из числа календарных дней в году количества выходных, праздничных, очередного отпуска, умножают на число трудоспособных, принимающих трудовое участие в общественном производстве. К полученному числу добавляется время, фактически отработанное подростками и нетрудоспособными. Полученная сумма и есть возможный фонд рабочего времени.

7.4. Пути повышения эффективности использования трудовых ресурсов

Обязательным условием рационального использования трудовых ресурсов в хозяйстве является его научная организация. Научная организация труда предусматривает применение наиболее современных приемов и методов выполнения операций, современных форм кооперации и разделения труда, наиболее рациональную расстановку людей в процессе производства.

При организации труда следует учитывать размер хозяйства, его специализацию и размещение, сезонный характер производственных процессов, относительно узкую направленность сельскохозяйственной техники, трудоемкость возделывания отдельных культур (сахарная свекла).

Опираясь на располагаемые трудовые ресурсы, при организации производства нужно обязательно учесть вышеперечисленные факторы и это приведет к эффективности данного производства.

Во многом выбор рациональной формы организации зависит от руководителя. Руководитель должен решить такие задачи, как выбор оптимального размера хозяйства, сокращение количества подразделений, углубление специализации внутрихозяйственных подразделений, определить размер, количество и структуру вспомогательных производств с учетом параметров основного производства.

Исходя из вышеописанного следует опираться на наличие трудовых ресурсов, квалифицированный их состав, фондовооруженность работников и фондооснащенность хозяйства. Каждый работник обязан соблюдать технологию производства, выполнять планы, установленные нормы выработки, бережно относиться к технике, оборудованию и материальным ценностям, выполнять распоряжения руководителя, строго придерживаться правил охраны труда, соблюдать технику безопасности. И, что особенно важно, проявлять творческую активность и инициативу в работе.

Организация двухсменной работы призвана повысить эффективность использования трудовых ресурсов в хозяйстве, так как уменьшается нагрузка на человеко-час и это ведет к повышению производительности труда.

Организация двухсменной работы позволяет упростить организационную структуру в хозяйстве. Например, если из двух небольших бригад образовать одну более крупную, то часть техники можно поставить на хранение, вместо двух бригадиров использовать одного, что приведет к экономии денежных средств и появятся свободные единицы техники. Это позволит ускорить ремонт техники и приведет к более полному ее использованию. С помощью организации двухсменной работы становится возможным установление благоприятного режима труда и отдыха работников.

Вышеперечисленные достоинства двухсменной работы позволят увеличить производство продукции, а это приведет к увеличению заработной платы, что будет стимулировать работу всего трудового коллектива.

Сезонность – это одна из основных причин недостаточно полного использования трудовых ресурсов. Она обуславливает ряд экономических факторов – уровень специализации производства, его интенсивность, техническую вооруженность. Наиболее ощутимо сезонность труда проявляется в растениеводческих отраслях.

Сглаживание сезонности труда в хозяйствах позволит прежним количеством рабочей силы произвести в течение года большее количество продукции.

Но с сезонностью можно бороться исходя из правильного сочетания отраслей сельского хозяйства с подсобными, промышленными производствами. Нужно выбрать наилучшее направление в специализации хозяйства. И, уже учитывая специализацию, выбрать определенный, желательно разнообразный комплекс техники и оборудования. Сочетание этих факторов должно привести к возрастанию уровня интенсивности производства, что особенно важно.

Структурные сдвиги в производстве:

- изменение удельного веса отдельных видов продукции или производства в общем объеме продукции.

Повышение технического уровня производства:

- комплексная механизация и автоматизация производственных процессов, внедрение передовой технологии;
- модернизация действующего оборудования;
- изменение конструкций и технических характеристик изделий, повышения качества продукции;
- улучшение использования материалов, топлива и энергии;
- внедрение новых, более эффективных видов или замена потребляемого сырья, материалов, топлива и энергии.

Совершенствование управления, организации производства и труда:

- совершенствование управления производством;
- увеличение норм и зон обслуживания;
- сокращение потерь рабочего времени (уменьшение невыходов на работу, сокращение простоев);
- сокращение потерь от брака;
- уменьшение числа рабочих, не выполняющих нормы выработки;
- изменение рабочего периода в сезонных отраслях;
- изменение объема производства продукции;
- ввод в действие и освоение новых предприятий (объектов).

Обобщая вышеизложенное, можно заключить, что для эффективно-го использования трудовых ресурсов необходима высокая организация труда, которая включает найм сотрудников в условиях неполной занятости, расстановку работников в соответствии со сложившейся системой производства; распределение среди них обязанностей; подготовку и переподготовку кадров; стимулирование труда; совершенствование организации труда, заботу о работниках, оказавшихся излишними на данном предприятии по самым различным причинам.

Какие бы технические возможности, организационно-управленческие преимущества не открывались перед предприятиям, оно не

начнет работать эффективно без соответствующего человеческого ресурса. Ведь все в конечном итоге зависит от людей, от их квалификации, умения и желания работать.

Для повышения эффективности использования трудовых ресурсов в сельском хозяйстве необходимо:

1. Устранить различия между существующими социальными, культурно-бытовыми и материальными условиями жизни работников сельского хозяйства и современными требованиями к ним, что повлечет за собой более рациональное использование материальных и трудовых ресурсов.

2. Создать на сельскохозяйственных предприятиях цеха по переработке продукции сельского хозяйства и производству промышленных товаров из местного сырья, филиалы промышленных предприятий и пр. Сочетание сельскохозяйственного и промышленного труда на селе даст возможность в районах с избытком рабочей силы полнее использовать имеющийся трудовой потенциал, а там, где ее не хватает, уменьшить темпы миграции и стабилизировать трудовые коллективы в хозяйствах.

3. Сориентировать систему профессиональной подготовки и повышения квалификации работников сельского хозяйства на подготовку специалистов для работы в рыночных условиях. Это обеспечит рост производительности труда и будет способствовать сокращению общей потребности отрасли в трудовых ресурсах.

4. Произвести комплексную механизацию производственных процессов на основе системы машин, что позволит повысить производительность труда более чем в два раза. Увеличение его фондовооруженности является важнейшим фактором экономического роста, повышения урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животных за счет интенсификации сельского хозяйства.

5. Усилить материальную заинтересованность в результатах труда работников, укрепить трудовую дисциплину, улучшить организацию труда и др.

7.5. Сущность производительности труда в сельском хозяйстве и пути ее повышения

Производительность труда характеризует его эффективность, результативность. Она является важнейшим показателем экономической эффективности производства. Ее уровень в стране является недоста-

точно высоким, что напрямую отражается на величине оплаты труда. Рост производительности труда означает экономию рабочего времени, что способствует увеличению богатства страны и благосостояния народа. Темпы роста производительности труда должны опережать темпы повышения оплаты труда.

Производительность труда – это соотношение между рабочим временем и количеством полученной продукции. Производительность труда (T_n) характеризует объем валовой продукции растениеводства, животноводства и всего сельского хозяйства в денежной оценке в сопоставимых ценах в расчете на 1 чел.-ч или 1 чел.-дн., а также производство валовой продукции в сопоставимых ценах в расчете на среднегодового работника (P):

$$T_n = \frac{ВП}{t}; \quad (7.4)$$

$$T_n = \frac{ВП}{P}, \quad (7.5)$$

где ВП – объем произведенной (валовой) продукции;

t – затраты рабочего времени на ее производство.

При равных затратах труда производительность его может оказаться ниже при неблагоприятных погодных условиях. Поэтому исчисляют средневзвешенные показатели урожайности культур и продуктивности животных за ряд лет, что позволяет сделать обоснованные экономические выводы. При определении натуральных и стоимостных показателей учитывают количество и качество произведенной продукции. В этих целях объем и стоимость ее определяют в соответствии со стандартом (зачетной массой). В закупочных ценах на продукцию также учитывается качество. Соизмерение затрат труда с результатами производства дает более объективную оценку работы конкретных хозяйств, районов.

Анализ производительности труда проводят не только по валовой, но и по чистой продукции (стоимость валовой продукции за вычетом материальных затрат). Отношение чистой продукции (валового дохода) к затратам рабочего времени дает дополнительную характеристику эффективности использования живого труда.

В сельскохозяйственной практике за единицу рабочего времени принимают человеко-час одного работника.

Годовое рабочее время выражается числом годовых работников. Оно определяется:

- числом полных работников – количество отработанных рабочих дней делят на возможное количество рабочих дней в году – 265 (данный показатель не учитывает различий в условиях производства, в частности, сезонности, продолжительности рабочего времени за год, что сказывается на количестве фактически отработанных дней. Поэтому может меняться и годовая производительность труда);

- числом среднегодовых работников, непосредственно принимавших участие в производстве; в расчет берут фактических работников, а не определенных нормативным путем (определяют как отношение общего количества отработанных дней к фактической среднегодовой выработке человеко-дней одним взрослым трудоспособным человеком. При этом учитывают только затраты в сельском хозяйстве и обслуживающих его отраслях);

- количеством человеко-дней, затраченных на сельскохозяйственное производство административно-управленческим аппаратом.

На производительность труда оказывают влияние как экономические, так и природные (климат, почва) факторы, отражающие все вопросы организации и выполнения конкретных видов работ.

В сельском хозяйстве производительность труда характеризуется системой прямых и косвенных показателей. К прямым относят показатели, которые определяют как отношение произведенной продукции к количеству затраченного времени.

Они являются производными двух величин – продукции и труда. В земледелии и животноводстве конечный продукт учитывают, как правило, раз в год, а не ежедневно, по частям, как в промышленности. Поэтому и производительность труда по конечному продукту определяют в конце года. На промежуточных стадиях она характеризуется системой косвенных показателей.

К ним относят:

- объем сельскохозяйственных работ, выполненных в единицу времени;

- затраты труда на возделывание гектара сельскохозяйственных культур;

- затраты труда на обслуживание одной головы скота и др.

Следовательно, косвенные показатели содержат только одну из характеристик, составляющих прямой показатель, чаще всего – затраченное время, а вместо продукции выступают объем выполненных работ, площадь, поголовье.

Косвенные показатели имеют важное значение для контроля и ана-

лиза изменений затрат труда на промежуточных стадиях сельскохозяйственного производства.

Для определения уровня производительности труда рассчитывают натуральные и стоимостные показатели.

Первые используют в отдельных отраслях с однородной продукцией (зерно, картофель, хлопок, молоко, мясо и т. д.). Продукцию при этом учитывают, как правило, в центнерах. Производительность труда может быть выражена и с помощью сопоставления количества затраченного времени с объемом произведенной продукции.

Затраты рабочего времени на единицу продукции характеризуют ее трудоемкость. Анализ натуральных показателей за ряд лет позволяет установить изменения в уровне производительности труда по каждому виду продукции и наметить конкретные меры по ее повышению. При определении производительности труда по хозяйству в целом, в земледелии или животноводстве, где имеется разнородная продукция, объем ее нельзя учесть в натуральной форме. В этом случае разные виды продукции сельского хозяйства приводят к единому измерителю: определяют стоимостную форму, овеществленный труд, затраченный на предыдущих стадиях при изготовлении орудий труда.

Повышение производительности труда является актуальной задачей, от решения которой зависят темпы расширенного воспроизводства и удовлетворение потребителей в продукции.

На рост производительности труда большое влияние оказывает эффективное использование трудовых ресурсов.

Производительность труда в сельском хозяйстве находится под влиянием многочисленных и разнообразных природных и экономических факторов. Факторы роста производительности труда – это движущие силы или причины, под влиянием которых изменяется ее уровень. Все факторы роста производительности труда можно объединить в четыре группы, которые изложены ниже.

1. Организационно-экономические – углубление специализации и развитие кооперации, совершенствование организации производства и труда, улучшение его нормирования, ликвидация простоев по организационным причинам, сокращение численности обслуживающего персонала.

2. Техничко-экономические – совершенствование техники и технологии, комплексная механизация производства и электрификация, ликвидация простоев по техническим причинам.

3. Социально-экономические – совершенствование материального и морального стимулирования труда, соблюдение трудовой дисциплины, повышение квалификации работников, ликвидация текучести кадров, улучшение условий труда, быта и отдыха работников, возрождение соревнования в трудовых коллективах.

4. Естественно-природные – климат, плодородие почв, продуктивность животных; в сельском хозяйстве результаты труда в большей степени зависят от природных условий по сравнению с другими отраслями материального производства; при одних и тех же затратах труда в зависимости от сложившихся погодных условий, плодородия почв, биологических возможностей скота можно получить разное количество продукции.

Одним из основных социально-экономических факторов, определяющих эффективность использования трудовых ресурсов, является мотивация к высокопроизводительному труду. Мотивация труда – это стимулирование работника или группы работников к деятельности по достижению высоких результатов через удовлетворение их собственных потребностей.

Главные рычаги мотивации – стимулы и мотивы. *Стимулы* – материальное вознаграждение, удовлетворяющее работников (заработная плата, премия, доплата за стаж работы, пособия, продажа продукции со скидкой и др.). *Мотив* – внутренняя побудительная сила: желание, влечение, внутренние установки и др., а также моральное поощрение, продвижение по службе, повышение квалификации, создание благоприятной социальной атмосферы, развитие доверия и взаимопонимания внутри коллектива, самостоятельность и ответственность и т. п.

Основными путями повышения производительности труда в сельском хозяйстве являются следующие:

- 1) рост фондообеспеченности и фондовооруженности труда;
- 2) повышение интенсивности использования основных фондов;
- 3) углубление специализации и усиление концентрации сельскохозяйственного производства;
- 4) внедрение ресурсосберегающих и прогрессивных технологий в растениеводстве и животноводстве;
- 5) улучшение организации труда и повышение его интенсивности;
- 6) повышение квалификации кадров для агропромышленного комплекса;
- 7) усиление материального стимулирования труда.

При анализе уровня производительности труда выявляют резервы роста. Это имеющиеся, но еще не использованные возможности. По времени использования резервы делятся на текущие и перспективные. Текущие реализуются в течение года и не требуют значительных дополнительных затрат. Перспективные связаны с радикальными изменениями в технологии, технике, организации. Они реализуются в течение длительного времени за счет инвестиций капитального характера. Различают резервы роста производительности труда по месту его использования: рабочее место, подразделение, отрасль, предприятие.

8. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ФОНДЫ И ИНВЕСТИЦИИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

8.1. Понятие, состав и структура основных фондов

Исторический опыт свидетельствует о том, что каждый общественный строй реально подчиняет себе производство тогда, когда имеет определенную материально-техническую базу (МТБ). Производство сельскохозяйственной и других видов продукции осуществляется работниками, воздействующими на предметы труда средствами труда. *Средства труда и предметы труда* в совокупности составляют *средства производства*, которые являются вещественной основой МТБ сельхозпредприятий.

Средства производства имеют натуральное и стоимостное выражение. Поставленные на баланс хозяйства и учитываемые в денежной форме они составляют *производственные фонды* (ПФ) предприятия. В зависимости от срока службы и характера участия в производственном процессе они подразделяются на *основные* и *оборотные*.

Основные фонды (машины, оборудование и т. д.) в процессе производства не изменяют своей первоначальной натуральной формы. Они переносят свою стоимость на вновь созданную продукцию по частям, по мере физического износа (амортизации), так как находятся и используются в хозяйстве на протяжении многих циклов производства продукции.

В сельском хозяйстве принята следующая классификация основных фондов.

I. Основные производственные фонды сельскохозяйственного назначения: здания, сооружения, передаточные устройства; машины и оборудование; транспортные средства; рабочий скот; продуктивный скот; многолетние насаждения и т. д.

Основные производственные фонды сельскохозяйственного назначения делятся на основные производственные фонды сельскохозяйственного назначения растениеводства, животноводства, общественного назначения.

II. Основные производственные фонды несельскохозяйственного назначения: объекты промышленных производств (подсобные цеха); объекты строительства; торговли и общественного питания.

III. Основные непроизводственные фонды: объекты ЖКХ, просвещения, культуры, здравоохранения, физкультуры.

По участию в процессе производства ОПФ делятся:

- на активные – непосредственно участвуют в создании продукции (машины, механизмы, рабочий и продуктивный скот);
- пассивные – создают условия для нормального производственного процесса (здания, сооружения, передаточные устройства).

По отраслевому принципу основные фонды подразделяют:

- на фонды растениеводства;
- фонды животноводства;
- фонды общего назначения.

По принадлежности основные фонды делят:

- на собственные;
- арендованные.

ОПФ сельскохозяйственного назначения включают:

1. Здания – административные, хозяйственные, а также здания основных, вспомогательных и подсобных производств (лаборатории, склады продукции, ангары).

2. Сооружения – инженерно-строительные объекты (силосные башни, парники, зернотока, мелиоративные сооружения, навозохранилища, дороги, мосты).

3. Передаточные устройства (осуществляют передачу энергии потребителям) – газопроводы, теплосети, телефонные сети и др.

4. Машины и оборудование – силовые машины и оборудование (электродвигатели, двигатели внутреннего сгорания, трансформаторы), рабочие машины и оборудование (трактора, комбайны), измерительные устройства.

5. Транспортные средства (автомобили, гужевой, водный, прицепы).

6. Производственный и хозяйственный инвентарь – емкости для хранения жидких и сыпучих материалов, тара, мебель, компьютеры, противопожарный инвентарь и др.

7. Рабочий скот – лошади, волы, верблюды.

8. Продуктивный скот – коровы, свиноматки, козы, овцематки и др.
9. Многолетние насаждения – плодовые, ягодные, защитные и др.

10. Капитальные вложения по улучшению земель.

11. Инструмент и прочие основные фонды – инструмент стоимостью свыше 30 минимальных зарплат и сроком службы более одного года.

Размер и структура основных производственных фондов, а также оборотных фондов определяются специализацией хозяйства, т. е. они находятся в зависимости от уровня развития и сочетания главной, дополнительных и подсобных отраслей. Структура основных производственных фондов сельскохозяйственного назначения по Республике Беларусь за 2018 г. характеризовалась следующими данными:

- здания, сооружения – 45 %;
- передаточные устройства – 24 %;
- машины и оборудование – 16 %;
- транспортные средства – 3 %;
- инструмент, инвентарь и принадлежности – 0,1 %;
- рабочий скот и животные основного стада – 11,4 %;
- многолетние насаждения – 0,2 %;
- капитальные затраты в улучшение земель – 0,2 %;
- прочие основные средства – 0,1 %.

Основные фонды оценивают по первоначальной и восстановительной стоимости, которая может быть полной и остаточной.

Первоначальная стоимость – это стоимость приобретения с учетом расходов на доставку и монтаж.

Полная восстановительная стоимость – оценка основных фондов в нынешних ценах без их износа.

Остаточная восстановительная стоимость – оценка основных фондов с учетом износа.

Износ – потеря ОФ своих первоначальных эксплуатационных качеств. Различают физический и моральный износ ОФ.

Физический износ – это постепенная утрата основными фондами своей первоначальной потребительной стоимости, которая происходит не только в процессе их использования, но и при их бездействии.

Моральный износ – это уменьшение стоимости машин и оборудования под влиянием сокращения общественно необходимых затрат на их воспроизводство (моральный износ первой формы), уменьшение их стоимости в результате внедрения новых более прогрессивных и производительных машин и оборудования (моральный износ второй формы) [12, с. 42].

Процесс возмещения износа основных производственных фондов путем постепенного, по мере износа, включения их стоимости в затраты по производству создаваемых благ называется *амортизацией*.

$$A = \frac{\text{ПС(BC)}}{T_{\text{ср}}}, \quad (8.1)$$

где $T_{\text{ср}}$ – срок службы основных фондов.

$$N_a = \frac{A}{\text{ПС}} \cdot 100\% = \frac{100 - \text{ЛС}\%}{T_{\text{ср}}}, \quad (8.2)$$

где N_a – норма амортизационных отчислений;

A – амортизируемые отчисления.

8.2. Понятие, сущность и состав оборотных средств

Оборотные средства – это совокупность денежных средств, авансируемых для создания оборотных производственных фондов и фондов обращения. Оборотные средства участвуют в одном производственном цикле и полностью переносят свою стоимость на конечную продукцию.

Оборотные средства состоят из *оборотных фондов* и *фондов обращения*.

По источникам образования оборотные средства делятся на собственные и заемные.

Оборотные фонды – предметы труда, участвующие в одном производственном цикле, которые полностью переносят свою стоимость на продукцию и при этом теряют свою натурально-вещественную форму.

В целях упрощения планирования и учета к ним относят средства труда:

- стоимостью меньше 30 минимальных зарплат независимо от срока службы;

- срок службы не превышает одного года.

Оборотные фонды включают *производственные запасы, незавершенное производство, расходы будущих периодов*.

Производственные запасы – это оборотные средства, которые подготовлены для производства определенных видов сельскохозяйственной продукции, но еще не вовлечены в процесс производственного потребления. К ним относятся семена и посадочный материал, удобрения

ния и ядохимикаты, корма, а также топливо, запчасти, строительные материалы и др.

Незавершенное производство – это стоимость оборотных средств, которые включены в процесс изготовления нового продукта, но еще находятся в стадии производства. В растениеводстве – это затраты, связанные с формированием урожая, посевных культур, многолетних насаждений, естественных кормовых угодий; в животноводстве в стадии незавершенного производства находятся молодняк животных и животные на откорме.

Расходы будущих периодов – это невещественные элементы оборотных фондов, включающие в себя затраты на подготовку и основание новой продукции, которые производятся в данный период, но относятся на продукцию будущего периода. Включают также расходы будущих периодов – затраты на строительство и строительство летних лагерей, загонов, навесов и т. д.

Фонды обращения – средства, обслуживающие процесс реализации продукции. Фонды обращения предприятия также находятся в движении в виде:

- готовой продукции на складе;
- продукции, находящейся в пути к потребителю, но еще не оплаченной им;
- денежных средств на счетах в банке, в ценных бумагах;
- наличных денежных средств в кассе предприятия;
- дебиторской задолженности.

Оборотные фонды функционируют одновременно в сфере производства и в сфере обращения. Время пребывания оборотных средств в сфере производства и в сфере обращения в сумме составляет время кругооборота.

8.3. Показатели использования основных фондов и оборотных средств, пути улучшения их использования

Уровень оснащенности сельского хозяйства основными фондами характеризуют следующие показатели:

- *фондообеспеченность (фондооснащенность)* – это стоимость основных производственных фондов сельскохозяйственного назначения в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий;

- *фондовооруженность труда* – это стоимость основных производственных фондов сельскохозяйственного назначения на одного работника хозяйства;

- *энергообеспеченность* – количество энергетических мощностей на 100 га посевной площади. В настоящее время этот показатель в среднем составляет 380 л. с.;

- *энерговооруженность труда* – количество энергетических мощностей в лошадиных силах на одного работника;

Экономическая эффективность использования ОПФ определяется с помощью системы показателей, основными из которых являются фондоотдача, фондоемкость и фондоокупаемость.

Фондоотдача – определяется отношением стоимости валовой сельскохозяйственной продукции к среднегодовой стоимости ОПФ сельскохозяйственного назначения ($\Phi_{отд} = \text{СВП} : \text{ОПФ}$).

Фондоемкость (обратный показатель фондоотдачи) – определяется отношением стоимости ОПФ сельскохозяйственного назначения к стоимости валовой продукции ($\Phi_{ем} = \text{ОПФ} : \text{СВП}$).

Фондоокупаемость – определяется отношением чистого дохода или прибыли, полученной от реализации данного объема продукции, к среднегодовой стоимости основных производственных фондов, используемых для ее производства и реализации ($\Phi_{ок} = \text{ЧД(П)} : \text{ОПФ}$).

Экономическая эффективность применения и потребления оборотных средств в сельскохозяйственном производстве характеризуется системой показателей. Важная роль среди них отводится таким, как коэффициент оборачиваемости оборотных средств, длительность оборота, расход оборотных средств на единицу стоимости оборота, стоимость реализованной продукции на 1 руб. остатка оборотных средств, рентабельность совокупных средств производства и др.

Коэффициент оборачиваемости оборотных средств находят по формуле

$$K = (\text{СР} + \text{М} - \text{Ж}) : \text{ОС}, \quad (8.3)$$

где СР – стоимость реализованной продукции сельского хозяйства, руб.;

М – стоимость молодняка животных, переведенного в основное стадо, руб.;

Ж – выручка от проданного скота основного стада, руб.;

ОС – средний остаток оборотных средств за год, руб.

Коэффициент оборачиваемости оборотных средств рассчитывают как среднюю продолжительность одного оборота средств труда в течение года:

$$\text{ВО} = 365 : K, \quad (8.4)$$

где ВО – средняя продолжительность (длительность) одного оборота, дн.

Важным показателем эффективности является *материалоотдача*, которая определяется как отношение выхода валовой продукции сельского хозяйства в расчете на единицу стоимости оборотных средств:

$$OM = ВП : CO (ВД : CO). \quad (8.5)$$

Обратным показателем материалоотдачи выступает *материалоемкость продукции*, которая показывает, сколько материальных оборотных средств в стоимостном выражении было использовано в процессе производства стоимости единицы продукции. Снижение расхода материальных оборотных средств на единицу созданной продукции сельского хозяйства свидетельствует об экономии ресурсов и росте эффективности производства в целом.

Наряду с этими показателями для характеристики эффективности использования оборотных средств рассчитывают *сумму оборотных средств, приходящуюся на 1 руб. оборота*, а также *стоимость реализованной продукции на 1 руб. среднегодового остатка оборотных средств*.

Обобщающим показателем эффективности совокупных средств производства (основных и оборотных) выступает их *рентабельность* или *норма прибыли*:

$$H_{пр} = П : (\Phi_{осн} + \Phi_{об}) \cdot 100. \quad (8.6)$$

Рентабельность средств производства показывает, сколько прибыли получает предприятие в расчете на единицу стоимости основных производственных фондов и оборотных средств. Повышение экономической эффективности сельскохозяйственного производства может быть обеспечено при достижении рационального использования основных и оборотных средств.

Пути улучшения использования основных и оборотных средств:

- 1) повышение обеспеченности предприятия основными производственными фондами;
- 2) совершенствование структуры основных и оборотных фондов;
- 3) повышение качества производственных ресурсов, как воспроизводимых в сельхозпредприятиях, так и приобретенных;
- 4) рост интенсивности использования материальных ресурсов в производственном процессе;
- 5) снижение материалоемкости и энергоемкости;
- 6) ускорение оборачиваемости производственных фондов;
- 7) соблюдение режима экономии и бережливости на основе совершенствования организации производства, оплаты труда и материальной заинтересованности работников.

8.4. Сущность, виды и источники инвестиций в сельское хозяйство

Инвестиции – это все виды имущественных и капитальных ценностей, которые вкладываются в объекты предпринимательской или иной деятельности, в результате которой формируется прибыль и (или) достигается социальный, экологический или иной эффект.

Под инвестициями понимаются экономические ресурсы, т. е. вложения финансовых и материально-технических средств, а также технологии, права на имущественную и интеллектуальную собственность, переданные хозяйствующим субъектам как в пределах республики, так и за рубежом с целью получения прибыли (дохода) или социального эффекта.

В соответствии с Инвестиционным кодексом Республики Беларусь под инвестициями понимаются любое имущество, включая денежные средства, ценные бумаги, оборудование и результаты интеллектуальной деятельности, принадлежащие инвестору на праве собственности или ином вещном праве, и имущественные права, вкладываемые инвестором в объекты инвестиционной деятельности в целях получения прибыли (дохода) и (или) достижения иного значимого результата.

Инвестирование в АПК – процесс простого или расширенного воспроизводства средств производства, а также осуществление инвестиций в экономические объекты и процессы, виды экономической деятельности в агропромышленном комплексе, непосредственно связанные (и касающиеся образа жизни людей) с потреблением населением материальных и духовных благ, услуг, удовлетворением конечных запросов человека, семьи, коллектива, групп, общества в целом.

Основными видами инвестиций в АПК являются:

1. Капитальные вложения, осуществляемые в виде вложения финансовых и материально-технических ресурсов в воспроизводство основных фондов, почвенного плодородия, водных ресурсов путем нового строительства, расширения, технического перевооружения и поддержания действующего производства.

2. Вложение средств в создание материально-технических запасов.

3. Финансовые средства в форме акций, облигаций и других ценных бумаг, а также затраты на приобретение сокровищ и банковские депозиты, финансовые активы (документы, подтверждающие права их владельца на часть собственности и прибыли предприятия, выпустившего эти документы, – ценные бумаги, акции, облигации).

Инвестиции осуществляются в национальной, иностранной валюте,

а также в натурально-вещественной и смешанной формах. Они подразделяются на материальные и нематериальные; государственные и частные; внутренние и внешние, собственные, заемные и привлеченные; реальные; финансовые и интеллектуальные (совокупность технических, технологических, коммерческих и других знаний, оформленных в виде технической документации, навыков и производственного опыта, необходимых для организации того или иного производства, но не запатентованных).

Источниками инвестирования предприятий АПК являются:

1. Собственные (внутренние) источники – нераспределенная чистая прибыль, накопленный амортизационный фонд, средства от реализации основных фондов, а также налоговые льготы и дотации. Среди собственных источников финансирования инвестиций главную роль играет прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия после уплаты налогов и других обязательных платежей. Часть этой прибыли, направляемая на производственное развитие, может быть использована на инвестиционные цели. Вторым по значению источником собственных средств являются амортизационные отчисления. Их размер зависит от объема используемых основных фондов и принятой политики их амортизации.

2. Привлекаемые (внешние) источники инвестиций – средства, получаемые от продажи акций, паевые и иные взносы членов трудовых коллективов, граждан, юридических лиц, средства республиканского и местных бюджетов и внебюджетных фондов, а также заемные средства.

Собственные инвестиционные средства субъектов хозяйствования представляют собой амортизационные отчисления, прибыль, денежные поступления от реализации выбывшего и излишнего имущества, поступления при погашении долгосрочной задолженности, а также возвращение денежных сумм по судебным искам.

Инвестиционные фонды создаются министерствами и ведомствами. Они могут быть представлены как отраслевые, межотраслевые и специальные фонды. Данные внебюджетные фонды распределяются через коммерческие банки под контролем руководителей отраслевых министерств и ведомств и могут сыграть значительную роль в формировании инвестиционного потенциала предприятий АПК.

Долгосрочные кредиты предоставляются на строительство, расширение, реконструкцию и техническое перевооружение объектов технического назначения, приобретение сельскохозяйственной техники,

транспортных средств и оборудования, не входящих в сметы строек и на строительство объектов непроизводственного назначения. Кредитование ведется на условиях строгого соблюдения его основных принципов: обеспеченности, целевого характера, срочности, возвратности, платности.

Главным источником краткосрочного кредита для предприятий АПК являются коммерческие банки. Кроме предоставления краткосрочных (до одного года) ссуд банки выделяют деньги под заклад имущества, осуществляют средне- и долгосрочное кредитование по модернизации производства, финансируют рискованные и другие проекты, лизинг оборудования.

Государственные бюджетные ассигнования и капитальные вложения из местных бюджетов предоставляются предприятиям АПК как на возвратной, так и безвозвратной основе. Бюджетное финансирование осуществляется в виде финансовой поддержки отдельных перспективных и высокопродуктивных направлений хозяйственной деятельности.

Иностранные инвестиции в Республику Беларусь и другие страны СНГ привлекаются в форме государственных заимствований: в виде вклада в акционерный капитал сельскохозяйственных и агропромышленных предприятий; в виде вложений в ценные бумаги; как кредиты и лизинговые кредиты. Однако в аграрном секторе республики доля иностранных инвестиций в общем объеме капитальных вложений составляет не более 0,1 %. В мировом суммарном объеме инвестиций они достигают 7–8 %.

Инвесторами выступают небанковские финансовые структуры. В Республике Беларусь подобные структуры получили определенное развитие и включают государственные внебюджетные страховые фонды (пенсионный, социального страхования, фонд занятости населения), отраслевые и специальные внебюджетные фонды субъектов хозяйствования, негосударственные социально-страховые, благотворительные, поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей, акционерные компании.

Роль ценных бумаг акционерных компаний (акций, облигаций) в нашей стране является пока незначительной, что объясняется отсутствием возможностей у реальных (потенциальных) участников рынка корпоративных ценных бумаг (предприятий и инвесторов) осуществлять капиталовложения в реальный сектор в условиях глубокого экономического кризиса.

В целях учета, анализа и планирования инвестиции классифицируются по отдельным признакам:

- по объектам вложения капитала;
- целевому назначению;
- характеру участия в инвестиционном процессе;
- периоду инвестирования;
- формам собственности инвестируемого капитала;
- региональной принадлежности инвесторов.

По объектам вложения капитала различают *реальные* и *финансовые* инвестиции.

Под *реальными* инвестициями понимают вложение средств в воспроизводство основных фондов, в инновационные нематериальные активы, в прирост запасов товарно-материальных ценностей и в другие объекты инвестирования, связанные с осуществлением операционной деятельности предприятия или улучшением условий труда и быта персонала

Под *финансовыми* инвестициями понимают вложения средств в различные финансовые инструменты (активы), главным образом в ценные бумаги.

Следует отметить, что в отечественной практике под реальными инвестициями чаще всего подразумевают капитальные вложения в развитие производственного сектора – производственные инвестиции.

По целевому назначению реальные инвестиции подразделяются на следующие группы:

- инвестиции, предназначенные для повышения эффективности производства путем замены и модернизации оборудования с целью снижения производственных издержек. Для Беларуси приоритетным направлением в данной области является внедрение энерго- и ресурсосберегающих технологий и оборудования;
- инвестиции в расширение производства. В эту группу входят инвестиции в увеличение объема выпускаемой продукции в рамках действующего производства;
- инвестиции в создание новых производств, нацеленных на новую продукцию и новые рынки сбыта (инновации);
- инвестиции с целью удовлетворения требований государственных органов управления в части экологических стандартов, безопасности продукции и т. п.

По характеру участия в инвестиционном процессе выделяют *прямые* и *непрямые* инвестиции.

Прямые инвестиции подразумевают прямое участие инвестора в выборе объектов инвестирования и вложении капитала. Обычно прямые инвестиции осуществляются путем непосредственного вложения

капитала в уставные фонды предприятий. Как правило, прямое инвестирование осуществляют подготовленные инвесторы, имеющие достаточно точную информацию об объекте инвестирования.

Непрямые инвестиции характеризуют вложения капитала инвестора, опосредованное другими лицами (финансовыми посредниками). К таким инвестициям относятся портфельные инвестиции.

По периоду инвестирования выделяют *краткосрочные* и *долгосрочные* инвестиции.

Краткосрочные инвестиции характеризуют вложения капитала на период до одного года. Основу краткосрочных инвестиций предприятия составляют его краткосрочные финансовые вложения.

Долгосрочные инвестиции характеризуются вложениями капитала на период более одного года. Основной формой долгосрочного инвестирования предприятия являются его капитальные вложения в воспроизводство основных фондов.

По формам собственности инвестируемого капитала различают инвестиции *частные* и *государственные*.

Частные инвестиции характеризуют вложения средств физических лиц и негосударственных компаний.

Государственные инвестиции характеризуют вложения капитала государственных предприятий, а также средств государственного бюджета разных уровней и государственных внебюджетных фондов.

По региональной принадлежности инвесторов выделяют *национальные* (внутренние) и *иностранные* инвестиции.

Национальные инвестиции характеризуют вложения капитала резидентами (юридическими или физическими лицами данной страны) в объекты (инструменты) инвестирования на ее территории.

Иностранные инвестиции характеризуют вложения капитала нерезидентами (юридическими или физическими лицами) в объекты (инструменты) инвестирования данной страны.

8.5. Состав и структура капитальных вложений в сельском хозяйстве

Капитальные вложения – это затраты на создание и приобретение новых, а также на расширение, реконструкцию и обновление действующих основных фондов предприятия. В сельском хозяйстве основными направлениями использования капитальных вложений являются:

- строительство и оборудование объектов производственного и непроизводственного назначения;

- приобретение сельскохозяйственной техники, оборудования и инвентаря для реконструкции и модернизации действующих основных фондов;

- закладка многолетних насаждений и их выращивание до плодоносящего возраста;

- формирование основного стада продуктивного и рабочего скота;

- приобретение новых технологий производства и переработки сельскохозяйственной продукции, покупка лицензий, ноу-хау для организации производства новых видов продукции и др.

Капитальные вложения состоят из следующих основных элементов:

1) затраты на строительные-монтажные работы (СМР);

2) затраты на покупку оборудования;

3) прочие капитальные затраты (на проектно-изыскательские, опытно-конструкторские работы).

Капитальные вложения используются по следующим направлениям:

Новое строительство – представляет собой строительство новых предприятий на вновь осваиваемых площадях.

Расширение действующих предприятий – введение в строй дополнительных цехов и производств, расширение уже функционирующих основных и вспомогательных цехов и производств.

Реконструкция – осуществляемое в процессе деятельности предприятия частичное либо полное переустройство производства без строительства новых или расширения действующих цехов.

Техническое перевооружение действующего предприятия – представляет собой повышение технического уровня отдельных участков производства и агрегатов путем внедрения новой техники и технологий, механизации и автоматизации, модернизации изношенного оборудования.

В зависимости от признаков, положенных в основу классификации, структура капитальных вложений подразделяется на следующие виды:

– отраслевая;

– технологическая;

– воспроизводственная;

– территориальная;

– по формам собственности.

Отраслевая структура капитальных вложений – это распределение капитальных вложений по отдельным отраслям. Совершенствование отраслевой структуры идет по пути увеличения капитальных вложений в развитие прогрессивной отрасли промышленности, от кото-

рой зависят темпы повышения экономической эффективности производства.

Технологическая структура – это распределение капитальных вложений между затратами на строительство, монтажные работы и стоимостью оборудования и прочими капитальными затратами. Прогрессивность технологической структуры определяется увеличением в составе капитальных вложений удельного веса затрат на приобретение активной части ОПФ (т. е. оборудования). В этом случае объем капитальных вложений на единицу выпускаемой продукции увеличивает их экономический эффект.

Воспроизводственная структура – распределение капитальных вложений по основным формам производства основных фондов, т. е. распределение капитальных вложений на новое строительство или на реконструкцию, перевооружение действующих объектов. Последнее позволяет в более короткие сроки и с меньшими капитальными затратами наращивать производственные мощности, сокращать сроки ввода и освоения проектных мощностей и быстрее обновлять выпускаемую продукцию (по сравнению с новым строительством).

Территориальная структура – распределение капитальных вложений по отдельным территориям или районам. Формирование территориальной структуры направлено на комплексное развитие хозяйства отдельных районов.

По формам собственности – распределение капитальных вложений по различным формам собственности (государственной, частной).

Источниками финансирования капитальных вложений могут выступать собственные и заемные средства. К собственным источникам финансирования относят прибыль от деятельности предприятия и амортизационные отчисления. К заемным средствам предприятия относятся кредиты банков, а также выпущенные предприятием акции.

В условиях рыночной экономики основным источником финансирования капитальных вложений в сельское хозяйство являются собственные средства предприятий. Еще одним немаловажным источником являются кредиты банков.

Общая (абсолютная) экономическая эффективность капитальных вложений (КВ) рассчитывается при обосновании целесообразности капитальных вложений:

$$\mathcal{E}_{\text{КВ}} = \Delta \text{ВД} \text{ (ЧД; П)} : \text{КВ}. \quad (8.7)$$

По убыточным предприятиям, а также по отраслям и объектам общая экономическая эффективность капитальных вложений определяется отношением экономии текущих производственных затрат к КВ,

вызвавшим эту экономию, по формуле

$$\Delta_{\text{кв}} = Q_{\text{П}} \cdot (C_0 - C_1) : \text{КВ}, \quad (8.8)$$

где $Q_{\text{П}}$ – годовой объем продукции, произведенной после использования КВ, ц, шт.;

C_0 и C_1 – себестоимость единицы продукции до и после КВ.

Срок окупаемости КВ определяется по формуле

$$T_{\text{ок}} = \text{КВ} : (\Delta\text{ЧД}; \text{П или } Q_{\text{П}} \cdot (C_0 - C_1)) \quad (8.9)$$

Сравнительная экономическая эффективность рассчитывается при выборе наилучшего варианта капитальных вложений определенного направления:

$$P_3 = C_i + E_{\text{н}} \cdot K_i \quad (8.10)$$

где C_i – текущие затраты (себестоимость) по i -му варианту капитальных вложений;

$E_{\text{н}}$ – нормативный коэффициент сравнительной эффективности капитальных вложений (принимается в размере 0,12);

K_i – капитальные вложения по тому же варианту.

8.6. Оценка эффективности инвестиций в сельском хозяйстве

Ключевым моментом при принятии инвестиционных решений является оценка эффективности предполагаемых инвестиций. Совокупность методов, применяемых для оценки эффективности инвестиций, можно разбить на две группы:

1. Статические (учетные).
2. Динамические (учитывающие фактор времени).

Статические – простейшие методы оценки инвестиций. К ним относятся методы расчета срока окупаемости инвестиций и определения средней нормы прибыли на инвестиции.

Срок окупаемости – это период, необходимый для возмещения исходных инвестиций за счет прибыли, получаемой от реализации проекта. Этот метод применяется в том случае, когда необходимо сразу исключить из рассматриваемых вариантов явно нецелесообразные проекты. Метод относительно прост и не требует значительных расчетов.

Различают простой срок окупаемости и динамический. Простой срок окупаемости проекта – это период времени, по окончании которого чистый объем поступлений (доходов) перекрывает объем инве-

стиций (расходов) в проект, и соответствует периоду, при котором накопительное значение чистого потока наличности изменяется с отрицательного на положительное. Расчет динамического срока окупаемости проекта осуществляется по накопительному дисконтированному чистому потоку наличности (см. ниже). Дисконтированный срок окупаемости в отличие от простого учитывает стоимость капитала и показывает реальный период окупаемости. В этом случае его можно отнести к динамическим методам.

Недостатком данного метода является то, что не учитываются длительность реализации проекта и сумма поступления доходов после того, как проект окупится.

Этот метод приемлем только при следующих допущениях:

все анализируемые проекты имеют одинаковый срок жизни;

все проекты предполагают разовое вложение первоначальных инвестиций;

после того как проект окупится, инвестор получает примерно одинаковые ежегодные денежные суммы на протяжении всего периода жизни проекта.

Метод расчета нормы прибыли на инвестиции состоит в определении выраженного в процентах отношения среднегодовой чистой прибыли к среднегодовой величине инвестиций. Среднегодовая чистая прибыль находится делением суммы чистой прибыли от проекта на срок его реализации. Среднегодовая величина инвестиций определяется делением исходной суммы инвестиций на срок реализации проекта. При этом предполагается, что по истечении срока реализации проекта все капитальные затраты будут списаны, а при наличии остаточной и ликвидационной стоимости она должна быть исключена.

Недостатком данного метода является то, что он не учитывает разницу между проектами с одинаковой суммой среднегодовой прибыли, но варьирующей по годам или поступающей в течение различного числа лет.

Сущность компаундинга как метода оценки инвестиций заключается в том, что рассчитывается увеличение базовой (первоначальной) суммы капитала при ежегодном проценте прироста дохода. При расчете будущей стоимости капитала (БС) используется следующая формула:

$$БС = НС \cdot K_{\text{сн}} , \quad (8.11)$$

где НС – начальная стоимость капитала;

$K_{\text{сн}}$ – коэффициент слагаемых процентов.

Будущая стоимость капитала зависит от длительности периода и от ставки процента, которая устанавливается на уровне банковской для

депозитных счетов. Ставка процента определяет альтернативное решение инвестора – не вкладывать деньги в какой-либо проект, а положить их в банк на депозитный счет.

Принцип дисконтирования обратен принципу компаундинга. Компаундинг, как показано выше, есть приведение сегодняшней суммы к заданному моменту в будущем. Дисконтирование – обратный процесс, это приведение будущих доходов к сегодняшнему моменту времени, *расчет текущей стоимости* будущего потока капиталов.

Чистая текущая стоимость по инвестиционному проекту определяется как сумма дисконтированных притоков или оттоков финансовых средств отдельно за каждый год. Смысл данного расчета заключается в том, что определяется минимальный уровень поступлений, ниже которого нецелесообразно инвестировать имеющийся капитал.

Рассчитать чистую текущую стоимость можно, используя коэффициенты дисконтирования (K), которые определяются по формуле

$$K = 1 : (1 + i)^n, \quad (8.12)$$

где i – ставка дисконтирования;

n – горизонт расчета.

Дисконтировать можно как будущие доходы, так и будущие расходы, вычисляя их сегодняшнюю, текущую стоимость.

К основным методам оценки эффективности инвестиционных проектов, использующим принцип дисконтирования, относятся:

метод чистой приведенной стоимости (NPV);

метод индекса рентабельности (IP);

метод внутренней нормы доходности (IRR).

В основе методов лежит вычисление чистого потока наличности, определяемого как разность между притоком денежных средств от операционной (производственной), инвестиционной деятельности и их оттоком с учетом издержек финансирования (процентов по долгосрочным кредитам).

На основании чистого потока наличности рассчитываются показатели оценки инвестиций: чистая приведенная стоимость, индекс рентабельности, внутренняя норма доходности.

Чистая приведенная стоимость (NPV) характеризует общий абсолютный результат инвестиционного проекта путем сведения всех затрат и дохода к единому периоду времени и последующего их сравнения. Она рассчитывается по формуле

$$NPV = \sum_{t=1}^n \frac{CF_t}{(1+r)^t} - I_0, \quad (8.13)$$

где n – горизонт расчета;

CF_t – чистые потоки наличности в годы $t = 1, 2, 3, \dots, T$;

r – ставка дисконтирования.

Если $NPV > 0$, тогда в течение своей экономической жизни проект возместит первоначальные инвестиции I_0 , обеспечит получение прибыли согласно заданному стандарту r , а также ее некоторый резерв, равный NPV . Если $NPV = 0$, то проект только окупает произведенные затраты, но не приносит дохода. При $NPV < 0$ – проект убыточен.

Ставка дисконтирования принимается на уровне ставки рефинансирования Национального банка или фактической ставки процента по долгосрочным кредитам банка. В необходимых случаях может учитываться надбавка за риск, которая добавляется к ставке дисконтирования для безрисковых вложений.

При использовании собственного и заемного капитала средневзвешенная норма дисконта определяется по формуле

$$D_{\text{ср}} = (P_{\text{с.к}} \cdot \text{СК} + P_{\text{з.к}} \cdot \text{ЗК}) : 100, \quad (8.14)$$

где $P_{\text{с.к}}$ – процентная ставка на собственные средства;

СК – доля собственных средств в общем объеме инвестиционных затрат;

$P_{\text{з.к}}$ – процентная ставка по кредиту;

ЗК – доля кредита в общем объеме инвестиционных затрат.

Метод индекса рентабельности (IP) основан на расчете показателя, показывающего сколько единиц приведенной величины денежного потока приходится на единицу предполагаемых первоначальных затрат. Он рассчитывается по формуле

$$IP = \sum_{t=1}^n \frac{CF_t}{(1+r)^t} : I_0. \quad (8.15)$$

Если $IP > 1$, то текущая стоимость денежного потока проекта превышает инвестиции, обеспечивая тем самым наличие положительной величины NPV . Проект следует принять.

При $IP = 1$ величина $NPV = 0$ и инвестиции не приносят дохода.

Если $IP < 1$, то проект не обеспечивает заданного уровня рентабельности и его следует отклонить.

Этот метод используется при выборе проекта из альтернативных, имеющих примерно одинаковую величину NPV . Применение этого метода часто бывает полезным в случае, когда существует возможность финансирования нескольких проектов, но при этом инвестиционный бюджет ограничен.

Обычно расчет индекса рентабельности дополняет расчет NPV с целью отбора проекта, порождающего максимальную современную стоимость на единицу затрат.

Третий метод – внутренняя норма доходности (IRR) – наиболее широко используемый критерий эффективности инвестиций. Под IRR понимают процентную ставку, при которой чистая приведенная стоимость инвестиционного проекта равна нулю, т. е.

$$NPV = \sum_{t=1}^n \frac{CF_t}{(1 + IRR)^t} - I_0 = 0. \quad (8.16)$$

Это уравнение решается относительно IRR.

Если проект выполняется за счет заемных средств, то IRR характеризует максимальный процент, под который возможно взять кредит, чтобы рассчитаться из доходов от реализации.

Чем выше IRR, тем больше эффективность инвестиций. На практике величина IRR сравнивается с заданной нормой дисконта r . При этом, если $IRR > r$, проект обеспечивает положительную NPV и доходность («запас прочности»), равную $IRR - r$. Если $IRR < r$, то затраты превышают доходы и проект будет убыточным.

Недостаток показателя IRR связан с возможностью существования его нескольких значений. В общем случае, если имеет место обычный денежный поток, применение критерия IRR всегда приводит к тем же результатам, что и NPV. Однако в случае чередования притоков и оттоков наличности (например, выпуск продукции, а затем остановка производства на капремонт, когда имеют место только одни затраты) для одного проекта может существовать несколько значений IRR. Наиболее простое решение в такой ситуации – руководствоваться наименьшим значением IRR среди всех полученных.

Еще одним недостатком показателя IRR является то, что как и показатель IP, он не всегда позволяет однозначно оценить взаимоисключающие проекты.

Итак, в целом метод NPV дает более достоверные результаты. Вместе с тем наиболее правильным подходом к анализу эффективности долгосрочных инвестиций будет применение всех рассмотренных показателей, так как различные способы оценки обеспечивают получение более полной информации.

Таким образом, доходность от инвестирования капитала определяется комплексом внутренних и внешних факторов, значимость которых изменяется во времени. В связи с этим при инвестировании средств в какой-либо проект важно не только оценить стартовые условия, но и в обязательном порядке корректировать стратегию инвестирования по мере поступления новой информации.

8.7. Пути повышения экономической эффективности использования инвестиций в сельском хозяйстве

Важнейшим фактором повышения эффективности использования инвестиций в АПК выступает благоприятный инвестиционный климат.

Его определяют следующие условия:

- возможность одинакового стимулирования отечественных и иностранных инвесторов;
- защита от экспроприации, реквизиций со стороны государства;
- отсрочка выплаты налогов для капиталоемких и интенсивных технологий;
- освобождение от налогов фермерских хозяйств и других новых предприятий в течение нескольких лет;
- другие протекционистские меры для стимулирования развития агропромышленного производства.

Основными путями повышения экономической эффективности инвестиций в АПК являются:

- приоритетное направление капитальных затрат в отрасли и производства с учетом конкретных условий и целесообразности поддержки того или иного предприятия, формирования производственных и социальных инфраструктур, обеспечение экономической безопасности;
- максимальная загрузка действующих производственных мощностей благодаря приоритетности технического перевооружения и реконструкции агропромышленного производства по сравнению с новым строительством;
- концентрация капитальных вложений на пусковых объектах;
- сбалансированность капитальных вложений и строительно-монтажных работ с финансовыми и материальными ресурсами, а также с мощностями строительно-монтажных организаций;
- увязка ввода в действие мощностей и объектов сопряженных отраслей и предприятий, а также жилищного и культурно-бытового хозяйства;
- сокращение сроков строительства, снижение его сметной стоимости, улучшение качества и ускорение освоения вновь введенных в действие проектных мощностей.

Важным направлением повышения эффективности инвестиций в АПК является улучшение структуры капитальных затрат: технологической, воспроизводственной, отраслевой, территориальной.

В крупномасштабных инвестициях остро нуждаются практически все отрасли агропромышленного комплекса: сельское хозяйство, перерабатывающая промышленность, социальная сфера села.

Данная проблема должна решаться, прежде всего, путем улучшения инвестиционного климата, способствующего привлечению внутренних и внешних инвестиций для решения неотложных задач развития агропромышленного производства и социальных проблем села.

Главными механизмами, направленными на увеличение притока инвестиций в агропромышленный комплекс, являются:

- создание условий для самофинансирования предприятий, что обеспечит увеличение доли собственных средств (прибыли и амортизационных отчислений) в финансировании инвестиционных проектов. При этом собственные накопления предприятий дополняются кредитными источниками и привлеченными средствами (эмиссией ценных бумаг);

- продажа объектов незавершенного строительства и эффективно используемого имущества с предшествующей их инвентаризацией;

- бюджетное финансирование важнейших государственных целевых программ агропромышленного комплекса.

Активизация привлечения средств обеспечивается за счет:

- республиканского фонда поддержки производителей сельскохозяйственной продукции, продовольствия и аграрной науки, местных целевых бюджетных фондов стабилизации экономики производителей сельскохозяйственной продукции, образуемых областными и Минским городским Советами депутатов;

- республиканского фонда поддержки экспортеров – для реализации инвестиционных проектов производственного назначения агропромышленного комплекса, связанных с наращиванием экспортного потенциала и импортозамещением;

- местного (областного) дорожного фонда – на строительство и содержание внутрихозяйственных дорог на селе;

- резервного фонда Президента Республики Беларусь;

- республиканского и местных бюджетных фондов охраны природы;

- населения и частного капитала – посредством развития рынка ценных бумаг, создания сети специализированных банков и небанковских финансовых учреждений (страховых, лизинговых, инвестиционно-финансовых, трастовых, негосударственных пенсионных фондов и т. д.);

- установления повышенного норматива отчислений в инновационный фонд, средства которого используются на финансирование производств, основанных на новых и высоких технологиях, включая

научно-исследовательские, опытно-конструкторские работы и освоение новых видов наукоемкой продукции;

- совершенствования механизма конкурсного размещения инвестиционных ресурсов с целью реализации инвестиционных проектов, получивших положительное заключение государственной экспертизы;

- финансирования жилищного строительства и инфраструктуры в сельской местности из средств жилищно-инвестиционных фондов областей;

- льготного кредитования жилищного строительства с дифференциацией процентных ставок в зависимости от уровня экономического развития сельскохозяйственных организаций;

- внедрения элементов ипотечного кредитования строительства жилья на селе, где в качестве залога могут выступать земельный участок и строящийся жилой дом;

- расширения лизинговой деятельности, позволяющей вести расширенное производство при ограниченности финансовых ресурсов у производителя;

- создания различных интеграционных структур, в том числе аграрных финансово-промышленных групп, с задействованием акционерного капитала как источника корпоративного развития через дополнительную эмиссию акций, получающих широкое распространение на рынке инвестиций;

- совершенствования механизма привлечения иностранных инвестиций в виде прямых инвестиций и кредитов для технического и технологического переоснащения сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий.

9. ИНТЕНСИФИКАЦИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

9.1. Экономическая сущность и показатели интенсивности сельского хозяйства

Развитие сельского хозяйства осуществляется в двух формах: экстенсивной и интенсивной. Под экстенсивной понимают такую форму развития сельского хозяйства, при которой объемы продукции увеличиваются за счет расширения площадей обрабатываемой земли, природных кормовых угодий и использования естественного плодородия почв на неизменной технической основе. При интенсивной форме объемы продукции увеличиваются в результате улучшения использования обрабатываемой земли, повышения ее продуктивности на основе

внедрения достижений научно-технического прогресса, совершенствования форм организации производства.

Экстенсивный путь имел важное значение для увеличения производства продукции на ранних этапах развития сельского хозяйства. Однако освоение новых земель продолжается и в настоящее время. Вместе с тем исторический опыт развития большинства стран мира показывает, что основным и наиболее перспективным направлением развития сельского хозяйства является интенсификация.

Объективными предпосылками интенсификации сельского хозяйства являются:

- ограниченность земель, пригодных для сельскохозяйственного использования;
- развитие производительных сил, совершенствование орудий и средств обработки земли;
- общественное разделение труда;
- рост городского населения, потребности в сельскохозяйственных продуктах.

Интенсификация не исключает и экстенсивное освоение земель, необходимость в котором возникает в двух ситуациях: когда невозможно покрыть растущий спрос на продукты сельского хозяйства только за счет интенсификации; если расширение посевных площадей позволяет при равной сумме капитальных и текущих затрат получить больше продукции, чем при интенсификации.

Преобладание экстенсивного или интенсивного пути развития сельского хозяйства зависит от сложившихся экономических условий – наличия свободных земель, возможности дополнительных вложений, спроса на продукцию, эффективности производства. На практике увеличение продукции часто происходит посредством применения двух форм одновременно. При этом необходимо иметь в виду, что экстенсивная форма развития сельского хозяйства при определенных условиях может быть эффективной, следовательно, экстенсивное развитие не тождественно неэффективности.

Интенсификация сельского хозяйства – это основная форма расширенного воспроизводства, осуществляемая путем совершенствования системы ведения отрасли на основе научно-технического прогресса для увеличения выхода продукции с единицы площади, повышения производительности труда и снижения издержек на единицу продукции.

При определении интенсификации необходимо исходить из характерной для нее тройственной взаимосвязи: затраты – земля (животные) – продукция. Однако продукция может быть получена и при от-

рицательном влиянии интенсификации на окружающую среду, поэтому одним из необходимых условий данного процесса является экологическое благополучие.

Следовательно, под интенсификацией сельского хозяйства следует понимать дополнительные вложения материальных средств, а иногда и живого труда на той же площади, осуществляемые на основе совершенствования техники и технологии производства с целью увеличения объема продукции при одновременном росте экономического плодородия земли.

Данное определение раскрывает материальную основу интенсификации, которую составляют дополнительные вложения качественных средств и квалифицированного труда. В ходе интенсификации затраты материальных ресурсов (овеществленного труда) увеличиваются, а живого труда сокращаются, так что совокупные затраты труда в целом на единицу продукции уменьшаются.

Под дополнительными вложениями следует понимать затраты материальных средств и труда на единицу площади, которые превышают уровень затрат в базовый период или в базовом хозяйстве, осуществляются с целью повышения плодородия почв, увеличения выхода продукции с единицы площади. В сущности понятие «добавочные вложения материальных средств и труда» предполагает изменение форм организации производства, преобразование техники и технологии.

Интенсификацию следует рассматривать на всех трех стадиях кругооборота средств предприятия:

$$Д - Т \dots П \dots Т' - Д'. \quad (9.1)$$

Поэтому интенсификацию следует понимать, во-первых, как накопление ресурсов (1-я стадия); во-вторых, как усиление, напряжение, интенсификацию самого процесса производства (2-я стадия) и, в-третьих, как увеличение производства продукции (3-я стадия).

Здесь следует указать различие между понятиями «интенсификация» и «интенсивность». Понятие *интенсификация* характеризует процесс усиления интенсивности производства, а понятие *интенсивность* отражает достигнутый уровень, рубеж в процессе интенсификации на какой-то определенный момент времени.

Рассмотрим *показатели интенсивности сельского хозяйства*. Процесс интенсификации представляет собой сложное экономическое явление, поэтому для характеристики интенсивности сельского хозяйства и его экономической эффективности используется система показателей.

Весь комплекс этих показателей подразделяется на четыре группы:

1. Ресурсные показатели интенсивности.
2. Показатели интенсивности процесса производства.
3. Результативные показатели интенсивности.
4. Показатели экономической эффективности интенсификации.

Первая, вторая и третья группы характеризуют достигнутый уровень интенсивности сельскохозяйственного производства.

Показатели уровня интенсивности рассчитываются на единицу земельной площади или на одно животное.

К *ресурсным показателям* интенсивности относятся такие, которые отражают процесс интенсификации на первой стадии кругооборота, а также формирование и наличие ресурсов, посредством которых ведется процесс производства.

Главный обобщающий ресурсный показатель – это наличие основных производственных фондов и оборотных средств на 1 га угодий или на одно животное. Это стоимостный показатель.

К *показателям интенсивности процесса производства* относятся несколько показателей, причем один из них также выделяется в качестве главного, обобщающего. Остальные являются дополнительными, характеризующими главный.

В качестве главного показателя уровня интенсивности следует считать общую сумму затрат живого и овеществленного труда на единицу земли или на одно животное.

Кроме того, для характеристики уровня интенсивности процесса производства могут применяться натуральные показатели:

- плотность механизированных работ на 1 га пашни (или культуры);
- расход кормов в кормовых единицах или кормопротеиновых единицах на одно животное в год, в день;
- плотность корма в мегаджоулях;
- затраты труда на 1 га посева;
- количество вносимых органических и минеральных удобрений на 1 га пашни посева какой-либо культуры.

К основным результативным показателям интенсивности сельского хозяйства относятся, прежде всего, стоимостные. Это стоимость валовой продукции или валового внутреннего продукта, денежная выручка, прибыль.

Натуральными показателями являются следующие: урожайность сельскохозяйственных культур, удой на одну корову, среднесуточный прирост.

Используются также такие показатели, как выход основных товарных продуктов (зерна, молока) на 1 га сельскохозяйственных угодий, пашни; выход кормов на 1 га кормовой площади.

Все результативные показатели рассчитываются на единицу земельных угодий или на одно животное.

Показателем экономической эффективности интенсификации является норма рентабельности.

9.2. Основные направления интенсификации сельского хозяйства

Направления интенсификации весьма разнообразны. В целом они совпадают с направлениями НТП, но имеют и свои особенности. Рассмотрим кратко основные направления интенсификации сельского хозяйства.

Решающее значение в интенсификации имеет *химизация* – первое направление интенсификации сельского хозяйства. Она позволяет существенно повысить урожайность и продуктивность животных.

Первостепенное значение для повышения эффективности минеральных удобрений имеет учет потребности растений в тех или иных питательных веществах, способы и сроки внесения удобрений в почву, наиболее эффективные дозы.

Второе направление – *сельскохозяйственная мелиорация*.

Третье направление – *комплексная механизация* сельскохозяйственных работ. Она позволяет выполнять увеличивающийся объем работ в лучшие агротехнические сроки, интенсифицировать процесс производства на всех трех его стадиях.

Четвертое направление – *селекция* сельскохозяйственных культур и животных. Ее мы рассматриваем при изучении направлений научно-технического прогресса.

Пятое направление – *уровень и качество кормления* и, в частности, удельный вес концентратов в кормовом рационе животных.

Шестое направление – *специализация сельскохозяйственного производства*, непосредственно связанная с повышением уровня механизации, внедрением науки в производство. Специализация создает благоприятные условия для экономической эффективной интенсификации сельскохозяйственного производства и является одним из важнейших факторов ее успешного осуществления.

Интенсификация сельского хозяйства предполагает более рациональное использование каждого рубля, вкладываемого в производство. Последовательная и комплексная интенсификация является решающим фактором качественного преобразования аграрной экономики.

10. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ЕЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ

10.1. Понятие, составные элементы и особенности материально-технической базы

Материально-техническая база (МТБ) предприятий представляет собой совокупность средств производства и, прежде всего, средств современного крупного машинного производства во всех отраслях АПК. Однако МТБ сельского хозяйства имеет ряд *специфических особенностей*, которые необходимо учитывать при решении проблем на различном уровне управления и механизации производства:

1. Составной частью МТБ сельского хозяйства является земля, которая неодинакова по своему плодородию и требует различных затрат на производство единицы продукции. От уровня развития земли зависит во многом и эффективность использования других средств производства в сельском хозяйстве (зданий, сооружений, машин, оборудования, скота, удобрений и т. д.).

2. МТБ сельского хозяйства в значительно большей степени, чем другие отрасли АПК, подвержена влиянию природных условий. Для нее характерна резко выраженная зональность производства. Отсюда – неодинаковые размеры и структура материально-технических средств, производственных затрат на 1 га площади и единицу продукции, применение различных систем машин, удобрений и других элементов производства.

3. Эффективность использования материально-технических средств производства в сельском хозяйстве во многом зависит от сезонности производства. Рабочий период не совпадает со временем производства, многие машины в сельском хозяйстве используются всего лишь несколько дней в году. В связи с этим требуются дополнительные затраты на хранение машин, возникает необходимость создания запасов семян, кормов и т. п. Исходя из этого производство в сельском хозяйстве является достаточно фондоемким.

4. Составной частью МТБ сельского хозяйства являются живые организмы и растения (продуктивный и рабочий скот, птица, многолетние насаждения и др.). Их эффективное использование возможно лишь при глубоком познании биологических законов животных и растений, при достаточно полном обеспечении другими средствами производства.

5. В связи с производством продукции на обширной территории нужны мобильные агрегаты, хорошая транспортная (дорожная) сеть, что требует значительных капитальных вложений.

6. МТБ сельского хозяйства состоит из средств производства, поставляемых промышленностью (машины, оборудование, топливо, смазочные материалы, удобрения и др.), и средств производства, создаваемых самим сельским хозяйством (животные, корма, семена, органические удобрения и т. д.).

7. МТБ сельского хозяйства должна быть тесно увязана с материально-техническим обеспечением других звеньев АПК, осуществляющих хранение, переработку, транспортировку и реализацию сельскохозяйственной продукции.

Важнейшей, наиболее активной составляющей МТБ являются *энергетические ресурсы* – суммарная мощность механических, электрических двигателей, электроустановок (в лошадиных силах) и численность рабочего скота.

В современных условиях важное значение придается ресурсосбережению, которое должно стать важным источником удовлетворения растущих потребностей в электроэнергии, топливе, других видах сырья и материалов.

Производственные здания и сооружения являются важной составной частью МТБ отраслей и предприятий АПК, в том числе и сельского хозяйства. Здания и сооружения в сельском хозяйстве подразделяются на следующие группы: производственные здания и сооружения сельскохозяйственного назначения; производственные здания и сооружения несельскохозяйственного назначения; непроизводственные здания и сооружения (жилые дома, клубы, поликлиники и т. д.). К сооружениям относят гидротехнические, внутрихозяйственные оросительные и дренажные сети, теплицы и парники, водонапорные башни, силосно-сенажные траншеи, ямы, башни, воздушные линии электропередач и др.

Ранее указывалось, что важнейшим элементом материально-технической базы АПК являются машины и оборудование. А в сельском хозяйстве значительную роль играет машинно-тракторный и комбайновый парки. С развитием МТБ улучшаются качественные показатели тракторов и комбайнов: повышается скорость движения, возрастает маневренность и проходимость машин, уменьшаются габариты, масса конструкций и удельный расход топлива, растет производительность. Увеличение производства и поставки тракторов, комбайнов и других машин в сельское хозяйство способствует уменьшению

нагрузки земли на одну машину, вследствие чего создается возможность выполнения необходимых объемов работ в оптимальные сроки. Однако промышленности необходимо совершенствовать и улучшать машинно-тракторный парк, а предприятиям АПК (в том числе и сельскому хозяйству) повышать эффективность его использования. Важным условием эффективного использования таких тракторов является обеспечение их необходимым комплексом машин и орудий для выполнения всего комплекса работ в соответствии с новыми технологиями производства сельскохозяйственной продукции.

В сельскохозяйственном производстве одна и та же работа часто выполняется различными агрегатами и способами. Исчисление стоимостных показателей позволяет обосновать наиболее экономичный агрегат и отобрать лучший вариант комплекса машин.

Важнейшей составляющей МТБ предприятий и отраслей АПК, в том числе и сельского хозяйства, являются *транспортные средства и дороги*. С их помощью сокращается рабочее время на создание и реализацию продукции и тем самым обеспечиваются рост производительности труда и снижение себестоимости продукции. Создание хорошей транспортной сети является и важнейшим условием социального переустройства села.

Использование транспорта в сельском хозяйстве имеет свои особенности: сезонность и неравномерность загрузки подвижного состава, разнообразие грузов, большой объем грузоперевозок на короткие расстояния, децентрализация транспорта между отдельными предприятиями.

Основными видами транспорта в сельском хозяйстве являются автомобили и тракторы. Применяется также трубопроводный (водопроводы, молокопроводы, газопроводы и т. д.), авиационный, гужевого транспорт.

10.2. Показатели наличия и эффективности использования энергетических ресурсов

Энергетические ресурсы – это суммарная мощность механических, электрических двигателей, электроустановок (в лошадиных силах) и численность рабочего скота. Энергетические мощности сельского хозяйства в прошлом были представлены в основном живой тяговой силой. В настоящее время, наоборот, почти полностью они состоят из электрических и механических двигателей и установок.

Основными показателями наличия энергетических ресурсов являются следующие: энергообеспеченность предприятия – среднегодовые

энергетические мощности на единицу земельной площади; энерговооруженность труда – среднегодовые энергетические мощности на одного среднегодового работника. Чем выше энергообеспеченность и энерговооруженность, тем выше производительность труда.

В современных условиях важное значение придается ресурсосбережению, которое должно стать важным источником удовлетворения растущих потребностей в электроэнергии, топливе, других видах сырья и материалов. В связи с этим применяют показатель энергоемкости продукции, представляющий собой величину среднегодовых энергетических мощностей на 1 руб. валовой продукции, валового и чистого дохода (прибыли), и показатель энергоемкости, характеризующий количество валовой продукции, валового и чистого дохода на единицу энергетических емкостей (рублей на лошадиную силу).

Эффективность использования имеющегося на предприятии машинно-тракторного парка характеризуют следующие показатели:

– сезонная и годовая выработка на трактор, комбайн или другую машину, га, усл. эт. га, т·км и др.;

– годовая выработка на среднегодовой трактор в целом по парку, определяемая делением годового объема механизированных работ в условных эталонных гектарах на среднегодовое количество условных эталонных тракторов, эт. га;

– часовая, сменная и дневная выработка (физических и эталонных гектаров, количество отработанных машино-смен и дней в году);

– коэффициент сменности, определяемый отношением количества машино-смен к количеству машино-дней.

Экономическую эффективность использования имеющихся машин, агрегатов и их комплексов можно определить также с помощью следующих показателей: производительность труда; эксплуатационные расходы на единицу продукции или выполненную работу; себестоимость условного эталонного и физического гектара обработки почвы, уборки урожая и т. д.; произведенные затраты на центнер продукции, на гектар; срок окупаемости капитальных вложений на приобретение машин и механизмов.

10.3. Задачи механизации и научного обеспечения материально-технической базы отраслей АПК

Механизация АПК должна обеспечивать высокий уровень интенсификации производственных процессов при росте эффективности капиталовложений и сокращении ресурсопотребления. Целенаправленная техническая политика государства призвана выйти в ближайшие годы на следующие показатели:

1) уровень механизации труда в растениеводстве – 90 %, в животноводстве – 75 %;

2) повышение производительности труда – в 1,8–2 раза;

3) снижение материалоемкости производства продукции – до 0,9–1,0 кг/ц корм. ед., расход топлива – до 4,7–4,8 кг/ц корм. ед.

В основу технического обеспечения сельского хозяйства и перерабатывающих отраслей должны быть положены системы машинных технологий и технических средств, дифференцированные по природно-производственным условиям, взаимоувязанные по объемам производства и переработки сельскохозяйственной продукции и отвечающие требованиям интенсификации, ресурсосбережения и экологии.

Развитие механизации отраслей должно базироваться на следующих основных принципах:

- системном подходе к разработке и производству техники, обеспечивающем возможность полнокомплектной поставки технических средств для законченных технологических циклов;

- сбалансированности создания и освоения производства техники, исходя из реальных ресурсных возможностей республики, потенциала научно-исследовательских, конструкторских организаций и предприятий сельхозмашиностроения;

- максимальной эффективности в сфере производства и потребления техники;

- рациональном ограничении номенклатуры технических средств, сокращении материало- и энергоемкости путем создания оптимальных типоразмерных рядов, агрегатной унификации и универсализации машин;

- автоматизации технологических процессов (в первую очередь – стационарных) с использованием машин-аппаратов и роботов.

Эффективность механизации, электрификации и механизации технических процессов в сельском хозяйстве и перерабатывающих отраслях в значительной степени зависит от уровня научного обеспечения.

Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы должны быть направлены главным образом на создание высокопроизводительных, малоресурсоемких, универсальных машин и орудий, позволяющих существенно повысить уровень механизации при значительном сокращении номенклатуры применяемых технических средств и затрат производственных ресурсов.

Совершенствование шлейфа машин к новым и выпускаемым тракторам предусматривается путем создания технических средств, более качественно выполняющих свое функциональное назначение, с меньшим количеством проходов агрегатов по полю, более универсальных.

Создание техники для механизации сельского хозяйства тесно связано с проблемой формирования системы машин для перерабатывающих отраслей. Отсутствие такой системы ведет к тому, что создаются далекие друг от друга по своим свойствам и назначению технологии, не всегда учитывается специфика отдельных производств. Структурная классификация такой большой сферы, как перерабатывающая промышленность, не может не иметь определенных недостатков. Перерабатывающая промышленность имеет ряд однотипных процессов (измельчение, варка, сушка, розлив, упаковка и т. д.), осуществляемых с использованием различного сырья. Поэтому в основу должен быть положен принцип следования по цепочке от производителя сырья, его хранения, подготовки, транспортирования, обработки по различным технологиям до передачи для реализации потребителю через хранение, систему массового питания и розничной торговли.

11. РАЗМЕЩЕНИЕ И СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

11.1. Сущность и принципы размещения сельскохозяйственного производства

В настоящее время главной формой общественного разделения труда является размещение производства, которое представляет собой географическое, территориальное распределение продукции по территории в соответствии с природными и социально-экономическими условиями.

Размещение производства – это распределение труда по зонам, экономическим районам, республикам, областям и районам.

Размещение производства характеризуют показатели:

- 1) размер производства конкретного вида продукции в данном регионе;
- 2) удельный вес отдельных районов в общем объеме валовой и товарной продукции.

Рациональное размещение производства является важнейшим условием увеличения и удешевления продукции, способствует эффективному использованию всех видов применяемых ресурсов, устранению нерациональных перевозок продукции.

Показателями экономической эффективности размещения являются:
- объем, ассортимент и качество выпускаемой продукции;

- производительность труда;
- выход продукции с единицы земельной площади;
- окупаемость затрат;
- прибыль и рентабельность сельскохозяйственного производства.

Принципы размещения:

- 1) учет природных и экономических условий;
- 2) достижение увеличения выхода продукции при наименьших материальных и трудовых затратах;
- 3) уровень развития всех видов транспорта и минимальные транспортные издержки;
- 4) обеспеченность и эффективное использование трудовых ресурсов;
- 5) оптимальные пропорции между развитием сельского хозяйства и промышленностью;
- 6) приближение перерабатывающих промышленных предприятий к источникам сырья, а сельскохозяйственных предприятий – к местам потребления продукции;
- 7) укрепление экономической и продовольственной безопасности;
- 8) развитие НТП и укрепление материально-технической базы предприятий.

В АПК выбор месторасположения предприятия не является свободным, а связан с определенными агротехнологическими предпосылками. В аграрном секторе на месторасположение организации существенное влияние оказывают уровень плодородия земельных угодий, их контурность и географическое расположение, уровень развития производственной и социальной инфраструктуры и т. д.

Исследуя методологию обоснования выбора месторасположения предприятия, важно обосновать факторы, которые влияют на ожидаемую его прибыль. В системе факторов выбора месторасположения предприятия в аграрном секторе важнейшими являются транспортные затраты, которые возникают при транспортировке аграрной продукции к потребителю и снабжении предприятия сырьем, вспомогательными и другими необходимыми для аграрного производства материалами (удобрениями, средствами защиты растений, кормами, ГСМ и другими агросервисами), а также при заключении договоров с организациями системы агросервиса на выполнение специализированных агроуслуг (механизированные работы в растениеводстве, производство кормов из собственного агросырья, ремонтные работы и др.). Они могут измениться от 2–3 до 35–40 %.

Величина этих затрат зависит от следующих факторов:

- требуемых в соответствии с технологией ограничений времени

доставки (например, быстрая доставка молочных, мясных продуктов автомобильным транспортом является дорогостоящей);

- объема и характера перевозимых грузов;
- условий перевозок грузов (например, тарифы на железнодорожном транспорте);
- вида транспорта.

Одни организации АПК предпочитают размещаться недалеко от расположения населенных пунктов, чтобы иметь возможность доставлять производимые продукты питания сразу без промежуточного транспорта. Другие предприятия располагаются там, где существует возможность больших объемов продаж производимой аграрной продукции перерабатывающим организациям при минимальных транспортных издержках.

На выбор месторасположения организации влияют затраты на оплату труда. При недостатке рабочей силы необходимо обращаться к проживающим в окрестностях. Хорошо функционирующий транспорт, особенно автомобильный, в удаленных сельских населенных пунктах чаще всего отсутствует, предприятие должно само и за свой счет организовать доставку работников.

При отсутствии учебных центров по подготовке специалистов аграрного профиля организации часто не находят в этих местах специалистов нужной им квалификации. В результате они должны в интересах обеспечения высокой производительности своих работников содействовать их обучению рабочим профессиям, переподготовке.

В то же время в силу незначительной социальной ценности удаленных сельских населенных пунктов (отсутствие современной инфраструктуры: концертных залов, кинотеатров, возможностей для занятия спортом, совершения необходимых покупок и др.) организации АПК только посредством высоких надбавок к зарплате могут привлекать квалифицированных менеджеров, технологических работников. При этом организации в некоторых регионах, особенно в пригородных, с высокой концентрацией высокоиндустриального аграрного производства, например, из-за высоких затрат на оплату жилья, также должны делать надбавки к зарплате.

Проблема затрат на оплату труда возникает для многих предприятий и при международном сравнении. Высокий уровень затрат на оплату труда наемных работников, который имеют многие предприятия в странах ЕС, побуждает их выносить свое производство, включая и аграрное, в страны с низким уровнем оплаты труда. При этом необходимо учитывать по меньшей мере то, что производительность труда

(количество продукции в час) в результате высокого образовательного уровня специалистов, а соответственно и высокого профессионального уровня приводит в целом к меньшим затратам на единицу продукции. Важным фактором выбора месторасположения организации как территориальной единицы выступает цена земли в странах, в которых в соответствии с законодательством разрешена ее купля-продажа. Цена земли и, как следствие, земельный налог могут варьировать от 2–3 % и более от величины создаваемой добавленной стоимости.

В экономике многих государств большое значение имеют налоги. Так, налоги, которые должны уплачивать предприятия, также могут сыграть роль при выборе места размещения, причем как внутри страны, так и за ее пределами. В Республике Беларусь предусмотрены налоговые льготы для бизнеса в малых городах и сельских населенных пунктах, которые также существенно влияют на выбор месторасположения предприятия.

Амортизационные отчисления и выплаты процентов существенно различаются в зависимости от месторасположения организации, потому что исходные данные для строительства (стоимость земельного участка, затраты на освоение, строительные расходы) различны в региональном и международном аспектах.

При выборе месторасположения организации существенно варьируют сбытовые расходы, которые интересуют в первую очередь организации АПК, производящего «объемную» специфическую аграрную продукцию (сахарную свеклу), ограниченную регионом, областью сбыта (организации по переработке аграрного сырья – сахарные заводы).

Месторасположение организации в одних отраслях АПК важнее, чем в других (например, более важно при производстве продукции растениеводства и менее важно при производстве продукции птицеводства).

Значение месторасположения зависит от ряда следующих особенностей:

- потребитель едет за товаром на предприятие или предприниматель едет с товаром к потребителю;
- предприятие предлагает такой товар или такую агроуслугу, которым нет конкурентно равных на определенной сбытовой территории;
- удобство для покупателей является основным фактором, на котором держится сбыт продукции предприятия.

Немногие предприниматели придерживаются логики в выборе месторасположения. Вместо этого они принимают решение о выборе месторасположения исходя из личных предпочтений. Один предприни-

матель предпочитает родные места, другой – хорошо развитую инфраструктуру. Личные предпочтения являются очень важным и требующим учета фактором, однако для предпринимателя выбор месторасположения бизнеса не является главным критерием.

При выборе оптимального месторасположения агробизнеса предприниматель должен сбалансировать три фактора:

- потенциальную выручку от реализации;
- производственные затраты;
- транспортные расходы.

Значение каждого из факторов варьирует в зависимости от сбытовой территории. Если, например, планируется продавать продукцию потребителям в ограниченном географическом регионе, то следует сводить к минимуму расходы по перевозке продукции потребителям и не обращать внимания на месторасположение конкурентов.

Констатируя важность вышеизложенного, следует заметить, что необходимо также учитывать следующие факторы:

– *трудовые ресурсы* (наличие в составе трудовых ресурсов рабочих тех профессий, которые необходимы для продуктивной работы организации);

– *размеры сообщества* (численность населения, его структура; уровень жизни в регионе и т. д.);

– *транспортная сеть* (транспортная инфраструктура, которая позволит круглосуточно доставлять товары на рынки, удаленные от организации);

– *экологические требования* (допустимые уровни загрязнения окружающей среды, которые придется выдерживать предпринимателю; оборудование, которое потребуется установить для предотвращения недопустимого загрязнения воздуха, и т. д.);

– *земля* (количество земли, которое потребуется для производства аграрной продукции, а также ее географическое и территориальное расположение для создания перспективной производственной и социальной инфраструктуры);

– *топливо и электроэнергия* (наличие энергетических ресурсов);

– *налоги* (воздействие налогов на местном и республиканском уровнях на издержки бизнеса);

– *финансовые возможности* (возможная финансовая помощь предпринятию, которая может быть оказана правительством республики или местными органами власти).

11.2. Понятие специализации сельскохозяйственного предприятия

Специализация сельскохозяйственного предприятия означает сосредоточение его деятельности на производстве одного или нескольких видов конкурентоспособной товарной продукции, для производства которых здесь имеются наилучшие условия. Специализация сельскохозяйственных предприятий способствует сокращению количества товарных отраслей, увеличению объема их производства и повышению прибыли (чистого дохода). Увеличение объема производства одних товарных отраслей за счет сокращения других возможно до тех пор, пока этот процесс станет экономически невыгодным.

Экономическое содержание специализации проявляется в общественном разделении труда и территориальном размещении сельскохозяйственного производства. Эти процессы взаимообусловлены, происходят постоянно и проявляются в разных формах [19, с. 98].

Цель специализации сельскохозяйственных предприятий – повышение выхода товарной продукции и снижение ее себестоимости за счет более эффективного использования производственных ресурсов. В зависимости от видов производимой продукции, используемой техники, технологии, профессиональной подготовки работников и организации производства на предприятии формируются отрасли.

Понятие «отрасль» пока не имеет четкого определения. Под *отраслью* принято понимать часть производства, отличающуюся производимым продуктом, составом и структурой используемых факторов сельскохозяйственного производства. Сельскохозяйственное производство делится на две крупные отрасли – *растениеводство* и *животноводство* (отрасли первого порядка). Каждая из них в свою очередь делится на более мелкие (отрасли второго порядка). Так, растениеводство включает в себя полеводство, кормопроизводство, овощеводство, садоводство и др. Животноводство делится на скотоводство, свиноводство, птицеводство, овцеводство, коневодство и др. Каждая отрасль второго порядка делится на еще более мелкие (отрасли третьего порядка). Например, полеводство делится на зерновое производство, льноводство, картофелеводство; скотоводство – на племенное, молочное, мясо-молочное; свиноводство – на племенное, товарное и т. д.

Наряду с производственными сельскохозяйственными отраслями функционируют производственные несельскохозяйственные отрасли. Они, в свою очередь, делятся: а) на вспомогательные отрасли, обслуживающие сельскохозяйственное производство (машинно-тракторный

парк, ремонтно-механические мастерские, автомобильный, гужевой транспорт), электроснабжение, водоснабжение и др.; б) промышленные отрасли по переработке молока, мяса, овощей, картофеля, по производству комбикормов, витаминной муки и др.

Кроме того, на сельскохозяйственных предприятиях действуют и непромышленные отрасли (организации): жилищно-коммунальное хозяйство (жилищный фонд, общежития, нежилые помещения), культурно-просветительные и бытовые учреждения (спортивные сооружения, школы, библиотеки, детские лагеря, детские сады и ясли, клубы, столовые, магазины, хлебопекарни, санатории, дома отдыха и др.) [18, с. 99].

Отрасли предприятия выполняют разные функции. Одни являются товарными отраслями, продукция которых реализуется за пределами предприятия, продукция других отраслей используется внутри хозяйства. Есть отрасли, часть продукции которых выступает как товарная, а часть используется на внутривозрастные цели (например, зерно, картофель и др.).

Товарная продукция сельскохозяйственного предприятия выражает его связь с рынком. Поэтому роль отраслей в специализации сельскохозяйственного предприятия и определяется по их удельному весу в структуре товарной продукции.

Все *товарные отрасли* по организационно-экономическому значению делятся на основные и дополнительные. К основным относятся те сельскохозяйственные отрасли, которые занимают наибольший удельный вес в структуре товарной продукции, являются наиболее прибыльными и определяют специализацию хозяйства. Самая крупная основная отрасль называется главной.

Дополнительные отрасли производят добавочную продукцию для увеличения прибыли хозяйства, занимают меньший удельный вес в структуре товарной продукции, создают условия для развития основных отраслей и способствуют более полному использованию ресурсов хозяйства. Продукция некоторых дополнительных отраслей используется на внутривозрастные цели (поросята небольших свиноводческих ферм – для обеспечения ими населения, картофель – для общественного питания и т. п.).

Совокупность основных и дополнительных отраслей характеризует специализацию хозяйства.

Специализация сельскохозяйственного производства показывает качественную сторону общественного разделения труда. Количественной стороной общественного разделения труда, как указывалось выше,

являются объем и структура сельскохозяйственного производства, т. е. устойчивый объем и соотношение всех сельскохозяйственных отраслей и прежде всего – объем и структура товарной продукции, обеспечивающие высокую прибыль с единицы земельной площади и 1 головы животных. Главные отрасли сельскохозяйственного производства, определяющие специализацию хозяйства, устанавливаются по их удельному весу в структуре товарной продукции, исчисляемой в текущих или сопоставимых ценах [19, с. 100].

Если в структуре товарной продукции сельскохозяйственного предприятия удельный вес одной отрасли превышает 75 %, то такие хозяйства называются *узкоспециализированными*. Они, как правило, являются предприятиями промышленного типа (птицефабрики, тепличные хозяйства и др.). К *специализированным* хозяйствам относятся такие, в которых удельный вес главной отрасли в структуре товарной продукции занимает свыше 50 %. В таких хозяйствах наряду с главной имеются дополнительные отрасли. Например, в скотооткормочных хозяйствах – молочное скотоводство, производство льна или картофеля.

К специализированным хозяйствам относятся и такие, в которых удельный вес в структуре товарной продукции двух основных отраслей составляет не менее 2/3 (66,6 %) или трех отраслей – не менее 3/4 (75 %). В подобных хозяйствах может быть несколько дополнительных отраслей. Производственное направление таких хозяйств определяется главной и основными отраслями хозяйства, т. е. отраслями, имеющими наибольший удельный вес в структуре товарной продукции [19, с. 101].

Сельскохозяйственные предприятия, которые по структуре товарной продукции не могут быть отнесены к узкоспециализированным или специализированным хозяйствам, относятся к *многоотраслевым*, или *универсальным*. В подобных хозяйствах, как правило, нет товарных отраслей, имеющих удельный вес в структуре товарной продукции выше 25 %.

Уровень специализации сельскохозяйственных предприятий определяется главным образом по удельному весу основных сельскохозяйственных отраслей (или главной отрасли) в структуре товарной продукции. Дополнительными показателями могут служить следующие: структура валовой продукции, структура производственных затрат и затрат труда, структура посевных площадей, структура стада и т. д.

Внутрихозяйственная (по подразделениям) и внутриотраслевая (технологическая) специализация определяется главным образом по

структуре валовой продукции. Дополнительными показателями может служить структура производственных затрат, затрат труда и т. д.

Показатель удельного веса товарной продукции отрасли в структуре всей товарной продукции хозяйства достаточно полно характеризует главные, основные и дополнительные отрасли. При этом следует иметь в виду, что удельный вес отрасли в структуре товарной продукции зависит от объема продукции не только этой отрасли, но и других товарных отраслей хозяйства. Так, при общем объеме товарной продукции 1000 тыс. руб. товарная продукция скотоводства составляет 800 тыс. руб., или 80 % в структуре товарной продукции, а льноводство – 200 тыс. руб., или 20 %. При сохранении объема товарной продукции льноводства в размере 200 тыс. руб., но при увеличении объема товарной продукции скотоводства до 1800 тыс. руб. и общего объема товарной продукции в хозяйстве до 2000 тыс. руб. удельный вес льноводства снижается до 10 %, а скотоводства увеличивается до 90 %.

Объем товарной продукции льноводства сохранился, а ее удельный вес в структуре товарной продукции и, следовательно, ее роль в специализации хозяйства сократились в два раза. Кроме того, специализация сельскохозяйственных предприятий по структуре товарной продукции учитывает только главные и основные отрасли.

Применяя *коэффициент специализации* K_c , можно учесть все товарные отрасли:

$$K_c = \frac{100}{\sum Y \cdot [2i - 1]}, \quad (7.1)$$

где Y – удельный вес отдельных отраслей в структуре товарной продукции;

i – порядковый номер товарных отраслей в ранжированном ряду по их удельному весу в структуре товарной продукции [19, с. 102].

Если коэффициент специализации меньше 0,2, то уровень считается низким, от 0,2 до 0,4 – средним, от 0,4 до 0,6 – высоким, выше 0,6 – очень высоким (углубленная специализация). Предприятия, производящие один вид товарной продукции, имеют коэффициент специализации, равный единице.

Необходимо иметь в виду, что чем больше сельскохозяйственных отраслей имеется в хозяйстве, тем меньше размер каждой из них. Это сдерживает высокоэффективное использование современной техники и технологии.

Наиболее рациональной специализацией является такая, которая позволяет при конкретных природно-экономических условиях производить максимальное количество продукции с наименьшими затратами, т. е. получать максимум прибыли. Поэтому показатели специализации сельскохозяйственного производства должны не только давать оценку ее уровня, но и характеризовать экономическую эффективность.

Для оценки эффективности специализации сельскохозяйственного производства пользуются следующими экономическими показателями:

- выход продукции на единицу площади в стоимостном выражении;
- выход продукции на 1 руб. основных производственных фондов, на 1 руб. затрат и т. д.;
- затраты труда на единицу продукции;
- себестоимость единицы продукции;
- величина прибыли (чистого дохода) на 1 га, 1 чел.-дн., 1 руб. затрат;
- уровень рентабельности.

Специализация и сочетание отраслей сельскохозяйственных предприятий требуют соответствующего обоснования. Важнейшим при этом является учет естественноисторических и экономических условий производства (почва, климат, рельеф местности, расстояние, состояние дорог, наличие рабочей силы, перерабатывающих предприятий, запросы рынка и др.). Очень важен также учет сложившейся системы хозяйства и в первую очередь – сложившейся специализации.

Расчеты по обоснованию специализации обычно проводятся примерно в следующем порядке. По фактическим данным за последние 3–5 лет или по нормативам определяют эффективность всех товарных и нетоварных отраслей. Показателями эффективности являются прибыль (чистый доход) с одного гектара посевов, с одной условной (или физической) головы животных, рентабельность, производительность труда и др. Одновременно изучают эффективность отраслей и сравнивают с эффективностью в других хозяйствах, находящихся в одинаковых природно-экономических условиях. После этого определяют максимальный объем производства продукции наиболее эффективных отраслей и минимальный объем или ликвидацию производства убыточных отраслей; разрабатывают несколько вариантов сочетания отраслей и тот, который дает наибольшую прибыль (чистый доход) с гектара земельной площади, принимают как наиболее эффективный.

Специализацию и сочетание сельскохозяйственных отраслей сель-

скохозяйственного предприятия можно установить как экономико-математическими, так и другими методами. В качестве критерия оптимальности принимают максимум прибыли (чистого дохода) с единицы земельной площади.

11.3. Формы специализации сельскохозяйственных предприятий

Известно, что сельскохозяйственные предприятия воспроизводят в натуре часть необходимых средств производства в виде исходных материалов (семена, корм, молодняк). Поэтому в определенной мере они могут функционировать самостоятельно, чему способствует их многоотраслевой, универсальный характер специализации.

Усиление процессов общественного разделения труда способствовало выделению форм специализации. В зависимости от объектов в практике сельскохозяйственного производства сложились следующие формы специализации.

Территориальная (зональная) специализация представляет собой разделение труда между зонами специализации и административными районами республики по производству товарной сельскохозяйственной продукции. Такая форма в республике проявилась в выделении зон специализации сельскохозяйственного производства.

С учетом почвенно-климатических условий и специализации сельского хозяйства административных районов выделено пять зон специализации сельского хозяйства, которые изложены ниже.

1. Молочно-мясо-льноводческая зона охватывает большинство районов Витебской и Могилевской областей, а также ряд льносеющих хозяйств в Минской, Гродненской и Брестской областях (всего 47 районов). На ее долю приходится примерно 40 % общей площади сельскохозяйственных угодий и пашни. Земли в основном характеризуются сравнительно высоким плодородием почв: средний балл сельскохозяйственных угодий составляет 36, пашни – 40. В этой зоне молочно-мясное скотоводство сочетается с производством свинины. В дальнейшем предполагается концентрация посевов льна-долгунца в хозяйствах, располагающих наиболее благоприятными почвенными условиями для его выращивания (наличие льнопригодных почв).

2. Зона молочно-мясного скотоводства, свиноводства в Минской, Витебской и Гомельской областях (всего 25 районов). На ее долю при-

ходится примерно 20 % площади сельскохозяйственных угодий и пашни республики. Средний балл пашни составляет 37, а сельскохозяйственных угодий – 33. Эта зона отличается высоким уровнем распаханности земельных угодий и малой обеспеченностью естественными кормовыми угодьями. Здесь в связи со значительной концентрацией посевов картофеля довольно благоприятные условия для развития свиноводства.

3. Зона мясомолочного животноводства и свекловодства объединяет 16 административных районов юго-западной части Минской области и часть районов Брестской и Гродненской областей. Все они расположены в сырьевых зонах сахарных заводов. Зона занимает около 14 % пашни с высоким естественным плодородием почв (42 балла) и столько же сельскохозяйственных угодий (39 баллов). Здесь можно развивать производство дешевой говядины на базе использования свекловичного жома.

4. Зона мясомолочного скотоводства охватывает 22 района Полесья. Она отличается от других зон высокой обеспеченностью естественными кормовыми угодьями. Здесь преобладают песчаные и супесчаные почвы в сочетании с торфяно-болотными массивами. Средний балл сельскохозяйственных угодий – 26, а пашни – 52. В качестве дополнительной отрасли здесь развивается свиноводство.

5. Пятая (пригородная) молочно-овоще-картофельная зона сосредоточена вокруг областных и крупных промышленных центров Беларуси. В нее входят 8 административных районов. Распаханность сельскохозяйственных угодий здесь достигает 70 %, а почвы обладают довольно высоким естественным плодородием (средний балл пашни – 41). В этой зоне в перспективе возможно углубление специализации хозяйств на развитии молочного скотоводства, овощеводства, промышленного птицеводства, выращивании ранних сортов картофеля, ягод.

Общехозяйственная специализация (специализация отдельного предприятия) характеризуется разделением труда между предприятиями в зависимости от их местоположения по производству товарной продукции. К таким специализированным хозяйствам можно отнести мясомолочные, льно-молочно-мясные, картофелеводческие, овоще-молочные, семеноводческие, племзаводы, хозяйства по производству продовольственного, технического и семенного картофеля, свиноводческие и скотооткормочные промышленные комплексы и т. д.

Внутрихозяйственная специализация выражается в разделении

труда между бригадами, фермами одного хозяйства по производству продукции сельского хозяйства (на одной ферме производят молоко, на другой – свинину и т. п.).

Внутриотраслевая (технологическая) специализация представляет собой разделение труда по отдельным технологическим процессам между разными предприятиями при производстве одного какого-либо вида продукции. Например, производство продукции скотоводства делится на производство молока в одних хозяйствах, выращивание ремонтного молодняка в других, откорм сверхремонтного молодняка в третьих хозяйствах и т. п.

Специализация сельскохозяйственных предприятий складывается под влиянием целого ряда факторов, одни из которых способствуют, а другие сдерживают этот процесс. К *факторам, способствующим углублению специализации*, следует отнести следующие:

- научно-технический прогресс и, в частности, создание узкоспециализированной высокопроизводительной техники;

- развитие и улучшение дорожной сети, которая расширяет ареалы производства малотранспортабельной и скоропортящейся продукции (молоко, овощи, ранний картофель и др.);

- местоположение и природные условия. Например, близость к городу способствует развитию производства малотранспортабельной и скоропортящейся продукции; наличие пойменных участков – развитию овощеводства в открытом грунте, легкие почвы – производству картофеля и т. д. [19, с. 105].

К *факторам, сдерживающим углубление специализации* сельскохозяйственного производства, можно отнести биологические и технологические требования, особенно в растениеводческих отраслях: недопустимость монокультуры, что сдерживает концентрацию отдельных сельскохозяйственных культур свыше определенного предела; необходимость рационального использования техники и трудовых ресурсов.

Сезонность сельскохозяйственного производства в узкоспециализированных растениеводческих хозяйствах (кроме тепличных хозяйств) приводит к неравномерному и непродолжительному использованию рабочей силы и машинно-тракторного парка; экономической нестабильности хозяйства, требующей наличия нескольких сельскохозяйственных отраслей. При низкой эффективности производства одних сельскохозяйственных культур и отраслей в результате неблагоприятных погодных и конъюнктурных условий другие могут дать удовлетворительную эффективность производства и обеспечить нормальное функционирование сельскохозяйственных предприятий.

Нецелесообразно сочетать на одном сельскохозяйственном предприятии отрасли с одинаковыми технологическими требованиями, так как это снижает их размеры. Например, развитие свиноводства и птицеводства требует большого расхода концентратов, удельный вес которых в структуре кормов колеблется в пределах 60–85 %.

Создание узкоспециализированных крупных промышленных животноводческих комплексов способствует повышению производительности труда и снижению затрат.

11.4. Принципы сочетания отраслей

Основная масса сельскохозяйственных предприятий республики, кроме небольшого количества узкоспециализированных, одноотраслевых, представлена специализированными хозяйствами, в которых наряду с главной отраслью или двумя-тремя основными имеются и дополнительные. Они функционируют на следующих *принципах* сочетания сельскохозяйственных отраслей:

- более полное и равномерное использование в течение года трудовых ресурсов и машинно-тракторного парка, что снижает в какой-то мере сезонность сельскохозяйственного труда;

- сохранение основных и дополнительных отраслей до размеров, обеспечивающих рост их экономической эффективности;

- взаимное использование побочной продукции растениеводческих и промышленных отраслей (солома, барда, жом и др.) животноводством и побочной продукции животноводства (навоз) растениеводством, что способствует повышению выхода сельскохозяйственной продукции, росту производительности труда;

- использование всех сельскохозяйственных угодий и элементов рельефа (сенокосов, пастбищ, склонов и т. д.), повышающих выход продукции с единицы земельной площади;

- ускорение оборачиваемости оборотных средств, равномерное поступление финансов в течение года, повышение экономической стабильности хозяйства [19, с. 107].

Минимальный размер любой сельскохозяйственной отрасли должен обеспечить для нее наиболее эффективное использование комплекса машин и получение соответствующей прибыли. Размер отрасли устанавливается в кратном отношении к объему производства продукции или работ (га, головы), выполняемому комплексом машин. Поэтому по мере уменьшения размеров сельскохозяйственных предприятий, как правило, сокращаются количество и размеры сельскохозяйствен-

ных отраслей в них и все в большей степени проявляется тенденция к узкой (одноотраслевой) специализации.

11.5. Производственные типы сельскохозяйственных предприятий

Совершенствование специализации сельскохозяйственного производства и установление рационального сочетания отраслей требуют высокой квалификации специалистов и больших трудоемких расчетов. Каждое сельскохозяйственное предприятие имеет свои специфические условия производства. Вместе с тем сельскохозяйственные предприятия, находящиеся в одинаковых условиях производства, имеют общие черты складывающихся систем хозяйства. В связи с этим целесообразно иметь типовые решения для групп сельскохозяйственных предприятий, имеющих почти одинаковые условия производства. Использование таких решений требует группировки сельскохозяйственных предприятий в производственные типы.

Под *производственным типом* понимается группа сельскохозяйственных предприятий, сходных по структуре производства, специализации, почти однородных по агроклиматическим и экономическим условиям производства, имеющих почти одинаковый уровень интенсивности и структуру элементов сельскохозяйственного производства.

Производственные типы различаются по следующим наиболее характерным *признакам*: структуре производства; специализации хозяйства; уровню интенсивности и обеспеченности ресурсным потенциалом; естественноисторическим условиям и системе хозяйства (техника, технология и организация хозяйства).

По мере повышения уровня оснащенности сельскохозяйственного производства, внедрения прогрессивных технологий, повышения уровня кооперирования (особенно межхозяйственного) меняются и производственные типы хозяйств.

Различают фактически сложившиеся и рациональные производственные типы хозяйств, которые отражают как положительные, так и отрицательные стороны хозяйственной деятельности. На основе изучения типов хозяйств выявляют тенденции развития сельскохозяйственного производства в конкретных естественноисторических и экономических условиях. Это служит базой для разработки рациональных производственных типов хозяйств. Причем используются материалы научно обоснованных и проверенных на практике систем хозяйств и нормативов [19, с. 108].

При выявлении фактически сложившегося производственного типа хозяйств следует исходить из того, что размещение сельскохозяйственного производства по территории региона, района осуществляется не изолированными сельскохозяйственными отраслями, а специализированными сельскохозяйственными предприятиями – производственными типами. Молочное скотоводство, свиноводство, льноводство, картофелеводство и другие отрасли функционируют не отдельно, а в совокупности с иными отраслями сельскохозяйственных предприятий. Поэтому для разработки рационального производственного типа хозяйств необходимо выявить фактически сложившиеся производственные типы хозяйств в регионе. Прежде всего выделяют узкоспециализированные, одноотраслевые хозяйства. Такие хозяйства в малой степени связаны с земельной территорией или имеют очень небольшое плодородие земель. К ним относятся птицефабрики, тепличные хозяйства, свиноводческие и скотооткормочные комплексы на привозных кормах. Из оставшихся сельскохозяйственных предприятий большинство имеют одну главную или несколько основных сельскохозяйственных отраслей в сочетании с дополнительными. При одной и той же главной или основной сельскохозяйственной отрасли (например, мясомолочном скотоводстве) возможно несколько разных сочетаний ее с другими отраслями (например, с льноводством или картофелеводством, овощеводством и т. д.). Очевидно, что разное сочетание сельскохозяйственных отраслей приводит к различной структуре сельскохозяйственного производства и, следовательно, разным производственным типам хозяйств.

В пределах республики, области, района выделяются зоны специализации, представляющие собой территориальную общность однородных по специализации хозяйств, т. е. однородных хозяйств по главной или основным сельскохозяйственным отраслям. Удельный вес в структуре товарной продукции главной или основных сельскохозяйственных отраслей зоны специализации области, района (например, молочно-мясное или мясомолочное скотоводство), как правило, колеблется по хозяйствам в небольших пределах (примерно 15–20 % среднего показателя зоны, региона). Удельный вес других сельскохозяйственных отраслей по хозяйствам колеблется в пределах нескольких раз (например, льноводство – в 2–3 раза от среднего показателя).

Таким образом, для выделения производственных типов хозяйств следует использовать показатель их удельного веса в структуре товарной продукции отрасли. Все хозяйства зоны (региона), имеющие пока-

затель удельного веса в структуре товарной продукции выше зонального, выделяют в первый производственный тип хозяйств. Все хозяйства из числа оставшихся, имеющие показатель по этой же отрасли выше среднего данной группы, выделяются во второй производственный тип, остальные – в третий. Например, в структуре товарной продукции изучаемой совокупности сельскохозяйственных предприятий продукция мясомолочного и молочно-мясного скотоводства занимает в среднем 62,9 %, а льноводства – 8,3 %.

Максимальный удельный вес в структуре товарной продукции скотоводства в одних хозяйствах относится к минимальному удельному весу в других хозяйствах как 1:1,3, а по льноводству – как 1:5. Очевидно, что по удельному весу скотоводства все хозяйства в совокупности мало отличаются друг от друга, а по льноводству – резко различны. Поэтому однотипные хозяйства следует выделять по удельному весу льноводства в структуре товарной продукции. Все хозяйства, имеющие показатель удельного веса льноводства свыше 8,3 %, выделены в первый производственный тип хозяйств. Удельный вес льноводства в структуре товарной продукции оставшихся хозяйств составляет в среднем 5,4 %. Все хозяйства, имеющие удельный вес льноводства в структуре товарной продукции свыше этого показателя, выделяются во второй производственный тип, а остальные хозяйства – в третий.

Под влиянием естественноисторических и экономических условий на функционирующих сельскохозяйственных предприятиях за многие годы сложилась их специализация. В связи с переходом на рыночные отношения следует глубоко изучить ее эффективность и внести необходимые коррективы. При этом следует учесть, что всякое изменение в специализации хозяйства требует изменений в структуре производства и основных производственных фондов, для чего, как правило, необходимы большие капитальные вложения.

До сих пор еще нет единого обоснованного показателя эффективности специализации сельскохозяйственных предприятий. Поэтому эффективность специализации определяется главным образом по сравнительной эффективности товарных отраслей.

В растениеводстве наиболее эффективными обычно считаются товарные сельскохозяйственные культуры, дающие наибольшую прибыль (чистый доход) с гектара посевов. Рентабельность не всегда может служить основным показателем эффективности, так как для некоторых сельскохозяйственных культур она может быть высокой, а прибыль с единицы площади – низкой. Это связано с тем, что товарность некоторых сельскохозяйственных культур очень низка.

В животноводстве основными показателями эффективности специализации следует считать рентабельность производственных затрат и прибыль с 1 головы животных (физической или условной). Эффективность специализации по всему сельскохозяйственному предприятию характеризуется главным образом прибылью с гектара сельскохозяйственных угодий.

Для вновь организуемых сельскохозяйственных предприятий вполне можно пользоваться данными эффективности товарных отраслей хозяйств, находящихся в одинаковых естественноисторических условиях.

Эффективность отдельных отраслей и специализации хозяйства в целом можно также определять путем сопоставления затрат и поступления продукции в энергетических величинах.

12. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ И РАСШИРЕННОЕ ВОСПРОИЗВОДСТВО В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

12.1. Сущность и критерии эффективности функционирования аграрного комплекса

Эффективность производственной деятельности – это результативность хозяйствования. Она показывает, ценой каких затрат капитала (ресурсов) достигается конечный результат.

Следует различать понятия «эффект» и «экономическая эффективность». *Эффект* есть следствие, результат тех или иных мероприятий, проводимых на предприятии. Например, эффект от применения удобрений выражается в виде прибавки урожая; от использования кормов – в увеличении надоев молока и т. д.

Но полученный эффект не дает представления о выгодности применения удобрений или кормов. Как они окупаются, становится известно лишь при сравнении полученного результата с теми расходами, которые связаны с использованием удобрений и кормов. Только по одному эффекту недостаточно судить о целесообразности проводимых мероприятий. На эти вопросы наиболее полный ответ дает показатель экономической эффективности.

В экономике понятие «эффективность» употребляется в двух значениях.

В одних случаях эффективность характеризует изменения в процессе производства. В этом смысле эффективность является синони-

мом слов «действенность», «продуктивность», «производительность», «результативность» и определяется как отношение полученного за определенный период результата (эффекта) к ресурсам или их затратам.

Сравнивая отношения результата к затратам, можно делать выводы о большей или меньшей эффективности. В других случаях понятие «эффективность» характеризует состояние производства, а именно: состояние оптимальности, равновесия, сбалансированности. Эффективность в производстве – это такая ситуация, в которой при данных производительных ресурсах и существующем уровне знаний невозможно произвести большее количество одного товара, не жертвуя при этом возможностью произвести некоторое количество другого товара.

Эффективность производства – это показатель деятельности производства по распределению и переработке ресурсов с целью производства товаров. Эффективность представляет собой достижение целей с минимальными затратами ресурсов.

Снижение издержек производства, рациональное использование материальных ресурсов, достижение более высоких экономических показателей и, прежде всего, повышение производительности труда и эффективности производства и на этой базе снижение себестоимости – наиболее важные и актуальные задачи экономики сельского хозяйства. Для их решения большое значение имеет совершенствование управления в целях повышения его эффективности, овладение методами эффективного управления производством, а также расчеты и сравнение показателей эффективности производства предприятия.

Суть проблемы повышения экономической эффективности производства состоит в том, чтобы на каждую единицу трудовых, материальных и финансовых ресурсов добиваться существенного увеличения объема производства продукции. Это в конечном счете означает повышение производительности общественного труда, что и является критерием повышения эффективности производства.

Задача, стоящая в настоящее время перед сельским хозяйством Беларуси, заключается в увеличении производства продукции в расчете на единицу ресурсов. При этом рост каждого вида продукции должен происходить не до максимально возможного, а до оптимального уровня. Увеличение производства продукции сверх оптимального уровня может обернуться нежелательными последствиями для предприятия, отрасли сельского хозяйства и экономики в целом по следующим обстоятельствам:

- во-первых, произведенная продукция может оказаться невостребованной обществом; для конкретного предприятия это оборачивается затруднениями, связанными с ее хранением и сбытом;

- во-вторых, объем производства сверх оптимального уровня может вызвать ухудшение состояния окружающей среды, снижение почвенного плодородия, преждевременный износ техники, перерасход других ресурсов;

- в-третьих, увеличение продукта конкретного вида или в целом сельскохозяйственной продукции сверх оптимального уровня обусловит несбалансированность между ресурсами и товарами различных отраслей и тем самым возникновение диспропорции общественного воспроизводства.

Важное значение для выявления роста производства имеет определение эффективности использования отдельных видов экономических ресурсов, которые, участвуя в производстве, выступают его факторами. Экономические, производительные или производственные ресурсы обладают отличительным свойством – редкостью или ограниченностью. Эффективность производства в целом зависит от эффективности использования всех ресурсов.

Мера, с которой общество подходит к установлению степени результативности производства, называется критерием эффективности. Критерий отражает цель любых видов производственной деятельности с указанием их характеристик, показателей и параметров.

Необходимость рассмотрения критериев эффективности экономики в целом обусловлена тем, что эффективность сельского хозяйства зависит не только от процессов, происходящих на предприятиях, но и от экономической политики государства. Кроме того, используя народнохозяйственный критерий и критерий эффективности производства на предприятии, можно определить соответствие коллективных и общенародных интересов.

Критерий народнохозяйственной эффективности. Целью производства (в широком смысле, как воспроизводства) является рост общественного благосостояния. Поскольку потребности безграничны и многообразны, а ресурсы ограничены, то *критерием народнохозяйственной эффективности является максимизация созданных благ в оптимальном их соотношении при имеющихся производственных ресурсах.* Такой критерий обуславливает наивысшую совокупную ценность всех созданных благ при имеющихся ресурсах.

Для достижения народнохозяйственной эффективности необходимо обеспечить, прежде всего, полную занятость и полный объем производства.

Полная занятость предполагает вовлечение всех пригодных ресурсов в производство (отсутствие в стране безработных, простоя техники, использование пригодных для производства земель, зданий и оборудования).

Полный объем производства означает, что все производственные ресурсы применяются по назначению, рационально, т. е. таким образом, чтобы они приносили наибольшую пользу. Полный объем производства означает также, что при данных условиях используется лучшая из имеющихся технологий.

Народнохозяйственная эффективность достигается (помимо научно-технического прогресса и внедрения его результатов) благодаря более рациональному распределению производственных ресурсов по отраслям. Действительно, при прочих равных условиях максимизация общей ценности благ будет достигнута в том случае, если структура общественного производства, обусловленная структурой распределения производственных ресурсов по отраслям, будет в наибольшей степени соответствовать структуре общественных потребностей. Ресурсы необходимо разместить в таких точках производства, в которых они будут обладать наивысшей ценностью.

С течением времени появляются новая техника, технологии, открываются новые свойства материалов, меняются потребительские предпочтения, поэтому прежняя структура производства может оказаться неэффективной, что вызывает необходимость перераспределения ресурсов.

Критерием экономической эффективности сельского хозяйства является максимизация прибыли, получаемой с имеющейся площади сельскохозяйственных угодий, при минимуме издержек (costs). Отраслевая эффективность достигается за счет рационального размещения производственных ресурсов отрасли на территории страны, что обусловлено неодинаковыми природно-климатическими условиями, экологическими последствиями, сложившимся размещением ресурсов, накопленным работниками опытом производства той или иной продукции в данной местности.

При прочих равных условиях *эффективность деятельности предприятия* обусловлена размерами производства. Рассматривая конкурентную экономику в коротком и длительном периодах при прочих равных условиях (не меняется специализация, конъюнктура рынка и т. п.), предприятия могут добиваться максимизации прибыли путем оптимизации объема производства, а в очень длительном периоде – и за счет внедрения НТП.

На уровне подразделений предприятия, производственного процесса, рабочего места имеет смысл рассматривать лишь техническую (технологическую) эффективность, так как здесь результат не принимает рыночной оценки. Она обусловлена системой технических, экономических, организационных и воспитательных мер, направленных на сбережение и рациональное использование всех видов ресурсов.

Критерием эффективности распределения ресурсов является равенство предельного дохода ресурса и предельных издержек на ресурс, т. е. равенство ценности благ, полученных от одного рубля стоимости каждого ресурса.

Распределение тесно связано с обменом. Распределение и обмен являются посредниками между производством и потреблением. Распределение является количественной характеристикой будущего потребления, обмен же определяет качественную ее сторону, т. е. конкретные полезности, которые будут потреблены. При обмене непосредственно товарами распределение и обмен слиты воедино: совершаются в одном и том же месте и в один и тот же момент. Распределение благ может осуществляться и без обмена товарами, что наблюдается в административно-командной экономике. В рыночной экономике товары обмениваются обычно не непосредственно, а через деньги. Происходит обмен товара на деньги и распределение денег, а затем следует снова обмен денег на другой конкретный товар. В конечном счете результатом обмена является определенное распределение благ, т. е. конкретная структура благ между субъектами хозяйствования (средств производства) и между людьми (предметов потребления).

12.2. Система основных показателей эффективности сельскохозяйственного производства

Критерии эффективности сельского хозяйства находят свою конкретную определенность в ее показателях. В экономической литературе существуют различные классификации показателей и различные виды эффективности.

Для уровня сельскохозяйственного производителя и отдельной отрасли сельского хозяйства целесообразно выделять техническую, технико-экономическую, экономическую и социально-экономическую эффективность.

Техническая (технологическая) эффективность представляет собой отношение физического объема продукции к затратам ресурсов.

Показателями технической эффективности являются: урожайность сельскохозяйственных культур, надой молока от одной коровы, расход корма на единицу привеса, затраты труда на единицу продукции и т. д. Важнейшими факторами технической эффективности являются природно-климатические условия, научно-технический прогресс и др. Техническая эффективность является основой повышения экономической эффективности.

Экономическая эффективность – это отношение результата производства в денежном измерении к издержкам, т. е. затратам ресурсов также в денежном выражении. Экономическая эффективность показывает степень превышения дохода над расходами. Примером экономической эффективности выступает такой показатель, как уровень рентабельности.

Технико-экономическая эффективность определяется как промежуточная между технической и экономической эффективностью, когда один параметр измеряется в единицах физических величин, а другой – в денежной оценке (например, показатель производительности труда, рассматриваемый как отношение валовой продукции (в рублях) к затраченному труду (в человеко-часах).

Социально-экономическая эффективность – наиболее широкое понятие. Результат рассматривается в этом случае как совокупность всех благ, которые ценятся людьми, т. е. и экономические, и социальные эффекты. Под «социальным эффектом» имеются в виду результаты, которые не могут быть измерены в деньгах, но представляют ценность для общества: продолжительность жизни, здоровье людей, свободное время, состояние окружающей среды, условия труда и жизни и др.

При определении экономической эффективности сельскохозяйственных предприятий производится расчет следующих основных показателей: валовой и чистый доход, прибыль, уровень рентабельности, окупаемость затрат, норма прибыли.

Валовой доход (ВД) равен разнице между стоимостью валовой продукции (ВП) и материальными затратами (МЗ):

$$\text{ВД} = \text{ВП} - \text{МЗ}. \quad (12.1)$$

Чистый доход (ЧД) – разница между стоимостью валовой продукции и всеми затратами на ее производство (ПЗ):

$$\text{ЧД} = \text{ВП} - \text{ПЗ} \quad (12.2)$$

или

$$\text{ЧД} = \text{ВД} - \text{ОТ}, \quad (12.3)$$

где ОТ – затраты на оплату труда.

Прибыль как экономическая категория характеризует финансовый результат предпринимательской деятельности предприятия. Различают валовую прибыль, прибыль от реализации продукции и услуг, чистую прибыль.

Валовая прибыль представляет собой общий объем прибыли предприятия от всех видов деятельности: реализация продукции и услуг; реализация основных фондов и другого имущества; внереализационные доходы и расходы (доходы от сдачи имущества в аренду; дивиденды; проценты по акциям и другим ценным бумагам, принадлежащим предприятию, штрафы, пени, неустойки).

Прибыль от реализации продукции и услуг (П) рассчитывают вычитанием из выручки (В) полной (коммерческой) себестоимости (ПС):

$$\text{П} = \text{ДВ} - \text{ПС}. \quad (12.4)$$

Чистая прибыль предприятия – это валовая прибыль минус налоги, не вошедшие в себестоимость.

Однако абсолютная масса прибыли еще не свидетельствует о достигнутой эффективности. Ее характеризует уровень рентабельности, являющийся одним из основных показателей экономической эффективности производства. Уровень рентабельности (Y_p) – это процентное отношение полученной прибыли (П) к полной себестоимости (С):

$$Y_p = \text{П} : \text{ПС} \cdot 100 \%. \quad (12.5)$$

Норма прибыли есть отношение общей прибыли (П) к сумме среднегодовой стоимости основных (ОПФ) и оборотных (Об) фондов, умноженное на 100 %:

$$N_p = \text{П} : (\text{ОПФ} + \text{Об}) \cdot 100 \%. \quad (12.6)$$

Рентабельность продаж (оборота) есть отношение прибыли (П) к денежной выручке (ДВ):

$$P_o = \text{П} : \text{ДВ} \cdot 100 \%. \quad (12.7)$$

К показателям *экономической эффективности сельского хозяйства* относят частные показатели, такие как фондоотдача, отдача оборотных фондов, уровень рентабельности продукции и др. Эти показатели рассчитываются как средние по всем хозяйствам республики или их группам.

Рентабельность отрасли (сельского хозяйства) рассчитывается аналогично, как и для предприятий.

Результативность функционирования всех отраслей, в том числе и сельского хозяйства, проявляется в социально-экономической эффективности народного хозяйства в целом. В качестве общих относительных показателей, в наибольшей степени отражающих социально-экономическую эффективность народного хозяйства в динамике, используются темпы роста (прироста) валового национального продукта (ВНП), валового внутреннего продукта (ВВП), чистого национального продукта (ЧНП), чистого внутреннего продукта (ЧВП), национального дохода (НД) в расчете на душу населения.

12.3. Экономическая сущность и показатели расширенного воспроизводства в сельском хозяйстве

Производство продукции сельского хозяйства осуществляется непрерывно и повторяется из года в год. Производство составляет основу для последующего потребления, а потребление выступает главным заказчиком производству. Следовательно, процессы производства и потребления взаимосвязаны между собой и дополняют друг друга.

Воспроизводство – непрерывное возобновление и повторение процесса производства на стадиях производства, распределения, обмена и потребления. В связи с ростом потребностей населения процесс воспроизводства должен осуществляться в расширенных масштабах.

Возможны три формы воспроизводства:

1) *простое* – воспроизводство в неизменных масштабах, отсутствие накоплений;

2) *расширенное* – непрерывное увеличение объемов производства продукции. В этом случае часть прибавочной стоимости поступает в накопления;

3) *суженное* воспроизводство – с каждым новым этапом объем производства снижается. Это может быть связано с кризисной ситуацией в сельском хозяйстве или снижением спроса на данный вид продукции.

Характер расширенного воспроизводства и темпы его развития определяются формой собственности на средства производства.

Расширенное воспроизводство осуществляется при установлении определенных пропорций в развитии промышленности и сельскохозяйственного производства при ведущей роли промышленности. В процес-

се расширенного воспроизводства между ними осуществляется тесная связь и зависимость. Сельское хозяйство снабжает промышленность сырьем и предъявляет спрос на средства производства. Промышленность снабжает сельское хозяйство машинами, минеральными удобрениями, средствами защиты растений, топливом и другими ресурсами. Объемы расширенного воспроизводства зависят от объемов и качества поставляемых промышленностью ресурсов, а также цен на эти ресурсы.

Различают 2 типа расширенного воспроизводства:

1) *экстенсивный* – увеличение масштабов производства осуществляется за счет дополнительных ресурсов, а производство осуществляется на том же техническом уровне.

Факторы расширенного воспроизводства *экстенсивного типа*:

- расширение посевных площадей;
- увеличение поголовья скота;
- вовлечение в производство дополнительных работников;
- увеличение основных средств при неизменном их качестве;

2) *интенсивный* – рост производства продукции осуществляется за счет роста производительности труда, совершенствования техники и технологии производства, совершенствования организации и оплаты труда, т. е. за счет качественных факторов экономического роста на основе достижений НТП.

Факторы расширенного воспроизводства *интенсивного типа*:

- повышение плодородия почвы и продуктивности животных;
- рациональное использование производственного потенциала и экономия всех видов ресурсов;
- улучшение качества продукции и услуг;
- внедрение прогрессивных безотходных, малозатратных и ресурсосберегающих технологий;
- использование более совершенных средств производства;
- повышение квалификации, профессионального уровня, компетентности и ответственности работников;
- предотвращение потерь, соблюдение технологической дисциплины, норм и нормативов.

В практике чисто экстенсивные или интенсивные пути развития почти не встречаются, они взаимосвязаны.

На данном этапе развития экономики в условиях жесточайшей конкуренции на рынке сельскохозяйственной продукции основной формой расширенного воспроизводства является интенсификация производства на основе ускорения НТП.

Особенности расширенного воспроизводства в сельском хозяйстве.

1. Зависимость сельскохозяйственного производства от природных условий.

2. Медленная оборачиваемость оборотных средств.

3. Потребность отрасли в капитальных вложениях возрастает при сравнительно низкой их окупаемости.

4. Не вся произведенная продукция принимает форму товарной.

5. Главным средством производства является земля.

6. Сочетание в воспроизводстве экономических и биологических законов.

7. Процессу воспроизводства в растениеводстве присуща годовичная цикличность.

8. Пропорции и темпы расширенного воспроизводства в сельском хозяйстве в большей мере зависят от эквивалентности обмена, паритета цен на сельскохозяйственную и промышленную продукции.

Воспроизводство в сельском хозяйстве включает в себя:

➤ воспроизводство средств производства;

➤ рабочей силы;

➤ производственных отношений.

В процессе расширенного воспроизводства валовую продукцию сельского хозяйства принято делить на следующие фонды: фонд возмещения (c); потребления (индивидуального v и общественного); накопления (m).

Фонд возмещения (F_v) – представляет собой часть стоимости валовой продукции, предназначенной для возобновления потребленных в процессе ее производства средств и предметов труда.

Фонд потребления (F_n) – это часть валового дохода, создаваемого необходимым трудом работающих, используемого на оплату труда и удовлетворение личных и общественных потребностей коллектива предприятия. Он включает фонд оплаты труда и премирования работников предприятия, фонд социального развития трудового коллектива и отчисления в централизованные фонды социального страхования и медицинского обслуживания.

Фонд накопления – это использование части прибавочного продукта для расширенного воспроизводства основных и оборотных фондов, трудовых ресурсов. Фонд накопления создается как путем покупки дополнительных средств производства и предметов потребления, так и в натуральной форме из продукции собственного производства.

Источники воспроизводства: а) собственные ($ВД = СВП - МЗ$); б) заемные (кредиты банка); в) привлеченные (средства вышестоящих организаций; средства госбюджета).

1. *Норма расширенного воспроизводства* рассчитывается по формуле

$$H_{p.v} = \text{ФН} : (\text{ОПФ} + \text{Об}_\phi) \cdot 100 \%, \quad (12.8)$$

где ФН – фонд накопления предприятия, руб.;

ОПФ – стоимость основных производственных фондов, руб.;

Об_φ – стоимость оборотных средств, руб.

Норма расширенного воспроизводства показывает, достаточно ли имеется собственных средств на предприятии для нормального его функционирования и наращивания производства. Это основной и главный показатель, который характеризует возможности конкретного предприятия по приобретению основных производственных фондов и увеличению оборотных средств.

2. *Норма накопления* представляет собой процентное отношение фонда накопления к размеру дохода предприятия:

$$H_n = \text{ФН} : \text{ЧД} \cdot 100 \%. \quad (12.9)$$

Таким образом, норма накопления показывает, какая доля фонда накопления содержится в чистом доходе хозяйства.

3. *Норма пропорциональности* рассчитывается путем деления суммы фонда накопления на размер валового дохода предприятия:

$$H_n = \text{ФН} : \text{ВД} \cdot 100 \%. \quad (12.10)$$

При повышении нормы пропорциональности сокращаются возможности привлечения дополнительных работников, при снижении – привлечения дополнительных средств производства.

12.4. Оценка эффективности производства продукции растениеводства

Для оценки экономической эффективности производства продукции растениеводства используют систему натуральных и стоимостных показателей. Среди натуральных показателей основными являются урожайность сельскохозяйственных культур и производство их продукции в расчете на 100 га пашни.

Для оценки экономической эффективности растениеводства как отрасли используют следующие стоимостные показатели:

- стоимость валовой продукции, сумма валового дохода и прибыли в расчете на одного среднегодового работника, занятого в отрасли,

один затрачиваемый человеко-час, 100 га пашни, 100 руб. производственных основных средств, 100 руб. производственных затрат;

- сумма производственных затрат в расчете на 1 руб. стоимости продукции;

- уровень рентабельности производимой, а также реализованной продукции растениеводства в целом;

- норма прибыли.

На практике для оценки эффективности производства продукции растениеводства используется несколько простых для восприятия и расчета показателей, в частности, урожайность (ц/га), уровень производительности труда или трудоемкость продукции, себестоимость единицы продукции и уровень рентабельности.

На уровень эффективности производства продукции растениеводства влияет непосредственно или косвенно ряд факторов, но основной причиной повышения трудоемкости и себестоимости основных видов продукции растениеводства является влияние факторов первого порядка – снижение урожайности и роста производственных затрат на 1 га земель.

Показатели экономической эффективности производства продукции растениеводства представлены в таблице.

Показатели эффективности производства продукции растениеводства

Показатели	Методика расчета
1	2
Урожайность, ц/га	Валовой сбор культуры (ц) / Убранный площадь культуры (га)
Уровень товарности, %	Объем реализации (ц) / Валовой сбор (ц) · 100 %
Производственная себестоимость 1 ц, руб.	Затраты производственные (руб.) / Объем валовой продукции (ц)
Полная себестоимость 1 ц, руб.	Затраты общие (полные) (руб.) / Объем товарной продукции (ц)
Произведено продукции за 1 чел.-ч, ц (выработка)	Валовая продукция (ц) / Затраты времени (чел.-ч)
Затраты времени на производство 1 ц, чел.-ч (трудоемкость производства)	Затраты времени (чел.-ч) / Валовая продукция (ц)
Затраты времени на обработку 1 га, чел.-ч (трудоемкость возделывания)	Затраты времени (чел.-ч) / Площадь посева культуры (га)
Прибыль от реализации, всего, руб.	Денежная выручка (руб.) – Полная себестоимость (руб.)

1	2
Прибыль в расчете на 1 ц, руб.	Прибыль (руб.) / Количество реализованной продукции (руб.)
Прибыль в расчете на 1 га посева, руб.	Прибыль (руб.) / Площадь посева культуры (га)
Уровень рентабельности затрат, %	Прибыль (руб.) / Полная себестоимость (руб.) × 100 %
Уровень рентабельности продаж, %	Прибыль (руб.) / Денежная выручка от реализации (руб.) · 100 %

12.5. Оценка эффективности производства продукции животноводства

Для оценки экономической эффективности производства продукции животноводства используют систему показателей. Основные стоимостные показатели следующие:

- стоимость валовой продукции, сумма валового дохода и прибыли в расчете на одного работника в отрасли, на один затрачиваемый человеко-час, 100 руб. производственных основных средств;
- сумма производственных затрат в расчете на 1 руб. стоимости продукции;
- уровень рентабельности произведенной и реализованной продукции в целом;
- норма прибыли.

Для сравнительной экономической оценки производства отдельных видов продукции животноводства с целью выявления наиболее экономически целесообразных используют систему натуральных и стоимостных показателей.

Основными показателями экономической эффективности скотоводства является уровень производительности труда, себестоимость производства молока и мяса, их рентабельность. Уровень производительности труда зависит от суммы затрат времени в расчете на одну голову и его производительности. На производство 1 ц молока в среднем затрачивается 4,1 чел.-ч, а на 1 ц прироста живой массы – около 36 чел.-ч. Себестоимость 1 ц молока и прироста крупного рогатого скота постоянно растет, что обусловлено повышением себестоимости кормов, затрат на содержание основных средств и ростом цен на энергоносители.

Важнейшим показателем эффективности производства продукции скотоводства (молока и мяса) является рентабельность. На нее прямо

или косвенно влияет ряд факторов. Основные из них – качество и себестоимость продукции, каналы реализации, реализационная цена. В связи с опережением темпов роста расходов над ценой реализации продукции уровень рентабельности остается пока низким.

Не менее важными показателями, характеризующими эффективность скотоводства, являются объем производства продукции на предприятии в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий; продуктивность животных – среднегодовой надой на корову молочного стада и объем прироста живой массы одной головы, ее среднесуточный прирост; затраты кормов в расчете на 1 ц молока и прирост живой массы; живая масса от одной головы, реализованной на мясо; сумма производственных затрат в расчете на одну голову, на 1 ц продукции и 1 руб. валовой продукции; выход валовой продукции в натуральном и денежном выражении в расчете на одного работника, на 1 чел.-ч и на одно животное; сумма прибыли в расчете на одну голову животных и на 1 ц продукции. Эти показатели могут использоваться также при сравнительной экономической оценке пород животных, системы их содержания, структуры стада, типов, норм, рационов кормления и т. д.

Экономическая эффективность свиноводства характеризуется системой натуральных и стоимостных показателей. Для экономической оценки отрасли используют следующие показатели: продуктивность животных – среднесуточный прирост молодняка и свиней на откорме и прирост живой массы одной головы за откормочный период, выход поросят (в двухмесячном возрасте) на основную или разовую свиноматку, продолжительность выращивания свиней до определенной живой массы; затраты кормов в расчете на 1 ц прироста живой массы, уровень производительности труда или трудоемкость производства единицы продукции; себестоимость 1 ц прироста живой массы, а также одной головы выращенного молодняка; среднюю цену реализации 1 ц живой массы свиней; прибыль в расчете на 1 ц прироста живой массы и 1 ц реализованной продукции, уровень рентабельности производства свинины.

Показатели, характеризующие эффективность производства продукции овцеводства, следующие: трудоемкость прироста 1 ц живой массы овец и 1 ц шерсти; себестоимость 1 ц прироста живой массы и 1 ц шерсти; затраты корма на 1 ц прироста живой массы; цена реализации 1 ц баранины и шерсти, уровень рентабельности отрасли.

Экономическую эффективность производства продукции птицеводства определяют по следующим показателям: производительность

птицы – среднегодовая яйценоскость кур и среднесуточный прирост живой массы молодняка птицы; затраты труда и кормов на 1000 шт. яиц и на 1 ц прироста живой массы птицы; себестоимость 1000 шт. яиц и 1 ц прироста живой массы птицы; цена реализации единицы продукции и уровень рентабельности.

12.6. Факторы эффективности сельского хозяйства

Устойчивое развитие сельского хозяйства зависит от множества факторов объективного и субъективного характера, которые в сумме определяют объемы производства и реализации продукции, размеры выручки и доходов, и главное – уровни прибыльности. Именно прибыль позволяет затем вести расширенное воспроизводство, обновлять материально-техническую базу и внедрять инновационные технологии, обеспечивать достойную мотивацию труда, работать на принципах самокупаемости и самофинансирования. Поэтому главной целью и основной задачей всякого производства является прибыль как результат выгодного сбыта продукции, в ходе чего выручка от реализации должна полностью компенсировать затраты на производство и сформировать целевые доходы. Чем выше выручка от реализации и ниже затраты, тем выше прибыль, а значит, лучше организовано производство, крепче производственный потенциал.

К основным факторам, определяющим экономическую эффективность сельскохозяйственного производства, относятся:

- природный фактор;
- разделение труда;
- кооперация;
- размеры производства;
- научно-технический прогресс;
- обмен;
- организация;
- личностный (человеческий) фактор;
- государство.

Природные условия и ресурсы являются одним из важнейших факторов экономического развития. От естественных свойств земли, плодородия почв, особенностей климата, лесной и другой растительности, животного мира, воды рек, озер, морей и океанов, богатств недр, чистоты воздуха во многом зависят темпы производства и благосостояние людей.

Эффективность сельскохозяйственного производства как никакая другая отрасль зависит от природных условий. Под природными факторами понимают пространственную размещенность, контурность, характер поверхности земли, качество почвы (содержание гумуса, калия и фосфора, кислотность, механический состав и т. д.).

Агроклиматические данные необходимо использовать для оптимального размещения сельскохозяйственного производства, для выбора хозяйствами специализации и производственного направления.

Научно-технический прогресс (НТП) является важным фактором увеличения сельскохозяйственного производства и его эффективности.

Применительно к аграрному производству необходимо выделять следующие основные факторы НТП: биологические, технические, технологические, экологические, экономические, социальные, организационные, правовые, информационные.

К основным общественным формам труда относятся его разделение и кооперация, обмен, концентрация и организация производства.

Разделение труда представляет собой дифференциацию трудовой деятельности, приводящей к обособлению и существованию различных ее видов. Разделение труда является исходным сущностным фактором эффективности сельского хозяйства.

Для разделения труда внутри предприятия необходимо важное условие: постоянство производства, т. е. производство без перерывов. Это имеет значение для понимания того, почему в сельском хозяйстве разделение труда не достигло такого уровня, как в промышленности. Невозможно представить ситуацию, когда один человек только пашет землю, второй только сеет зерновые, третий занимается только культивацией, четвертый только жнет и т. д. Такие и многие другие работы выполняются только в определенное время года и в течение короткого времени.

Целесообразно разделять труд на основные и вспомогательные операции. В этом случае более эффективно используется квалифицированный труд. Квалифицированному работнику важно не отвлекаться на выполнение простых операций, которые могут выполнять работники с меньшей квалификацией.

Кооперация представляет собой объединение людей, сотрудничающих между собой. Различается простая и сложная кооперация. Простая кооперация имеет место, когда много работников действуют в одно и то же время, в одном и том же месте для производства одного и

того же продукта под единым управлением. Сложная кооперация – это сотрудничество людей, занятых разным разделенным трудом. Разделение и кооперация труда являются взаимосвязанными моментами развития общественного труда.

Внутри предприятия товарного обмена не существует (внутри предприятия существует обмен деятельностью). Обмен влияет на эффективность сельскохозяйственного производства в большей степени в том случае, если внутри страны государство не устанавливает административным путем цены на сельскохозяйственные товары. В сфере международного обмена целесообразно развивать торговлю сельскохозяйственными товарами со странами, имеющими более близкий уровень экономического развития, т. е. странами СНГ, Латвией, Литвой, Эстонией.

Специализация и кооперация труда тесно связаны с *концентрацией производства*, под которой понимается сосредоточение на предприятиях все большей части средств производства. Концентрация производства выделяется в самостоятельный сущностный фактор эффективности сельского хозяйства, так как существуют специфические закономерности изменения эффективности производства в зависимости от его объема.

Под личностным, или человеческим, фактором понимается совокупность нравственных, деловых и волевых качеств человека. Более конкретно имеются в виду такие человеческие качества, как добросовестность, ответственность, дисциплинированность, деловая и профессиональная компетентность, инициативность, предприимчивость, творческая активность, способность к непрерывному обучению и восприятию нового, решительность и настойчивость в достижении цели и т. п.

Использование государством различных инструментов регулирования экономики позволяет стабильно повышать эффективность народного хозяйства.

Государство обеспечивает экономику деньгами, устанавливает и защищает права собственности, правила осуществления сделок, гарантирует соблюдение контрактов, определяет права и обязанности субъектов хозяйствования, вводит стандарты качества продуктов питания и лекарств, запрещает распространение ложных сведений, фальсификацию и подделку, устанавливает процедуру принятия и реализации законов, определяет полномочия различных государственных структур.

12.7. Пути повышения эффективности отрасли растениеводства

Важным условием роста экономической эффективности отраслей растениеводства является повышение урожайности всех сельскохозяйственных культур и снижение материально-денежных затрат на производство и реализацию продукции. На уровень урожайности сельскохозяйственных культур существенное влияние, как правило, оказывают природно-климатические условия, обеспеченность предприятий материально-денежными ресурсами и техникой.

Рост урожайности зерновых культур сдерживается, прежде всего, недостаточным уровнем интенсификации отрасли, пренебрежением требований агротехники и технологии производства. Опыт показывает, что только применение рациональной системы земледельно-мелиоративных, экономических и организационных мер, учитывающих условия этой зоны и предприятия, направленной на эффективное использование земли, может обеспечить повышение урожайности зерновых культур. Важным мероприятием, которое может учесть большинство элементов рациональной системы земледелия и на основе этого повысить урожайность, является применение интенсивной технологии выращивания зерновых, которая обеспечивает прирост урожая на 10–15 ц/га при прочих равных условиях.

Важное значение имеет внесение необходимого количества минеральных удобрений в определенных пропорциях. Нарушение соотношения внесения азотных, фосфорных и калийных удобрений не позволяет получить адекватную отдачу от затрат, а чрезмерное внесение азотных удобрений способствует росту стеблестоя и при неблагоприятных погодных условиях приводит к полеганию хлебов.

Введение интенсивной технологии выращивания зерновых невозможно без комплексной механизации производства. Обеспеченность предприятий надежной техникой и в достаточном количестве помогает качественно и в оптимальные агротехнические сроки выполнять все виды работ, что способствует повышению урожайности зерновых культур и значительно уменьшает потери. По оценке ученых, прирост урожая зерновых культур при интенсивной технологии обеспечивается вследствие рационального применения минеральных удобрений на 30–35 %, средств защиты растений – на 20–25 %, введения высокоурожайных сортов – на 15–18 %. Остальная доля прироста достигается за счет соблюдения агротехнических сроков и высокого качества технологических процессов выращивания зерновых культур.

Исследования научных учреждений подтвердили: собирая урожай зерновых культур на пятый день после полного созревания, мы теряем 2–3 % зерна, на десятый – до 15–20 %, а на двадцатый – более 25 %. Принимая во внимание сказанное, большинство аграрных предприятий разрабатывает меры, направленные на внедрение новых форм организации и стимулирования труда, чтобы завершить уборку за десять дней, вследствие чего получить практически весь выращенный урожай. Применение прогрессивных форм организации и оплаты труда за конечный результат способствует значительному повышению урожайности зерновых культур и продуктивности труда в зерноводстве.

Повышение урожайности и применение комплексной механизации проявляются не только в увеличении валовых сборов зерна, но и в повышении экономической эффективности его производства (производительность труда, себестоимость продукции, рентабельность). При росте урожайности хотя и имеют место дополнительные затраты труда и средств, но темпы роста последних ниже. Поэтому с повышением урожайности трудоемкость продукции и ее себестоимость снижаются.

Важным фактором повышения эффективности зерновой отрасли является улучшение качества зерна. Высокое содержание белка в зерне является важным фактором роста количества переваримого протеина в кормовых рационах животных, способствует увеличению производства продукции животноводства.

Эффективность производства сахарной свеклы в значительной степени зависит от рационального размещения посевов в зонах и предприятиях, которые имеют благоприятные природно-экономические условия для их выращивания. Целесообразна также оптимальная концентрация посевов сахарной свеклы (11–13 % в структуре посевной площади) в сырьевых зонах сахарных заводов, поскольку продукция отрасли – малотранспортабельная. Как и другие технические культуры, сахарная свекла чутко реагирует на монокультуру. Освоение правильных севооборотов (лучше семипольного) позволяет дополнительно собирать 40–50 ц корней с 1 га.

Растения сахарной свеклы требовательны к плодородию почвы, выносят с урожаем в 2–3 раза больше питательных веществ, чем зерновые культуры. Поэтому высокие урожаи можно выращивать только с применением в комплексе минеральных и органических удобрений в оптимальных дозах. Опыт отдельных предприятий показывает, что для получения урожая 350–400 ц/га, с учетом конкретных почвенно-климатических условий, под посевы целесообразно вносить 50–60 т

органических, 4–6 ц азотных, 6–8 ц фосфорных и 3–4 ц калийных удобрений.

Поскольку сахарная свекла – трудоемкая культура, то для повышения урожайности и снижения себестоимости большое значение имеет внедрение в производство интенсивной технологии, которая предусматривает комплексную механизацию выращивания и уборки сахарной свеклы.

К важным проблемам относится повышение сахаристости корней корнеплодов, которая в настоящее время не превышает 17,5 %. Основными причинами этого является недостаточная семеноводческая и селекционная работа, нарушения агротехники выращивания, особенно обеспечение растений питательными веществами и микроэлементами, недостаточный уровень борьбы с вредителями и болезнями, нарушение оптимальных сроков уборки.

Повышение урожайности льна-долгунца и качества льнопродукции зависит во многом от размещения его в севообороте. Культура очень требовательна к предшественникам и негативно реагирует на монокультуру. Хорошими предшественниками являются клевер, озимая пшеница (после многолетних трав) и картофель. На качество льнопродукции большое влияние оказывают сроки посева, агротехника подготовки почвы и сроки уборки.

Лен-долгунец – культура ранних сроков посева, может выдерживать заморозки до -7 °С. Чрезвычайно трудоемким является процесс сбора, приготовления и переработки тресты. Основным мероприятием по повышению эффективности производства льна-долгунца является внедрение комбайновой технологии. Здесь площади под посев должны быть выровненными, одновременно с посевом льна проводят подсев трав (райграса) с целью формирования стелища для вылежки тресты. Комбайновая технология обеспечивает сбор льна-долгунца в фазе ранней желтой спелости и приготовление тресты на августовских росах. При комбайновой технологии уборки объединяются такие процессы, как выбор льна, очесывание головок и расстилание ленты для лежания тресты. Все это позволяет снизить трудовые затраты в 6 раз в расчете на 1 га посева, а материально-денежные затраты – на 35–40 %, повысить качество льна-волокна на 2–3 сортономера.

Очень важным мероприятием как для применения комбайнового способа уборки льна-долгунца, так и для повышения урожайности и качества льнопродукции является чистота посевов. Чтобы уничтожить сорняки в посевах льна, используют гербициды.

Повышение экономической эффективности производства *карто-*

феля также связано с интенсификацией отрасли, которая предусматривает применение комплексной механизации на всех стадиях подготовки почвы, посадки клубней, ухода и особенно сбора и сортировки урожая, внесения рациональных доз органических и минеральных удобрений, использования семян высокоурожайных районированных сортов, внедрения прогрессивной технологии выращивания и уборки картофеля, его хранения в типовых хранилищах.

При выращивании картофеля требуется освоение картофельных севооборотов и внесение достаточного количества органических и минеральных удобрений. Там, где царит монокультура, растения чаще подвергаются воздействию вредителей и болезней, снижается урожайность и качество клубней, нарушается их стандартность. Очень важно соблюдение оптимальных сроков посадки и ухода за посевами. Исследования показали, что опоздание с посадкой картофеля на 5 дней приводит к снижению урожая на 20 ц/га, а на 10 дней – на 40 ц/га. Весомой мерой повышения экономической эффективности производства картофеля является внедрение прогрессивной голландской технологии, которая предполагает одновременное выравнивание, рыхление почвы и внесение минеральных удобрений. Посадка клубней происходит на расстоянии 32 см семенами диаметром 36 мм на глубину 6 см с шириной междурядий 70 см. Дальнейшие операции проводят, когда появляются 2–3 листочка, растения помещают в гребни. Затем почва уже механически не обрабатывается, а только принимаются меры борьбы с болезнями и вредителями. Условием широкого применения техники на производстве картофеля, а следовательно, и повышения эффективности отрасли является концентрация ее выращивания в специализированных предприятиях в благоприятных природных условиях, в сырьевых зонах предприятий пищевой, крахмало-паточной и спиртовой промышленности.

Чтобы достичь урожайности клубней 250–300 ц/га, при посадке картофеля необходимо вносить не менее 40–50 т органических и 250–300 кг действующего вещества минеральных удобрений в расчете на 1 га посева.

Резервом снижения себестоимости производства картофеля является комплексная механизация процессов сбора, сортировки и закладки клубней на хранение. Расчеты показывают, что в общем объеме затрат при выращивании картофеля около 70 % приходится на стадии сбора и операции, связанные с сортировкой и закладкой клубней на хранение. В этих процессах и по реализации продукции наблюдаются высокие

потери. Обеспечение типичных картофелехранилищ с регулируемым воздушным и влажностным режимами, системой механизмов на погрузочно-разгрузочных работах и сортировке клубней является важным условием снижения потерь и затрат ручного труда в картофелеводстве. Целесообразно хранить продовольственный картофель в городских хранилищах, а семенной – в хранилищах предприятий-производителей.

Важным направлением повышения экономической эффективности производства картофеля является выбор путей и каналов реализации.

Поскольку в наше время производство картофеля сосредоточено в личных подсобных хозяйствах населения и фермерских хозяйствах, то для повышения эффективности отрасли необходимо укрепить их материально-техническую базу, наладить обеспечение их семенами высокопродуктивных сортов картофеля и эффективными средствами борьбы с вредителями и болезнями. Важным резервом дальнейшего развития картофелеводства может стать развитие кооперации, т. е. создание кооперативов, которые будут осуществлять обслуживание производителей необходимыми материально-техническими ресурсами, заготовку и реализацию продукции.

В повышении эффективности производства овощей из всех мероприятий важно рациональное их размещение с учетом условий выращивания, экономики предприятия и биологических особенностей отдельных овощных культур. Например, теплолюбивые с высоким уровнем концентрации и товарности целесообразно выращивать предприятиям юга Беларуси, в сырьевых зонах овощеконсервных заводов и в пригородных районах крупных городов, промышленных центров. Овощеводство является достаточно трудоемкой отраслью. Чтобы снизить трудоемкость, необходимо внедрять комплекс машин, которые не только обеспечили бы снижение затрат труда, а значительно уменьшили материально-денежные затраты и потери продукции, способствовали улучшению ее качества. Особые проблемы связаны с внедрением индустриальных технологий на выращивании и уборке томатов, лука, моркови, капусты и других трудоемких овощных культур.

Значительно повышается эффективность производства овощей благодаря использованию органических и минеральных удобрений в определенном соотношении для каждой отдельной культуры. Под овощные культуры эффективно внесение не менее 30 т органических и 250 кг действующего вещества минеральных удобрений. Внесенные 100 кг действующего вещества азотных, фосфорных и калийных удоб-

рений дают прирост урожая капусты на 75 ц/га, томатов – 32, лука – 17, огурцов – 26 и столовой свеклы – на 74 ц/га.

Высокую эффективность отрасли овощеводства обеспечивают улучшение качества производства продукции, качественное ее сохранение в условиях предприятия на протяжении длительного времени.

12.8. Пути повышения эффективности отрасли животноводства

Основными факторами, которые обеспечивают рост рентабельности отрасли животноводства на предприятии любой формы собственности, являются повышение продуктивности сельскохозяйственных животных и птицы, снижение материально-денежных затрат в расчете на одну голову. Из всех факторов внешней среды, влияющих на уровень продуктивности животных и птицы, наибольшее значение имеет их кормление, уровень влияния которого составляет 50–60 %. Достаточное и полноценное кормление животных и птицы – основа стабильности и роста продуктивности. Решение этой задачи возможно на основе достижений научно-технического прогресса, внедрения прогрессивных технологий кормопроизводства и рациональных форм организации труда. Система кормления, ее полноценность требуют не только достаточного количества кормов и сбалансированного рациона по питательным веществам, но и экономического обоснования типов кормления. Для каждого вида животных обусловлен определенный тип кормления (соотношение разных видов кормов в рационе). В зависимости от зон могут применяться силосный, концентратный, силосно-корнеплодный, силосно-сенной, силосно-сенажный, силосно-сенажно-концентратный типы кормления.

Экономическое значение типа кормления, прежде всего, заключается в том, что он содержит биологически допустимые нормы различных по стоимости видов кормов в рационе.

С расширением ассортимента кормов в рационах и особенно с увеличением в них доли дорогих комбикормов себестоимость кормовой единицы может значительно возрасти. Однако подорожание, вызванное улучшением биологической ценности кормов, положительно влияет на продуктивность животных, их стоимость, легко окупается дополнительно полученной продукцией.

Важным фактором, влияющим на конечные результаты молочных ферм, является рациональная система воспроизводства стада, улучше-

ние его породного состава и ликвидация яловости коров. В результате яловости продуктивность коровы снижается на 30–35 %, уменьшается выход телят и растут непроизводительные затраты. Научные исследования показывают, что за счет увеличения выхода телят на 100 коров с 80 до 90 голов продуктивность основного стада растет на 10 %. Яловость коров можно снизить в результате улучшения системы воспроизводства молочного стада и совершенствования племенной работы, рационального кормления и ухода за животными. Исследования подтверждают, что молочное поголовье становится продуктивным, если основное стадо ежегодно пополнять не менее чем на 25 первотелок из расчета на 100 коров. Это позволит проверить их продуктивность и выбраковать низкопродуктивных животных. Нецелесообразно содержать коров старше 10 лет, поскольку их молочная продуктивность и абсолютное количество жира в молоке после пятого-шестого отела снижаются.

Для укомплектования основного стада предприятия необходимо приобрести животных с высоким генетическим потенциалом, пригодных для промышленной технологии производства молока, которые имеют значительную продуктивность и высокую жизнеспособность молодняка. Наиболее полно этим требованиям отвечают животные черно-пестрой породы. Окупаемость кормов этой породы животных на 25–30 % выше, чем у других.

Повысить продуктивность молочного стада можно в результате планирования равномерности отелов. Практикой доказано, что от коров осенне-зимних отелов получают молока на 400–600 кг больше, чем от коров летних отелов.

В определенной степени можно повысить эффективность скотоводства через улучшение качества продукции. Повышение содержания жира в молоке на 0,1 % сверх основной (базовая жирность) равносильно повышению продуктивности стада коров на 2,8 %. Молоко, соответствующее стандартам первого сорта, должно иметь в среднем 3,4 % жира, 3,3 % белка и 4,7 % молочного сахара, а также определенные вкус, цвет, запах, показатели кислотности, чистоты и бактериального загрязнения.

Большое значение в повышении эффективности скотоводства имеют концентрация и специализация производства. Они способствуют применению индустриальных методов производства и внедрению прогрессивных технологических.

Широкая индустриализация животноводства на основе машинной технологии с высоким уровнем комплексной механизации и автомати-

зации всех производственных процессов не только способствует увеличению производства продукции и повышению экономической эффективности отрасли, но и улучшению условий труда. Характер труда животноводов меняется, они приобретают узкую специализацию и высокую квалификацию, что значительно повышает продуктивность отрасли. Растет соответственно и оплата труда животноводов.

В специализированных предприятиях среднесуточные приросты живой массы молодняка крупного рогатого скота составляют не менее 700–800 г, а срок выращивания и откорма сокращается до 12–15 мес. При этом живая масса одной головы достигает 450–500 кг, что обеспечивает реализацию продукции высшей упитанности. Реализационная цена на скот высшей упитанности на 35 % выше, чем цена на скот более низкой упитанности.

Основным направлением увеличения и удешевления производства свинины является последовательная интенсификация отрасли. Она предусматривает укрепление кормовой базы, улучшение племенных и продуктивных качеств поголовья, внедрение новых технологий, индустриализацию производства и совершенствование организационных форм в отрасли. В результате этого должны вырасти среднесуточные привесы, сократиться сроки выращивания и откорма, а также должен уменьшиться падеж животных.

Важным мероприятием по снижению себестоимости продукции и увеличению ее объемов является концентрация и специализация. Повышение эффективности свиноводства достигается, прежде всего, вследствие интенсивного использования основных свиноматок. Высокая плодовитость может стать результатом только полноценного и разнотипного кормления, хорошего содержания и ухода за животными, отбора в основное стадо свиноматок от многоплодных и крупноплодных помесей. Совершенствование племенных и продуктивных качеств свиней обеспечивает повышение плодовитости на 7–10 % и ускоряет рост поросят. Содержание свиноматки, от которой получают ежегодно менее 12 поросят, убыточно.

С целью увеличения количества приплода практикуют содержание молодых свинок для разовых опоросов. Использование свинок разового опороса позволяет выявить среди них высокоплодовитых, и это дешевле, чем селекционный подбор через их приобретение.

Применение системы туровых опоросов (а это возможно вследствие перехода к искусственному осеменению маток) позволяет получать поросят в благоприятное время года и лучше организовать труд

на ферме. Через туровый опорос можно повысить производство свинины на 10–15 % и снизить ее себестоимость на 14–18 % по сравнению с этими же показателями циклической системы.

Важным мероприятием по увеличению производства свинины и ее удешевлению является внедрение новой прогрессивной технологии кормления. Сухой откорм свиней с использованием премиксов обеспечивает среднесуточный прирост животных в размере 600–800 г, способствует широкому внедрению промышленных методов в свиноводстве, повышению уровня производительности труда, снижению себестоимости продукции.

Экономически целесообразным считается производство свинины тогда, когда на 1 ц прироста затрачено не более 6–7 корм. ед. на протяжении откормочного периода (6–7 мес) и живая масса одной головы за это время достигает 100–110 кг.

Важнейшими мероприятиями, направленными на улучшение эффективности птицеводства, являются его специализация и концентрация. Это позволяет применять научно обоснованную технологию производства, что способствует повышению производительности труда, снижению затрат кормов, а следовательно, – себестоимости яиц и мяса птицы. Очень важна система воспроизводства стада и продолжительность использования птицы. В производстве товарного яйца целесообразно использовать кур в течение года, поскольку на следующий год их яйценоскость снижается на 20–25 %, индюков и уток целесообразно выбраковывать в 1,5–2-летнем возрасте, а гусей – после 6 лет использования, поскольку производительность их с возрастом повышается. Замена должна происходить с улучшением племенного и продуктивного качества поголовья. Выращивание гибридной птицы способствует повышению продуктивности, кроме того, она устойчива к болезням, имеет длительный срок яйценоскости и характеризуется высокой оплатой корма.

Не менее важным фактором повышения эффективности является кормление полноценными сухими и гранулированными комбикормами, в составе которых должны быть необходимые питательные вещества, витамины и микроэлементы. На производительность труда и себестоимость продукции влияет система содержания птицы. На предприятиях с небольшими птицефермами птицу содержат в клетках и крупногабаритных птичниках на глубокой подстилке и сетчатом полу. Использование многоярусной системы содержания кур позволяет раз-

местить на единице производственной площади в 4–5 раз больше птицы, чем при любой другой системе. При таком содержании обеспечивается тщательный уход за птицей. При этом лучше выявлять кур, которые прекратили нестись или имеют признаки заболевания. Затраты кормов на производство яиц уменьшаются примерно на 10 % по сравнению с расходами с напольным содержанием. Недостатком является то, что возникает потребность перемещать птицу из клетки в клетку по мере ее роста. Поэтому при технологии выращивания кур в многоярусных клеточных батареях требуется совершенствование с целью использования беспересадочного содержания птицы к 150-дневному возрасту и введение автоматизированного технологического оборудования, которое обеспечивает мытье яиц, обработку маслами, маркировку и расфасовывание.

Важным направлением повышения эффективности производства мяса птицы является также углубление специализации отрасли. Разведение мясных пород, их гибридизация, широкое развитие на этой основе бройлерной промышленности и внедрение передовой технологии будут способствовать росту продуктивности поголовья и обеспечат потребности населения в дешевом диетическом мясе.

13. ЭКОНОМИКА ОТРАСЛЕВЫХ ПРОДУКТОВЫХ ПОДКОМПЛЕКСОВ АПК

13.1. Экономика зернопродуктового подкомплекса

Структуру зернопродуктового подкомплекса определяют производство зерновых в сельском хозяйстве, закупки зерна и переработка его в отраслях промышленности (мукомольной, крупяной, пищевой и комбикормовой). В подкомплекс входят также отрасли, обеспечивающие его средствами производства, и соответствующая инфраструктура – элеваторно-складское хозяйство, транспорт, связь, тарное хозяйство, отрасли, обеспечивающие его упаковочными материалами, и торговля. Таким образом, в зернопродуктовый подкомплекс входят все отрасли и подотрасли, связанные между собой последовательностью технологического процесса: от производства зернового сырья до выработки из него хлебных продуктов и их реализации.

Конечные продукты подкомплекса – хлеб, хлебобулочные, макаронные, кондитерские и другие изделия в той мере, в какой для их производства используется зерновой ресурс, а также мука и крупы, ис-

пользуемые для продовольственных целей, независимо от того, в каком виде они поступают населению: через торговлю или общественное питание. В конечную продукцию подкомплекса входят также зерно и продукты его переработки, поступающие на пополнение страховых переходящих запасов, государственных резервов и для развития экспортных связей. С позиций конечной продукции к зернопродуктовому подкомплексу имеют отношение также отрасли, вырабатывающие хлебные продукты, но в производстве которых используется зерновой ресурс: пивоваренная, спиртовая, крахмало-паточная и др., а также комбикормовая отрасль, продукция которой снова возвращается в сельское хозяйство, но уже в другом качестве – как средство производства для развития животноводства.

Основным звеном, вокруг которого формируются все подразделения подкомплекса, является сельское хозяйство, обеспечивающее производство зернового ресурса.

Территориальный обмен продукцией сельского хозяйства и товарами народного потребления важен для большинства продуктовых подкомплексов, но для зернового он представляет особую значимость, поскольку транспортные потоки зерна более объемны, чем по другим продуктам.

Кроме того, зерно по своей видовой структуре – многоассортиментный продукт, который достаточно хорошо транспортируется и сохраняет свои качества при перевозках на большие расстояния. Продукты переработки зерна (мука, комбикорма) менее транспортабельны, поэтому их целесообразно вырабатывать в местах потребления. Такой альтернативе должно соответствовать и размещение промышленных предприятий, перерабатывающих зерновое сырье. Размещение предприятий, производящих конечные продукты зернопродуктового подкомплекса, должно быть взаимосвязано также с торговыми предприятиями, обслуживающими население.

Зернопродуктовый подкомплекс не является закрытой системой. Он связан с животноводческим подкомплексом АПК (поставляет ему зернофураж), с другими подкомплексами (общие неспециализированные средства производства в сельском хозяйстве) и обеспечивающими подкомплексами АПК (обеспечение потребности подкомплекса в материально-денежных ресурсах, информации, топливе, электроэнергии, металле и металлоизделиях, лесе и лесоматериалах, продуктах химии, машинах и оборудовании, строительных материалах, транспортных средствах).

Главные показатели деятельности подкомплекса – конечная и валовая продукция, численность работающих, объем основных производственных фондов и ряд других, определяемых на основе соответствующих коэффициентов, в том числе и прямых затрат сырья на выработку конечных продуктов. Определяя производительность труда, фондоотдачу, фондовооруженность по отраслям и по подкомплексу в целом в динамике за ряд лет, можно судить об изменениях в структуре подкомплекса и экономической деятельности всего подкомплекса и его отдельных отраслей.

Значение производства зерна определяется его особой ролью в формировании продовольственных ресурсов страны. Зерно является незаменимым сырьем для производства хлеба, хлебобулочных и макаронных изделий, круп. Оно широко используется в качестве фуража. На его основе производятся концентрированные, в том числе комбинированные, корма и продукция животноводства: молоко, мясо, яйцо и др. Зерно используется и в технических целях – для производства спирта, клея и т. д. Оно хорошо хранится (усушка составляет не более 3 % в год). Поэтому зерно наиболее пригодно для образования государственных резервов продовольствия и кормов. Его наличие определяет степень продовольственной безопасности страны.

По характеру использования зерновые культуры подразделяют на следующие группы:

1. Продовольственные: а) хлебные (пшеница, рожь, тритикале); б) крупяные и бобовые (гречиха, просо, рис, горох, фасоль).

2. Фуражные (кукуруза, овес, ячмень, тритикале, вика, кормовые бобы).

3. Промышленные (пивоваренный ячмень, кукуруза, рапс).

Целенаправленное возделывание каждой зерновой культуры с получением зерна требуемых технологических свойств позволяет увеличить выход конечной продукции из единицы сырья, улучшить ее качество, а в итоге – повысить эффективность всего зернопродуктового подкомплекса.

Зерновые культуры возделываются во всех районах нашей республики. Они занимают центральное место в отраслевой структуре растениеводства. Под зерновые отводится более 45 % пашни. Потребность республики в зерне (с учетом восстановления экспортного потенциала) составляет 10 млн. т, в том числе продовольственного – 2,0–2,5 млн. т в массе после доработки. Максимальный валовой сбор зерна (7,6 млн. т) получен в 2014 г. при урожайности 36,7 ц/га.

Зерновые культуры, возделываемые в Республике Беларусь.

Пшеница (озимая, яровая). Потребность республики в пшенице составляет 1,2 млн. т, из них твердых и сильных сортов – 300 тыс. т. До недавнего времени эти потребности удовлетворялись за счет импорта. В то же время производимая в республике пшеница может успешно использоваться не только для хлебопечения, но и для приготовления кондитерских, макаронных изделий и производства крупы. Районированные сорта озимой пшеницы белорусской селекции обеспечивают получение зерна с содержанием клейковины 23 % и более, с хорошими хлебопекарными качествами. При достаточной экономической заинтересованности хозяйствующие субъекты страны могут произвести пшеницу мягких сортов в соответствии с потребностью.

Озимая рожь. Продовольственная культура, как менее требовательная к почвенным условиям, получила в республике первостепенное развитие.

Тритикале. В последние годы эта культура дает более высокие урожаи и является весьма перспективной для республики.

Ячмень. В настоящее время имеется достаточный набор высокоурожайных сортов ячменя различного производственного назначения. Важно, используя накопленный и создаваемый в селекции и семеноводстве потенциал, активнее внедрять сорта кормового назначения, обеспечивающие на соизмеримую весовую единицу зерна на 20–30 г белка больше, чем пивоваренные сорта.

Овес. Это фуражная культура. Потенциальные возможности районированных сортов овса используются на 40–50 %. Мировой показатель урожайности овса – 106 ц/га. В условиях Беларуси имеются резервы для повышения урожая этой культуры как для использования на кормовые цели, так и для производства пищевых продуктов.

Зернобобовые культуры (вика, горох и др.). Наиболее существенным резервом улучшения качества зернофуража, его сбалансированности по протеину является повышение в составе зерновой группы удельного веса зернобобовых культур.

Таким образом, в перспективе проектируется расширить в первую очередь посевы пшеницы, зернобобовых и кукурузы. За счет импорта будет удовлетворяться потребность в рисе, пшенице сильных сортов, высококачественных семенах кукурузы и высокобелковом зерне. Параллельно республика будет наращивать экспорт зерна озимой ржи и ее обмен на недостающие нам виды зерна, т. е. из-за пределов республики будут завозиться в порядке обмена и прямой покупки только те

виды семенного, продовольственного и фуражного зерна, производство которого в условиях республики невозможно по климатическим условиям или в силу ряда причин экономически нерационально.

13.2. Экономика картофелепродуктового подкомплекса АПК и перерабатывающих предприятий

Картофелепродуктовый подкомплекс – это структурное звено агропромышленного комплекса, включающее совокупность экономически взаимосвязанных отраслей и производств, объединенных единой стратегической задачей: достижение максимальной эффективности этих структур при условии полного удовлетворения внутреннего рынка высококачественным картофелем, продуктами его переработки и реализации конкурентоспособной продукции на внешнем рынке.

Функционально-отраслевая структура картофелепродуктового подкомплекса включает в себя следующие сферы:

1-я сфера – отрасли, производящие средства производства для всех звеньев картофелепродуктового подкомплекса (производство специализированной техники, удобрений, средств защиты растений и т. д.);

2-я сфера – отрасль картофелеводства, т. е. хозяйства, занятые производством и частичной реализацией картофеля (сельхозкооперативы и госхозы, личные подсобные, фермерские и другие хозяйства);

3-я сфера – организации, обеспечивающие доведение продукции до конечного потребителя (заготовка, переработка, хранение и реализация).

Для обеспечения нормального функционирования всех сфер картофелепродуктового подкомплекса существуют подразделения инфраструктуры, обеспечивающие создание оптимальных условий и выполнение многочисленных функций обслуживания всего процесса воспроизводства. Сюда входят: связь, организации материально-технического снабжения, инженерного обслуживания, складского, холодильного хозяйства, информационно-консультационные службы, научное обеспечение и т. д. Инфраструктура в картофелепродуктовом подкомплексе выступает связующим звеном между отдельными его отраслями, обеспечивает устойчивость межотраслевых связей, придает им комплексный характер.

В зависимости от выполняемых функций в системе картофельного хозяйства выделяют общую, или межотраслевую, и внутриотраслевую инфраструктуры. Первая включает отрасли, обслуживающие все сфе-

ры подкомплекса: дорожно-транспортная система, связь, материально-техническое снабжение, электрификация и др. Внутриотраслевая инфраструктура обслуживает и создает оптимальные условия для развития отдельных сфер картофельного подкомплекса. Например, в картофелеводстве – сортсемеобслуживание, защита растений, агрохимслужба, информационно-консультационная служба и т. д.

В сельскохозяйственном производстве картофель – сравнительно молодая отрасль растениеводства. В культуру он вошел около 200 лет тому назад, завоевав широкую популярность как пищевой продукт, промышленное сырье и корм для сельскохозяйственных животных.

В мировом масштабе Беларусь располагает 0,4 % пахотных угодий, где сосредоточено около 4,7 % посевов и 4–6 % валового производства картофеля. Она остается одним из ведущих регионов по производству картофеля на душу населения (700–1000 кг).

Культура занимает 4,7 % площади пахотных угодий республики. Причем удельный вес ее в структуре посевных площадей хозяйств общественного сектора составляет 0,5 %, фермерских хозяйств – 12,2, а личных хозяйств граждан – около 56,5 %.

В структуре сельского хозяйства республики (все категории хозяйств) на долю картофелеводства приходится около 20 % валовой продукции. В личных хозяйствах граждан этот показатель достигает 40–50 %, а в сельскохозяйственных организациях – 2–3 %.

Картофель – ценный продукт питания. Его клубни (в зависимости от сорта) содержат 15–35 % сухого вещества, из которого 17–29 приходится на долю крахмала, 1–2 % – белка, около 1 % – минеральных солей. Из клубней готовят около 1000 разнообразных ценных высококачественных блюд и продуктов питания.

Ежегодно в республике на продовольственные цели используется около 1,7–1,9 млн. т свежих клубней, или 20–25 % валового производства. Почти весь объем продовольственного картофеля потребляется в свежем виде. Доля картофелепродуктов в потреблении незначительна и составляет менее 1 кг.

Картофель является важным сырьем для производства готовых продуктов питания (чипсы, крекеры и т.д.), а также спирта и крахмала. Промышленная переработка картофеля решает ряд важных экономических и социальных задач: снижает потери продукции, позволяет создать резервы продовольствия в виде продуктов длительного хранения, улучшает качество потребляемой продукции и т. д. При переработке 1 т клубней крахмалистостью 17 % можно получить 170 кг крахмала или соответственно 80 кг глюкозы, 65 кг гидролиза, 170 кг

патоки, 160 кг декстрина, 110 л спирта. Фактически на картофелеперерабатывающих предприятиях республики при средней крахмалистости 13 % на производство 1 т крахмала расходуется 8,1 т клубней, а выход спирта составляет 8,6 дал (1 дал = 10 л).

Ввиду высокого внутреннего предложения и ограниченности спроса на белорусский картофель на внешнем рынке кормовое направление остается основным, и использование его в этом направлении будет сохраняться. Однако задача заключается в уменьшении использования картофеля в фуражных целях, удешевлении производства, скармливания только нестандартных клубней и отходов картофелеперерабатывающих предприятий, в возделывании сортов с высоким содержанием сухого вещества. Повышение содержания крахмала в клубнях на 1 % экономит до 4 % корма. Так, если при крахмалистости 11,1 % на производство 1 ц свинины затрачивается 12,5 ц картофеля, при 17 % – 10 ц, то при содержании в нем крахмала 22–25 % – только 6–7 ц.

Картофель обладает некоторыми преимуществами в агроэкономическом отношении по сравнению с другими сельскохозяйственными культурами. Его выращивание позволяет получить более высокий выход сухого вещества на единицу площади, чем возделывание любой другой сельскохозяйственной культуры. В сравнении с зерновыми выход углеводов с единицы площади выше в 1,5–2 раза, а по сбору кормовых единиц уступает только корнеплодам. При урожае 150 ц/га клубней и 80 ц/га ботвы общая кормовая ценность картофеля составляет 5500 корм. ед.

Как пропашная культура картофель очищает почву от сорняков и является одним из лучших предшественников для яровых зерновых, а после выращивания раннего картофеля получают хороший урожай озимых. Наряду с достоинствами культуры следует отметить и ее недостатки. Получение высоких урожаев картофеля требует высоких затрат труда и средств. В хозяйствах республики затраты труда на 1 га картофеля почти в 10 раз превышают затраты на зерновые и зернобобовые, а стоимость производства единицы сухого вещества – почти в 5 раз. Клубни малопригодны для длительного хранения и дальних перевозок, что создает большие трудности в их хранении, транспортировке, реализации. Ежегодно при хранении в республике теряется около 150–300 тыс. т клубней, или 2–5 % валового сбора, при переработке которых можно было бы дополнительно получить 16–35 тыс. т крахмала или 20–40 тыс. т картофелепродуктов, а при скармливании скоту – 5,5–11 тыс. т мяса или 45–90 тыс. т молока.

В целом значение картофеля остается неоспоримым. Он был и

остается одной из ведущих сельскохозяйственных культур в республике, а в условиях нынешней экономической ситуации является своеобразным гарантом продовольственного снабжения населения и экономической безопасности республики.

13.3. Экономика льнопродуктового подкомплекса АПК и перерабатывающих предприятий

Льняной подкомплекс представляет собой систему взаимосвязанных организаций, производящих комплекс машин и оборудования для выращивания и переработки льна (1-я сфера), непосредственно льноводство (2-я сфера), льнозаводы, льнокомбинат, ткацкие фабрики, другие организации, осуществляющие производство, заготовку, переработку, хранение, реализацию сырья и изделий, а также научное обеспечение (3-я и 4-я сферы). Эта система призвана обеспечить рациональное использование природных и экономических условий в целях эффективного ведения отрасли и ее экспортной ориентации.

Функционирование льняного подкомплекса в республике характеризуют две особенности. Первая – потенциал подкомплекса существенно превышает потребность внутреннего рынка, что, с одной стороны, определяет его экспортную ориентацию, а с другой – ставит в зависимость от конъюнктуры мирового рынка. Вторая – организации 1-й сферы подкомплекса почти полностью расположены за рубежом, что также ставит его в зависимость от тенденций, происходящих на мировом рынке машин, механизмов и технологического оборудования. С 1995 г. в республике принимаются меры для создания собственной 1-й сферы льняного подкомплекса, однако предполагать возможность полного обеспечения его необходимыми машинами, механизмами и оборудованием за счет собственного производства неправомерно на обозримую перспективу.

Льняной подкомплекс как межотраслевая структура также определяется как совокупность отраслей и организаций, связанных организационно-экономическими отношениями по поводу производства сырья и конечной продукции, направленных на повышение эффективности. Особенностью межотраслевой структуры подкомплекса является то, что его 1-я сфера – производство средств производства – географически пока размещена вне пределов республики, а 2-я сфера – льноводство – не сбалансирована с перерабатывающими отраслями (особенно с выпуском конечной продукции). Последнее придает подкомплексу

сырьевую направленность и существенно снижает эффективность его функционирования.

В качестве территориальной структуры льняного подкомплекса следует рассматривать обособленную на определенной территории совокупность его отраслей и предприятий, объединенных производственными или экономическими связями.

Подкомплекс сформирован на базе льноводства – отрасли, традиционной для Беларуси. Лен – ценнейшая техническая культура, являющаяся основным источником натуральных волокон для производства тканей. Из одного килограмма льна производится до 2,5 м льняных тканей. Льносемя используется не только в качестве репродуктивного материала, но и в виде сырья для производства масла, отходы которого в виде жмыха являются вторичным сырьем.

Разработаны и используются технологии по переработке отходов, получаемых в процессе использования сырья. В первую очередь это костра, которую применяют как для производства строительных материалов, так и в качестве источника для получения тепловой и электрической энергии. Льняное масло используется для изготовления лака, линолеума, краски. При этом спектр применения продуктов переработки семян самый разнообразный: от прямого потребления в пищу, на корм скоту и на технические цели до фармацевтики, мыловарения и приготовления чернил.

Следует отметить, что по сравнению с зарубежными странами продукты льноводства в республике используются недостаточно широко, а в последние годы и вовсе происходит переориентация с двух видов сопряженной продукции (льносемя и льнотреста) на один. Ценовой механизм на льняное сырье отрегулирован с ориентацией на тресту. Все это в конечном счете приводит к снижению эффективности отрасли, ограничению сроков реализации продукции, повышению степени риска, сдерживает закупку.

Потребность в льноволокне для внутреннего рынка, определяемая из расчета 2 кг на душу населения, составляет 20 тыс. т. Учитывая, что объемы его производства практически всегда превышают этот уровень, льняной подкомплекс имеет четко выраженную экспортную ориентацию.

Республика располагает благоприятными почвенно-климатическими условиями для возделывания льна в необходимых объемах как для внутреннего рынка, так и для выхода на внешний. В настоящее время

его производство сосредоточено свыше чем на 1000 субъектов хозяйствования. В структуре посевных площадей республики лен занимает менее 1 % с различной его концентрацией по областям. Посевы размещены по территории неравномерно: почти 60 % приходится на Витебскую и Минскую области, на остальные – от 8 до 12 % на каждую.

На промышленную переработку сырье поступает в виде льно-тресты. Ее качественные параметры определяются по ГОСТу, согласно которому она может иметь номер от 0,5 до 5,0. Чем больше номер, тем выше качество сырья.

Качество льноволокна определяется по показателям его прядильной способности: прочность, эластичность, толщина, длина, объемистость, влажность (последняя не должна превышать 12 %). Его оценка проводится также по сортономерам – от 2 до 12. Качественные параметры конечной продукции закладываются на протяжении всего технологического процесса, но наиболее важной является стадия производства сырья, т. е. льнотресты, и его первичной переработки.

13.4. Экономика свеклосахарного подкомплекса АПК и перерабатывающих предприятий

В решении проблемы обеспечения страны продовольствием важная роль отводится сахарному подкомплексу. Его можно рассматривать как совокупность отраслей, занятых производством сахарной свеклы, хранением и переработкой ее и закупленного на мировом рынке тростникового сахара-сырца, реализацией конечного продукта, а также осуществляющих производственно-техническое обслуживание.

Большое значение данного подкомплекса для населения и экономики страны определяется тем, что сахар является одним из основных продуктов питания. В рационе человека около четверти энергетических калорий приходится на сахар, который наряду с крахмалопродуктами покрывает потребность организма в углеводах, а также служит важным компонентом многих пищевых продуктов, выполняя роль консерванта и sweetener. Кроме того, он характеризуется высокой транспортабельностью и пригодностью к длительному хранению, что дает возможность формировать как национальные, так и мировые продовольственные запасы.

В Республике Беларусь особенно велико значение свекловичного сахара, так как он является практически единственным подслащающим продуктом собственного производства: из сахарозаменителей вы-

рабатывается только крахмальная патока в количествах, которые не могут удовлетворить потребности пищевой промышленности (менее 2 % общего объема производства сахара), а получение меда сокращается.

В сферу основного производства сахарного подкомплекса входят свеклосеяние и сахарная промышленность. Основные производственно-технические ресурсы для подкомплекса – специализированную сельскохозяйственную технику, удобрения и средства химической защиты растений, оборудование для сахарной промышленности, топливо приходится закупать за рубежом. Прямые связи с такими подотраслями пищевой промышленности, как кондитерская, молочно-консервная, плодоовощеконсервная, безалкогольных напитков, хлебопекарная, винодельческая и др., налажены через поставку сахара; со спиртовой, дрожжевой, производством лимонной кислоты – через поставку побочного продукта – мелассы; комбикормовой промышленностью – через поставку мелассы и жома. В сельское хозяйство передается дефекаат, используемый в качестве удобрения, а также меласса, свежий и сухой жом, употребляемые как корм для скота. Роль побочной продукции (мелассы и жома) особенно велика, так как она значительно удешевляет себестоимость сахара.

Размещение свекловодства формируется под воздействием комплекса факторов, из которых главными являются следующие: наличие в зоне свеклосеяния мощностей по переработке урожая; свеклопригодность почв; природно-климатические условия; обеспеченность трудовыми и материально-техническими ресурсами; загрязненность почв радионуклидами; эффективность возделывания сахарной свеклы по сравнению с другими культурами. В Республике Беларусь посевы сахарной свеклы сосредоточены в основном в Брестской, Гродненской и Минской областях, где производится 5 млн. т корней при сахаристости 14–17 %. Возделыванием данной культуры занимаются около 600 сельскохозяйственных предприятий.

Переработку сахарной свеклы осуществляют в республике четыре предприятия: Скидельский и Городейский сахарные комбинаты, Жабинковский сахарный завод, Слуцкий сахарорафинадный комбинат.

Предприятия оснащены оборудованием, позволяющим использовать в качестве сырья как свеклу, так и сахар-сырец. Производственный цикл начинается с середины сентября (в период начала копки свеклы) и продолжается от 80 до 140 сут в разные годы (оптимальный

показатель – 90–100 сут). Параллельно, начиная с января и до сезона переработки свеклы, подключаются линии по переработке тростникового сахара-сырца.

Благоприятные почвенные и климатические условия для развития свекловодства имеются в хозяйствах Гродненской области. Здесь получают самые высокие урожаи сахарной свеклы и производят до одной трети всего объема сырья для сахарной промышленности. Свеклосеющие хозяйства Гродненской области составляют сырьевую зону Скидельского сахарного комбината и производят больше сырья, чем его может быть переработано, поэтому данная сырьевая зона обслуживает частично Городейский сахарный и Слуцкий сахарорафинадный комбинаты. Кроме того, в отдельные годы сырье перевозится отсюда и на Жабинковский сахарный завод.

В хозяйствах Брестской области для возделывания сахарной свеклы благоприятны климатические условия, но несколько хуже почвенные. Свекловодческие хозяйства этой области обеспечивают сырьем Жабинковский завод. Данная зона растянута по территории, что затрудняет стабильное повышение эффективности свеклосахарного производства.

Свеклосеющие хозяйства Минской области формируют сырьевые зоны Слуцкого сахарорафинадного и Городейского сахарного комбинатов и полностью не обеспечивают их сырьем по причине невысокой урожайности свеклы и несовершенства сырьевых зон. Поэтому сюда ежегодно перевозят до 200 тыс. т корней из сырьевых зон Скидельского комбината и Жабинковского завода.

Кроме дополнительных транспортных расходов, при перевозках, которые осуществляются в основном в зимние месяцы (декабрь, январь), снижается качество сырья, а в результате – и выход сахара с 1 га посевов. Кроме того, практикой установлено, что при перевозке сахарной свеклы железнодорожным транспортом потери больше, чем при использовании автомобильного.

13.5. Экономика овощепродуктового подкомплекса АПК и перерабатывающих предприятий

Овощепродуктовый подкомплекс относится к разветвленным межотраслевым структурным звеньям народного хозяйства. Весь производственный процесс в этом подкомплексе можно подразделить на четыре взаимосвязанные стадии:

- производство овощей;
- переработка, хранение и заготовка овощей;
- реализация овощей в естественном (свежем) состоянии и в переработанном виде;
- производство средств производства, используемых при выращивании, переработке, хранении и реализации овощной продукции.

Названные стадии составляют функциональную структуру овощепродуктового (овощного) подкомплекса. Она включает основные виды производственной деятельности, охватывающие процесс создания продукции и ее реализации.

Выполнение каждой из четырех указанных стадий процесса производства и сбыта овощной продукции осуществляется множеством предприятий и организаций, относящихся к различным отраслям народного хозяйства. Их совокупность составляет отраслевую структуру овощепродуктового подкомплекса. Сюда относятся овощепроизводящие госхозы и сельхозкооперативы, индивидуальные огородники, овощеконсервные цехи и заводы, торгово-заготовительные организации, крестьянские и оптовые рынки, организации машино- и тракторостроения, химической промышленности, сельского строительства, мелiorативного хозяйства, транспорта, энергетики и связи.

В соответствии с организационно-технологической схемой овощеводство делится на овощеводство открытого грунта и овощеводство защищенного грунта. В овощеводстве открытого грунта можно выделить производство товарных овощей в полевых условиях с применением высокопроизводительных машин и выращивание овощей на огородах с преимущественным применением ручного труда. Овощеводство защищенного грунта ведется в крупных тепличных комбинатах, являющихся предприятиями промышленного типа, и в малогабаритных простейших теплицах и укрытиях, ориентированных в основном на применение ручного труда и элементарных орудий. Социально-экономическая роль овощеводства заключается главным образом в том, что оно является одним из важнейших источников продовольственных ресурсов. Овощеводство поставляет растительные продукты, обладающие ценными питательными и целебными свойствами, имеющие большое значение для обеспечения полноценного питания людей. Овощи содержат в легкоусвояемой форме все основные энергосодержащие вещества: углеводы, белки, жиры.

Особая ценность овощей как продуктов питания определяется высоким содержанием практически всех видов витаминов. Наиболее бо-

гаты они витаминами А, В и С, которые требуются организму в сравнительно значительных количествах. Более всего витамина С содержат овощи семейства капустных, шпинат, салат, ревень (листья), томаты, петрушка (зелень), спаржа, укроп, лук-перо, перцы и др.

Овощи содержат минеральные вещества, различные гормоны и ферменты, органические кислоты, эфирные масла, пектиновые вещества. Они также богаты микроэлементами (марганец, молибден, йод, бор, цинк, медь и др.). В состав свежих овощей входят антибиотики (фитонциды), оказывающие губительное действие на бактерии, грибки и другие патогены. Высокую фитонцидную активность проявляют, в частности, лук, чеснок, морковь, овощи семейства капустных.

Невысокая энергетическая ценность овощей по сравнению с пищей животного происхождения делает их особенно необходимыми для сбалансированности пищевых рационов при диетическом питании. Считается нормальным, если удельный вес овощной продукции в суточном рационе человека составляет 20–25 % и более. Социальная значимость овощеводства в конкретных условиях Беларуси усиливается уникальной способностью многих овощей (репа, брюква, свекла, морковь, капуста, тыква, водяной кресс и др.) выводить из организма радионуклиды и тяжелые металлы. После аварии на Чернобыльской АЭС значительная часть населения испытывает негативное воздействие радиации. В неблагоприятной экологической ситуации повышенному потреблению овощной продукции отводится важнейшая оздоровительная функция. А это требует дополнительного производства овощей, расширения их ассортимента, высокой экологичности технологий.

Социальная роль овощеводства выражается и в том, что оно является поставщиком относительно дешевых (по стоимости) продуктов питания. По сравнению с другими продуктами (мясо, рыба) уровень розничных цен на овощи наиболее адекватен покупательным возможностям массового потребителя. К тому же многие семьи могут обеспечивать (частично или полностью) себя овощами путем выращивания их на приусадебных или дачных участках.

Народнохозяйственный эффект овощеводства заключается прежде всего в том, что оно, занимая примерно 1,4 % пашни (все категории хозяйств), поставляет 15–20 % и более продовольственных ресурсов.

Овощи обеспечивают получение большой прибыли с 1 га пашни, а по рентабельности превосходят ряд сельскохозяйственных культур. Овощеводство способствует улучшению экономических результатов всего сельскохозяйственного производства.

Высокая социальная значимость и экономическая целесообразность производства овощной продукции обусловили ускоренное развитие овощеводства во всем мире. Превращение овощеводства в одну из основных или важнейшую отрасль сельского хозяйства, базирующуюся на развитой материально-технической базе, активном использовании достижений науки и являющуюся предметом особой заботы со стороны государства, – характерная черта каждой экономически развитой страны с высоким уровнем жизни.

13.6. Экономика плодово-ягодного подкомплекса АПК

Плодово-ягодный подкомплекс – это структурное звено АПК, включающее в себя совокупность взаимосвязанных отраслей и производств, главной задачей которого является достижение максимальной эффективности этих структур при условии полного удовлетворения внутреннего рынка высококачественными плодами, ягодами, продуктами их переработки и реализации конкурентной многообразной садоводческой продукции на внешний рынок.

Организационная структура плодово-ягодного подкомплекса включает в себя следующие сферы:

1. Сфера, производящая средства производства для всех звеньев плодово-ягодного подкомплекса (производство специализированной техники, удобрений, средств защиты растений).

2. Отрасль плодоводства, т. е. хозяйства, занятые производством и частичной реализацией плодов и ягод (сельхозкооперативы и госхозы, ЛПХ, крестьянские (фермерские) хозяйства, товарищества и т. д.).

3. Предприятия, обеспечивающие доведение продукции до конечного потребителя (заготовка, хранение, переработка и реализация).

Базой развития плодово-ягодного подкомплекса является отрасль плодоводства – часть садоводства, представляющая собой одну из растениеводческих отраслей сельского хозяйства, где объектами служат плодовые и ягодные культуры. Отрасль существенно отличается от других в силу специфических особенностей плодовых деревьев и ягодных кустарников.

Удельный вес плодов и ягод в структуре товарной продукции республики сравнительно невысок (3,6 %). По областям он колеблется от 1 % в Витебской области до 8,3 % в Брестской.

Одним из условий, побуждающих к производству плодово-ягодной

продукции, является рост платежеспособного спроса населения. В соответствии с нормами рационального питания и условиями продовольственной безопасности каждый человек должен потреблять в год 80 кг плодов и ягод (без учета цитрусовых). Исходя из общей численности населения и норм рационального питания в Беларуси должно ежегодно производиться более 800 тыс. т этой продукции. Около 72 % сельскохозяйственных предприятий республики имеют площади под садами, в том числе 1630 сельскохозяйственных организаций – в размере до 50 га, 335 – свыше 50 га. Из сельскохозяйственных организаций примерно 4 % занимают площадь 100–200 га, и только 0,7 % – свыше 200 га.

Плодоводческая отрасль в Беларуси не является ведущей в сельском хозяйстве, хотя республика и располагает потенциальными возможностями для дальнейшего увеличения объемов производства фруктов при сравнительно высоком уровне окупаемости затрат и рентабельности отрасли. Под плодоносящими плодово-ягодными насаждениями в последние годы во всех категориях хозяйств было занято более 100 тыс. га, в том числе под семечковыми – 77,2 (77 %), косточковыми – 15,7 (16,1 %), ягодниками – 7,4 тыс. га (7 %).

В республике к настоящему времени сформировались *три типа садов*.

Первый тип – интенсивные насаждения на сельскохозяйственных предприятиях с различным уровнем специализации на плодоводстве. Их площадь составляет 19 тыс. га (при среднем размере сада на хозяйство 105 га). Основное назначение данных хозяйств заключается в индустриальном производстве плодов и ягод, их хранении, промышленной переработке и формировании экспортного потенциала. По прогнозным оценкам, производство плодов и ягод здесь может возрасти до 164 тыс. т. В перспективе эти предприятия будут основными производителями плодов и ягод в республике.

Второй тип – потребительские сады сельскохозяйственных организаций, площадь которых составляет более 28 тыс. га (при средних размерах сада на хозяйство 18 га). Произведенная здесь продукция используется в основном для удовлетворения внутривозрастных нужд, направляется на переработку. Практического значения в обеспечении городского населения плодами и ягодами, а также в поставках их на экспорт данная категория хозяйств иметь не будет, так как значительная часть садов к настоящему времени практически выродилась.

Третий тип – любительские сады личных подсобных и крестьян-

ских хозяйств, садоводческих товариществ и кооперативов. Их площадь определяется в размере 52,7 тыс. га (в среднем на одну семью — 0,07 га). Сады предназначены для самообеспечения населения плодами и ягодами в летне-осенний период с частичной реализацией излишков и продуктами их переработки в зимнее время.

Сады с низким и очень низким бонитетом по республике составляют: в Брестской области — 1447 га, Витебской — 617, Гомельской — 753, Гродненской — 340, Минской — 1125, в Могилевской области — 898 га. Данные площади подлежат раскорчевке и закладке новых плодово-ягодных насаждений.

Для обеспечения плодово-ягодной продукцией за счет хозяйств районов в Беларуси (с учетом размещения плодоовощеперерабатывающей промышленности) необходимо посадить 36,3 тыс. га новых плодовых деревьев и ягодников, в том числе в Брестской области — 2710 га, Витебской — 5770, Гомельской — 4909, Гродненской — 1540, Минской — 17259, в Могилевской области — 4011 га. В противном случае часть плодово-ягодной продукции придется завозить из соседних районов или областей (радиус перевозки при этом составит более 35 км) или импортировать ее из-за пределов Беларуси.

Плодоводческая отрасль во всех странах основывается на механизации большинства трудоемких процессов:

- предпосадочная обработка почвы и разбивка садовых кварталов;
- выкопка ям, посадка плодовых деревьев и ягодников;
- обрезка деревьев и обработка почвы;
- уборка урожая кустарниковых (черная и красная смородина, крыжовник), сбор семечковых и косточковых плодов для переработки;
- транспортные работы, сортировка, упаковка плодов.

Отечественной промышленностью выпускаются садовые машины и оборудование, которые позволяют выполнять все вышеназванные операции в плодоводстве, однако они могут быть рационально использованы лишь в крупных по размерам насаждениях. Небольшие размеры и раздробленность существующих садов в республике крайне затрудняют широкую механизацию работ в отрасли.

Садоводство является одной из наиболее интенсивных и доходных отраслей сельскохозяйственного производства. Развитие отрасли и повышение ее экономической эффективности основывается на создании крупных садов на промышленной основе и интенсификации производства, предусматривающей его механизацию и химизацию, внедрение современных высокопродуктивных сортов, применение современных технологий и орошения.

13.7. Экономика молочно-продуктового подкомплекса АПК

Молочно-продуктовый, или молочный, подкомплекс является одним из важнейших элементов продуктовой структуры аграрно-промышленного комплекса Республики Беларусь.

Значительное место молочного подкомплекса определено высокой ценностью его конечной продукции в структуре питания населения республики. Молоко по пищевым достоинствам занимает первое место среди всех животноводческих продуктов. Являясь источником полезных веществ широкого спектра действия в рационе человека, оно легко переваривается и хорошо усваивается организмом. Потребление молочных продуктов нельзя исключить или существенно сократить. Научно обоснованная норма потребления молока и молокопродуктов составляет 380 кг на душу населения в год, из них цельного молока – 120 кг; обезжиренного – 6,8; творога – 8; сыра и брынзы – 6,6; сметаны – 5,8; сливочного масла – 6 кг. Рациональная норма потребления молока и молокопродуктов, разработанная с учетом сложностей экологической ситуации в республике после катастрофы на Чернобыльской АЭС, составляет 403 кг на душу населения в год.

В структуре товарной продукции молочно-продуктового подкомплекса на долю производителей сырья — сельскохозяйственных организаций приходится 78 %, перерабатывающих предприятий – 22 %. В структуре валовой продукции молоко-перерабатывающих предприятий на долю цельномолочной продукции приходится 31 %, масла – 59, сыра – 8,4 %.

Молочное скотоводство дает свыше 25 % валовой продукции сельского хозяйства Беларуси. В структуре товарной продукции животноводства сельхозкооперативов и госхозов Беларуси на долю молочного скотоводства приходится свыше 15 % . В этой отрасли сконцентрировано 20 % основных производственных фондов сельскохозяйственного назначения и 1/3 фондов животноводства, соответственно 33 и 50 % трудовых ресурсов. Дойное стадо потребляет около 36 % всех кормов, расходуемых в животноводстве, в том числе 24 % – концентрированных.

В общем поголовье условного крупного рогатого скота по сельскохозяйственным организациям Республики Беларусь коровы и нетели занимают 34 %. В целом молочно-продуктовый подкомплекс производит 27 % конечной продукции АПК. В общем валовом надое молока на внутрихозяйственные нужды используется 15 %. Основная его часть направляется

на промышленную переработку, включая заводскую пастеризацию и розлив для продажи.

Наряду с обеспечением населения республики молочной продукцией молочно-продуктовый подкомплекс Беларуси является основным поставщиком молодняка для доращивания и откорма крупного рогатого скота. Молочное скотоводство поставляет для растениеводческих отраслей ценное органическое удобрение – навоз. Свиноводство использует молоко для поросят раннего возраста.

Молочный подкомплекс имеет значительный удельный вес в АПК. Он включает в себя: молочное скотоводство; кормопроизводство; молочную и маслосыродельную промышленность; производственную инфраструктуру; реализацию молока и молочных продуктов; социальную инфраструктуру.

Молочный подкомплекс – достаточно сложная организационно-экономическая система взаимосвязанных производств и подотраслей сельского хозяйства, перерабатывающей промышленности, торговли и обслуживающих отраслей, объединяющим признаком которых является единый конечный продукт – молоко и молочные продукты. В него входят сельскохозяйственные предприятия, фермерские хозяйства, личные подсобные хозяйства, молочные заводы, мини-заводы (подсобные производства) сельскохозяйственных организаций, организации розничной торговли и общественного питания, зарождающиеся частные фирмы.

Основным ядром молочного подкомплекса, объединяющим взаимосвязанные отрасли, участвующие в процессе производства и обмена конечной продукции, является животноводческая отрасль. Все существующие структурные формирования – многоотраслевые, производящие как животноводческую, так и растениеводческую продукцию. В ближайшей перспективе, даже при достижении стабилизации в экономике, ожидать широкого развития узкой специализации в молочном скотоводстве неправомерно по причине недостаточного развития материально-технической базы отрасли. Существующие и новые формы хозяйствования в молочном скотоводстве будут функционировать в основном на старых производственных фондах, созданных в прошлые годы в сельхозорганизациях в виде крупных объектов.

Основными производителями и поставщиками молока на потребительский рынок в ближайшее время и в будущем в республике останутся высокотоварные фермы сельхозпредприятий. На их долю приходится 60 % общего объема производства молока, на личные подсобные (ЛПХ) и фермерские хозяйства – 40 %.

Республика Беларусь обладает экспортным потенциалом животноводческих продуктов. Главными импортерами молока и молочной продукции являются Туркменистан, Россия, Узбекистан и Азербайджан (доля каждого из государств составляет от 15 до 20 % в общем объеме импорта).

Выход на мировой рынок требует разработки и осуществления соответствующей стратегии молочного скотоводства. Это предполагает изучение внутренних и внешних рынков, требований к продукции, ее ассортименту, качеству, фасовке, упаковке, ценам и т. д.; учет возможностей и тактики потенциальных конкурентов.

13.8. Экономика скотоводческого подкомплекса АПК

Мясопродуктовый, или мясной, подкомплекс является одним из важнейших элементов продуктовой структуры аграрнопромышленного комплекса Республики Беларусь. В подкомплексе занято 17 % общей численности работников всего агропромышленного комплекса и 19 % совокупной стоимости основных производственных фондов АПК. На долю мяса и мясопродуктов приходится 30–32 % всех затрат на производство продовольствия в республике. В структуре розничного товарооборота мясной продукции принадлежит 11–13 %.

Значительное место мясного подкомплекса обусловлено высокой ценностью его конечной продукции в структуре питания населения республики. Научно обоснованная норма потребления мяса и продуктов из него для жителей нашего региона составляет 80–82 кг на душу населения в год. Фактическое потребление в конце 1990-х гг. составляло 60–61 кг, хотя в 1990 г. данный показатель равнялся 75 кг. В структуре питания по калорийности (в соответствии с физиологическими нормами) на долю мяса и мясопродуктов должно приходиться 11–12 %, а фактически приходится 8–9 %. Увеличение данного показателя отражает процесс насыщения рациона белковыми компонентами и качественного совершенствования структуры питания населения.

Рациональная структура потребления мяса для жителей республики имеет следующий состав: 43–45 % говядины, 36–37 свинины, 17–18 мяса птицы и 1–3 % мяса других видов животных. Фактическая структура производства мяса по основным видам в Беларуси в последние годы такова: доля свинины (в убойной массе) – 47 %, говядины – 40, птицы – 11 и прочие виды мяса – 2 %. Прослеживается тенденция к увеличению удельного веса мяса птицы и свинины при снижении доли говядины. Говядина производится преимущественно в общественном

секторе (более 90 %), свинина – приблизительно в равных пропорциях на сельскохозяйственных предприятиях (55) и в частном секторе (45), птица – в размере 80 % на крупных сельскохозяйственных предприятиях.

Производственный потенциал мясной отрасли Республики Беларусь на уровне государств СНГ довольно высок и составляет в общем объеме мяса, производимого в Содружестве, свыше 6 %. Это четвертое место после России, Украины и Казахстана. Однако используется этот потенциал в пределах 55–60 %. Основные импортеры республики – Россия (2/3 общего экспорта мяса и мясопродуктов), Узбекистан (1/7), Туркменистан и Азербайджан (около 1/10).

В целом внешнеэкономическую деятельность мясного подкомплекса республики последних лет характеризует незначительное расширение экспортно-импортных операций при превышении темпов роста импорта над экспортом, но сохраняющемся положительном сальдо внешнеторгового оборота.

С учетом имеющегося потенциала животноводства, опыта и традиций мясной индустрии мясопродуктовый подкомплекс Беларуси должен оставаться и в дальнейшем ориентированным на экспорт. Согласно прогнозам, к 2020 г. он сможет предложить на внешний рынок свыше 200 тыс. т мяса и мясопродуктов. Предпочтительным является развитие экспортно-импортных операций со странами ближнего зарубежья. Освоение более широкой географии мирового рынка предполагается только в качестве стратегического направления.

13.9. Экономика свинопродуктового подкомплекса АПК

Свиноводство имеет большое значение как наиболее скороспелая и плодovitая отрасль животноводства. Ее конечной продукцией являются мясо и сало для питания населения, а также кожа, щетина и другое сырье для легкой промышленности. Свиньи отличаются многоплодностью, коротким эмбрионным периодом развития, хорошей окупаемостью кормов, всеядностью и высоким (70–80 %) выходом продукции при убое, благодаря чему в течение года от каждой свиноматки можно получить 2–3 т мяса и более.

Потребность в свинине для удовлетворения внутреннего спроса населения страны и реализации ее на внешний рынок определяется в размере 400–450 тыс. т в убойной массе, фактическое производство последних лет – на треть ниже. В настоящее время в мясном балансе

республики свинина занимает более 45 % при положительной тенденции роста данного показателя. Доля свинины в структуре валового производства мяса выше, чем в структуре товарной продукции, поскольку большая часть производимой в личных подсобных хозяйствах продукции направляется на удовлетворение собственных потребностей населения. Кроме того, многие хозяйства содержат свиней для удовлетворения внутривладельческих потребностей, включая общественное питание и обеспечение своих работников молодняком.

Свиноводство является традиционной для Беларуси отраслью сельского хозяйства с достаточно высоким уровнем развития. Территориально свиноводство в республике распространено повсеместно. Более 60 % поголовья свиней сосредоточено в хозяйствах общественного сектора. В каждом административном районе имеется несколько сельскохозяйственных предприятий, занимающихся выращиванием и откормом свиней для товарных целей. Кроме того, некоторые хозяйства развивают свиноводство для удовлетворения внутривладельческих потребностей. Наибольшей концентрацией и более высокой эффективностью производства свинины характеризуются Брестская и Гродненская области, где на 100 га пашни приходится 40–45 и 50–55 голов свиней соответственно, выше продуктивность и ниже себестоимость прироста живой массы выращиваемого и откармливаемого молодняка. В меньшей степени свиноводство развито на Витебщине и Могилевщине. Плотность поголовья свиней на сельскохозяйственных предприятиях этих областей составляет от 20 до 30 голов на 100 га пашни.

Свиноводческая отрасль занимает третье место по осуществляемым сельскохозяйственными предприятиями материально-денежным затратам в животноводстве. На ее развитие затрачивается около 20 % всех потребленных в животноводстве средств и почти 35 % концентрированных кормов. Соответственно отрасль поставляет 20–25 % товарной продукции (по стоимости).

В свиноводстве республики преобладают процессы концентрации и специализации. В Беларуси создано и функционирует около 110 крупных свиноводческих комплексов, которые рассчитаны на выращивание и откорм 12, 24, 54, 108 тыс. голов в год. Здесь сконцентрировано 1,5–1,6 млн. голов свиней, или 65–70 % к общему поголовью, содержащемуся на сельскохозяйственных предприятиях, и производится 170–180 тыс. т мяса, или 75–80 %.

Специализированные свиноводческие предприятия республики представлены:

- репродукторными фермами по выращиванию поросят;
- откормочными свиноводческими комплексами, фермами, предприятиями, занимающимися откормом поросят, поступающих с репродукторных ферм;
- свиноводческими комплексами, предприятиями и фермами с законченным циклом производства;
- племенными фермами и хозяйствами, главной задачей которых являются получение и выращивание племенных животных для маточного стада ферм и предприятий, занимающихся товарным производством свинины. Последнее время все большее распространение получают предприятия с заключительным циклом воспроизводства.

На крупных свиноводческих комплексах используется поточно-цеховая система производства, согласно которой технологический процесс разделен на отдельные стадии (цехи): осеменения и содержания маток первого периода супоросности; содержания маток второго периода супоросности; опороса и содержания подсосных свиноматок; дорашивания поросят; откорма.

Отрасль обладает широкими возможностями перевода производства на промышленную основу, что в максимальной степени позволяет реализовать потенциал интенсификации производства и эффективно производить свинину в специализированных организациях. Однако для достижения высоких производственно-экономических показателей их работы необходимы ритмичное снабжение поголовья полноценными кормами, строгое соблюдение технологического процесса, рациональное использование всех ресурсов, обеспечение материальной заинтересованности работников в труде.

Для сельскохозяйственных предприятий, занимающихся товарным свиноводством, в настоящее время требуется переоценка рациональной специализации отрасли, породного состава свиней с учетом рыночной конъюнктуры, местоположения хозяйства по отношению к комбикормовым предприятиям и дополнительным источникам кормопроизводства с ориентацией на потенциал собственной кормовой базы. Кроме того, должны учитываться удаленность их от перерабатывающих предприятий и наличие рынков сбыта. Хозяйство может развивать свиноводство с законченным оборотом стада либо специализироваться на репродукторном выращивании молодняка или откорме поголовья. При близком расположении свинооткормочных ферм и комплексов эффективной может быть репродукторная специализация, и наоборот.

В рыночных условиях наряду с высокоэффективным производ-

ством не менее важным является выгодная реализация продукции. Для условий последних лет высокоэффективным являлась организация убоя, хранения и переработки свиней на местах и реализации мяса в переработанном виде. Создание малой переработки в мясной отрасли способствует решению нескольких задач: сокращаются потери живой массы свиней и транспортные издержки; своевременно перерабатывается поголовье вынужденного убоя; не допускается передержка животных на откорме; местное население обеспечивается свежей продукцией; происходит реальное насыщение потребительского рынка мясом и продуктами из него; ослабляется монополизм крупных организаций; создаются условия для трудоустройства незанятого населения; обеспечивается поступление наличных денег; увеличиваются доходы сельскохозяйственных производителей.

Развитие малых производств по переработке мяса в Республике Беларусь связывается также со смягчением негативных последствий высокой концентрации производственных мощностей в сфере переработки на крупных предприятиях, среди которых отмечаются: увеличение сырьевых зон и связанный с этим рост транспортных издержек, монополизация права на переработку сырья за отдельными организациями, невозможность охвата ими всех источников поступления сырья, отсутствие конкуренции на рынке пищевых продуктов, недостаточный ассортимент выпускаемых товаров и др.

К преимуществам малых и средних перерабатывающих предприятий относятся быстрое реагирование на изменения спроса, отсутствие трудностей в обеспечении сырьем, успешная работа в течение определенного сезона. Вместе с тем использование прогнозных исследований и рекламы, внедрение новейших достижений научно-технического прогресса, меньшие материало- и затратно-емкость, наличие мощностей для хранения являются прерогативой крупных промышленных предприятий.

Слабыми сторонами малой переработки являются не всегда высокий технический уровень данных производств, отсталые технологии, нарушение санитарных и гигиенических норм, невозможность комплексной и глубокой переработки скота, отвлечение мясо-сырья из сферы крупной перерабатывающей промышленности, обладающей мощной индустриальной базой и испытывающей недостаток сырья. В целях получения макроэффекта в мясной отрасли республики необходимым становится задействование имеющихся мощностей на основе совершенствования производственных отношений, связывающих

сельское хозяйство со сферой переработки, и создания экономических условий их интеграции, способной реализовать коммерческие интересы как сельского хозяйства, так и перерабатывающих организаций.

13.10. Экономика птицепродуктового подкомплекса АПК

Птицеводство во всем мире развивается быстрыми темпами и является одним из основных (сравнительно недорогих) источников белковых продуктов питания населения. Этому способствует экономическая эффективность отрасли, которая обусловлена скороспелостью птицы и низкими затратами кормов на производство продукции. По конверсии корма мясное птицеводство превосходит все другие животноводческие отрасли. На производство 1 кг мяса бройлеров затрачивается кормов в 1,5 и 2,5 раза меньше, чем на такое же количество свинины и говядины. Конверсия протеина корма в протеин продукции также выше у птицы в сравнении с другими животными и составляет у бройлеров 1,9 кг/кг, коров – 2,7, кур-несушек – 3,9, свиней – 4,1, у бычков на откорме – 10,6 кг/кг.

Основным производителем продукции птицеводства является Республиканское объединение «Белптицепром» (98 и 93 % произведенного сельскохозяйственными предприятиями мяса и яиц, 61 и 86 % продукции хозяйств всех категорий). Значительное поголовье птицы (33 %) выращивает население. Это позволяет получать 38 % всех яиц. В состав Республиканского объединения «Белптицепром» входят 54 птицеводческие организации, 7 комбикормовых заводов и комбинатов хлебопродуктов, Квасевичская перо-пуховая фабрика, Лепельский опытно-механический завод, ветбаклаборатория по борьбе с болезнями птиц и цех производства вакцины.

В птицеводстве процесс специализации начался раньше, чем в других отраслях. Производство яиц и мяса состоит из отдельных самостоятельных технологических операций: получение племенных и товарных яиц, инкубация, выращивание молодняка разных возрастов, мясной откорм на забой и переработка. Все эти самостоятельные технологические операции осуществляют специализированные предприятия-племзаводы, хозяйства-репродукторы первого и второго порядка, яичные и бройлерные птицефабрики.

Семь крупнейших бройлерных птицефабрик республики с годовым производством свыше 3000 т дают 90 % всего мяса бройлеров. Это

Дзержинский агрокомбинат, Могилевская, Гомельская, Витебская, Смолевичская и другие бройлерные птицефабрики. Крупнейшими яичными птицефабриками с поголовьем кур-несушек свыше 300 тыс. голов и валовым производством яиц около 100 млн. шт. являются Оршанская, Городокская, Кобринская, Барановичская, Гродненская, Новобелицкая, Бобруйская, Приднепровская, Солигорская, Первая Минская, птицефабрика им. Крупской. Они выпускают 58 % яиц «Белптицепрома».

В 1960-х гг. в Заславле (Минская область) была создана Белорусская зональная опытная станция по птицеводству, на которую возлагались задачи: совершенствовать существующие и создавать новые кроссы птицы, обеспечивать ими племенные заводы, осуществлять научно-методическое руководство племенной работой, разрабатывать и осваивать новые методы и приемы, выдавать рекомендации по кормлению и прогрессивной технологии выращивания и содержания племенной птицы.

По технологическому уровню птицеводческие хозяйства сегодня можно разделить на *три типа*.

Первый – это предприятия с высокоинтенсивной технологией производства, когда программы кормления и содержания птицы строго выдерживаются в определенных рамках и в то же время позволяют наиболее полно использовать ее генетический потенциал. В этом случае от птицы не требуется наличия широкого диапазона приспособительных реакций. Вся ее биологическая сущность должна быть направлена на «выдачу» максимума продукции. Поэтому отклонения заданных параметров среды обитания от привычных для птицы норм вызывают стресс. Не допустить подобных явлений могут лишь крупные, хорошо оснащенные всем необходимым хозяйства.

Ко *второму типу* относятся предприятия с интенсивной технологией, но испытывающие большие затруднения в создании для птицы оптимальных условий. Серьезные нарушения микроклимата, питательности рационов требуют от птицы значительных энергетических затрат на поддержание жизнедеятельности. Таким хозяйствам нужна птица, обладающая не только высоким генетическим потенциалом продуктивности, но и достаточно широким диапазоном приспособительных реакций. К такому типу относятся предприятия Беларуси.

Третий тип – это многочисленные мелкие фермерские и приусадебные хозяйства с экстенсивной формой ведения отрасли. Доля про-

изводимой ими продукции в общем объеме колеблется от 30 до 50 %. Птица, как правило, содержится в приспособленных помещениях с нерегулируемым микроклиматом, а для ее рациона характерен случайный набор кормов. Ветеринарная обстановка не контролируется. Для разведения суточный молодняк приобретают по случаю у крупных птицефабрик или инкубаторных станций. Точного учета продуктивности этой птицы пользователи не ведут.

Каждому типу хозяйства должна быть подобрана птица, способная проявить свои генетические задатки наиболее полно в конкретных условиях. Подтверждением тому служат результаты конкурсных испытаний, проведенных в Беларуси и европейских странах.

ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

Акционер – владелец акций, получающий прибыль по ним в виде дивидендов. По отношению к акционерному обществу А. несет единственную обязанность – оплатить ту часть акционерного капитала, представленную акцией, на которую он подписался. Объем ответственности определяется прежде всего номинальной ценой акции. Другие обязанности А. могут быть оговорены специально в уставе акционерного общества. А., владеющий простыми (голосующими) акциями, имеет право, помимо получения дивидендов, принимать участие в управлении акционерным обществом.

Акция – ценная бумага, удостоверяющая долевое участие ее владельца в капитале коммерческой организации, созданной в форме акционерного общества и дающая право на получение некоторой части прибыли в виде дивиденда, на участие в управлении делами акционерного общества и на часть имущества, оставшегося после его ликвидации.

Амортизационные отчисления – постепенное возмещение износа основных фондов в стоимостном выражении. Различают А. о. на полное и на частичное восстановление. Первые должны покрывать не только физический, но и моральный износ основных фондов, вторые предназначены для их капитального ремонта.

Амортизационный фонд – денежные средства, предназначенные для простого и расширенного воспроизводства основных фондов, имеет двойственную экономическую природу, т. е. одновременно обслуживает процесс возмещения износа основных фондов и процесс их расширенного воспроизводства.

Амортизация – процесс постепенного перенесения стоимости средств труда (по мере их физического и морального износа) на производимый с их помощью продукт; использование специальных денежных средств – амортизационных отчислений, включаемых в издержки производства и обращения, для простого и расширенного воспроизводства основных фондов.

Безработные – трудоспособные граждане, которые не имеют работы (заработка), зарегистрированы в службе занятости в целях ее поиска и готовы к ней приступить.

Бригадный подряд и бригадный хозрасчет – методы организации труда, основанные на внутрипроизводственном хозяйственном расчете. Взаимные обязательства администрации и хозрасчетной бригады

оформляются в виде договора подряда. Каждая сторона несет материальную ответственность по договору. Труд оплачивается по конечному результату (производству товаров или услуг в установленный договором срок).

Величина оборотных средств предприятия (организации) – норма, соответствующая объему запаса каждого элемента оборотных средств. Как правило, нормы устанавливаются в днях запаса и означают длительность периода, обеспечиваемого данным видом материальных ценностей. Например, норма запаса составляет 24 дня. Следовательно, запасов должно быть ровно столько, сколько обеспечит производство в течение 24 дней.

Государственное регулирование – система типовых мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, осуществляемых правомочными государственными учреждениями и общественными организациями в целях стабилизации и приспособления существующей социально-экономической системы к изменяющимся условиям.

Давальческое сырье – сырье, предоставляемое партнером для переработки в готовую продукцию в другой стране или другом регионе с тем, чтобы продукция была возвращена производителю сырья или в страну пребывания владельца сырья. Используется часто из-за недоступности или ограниченности доступа изготовителя готовой продукции к рынку сырья. Наибольшее распространение данная система отношений получила при переработке первичного сырья.

Дивиденды – дивидендом признается любой доход, полученный акционером (участником) от организации при распределении прибыли, остающейся после налогообложения (в том числе в виде процентов по привилегированным акциям), по принадлежащим акционеру (участнику) акциям (долям) пропорционально долям акционеров (участников) в уставном (складочном) капитале этой организации.

Заработная плата (оплата труда работника) – вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы, компенсационные выплаты (доплаты и надбавки компенсационного характера, в том числе за работу в условиях, отклоняющихся от нормальных, работу в особых климатических условиях и на территориях, подвергшихся радиоактивному загрязнению, и иные выплаты компенсационного характера), а также стимулирующие выплаты (доплаты и надбавки стимулирующего характера, премии и иные поощрительные выплаты).

Землевладение – фактическое обладание определенным участком земли на определенных юридических основаниях, обуславливающих соответствующие права и обязанности землевладельцев.

Землепользователи – лица, получающие землю в бессрочное, долгосрочное и временное пользование. 3. могут быть практически любые субъекты гражданского права, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности и хозяйственной или иной специализации, включая иностранных лиц и международные организации.

Издержки – выраженные в денежной форме затраты, обусловленные расходом разных видов экономических ресурсов (сырья, материалов, труда, основных средств, услуг, финансовых ресурсов) в процессе производства и обращения продукции, товаров.

Имущество – совокупность вещей и материальных ценностей, состоящих прежде всего в собственности лица (физического или юридического), государства либо принадлежащего организации на праве хозяйственного ведения или оперативного управления. В состав И. входят также деньги и ценные бумаги.

Инвестиции – денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта.

Индексация – соотношение платежей по контрактам и обязательствам с индексом цен как средство защиты от инфляции. В Республике Беларусь И. подлежат: оплата труда работников бюджетных организаций, государственные пенсии, стипендии, социальные пособия; государственные займы и иные государственные ценные бумаги, взносы в организации государственного страхования, а также некоторые другие виды платежей.

Инновационная деятельность – деятельность по созданию и использованию интеллектуального продукта, доведению новых оригинальных идей до реализации в виде готового товара на рынке (организация экспертиз, внедрение и тиражирование изобретений, ноу-хау, научно-технических разработок, научных произведений, открытий, промышленных образцов, товарных знаков, проведение научно-исследовательских, проектных, опытно-конструкторских, маркетинговых исследований с целью создания образцов новой техники и новых технологий; патентно-лицензионная деятельность).

Инфляция – процесс обесценения бумажных денег вследствие нарушения законов денежного обращения.

Коллективная собственность – по законодательству ряда государств самостоятельная форма собственности наряду с государственной и частной (или личной). Обычно под К. с. понимается собственность, принадлежащая кооперативам.

Коммерциализация – это деятельность лица или организации, предприятия, направленная на извлечение прибыли всеми способами, это также, если говорить в государственном масштабе, первые шаги при приватизации государственных предприятий, увеличение числа коммерческих предприятий.

Лизинг – вид финансовых услуг, связанных с кредитованием приобретения основных фондов.

Норма – научно обоснованный уровень расхода труда, сырья, материалов или прочих ресурсов на единицу продукции, гектар посева, голову животных или выполняемой работы (нормы высева, внесения удобрений, кормления, расхода топлива на единицу работ, энергии за 1 час работы и др.).

Норматив – это научно обоснованная величина совокупных затрат на выполнение всего или части комплекса технологических процессов, необходимых для получения продукции, выполнения услуг или поддержания в рабочем состоянии основных средств (затраты труда на 1 га зерновых, расход топлива на 1 га зерновых, тарифный фонд оплаты труда на 1 га и т. д.).

Оборотные средства – это совокупность денежных средств предприятия, необходимых для формирования и обеспечения кругооборота производственных оборотных фондов и фондов обращения.

Оборотные фонды предприятия – это предметы труда, которые участвуют в одном производственном цикле (или потребляются в течение года), утрачивают свою натуральную форму и полностью переносят свою стоимость на готовую продукцию.

Основные фонды – это средства труда, которые многократно участвуют в производственном процессе, сохраняя при этом свою натуральную форму. Предназначаются для нужд основной деятельности организации и должны иметь срок использования более года. По мере износа стоимость основных средств уменьшается и переносится на себестоимость продукции с помощью амортизации.

Планирование – это процесс разработки планов, программ, проектов на основе использования экономических законов и передового опыта.

Планирование на предприятии – это способ моделирования развития предприятия, показателей среды его деятельности: производства и поставок продукции, потребления и использования ресурсов, рынка продукции и цен, затрат и результатов, денежных потоков и эффективности функционирования.

План – это разработанный на определенный период процесс реализации мероприятия (вида деятельности, технологии, развития предприятия), включающий его цели, содержание и показатели.

Предприятие как объект прав – имущественный комплекс, используемый для осуществления предпринимательской деятельности. Предприятие в целом как имущественный комплекс признается недвижимостью.

Прибыль – превышение в денежном выражении доходов (выручки от товаров и услуг) над затратами на производство и сбыт этих товаров и услуг. Это один из наиболее важных показателей финансовых результатов хозяйственной деятельности субъектов предпринимательства (организаций и предпринимателей), ради которого и осуществляется предпринимательская деятельность.

Производственная деятельность – совокупность действий работников с применением средств труда, необходимых для превращения ресурсов в готовую продукцию, включающих в себя производство и переработку различных видов сырья, строительство, оказание различных видов услуг.

Производительность труда – эффективность труда. П. т. может измеряться количеством времени, затрачиваемым на единицу продукции либо количеством продукции, выпущенной работником за какое-то время.

Производственный цикл – период пребывания предметов труда в производственном процессе с начала изготовления до выпуска готового продукта.

Результативность – это степень реализации запланированной деятельности и достижения запланированных результатов.

Рентабельность продукции – отношение прибыли от реализации продукции к полным издержкам (себестоимости) ее производства и обращения.

Ресурсы – это количественная мера возможности выполнения какой-либо деятельности; условия, позволяющие с помощью определенных преобразований получить желаемый результат.

Рынок – в экономической теории – это совокупность экономических отношений между субъектами рынка по поводу движения товаров и денег, которые основываются на взаимном согласии, эквивалентности и конкуренции.

Самофинансирование – размещение инвестиций хозяйствующего субъекта за счет собственных ресурсов. Может быть практикой частных предприятий и государственных учреждений. Обусловливается нехваткой заемных ресурсов, стремлением предприятий предохранить себя от риска внешнего долга, а также курсовых колебаний на валютной бирже и др. Источниками самофинансирования могут быть: амортизационные отчисления, нераспределенная прибыль, скрытые средства в виде заниженной стоимости активов, означающей, что предприятие располагает в действительности большими богатствами, чем оно признает.

Себестоимость – все издержки (затраты), понесенные предприятием (организацией, учреждением) на производство и реализацию (продажу) какой-либо продукции или услуги. Иными словами, это стоимостная оценка используемых в процессе производства продукции (работ, услуг) природных ресурсов, сырья, материалов, топлива, энергии, основных фондов, трудовых ресурсов и других затрат на ее производство и реализацию.

Сезонные работы – работы, которые в силу климатических и иных природных условий выполняются в течение определенного периода (сезона), не превышающего, как правило, шести месяцев.

Собственность – экономическая категория – исторически развивающиеся общественные отношения по поводу распределения (присвоения), описывающие принадлежность субъекту, у которого имеется исключительное право на распоряжение, владение и пользование объектом собственности.

Средства производства – совокупность средств, с помощью которых создаются товары и услуги (сырье, материалы, здания, инструменты и т. п.).

Тарифная система – совокупность нормативов, с помощью которых осуществляется дифференциация заработной платы работников различных категорий.

Тарифная ставка – фиксированный размер оплаты труда работника за исполнение трудовых (должностных) обязанностей определенной сложности за календарный месяц без учета компенсационных, стимулирующих и социальных выплат.

Трудовые ресурсы – экономически активное, трудоспособное население; часть населения, обладающая физическими и духовными способностями к участию в трудовой деятельности.

Уставный капитал (фонд) – это сумма средств, первоначально инвестированных собственниками для обеспечения уставной деятельности организации; уставный капитал определяет минимальный размер имущества юридического лица, гарантирующего интересы его кредиторов.

Факторы производства – ресурсы, необходимые для производства товаров и услуг. Традиционно подразделяются на составляющие: трудовые ресурсы, или труд; инвестиционные ресурсы, или капитал; природные ресурсы, или земля; сырьевые ресурсы; предпринимательский талант, или предпринимательские способности; информация (специфической формой информации является технология).

Фондоотдача – это показатель эффективности использования основных средств, обратный фондоемкости, рассчитывается как годовой выпуск продукции, деленный на стоимость основных средств, с помощью которых произведена эта продукция, в наиболее обобщенном виде. Фондоотдача характеризует уровень использования основных фондов (средств).

Цена – по гражданскому праву одно из существенных условий некоторых видов договоров. Ц. является денежным выражением обязательства произвести платеж за проданную (поставленную) продукцию, выполненные работы или оказанные услуги. Используется также для определения суммы договора либо денежного обязательства стороны, нарушившей договор или причинившей ущерб, возместить убытки или уплатить неустойку (штраф, пеня).

Экономика организации (предприятия) – наука, изучающая и раскрывающая социально-экономический и административно-хозяйственный механизм процесса создания необходимых людям материально-вещественных благ на уровне предприятия.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ.....	4
1. ПРЕДМЕТ, МЕТОД И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ «ЭКОНОМИКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА».....	6
1.1. Предмет и задачи дисциплины.....	6
1.2. Методы исследования в экономике сельского хозяйства.....	8
1.3. Сельское хозяйство как отрасль народного хозяйства.....	11
1.4. Особенности сельскохозяйственного производства как отрасли народного хозяйства.....	14
2. СУЩНОСТЬ АПК РЕСПУБЛИКИ, ЕГО СОСТАВ И ПРЕДПОСЫЛКИ ФОРМИРОВАНИЯ.....	17
2.1. Понятие, сущность и цель функционирования АПК.....	17
2.2. АПК и его структура.....	19
2.3. Производственная и социальная инфраструктура АПК.....	23
2.4. Организационно-экономический механизм хозяйствования в АПК.....	24
3. ФОРМИРОВАНИЕ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ.....	28
3.1. Понятие и функции рынка. Особенности аграрного рынка.....	28
3.2. Состав и основные элементы аграрного рынка.....	31
3.3. Государственное регулирование аграрных рыночных отношений.....	34
3.4. Основные законы рыночной экономики.....	36
4. РАЗГОСУДАРСТВЛЕНИЕ И ПРИВАТИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ.....	38
4.1. Понятие, цели и значение разгосударствления и приватизации.....	38
4.2. Субъекты и объекты приватизации.....	39
4.3. Формы и способы разгосударствления и приватизации государственного имущества.....	41
4.4. Порядок приватизации объектов государственной собственности.....	43
5. ЦЕНЫ И ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ НА ПРОДУКЦИЮ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА.....	46
5.1. Сущность и функции цен в сельском хозяйстве.....	46
5.2. Система цен на продукцию сельского хозяйства.....	48
5.3. Методология обоснования регулируемых цен на продукцию АПК.....	50
6. ЗЕМЕЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ.....	54
6.1. Роль и особенности земельных ресурсов в сельском хозяйстве.....	54
6.2. Земельные фонды и их структура.....	56
6.3. Кодекс Республики Беларусь о земле. Мониторинг земель и землеустройство.....	58
6.4. Система показателей землеобеспеченности и эффективности использования земель. Земельный кадастр и трансформация земель.....	61
6.5. Экономическая оценка земель. Плата за землю.....	66
6.6. Организация земельной территории.....	69
6.7. Факторы и пути повышения эффективности использования земель в сельском хозяйстве.....	72
7. ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ.....	75
7.1. Понятие и характеристика трудовых ресурсов.....	75

7.2. Рынок труда, проблемы сельской безработицы.....	78
7.3. Обеспеченность и экономическая эффективность использования трудовых ресурсов в сельском хозяйстве.....	79
7.4. Пути повышения эффективности использования трудовых ресурсов.....	81
7.5. Сущность производительности труда в сельском хозяйстве и пути ее повышения.....	84
8. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ФОНДЫ И ИНВЕСТИЦИИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ.....	89
8.1. Понятие, состав и структура основных фондов.....	89
8.2. Понятие, сущность и состав оборотных средств.....	92
8.3. Показатели использования основных фондов и оборотных средств, пути улучшения их использования.....	93
8.4. Сущность, виды и источники инвестиций в сельское хозяйство.....	96
8.5. Состав и структура капитальных вложений в сельском хозяйстве.....	100
8.6. Оценка эффективности инвестиций в сельском хозяйстве.....	103
8.7. Пути повышения экономической эффективности использования инвестиций в сельском хозяйстве.....	108
9. ИНТЕНСИФИКАЦИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА.....	110
9.1. Экономическая сущность и показатели интенсивности сельского хозяйства.....	110
9.2. Основные направления интенсификации сельского хозяйства.....	114
10. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ЕЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ.....	115
10.1. Понятие, составные элементы и особенности материально-технической базы.....	115
10.2. Показатели наличия и эффективности использования энергетических ресурсов.....	117
10.3. Задачи механизации и научного обеспечения материально-технической базы отраслей АПК.....	118
11. РАЗМЕЩЕНИЕ И СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ.....	120
11.1. Сущность и принципы размещения сельскохозяйственного производства.....	120
11.2. Понятие специализации сельскохозяйственного предприятия.....	125
11.3. Формы специализации сельскохозяйственных предприятий.....	130
11.4. Принципы сочетания отраслей.....	133
11.5. Производственные типы сельскохозяйственных предприятий.....	134
12. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ И РАСШИРЕННОЕ ВОСПРОИЗВОДСТВО В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ.....	137
12.1. Сущность и критерии эффективности функционирования аграрного комплекса.....	137
12.2. Система основных показателей эффективности сельскохозяйственного производства.....	141
12.3. Экономическая сущность и показатели расширенного воспроизводства в сельском хозяйстве.....	144
12.4. Оценка эффективности производства продукции растениеводства.....	147
12.5. Оценка эффективности производства продукции животноводства.....	149
12.6. Факторы эффективности сельского хозяйства.....	151
12.7. Пути повышения эффективности отрасли растениеводства.....	154
12.8. Пути повышения эффективности отрасли животноводства.....	159

13. ЭКОНОМИКА ОТРАСЛЕВЫХ ПРОДУКТОВЫХ ПОДКОМПЛЕКСОВ	
АПК.....	163
13.1. Экономика зернопродуктового подкомплекса.....	163
13.2. Экономика картофелепродуктового подкомплекса АПК и перерабатывающих предприятий.....	167
13.3. Экономика льнопродуктового подкомплекса АПК и перерабатывающих предприятий.....	170
13.4. Экономика свеклосахарного подкомплекса АПК и перерабатывающих предприятий.....	172
13.5. Экономика овощепродуктового подкомплекса АПК и перерабатывающих предприятий.....	175
13.6. Экономика плодово-ягодного подкомплекса АПК.....	177
13.7. Экономика молочно-продуктового подкомплекса АПК.....	180
13.8. Экономика скотоводческого подкомплекса АПК.....	182
13.9. Экономика свинопродуктового подкомплекса АПК.....	183
13.10. Экономика птицепродуктового подкомплекса АПК.....	187
ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ.....	190

Учебное издание

Колмыков Алексей Васильевич

ЭКОНОМИКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
И БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ

ЭКОНОМИКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Учебно-методическое пособие

Редактор *С. Н. Кириленко*

Технический редактор *Н. Л. Якубовская*

Подписано в печать 18.11.2019. Формат 60×84¹/₁₆. Бумага офсетная.
Ризография. Гарнитура «Таймс». Усл. печ. л. 11,62. Уч.-изд. л. 10,68.
Тираж 60 экз. Заказ .

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия».

Свидетельство о ГРИИРПИ № 1/52 от 09.10.2013.

Ул. Мичурина, 13, 213407, г. Горки.

Отпечатано в УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия».

Ул. Мичурина, 5, 213407, г. Горки.