

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

ГЛАВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ,
НАУКИ И КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ

Учреждение образования
«БЕЛОРУССКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ
ОРДЕНОВ ОКТЯБРЬСКОЙ РЕВОЛЮЦИИ
И ТРУДОВОГО КРАСНОГО ЗНАМЕНИ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ»

ЭКОНОМИКА ОРГАНИЗАЦИЙ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

*Рекомендовано учебно-методическим объединением
по образованию в области сельского хозяйства
в качестве учебно-методического пособия
для студентов учреждений, обеспечивающих получение
высшего образования I ступени по специальности
1-74 01 01 Экономика и организация производства
в отраслях агропромышленного комплекса*

Горки
БГСХА
2021

УДК 338.436.33(075.8)

ББК 65.32я73

Э40

*Рекомендовано научно-методическим советом
Института повышения квалификации и переподготовки кадров
07.09.2020 (протокол № 1),
методической комиссией экономического факультета
27.10.2020 (протокол № 2)
и Научно-методическим советом БГСХА
28.10.2020 (протокол № 2)*

Авторы:

кандидаты экономических наук, доценты *В. В. Васильев* (1, 2, 3, 12);
Л. И. Дулевич (5, 9, 10), *С. А. Каган* (6);
старший преподаватель *Л. И. Шалдаева* (4, 7, 8, 11)

Рецензенты:

кандидаты экономических наук, доценты *О. А. Пашкевич*, *А. В. Грибов*

Экономика организаций агропромышленного комплекса :
Э40 учебно-методическое пособие / В. В. Васильев [и др.]. – Горки :
БГСХА, 2021. – 278 с.
ISBN 978-985-882-142-5.

Рассмотрены государственная аграрная политика, экономика производства, себестоимость продукции, ценообразование, ресурсы, экономическая эффективность, экономическая несостоятельность предприятия АПК. Приведены задания и практические ситуации для проверки и закрепления теоретического материала.

Для студентов учреждений, обеспечивающих получение высшего образования I ступени по специальности 1-74 01 01 Экономика и организация производства в отраслях агропромышленного комплекса. Может быть использовано для слушателей Института повышения квалификации и переподготовки кадров.

УДК 338.436.33(075.8)

ББК 65.32я73

ISBN 978-985-882-142-5

© УО «Белорусская государственная
сельскохозяйственная академия», 2021

ВВЕДЕНИЕ

В современных условиях хозяйствования одним из приоритетов кадрового обеспечения в аграрном секторе является повышение экономической грамотности специалистов и руководителей всех уровней.

Переход к рыночной экономике требует от работников агропромышленного комплекса повышения эффективности производства на основе внедрения достижений научно-технического прогресса, эффективных форм хозяйствования и управления производством, преодоления бесхозяйственности, активизации предпринимательства, инициативы и других качеств. Поэтому овладение основами экономических знаний руководителями и специалистами всех уровней является составной частью их профессиональной подготовки. В процессе изучения предмета слушатели должны научиться понимать сущность экономических явлений и процессов, их взаимосвязь и взаимозависимость, определять влияние факторов и оценивать результаты хозяйственной деятельности организации, выявлять резервы повышения эффективности производства.

Цель учебной дисциплины «Экономика организаций агропромышленного комплекса» – формирование у студентов и слушателей систематизированных знаний по обоснованию принятия эффективных управленческих решений, целостного представления об экономике организации, выработка системного экономического мышления, овладение современными методами экономического анализа, формирование навыков проведения экономических расчетов в области анализа результатов производственно-хозяйственной деятельности, планирования и прогнозирования финансово-экономической деятельности, разработки стратегии инновационного развития организации и подразделения АПК.

Данная дисциплина относится к дисциплинам специализации и призвана обеспечить студентов и слушателей знаниями в области основ экономики, государственной аграрной политики, продовольственной безопасности Республики Беларусь, взаимоотношений организаций АПК с учреждениями кредитно-финансовой системы, хозяйственных отношений, нормирования и оплаты труда, эффективности использования производственных ресурсов, специализации, концентрации, кооперирования, интенсификации сельскохозяйственного произ-

водства, экономики производства сельскохозяйственной продукции, себестоимости и ценообразования на продукцию и услуги предприятия АПК, экономической эффективности агропромышленного производства, позволяет изучить опыт эффективной работы сельскохозяйственных организаций.

В учебно-методическом пособии «Экономика организаций агропромышленного комплекса» рассмотрены такие вопросы, как: теоретические и методологические основы экономики предприятий АПК, государственная аграрная политика, продовольственная безопасность Республики Беларусь и пути ее обеспечения, производственные ресурсы предприятия АПК и эффективность их использования, специализация, концентрация, кооперирование и интенсификация сельскохозяйственного производства, экономика производства продукции растениеводства и животноводства, хозрасчетные отношения на предприятии АПК, нормирование и оплата труда, финансирование предприятия АПК, себестоимость сельскохозяйственной продукции, ценообразование на продукцию и услуги АПК, экономическая эффективность функционирования предприятия АПК, кредитование предприятия АПК, экономическая несостоятельность предприятия АПК и пути ее преодоления, адаптация организаций АПК к рыночным условиям хозяйствования.

Учебно-методическое пособие может быть использовано для слушателей Института повышения квалификации и переподготовки кадров, обучающихся по специальности 1-74 01 72 Управление организациями и подразделениями агропромышленного комплекса.

1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ЭКОНОМИКИ ОРГАНИЗАЦИЙ АПК

1.1. Сущность и понятие экономики организаций АПК

Экономика – это наука, изучающая и определяющая наиболее эффективные пути использования производительных сил (труд, земля, капитал) на уровне субъектов хозяйствования, отраслей, регионов, государства, межгосударственном с целью получения средств (финансовых ресурсов), обеспечивающих расширенное воспроизводство материальных и других благ для осуществления эффективной человеческой деятельности.

Под *экономикой в широком смысле* понимается совокупность общественных отношений, в которые вступают люди в процессе производства. Отраслевые экономические науки (экономика промышленности, транспорта, строительства, торговли, сельского хозяйства и др.) исследуют особенности проявления общих экономических закономерностей в отраслях народного хозяйства. **Экономика организаций агропромышленного комплекса** является экономической наукой, которая изучает действия объективных экономических законов и формы их проявления в агропромышленном производстве.

Следует отметить, что общим для всех экономических наук, включая макроэкономику, микроэкономику, экономику отрасли является то, что все они исследуют производственные отношения между людьми и действие экономических законов и закономерностей в процессе производства, распределения и потребления материальных благ.

Существенная разница между политэкономией и макроэкономикой, с одной стороны, и экономикой отрасли (организации, предприятия) – с другой, заключается в разных уровнях осуществляемого ими анализа. Макроэкономика и политэкономия исследуют экономику в целом. Они анализируют такие агрегированные параметры, как, например, валовой внутренний продукт, общая сумма расходов и доходов, совокупный уровень цен и совокупный спрос. Микроэкономика и экономика предприятий исследуют конкретные экономические субъекты – отдельные предприятия и отрасли, отдельные домохозяйства – с акцентом на изучение производственных отношений и действия экономических законов и закономерностей при производстве конкретных видов продукции или принятии экономических решений на уровне

упомянутых субъектов. При этом анализируются доходы и расходы отдельных предприятий и домохозяйств, формирование цен на конкретные продукты, поведение трудовых коллективов предприятий, удачное или неудачное использование их возможностей и др. Таким образом, между политэкономией и макроэкономикой, с одной стороны, и микроэкономикой, и экономикой предприятия – с другой, существует такое же соотношение, как между общим и частным.

Однако между микроэкономикой и экономикой предприятий также имеются принципиальные различия. Микроэкономика изучает и исследует деятельность отдельных экономических субъектов всех отраслей народного хозяйства. На основе теоретического анализа она объясняет, как и почему принимаются соответствующие экономические решения отдельными предприятиями или другими экономическими субъектами – рабочими, потребителями, владельцами акций, домохозяйствами. Кроме того, микроэкономика раскрывает отношения субъектов экономики в процессе создания рынков в различных отраслях народного хозяйства, объясняя при этом взаимодействие потребителей и производителей на конкурентном рынке определенного товара и механизм установления цен на этот товар. Эта наука исследует также круг вопросов, связанных с влиянием на рынки отдельных товаров политики правительств и изменений экономической конъюнктуры в других странах мира. Как видим, микроэкономика теоретически анализирует экономические явления на более низком уровне, опираясь на макроэкономическую теорию.

Экономика сельскохозяйственных предприятий является более конкретной наукой. Она направлена на изучение производственных отношений, экономических законов и закономерностей, которые возникают и действуют только в аграрных предприятиях и учитывают особенности сельскохозяйственного производства в целом. Предмет этой науки сужается к изучению процесса расширенного воспроизводства в сельском хозяйстве в разрезе отдельных сельскохозяйственных организаций (предприятий).

Таким образом, *экономика организаций АПК* изучает производственные и социально-экономические отношения во взаимосвязи их с производительными силами, а также специфические экономические закономерности, свойственные только АПК как определенной сфере материального производства.

1.2. Предмет, объект науки, цели, основные задачи и методология

Экономика организаций АПК является более прикладной наукой, нежели макро- и микроэкономика, которые, по сути, являются основой экономической теории. Она изучает процесс расширенного воспроизводства в аграрном секторе.

Предмет экономики организаций агропромышленного комплекса как науки – изучение экономических отношений участников хозяйственной деятельности на стадиях производства, переработки и реализации сельскохозяйственной продукции. В качестве **объекта исследования** выступают организации (предприятия), входящие в состав агропромышленного комплекса.

Движущей силой производства являются потребности общества. Чтобы их удовлетворить, нужны ресурсы – материальные, земельные, человеческие. Только с их помощью можно произвести необходимые товары и удовлетворить потребности людей. Ресурсы – это производительные силы, которые существуют в тесном взаимодействии с производственными отношениями и в этом единстве создают *способ производства*. В предмет экономики организаций агропромышленного комплекса не входит непосредственно изучение производительных сил сельского хозяйства как таковых. Это – задача естественных, технических и технологических наук. Экономика предприятий (организаций) исследует производительные силы с точки зрения их влияния на производственные отношения на уровне предприятий, в результате чего эти отношения изменяются и совершенствуются.

Исходя из вышеизложенного можно сделать вывод о том, что **целью экономики организаций как науки** является изучение процессов взаимодействия производительных сил (ресурсов), а также производственных отношений в организациях для определения наиболее эффективных способов производства.

Для достижения цели, вытекающей из данного определения, специалистам всех уровней требуется решать следующие основные **задачи**:

1. *Определить объем ресурсного потенциала организации (предприятия) и направления его рационального использования.*

Следует отметить, что производительные силы (ресурсы) ограничены, поэтому важно достичь максимально возможного удовлетворения потребности рынка за счет оптимального использования имеющихся на предприятии ресурсов, а также с учетом возможности использования ссудного капитала.

2. Обосновать оптимальную структуру капитала.

Одним из элементов определения ресурсного потенциала является изучение авансированного и собственного капитала, их структуры, стоимостной оценки и источников формирования. При этом правильное понимание сущности ссудного капитала, обоснование критериев целесообразности его привлечения с учетом специфики аграрного производства позволяет выработать рекомендации по оценке финансово-экономического состояния предприятий и раскрывает основные методические подходы к оценке уровня эффективности использования авансированного и собственного капитала.

3. Овладеть методикой оценки формирования издержек производства и реализации продукции.

Изучение издержек производства и себестоимости продукции включает вопросы раскрытия сущности себестоимости продукции и методы ее определения. В настоящее время большое внимание уделяется вопросам обоснования критериев распределения затрат на постоянные и переменные, анализу соотношения «фактор-продукт» и использования его результатов для выбора производственных альтернатив.

4. Знать и эффективно применять с учетом складывающейся экономической ситуации систему ценообразования на продукцию, работы, услуги.

Порядок формирования и применения цен на продукцию, работы услуги затрагивает целый спектр вопросов, связанных с влиянием объема, структуры производства, качества сырья и продукции.

5. Знать сущность и структуру экономического механизма хозяйствования.

Теоретические и практические аспекты специализации, концентрации, интеграции, кооперации и интенсификации производства в совокупности с вопросами ценообразования, формирования хозрасчетных отношений, материального стимулирования и нормирования труда составляют основу экономического механизма хозяйствования и затрагивают многие смежные прикладные науки, такие, как организация производства, менеджмент, анализ, планирование и прогнозирование и др.

Наука «Экономика организаций агропромышленного комплекса» ориентирует специалистов управленческого звена на принятие правительных решений, по экономической оценке, и выбору инноваций. При этом большое внимание уделяется вопросам разработки и реализации инвестиционных проектов, внедрению новых технологий, тех-

ники и оборудования, приобретению минеральных удобрений и химических средств борьбы с сорняками, вредителями, болезнями сельскохозяйственных растений и животных, применению биологических методов борьбы с ними и др. Опираясь на эту науку, предприятия имеют возможность проанализировать альтернативные направления инвестиций, руководствуясь *критериями экономической эффективности*: максимум прибыли в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий (1 балло-гектар, 1 условную голову), минимум затрат на 1 условную голову или 1 га сельскохозяйственных угодий, максимум стоимости товарной продукции и др.

Указанная наука дает ответ на вопрос, почему приносит эффект агропромышленная интеграция, существующие ее организационные формы, как повысить синергический эффект в конкретных условиях сочетания сельскохозяйственного и промышленного производства. Она раскрывает суть прибыли как экономической категории и методике ее определения на разных стадиях формирования этого важного конечного результата деятельности аграрных предприятий, дает рекомендации, как можно определить эффективность производства на базе использования прибыли и осуществить ее факторный анализ, как увеличить массу прибыли благодаря мобилизации внутренних резервов и рациональному использованию факторов внешней среды, как распределить доходы предприятия и оценить его конкурентоспособность. В предмет данной науки входит исследование влияния государственной поддержки сельского хозяйства на доходы предприятий, а также экономический анализ целесообразности и эффективности отдельных рычагов государственного регулирования развития сельского хозяйства.

Наука «Экономика сельскохозяйственных организаций» широко использует обобщения и понятийный аппарат макроэкономики и политической экономии, но она выработала и собственные категории, принципы обобщения и понятийный аппарат. Это позволяет осуществлять четкий анализ, систематизацию и оценку фактов, присущих внутренней и внешней среде предприятия, находить его место в системе экономических координат. Экономические принципы широко используются в других прикладных науках: производственный менеджмент, организация и планирование на предприятии, материальное стимулирование и т. д.

В основе *методологии науки* «Экономика организаций агропромышленного комплекса» лежит диалектический метод познания в неразрывном единстве теории и практики, который использует анализ, синтез, индукцию и дедукцию.

Наряду с указанными выше общенаучными методами широко используются и специальные методы экономических исследований.

Монографический метод – всесторонний анализ и исследование опыта и практики передовых сельскохозяйственных организаций и их производственных подразделений.

Метод прямого счета экономических показателей с последующим их анализом.

Экспериментальный метод – основан на проведении организационно-экономических опытов (испытаний), воспроизведении экономического явления в определенных условиях с целью исследования.

Расчетно-конструктивный метод – является основным при составлении бизнес-планов, проведении организационно-экономической оценки машин и машинных технологий, других технико-экономических обоснований и расчетов. Этот метод используется при выборе альтернативных вариантов развития производства.

Балансовый метод – используется для анализа и сопоставления потребности в экономических ресурсах и источников ее покрытия.

Для решения оптимизационных задач и разработки экономических моделей развития используются экономико-математические методы, которые нередко подразделяют на две группы: экономико-статистические и методы математического моделирования.

Все методы исследования имеют свои особенности, преимущества и недостатки. При этом ни один из них нельзя назвать абсолютно универсальным и исчерпывающим. Для решения экономических задач и получения наиболее обоснованных выводов необходимо использовать те методы, которые наиболее соответствуют условиям исследований. При этом наиболее оправдан комплексный подход, предполагающий использование нескольких методов одновременно.

1.3. Формы и методы экономического хозяйствования

Теория и практика экономической науки выработали определенный *хозяйственный (экономический) механизм*, который представляет собой систему элементов (рычагов, методов), позволяющих эффективно использовать производительные силы в строгом соответствии с развитием производственных отношений.

В качестве *основных элементов экономического механизма организаций АПК* выступают: планирование, ценообразование, мотивация труда, финансово-кредитные отношения, управление и т. д. Следует

отметить, что экономический механизм требует постоянного совершенствования в соответствии с изменениями факторов внешней и внутренней среды. Поэтому руководителям и специалистам в агропромышленном комплексе необходимо знать сущность и тенденции изменения экономических процессов и явлений, предопределяющих эффективность функционирования и развития хозяйственного механизма.

Выделяют несколько систем хозяйствования: рыночную систему хозяйствования, плановую систему хозяйствования, традиционную и смешанную. В рыночной системе хозяйствования движение материальных и человеческих ресурсов осуществляется при помощи рыночного механизма, в основе которого лежат законы спроса и предложения. В плановой системе хозяйствования движение ресурсов определяется с учетом политических ориентиров чаще всего через систему директивных и реже через систему индикативных программ и планов. Традиционная система базируется на использовании ресурсов, строго направленных на производство ограниченного (традиционного) перечня продуктов. Смешанная система хозяйствования – это система, которая рационально использует все вышеназванные системы.

Под *формами* экономического хозяйствования в агропромышленном комплексе следует понимать совокупность различных способов взаимодействия факторов производства для достижения экономических целей производства. Другими словами, это целесообразный способ упорядоченности занятых в производственной сфере работников, земельной площади, средств и предметов труда.

Формы производства можно классифицировать по следующим признакам:

- размер производства – мелкое, среднее, крупное;
- уровень разделения труда – специализированное, диверсифицированное;
- уровень обобществления труда – индивидуальное, семейное, мелкогрупповое, крупноколлективное;
- техническая оснащенность – с преобладанием ручного труда, частично механизированное, комплексно-механизированное, автоматизированное;
- горизонтальная кооперация – централизованное, децентрализованное;
- уровень научной обоснованности применяемых технологий – традиционное, усовершенствованное.

Под *методами хозяйствования* понимают совокупность принципов, норм и подходов при использовании различных организационных форм воздействия на производства.

В зависимости от соотношения доходов и расходов, а также источников их покрытия различают *три метода хозяйствования*:

– **бюджетный расчет** – метод хозяйствования, при котором текущие затраты частично или полностью покрываются за счет средств государственного бюджета. Как правило, этот метод хозяйствования присущ организациям, осуществляющим производство социально значимой продукции или продукции для государственных нужд;

– **хозяйственный расчет** – метод хозяйствования, при котором расширенное воспроизводство осуществляется за счет собственных средств на основе повышения эффективности использования ресурсов в производстве. Этот метод был создан в условиях административно-командной системы и обусловлен высокой степенью централизации управления. Регламентация цен, тарифов и др. не позволяла увеличивать прибыль за счет выгодной продажи. Источниками роста прибыли предприятий в данных условиях было увеличение объема продажи и снижения себестоимости продукции за счет эффективности использования всех видов ресурсов.

Данный механизм хозяйствования во многом ограничивает хозяйственную самостоятельность предприятий, снижая рентабельность, и не обеспечивает экономическую заинтересованность в результатах производственно-хозяйственной деятельности.

В условиях рыночной экономики хозяйственный расчет автоматически перешел в коммерческий;

– **коммерческий расчет** – метод хозяйствования, при котором расширенное воспроизводство осуществляется за счет собственных средств на основе повышения эффективности использования всех ресурсов, выгодной продажи продукции. Предприятия, использующие данный метод хозяйствования, увеличивают прибыль как за счет снижения себестоимости, так и за счет выгодной продажи продукции.

Учитывая особенности коммерческого расчета, эффективное функционирование его осуществляется в условиях рыночной экономики.

Сельскохозяйственное производство может идти по *экстенсивному* либо *интенсивному* пути развития. При экстенсивном развитии рост производства достигается благодаря количественному увеличению факторов производства, вовлечению большего количества основных производственных ресурсов (земельных, трудовых) при сравни-

тельно небольших капитальных вложениях. В свою очередь, интенсивный путь развития основан на использовании достижений аграрной науки и передовой практики, качественном улучшении средств и предметов труда, подготовке и использовании высококвалифицированных кадров, повышении качества продукции, совершенствовании организации производства и других факторах и условиях, обеспечивающих повышение продуктивности и сокращение удельных трудовых и материально-денежных затрат. Как правило, экстенсивный и интенсивный путь развития на практике взаимодействуют в определенном сочетании и дополняют друг друга. Например, увеличение объемов производства молока может быть достигнуто как за счет наращивания поголовья, так и за счет увеличения продуктивности.

Сочетание форм и методов экономического хозяйствования в аграрной сфере, а также преимущественный тип развития сельского хозяйства (экстенсивный либо интенсивный) это не что иное, как **экономическая модель развития** агропромышленного подкомплекса страны. В основе белорусской модели развития АПК лежит крупное товарное производство различных форм собственности интенсивного типа, в сочетании с малыми формами хозяйствования (КФХ, ЛПХ), высокий уровень механизации и автоматизации производственных процессов, сокращение издержек в расчете на единицу продукции, максимизация прибыли при высокой рентабельности.

1.4. Рыночная экономика и ее основные законы

Современные условия хозяйствования характеризуются многообразием форм собственности, а также методов и подходов к организации производства. При этом в научной литературе выделяют административно-командную, рыночную и смешанную экономику.

В *административно-командной экономике* все запланировано, регламентировано и контролируется. Почти все средства производства находятся в государственной собственности. Отмечается централизация планирования и распределения сырья, товаров, работ и услуг со стороны государственных органов управления.

Рыночная экономика основана на принципах маркетинга, изучения на рынке спроса и предложения. Планирование со стороны государственных органов в основном имеет индикативный характер.

В *смешанной экономике* определенная часть собственности на средства производства и результаты труда принадлежит государству и

управляется органами власти, а другая часть – гражданам или их группам (коллективам) и является частной собственностью.

Рыночные отношения формировались одновременно с товарно-денежными отношениями. Они прошли долгий, длящийся многие тысячелетия, сложный и тернистый путь.

Рынок является формой проявления и реализации товарно-денежных отношений.

Существует много определений понятия рынка. В контексте процесса формирования и функционирования рыночной экономики **рынок** – это система экономических отношений между продавцами и покупателями, основанная на законах товарно-денежных отношений.

Кардинальное требование рынка – обособление хозяйствующих субъектов, их социально-экономическая независимость.

Роль и значение рынка состоит в том, что он обеспечивает:

- непосредственное соединение потребителей и производителей товаров, которые общаются на экономическом языке цен, спроса и предложения, купли и продажи;

- получение через цены оперативной экономической информации о наличии товаров, издержках производства и уровне технологии, наиболее эффективных направлениях хозяйственной деятельности и т. д.;

- принцип «невидимой руки», являясь основным регулятором производства, обеспечивает гибкое реагирование производства на общественные потребности, стимулирует высокую предприимчивость и эффективное хозяйствование, экономически отторгает неэффективные и ненужные обществу хозяйства, оптимизирует структуру всего народного хозяйства и использование ресурсов, обеспечивает экономически справедливое распределение ресурсов и продуктов производства;

- наиболее демократичный и действенный денежный контроль потребителя над производством.

Рыночной экономике свойственны определенные **экономические законы** – причинно-следственные связи или устойчивые зависимости между происходящими в экономике процессами, а также между характеризующими их показателями.

К ограниченной области действия относятся экономические законы, которые трактуются как устойчивые связи, которые возникают между людьми на всех стадиях производства и продвижения товара к потребителю. То есть, это взаимосвязи не только между элементами экономической системы, но и между людьми, участвующими в эконо-

мических процессах. Именно поэтому в социальном словаре появилось определение, что закон – это общеобязательное правило, которое регламентирует поведение и деятельность членов общества, их отношения с государством.

Если рассматривать содержание основных экономических законов, то они, в той или иной степени, раскрывают суть производственных отношений. В отличие от законов природы, экономические законы действуют в определенных условиях и в определенный период времени. Например, законы спроса, предложения, равновесия работают только в рыночной экономике. При этом законы должны базироваться на *закономерностях*, которые представляют собой постоянно повторяющиеся действия.

Функции экономических законов отражают их суть и специфичность. В рыночной экономике в их основе лежат интересы потребителей. В первую очередь, это касается сельского хозяйства, продукция которого жизненно необходима для живых организмов, особенно для человека.

Сельское хозяйство – это отрасль, которая имеет свои особенности, связанные с ограниченностью основного средства производства – земли и работой с живыми организмами, требующими постоянного ухода и затрат. Кроме того, результаты сельскохозяйственного производства во многом зависят от природных условий, снижающих или повышающих эффективность деятельности работника.

Необходимо также отметить несколько особенностей сельского хозяйства, которые непосредственно влияют на рыночную среду.

1. Наличие на рынке большого количества сельскохозяйственных производителей товарной продукции. При этом, несмотря на преобладание крупных товаропроизводителей сельскохозяйственной продукции, ни один из них не обладает достаточным объемом производства (предложения) для влияния на цены.

2. Свобода продавцов сельскохозяйственного сырья и продовольствия вступать на рынок и покидать его ограничивается степенью развитости земельного рынка, рыночной инфраструктуры и т. д. Немаловажное значение имеет государственная политика в области организации закупок и сбыта сельскохозяйственной продукции.

3. Высокие коммерческие риски, обусловленные природными условиями, затрудняют приток инвестиций в агробизнес.

4. Ограниченная возможность диверсификации производства в условиях монополизации рынка производственных ресурсов и перера-

ботки сельскохозяйственного сырья приводит к диспаритету цен и более низкой доходности сельскохозяйственных товаропроизводителей по сравнению с другими отраслями АПК.

Закон спроса гласит, что чем больше цена, тем меньше спрос. В сельском хозяйстве спрос на некоторые виды продукции неэластичен или малоэластичен. Например, какой бы ни была цена на хлеб, спрос на него будет всегда. Поэтому необходимо государственное регулирование и поддержка либо малообеспеченных слоев населения, либо сельхозтоваропроизводителей путем выделения субсидий или компенсаций для покрытия затрат. Но в этом случае возникает ряд системных проблем, связанных с обеспечением справедливой конкуренции между товаропроизводителями, с одной стороны, и обеспечением продовольственной безопасности страны – с другой.

Следует отметить, что при коэффициенте эластичности на большинство видов сельскохозяйственной продукции 0,20–0,25 товаропроизводителям для увеличения сбыта на 10 % приходится снижать цены на 40–50 %.

Кроме того, спрос на продовольственные товары является неэластичным по доходу. В странах, где проблема пропитания перестает быть первоочередной, дополнительный заработок направляется на другие товары и услуги. Поэтому рост доходов в развитых странах, как правило, не приводит к увеличению спроса на продовольствие, однако при росте доходов может наблюдаться перераспределение спроса между отдельными продуктами. Например, при повышении доходов увеличивается потребление мяса, фруктов, но при этом снижается потребление молока, хлеба и других более дешевых продуктов.

Закон предложения показывает, что чем выше цена, тем выше предложение. В аграрном производстве цены на основные виды сельхозпродукции поднимать нельзя. Именно поэтому при переходе на экономику рыночного типа этого не было сделано. Чтобы цена покрыла себестоимость, требуется, опять же, государственная поддержка. Если достаточное количество денежных средств не заработать при реализации основного объема сельхозпродукции осенью, весной могут возникнуть финансовые затруднения с приобретением оборотных средств, необходимых для посевной кампании. Объем производства должен определяться исходя из потребностей потребителей продукции, с учетом меняющейся численности населения. Необходимо постоянно совершенствовать методику осуществления господдержки и ее уровень.

Закон рыночного равновесия гласит, что цена спроса равна цене предложения. В сельском хозяйстве это правило могло бы привести к полной неплатежеспособности либо населения, либо сельхозтоваропроизводителей. Большинство видов продукции – это продовольствие, необходимое человеку. Поэтому государство должно грамотно проводить политику ценообразования, чтобы цена предложения могла сравниться с ценой платежеспособного спроса потребителей.

Закон стоимости проявляется, когда производство и обмен товаров происходят на основе их стоимости, равной затратам прошлого труда, живого труда и прибавочного труда. В сельском хозяйстве, как и в любой другой отрасли, при одних и тех же затратах, в один год можно получить прибыль, а в другой – убыток. Здесь вмешивается еще и природный фактор – климатические условия, которые меняются ежегодно и могут быть трудно предсказуемыми. Государственное регулирование цен на сельхозпродукцию, в частности ограничение их роста, приводит к снижению доходности производства. Поэтому вновь возникает вопрос: какой механизм государственной поддержки может привести пусть к небольшой, но постоянной рентабельности, и как распределить затраты труда, учитывая сезонность производства в отрасли.

Закон денежного обращения в сельском хозяйстве проявляется наиболее ярко, так как сезонно производится и продается большое количество продукции. Поэтому количество денег в обращении, с одной стороны, прямо пропорционально количеству и цене продаваемых товаров, а с другой – обратно пропорционально скорости их обращения. Особенностью является то, что в аграрном производстве не вся продукция является товарной. Часть ее не обменивается на деньги, а остается в виде семян, кормов. Ее обращение происходит на последующих этапах, когда реализуется другой вид готовой продукции (мясо, молоко и т. д.). Поэтому цикл обращения затягивается при уже понесенных затратах на производство продукции.

Закон убывающей отдачи объясняет, что на получение каждой последующей единицы эффективности требуется больше единиц затрат, чем на получение предыдущей. Однако в сельском хозяйстве, несмотря на это правило, приходится производить столько, сколько необходимо для потребления, учитывая возможности предприятия. В противовес данному закону в отрасли наиболее ярко проявляется эффект масштаба, когда за счет большого объема производства сокращается себестоимость единицы продукции. Поэтому и этот случай доказывает необходимость поддержки сельхозтоваропроизводителей, предусматривая отдачу на вложенные средства.

По закону убывающей производительности увеличение только численности трудовых ресурсов или производительности труда, площади пахотных земель или другого фактора, в отдельности взятого сверх минимально необходимого, не дает такого же прироста дохода. В сельском хозяйстве высокозатратное производство, поэтому необходим комплекс мероприятий (приращение множества факторов или повышение эффективности их использования), чтобы эти затраты покрыть.

Закон возвышения потребностей людей гласит, что они качественно изменяются, возрастают от поколения к поколению. В современных условиях в сельском хозяйстве наблюдается рост потребления экологически чистой продукции, не генномодифицированной и высокого качества. Производство таковой должно стать приоритетной задачей каждого хозяйствующего субъекта отрасли.

В отечественном сельском хозяйстве есть свои особенности проявления экономических законов. Некоторые из них изложены в работах Милова и Чаянова.

Закон Милова характеризует соотношение длительности рабочего периода и напряженности полевых работ в сельском хозяйстве. Автор отмечает, что при коротком лете и высокой напряженности работ тягостность сельскохозяйственного труда летом очень велика. При ограниченном плодородии земель, недостаточном объеме тепла и влаги для получения хотя бы минимального объема продукции необходима значительная концентрация труда в небольшой отрезок времени.

По закону Чаянова, такая сверхвысокая тягость труда может стать ограничителем для роста его продолжительности и производительности, особенно при ярко выраженной сезонности сельскохозяйственных работ. Другими словами, крестьянин, не имея возможности значительно повысить производительность труда, при повышении цен на свою продукцию чаще всего сокращает объемы ее производства. Чтобы этого не происходило, необходимо механизировать труд аграриев.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что с учетом особенностей проявления основных экономических законов в сельском хозяйстве данная отрасль требует поддержки сельских товаропроизводителей. Государство должно определить необходимый уровень финансирования и выработать оптимальный механизм распределения бюджетных средств, учитывающий эффективность и возможности роста производства продукции, способствующий укреплению продовольственной безопасности и увеличению экономической эффективности агробизнеса.

2. ГОСУДАРСТВЕННАЯ АГРАРНАЯ ПОЛИТИКА

2.1. Сущность, цели, задачи, принципы и направления государственной аграрной политики

Исходя из совокупности экономических, политических, социальных и прочих внешних и внутренних факторов, а также особенностей проявления экономических законов в аграрной сфере каждое государство выстраивает определенную аграрную политику. В широком смысле *аграрная политика* – это комплекс мер по поддержанию экономической деятельности аграрного сектора и сельских территорий, содействию эффективному функционированию агропромышленного комплекса (АПК), обеспечению населения в достаточном объеме качественными и безопасными продуктами питания.

Стратегические цели аграрной политики можно условно разбить на несколько составляющих. Например:

– в производственной сфере – формирование эффективного и устойчивого агропромышленного производства, сбалансированного по ресурсам, удовлетворяющего платежеспособный спрос населения на продукты питания и промышленности на сельскохозяйственное сырье, как на внутреннем, так и на внешнем рынке;

– в финансово-экономической сфере – формирование прибылей, доходов и капитала, обеспечивающих расширенное воспроизводство и устойчивое финансовое состояние субъектов хозяйствования на основе их эффективной финансово-экономической и инвестиционной деятельности;

– в социальной сфере – повышение уровня жизни сельского населения за счет роста реальных доходов, развития социальной инфраструктуры, обеспечения стандартов социального обеспечения и обслуживания;

– в экологической сфере – выработка механизмов и создание режима хозяйствования, обеспечивающего производство биологически чистой и безопасной для здоровья людей и окружающей среды продукции;

– в правовой области – создание эффективного законодательства, соответствующего экономической модели развития агробизнеса.

Следует отметить, что при принципиальном сходстве целей, направлений и инструментов аграрной политики их приоритетность, соотношение, динамика и структура существенно различаются по пе-

риодам и группам стран. Техничко-технологический и экономический прогресс сельского хозяйства обусловил постепенный перенос акцентов в аграрной политике с наращивания объемов производства, защиты внутреннего рынка и повышения продовольственного самообеспечения на рационализацию использования ограниченных земельных, водных и энергетических ресурсов, сохранение природного биоразнообразия, адаптацию и противодействие изменению климата.

В экономически развитых странах значение инструментов аграрной политики, непосредственно регулирующих сельскохозяйственное производство и смежные отрасли, относительно снижается. При этом повышается роль мер, направленных на комплексное развитие сельских территорий, включая социальные услуги, непродовольственную инфраструктуру села, создание рабочих мест, несвязанных непосредственно с сельским хозяйством, поддержание этнокультурных традиций села. Все больше внимания уделяется программам, нацеленным на экономию и повышение качества земли и воды, снижение потерь при производстве и переработке сельскохозяйственной продукции, сокращение эмиссии парниковых газов и т. д.

Меры аграрной политики разрабатываются и осуществляются в координации и взаимодействии с мерами промышленной, внешнеторговой, социальной, региональной и экологической политики.

Указ Президента Республики Беларусь от 17 июля 2014 г. № 347 «О государственной аграрной политике» (далее – Указ № 347) определил *государственную аграрную политику* как одно из направлений внутренней политики Республики Беларусь, обеспечивающее стимулирование повышения эффективности агропромышленного комплекса на базе совершенствования специализации сельскохозяйственного производства и его организационно-экономической структуры, рационального использования земель и государственной поддержки агропромышленного комплекса, а также сформулировал ее цели и принципы.

В соответствии с Указом № 347 основными **целями** государственной аграрной политики Республики Беларусь являются:

1. Повышение конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для обеспечения сбалансированности внутреннего продовольственного рынка и наращивания экспортного потенциала.

2. Формирование эффективного рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия с развитой инфраструктурой, в том числе путем поэтапного перехода к свободному ценообразованию,

повышения эффективности производственно-экономической деятельности субъектов, осуществляющих деятельность в области агропромышленного производства.

3. Создание благоприятного инвестиционного климата и увеличение объема инвестиций в агропромышленный комплекс.

4. Содействие структурным изменениям в агропромышленном комплексе, включая изменения внутрипроизводственных и имущественных отношений, обеспечивающее свободное развитие всех форм собственности.

5. Поддержание паритета индекса цен на промышленную продукцию, работы (услуги), используемые сельскохозяйственными товаропроизводителями, и индекса цен на сельскохозяйственную продукцию.

6. Обеспечение права граждан на достаточное питание, в том числе путем оказания внутренней продовольственной помощи нуждающейся части населения.

7. Обеспечение устойчивого развития сельских территорий, занятости сельского населения, повышения уровня его жизни, в том числе оплаты труда работников, занятых в сельском хозяйстве.

8. Сохранение и воспроизводство природных ресурсов, используемых для производства сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия.

Государственная аграрная политика Республики Беларусь основывается на следующих **принципах**:

1. Единство рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия и обеспечение равных условий конкуренции на этом рынке.

2. Участие в государственных программах в агропромышленном комплексе субъектов, осуществляющих деятельность в области агропромышленного производства, в целях реализации инвестиционных проектов на условиях конкурса.

3. Последовательность мер государственной поддержки агропромышленного комплекса (далее – государственная поддержка).

2.2. Экономический механизм аграрной политики

Аграрная политика основана на *механизме экономического саморегулирования* (совокупности ценовых, кредитно-финансовых и иных рыночных инструментов), дополняемом и корректируемом системой государственного регулирования и поддержки развития АПК. Универсальность принципа «рынок регулирует – государство корректирует»

применительно к аграрной политике подтверждается мировой практикой.

Экономический механизм аграрной политики направлен на согласование бюджетной, налоговой, таможенной, кредитной ценовой политики, системы страхования в АПК. Исходя из особенностей агробизнеса вполне обоснованной является финансовая поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей. Налоговое регулирование на национальном уровне связано с совершенствованием налоговой системы, способствующей развитию сельскохозяйственного производства. Важным элементом экономического механизма государственной аграрной политики является формирование благоприятных условий кредитования аграрного сектора. Система поддержки доходов сельскохозяйственных товаропроизводителей, наряду с формированием единой ценовой политики, также является важным элементом аграрной политики.

Следует отметить, что объем и структура государственной поддержки в аграрном секторе осуществляются с учетом конкретных условий производства, конъюнктуры рынка финансовых возможностей и принятой экономической модели развития АПК.

Указ № 347 определил ежегодные объемы льготного кредитования (не менее 10 % от валовой стоимости сельхозпродукции) и разделил меры господдержки на прямые и косвенные.

Прямые меры государственной поддержки.

Прямые меры господдержки реализуются посредством финансирования за счет средств республиканского и (или) местных бюджетов:

1) общегосударственных мероприятий:

- предусмотренных в государственных, отраслевых и региональных программах в агропромышленном комплексе;
- обязательного страхования с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы;
- проведения закупочных и товарных интервенций на рынке сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия;
- развитие социальной инфраструктуры сельских территорий и др.;

2) непосредственно субъектов, осуществляющих деятельность в области агропромышленного производства, путем:

- **субсидирования деятельности**, включая предоставление прямых выплат, производимых на единицу реализованной (произведенной) и (или) направленной в обработку (переработку) сельскохозяйственной продукции на территории Республики Беларусь либо на единицу площади земельного участка, голову скота;

– **компенсации потерь сельскохозяйственных товаропроизводителей** при установлении диспаритета цен на промышленную продукцию, работы (услуги), используемые сельскохозяйственными товаропроизводителями, и цен на сельскохозяйственную продукцию при условии, что полное или частичное удешевление (компенсация) стоимости сырья, продукции, работ (услуг) и меры регулирования цен на сельскохозяйственную продукцию не позволили поддержать паритет указанных цен;

– оказания **индивидуальной государственной поддержки** в соответствии с законодательством;

3) **компенсации потерь банков** и ОАО «Банк развития Республики Беларусь» (далее – Банк развития) при выдаче льготных кредитов субъектам, осуществляющим деятельность в области агропромышленного производства.

Подробнее прямые меры господдержки рассмотрим в табл. 2.1.

Таблица 2.1. **Прямые меры господдержки**

Мера	Комментарий
Субсидирование	<p>В банках могут открываться специальные счета, причем независимо от наличия у них решения (постановления) о приостановлении операций по счетам организаций. Обращение взыскания по исполнительным и иным документам, являющимся основанием для списания денежных средств со счетов в бесспорном порядке, на специальные счета не осуществляется, арест не налагается, приостановление операций не производится. Однако и выручка на них также зачисляться не может.</p> <p>Справочно: Подробнее см. Положение о порядке субсидирования деятельности субъектов, осуществляющих деятельность в области агропромышленного производства, утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 9 октября 2014 г. № 954 (далее – постановление № 954), предусматривающее прямые выплаты в виде субсидий, несвязанную поддержку и надбавки. Размеры надбавок за реализованную и (или) направленную в обработку (переработку) сельскохозяйственную продукцию установлены в приложении к постановлению Совета Министров Республики Беларусь от 26 января 2016 г. № 62 «О выплатах в виде субсидий на единицу реализованной и (или) направленной в обработку (переработку) сельскохозяйственной продукции».</p> <p>С 8 февраля 2018 г. размеры надбавок за реализованную и (или) направленную в обработку (переработку) сельскохозяйственную продукцию установлены в приложении к постановлению Совета Министров Республики Беларусь от 3 февраля 2018 г. № 90 «О выплатах в виде субсидий на единицу реализованной и (или) направленной в обработку (переработку) сельскохозяйственной продукции»</p>

Мера	Комментарий
Компенсация потерь товаропроизводителей	Компенсация потерь при установлении диспаритета цен производится сельскохозяйственным товаропроизводителям с учетом индекса паритета цен на промышленную продукцию, работы (услуги), используемые такими товаропроизводителями, и реализованную ими сельскохозяйственную продукцию, рассчитываемого Национальным статистическим комитетом Республики Беларусь, путем предоставления субсидий из республиканского бюджета при условии, что полное или частичное удешевление (компенсация) стоимости сырья, продукции, работ (услуг) и меры по регулированию цен на сельскохозяйственную продукцию не позволили поддержать паритет указанных цен (п. 3 Положения о порядке компенсации потерь сельскохозяйственных товаропроизводителей при установлении диспаритета цен на промышленную продукцию, работы (услуги), используемые сельскохозяйственными товаропроизводителями, и цен на сельскохозяйственную продукцию, утвержденного постановлением № 954)
Индивидуальная господдержка	Предоставляется не в соответствии с Указом № 347 (подп. 9.3 п. 9), а согласно Указу № 106 и другому законодательству
Компенсация потерь банков и Банка развития	Осуществляется за счет средств республиканского и (или) местных бюджетов по решениям: 1) Президента Республики Беларусь в размерах, указанных в таком решении; 2) соответственно Правительства Республики Беларусь и местных исполнительных и распорядительных органов в размерах, определенных в таких решениях: на реализацию государственных программ по кредитам, выдаваемым в белорусских рублях, – в размере не более 100 % ставки рефинансирования Национального банка Республики Беларусь (далее – Нацбанк), в иностранной валюте, – в размере не более 100 % ставки по кредиту; на реализацию мероприятий в агропромышленном комплексе по кредитам, выдаваемым в белорусских рублях, – в размере не более 50 % ставки рефинансирования Нацбанка, в иностранной валюте, – в размере не более 50 % ставки (подп. 9.2 п. 9 Указа № 347)

Косвенные меры государственной поддержки.

Косвенные меры государственной поддержки включают:

- 1) применение льготного (особого) режима налогообложения в сельском хозяйстве в соответствии с законодательством;
- 2) реструктуризацию (предоставление отсрочки (рассрочки)) в соответствии с законодательными актами задолженности перед бюджетом, бюджетом государственного внебюджетного фонда социальной защиты населения Республики Беларусь, банками и иными организа-

циями, за исключением реструктуризации задолженности в виде индивидуальной государственной поддержки;

3) предоставление в соответствии с законодательством гарантий Правительства Республики Беларусь, местных исполнительных и распорядительных органов по кредитам, выдаваемым субъектам, осуществляющим деятельность в области агропромышленного производства;

4) регулирование цен на сельскохозяйственную продукцию, сырье и продовольствие в соответствии с законодательством;

5) осуществление закупок и переработки сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд в соответствии с законодательством и др.

Таблица 2.2. Косвенные меры государственной поддержки

Мера	Комментарий
Льготные режимы налогообложения	Ставка единого налога для производителей сельскохозяйственной продукции (ст. 301–305 Налогового кодекса Республики Беларусь, далее – НК) составляет 1 % от валовой выручки (п. 1 ст. 305 НК)
Реструктуризация задолженности	Регулируется в том числе указами Президента Республики Беларусь: от 17 июля 2014 г. № 348 «О мерах по повышению эффективности работы организаций агропромышленного комплекса»; от 1 марта 2010 г. № 92 «О некоторых вопросах сельскохозяйственных организаций». Специальный механизм установлен Указом Президента Республики Беларусь от 14 июля 2016 г. № 268 «О создании и деятельности открытого акционерного общества «Агентство по управлению активами» и предусматривает: приобретение у банков, в том числе Банка развития, на основании договоров уступки требования активов (основной долг плюс проценты по кредиту) согласно перечню активов и кредитополучателей, утверждаемому Советом Министров Республики Беларусь и Нацбанком; участие в установленном порядке в досудебном оздоровлении кредитополучателей; предоставление отсрочки (рассрочки) погашения основного долга, а также проценты за пользование кредитами, начисленные Банком развития до даты уступки требования. Механизм предусмотрен Указом Президента Республики Беларусь от 4 июля 2016 г. № 253 «О мерах по финансовому оздоровлению сельскохозяйственных организаций» и включает: рассрочку погашения задолженности на стадии досудебного оздоровления по налогам и другим платежам в бюджет, бюджет государственного внебюджетного фонда социальной защиты населения Республики Беларусь, платежей за газ и электроэнергию; льготы при приобретении (аренде, доверительном управлении) инвестициями сельхозпредприятий; безвозмездную передачу акций в собственность руководителю сельскохозяйственной организации и др.
Предоставление гарантий Правительства Республики Беларусь	Положение о порядке предоставления гарантий Правительства Республики Беларусь по кредитам, выдаваемым банками Республики Беларусь, утверждено Указом Президента Республики Беларусь от 30 июня 2008 г. № 359

Мера	Комментарий
Регулирование цен на сельхозпродукцию	Цены на сельскохозяйственную продукцию, закупаемую для государственных нужд, регулирует Министерство сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь (по согласованию с Министерством антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь) (Указ Президента Республики Беларусь от 25 февраля 2011 г. № 72 «О некоторых вопросах регулирования цен (тарифов) в Республике Беларусь»)
Закупка и переработка сельхозпродукции для государственных нужд	Перечни государственных нужд и условия закупок определяются на каждый год отдельными НПА (указами, постановлениями Совета Министров Республики Беларусь), предельные цены – постановлениями Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь. До сих пор действует Положение о формировании и размещении заказов на поставку товаров для республиканских государственных нужд, утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 13 июня 1994 г. № 437

В части налогообложения материал актуален на дату его написания.

Другие меры государственной поддержки.

Некоторые меры в Указе № 347 не упомянуты, в частности:

1) **льготное кредитование.** Помимо директивного кредитования согласно лимитам, утвержденным постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 8 февраля 2016 г. № 103 «О кредитовании государственных программ и мероприятий в 2016 году», речь идет о кредитовании через ОАО «Белагропромбанк» и другие банки. О механизме такого кредитования изложено в указах Президента Республики Беларусь:

- от 2 октября 2015 г. № 406 «О кредитовании некоторых мероприятий в агропромышленном комплексе»;
- 5 марта 2016 г. № 87 «О закупке продукции растениеводства»;
- 20 июня 2011 г. № 256 «О дополнительных мерах по реализации государственных программ в области сельского хозяйства»;
- 19 марта 2004 г. № 138 «О некоторых мерах по финансовому оздоровлению сельскохозяйственных организаций и привлечению инвестиций в сельскохозяйственное производство» и др.

Льготное кредитование может сопровождаться последующими мерами по отсрочке (рассрочке) и прочей реструктуризации задолженности.

Банковское кредитование может предоставляться не только сельскохозяйственным организациям – производителям сельхозпродукции,

но и закупающим организациям (Указ Президента Республики Беларусь от 5 марта 2016 г. № 87 «О закупке продукции растениеводства»);

2) **иные льготы (помимо особого налогового режима) при налогообложении:**

– пониженная ставка НДС в размере 10 % (переход на особый налоговый режим – уплату единого налога – производителей сельхозпродукции не освобождает от НДС) при реализации производимой на территории Республики Беларусь продукции растениеводства (за исключением цветоводства, выращивания декоративных растений), дикорастущих ягод, орехов и иных плодов, грибов, другой дикорастущей продукции, пчеловодства, животноводства (за исключением производства пушнины) и рыбоводства (подп. 1.2.1 п. 1 ст. 102 НК);

– пониженная ставка земельного налога для земель сельскохозяйственного назначения (ст. 196 НК);

– освобождение от налога на недвижимость капитальных строений (зданий, сооружений), их частей сельскохозяйственного назначения, используемых (предназначенных для использования) организациями для производства продукции растениеводства, животноводства, рыбоводства и пчеловодства (подп. 1.9 п. 1 ст. 186 НК), а также принадлежащих работникам сельскохозяйственных организаций (подп. 1.19 п. 1 ст. 186 НК).

Многие льготы носят индивидуальный, групповой характер или предоставляются на определенный срок (см., например, указы Президента Республики Беларусь от 13 мая 2008 г. № 258 «О некоторых мерах по повышению эффективности сельскохозяйственного производства» и от 7 июня 2005 г. № 258 «О мерах по созданию условий для производства конкурентоспособной сельскохозяйственной техники»);

3) **льготы по взносам** в бюджет государственного внебюджетного фонда социальной защиты населения Республики Беларусь (абз. 3 ч. 1 ст. 3 Закона Республики Беларусь от 29 февраля 1996 г. № 138-ХІІІ «Об обязательных страховых взносах в бюджет государственного внебюджетного фонда социальной защиты населения Республики Беларусь», Указ Президента Республики Беларусь от 24 января 2011 г. № 34 «О некоторых вопросах сельскохозяйственных организаций»);

4) **страхование с господдержкой**. Имеется в виду обязательное страхование урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы. Объект – имущественные интересы страхователя, связанные:

а) с гибелью принятых на страхование сельскохозяйственных культур;

б) гибелью (падежом), вынужденным убоем (уничтожением) принятых на страхование скота и птицы.

Перечень сельскохозяйственных культур, скота и птицы, подлежащих обязательному страхованию, ежегодно утверждается Президентом Республики Беларусь.

Перечень не подлежащих обязательному страхованию сельскохозяйственных культур, скота и птицы указан в п. 381 Положения о страховой деятельности в Республике Беларусь, утвержденного Указом Президента Республики Беларусь от 25 августа 2006 г. № 530 (отсутствие урожая в течение последних 3–5 лет, болезни и т. п.).

Страховая сумма устанавливается отдельно по каждому виду сельскохозяйственной культуры, скота и птицы в размере 75 % страховой стоимости урожая сельскохозяйственных культур и 100 % страховой стоимости скота и птицы (п. 385 вышеназванного Положения). Страховые тарифы ежегодно устанавливаются Президентом Республики Беларусь (на 2020 г. – Указом Президента Республики Беларусь от 23 января 2020 г. № 3 «О страховании урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы в 2020 году»), равно как и процент возмещения ущерба (процент возмещения ущерба и затрат на пересев на 2020 г. при гибели озимых сельскохозяйственных культур сева 2019 г. на уровне 30 %; процент возмещения ущерба и затрат на пересев на 2020 г. при гибели сельскохозяйственных культур сева 2020 г. на уровне 15 %; процент возмещения ущерба при гибели (падеже), вынужденном убое (уничтожении) скота и птицы на 2020 г. на уровне 100 %).

Страховой взнос уплачивается в безналичной форме в следующем порядке:

а) 5 % – страхователем одновременно при заключении договора обязательного страхования;

б) 95 % – за счет средств республиканского бюджета (постановление Совета Министров Республики Беларусь от 30 августа 2007 г. № 1118 «О порядке уплаты 95 % страхового взноса по договору обязательного страхования с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы за счет средств республиканского бюджета, предусмотренных на развитие сельскохозяйственного производства, рыбоводства и переработки сельскохозяйственной продукции»).

Срок заключения договора страхования зависит от сельскохозяйственного цикла (например, по страхованию урожая яровых культур – не позднее 20 календарных дней со дня завершения сева (посадки),

озимых – не позднее 1 декабря и т. д.), причем при несоответствии сроков сева договор страхования не заключается.

Срок страхования:

- а) для сельскохозяйственных культур – до завершения уборки;
- б) скота и птицы – 1 год.

Прирост поголовья более чем на 30 % обязывает страхователя обратиться к страховщику для внесения изменений в договор и увеличения страховой суммы.

Договор страхования заключается по формам, утвержденным постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 14 мая 2007 г. № 75.

Следует отметить, что нормативно-правовые материалы актуальны на момент опубликования. Вместе с тем изложенный материал позволяет рассмотреть различные инструменты экономического механизма государственной аграрной политики.

2.3. Динамика агропромышленного комплекса Беларуси как объекта государственного регулирования

Агропромышленный комплекс (АПК) Беларуси – это крупное многоотраслевое формирование, функционирующее на принципах общественного разделения труда отраслей экономики, участвующих в производстве, перемещении и доведении сельскохозяйственной продукции до конечного потребителя.

АПК Беларуси выполняет важные экономическую, социальную, экологическую, историческую функции и является приоритетной отраслью национальной экономики.

В современных условиях хозяйствования в процессе функционирования АПК возрастает роль *агробизнеса*, представляющего собой совокупность экономических отношений и хозяйственных связей на принципах рыночной экономики при производстве, распределении, обмене, переработке и потреблении сельскохозяйственной продукции. Развитие агробизнеса в соответствии с государственной аграрной политикой должно способствовать обеспечению продовольственной безопасности страны, созданию необходимых резервов питания и сельскохозяйственного сырья для повышения уровня продовольственного обеспечения и покупательского спроса населения, обеспечить конкурентоспособность сельскохозяйственной продукции на внутреннем и внешнем рынках.

В Государственной программе развития аграрного бизнеса в Республике Беларусь на 2016–2020 гг. под агропромышленным комплексом понимается совокупность видов деятельности, включающих растениеводство и животноводство и предоставление услуг в этих областях, деятельность по благоустройству и обслуживанию ландшафтных территорий в части услуг по мелиорации, деятельность по осушению сельскохозяйственных участков, строительству оросительных систем (каналов), гидротехнических сооружений, дамб и плотин, осуществлению дноочистительных, дноуглубительных и прочих гидротехнических работ, осуществляемых для нужд сельского хозяйства, деятельность по эксплуатации оросительных систем и оборудования, рыболовство и рыбоводство, производство продуктов питания, напитков и табачных изделий, подготовку и прядение льняного волокна, ветеринарную деятельность, оптовую торговлю торфом, удобрениями, агрохимическими продуктами, ветеринарными средствами, техникой и оборудованием для сельского хозяйства, ремонт сельскохозяйственных тракторов, машин и оборудования для сельского хозяйства, информационные технологии и деятельность в области информационного обслуживания агропромышленного комплекса, консультационные услуги в области сельского хозяйства, финансовый лизинг в области агропромышленного комплекса, деятельность в области сбора дикорастущей недревесной продукции, а также деятельность в сфере образования и научных разработок в области агропромышленного комплекса, исследования, испытания в области гигиены питания, включая ветеринарный контроль и контроль за производством продуктов питания.

В АПК Беларуси производится около 30 % валового внутреннего продукта. В отраслях АПК занято 1,5 млн человек, или 1/3 всех работающих в народном хозяйстве. В сельском хозяйстве в 2018 г. было занято 284,6 тыс. человек, что составляет 7,6 % занятых. При этом на начало 2019 г. насчитывалось 1389 сельскохозяйственных организаций и 270 фермерских хозяйств.

Продукция АПК – одна из важнейших статей экспорта. За последние годы экспорт продовольствия значительно возрос: если в 2005 г. он составлял 1,432 млрд долл., то в 2018 г. – 5,3 млрд долл., что составляет 15,6 % всего белорусского экспорта (2015 г. – 4,453 млрд долл., или 16,7 % объема экспорта). За счет продукции аграрного сектора и промышленных товаров, получаемых из сельскохозяйственного сырья, обеспечивается 96 % продуктов питания, формируется почти 75 % розничного товарооборота государственной и кооперативной торговли.

Несмотря на относительно неплохую динамику индексов объемов производства основных видов сельскохозяйственной продукции и продуктов питания (табл. 2.3), следует отметить ряд наметившихся негативных тенденций.

Таблица 2.3. Индексы объемов производства продукции АПК к уровню 2010 г. (в сопоставимых ценах 2010 г.)

Отрасли	Годы						
	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Производство продуктов питания, напитков и табачных изделий	113,6	115,9	114,2	112,8	115,6	119,6	124,0
Произведено хозяйствами всех категорий продукции растениеводства	118,3	108,2	118,6	107,1	113,4	120,4	113,1
Произведено хозяйствами всех категорий продукции животноводства	108,8	108,3	105,2	110,2	111,3	114,0	113,1

Наметилась тенденция замедления темпов роста объемов производства сельскохозяйственной продукции. При этом по уровню эффективности аграрный сектор Беларуси существенно уступает экономически развитым странам, по производительности труда – примерно в 2 раза. В частности, валовая добавленная стоимость в сельском хозяйстве на одного работника в среднем в странах ЕС составляет около 30 тыс. долл. США в год, в Германии – 43, а в Беларуси – 16.

Удельный вес убыточных сельскохозяйственных организаций в 2018 г. составил 17,9 %. Рентабельность реализованной продукции, товаров, работ и услуг в целом по сельскому хозяйству в 2018 г. не превышала 5 %, рентабельность продаж составила 4,3 %. В организациях обрабатывающей промышленности рентабельность продаж – 7,4 %.

2.4. Государственные программы развития АПК

Государственная аграрная политика Беларуси формализуется посредством различных целевых программ. Наиболее крупные комплексные государственные программы представляют собой определенные этапы развития отечественного АПК. К их числу относятся:

- Государственная программа реформирования АПК Республики Беларусь;

- Программа совершенствования АПК Республики Беларусь на 2001–2005 гг.;
- Государственная программа возрождения и развития села на 2005–2010 гг.;
- Государственная программа устойчивого развития села на 2011–2015 гг.;
- Государственная программа развития аграрного бизнеса в Республике Беларусь на 2016–2020 гг.

6 февраля 1995 г. издан Указ Президента Республики Беларусь № 51 «О мерах по дальнейшему развитию сельскохозяйственного производства». В контексте его положений разработана и одобрена Коллегией Кабинета Министров Республики Беларусь 6 августа 1996 г. «Государственная программа реформирования АПК Республики Беларусь на 1996–2000 годы». Эти документы послужили основой практической работы по реформированию сельского хозяйства. Главная цель реформы была определена как постепенный переход агропромышленного производства от командно-административной к рыночной экономике с системой хозяйствования, предполагающей свободное функционирование хозяйствующих субъектов в рамках правового коридора при государственном регулировании отдельных сторон их деятельности.

Итоги выполнения Государственной программы реформирования АПК Республики Беларусь на 1996–2000 гг.

Несмотря на финансовый удар 1998 г., связанный с августовским кризисом в России и девальвацией официального курса национальной валюты, положение в реальном секторе экономики в целом удалось значительно стабилизировать, сделать определенный шаг к рыночной системе хозяйствования. На базе колхозов и совхозов был образован ряд новых организационно-правовых форм хозяйствования. К 2000 г. реорганизовано 212 колхозов в коллективно-долевые сельскохозяйственные предприятия, акционерные общества, агрофирмы, ряд убыточных и низкорентабельных хозяйств были присоединены к новым юридическим лицам. Однако рыночное реформирование в соответствии с требованиями директивных документов проходило медленно без должной поддержки управления и без должного учета и использования почвенно-климатического потенциала и внутриотраслевых резервов для стабильного роста эффективности АПК. Поэтому намеченные показатели программы реформирования не были выполнены.

Производство зерна в 2000 г. составило только 69 % к уровню 1990 г., молока – 76,1 %, скота и птицы – 59 %, уровень рентабельно-

сти составил 3 %. По отношению к 1995 г. производство зерна составило в 2000 г. 88,3 %, молока – 88,6 %, реализация скота и птицы – 91 %.

Неудачи в реформировании в большей мере объяснялись:

- отсутствием макроэкономических условий, стимулирующих процессы проведения реформ, сохранением административно-командных функций органов управления;

- слабым развитием предпринимательства на селе, отсутствием у руководителей и специалистов интереса и нацеленности на реформирование;

- попытками осуществлять реформирование без смены собственника и без рыночной модели мотивации труда;

- тяжелым финансовым положением хозяйств, устаревшей материально-технической базой и отсутствием достаточного оборотного капитала.

Так, в 1999 г. централизованные преференции составляли менее 55 долл. в расчете на 1 га сельхозугодий или в 10 раз меньше, чем вкладывались в сельское хозяйство до 1990 г.

На преодоление негативных явлений в аграрной экономике и ускорение реформирования была нацелена следующая пятилетняя программа – ***Программа совершенствования АПК Республики Беларусь на 2001–2005 гг.***, одобренная Указом Президента Республики Беларусь от 14 мая 2001 г. № 256. Она определила основные направления интенсификации производственной сферы, пути решения кадровых и жилищных проблем, получила финансовое обеспечение. Постепенно повышались закупочные цены на сельскохозяйственную продукцию, увеличились инвестиции в АПК, в том числе за счет лизинговых отношений при поставке селу наиболее сложной техники с привлечением не только собственных и бюджетных средств, но и льготирования за счет фонда поддержки кредитов банков. Это позволило добиться положительных результатов практически по всем направлениям развития аграрного комплекса.

Основные итоги программы. На 1 января 2005 г. реорганизовано 1885 сельскохозяйственных организаций, среди которых в 1276 созданы сельскохозяйственные кооперативы и другие юридические лица, 511 (27 %) присоединены к другим организациям, 27 убыточных колхозов передано в аренду фермерам.

Однако полученные положительные результаты не могут служить основанием для утверждения, что мероприятия, заложенные в программе, полностью выполнены. Очевидно, что программа выполнила

только главную функцию: закреплена тенденция спада экономического роста, созданы предпосылки социальной стабильности общества, активизации инвестиционной деятельности субъектов хозяйствования.

В то же время возросла кредиторская задолженность сельскохозяйственных предприятий. Общий ее размер стал превышать годовую выручку от реализации продукции и услуг. Общая сумма долгов по сельскому хозяйству в 2005 г. превысила 5,4 трлн руб.

Оставались неблагоприятными социальная ситуация и демографическое положение на селе, ощущался дефицит квалифицированных кадров.

Впервые за все годы реформ аграрная отрасль в 2001–2003 гг. оказалась убыточной в целом. Возникла угроза потери конкурентоспособности и интеграции в мировую хозяйственную систему функционирования на принципах самофинансирования.

Для перехода на устойчивое развитие требовалась системная проработка стратегии, направленной не только на повышение эффективности агропромышленного комплекса, но и на развитие социальной сферы, что и было заложено в *Государственной программе возрождения и развития села на 2005–2010 гг.*, утвержденной Указом Президента Республики Беларусь от 25 марта 2005 г. № 150.

В результате выполнения мероприятий Программы возрождения и развития села развитию аграрной отрасли придан общегосударственный приоритет, что позволило добиться положительных результатов и создало предпосылки для кардинальных перемен в агропромышленном комплексе. Индекс физического объема продукции сельского хозяйства в сельскохозяйственных организациях составил в 2010 г. 143,3 % к уровню 2005 г., в том числе в Могилевской области 153,5 %, Витебской – 151,2, Брестской – 148,8, Гомельской – 143,4, Минской – 134,7, Гродненской – 130,7 %.

В производственной сфере достигнуто значительное повышение урожайности зерновых и других культур, а также показателей в животноводстве. Среднегодовое производство зерна в 2005–2010 гг. составило 7346 тыс. т, что к уровню прошлого пятилетия составило 122,3 %. Задания программы по производству молока выполнены на 103 %, скота и птицы – на 108 % и зерна – на 99 %.

В 2010 г. производство валовой продукции в сельскохозяйственных организациях (в текущих ценах) на одного работающего составило 56 млн руб. при задании Программы 30–35 млн. Производительность труда к уровню 2005 г. увеличилась в 1,6 раза.

Вместе с тем в аграрном секторе многие проблемы не были решены:

1) усиление негативных тенденций снижения поголовья скота и объемов производства продукции в личных подсобных хозяйствах;

2) сокращение численности занятых в сельском хозяйстве опережает техническое перевооружение села. В результате в ряде районов в сельскохозяйственных организациях испытывается дефицит кадров рабочих профессий;

3) уменьшение численности высококвалифицированных кадров, что грозит снижению эффективности инноваций в сельском хозяйстве;

4) сельское хозяйство остается крупным должником по кредитам и другим долгам, измеряемым на 1 ноября 2010 г. суммой в 2,1 трлн руб., или на 19,4 % больше соответствующего уровня 2009 г.

Не выполнены задания Программы возрождения и развития села по повышению плодородия почвы, оптимизации структуры посевных площадей, улучшению луговых кормовых угодий, переходу на адаптивное земледелие, улучшению системы материального стимулирования и др.

Закрепление достигнутых положительных результатов, а тем более дальнейший рост эффективности производства возможны при широком внедрении передовых технологий, включающих наряду с обеспечением отрасли современной техникой и качественным посевным материалом соблюдение научно обоснованных норм внесения удобрений, применение эффективных средств защиты растений. Потребовалось внедрение нового, более совершенного механизма хозяйствования, способного повысить мотивацию труда для сельских тружеников. Успешному решению этих вопросов способствовало принятие *Государственной программы устойчивого развития села на 2011–2015 гг.*, утвержденной Указом Президента Республики Беларусь от 1 августа 2011 г. № 342.

В ходе реализации Госпрограммы устойчивого развития села на 2011–2015 гг. достигнуто определенное улучшение макроэкономических показателей в стране. Валовой внутренний продукт составил в среднем за 2011–2015 гг. 105,9 % при задании 162–168 %, производительность труда – 110,8 % при задании 163–168 %. продукция сельского хозяйства во всех категориях хозяйств – 108,8 % при задании 139–145 %. Валовой внутренний продукт на душу населения по покупательной способности вырос с 15,4 тыс. долл. США в 2010 г. до 17,7 тыс. в 2015 г. В целом за годы рассматриваемой пятилетки увеличено производство мяса на 20 % (или на 288 тыс. т), на 900 тыс. т, или на 15,2 %, – производство молока. Экспорт составил 7,2 млрд долл. США.

Вместе с тем задания по валовому производству зерна, молока, мяса остались невыполнимыми.

Программой было предусмотрено довести к 2015 г. производство зерна до 12 млн. т при урожайности зерновых и зернобобовых до 43 ц/га, сахарной свеклы – до 5500 тыс. т при урожайности 524 ц/га, картофеля – до 7750 тыс. т при урожайности 300 ц/га. Фактически получено зерна 8657 тыс. т, или 72 % по заданию, при урожайности 36,5 ц/га, картофеля – 5996 тыс. т при урожайности 134 ц/га, сахарной свеклы – 3300 тыс. т при урожайности 454 ц/га.

Средняя за 2011–2015 гг. урожайность зерновых составила 33,9 ц/га, или 4,3 ц/га выше уровня прошлого пятилетия, но ниже задания.

Задание Программы по производству молока выполнено на 66 %, получено в 2015 г. 7047 тыс. т при задании 10665 тыс. В сумме за пятилетний период надоено 33757 тыс. т молока, или задание выполнено на 75 %. Удой молока от коровы составил в 2015 г. 4722 кг при задании 6300 кг. За пятилетний период продуктивность коров увеличилась только на 92 кг.

Основными целями Программы являлись: повышение экономической эффективности агропромышленного производства и наращивание его экспортного потенциала; поэтапное повышение доходов сельского населения и укрепление основ для роста престижности проживания в сельской местности; улучшение демографической ситуации на селе.

Однако, как показала реализация Государственной программы устойчивого развития села на 2011–2015 гг., сформированные на данном этапе механизмы хозяйствования, обеспечившие существенный рост валовой продукции АПК, оказались недостаточными для решения актуальнейшей проблемы – укрепления экономики сельскохозяйственных организаций. Дефицит финансовых средств стал главным препятствием полномасштабного выполнения производственных программ отрасли. Надо отметить, что решению накопившихся проблем пристальное внимание уделяли как государственные органы управления, так и научное сообщество Беларуси.

Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 14 марта 2016 г. утверждена **Государственная программа развития аграрного бизнеса в Республике Беларусь на 2016–2020 гг.** Программа включает 11 подпрограмм по развитию отдельных отраслей и направлений агробизнеса.

В качестве приоритетных направлений реализации Программы определены:

- повышение эффективности производства сельскохозяйственной продукции за счет внедрения ресурсосберегающих технологий, обеспечивающих сокращение материальных и трудовых затрат, снижение себестоимости, улучшение качества и конкурентоспособности продукции;
- максимальная реализация потенциала продуктивности животных за счет соблюдения технологических регламентов;
- повышение уровня биологической безопасности животных, продуктов питания;
- увеличение объемов производства и реализации на внешние рынки молочной и мясной продукции, повышение ее конкурентоспособности за счет модернизации и технического переоснащения мощностей переработки.

Президентом Беларуси названо пять главных приоритетов на периоды реализации Программы: инвестиции, занятость, экспорт, информатизация и молодежь.

В качестве финансового обеспечения выделялось всего 20956,3 млрд руб.

На основе соблюдения технологических параметров предусмотрено увеличить уровень производства продукции сельского хозяйства к 2020 г. на 18,3 % больше уровня 2015 г., достигнуть объемов производства молока к 2020 г. – не менее 9200 тыс. т, мяса КРС – 720 тыс. т, птицы – 615 тыс. т, свиней – 540 тыс. т, яиц – 3914 млн. шт.

Объем сельскохозяйственного экспорта увеличить до 6,2 млрд долл., повысить производительность труда в 1,4 раза, снизить затраты на 25 %. К 2020 г. довести рентабельность продаж не менее 10 %.

Программой предусмотрено увеличить за 5 лет производство зерна к фактическому уровню на 8,4 %, получить в течение 5 лет среднегодовое производство зерна – 9388 т. Задание по среднегодовому производству зерна в Брестской области составило 1500 тыс. т, Витебской – 1314, Гомельской – 1408, Гродненской – 1690, Минской – 2253 и Могилевской – 1220 тыс. т.

Выполнение заданий Программы по зерну складывалось неоднозначно и зависело как от почвенно-климатических условий, так и от уровня хозяйствования.

Программой намечено довести к 2020 г. продуктивность дойного стада до 6500 кг, а валовое производство – до 9200 тыс. т за счет пересмотра структуры кормопроизводства в направлении резкого повышения травянистых бобовых кормов, клевера и люцерны. Фактически производство молока в 2016 г. составило 7140 тыс. т, в 2017 г. – 7321, в 2018 г. – 7345 тыс. т.

Вместе с тем в стране было 242 убыточных хозяйства, или 17,9 % от их общего количества, в том числе в Минской области 74 хозяйства, Витебской – 49, Гродненской – 41, Могилевской – 37, Брестской – 25, Гомельской – 16. В целом по республике таких хозяйств в 2016 г. было 441, а в 2017 г. – 216. В 2018 г. рентабельность продаж в среднем по стране составила 3,7 %.

В итоге можно прогнозировать, что пятилетняя программа развития агробизнеса в части производства зерна, молока и мяса не складывается, хотя по ряду макро- и микроэкономических показателей достигнуты существенные положительные показатели.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что, несмотря на неполное выполнение плановых заданий, реализация Программ реформирования АПК на 1996–2000 гг. и совершенствования АПК на 2001–2005 гг. позволили остановить разрушительные тенденции первого пятилетия рыночных реформ, значительно стабилизировать положение в реальном секторе экономики, сделать определенный шаг к рыночной экономике, выйти на положительную динамику производства основных продуктов. В свою очередь, в ходе реализации Государственной программы возрождения и развития села на 2005–2010 гг., Государственной программы устойчивого развития села на 2011–2015 гг., Государственной программы развития аграрного бизнеса в Республике Беларусь на 2016–2020 гг. была значительно укреплена материально-техническая база аграрного сектора, улучшена производственная и социальная инфраструктура села, намечены направления повышения экономической эффективности производства и реализации продукции на основе оптимизации использования производственного потенциала, внедрения ресурсосберегающих технологий, обеспечивающих сокращение материальных и трудовых затрат, снижения себестоимости, улучшения качества и конкурентоспособности продукции.

3. ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И ПУТИ ЕЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ

3.1. Сущность, цели и основные задачи продовольственной безопасности

Безопасность является необходимым условием (гарантией) жизнедеятельности государства, общества и личности. Это системная категория, которой присущи такие системные свойства, как устойчивость, саморегуляция, целостность и т. д.

Одним из элементов системы национальной безопасности является продовольственная безопасность. Обеспечение продовольственной безопасности – это одна из главных целей аграрной и экономической политики государства.

В Беларуси постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 15 декабря 2017 г. № 96 утверждена Доктрина национальной продовольственной безопасности до 2030 г. (далее – Доктрина).

В соответствии с Доктриной продовольственная безопасность считается достигнутой при наличии для всех людей постоянной физической, социальной и экономической доступности достаточного количества безопасной и питательной пищи, позволяющей удовлетворять их пищевые потребности и вкусовые предпочтения для ведения активно-го и здорового образа жизни.

В Доктрине определены основные понятия и категории, используемые в процессе обеспечения продовольственной безопасности.

Продовольственная безопасность – состояние экономики, при котором независимо от влияния конъюнктуры мировых рынков и других внешних факторов жителям на всей территории гарантируется доступность к продовольствию в количестве, необходимом для активной, здоровой жизни, а также создаются социально-экономические условия для поддержания потребления основных продуктов питания на рациональном уровне.

Продовольственная политика соответственно рассматривается как комплекс мер, призванных системно и эффективно решать задачи развития не только производства, внешней торговли, хранения и переработки, но и справедливого распределения основных продуктов питания, а также социального развития сельской местности.

Продовольственная независимость – максимальная автономность и экономическая состоятельность национальной продовольственной системы, ее адаптивность к конъюнктуре мирового рынка при рациональном использовании производственного потенциала агропромышленного комплекса (далее – АПК) и активной внешнеэкономической деятельности. Продовольственная независимость государства оценивается по десяти группам продуктов (зерно, молоко, мясо, сахар, масло растительное, картофель, овощи, фрукты и ягоды, яйца, рыба) и следующим уровням:

оптимистический – достаточный для обеспечения потребности внутреннего рынка (в энергетической оценке 3500 ккал на одного человека в сутки) за счет собственного производства на 80–85 %, импор-

та – 15–20 % (при этом экспорт продукции может быть неограниченным);

недостаточный – уровень производства, который обеспечивает потребность внутреннего рынка более чем на 60 %, но менее чем на 80 %;

критический – уровень производства, ниже которого наступает ослабление экономической безопасности. При этом потребление продуктов питания может снизиться до 2300–2800 ккал на одного человека в сутки (уровень простого воспроизводства народонаселения).

Безопасность продовольствия – совокупность свойств сельскохозяйственной продукции, сырья и продуктов питания в нормальных условиях использования, свидетельствующая об отсутствии недопустимого риска, связанного с вредным воздействием на человека и будущие поколения.

Здоровое питание – научно обоснованное питание, обеспеченное ассортиментом безопасных продовольственных продуктов с достаточным количеством питательных веществ, макро- и микроэлементов в оптимальном соотношении в зависимости от пола, возраста, состояния здоровья, характера деятельности, обеспечивающее оптимальную жизнедеятельность человека.

Качество продовольственного сырья и пищевых продуктов – совокупность свойств и характеристик продовольственного сырья и пищевых продуктов, которые обуславливают способность удовлетворять физиологические потребности человека при обычных условиях их использования.

Энергетическая и пищевая ценность продуктов питания – свойства, характеризующие наличие и количественное содержание в продукте питательных и биологически активных веществ, определяющих его биологическую и физиологическую ценность, калорийность, усвояемость.

Угрозы – явления и процессы, которые оказывают негативное воздействие на систему продовольственной безопасности и означают уменьшение, отсутствие или разрушение главного ресурса жизни – продуктов питания – либо ухудшение их качества и питательно-энергетических свойств.

Индикаторы продовольственной безопасности – показатели, применяемые для оценки, мониторинга, прогнозирования и регулирования продовольственной безопасности. Допустимые значения индикаторов – предельные величины (минимальная и (или) максимальная), отклонение от которых свидетельствует о проявлении деструктивных

тенденций в аграрной экономике и социальной сфере и возникновении угроз.

Физическая доступность продовольствия (обеспеченность по спросу) означает наличие сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на внутреннем рынке и возможность его приобретения, стабильное снабжение населения продуктами питания высокого качества на всей территории государства.

Экономическая доступность продовольствия (обеспеченность по доходам) предполагает достаточный уровень и положительную динамику доходов домашних хозяйств всех категорий при социально приемлемом уровне цен на продукты питания.

Уровни питания населения в соответствии с рекомендациями Продовольственной и сельскохозяйственной организации, Организации Объединенных Наций классифицируются по следующим группам (килокалорий на одного человека в сутки):

первый (2300–2800 ккал) – исключены голод и недоедание среди населения, рацион питания недостаточен;

второй (2800–3600 ккал) – ресурсы достаточны для стабильного удовлетворения потребности при несбалансированности рациона, в том числе по микро- и макроэлементам;

третий (3000–3500 ккал) – потребление достаточно, по энергетической оценке, и сбалансировано по основным компонентам;

четвертый (3000–3500 ккал) – сбалансированный рацион, потребление экологических продуктов, улучшение здоровья всех социальных групп, обеспечивается рост народонаселения;

пятый (3000–3500 ккал) – структура питания позволяет поддерживать здоровый образ жизни человека, продлевать активную жизнедеятельность.

Качество питания характеризует достаточность и сбалансированность рациона питания человека по содержанию основных питательных веществ, микро- и макроэлементов, а также соответствующую культуру потребления на уровне домашних хозяйств.

Рациональная норма потребления – средневзвешенный недифференцированный объем потребности в основных продуктах в расчете на душу населения, который не ограничивается доходами и ресурсными возможностями общества и соответствует сбалансированному питанию, здоровому образу жизни населения. Применяется для определения рациональной потребности Республики Беларусь в основных видах сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия и потенциальной емкости внутреннего потребительского рынка.

Медицинские нормы потребления продуктов питания представляют собой требования к питанию населения (нормы физиологических потребностей в энергии и пищевых веществах для различных групп населения), используются при планировании производства и потребления пищевых продуктов, оценке резервов продовольствия, разработке мер социальной защиты, планировании питания в организованных коллективах, разработке среднесуточных наборов пищевых продуктов. Разрабатываются Министерством здравоохранения для различных возрастных групп населения, в том числе для детей, а также отдельно для мужчин и женщин.

Органическая продукция – продукция, полученная в результате органического производства, т. е. непосредственного создания, переработки, сбора и заготовки с использованием способов, методов, технологий, предусмотренных национальным и международным законодательством в данной области, в том числе техническими нормативными правовыми актами. Производство и обращение органической продукции развиваются для обеспечения населения высококачественными продуктами питания, удовлетворяющими спрос потребителей на товары, которые производятся с применением технологий, не наносящих вред окружающей среде, и способствуют сохранению, укреплению и восстановлению здоровья населения.

Стратегическая цель национальной продовольственной безопасности Республики Беларусь до 2030 г. – повысить уровень обеспеченности населения и доступность качественного продовольствия для полноценного питания и здорового образа жизни на основе устойчивого развития конкурентоспособного аграрного производства, а также создания социально-экономических условий для поддержания потребления основных продуктов питания на рациональном уровне.

Основными задачами обеспечения национальной продовольственной безопасности являются:

устойчивое развитие внутреннего производства основных видов сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, достаточного для обеспечения продовольственной независимости и реализации экспортного потенциала АПК, включая освоение производства новой, востребованной на мировом рынке продукции, в том числе органической;

обеспечение безопасности и качества сельскохозяйственного сырья и пищевых продуктов, предусматривающее переход на систему оценки качества по международным стандартам, повышение нормативных требований по безопасности продовольствия для здоровья человека на всех

этапах технологического цикла (семеноводство и племенное дело – система сельскохозяйственных машин – земледелие и растениеводство – животноводство – хранение – переработка и сбыт);

достижение высокого уровня физической и экономической доступности для населения безопасных и качественных пищевых продуктов в объемах и ассортименте, необходимых для активного и здорового образа жизни;

своевременное выявление, оценка, прогнозирование и упреждение внутренних и внешних угроз продовольственной безопасности, минимизация их негативного влияния за счет формирования стратегических запасов сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, а также оперативного мониторинга состояний продовольственной уязвимости конкретных категорий населения;

формирование культуры питания населения, ориентированной на потребление пищевых продуктов высокого качества, включая органическую продукцию;

формирование высокого уровня грамотности населения в продовольственной сфере посредством его информирования на постоянной основе о состоянии продовольственной безопасности, проводимых государственных мероприятиях по повышению качества жизни, а также об имеющихся возможностях для повышения культуры питания и укрепления здоровья.

3.2. Тенденции и факторы развития мирового сельского хозяйства и производства продовольствия

Устойчивость мировой агропродовольственной системы в среднесрочной и долгосрочной перспективе будут определять следующие факторы и тенденции.

Макроэкономические факторы. Среднегодовой темп роста мировой экономики за 2014–2015 гг. находился на уровне 3,2–3,4 %. При этом показатели роста ВВП дифференцированы по странам: ВВП в государствах Организации экономического сотрудничества и развития (далее – ОЭСР) увеличивается на 1,8 % в год, в Индии и Китае – на 7,7 и 9,6 % соответственно. В перспективе до 2024 г. прогнозируется прирост ВВП на уровне 2,2 % в среднем по ОЭСР, в США – 2,6, Китае – 5,2, Турции – 3,5 %. В России, по оценкам экспертов, в перспективе возможен прирост на уровне 3,1, в Казахстане – 5,4 % в год.

На структуру и динамику рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия значительное влияние оказывает аграр-

ная политика, в первую очередь уровень государственной поддержки. Например, в Китае доля государственной поддержки сельского хозяйства в общем объеме государственной поддержки в 2014–2015 гг. составила около 40 %, в Европейском союзе (далее – ЕС) – 18, в США – 13 %. При этом, что в 1995–1997 гг. этот показатель находился на уровне 4,39 и 14 % соответственно.

В большинстве стран объем государственной поддержки сельского хозяйства наращается. В 2014–2015 гг. по сравнению с 1995–1997 гг. в России он увеличился на 33 %, Казахстане – 25, США – 6, ЕС – на 2 %. При этом наибольший удельный вес в его структуре занимает поддержка сельскохозяйственного производителя.

Факторы предложения. Темпы прироста объемов производства сельскохозяйственного сырья и продовольствия остаются недостаточными для того, чтобы в полной мере обеспечить потребности растущего населения планеты. Дальнейший рост сельскохозяйственного производства сложно будет обеспечить без учета экологической составляющей: природные ресурсы постепенно сокращаются, вследствие интенсификации систем земледелия страдают экосистемы. Через десять лет из 320 млн т дополнительно произведенного зерна в мире 180 млн т будет фуражным, причем 42 % этого объема будет произведено в развитых странах, 48 – в развивающихся и 10 % – в наименее развитых.

Факторы спроса. Наблюдается последовательное увеличение мирового спроса на продовольствие за счет повышения калорийности рациона питания населения на основе роста доходов в развивающихся регионах. Если в 2002–2004 гг. жители наименее развитых стран в виде мяса и мясопродуктов потребляли 52 ккал на одного человека в сутки, то в 2012–2014 гг. – 66, к 2024 г. эта цифра может составить 72, в развивающихся странах – 197, 235 и 250, развитых странах – 334, 340 и 354 ккал на одного человека в сутки соответственно.

Расширяется использование зерна на продовольственные цели при сокращении спроса на биотопливо. В настоящее время 348,5 млн т пшеницы в развивающихся странах используется на продовольствие и 0,28 – на производство биотоплива, в развитых странах – 132 и 6 млн т соответственно. В перспективе это соотношение в развивающихся странах составит 397 и 0,15 млн т, а в развитых – 139 и 7,3 млн т соответственно.

Факторы конъюнктуры. Торговля продовольствием развивается ускоренными темпами. Конъюнктура мировых товарных рынков волатильная, что не позволяет обеспечить гарантированную эффективность экспортных поставок. В 2013–2015 гг. в мире доля чистого экспорта в

совокупном производстве сухого обезжиренного молока составила 50 %, масла растительного – 43, сахара – 33, пшеницы – 22, говядины – 16, мяса птицы – 11, сыра – 11, свинины – 6 %. В перспективе экспортная ориентация аграрного производства усилится.

По данным ОЭСР, в большинстве стран мира наблюдаются существенные различия в динамике цен сельскохозяйственных производителей и потребительских цен, которые объясняются неравномерным распределением дохода в рамках продовольственной цепочки. В конце продовольственной цепочки торговля концентрированно воздействует на цены в целях получения максимальной прибыли, тем самым сдерживая нисходящие тенденции конъюнктуры.

Указанные тенденции развития мирового рынка свидетельствуют о том, что в долгосрочной перспективе дефицит продовольственных ресурсов сохранится, конъюнктура рынка останется нестабильной, а торговля продолжит развиваться под влиянием не только естественной конкуренции, но и политических факторов. Страны, выступающие в качестве основных производителей и экспортеров продовольствия, будут по-прежнему увеличивать государственную поддержку аграрного сектора, видоизменяя ее структуру и повышая эффективность.

В связи с этим Беларуси важно сохранить высокий уровень самообеспечения, усилив мониторинг факторов и потенциальных угроз своей продовольственной безопасности по всей цепочке движения продовольствия (сельское хозяйство, пищевая промышленность, хранение, оптовая и розничная торговля, потребление, резервы и фонды (запасы), экспорт, импорт), своевременно упреждая их негативное влияние и поддерживая гарантированный уровень экономической и физической доступности продуктов питания для всех категорий населения на всей территории.

3.3. Уровень национальной продовольственной безопасности в Республике Беларусь

Достигнутый в последние годы уровень развития собственного производства сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Республике Беларусь позволяет гарантировать физическую доступность для населения продуктов питания в энергетической оценке 3400 ккал на одного человека в сутки.

На одного человека в год потребляется 89 кг мяса и мясопродуктов, 255 – молока и молокопродуктов, 15 – рыбы и рыбопродуктов, 145 –

овощей и продуктов их переработки, 75 кг фруктов, ягод и продуктов их переработки, 289 шт. яиц (с учетом яйцепродуктов). Рацион питания населения не ограничен ресурсами внутреннего рынка, хотя и остается несбалансированным по качеству. Формирование культуры здорового питания населения по-прежнему сдерживается экономическими факторами потребления.

В среднем за 2013–2015 гг. страна за счет собственного производства удовлетворяла потребность внутреннего рынка в молоке и молочных продуктах на 213 %, мясе и мясных продуктах – на 131, яйцах – на 130, сахаре – на 201, в масле растительном – на 112 % (по ассортименту – на 40 %). Достигнутые объемы аграрного производства не только соответствуют оптимистическому уровню продовольственной безопасности, но и позволяют наращивать экспорт сельскохозяйственных и продовольственных товаров, обеспечивая поступление валютных средств.

Вместе с тем результаты ежегодного мониторинга продовольственной безопасности свидетельствуют о том, что в стране сохраняется ряд проблем, сосредоточенных прежде всего в экономической и социальной сферах.

Так, сложившийся уровень производительности труда в сельском хозяйстве не позволяет обеспечивать достаточные параметры его эффективности и конкурентоспособности на внутреннем и внешних рынках.

По данным Всемирного банка, валовая добавленная стоимость в сельском хозяйстве в расчете на одного работника в среднем в странах ЕС составляет около 28 тыс. долл. США, Австрии – 45, Германии – 33, Республике Беларусь – 16 тыс. долл. США, ВВП в расчете на душу населения – 32 тыс. долл. США, 44, 41 и 5,8 тыс. долл. США соответственно.

Сложившийся в 2015 г. уровень рентабельности реализованной продукции, товаров, работ, услуг в сельскохозяйственных организациях Республики Беларусь (0,6 %) является недостаточным для расширенного воспроизводства даже с учетом значительной государственной поддержки. Наблюдается рост числа убыточных сельскохозяйственных организаций, а в некоторых регионах оно приблизилось к критическому. Сельскохозяйственные товаропроизводители в долгосрочном периоде испытывают дефицит собственных оборотных средств, растут финансовые обязательства.

Удельный вес инвестиций в сельское хозяйство в общем объеме инвестиций находится на уровне 10,3 %, который является минималь-

но достаточным для обеспечения продовольственной независимости Беларуси.

Высокой остается доля некоторых импортных продуктов в розничной торговле: фруктов – 89 %, кондитерских изделий из сахара – 31, фруктовых и овощных соков – 28, масла растительного – 76, крупы гречневой – 39, детского питания – 33 %.

Вследствие неблагоприятной ценовой конъюнктуры на внешних рынках отмечается отрицательная динамика стоимости экспорта агропродовольственных товаров (в 2015 г. стоимость экспорта увеличилась за счет объемов продаж на 10 % и сократилась за счет уровня цен на 28 %).

Зависимость сельскохозяйственной отрасли и предприятий обрабатывающей промышленности от зарубежных поставок в целом умеренная. Доля импортного сырья и материалов в материальных затратах на производство сельскохозяйственной продукции составляет около 12 %, пищевых продуктов, включая напитки и табак, – 21 %.

Недостаточная покупательная способность населения и экономическая доступность продуктов остаются сдерживающим фактором совершенствования структуры питания населения. Отсутствие роста реальных доходов населения не позволяет поддерживать сбалансированное питание. В 2015 г. сократилось потребление отдельных видов свежих овощей, фруктов, всех видов рыбы и некоторых молочных продуктов.

Наиболее уязвимыми к угрозам продовольственной безопасности остаются домашние хозяйства с детьми. В 2015 г. домашними хозяйствами с одним ребенком потреблялось в расчете на члена домашнего хозяйства в год 71 кг мяса и 14 кг рыбы, с двумя детьми – 60 и 12, с тремя детьми – 58 и 11 кг соответственно. В семьях с тремя детьми отмечено самое высокое потребление картофеля.

Значительными остаются различия в рационе питания городского и сельского населения. По данным за 2015 г. уровень потребления молочных продуктов на селе на 28 кг ниже, мяса – на 6, фруктов и ягод – на 23 кг. Хлеба в сельской местности потребляют больше на 24 кг. Причиной тому являются недостаточные для качественного питания уровень доходов сельского населения и эффективность продовольственного снабжения территорий.

Наблюдается зависимость калорийности питания от уровня доходов населения. Калорийность рациона в домашних хозяйствах высшей (20%-ной) группы по доходам на 33 % превышает показатель низшей группы, а расходы на покупку продуктов питания отличаются на 54 %.

Увеличивается доля расходов на питание в структуре потребительских расходов населения. В 2015 г. этот показатель составил 41,9 %, тогда как в 2010 г. был равен 39 %. Менее доступными для покупателя становятся высокоценные продукты. При сохранении тенденции роста цен питание граждан с низкими доходами (неработающие пенсионеры, многодетные семьи, семьи с детьми) может стать недостаточно полноценным.

В связи с этим повышение качества питания населения и увеличение потребления экологической и органической продукции в стране в первую очередь связаны с обеспечением ее экономической доступности для всех категорий населения.

3.4. Факторы и угрозы обеспечения продовольственной безопасности

Обеспечение национальной продовольственной безопасности Республики Беларусь сопряжено с влиянием внешних и внутренних факторов и угроз.

Внешними факторами, снижающими устойчивость продовольственной безопасности, являются:

концентрация и монополизация производства и экспорта сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия экономически развитыми странами и усиление их доминирования на мировом рынке;

возрастающие требования к качеству пищевых продуктов на мировом рынке, которые определяют эффективность экспортной политики Беларуси;

все более широкое использование экономически развитыми странами протекционистских мер, включая увеличение государственной поддержки национальных товаропроизводителей;

обострение конкуренции в рамках международных и региональных торгово-экономических формирований, включая Евразийский экономический союз (далее – ЕАЭС).

К внутренним факторам, влияющим на устойчивость продовольственной безопасности, относятся:

нестабильность сельскохозяйственного производства, обусловленная его зависимостью от природно-климатических условий;

экологическая напряженность, вызванная неблагоприятными последствиями катастрофы на Чернобыльской АЭС;

процессы деградации сельскохозяйственных земель, вызываемые факторами антропогенного и (или) природного характера;

недостаточный уровень инноваций в сфере производства, хранения и реализации продовольствия, в том числе производства экологически чистой продукции;

недостаточные темпы повышения уровня жизни и качества питания населения;

опережение роста цен на потребительские товары над повышением доходов населения;

диспаритет цен на сельскохозяйственное сырье, средства производства, услуги, потребляемые в аграрной сфере, и готовую продукцию;

недостаточный уровень развития инфраструктуры рынка, особенно в сельской местности, а также механизмов ее стимулирования;

менталитет некоторой части населения, ориентированный на распределительные отношения, не позволяющий эффективно использовать рыночные методы мотивации труда.

Перечисленные факторы в определенном их сочетании формируют потенциальные угрозы продовольственной безопасности.

Внешние угрозы являются следствием состояния макроэкономики и открытости национальной экономики, включая:

неблагоприятное изменение конъюнктуры мирового рынка (повышение цен или снижение объемов предложения);

влияние мирового продовольственного кризиса, кризисов на товарных рынках;

регулирование курсов национальных валют в государствах, выступающих в качестве торгово-экономических партнеров Республики Беларусь;

импорт продовольствия, не соответствующий требованиям высокого качества и здорового питания;

использование продовольствия в качестве рычага внешнеполитического давления (полное или частичное эмбарго на поставки, экспортная экспансия, экономическая зависимость от стран-поставщиков).

Внутренние угрозы могут проявиться под воздействием соответствующих факторов и условий, возникающих в пределах страны:

рост потребительских цен на товары и услуги или снижение реальных доходов населения, вызывающие сокращение уровня или изменение структуры питания;

ограничение доступности продовольствия для отдельных территорий или групп населения;

снижение инвестиционной и инновационной активности аграрно-промышленных хозяйствующих субъектов, сокращение научно-технического потенциала АПК;

увеличение задолженности субъектов АПК, осложняющее функционирование на принципах самокупаемости и самофинансирования;
сокращение производственного и экспортного потенциала АПК;
усиление импортной зависимости по продовольственным товарам;
снижение конкурентоспособности отечественного продовольствия на внутреннем или внешнем рынке.

Выявление, минимизация негативного влияния и упреждение угроз национальной продовольственной безопасности, а также принятие оперативных мер обеспечения устойчивого социально-экономического развития АПК обуславливают необходимость непрерывного совершенствования методов мониторинга безопасности и системы индикаторов оценки, создания современной информационной инфраструктуры.

3.5. Критерии, параметры и индикаторы состояния национальной продовольственной безопасности

Необходимо выделить следующие главные *критерии достижения цели по развитию национальной продовольственной безопасности* до 2030 г.

1. Устойчивое развитие и повышение эффективности агропродовольственного комплекса за счет:

достижения объемов и структуры производства продукции растениеводства и животноводства, позволяющих сбалансировать спрос и предложение по важнейшим видам сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия (табл. 3.1);

обеспечения эффективности и безубыточности сельского хозяйства, а также роста уровня рентабельности продаж до 11–13 % к 2030 г.;

роста доли сельскохозяйственных земель, используемых для получения органической продукции, в общей площади до 3 % к 2030 г.

Таблица 3.1. **Параметры собственного производства сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия до 2030 г., тыс. т**

Наименование продукции	2015 г.	2020 г.	2030 г.	Уровни продовольственной безопасности	
				критический	оптимистический
1	2	3	4	5	6
Зерно	8657	10000	11500	6000	9000
Картофель	5995	5628	6000	5100	6000
Овощи	1686	1605	1900	1100	1700

1	2	3	4	5	6
Плоды и ягоды	553	550	580	700	1100
Масло растительное	260	300	350	130	220
Сахар	491	631	631	310	640
Мясо (убойный вес)	1149	1300	1517	900	1500
Молоко	7047	9200	10500	4500	7500
Рыба	18	28	33	28	33
Яйца, млн шт.	3746	3914	4200	2000	2900

Примечания: 1. Прогнозные объемы производства на 2020 г. приведены с учетом параметров Государственной программы развития аграрного бизнеса в Республике Беларусь на 2016–2020 гг.

2. Данные за 2015 г. по производству сахара отражают объем продукции, произведенной из сахарной свеклы.

2. Насыщение внутреннего рынка качественными продуктами питания отечественного производства (при увеличении доли продуктов здорового питания и органических пищевых продуктов до 20 %) (табл. 3.2). Для этого необходимо обеспечить достаточный уровень экономической доступности продуктов питания для населения за счет:

роста реальных располагаемых денежных доходов в 1,15–1,27 раза к 2020 г., в 1,14–1,24 раза к 2030 г.;

достижения оптимального уровня расходов на питание в структуре потребительских расходов населения до 35 % к 2020 г. и до 33 % к 2030 г.

Таблица 3.2. **Параметры развития емкости внутреннего рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия до 2030 г.**

Наименование продукции	Емкость внутреннего рынка, 2015 г., тыс. т	Среднегодовой темп прироста, %	
		2020 г.	2030 г.
1	2	3	4
Зерно и зернопродукты	8620,0	2,0–2,4	1,2–1,4
		Совершенствование структуры и качества	
Картофель и картофелепродукты	5700,0	0,5–0,8	0,5–0,6
		Рост потребления переработанного продукта и качества сырья	
Овощи, бахчевые культуры и продукты их переработки	1670,0	1,0–1,5	1,0–1,1
		Увеличение потребления отечественных свежих овощей и равномерное снабжение в течение года	

Окончание табл. 3.2

1	2	3	4
Фрукты, ягоды и продукты их переработки	1000,0	1,5–2,0	1,0–1,5
		Увеличение доли отечественных свежих фруктов на потребительском рынке до 30 %	
Масло растительное	250,0	Соответствие рациональному уровню	
Сахар	370,0	Соответствие рациональному уровню	
Мясо и мясопродукты	900,0	0,8–1,0	0,5–0,8
		Совершенствование структуры и качества	
Молоко и молокопродукты	3015,0	2,5–3,5	2,0–3,0
		Совершенствование структуры и качества	
Рыба и рыбопродукты	125,0	3,0–4,0	1,0–1,2
		Повышение уровня самообеспечения до 17,5 %	
Яйца и яйцопродукты, млн шт.	2970,0	Совершенствование структуры и качества	
Продукты детского питания	22,3*	3,0–3,5	2,0–3,0
		Увеличение доли отечественных продуктов на потребительском рынке до 80 %	
Органическая продукция	–	1,0–2,0	2,0–3,0
		Формирование спроса	

*Емкость рынка продуктов детского питания в 2015 г. приведена по данным о продажах детского питания организациями торговли Республики Беларусь.

3. Повышение эффективности внешней торговли сельскохозяйственной продукцией и продовольствием (табл. 3.3) за счет:

развития экспортного потенциала и увеличения доли экспорта в стоимости произведенной сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия до 40 % к 2020 г. (по отношению к среднему уровню за 2010–2015 гг.) и до 45 % к 2030 г.;

снижения импортной составляющей в затратах на производство сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия до 20–22 % к 2020 г. и до 18–20 % к 2030 г.;

снижения доли продовольственных товаров импортного производства в объеме продаж организаций торговли на внутреннем рынке до 15 % к 2020 г. и до 14 % к 2030 г.

Таблица 3.3. **Параметры развития экспорта и импорта сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия Беларуси до 2030 г.**

Наименование показателей	Среднегодовой уровень		
	2010–2015 гг.	2020 г.	2030 г.
Индекс роста стоимости экспорта сельскохозяйственной продукции и продуктов питания, в % к предыдущему г.	5,5	7,0–8,0	5,0–6,0
Индекс роста стоимости импорта сельскохозяйственной продукции и продуктов питания, в % к предыдущему г.	8,7	5,0–6,0	2,0–3,0
Отношение стоимости экспорта сельскохозяйственной продукции и продуктов питания к стоимости произведенной продукции, %	32,3	40,0	45,0
Отношение стоимости потребленных импортных ресурсов к затратам на производство сельскохозяйственной продукции и продовольствия, %*	23,0	20,0–22,0	18,0–20,0
Доля продажи продовольственных товаров импортного производства организациями торговли на внутреннем рынке в общем объеме продаж продовольственных товаров, %	19,5	15,0	14,0

*Расчитывается на основе данных годовой отчетности сельскохозяйственных организаций и организаций промышленности и обслуживающих отраслей Министерства сельского хозяйства и продовольствия.

Приведенные параметры развития внешнеэкономической деятельности рассчитаны с учетом соблюдения критериев продовольственной безопасности.

Индикаторы состояния национальной продовольственной безопасности.

Для оценки состояния национальной продовольственной безопасности используются индикаторы и их пороговые значения, отклонение от которых свидетельствует о снижении уровня защищенности национальных интересов и ситуации, требующей принятия соответствующих мер регулирования.

Рекомендуемый перечень индикаторов включает группы:

физической доступности сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия (табл. 3.4);

экономической доступности сельскохозяйственной продукции и продовольствия (табл. 3.5);

уровня и качества питания в разрезе категорий населения (табл. 3.6);

экологической устойчивости сельскохозяйственного производства (табл. 3.7);

здоровья населения (табл. 3.8);

уровня информированности населения в сфере продовольственной безопасности и безопасности продовольствия (табл. 3.9).

Таблица 3.4. **Индикаторы физической доступности сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия**

Наименование индикатора	Допустимое значение
Отношение уровня производства основных видов сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия к потребности по критическому уровню безопасности, % ¹	90–110 % по каждому из 10 обеспечивающих продуктов ²
Отношение уровня производства основных видов сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия к потребности по оптимистическому уровню безопасности, % ³	*
Интегральный индекс достаточности производства по обеспечивающим видам сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия ⁴	Больше 1
Уровень производства зерна на одного человека в год, кг: по критическому уровню потребности	Не менее 700
оптимистическому уровню потребности	Не менее 900
Уровень резервов и фондов (запасов) зерна по отношению к оптимистическому уровню потребности, %	Не менее 15
Уровень потребления основных продуктов питания в год по видам (рассчитанный балансовым методом), кг	90–110 % рациональной нормы ⁵
Индекс производства продукции сельского хозяйства (в сопоставимых ценах), в % к предыдущему г.	Не менее 103–104
Устойчивость достижения индикативных показателей государственных программ по производству сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, %	98–101
Рентабельность реализованной продукции, товаров, работ, услуг в сельском хозяйстве, в том числе в сельскохозяйственных организациях, %	Не менее 30 ⁶
Соотношение размера кредиторской и дебиторской задолженности сельскохозяйственных организаций, раз	1:1 ⁶
Удельный вес инвестиций в основной капитал, направленных на развитие сельского хозяйства, в общем объеме, %	Не менее 10
Соотношение объема инвестиций в основной капитал, направленных на развитие сельского хозяйства, и валовой продукции сельского хозяйства, %	Не менее 20

¹ Показатель достаточности производства i -вида продукции по критическому уровню продовольственной безопасности $БП_{крит_i}$ рассчитывается по формуле

$$БП_{крит_i} = \Pi_i \div \Pi_{крит_i}, \quad (3.1)$$

где Π_i – фактический уровень производства i -вида продукции в стране за отчетный год, тыс. т;

$\Pi_{\text{крит}_i}$ – критический уровень потребности в продукции i -вида в стране в соответствии с критериями продовольственной безопасности, тыс. т.

²В перечень сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, обеспечивающих продовольственную безопасность, входят: зерно, молоко, мясо, сахар, масло растительное, картофель, овощи, фрукты и ягоды, яйца, рыба.

³Показатель достаточности производства i -вида продукции по оптимистическому уровню продовольственной безопасности $\text{БП}_{\text{опт}_i}$ рассчитывается по формуле

$$\text{БП}_{\text{опт}_i} = \Pi_i \div \Pi_{\text{опт}_i}, \quad (3.2)$$

где $\Pi_{\text{опт}_i}$ – оптимистический уровень потребности в продукции i -вида в стране в соответствии с критериями продовольственной безопасности, тыс. т.

⁴Интегральный индекс достаточности производства сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия (ИБП) по 10 видам продукции ($n = 10$) рассчитывается по формуле

$$\text{ИБП} = \frac{1}{2} \left(\sum_{i=1}^n \text{БП}_{\text{крит}_i} \div n + \sum_{i=1}^n \text{БП}_{\text{опт}_i} \div n \right). \quad (3.3)$$

⁵Фактическое значение уровня потребления в год на одного человека по основным продуктам питания (мясо и мясопродукты, молоко и молокопродукты, яйца и яйцопродукты, овощи, бахчевые культуры и продукты их переработки, рыба и рыбопродукты, сахар, масло растительное, фрукты, ягоды и продукты их переработки, картофель и картофелепродукты, хлеб и хлебодукты) может находиться в пределах 90–110 % рациональной нормы, что характерно для несбалансированного по качественным параметрам рациона питания населения, но достаточного по энергетической ценности.

⁶Допустимые значения по индикатору определены в соответствии с научно обоснованными критериями самоокупаемости и самофинансирования сельскохозяйственных организаций.

Таблица 3.5. **Индикаторы экономической доступности сельскохозяйственной продукции и продовольствия**

Наименование индикатора	Допустимое значение
Доля расходов на продукты питания в структуре потребительских расходов домашних хозяйств, %	Не более 35,0*
Реальные располагаемые денежные доходы населения, в % к предыдущему году	Не менее 102,2
Доля населения с уровнем среднедушевых располагаемых ресурсов ниже бюджета прожиточного минимума в общей численности, %	Не более 5,5
В т. ч. в сельской местности	Не более 8,0
Соотношение уровня среднедушевых располагаемых ресурсов (в расчете на одного члена домашнего хозяйства) и бюджета прожиточного минимума, %	Более 230,0
Соотношение средних уровней располагаемых ресурсов 20%-ной группы наиболее и 20%-ной группы наименее обеспеченных домашних хозяйств, %	Не более 4,0

Наименование индикатора	Допустимое значение
Соотношение средних уровней расходов на питание 20%-ной группы наиболее и 20%-ной группы наименее обеспеченных домашних хозяйств, %	Не более 50,0
Соотношение средней калорийности рациона питания 20%-ной группы наиболее и 20%-ной группы наименее обеспеченных домашних хозяйств, %	Не более 20,0
Уровень регистрируемой безработицы, % к численности экономически активного населения	Не более 2,0
Соотношение темпов роста производительности труда в народном хозяйстве и реальной заработной платы работников, %	101,0:100,0
Доля продажи продовольственных товаров отечественного производства организациями торговли на внутреннем рынке в общем объеме продаж, %	Не менее 85,0
Соотношение темпов роста экспорта сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в стоимостном и натуральном выражении, %	Не менее 105,0

*Допустимое значение по индикатору обосновано с учетом прогнозируемого роста реальных денежных доходов и достижения сбалансированности рациона питания.

Таблица 3.6. **Индикаторы уровня и качества питания населения по категориям населения**

Наименование индикатора	Рациональная норма потребления
Энергетическая ценность рациона, ккал	3400–3500 ккал
Потребление основных продуктов питания в расчете на душу населения в год, кг	На уровне 90–110 % нормы
В т. ч.:	
хлеб и хлебобулочные изделия	105,0
молоко и молокопродукты	393,0
мясо и мясопродукты	80,0
рыба и рыбопродукты	18,2
масло растительное	13,2
яйца и яйцопродукты, шт.	294,0
картофель и картофелепродукты	170,0
овощи, бахчевые культуры и продукты их переработки	124,0
фрукты, ягоды и продукты их переработки	78,0
сахар	33,0
Удельный вес в рационе белков животного происхождения, %	Не менее 55
Соотношение белков, жиров и углеводов в рационе	1:1,2:4

Примечание. Рациональная норма потребления является средневзвешенной недифференцированной нормой потребления продуктов питания для различных групп

населения и применяется для определения рациональной потребности Республики Беларусь в основных видах сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия и потенциальной емкости внутреннего рынка.

Таблица 3.7. Индикаторы экологической устойчивости сельскохозяйственного производства

Наименование индикатора	Допустимое значение
Удельный вес неиспользуемых земель сельскохозяйственных организаций, %	0,0 прироста* (не более 150,6 тыс. га)
Уровень плодородия почв пахотных земель (средний уровень гумуса в почвах пахотных земель), %	Не менее 2,23*
Общая пестицидная нагрузка на один гектар пашни, кг	Не более 2,5*
Доля сельскохозяйственных земель, используемых для получения органической продукции, в общей площади, %	До 3,0
Удельный вес деградированных осушенных земель с торфяными почвами в общей площади сельскохозяйственных угодий, %	0,0 прироста* (не более 190,0 тыс. га)
Удельный вес нарушенных земель в общей площади земель сельскохозяйственных организаций, %	0,0 прироста* (не более 0,8 тыс. га)
Доля отходов, образовавшихся в сельском хозяйстве, в общем количестве отходов, %	Не более 0,8

*Допустимое значение по индикатору определено в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 29 апреля 2015 г. № 361 «О некоторых вопросах предотвращения деградации земель (включая почвы)» (Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь, 06.05.2015, 5/40478).

Таблица 3.8. Индикаторы здоровья населения

Наименование индикатора	Допустимое значение
Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет	Не менее 75,3*
Суммарный коэффициент рождаемости	Не менее 1,75*
Удельный вес населения, оценивающего состояние своего здоровья как хорошее, %	Не менее 40,0
Удельный вес населения, страдающего избыточным весом, % от общей численности	0,0 прироста
Процент детей, здоровье которых родители оценивают как хорошее	Не менее 70,0
Уровень потребления алкоголя на душу населения, л	Не более 6,3

*Допустимое значение по индикатору определено в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 14 марта 2016 г. № 200 «Об утверждении Государственной программы «Здоровье народа и демографическая безопасность Республики Беларусь на 2016–2020 гг.» (Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь, 30.03.2016, 5/41840).

Таблица 3.9. Параметры обеспечения информированности населения в сфере продовольственной безопасности и безопасности продовольствия

Наименование параметра	Период внедрения
Размещение в открытом доступе действующих национальных и международных нормативных правовых документов в сфере продовольственной безопасности и безопасности продовольствия	Ежегодная актуализация
Проведение дней информирования населения по вопросам обеспечения национальной продовольственной безопасности	»
Публикация в открытом доступе и возможность обсуждения результатов мониторинга национальной продовольственной безопасности, включая оценку качества продуктов питания на внутреннем рынке	»
Наличие обратной связи с населением по актуальным вопросам в рамках интегрированной информационно-аналитической системы мониторинга и прогнозирования состояния продовольственной безопасности Республики Беларусь	Постоянно

В целях обеспечения объективности мониторинга перечень и пороговые значения индикаторов продовольственной безопасности должны быть актуализированы по итогам 2020 г., а также при необходимости в случае существенного изменения социально-экономических условий.

4. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ РЕСУРСЫ ПРЕДПРИЯТИЯ АПК И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Производственный потенциал сельского хозяйства – это экономическая категория, выражающая системное взаимодействие ресурсов (земельных, трудовых, основных и оборотных средств), в результате которого создаются оптимальные объемы производства при минимальных затратах труда и средств на единицу продукции, и в конечном счете – необходимая для расширенного воспроизводства сумма прибыли. Производственный потенциал сельскохозяйственной организации включает землю, основные производственные средства сельскохозяйственного назначения, материальные оборотные средства, финансовые и трудовые ресурсы. Все эти факторы действуют в совокупности и определяют производственные возможности. Между ними существуют определенные пропорции, нарушение которых ведет к ослаблению и неполному использованию производственного потенциала. В зависимости от наличия, качественного состава и сбалансированности производственных ресурсов в процессе их взаимодействия реализуется совокупная способность производить определенные виды продукции в

различных объемах. Таким образом определяется уровень производственного потенциала конкретного хозяйства.

Производственные ресурсы представляют собой отдельные составные элементы производственного потенциала. Выделение и особое рассмотрение экономической эффективности использования производственных ресурсов позволяет проводить более углубленный дифференцированный анализ различных факторов развития производства с целью полного выявления имеющихся резервов для дальнейшего ускоренного развития экономики.

Выделяют следующие виды производственных ресурсов: трудовые, материальные, финансовые и природные (земельные).

4.1. Земельные ресурсы, показатели эффективности их использования

Земля является важнейшим условием существования человеческого общества, незаменимым средством удовлетворения разносторонних потребностей человека – экономических, социально-бытовых, эстетических и др. Земля – один из важнейших элементов материально-технической базы сельского хозяйства. В сельском хозяйстве земля является главным средством производства и функционирует одновременно как предмет и как средство труда.

Земля как средство производства отличается рядом существенных особенностей:

первая особенность заключается в том, что земля является продуктом природы, тогда как другие средства – результат труда человека. Лишь плодородие верхнего слоя земли (почвы) зависит от результатов труда. Другими словами, земля искусственно не воспроизводима;

вторая особенность земли – ее территориальная ограниченность. В экономическом смысле это означает недостаточность территории, обладающей определенным сочетанием свойств и природных условий, благоприятных для сельскохозяйственного производства;

третья особенность заключается в том, что земля не может быть заменена никакими другими средствами производства, без нее не может осуществляться производственный процесс в сельском хозяйстве, особенно в земледелии;

четвертая особенность – то, что земля неоднородна по качеству, при равных вложениях на единицу площади получают неодинаковое количество продукции и доходов;

пятая особенность – зависимость результатов сельскохозяйственного производства от местоположения, размеров и рельефа участков;

шестая особенность состоит в том, что земля обладает территориальной протяженностью и постоянным расположением участков, что вызывает широкое применение в сельском хозяйстве мобильных машин;

седьмая особенность – многоплановый характер использования земли в сельскохозяйственном производстве. На ней возделывается большое количество различных видов сельскохозяйственных культур: зерновых, технических, кормовых, плодовых и др.;

восьмая особенность заключается в том, что земля при правильном использовании не изнашивается, не ухудшается, а напротив, улучшает свои свойства, тогда как другие средства производства физически изнашиваются, устаревают морально и постепенно заменяются новыми. Эта особенность земли обусловлена ее ценнейшим свойством – **плодородием почвы**.

Под *плодородием* понимается способность почвы обеспечивать возделываемые растения необходимыми питательными веществами и производить урожай. Различают три вида плодородия: естественное, искусственное и экономическое.

Естественное (потенциальное) плодородие почвы рассматривается как результат длительного почвообразующего процесса. Оно определяется запасами питательных веществ, их доступностью для растения, физическими, механическими и другими свойствами почвенного слоя земли, сформировавшегося на исходных породах в условиях определенного климата.

Искусственное плодородие почвы – это результат многогранного воздействия человека на почву с помощью обработки, внесения минеральных и органических удобрений, осуществления мелиоративных и почвозащитных работ, других мероприятий.

Экономическое (эффективное) плодородие почвы представляет собой синтез естественного и искусственного плодородия. Оно образуется в результате использования природных ресурсов почвы и пополнения недостающих питательных веществ, улучшения ее физических и других свойств.

Для сравнения экономического плодородия применяют такой измеритель, как **уровень плодородия**, который выражает выход продукции земледелия в расчете на единицу площади (**абсолютное плодородие**).

дие) или выход той же продукции на единицу затрат с учетом ее качества (*относительное плодородие*).

Сельскохозяйственные угодья – это земельные угодья, систематически используемые для получения сельскохозяйственной продукции. *Структура сельскохозяйственных угодий* представляет собой процентное соотношение отдельных видов сельхозугодий в общей площади. К сельскохозяйственным угодьям относятся:

Пашня – это сельскохозяйственные угодья, систематически обрабатываемые и используемые под посевы сельскохозяйственных культур (включая многолетние травы и чистые пары).

Залежи – земельные участки, которые ранее были пашней, но по различным причинам не засеивались более одного года сельскохозяйственными культурами.

Многолетние насаждения – это сады, ягодники, хмельники и другие плантации.

Сенокосы – сельскохозяйственные угодья, систематически используемые под сенокосение. Их подразделяют на заливные, суходольные, заболоченные, заросшие кустарником и лесом, засоренные кочками, чистые, улучшенные.

Пастбища – это земли, на которых систематически пасут животных, причем такое использование является для них основным.

Экономическая эффективность использования земли характеризуется системой показателей, основными из которых являются **стоимостные**.

Землеотдача ($Z_{от}$) выражает отношение стоимости валовой продукции сельского хозяйства (ВП) к стоимости земельных ресурсов (C_3):

$$Z_{от} = ВП \div C_3. \quad (4.1)$$

Так как земля пока не имеет денежной оценки, можно использовать нормативную цену земли.

Землеемкость ($Z_{ем}$) – это обратный показатель по отношению к землеотдаче. Он может быть определен как отношение стоимости земли к валовой продукции сельского хозяйства:

$$Z_{ем} = C_3 \div ВП. \quad (4.2)$$

Объем валовой и товарной продукции сельского хозяйства или растениеводства в расчете на единицу земельной площади, площади сельскохозяйственных угодий (\mathcal{E}_1)

$$\mathcal{E}_1 = ВП (ТП) \div ПЛ, \quad (4.3)$$

где ВП – стоимость валовой продукции, руб.;

ТП – товарная продукция сельского хозяйства, руб.;

ПЛ – площадь сельскохозяйственных угодий, га.

Валовой доход в расчете на единицу земельной площади, площади сельскохозяйственных угодий (\mathcal{E}_2)

$$\mathcal{E}_2 = \text{ВД} \div \text{ПЛ}, \quad (4.4)$$

где ВД – валовой доход (равен разнице между стоимостью валовой продукции и материальными затратами, $\text{ВД} = \text{ВП} - \text{МЗ}$), руб.

Чистый доход на единицу земельной площади, площади сельскохозяйственных угодий (\mathcal{E}_3)

$$\mathcal{E}_3 = \text{ЧД} \div \text{ПЛ}, \quad (4.5)$$

где ЧД – чистый доход (разница между стоимостью валовой продукции и ее себестоимостью, $\text{ЧД} = \text{ВП} - \text{С}$, или между валовым доходом и суммой на оплату труда, $\text{ЧД} = \text{ВД} - \text{ОТ}$), руб.

Прибыль от реализации сельскохозяйственной продукции на единицу земельной площади, площади сельскохозяйственных угодий (\mathcal{E}_4)

$$\mathcal{E}_4 = \text{П} \div \text{ПЛ}, \quad (4.6)$$

где П – прибыль (разница между выручкой от реализации продукции и ее полной себестоимостью, $\text{П} = \text{В} - \text{ПС}$), руб.

При сравнительной характеристике эффективности использования земли могут применяться **косвенные показатели: натуральные и относительные.**

Натуральные показатели эффективности использования земли:

- урожайность сельскохозяйственных культур;
- производство основных видов продукции растениеводства (зерна, сахарной свеклы, картофеля и др.) в расчете на 100 га пашни (ц);
- производство молока, мяса крупного рогатого скота и овец в живой массе, шерсти в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий (ц);
- производство мяса свиней в живой массе на 100 га пашни (ц);
- производство мяса птицы (ц) и яиц (тыс. шт.) в расчете на 100 га посевов зерновых культур.

Относительные показатели эффективности использования земли:

- обеспеченность хозяйства сельскохозяйственными ресурсами (отношение площади сельскохозяйственных угодий (пашни) на среднегодовую численность работников);

- доля сельскохозяйственных угодий в общей площади земли;
- распаханность сельскохозяйственных угодий (доля пашни в структуре сельхозугодий);
- доля интенсивных культур (пропашных, технических) в структуре посевов;
- удельный вес осушенных (орошаемых) земель в площади сельскохозяйственных угодий.

При определении экономической эффективности использования земли необходимо учитывать структуру и качество сельскохозяйственных угодий. Это позволяет объективно оценивать результаты хозяйственной деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Для сравнения эффективности использования земли в хозяйствах с разной структурой сельскохозяйственных угодий целесообразно использовать показатели выхода валовой продукции, валового и чистого дохода, прибыли в расчете на единицу условной пашни:

$$\Theta = \text{ВП(ВД, ЧД, П)} \div \text{ПЛ}_{\text{условной пашни}} \quad (4.7)$$

Площадь условной пашни (га) рассчитывают по формуле

$$\text{ПЛ}_{\text{условной пашни}} = \text{ПЛ}_{\text{пашни}} + \text{ПЛ}_{\text{сенокосов и пастбищ}} \cdot K, \quad (4.8)$$

где ПЛ – площадь, га;

K – коэффициент перевода естественных сенокосов и пастбищ в условную пашню, который рассчитывают по формуле

$$K = Y_{\text{на сенокосах и пастбищах}} \div Y_{\text{на пашне}}, \quad (4.9)$$

где Y – выход сена или зеленой массы с 1 га сенокосов и пастбищ; урожайность многолетних трав на сено и зеленую массу на пашне (ц/га) соответственно.

При сравнении экономической эффективности использования земли на предприятиях с разными по качеству почвами целесообразно использовать выход валовой продукции, валового и чистого дохода, прибыли в расчете на единицу соизмеримой (кадастровой) площади сельскохозяйственных угодий (ПЛ_к):

$$\Theta = \text{ВП(ВД, ЧД, П)} \div \text{ПЛ}_k. \quad (4.10)$$

Соизмеримая (кадастровая) площадь сельскохозяйственных угодий рассчитывается по формуле

$$ПЛ_k = (ПЛ_П \cdot Б1 + ПЛ_С \cdot Б2 + ПЛ_П \cdot СБ3) \div 100, \quad (4.11)$$

где $ПЛ_П \cdot Б1$ – площадь и баллы оценки пашни;

$ПЛ_С \cdot Б2$ – площадь и баллы оценки сенокосов;

$ПЛ_П \cdot СБ3$ – площадь и баллы оценки пастбищ.

Задание 1. На основании отчетных данных о деятельности сельскохозяйственных организаций дать сравнительную оценку структуре и экономической эффективности использования земельных угодий (табл. 4.1).

Таблица 4.1. Состав и структура земельных ресурсов, сельскохозяйственных угодий

Показатели	Хозяйство №		Хозяйство №			
	Площадь, га	Структура, %		Площадь, га	Структура, %	
земельных ресурсов		сельхоз-угодий	земельных ресурсов		сельхоз-угодий	
Общая земельная площадь						
Сельскохозяйственные угодья						
Пашня						
Многолетние насаждения						
Сенокосы						
Пастбища						
Леса						
Кустарники						
Болота						
Водоёмы						
Приусадебные участки						
Прочие земли						

4.2. Основные средства производства, показатели эффективности их использования

К **основным средствам** относятся активы организации, неоднократно участвующие в производственном процессе, сохраняющие при этом свою материально-вещественную форму, переносящие свою стоимость на производимую продукцию (работы, услуги) по частям по мере износа (в виде амортизации).

По *функциональному назначению* основные средства подразделяют на производственные и непроизводственные.

Производственные основные средства – это материальные ценности, которые многократно участвуют в производственном процессе, сохраняя при этом свою натуральную форму, а их стоимость переносится на производимую продукцию частями. Они непосредственно используются в производственном процессе или создают условия для его нормального осуществления. В свою очередь, они подразделяются на основные производственные фонды сельскохозяйственного и не-сельскохозяйственного назначения.

Непроизводственные основные средства – фонды, непосредственно не участвующие в производственном процессе (жилые дома, детские и спортивные учреждения, школы, больницы, другие объекты бытового и культурного назначения).

По *вещественно-натуральному составу* основные фонды подразделяют на следующие группы.

1. **Здания** – административные, хозяйственные, основных, вспомогательных и подсобных производств. В растениеводстве к ним относятся склады продукции, помещения для хранения техники, здания агрохимлаборатории и т. д., в животноводстве – животноводческие помещения, зоотехнические и ветеринарные лаборатории, склады продукции и др.

2. **Сооружения** – инженерно-строительные объекты, которые необходимы для осуществления процесса производства: силосные башни, парники, теплицы, крытые тока, оросительные и осушительные сооружения, навозохранилища, дороги, мосты и др.

3. **Передаточные устройства** – водопроводные и электрические сети, теплосети, телефонные и телеграфные сети, газовые сети.

4. **Машины и оборудование** – силовые машины и оборудование, включающие все виды электрических агрегатов и двигателей (тракторы, электродвигатели и др.); рабочие машины и оборудование, которые непосредственно воздействуют на предметы труда в процессе создания продукта (сельскохозяйственные машины, машины для кормопроизводства, средства механизации в животноводстве); измерительные и регулирующие приборы и лабораторное оборудование; вычислительная техника.

5. **Транспортные средства** – все виды автомобилей, гужевой и водный транспорт, прицепы, электрокары и т. д.

6. **Производственный и хозяйственный инвентарь** – емкости для хранения жидких и сыпучих материалов, тара (фляги, бидоны и т. д.), мебель, шкафы, пишущие машинки, компьютеры, множительные аппараты, противопожарный инвентарь и др.

7. **Рабочий скот**: лошади, волы, верблюды.

8. **Продуктивный скот:** коровы, свиноматки, козы, овцематки и др.

9. **Многолетние насаждения:** плодовые, ягодные, чайные, полезащитные.

10. **Капитальные вложения по улучшению земель (без сооружений)** – затраты на поверхностное улучшение земель сельскохозяйственного назначения.

11. **Инструмент и прочие основные средства:** инструмент со сроком службы более одного года; прочие основные средства – капитальные затраты в арендуемые основные средства.

В зависимости от степени влияния средств на процесс производства их подразделяют на две части.

Активная часть основных средств принимает непосредственное участие в производственном процессе (машины и оборудование, транспортные средства, рабочий и продуктивный скот, многолетние насаждения, приборы, инвентарь).

Пассивная часть основных средств обеспечивает нормальное функционирование производственного процесса (здания, сооружения).

По *отраслевому признаку* основные средства подразделяют на средства **растениеводства, животноводства и общего назначения.**

По *принадлежности* основные средства делят на **собственные и арендованные.**

Оценка и переоценка основных средств.

Первоначальная стоимость основных средств представляет собой сумму фактических затрат на их приобретение или создание, а также на доведение объекта до состояния готовности к эксплуатации: возведение зданий и сооружений, покупка, транспортировка, установка и монтаж машин и оборудования и др. Первоначальная стоимость не изменяется. Исключением являются достройка, коренная реконструкция или частичная ликвидация.

Восстановительная стоимость основных средств соответствует затратам на создание или приобретение аналогичных основных средств в современных условиях. Для определения восстановительной стоимости основных средств проводят их переоценку путем индексации или прямого пересчета по документально подтвержденным рыночным ценам.

Остаточная стоимость основных средств представляет собой разницу между первоначальной или восстановительной стоимостью и суммой износа, т. е. это та часть стоимости основных фондов, которая еще не перенесена на производимую продукцию. Остаточная стоимость позволяет судить о степени изношенности основных фондов, планировать их обновление и ремонт.

Балансовая стоимость основных средств – это стоимость, по которой они учитываются в балансе предприятия по данным бухгалтерского учета об их наличии и движении. На балансе предприятия стоимость основных фондов числится в смешанной оценке: объекты, по которым производилась переоценка, учитываются по восстановительной стоимости, а новые основные фонды, приобретенные или возведенные после переоценки, – по первоначальной стоимости. На практике и в методических материалах балансовая стоимость нередко рассматривается как первоначальная, так как в этом случае восстановительная стоимость практически совпадает с первоначальной.

Ликвидационная стоимость основных средств – эта сумма средств, которую может получить организация при реализации основных средств, после окончания срока их службы. Если данный объект демонтируется, то ликвидационная стоимость определяется как стоимость лома минус затраты на демонтаж.

Воспроизводство основных средств – это непрерывный процесс их обновления путем приобретения новых, реконструкции, модернизации и капитального ремонта действующих фондов.

Количественно воспроизводство основных средств в течение года определяется по следующей формуле:

$$C_k = C_n + C_v - C_{\text{выб}}, \quad (4.12)$$

где C_k – стоимость основных средств на конец года;

C_n – стоимость основных средств на начало года;

C_v – стоимость основных средств, вводимых в действие в течение года;

$C_{\text{выб}}$ – стоимость основных средств, выбывших в течение года.

Для более детального анализа процесса воспроизводства основных средств можно использовать коэффициенты обновления, выбытия, прироста.

Коэффициент обновления (ввода) основных средств ($K_{\text{об}}$) – отношение стоимости поступивших за год основных средств к их стоимости на конец года:

$$K_{\text{об}} = C_v \div C_k. \quad (4.13)$$

Коэффициент выбытия основных средств ($K_{\text{выб}}$) – отношение стоимости выбывших в течение года основных средств к их стоимости на начало года:

$$K_{\text{выб}} = C_{\text{выб}} \div C_n. \quad (4.14)$$

Превышение величины коэффициента поступления основных средств над коэффициентом их выбытия свидетельствует о том, что идет процесс обновления.

Коэффициент прироста основных средств ($K_{пр}$) – это отношение разности стоимости основных средств на конец и начало года к стоимости средств на начало года:

$$K_{пр} = (C_k - C_n) \div C_n. \quad (4.15)$$

В определенной степени процесс воспроизводства характеризуют показатели оснащенности хозяйств основными средствами: обеспеченность и вооруженность.

Оснащенность (обеспеченность) ($C_{об}$) представляет собой отношение среднегодовой стоимости основных производственных средств сельскохозяйственного назначения к площади сельскохозяйственных угодий (руб. на 100 га):

$$C_{об} = C_o \div Пл, \quad (4.16)$$

где C_o – среднегодовая стоимость основных средств, руб.;

Пл – площадь сельскохозяйственных угодий, га.

Вооруженность (C_v) определяется отношением среднегодовой стоимости основных производственных средств к численности среднегодовых работников, занятых в сельском хозяйстве (руб. на 1 чел.):

$$C_v = C_o \div T, \quad (4.17)$$

где T – среднегодовая численность работников, чел.

Эффективность использования основных средств определяется следующими показателями.

Отдача ($C_{от}$) представляет собой отношение стоимости валовой продукции (ВП) сельского хозяйства к среднегодовой стоимости основных производственных средств и показывает, сколько продукции получено на единицу основных средств:

$$C_{от} = ВП \div C_o. \quad (4.18)$$

Если числитель и знаменатель данной формулы разделить на численность среднегодовых работников, то получим в числителе показатель производительности труда (Π_T), а в знаменателе – вооруженности (C_v):

$$C_{от} = \Pi_T \div C_v. \quad (4.19)$$

Эта формула может быть использована для более детального анализа состояния основных производственных средств. Она показывает взаимосвязь между производительностью и вооруженностью труда.

Отдачу можно рассчитывать не только по валовой, но и по чистой продукции (валовому доходу), чистому доходу.

Задание 2. Произвести расчет структуры и экономической эффективности использования основных средств сельскохозяйственными предприятиями (табл. 4.2, 4.3).

Таблица 4.2. Состав и структура основных средств

Виды основных средств	На начало года		На конец года		На конец года в % на начало года	Среднегодовая стоимость	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%		тыс. руб.	%
Здания							
Сооружения							
Передаточные устройства							
Машины и оборудование							
Транспортные средства							
Инструмент							
Рабочий скот							
Продуктивный скот							
Многолетние насаждения							
Прочие виды основных средств							
Итого...							

Таблица 4.3. Показатели экономической эффективности использования основных средств

Показатель	Расчетные значения
Коэффициент прироста основных средств	
Обеспеченность на 100 га сельскохозяйственных угодий, тыс. руб.	
Вооруженность труда, тыс. руб/чел.	
Отдача	

4.3. Эффективность использования оборотных средств предприятиями АПК

Оборотные средства предприятия делятся на *производственные средства* и *средства обращения*.

К *оборотным производственным средствам предприятий* относится часть средств производства, элементы которых в процессе труда, в отличие от основных производственных средств, расходуются в каждом производственном цикле, и их стоимость переносится на продукт труда целиком и сразу. Вещественные элементы оборотных средств в процессе труда претерпевают изменения своей натуральной формы и физико-химических свойств. Они теряют свою потребительную стоимость по мере их производственного потребления. Новая потребительная стоимость возникает в виде выработанной из них продукции.

Оборотные производственные средства предприятий состоят из трех частей: производственные запасы; незавершенное производство; расходы будущих периодов.

Производственные запасы – это предметы труда, подготовленные для запуска в производственный процесс и находящиеся в виде складских запасов. В сельском хозяйстве к ним относятся: семена и посадочный материал, корма и подстилка, минеральные удобрения, химические средства защиты растений и животных, топливо и смазочные материалы, запасные части, ремонтные и прочие материалы, тара и др., молодняк животных всех видов и взрослые животные, выбракованные из основного стада и поставленные на откорм, взрослая птица, семьи пчел и др., специальная одежда, обувь, орудия лова и др.

Незавершенное производство – это предметы труда, вступившие в производственный процесс, находящиеся на его промежуточных стадиях: затраты под урожай будущих лет (подготовка почвы, посевы озимых культур), затраты на незаконченную инкубацию яиц, зарыбление прудов, стоимость переходного меда в ульях, машины, узлы, агрегаты, находящиеся в незаконченном ремонте, и др.

Расходы будущих периодов – это затраты текущего периода, относящиеся к будущим периодам. В их состав включаются затраты на строительство и содержание летних лагерей, загонов, навесов и других сооружений некапитального характера для животных, затраты на пусконаладочные работы на животноводческих комплексах и др.

Оборотные производственные средства в своем движении также связаны со **средствами обращения**, обслуживающими сферу обраще-

ния. Они включают готовую продукцию на складах, товары в пути, денежные средства и средства в расчетах с потребителями продукции, в частности дебиторскую задолженность.

По источникам формирования оборотные средства делятся на *собственные* и *заемные*.

Собственные оборотные средства – это средства, постоянно находящиеся в распоряжении предприятия и формируемые за счет собственных ресурсов (прибыль и др.).

Заемные оборотные средства – кредиты банков, кредиторская задолженность (коммерческий кредит) и прочие пассивы.

Эффективное использование оборотных средств предприятий АПК характеризуют следующие показатели.

Коэффициент оборачиваемости определяется делением объема реализации продукции в оптовых ценах на средний остаток оборотных средств на предприятии:

$$K_o = P_n \div CO, \quad (4.20)$$

где K_o – коэффициент оборачиваемости оборотных средств, оборотов;

P_n – объем реализованной продукции (выручка от реализации), руб.;

CO – средний остаток оборотных средств, руб.

Коэффициент оборачиваемости характеризует число кругооборотов, совершаемых оборотными средствами предприятия за определенный период (год, квартал), или показывает объем реализованной продукции, приходящейся на 1 руб. оборотных средств.

Коэффициент загрузки оборотных средств – величина, обратная коэффициенту оборачиваемости, характеризует сумму оборотных средств, затраченных на 1 руб. реализованной продукции:

$$K_1 = CO \div P_n, \quad (4.21)$$

где K_1 – коэффициент загрузки оборотных средств.

Длительность одного оборота в днях находится делением количества дней в периоде на коэффициент оборачиваемости:

$$T = D \div K_o, \quad (4.22)$$

где D – число дней в периоде (360, 90).

Чем меньше продолжительность оборота оборотных средств или больше число совершаемых ими кругооборотов при том же объеме реализованной продукции, тем меньше требуется оборотных средств.

А чем быстрее оборотные средства совершают кругооборот, тем эффективнее они используются.

Материалоемкость (M_{em}) показывает, сколько материальных ресурсов использовано в процессе производства единицы продукции:

$$M_{em} = M_3 \div \text{ВП}, \quad (4.23)$$

где M_3 – материальные затраты;

ВП – валовая продукция.

Абсолютное высвобождение оборотных средств – снижение суммы оборотных средств в текущем г. по сравнению с предыдущим при том же объеме реализации продукции или при его увеличении.

Относительное высвобождение оборотных средств имеет место, когда темпы роста объемов продаж опережают темпы роста оборотных средств.

Высвобождение оборотных средств за счет ускоренной оборачиваемости ($O_{выс}$)

$$O_{выс} = (P_n(T_6 - T_o)) \div 365, \quad (4.24)$$

где T_6 , T_o – средняя продолжительность одного оборота соответственно в базисный и отчетный периоды, дн.

Задание 3. Рассчитать показатели экономической эффективности использования оборотных средств предприятиями АПК.

4.4. Экономическая оценка эффективности использования трудовых ресурсов в сельском хозяйстве

Труд – это целесообразная деятельность человека, в процессе которой создаются материальные и духовные ценности.

Труд – это процесс преобразования ресурсов природы в материальные, интеллектуальные и духовные блага, осуществляемый и (или) управляемый человеком, либо по принуждению (административному, экономическому), либо по внутреннему побуждению, либо по тому и другому.

Трудовые ресурсы представляют собой часть населения страны, обладающую совокупностью физических возможностей, знаний и практического опыта для работы в народном хозяйстве. В соответствии с действующим законодательством они включают трудоспособное население в возрасте от 16 до 58 лет для женщин и от 16 до 63 лет для мужчин, а также лиц старше и моложе трудоспособного возраста,

фактически занятых в народном хозяйстве (работающие пенсионеры и школьники).

Трудовые ресурсы представляют собой важный фактор производства, рациональное использование которого обеспечивает повышение уровня производства сельскохозяйственной продукции и его экономической эффективности.

Среднесписочная численность работников за год определяется путем суммирования среднесписочной численности работников за все месяцы и деления полученной суммы на 12. Среднесписочная численность работников за месяц рассчитывается путем суммирования численности работников списочного состава за каждый календарный день месяца и деления полученной суммы на число дней.

Среднегодовая численность работников определяется путем деления отработанного времени (чел.-ч, чел.-дн.) работниками хозяйства за год на годовой фонд рабочего времени.

Коэффициент текучести кадров (K_T) рассчитывается делением числа работников, выбывших или уволенных за заданный период, на среднегодовое их число:

$$K_T = (TP_{ув} \div TP)100, \quad (4.25)$$

где $TP_{ув}$ – число выбывших и уволенных работников (по собственному желанию, в связи с переводом на другую работу, по статье трудового законодательства), чел.;

TP – среднегодовое число работников, чел.

Нагрузка на одного работника ($H_{тр}$) хозяйства характеризуется числом работников на 100 га земельной площади, пашни:

$$H_{тр} = (TP \div ПЛ), \quad (4.26)$$

где $ПЛ$ – площадь сельскохозяйственных угодий или пашни, га.

Коэффициент обеспеченности трудовыми ресурсами сельскохозяйственного предприятия ($K_{об}$) определяют отношением числа имеющихся трудовых ресурсов (TP_n) к требуемому для выполнения планового объема производства ($TP_{пл}$):

$$K_{об} = TP_n \div TP_{пл}. \quad (4.27)$$

Потребность в трудовых ресурсах по отраслям растениеводства и животноводства устанавливают на основе технологических карт по каждой культуре и виду животных. В животноводстве потребность в

рабочей силе определяют также с учетом норм нагрузки скота на одного работника.

Для оценки использования трудовых ресурсов в сельском хозяйстве можно применять и другие показатели: коэффициент использования рабочего времени дня, число отработанных за год человеко-дней каждым работником, степень использования трудовых ресурсов.

Коэффициент использования рабочего времени дня (K_d) определяется как отношение средней фактической продолжительности дня (V_ϕ) к нормативной (V_n), установленной в хозяйстве:

$$K_d = V_\phi \div V_n. \quad (4.28)$$

Средняя фактическая продолжительность рабочего дня на сельскохозяйственных предприятиях равна частному от деления суммы фактически отработанных человеко-часов на сумму отработанных человеко-дней.

Число отработанных за год человеко-дней каждым работником в общественном хозяйстве (P_ϕ)

$$P_\phi = T_\phi \div TP_\phi, \quad (4.29)$$

где T_ϕ – отработано всеми работниками, чел.-дн.;

TP_ϕ – численность работников.

Степень использования трудовых ресурсов (C_r) – отношение фактически отработанных работником человеко-дней в течение года к возможному фонду рабочего времени:

$$C_r = P_\phi \div P_v, \quad (4.30)$$

где P_v – возможный фонд рабочего времени (260–270 дней – все рабочие дни в году, за исключением выходных и праздничных).

Задание 4. Дать оценку экономической эффективности использования трудовых ресурсов сельскохозяйственными предприятиями.

5. СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ И ИНТЕНСИФИКАЦИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

5.1. Понятие и виды отраслей.

Цели и принципы рационального сочетания отраслей

С 2011 г. Республика Беларусь перешла на международные стандарты классификации видов экономической деятельности, обеспечив

введение в экономическую и статистическую практику Общегосударственного классификатора видов экономической деятельности (далее – ОКЭД), гармонизированного с Международной стандартной отраслевой классификацией всех видов экономической деятельности Организации Объединенных Наций (МСОК) и Статистической классификацией видов экономической деятельности в Европейском экономическом сообществе (КДЕС).

Объектами классификации ОКЭД являются виды экономической деятельности юридических лиц, их структурных подразделений и физических лиц, осуществляющих экономическую деятельность. **Вид экономической деятельности** определяется как процесс, когда материальные ресурсы, оборудование, труд, технология сочетаются таким образом, что это приводит к получению однородного набора продуктов (товаров или услуг). Экономическая деятельность характеризуется вложением ресурсов, т. е. затратами на производство, производственным процессом и выпуском продуктов. Продукт, полученный в результате такой деятельности, может передаваться или продаваться другим единицам (в рамках коммерческих или некоммерческих операций), переводиться в запасы или использоваться производственными единицами для собственного конечного потребления. Некоторые виды деятельности представляют собой простые процессы, в ходе которых вводимые ресурсы превращаются в продукт, а другие характеризуются сложными комплексными этапами, каждый из которых входит в отдельную классификационную группировку.

Чтобы наблюдать за статистическими данными и их анализировать, применяют систему **статистических единиц**, в соответствии с которыми можно собирать и классифицировать данные по ОКЭД. Каждая статистическая единица является конкретным субъектом, определяемым таким образом, чтобы его было возможно опознать и идентифицировать. Это может быть идентифицируемое юридическое или физическое лицо, структурное подразделение юридического лица или статистическая единица по месту нахождения цеха предприятия. Деятельность статистической единицы может относиться к одному или нескольким видам деятельности, классифицируемым в различных группировках ОКЭД.

Основным видом деятельности является вид деятельности, который создает наибольшую часть общей добавленной стоимости данной статистической единицы. Основной вид деятельности определяется по нисходящему методу и не обязательно создает 50 % или более общей

добавленной стоимости единицы. Продукты основного вида деятельности являются основными или побочными. Побочные продукты представляют собой продукты, которые обязательно получают наряду с основными продуктами (например, шкуры, получаемые при забое животных для производства мяса).

Второстепенный вид деятельности – это вид деятельности, направленный на производство продуктов для третьих лиц, но не являющийся основным. Добавленная стоимость, создаваемая второстепенным видом деятельности, всегда меньше, чем создаваемая основным видом деятельности.

Следует проводить различие между основной и второстепенной деятельностью, с одной стороны, и вспомогательной деятельностью – с другой.

Основной и второстепенные виды деятельности обычно осуществляются при помощи различных вспомогательных видов деятельности, таких, как бухгалтерский учет, перевозка, хранение, закупка, стимулирование сбыта, ремонт и техническое обслуживание и т. д. Таким образом, **вспомогательный вид деятельности** – вид деятельности, направленный на поддержку основного и второстепенных видов деятельности статистической единицы, заключающийся в производстве товаров и услуг, предназначенных только для потребления в рамках данной единицы. Деятельность является вспомогательной, если одновременно она отвечает следующим условиям:

- а) обслуживает только данную единицу и (или) единицы, ей принадлежащие;
- б) исходные материалы составляют часть расходов единицы;
- в) продукты (как правило, услуги, редко – товары) не являются частью конечных продуктов единицы и не участвуют в формировании основного капитала;
- г) подобная деятельность в сходных масштабах осуществляется в других подобных производственных единицах.

К вспомогательным видам деятельности не относятся следующие виды деятельности:

- а) производство товаров и услуг, способствующих формированию основного капитала, например, осуществление собственного капитального строительства, которое при наличии самостоятельной системы учета подлежит раздельной классификации по строительству;
- б) производство продукции, значительная часть которой предназначена для продажи на рынке, даже в том случае, если определенная

ее доля потребляется для нужд основного или второстепенных видов деятельности;

в) производство товаров, которые становятся физическим компонентом продукции основного и (или) второстепенных видов деятельности (например, производство цехом предприятия коробок, предназначенных для упаковки его продукции);

г) выработка электрической энергии на входящих в состав предприятия электростанциях даже в том случае, если вся их продукция покрывает потребности исключительно предприятия, в состав которого они входят;

д) покупка товаров с целью их перепродажи в неизменном виде;

е) научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, если они не являются услугами, предоставляемыми исключительно для текущего производственного процесса.

Вспомогательную деятельность единицы следует учитывать по ее основной или соответствующей второстепенной деятельности.

Общегосударственный классификатор видов экономической деятельности не проводит различий между материальной и нематериальной сферой, внутренней и внешней торговлей, коммерческими и некоммерческими видами деятельности, официальным и неофициальным производством.

Структура классификатора. Классификация видов деятельности в ОКЭД выполнена по иерархической системе с пятью уровнями классификации (секции, разделы, группы, классы, подклассы). При этом применен последовательный метод кодирования, длина кода – пять цифровых десятичных знаков.

Общегосударственный классификатор видов экономической деятельности используется для классификации единиц в соответствии с теми видами деятельности, которые они осуществляют. Совокупность единиц, осуществляющих преимущественно одинаковый или сходный вид производственной деятельности (попадающих в одну классификационную группировку ОКЭД), называют *отраслью*. Например, в ОКЭД «Сельское, лесное и рыбное хозяйство» относится к секции «А». Данная секция включает следующие разделы: 01 «Растениеводство и животноводство, охота и предоставление услуг в этих областях»; 02 «Лесоводство и лесозаготовки»; 03 «Рыболовство и рыбоводство».

В экономической учебной и научной литературе используется несколько другой подход к классификации отраслей в сельскохозяй-

ственных организациях. *Отрасль* – это часть сельскохозяйственного производства, отличающаяся видом и назначением произведенной продукции, составом и структурой основных и оборотных средств, квалификационным составом работников, технологией и организацией производственных процессов.

Основные производства производят продукцию, для выпуска которой создана организация. Основными производствами сельскохозяйственных организаций являются *растениеводство, животноводство и подсобные промышленные производства и промыслы*.

В сельском хозяйстве выделяют две *главные отрасли основного производства*: растениеводство и животноводство.

Растениеводство, в свою очередь, подразделяется на полеводство, овощеводство и плодоводство. Дальнейшее деление на отрасли низшего порядка производят по группам и видам возделываемых сельскохозяйственных культур. В полеводстве выделяют производство зерна, свеклы, льна, картофеля, кормов, в овощеводстве – производство овощей открытого и закрытого (защищенного) грунта, в плодоводстве – семечковое и косточковое садоводство, кустарниковые и травянистые ягодники.

Животноводство делится на отрасли по видам животных: скотоводство, свиноводство, овцеводство, птицеводство, звероводство, пчеловодство. В зависимости от вида производимой продукции существует внутриотраслевое деление. Например, в скотоводстве выделяют молочно-мясное, мясомолочное и мясное скотоводство, в свиноводстве – мясное, беконное, мясосальное, племенное и репродукторное.

Подсобные промышленные производства и промыслы являются, как правило, товарными и создаются с целью удовлетворения спроса на продовольственные и потребительские товары, наиболее полного и равномерного использования трудовых ресурсов, получения прибыли. К ним относят переработку продукции растениеводства и животноводства (производство молочных и мясных продуктов, рапсового и льняного масла и жмыха (шрота), мукомольное и комбикормовое производство, переработка овощей и фруктов), пошив спецодежды, производство строительных материалов и других видов промышленной продукции.

Помимо основных производств выделяют *вспомогательные и обслуживающие производства*. Вспомогательными производствами в сельскохозяйственных организациях являются: ремонтные мастерские, ремонт зданий и сооружений, автомобильный транспорт, гужевой

транспорт, холодильные установки и др. К обслуживающим производствам и хозяйствам относятся: жилищно-коммунальное хозяйство, общественное питание, учреждения культурно-бытового назначения и прочие производства и хозяйства, входящие в состав сельскохозяйственного предприятия.

В зависимости от использования произведенной продукции *отрасли* подразделяются на *товарные*, продукция которых полностью или частично предназначена для реализации, и *нетоварные*, продукция которых полностью и почти полностью используется для внутрихозяйственных потребностей.

По экономической значимости для сельскохозяйственной организации выделяют *основные (ведущие)* и *дополнительные отрасли*.

К *основным (ведущим)* относят отрасли, которые занимают наибольший удельный вес в структуре товарной продукции (или денежной выручки от реализованной продукции), являются наиболее прибыльными и определяют специализацию предприятия. Самая крупная основная отрасль называется *главной*.

Дополнительные отрасли по сравнению с основными (ведущими) занимают меньший удельный вес в структуре товарной продукции (или денежной выручки), создают условия для развития основных отраслей и способствуют более полному использованию ресурсов предприятия, в первую очередь трудовых.

Необходимо различать понятия «*товарная продукция*» и «*реализованная продукция (денежная выручка)*». Стоимость товарной продукции отличается от стоимости реализованной продукции (денежной выручки) на сумму изменения остатков готовой продукции на складе на начало и на конец года.

Особенность сельскохозяйственного производства состоит в том, что отрасли взаимосвязаны между собой, а производство продукции растениеводства ограничено размерами сельскохозяйственных угодий. Например, увеличение поголовья коров приведет к увеличению поголовья молодняка крупного рогатого скота и изменению структуры посевных площадей в сторону увеличения посевов кормовых культур и уменьшения посевов льна, сахарной свеклы, рапса и других товарных культур. Поэтому сельскохозяйственная организация должна рационально сочетать растениеводство и животноводство, их основные и дополнительные отрасли, подсобные промышленные производства и промыслы.

5.2. Экономическое содержание специализации. Факторы и формы специализации. Показатели специализации предприятия. Классификация предприятий по уровню развития специализации

Основными *целями и принципами специализации и рационального сочетания отраслей* являются:

- получение максимального количества сельскохозяйственной продукции и денежной выручки там, где затраты на ее производство и транспортировку минимальны;
- каждая отрасль должна иметь достаточно крупные размеры для применения прогрессивной техники, технологии и организации производства;
- смягчение сезонности процесса производства, полное и наиболее равномерное использование всего ресурсного потенциала и, в частности, трудовых ресурсов на протяжении года, равномерное поступление выручки в течение года;
- ускорение оборачиваемости оборотных средств;
- дополнительные отрасли должны быть технологически, организационно и экономически взаимосвязаны с главной отраслью и способствовать ее развитию.

Специализация – это форма общественного разделения труда и организации производства.

Специализация производства – это процесс сосредоточения выпуска определенных видов продукции в отдельных отраслях, на отдельных предприятиях и их подразделениях.

Специализация сельскохозяйственного предприятия – это сосредоточение ресурсного потенциала на преимущественном развитии одной или нескольких товарных отраслей для производства и сбыта конкурентоспособной продукции с целью получения максимальной выручки и прибыли.

Формирование и уровень развития специализации определяют следующие *факторы*:

- рыночная конъюнктура – цены на сельскохозяйственную продукцию и продукты питания, спрос и предложение, конкуренция на рынках;
- почвенно-климатические условия – состав и свойства почв, увлажненность, мелиорация, рельеф местности, климат;
- социально-экономические условия – географическое местоположение предприятия, территориальная рассредоточенность, удален-

ность обрабатывающих предприятий и рынков сбыта, расстояние перевозок, развитие транспортной сети и транспорта, наличие и уровень квалификации персонала, наличие и состояние готовых производственных объектов;

- совершенствование техники, технологии и организации производства на основе достижений научно-технического прогресса – применение комплексной механизации, интенсивных и ресурсосберегающих технологий, прогрессивных форм организации труда и производства.

Факторы, сдерживающие развитие специализации:

- необходимость рационального использования пахотной земли в системе севооборотов, выполнения биологических и технологических требований, особенно в растениеводстве;

- сезонность производства в узкоспециализированных растениеводческих предприятиях (кроме тепличных хозяйств) приводит к неравномерному и непродолжительному использованию техники и трудовых ресурсов;

- стремление организации к самообеспечению и уменьшению степени риска, к диверсификации производства для обеспечения экономической стабильности.

Специализация приводит к уменьшению количества товарных отраслей, увеличению объема реализации продукции главной отрасли, снижению ее себестоимости и увеличению прибыли.

В зависимости от объектов в практике сельскохозяйственного производства сложились *зональная, хозяйственная, внутрихозяйственная и внутриотраслевая (технологическая) формы специализации*. Между всеми представленными формами специализации существует тесная диалектическая и экономическая взаимосвязь.

Зональная специализация представляет собой процесс разделения труда по производству товарной продукции между зонами специализации и административными районами республики.

На начало 2018 г. с учетом почвенно-климатических условий в Республике Беларусь сформировалось *пять зон специализации сельскохозяйственного производства*. Данные зоны были выделены на основе удельного веса продукции в структуре денежной выручки [6].

I. *Зона молочно-мясного скотоводства, зернового хозяйства с посевами рапса* (районы Витебской, Могилевской и Гомельской областей, 5 районов Минской и 3 – Брестской области).

II. *Зона молочно-мясного скотоводства, зернового хозяйства с развитым свиноводством и посевами рапса* (районы Витебской, Могилевской, Гомельской и Минской областей).

III. *Зона молочно-мясного скотоводства, зернового хозяйства и технических культур* (районы Брестской и Минской областей, 2 района Гродненской и 1 – Могилевской области).

IV. *Зона промышленного птицеводства и свиноводства, молочного скотоводства с посевами продовольственных культур* (районы областных центров и крупных городов).

V. *Зона молочно-мясного скотоводства, развитого свиноводства с посевами технических культур* (большинство районов Гродненской области, 8 районов Минской, 1 – Брестской, 3 – Могилевской области).

Хозяйственная специализация (специализация отдельного предприятия) – это разделение труда между предприятиями по производству определенного вида или видов товарной продукции.

Основными показателями специализации предприятия являются уровень специализации и коэффициент специализации.

Уровень специализации определяется по удельному весу продукции основных (главной) отраслей в структуре товарной продукции (денежной выручки) предприятия.

$$У_c = \frac{ДВ_r}{ДВ} 100, \quad (5.1)$$

где $У_c$ – удельный вес продукции отраслей в структуре товарной продукции (денежной выручки) предприятия, %;

$ДВ_r$, $ДВ$ – товарная продукция (денежная выручка) отдельных отраслей и товарная продукция (денежная выручка) предприятия соответственно, руб.

По уровню развития хозяйственной специализации можно выделить несколько видов сельскохозяйственных предприятий:

- *узкоспециализированные* предприятия, имеющие одну главную отрасль, удельный вес товарной продукции которой в выручке достигает 85–90 % (птицефабрики, тепличные предприятия и др.);

- *специализированные* предприятия, в которых на долю главной отрасли приходится свыше 50 % денежной выручки, и имеется несколько дополнительных растениеводческих и животноводческих отраслей, либо предприятие имеет две-три основные товарные отрасли, удельный вес которых в выручке составляет не ниже 75–80 %;

- *многоотраслевые*, или универсальные, которые не имеют четко выраженной специализации, а развивают несколько товарных отраслей, каждая из которых в структуре денежной выручки занимает не более 15–25 %.

О глубине специализации сельскохозяйственных предприятий судят по коэффициенту *специализации* (K_c), который определяют по формуле

$$K_c = \frac{100}{\sum y_T(2H-1)}, \quad (5.2)$$

где K_c – коэффициент специализации;

y_T – удельный вес продукции отдельных отраслей в структуре товарной продукции (денежной выручки) предприятия, %;

H – порядковый номер вида товарной продукции отдельных отраслей в ранжированном ряду по удельному весу каждого вида продукции в сумме товарной продукции (денежной выручки), начиная с наивысшего.

Если коэффициент равен 0,6 и более, то уровень специализации считается очень высоким, от 0,4 до 0,6 – высоким, от 0,2 до 0,4 – средним и менее 0,2 – низким.

Внутрихозяйственная специализация – это рациональное размещение производства отдельных видов продукции и технологических процессов по производственным подразделениям предприятия. Внутрихозяйственная специализация определяется по *структуре валовой продукции*. Дополнительным показателем может служить *структура производственных затрат*.

Внутриотраслевая (технологическая) специализация – это разделение труда по отдельным технологическим процессам между разными предприятиями при производстве одного какого-либо вида продукции. Например, производство продукции скотоводства делится на производство молока в одних предприятиях, выращивание ремонтного молодняка в других, откорм сверхремонтного молодняка в третьих предприятиях и т. п.

Экономический эффект от специализации производства (\mathcal{E}_c) можно определить по формуле

$$\mathcal{E}_c = [(C_1 + T_1) - (C_2 + T_2)]ВП_2, \quad (5.3)$$

где \mathcal{E}_c – экономический эффект от специализации, руб.;

C_1, C_2 – себестоимость единицы продукции (за исключением транспортных затрат) до и после специализации соответственно, руб.;

T_1, T_2 – транспортные расходы на транспортировку единицы продукции до и после специализации соответственно, руб.;

$ВП_2$ – выпуск продукции после специализации, ед.

5.3. Производственные типы сельскохозяйственных предприятий

В процессе развития специализации и совершенствования сочетания отраслей формируются производственные типы сельскохозяйственных предприятий. Под *производственным типом* понимается группа сельскохозяйственных предприятий, сходных по структуре производства, специализации, почти однородных по агроклиматическим и экономическим условиям производства, имеющих почти одинаковый уровень интенсивности, обеспеченность ресурсным потенциалом и систему организации производства.

В Беларуси сложились следующие *основные производственные типы* сельскохозяйственных предприятий с основными и дополнительными отраслями:

- молочное (или молочно-мясное) скотоводство с развитым кормопроизводством, производством зерна, продукции пропашных и технических культур, например молочно-мясное скотоводство с развитым льноводством или картофелеводством;
- молочно-мясное скотоводство с многоотраслевым растениеводством;
- мясное скотоводство с развитым кормопроизводством и отдельными отраслями растениеводства;
- специализированное свино- или птицеводство;
- специализированное овощеводство с развитым животноводством.

Данный перечень основных производственных типов предприятий не исчерпывает всего их многообразия.

5.4. Экономическое содержание концентрации производства.

Показатели размера сельскохозяйственного предприятия.

Факторы, влияющие на размер сельскохозяйственного предприятия

Концентрация (от лат. *concentration* – сосредоточение, накопление чего-либо в данном месте или объеме) **сельскохозяйственного производства** – это сосредоточение производства на крупных предприятиях как в рамках отрасли, так и в границах производственных процессов разных отраслей. Сосредоточение ресурсного потенциала на всех стадиях производственного процесса способствует и обеспечивает увеличение производства и реализации одного или нескольких видов продукции.

Из определения концентрации производства следует ее экономическая сущность, которая представляет динамический многосторонний процесс:

1. Увеличение размеров предприятий – *абсолютная концентрация*.
2. Рост доли крупных предприятий в общем объеме производства отрасли – *относительная концентрация*.
3. Концентрация производства внутри предприятия в крупных производственных подразделениях, имеющих для этого наилучшие условия – *технологическая концентрация* (крупные животноводческие комплексы, увеличение площадей посевов отдельных культур до оптимального размера).

Концентрация позволяет организовать производство с минимальными затратами на единицу продукции, улучшить комплексную механизацию технологических процессов.

Об уровне концентрации производства на сельскохозяйственном предприятии и в его структурных подразделениях можно судить по их размерам.

Показатели размера сельскохозяйственного предприятия: площадь сельскохозяйственных угодий и пашни, объем производства продукции в натуральном и денежном выражении, величина денежной выручки и активов по балансу предприятия, среднегодовая численность персонала.

Степень относительной концентрации (Y_n) определяют по удельному весу крупных предприятий в общем объеме производства отрасли:

$$Y_n = \frac{ВП_k}{ВП} 100, \quad (5.4)$$

где Y_n – степень относительной концентрации, %;

$ВП_k, ВП$ – валовая продукция крупных предприятий и отрасли соответственно, руб.

Степень относительной концентрации также можно определить:

- по удельному весу количества крупных предприятий в общем количестве предприятий отрасли;
- удельному весу численности работников, работающих на крупных предприятиях, в общей численности работников в отрасли;
- удельному весу стоимости основных средств крупных предприятий к общей стоимости основных средств в отрасли.

Факторы, влияющие на размер сельскохозяйственного предприятия:

- природно-экономические – рельеф местности, пространственная протяженность угодий, размеры контуров и конфигурация полей, заlesenность и закустаренность, производственное направление и т. п.;

- использование высокопроизводительной техники и высокий уровень механизации;

- управляемость персоналом, возможность наилучшего проведения агротехнических, зооветеринарных и организационных мероприятий;

- наличие и состояние транспортной сети и оснащенность транспортными средствами, величина населенных пунктов и расстояние между ними и производственными объектами, плотность населения.

При оптимальном размере сельскохозяйственного предприятия ежедневные переходы и переезды от места жительства до места работы не должны превышать 30–40 минут.

Рациональным должен быть такой размер сельскохозяйственного предприятия и его производственных подразделений, который позволяет организовать производство на основе новейших достижений научно-технического прогресса, получать максимальное количество продукции в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий при минимальных затратах на единицу продукции. В настоящее время наиболее распространены сельскохозяйственные предприятия с площадью сельскохозяйственных угодий около 3,5–5,0 тыс. га, 2000–2500 гол. крупного рогатого скота, в том числе 700–800 коров, 1200–1500 гол. свиней.

Основной критерий оптимальности размеров производственных подразделений – эффективное использование интенсивных технологий и современной сельскохозяйственной техники в системе севооборотов, обеспечивающее управляемость процессом производства и персоналом. Методика определения оптимальных размеров предприятий и сочетания отраслей базируется на установлении количественной связи между ростом мощности и уровнем затрат на производство продукции с использованием метода экономико-математического моделирования.

5.5. Экономическое содержание, принципы и виды кооперирования и агропромышленной интеграции

Основу кооперирования (от лат. *cooperation* – сотрудничество, совместное действие) составляет общественное разделение труда, а затем производство. Следует различать кооперирование труда и кооперирование производства.

Кооперирование труда – процесс объединения трудовой деятельности, обусловленный общественным разделением труда для достижения общих целей.

Кооперирование производства – это форма длительных и устойчивых связей между первичными производственными подразделениями или предприятиями путем консолидации их средств для совместного производства конечного товара.

В процессе кооперирования организации разных отраслей (сельскохозяйственные, обрабатывающие, торговые) могут объединяться в целях использования преимуществ специализации и концентрации. В этом случае кооперирование переходит в высшую форму объединения – *интеграцию* (от лат. *integratio* – восстановление, восполнение в целое, соединение).

Интеграция диалектически связана со специализацией и кооперированием, предполагает возможность объединения части материальных, финансовых и трудовых ресурсов организаций различных отраслей, взаимосвязанных технологическим процессом, и единого управления этими ресурсами, осуществляемого интегратором. Интеграцию определяют как высшую форму кооперирования, как кооперирование по вертикали.

Межхозяйственные формирования создаются по *территориальному, отраслевому* или *территориально-отраслевому принципу*.

Можно выделить горизонтальное и вертикальное кооперирование и интеграцию сельскохозяйственных предприятий.

Горизонтальное кооперирование и интеграция – это объединение однородных по специализации сельскохозяйственных предприятий, т. е. *внутриотраслевое объединение*. Для такого объединения характерны длительные производственные связи по производству однородной продукции на основе предметной и стадийной специализации. На основе горизонтального кооперирования молочные предприятия реализуют молодняк специализированным комплексам по выращиванию и откорму крупного рогатого скота, репродукторные предприятия реализуют племенной молодняк для воспроизводства стада, семеноводческие организации – семена и т. д.

Вертикальное кооперирование и интеграция предусматривают *межотраслевое объединение*, в состав которого входят сельскохозяйственные, обрабатывающие и торговые предприятия. Цель такого объединения – сокращение непроизводительных затрат и потерь, возможность консолидации инвестиционных ресурсов, прямого согласования

организационных вопросов, цен, требований к качеству продукции и организации технологического процесса. В таком объединении создается возможность организовать процесс по замкнутому циклу от производства сырья до реализации готового продукта.

Таким образом, **агропромышленная интеграция** – это сближение и соединение разных отраслей и производств с целью скоординированной деятельности сельскохозяйственных, обрабатывающих, торгово-сбытовых и обслуживающих организаций. В качестве интеграционных центров в большинстве случаев выступают обрабатывающие предприятия, которые создают свою сырьевую зону.

К наиболее распространенным и сложным межхозяйственным формированиям агропромышленной интеграции относятся агрофирмы, агрокомбинаты, агропромышленные холдинги, концерны, корпорации, консорциумы, производственные или научно-производственные объединения, финансово-промышленные группы и агропромышленные кластеры.

Агрофирма – крупное многоотраслевое формирование, осуществляющее производство, хранение, переработку и реализацию сельскохозяйственной продукции. Организационно-производственная структура агрофирмы представляет собой единый технологический, экономический и организационный комплекс сельскохозяйственных, обрабатывающих, обслуживающих и торговых подразделений. В агрофирме создается относительно замкнутый цикл агропромышленного производства, включающий не только сельское хозяйство, переработку и сбыт, но и производственно-техническое обслуживание, материально-техническое обеспечение и строительство, а также работу с личными подсобными и другими мелкотоварными хозяйствами. Агрофирма создается на базе головного предприятия, имеющего стабильную и высокоэффективную экономику, с включением в ее состав нескольких организаций.

В соответствии с законодательством Республики Беларусь **холдинг** (от англ. *holding* – удерживание, владение) – это объединение юридических лиц (участников холдинга), в котором одна из коммерческих организаций является управляющей компанией холдинга в силу возможности оказывать влияние на решения, принимаемые другими участниками холдинга (дочерними компаниями холдинга), на основании владения 25 % и более простых (обыкновенных) акций (долей в уставных фондах) дочерних компаний холдинга либо обладания статусом собственника имущества унитарного предприятия.

Холдинг не является юридическим лицом. Агропромышленный холдинг представляет собой крупное региональное агропромышленное объединение на базе обрабатывающего предприятия-интегратора (молочного завода, мясокомбината, хлебопродуктового или комбикормового предприятия, льнокомбината и др.).

Концерн (от англ. *concern* – дело, предприятие) – это одна из самых сложных форм объединения, поскольку включает в себя предприятия разных отраслей промышленности, банков, транспорта, торговли и осуществляет совместную деятельность *на основе добровольной централизации функций* (финансовой, научно-технической, производственной, инвестиционной, внешнеэкономической). При этом предприятия сохраняют свою юридическую самостоятельность, но финансовый контроль и определенные функции по снабжению, производству, маркетингу предприятий взяты под единое управление головной компанией (правлением концерна, председателями).

Участники концерна *не могут одновременно входить в состав других концернов*. Типичные современные концерны сочетают вертикальную интеграцию производства с диверсификацией, т. е. располагают полным технологическим циклом одновременно в нескольких отраслях и сферах экономики. Благодаря крупномасштабной концентрации капитала, производственных мощностей и возможности диверсификации они обладают определенной устойчивостью к колебаниям конъюнктуры, способны выгодно перераспределять инвестиции, концентрировать их на наиболее рентабельных направлениях. Одной из основных функций промышленных концернов стала функция сбыта. Концерны, создавшие хорошо отлаженный сбытовой аппарат, обладают сильным преимуществом в конкурентной борьбе.

Консорциум (от лат. *consortium* – сообщество, соучастие) создается промышленными и финансовыми организациями как *временное добровольное объединение* для решения конкретных задач – реализации крупных целевых программ и капиталоемких инвестиционных проектов, в том числе научно-технических, строительных, природоохранных и др. Консорциум может быть создан для реализации государственной программы силами группы предприятий любой формы собственности, для участия в международных торгах создания объектов за рубежом, при оказании любого вида услуг, реконструкции и модернизации промышленных объектов, для совместного проведения крупных финансовых операций по размещению займов, акций.

Консорциумы создаются *для повышения технической и коммерческой конкурентоспособности его участников*. Внутри консорциума

роли распределяются таким образом, чтобы каждый участник работал в той сфере деятельности, где он достиг наивысшего технического уровня при наименьших издержках производства. Действия участников координируются лидером, который получает за это отчисления. Каждый участник готовит предложение на свою долю поставок, из которых формируется общее предложение консорциума. Консорциум несет солидарную ответственность перед заказчиком. *Предприятие, входящее в консорциум, может быть одновременно членом нескольких консорциумов.* Действие его может иметь разовый, кратковременный или долговременный характер. После выполнения задачи он прекращает свою деятельность или преобразуется в другой вид объединения.

Экономический эффект кооперирования (\mathcal{E}_k) можно определить по формуле

$$\mathcal{E}_k = [C - (\mathcal{C} + T)]\text{ОП}_k, \quad (5.5)$$

где \mathcal{E}_k – экономический эффект кооперирования, руб.;

C – себестоимость единицы продукции собственного производства, передаваемой для изготовления на специализированное производство, руб.;

\mathcal{C} – покупная цена аналогичной продукции (без НДС), поступающей по кооперации, руб.;

T – транспортные расходы на транспортировку единицы продукции кооперации, руб.;

ОП_k – объем поставок по кооперации, ед.

5.6. Экономическое содержание интенсификации сельскохозяйственного производства, основные направления. Показатели уровня интенсификации отраслей и ее эффективности

Расширенное воспроизводство в сельском хозяйстве и рост объемов производства продукции может осуществляться экстенсивным и интенсивным путем.

Экстенсивный (от лат. *extensive* – расширяющий) *путь* предполагает увеличение производства продукции за счет *количественных факторов* – вовлечения новых земель в обработку и расширения посевных площадей, роста поголовья скота при прежнем техническом уровне, неизменной урожайности культур и продуктивности скота.

Интенсивный (от лат. *intension* – напряжение, усиление) *путь* означает, что увеличение производства продукции происходит за счет *ка-*

чественных факторов – комплексного использования достижений научно-технического прогресса и инновационных форм организации производства, способствующих повышению урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животных.

Интенсификация ведет к концентрации капитала и увеличению производства высококачественной продукции на единицу площади земельных угодий, на голову скота, а также на единицу рабочего времени.

Основные направления интенсификации:

- комплексная механизация и автоматизация на основе применения высокопроизводительной техники, оборудования и интенсивных, ресурсосберегающих технологий производства продукции с целью снижения прямых затрат труда, материалоемкости продукции и производственных процессов, получения максимальной выручки и прибыли;

- внедрение районированных высокоурожайных сортов и гибридов сельскохозяйственных культур, устойчивых к болезням и вредителям, совершенствование семеноводства;

- совершенствование племенной работы в животноводстве и управления стадом;

- развитие мелиорации и химизации при соблюдении экологических норм воздействия на природную среду;

- улучшение санитарно-гигиенических условий труда – облегчение управления машинами и механизмами, оснащение их вентиляционными и обогревательными устройствами, уменьшение шума и вибрации;

- использование прогрессивных форм организации производства и стимулирования труда, совершенствование внутри- и межхозяйственных экономических отношений.

К показателям уровня интенсификации растениеводства относят:

- текущие производственные затраты в растениеводстве на 1 га пашни, на 1 га отдельной сельскохозяйственной культуры;

- оснащенность основными производственными средствами – стоимость основных производственных средств, используемых в растениеводстве, на 100 га пашни или сельскохозяйственных угодий;

- вооруженность основными средствами – стоимость основных производственных средств, используемых в растениеводстве, на 1 среднегодового работника, занятого в растениеводстве;

- энергооснащенность – мощность энергетических средств, используемых в растениеводстве, в расчете на 100 га пашни или сельскохозяйственных угодий;

- энерговооруженность – мощность энергетических средств, используемых в растениеводстве, в расчете на 1 среднегодового работника, занятого в растениеводстве;

- количество органических (в тоннах) и минеральных (в действующем веществе) удобрений, внесенных на 1 га пашни, на 1 га отдельной сельскохозяйственной культуры.

К показателям уровня интенсификации животноводства относят:

- текущие производственные затраты в животноводстве на 1 условную голову скота;

- стоимость основных производственных средств, используемых в животноводстве, на 1 условную голову скота;

- стоимость основных производственных средств, используемых в животноводстве, в расчете на 1 среднегодового работника, занятого в животноводстве;

- расход кормов на 1 условную голову скота, на 1 ц продукции животноводства.

Эффективность интенсификации – это соотношение дополнительной денежной выручки, полученной от проведения интенсификации, и дополнительных затрат, обуславливающих полученный результат. Возможны три варианта изменения этого соотношения:

- дополнительная выручка превышает дополнительные затраты – эффективность растет;

- дополнительная выручка равна дополнительным затратам – эффективность осталась на прежнем уровне;

- дополнительная выручка меньше дополнительных затрат – эффективность затрат снижается.

Для оценки эффективности интенсификации сельскохозяйственного производства используется система взаимосвязанных показателей:

- денежная выручка и прибыль в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий, в том числе пашни, на 1 среднегодового работника, на 1 чел.-ч, на 1 руб. основных средств;

- урожайность сельскохозяйственных культур и продуктивность животных;

- себестоимость единицы продукции растениеводства и животноводства;

- рентабельность производства продукции, продаж, инвестиций и активов.

Задание 1. По данным годового отчета определить специализацию сельскохозяйственного предприятия и коэффициент специализации. Показатели отразить в табл. 5.1.

Таблица 5.1. Состав и структура реализованной продукции (денежной выручки) в 20__ г.

Виды продукции	Денежная выручка	
	тыс. руб.	в % к итогу
Продукция растениеводства – всего		
В т. ч.:		
зерно		
рапс		
картофель		
сахарная свекла		
льносемена		
льнотреста		
овощи открытого грунта		
овощи защищенного грунта		
плоды		
другая продукция		
Продукция животноводства – всего		
В т. ч.:		
продано на мясо, племенные цели и прочая продажа (в живой массе) – всего:		
крупный рогатый скот		
свиньи		
овцы и козы		
птица всякая		
прочие животные		
продукция животноводства собственного производства, реализованная в переработанном виде – всего:		
из нее:		
молочные продукты		
мясо и мясопродукты (в пересчете на живой вес)		
рыба		
Шерсть всякая		
Яйца		
Мед		
Рыба прудовая		
Продукция звероводства		
Продукция переработки покупного сырья		
Продукция своих подсобных производств и промыслов		
Продукция столовых и буфетов		
Работы и услуги на сторону		
Реализация покупных товарно-материальных ценностей через магазины		
Итого...		100

Задание 2. Годовой объем производства продукции на предприятии составляет 20 тыс. изделий в год. Затраты на производство (за исключением транспортных затрат) составили 800 тыс. руб. В результате углубления специализации объем производства продукции увеличился на 15 %, себестоимость единицы продукции (за исключением транспортных затрат) снизилась на 5 %, а транспортные расходы на единицу продукции выросли с 2 до 2,5 руб.

Определить годовую экономию затрат в результате углубления специализации производства.

Решение:

Искомый показатель	Расчет
C_1 – себестоимость единицы продукции до специализации (за исключением транспортных затрат), руб.	$800000 \div 20000 = 40$
C_2 – себестоимость единицы продукции после специализации (за исключением транспортных затрат), руб.	$40 \cdot 0,95 = 38$
$ВП_2$ – годовой объем производства после специализации, ед.	$20000 \cdot 1,15 = 23000$
\mathcal{E}_k – годовая экономия затрат в результате углубления специализации, руб.	$[(40 + 2) - (38 + 2,5)] \cdot 23000 =$
$\mathcal{E}_k = [(C_1 + T_1) - (C_2 + T_2)] \cdot ВП_2$	$= 34500$

Задание 3. Себестоимость единицы продукции собственного производства составляет 70 руб. Цена (без НДС) аналогичной продукции, поставляемой по кооперации – 65 руб. Транспортные расходы на доставку 1000 единиц продукции составляют 1200 руб. Требуемый объем поставок по кооперации – 5000 ед.

Определить экономический эффект и процент снижения затрат в результате кооперирования.

Решение:

Искомый показатель	Расчет
Π – количество поставок по кооперации	$5000 \div 1000 = 5$
T – транспортные расходы на все поставки, руб.	$1200 \cdot 5 = 6000$
Z_k – затраты на приобретение продукции по кооперации, руб.	$5000 \cdot 65 + 6000 = 331000$
Z_c – затраты на собственное производство, руб.	$5000 \cdot 70 = 350000$
\mathcal{E}_k – экономический эффект, руб.	$350000 - 331000 = 19000$
Процент снижения затрат в результате кооперирования, %	$19000 \div 350000 \cdot 100 = 5,43$

Задание 4. По данным годовых отчетов провести анализ и оценить уровень и эффективность интенсификации растениеводства (отдельного вида продукции) или животноводства (отдельного вида продукции) в

двух сельскохозяйственных предприятий района, имеющих сходные природно-климатические условия. Показатели отразить в табл. 5.2.

Таблица 5.2. Показатели уровня и эффективности интенсификации

Показатели	1-е предприятие	2-е предприятие	+ (-)	В %
Показатели уровня интенсификации				
Показатели эффективности интенсификации				

6. ХОЗРАСЧЕТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ АПК. НОРМИРОВАНИЕ ТРУДА

6.1. Понятие и сущность коммерческого расчета

Современный период развития агропромышленного комплекса Республики Беларусь характеризуется становлением многообразия форм собственности и хозяйствования, повышением экономической самостоятельности товаропроизводителей, широким применением новых методов мотивации и стимулирования.

В этих условиях успешное функционирование сельскохозяйственного предприятия и управление его экономикой базируется на экономном, рачительном методе хозяйствования, в основе которого лежит строгое соблюдение режима экономии энергетических и материальных ресурсов, достижение рентабельной хозяйственной деятельности. Главный его смысл состоит в том, что он предполагает сопоставление конечного результата (денежного дохода) и затрат по сельскохозяйственному предприятию и его структурным подразделениям.

Применительно к субъекту хозяйствования этот метод хозяйствования называется коммерческим расчетом, а для структурных подразделений – хозяйственным расчетом. Таким образом, коммерческий расчет касается характеристики взаимоотношений сельскохозяйственного предприятия с внешней средой, а внутрихозяйственный – нала-

живания эффективных экономических отношений между его производственными и обслуживающими подразделениями.

Коммерческий расчет – это экономический метод управления экономикой сельскохозяйственного предприятия, основанный на измерении в денежной форме затрат, связанных с производством и сбытом сельскохозяйственной продукции, с выручкой от реализации. При этом возмещение расходов его собственными доходами должно давать определенную прибыль.

Сущность и содержание коммерческого расчета раскрывается в его принципах, основные из них следующие:

- принцип *купли-продажи*. В рыночной экономике для товаропроизводителя сельскохозяйственной продукции ничего бесплатного нет, все имеет цену, все покупается и продается. Это относится прежде всего к использованным производственным ресурсам и произведенной продукции, работам и услугам. Экономическим показателем процесса купли-продажи является товарооборот предприятия;

- *прибыльность и самоокупаемость (рентабельность)*. Сельскохозяйственное предприятие должно не только возмещать все издержки производства за счет денежной выручки от реализации продукции, работ и услуг, но и получать прибыль и обеспечивать определенный уровень рентабельности. Чем больше предприятие получит денежного дохода от реализации продукции, работ и услуг и чем меньше будут его расходы, тем большей будет его прибыль. Прибыльность и высокая рентабельность достигаются в основном за счет:

- а) роста производительности труда;
 - б) повышения урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животных;
 - в) рационального использования основных и оборотных средств;
 - г) увеличения объемов реализации продукции, работ и услуг;
 - д) улучшения качества продукции и, как следствие, – повышения ее конкурентоспособности и увеличения цены реализации;
 - е) расширения ассортимента продукции, работ и услуг;
 - ж) снижения себестоимости продукции, работ и услуг;
- *хозяйственно-оперативная самостоятельность*. Сельскохозяйственное предприятие самостоятельно определяет свою специализацию, разрабатывает производственную программу, выбирает направления использования основных и оборотных средств, формы организации и оплаты труда, порядок распределения прибыли и др.;
 - принцип *самофинансирования*. Предприятие осуществляет *расширенное* воспроизводство, покрывает все расходы за счет собствен-

ных средств и своей кредитоспособности (с привлечением кредитов банков на возвратной основе). Бюджетные ассигнования самофинансируемым хозрасчетным сельскохозяйственным предприятиям, как правило, не поступают;

- *материальная ответственность*. Сельскохозяйственное предприятие несет материальную ответственность за результаты хозяйственной деятельности, выполнение обязательств перед поставщиками и потребителями. Санкции и убытки выплачиваются за счет прибыли и относятся непосредственно на финансовые результаты предприятия;

- *контроль рублем*. Необходим для отслеживания эффективности использования на предприятии имеющихся земельных, трудовых, материальных и финансовых ресурсов. Для этого на сельскохозяйственном предприятии необходимо проводить четкий бухгалтерский учет и оценку результатов хозяйственной деятельности. Эта работа выполняется специализированным подразделением хозяйства и высшим управленческим персоналом;

- *конкурентоспособность* – важнейший принцип коммерческого расчета для сельскохозяйственного предприятия в условиях рыночной экономики.

Кроме вышеуказанных принципов, содержание коммерческого расчета включает и другие аспекты, например, определение эффективности отдельных отраслей и видов продукции, совершенствование организации труда и материального стимулирования, борьба с бесхозяйственностью и потерями.

Сущность коммерческого расчета наиболее полно раскрывается при рассмотрении его как системы. *Коммерческий расчет* представляет собой целостную систему взаимосвязанных организационно-экономических мероприятий и управляющих воздействий с целью повышения эффективности сельскохозяйственного производства, выгодного сбыта произведенной продукции и получения прибыли.

Принципы и содержание коммерческого расчета реализуются на уровне сельскохозяйственного предприятия в системе его взаимоотношений с внешней экономической средой. Конечный результат хозяйственной деятельности (получение прибыли) формируется на аграрном рынке установившимися на нем ценами, спросом и предложением.

Таким образом, согласованное взаимодействие всех элементов системы обеспечивает эффективное функционирование коммерческого расчета.

6.2. Система организации внутрихозяйственных экономических отношений

Совершенствование внутрихозяйственных организационно-экономических отношений требует формирования в рамках сельскохозяйственных организаций самостоятельных производственных, обслуживающих, подсобных и других внутрихозяйственных подразделений. Так как одним из наиболее действенных факторов повышения эффективности производства является разделение труда, которое представляет собой расчленение целостного производственного процесса на частичные процессы, стадии, фазы, операции и закрепление каждой из них за отдельными работниками и трудовыми формированиями на более или менее длительный период.

Внутрихозяйственный расчет представляет собой углубление и конкретизацию коммерческого расчета, является его составной частью. Сущность, содержание и основные принципы их едины. Но механизм реализации на уровне сельскохозяйственного предприятия и внутрихозяйственных подразделений имеет свои особенности. Во внутрихозяйственных производственных подразделениях выполняются технологические операции в растениеводстве и животноводстве, создается конкурентоспособная продукция, формируются переменные затраты.

Внутрихозяйственные хозрасчетные подразделения в процессе производства вступают в экономические взаимоотношения как между собой, так и с администрацией сельскохозяйственного предприятия. Регулировать их можно только на основе внутрихозяйственного расчета.

Внутрихозяйственный расчет является основным во всей системе экономических отношений, так как конечный результат хозяйственной деятельности сельскохозяйственного предприятия складывается из результатов работы на каждом рабочем месте. Успешное функционирование внутрихозяйственных хозрасчетных подразделений предполагает решение комплекса организационных вопросов, таких, как выбор формы организации труда, определение оптимальных параметров первичного трудового коллектива, выбор организационной и производственной структуры каждой отрасли и предприятия в целом. При этом должны соблюдаться следующие основные условия:

а) самостоятельные хозрасчетные коллективы формируются на добровольной основе, причем персональный состав коллектива определяется самими работниками с учетом взаимного желания работать совместно;

б) при сравнительной немногочисленности членов преобладающую часть работ коллектив должен выполнять собственными силами;

в) первичный трудовой коллектив самостоятельно принимает решения по организации выполнения производственной программы, специалисты контролируют технологическую дисциплину;

г) за хозрасчетным коллективом в растениеводстве закрепляется севооборот либо набор культур, а в животноводстве – группы животных, которые обеспечивают высокую занятость членов трудового коллектива и сезонную загрузку технических средств, находящихся в их собственности (или арендуемых ими);

д) режим труда и отдыха устанавливает сам хозрасчетный трудовой коллектив, согласовывая его при необходимости с режимом труда и отдыха работников других структурных подразделений.

При внедрении внутрихозяйственного расчета необходимо, прежде всего, определиться со статусом всех структурных подразделений. Под *статусом* подразумевается совокупность прав и обязанностей подразделения, характеризующих его правовое положение.

Определяя статус первичных подразделений, в первую очередь следует исходить из равнозначности и равноправности их деятельности в сельскохозяйственном предприятии. Другими словами, они должны:

- обладать правами владения и пользования основными средствами производства и предметами труда;
- иметь хозяйственную самостоятельность;
- располагать приходно-расходным счетом в бухгалтерии предприятия или текущим расчетным счетом в банке. Это позволит учитывать доходы подразделения, а после погашения обязательных платежей и возмещения производственных затрат формировать свой хозрасчетный доход и распоряжаться им.

Внутрихозяйственные экономические отношения производственных и обслуживающих подразделений сельскохозяйственных предприятий строятся на следующих принципах:

- сочетание производственно-экономической самостоятельности подразделений и самоуправление трудовых коллективов с согласованной деятельностью в составе предприятия;
- окупаемость производственных затрат;
- создание коллективам внутрихозяйственных подразделений равных экономических условий производства;
- режим экономии и бережливости, дисциплина и ответственность, мотивация к высокопроизводительному труду;

- моральная и материальная заинтересованность коллективов в лучших конечных результатах труда;
- моральная и материальная ответственность работников за результаты деятельности подразделений;
- учет и контроль деятельности подразделений.

В качестве вариантов (моделей) внутрихозяйственного расчета можно рекомендовать следующие:

- 1) частичная самостоятельность структурных первичных подразделений сельскохозяйственного предприятия;
- 2) предоставление первичным подразделениям сельскохозяйственного предприятия права самостоятельно вести расширенное воспроизводство за счет сформированного хозрасчетного дохода;
- 3) функционирование первичных подразделений сельхозпредприятия в качестве малых предпринимательских структур (товарищество, кооператив, малое предприятие, частное унитарное предприятие и т. п.), имеющих расчетный счет в банке и право распоряжения им. Они могут быть также акционерами сельскохозяйственного предприятия как акционерного общества (открытого или закрытого).

Центральным звеном этих вариантов внутрихозяйственного расчета является формирование затрат и ценообразование на произведенную продукцию или производственную услугу.

В *первом варианте* хозрасчетное подразделение формирует производственные затраты по укрупненным нормативам, которые учитывают в основном переменные затраты. Они относительно постоянны, но должна быть предусмотрена возможность их корректировки в случае изменения условий производства. Произведенная продукция приходится по заранее оговоренным договорным расчетным ценам. Договорная цена включает нормативную себестоимость, скалькулированную по переменным затратам с определенной долей прибыли на 100 руб. нормативных затрат.

Во *втором варианте* структурное подразделение приходит продукцию внутреннего использования по договорным расчетным ценам, а товарную – по ценам реализации.

В *третьем варианте* хозрасчетное подразделение производит и реализует сельскохозяйственную продукцию по фактическим ценам реализации, самостоятельно выбирая каналы сбыта. Расширенное воспроизводство осуществляется за счет полученной прибыли и заемных средств.

При организации внутрихозяйственного расчета особое значение приобретает управление издержками производства. Важнейшим эле-

ментом системы управления издержками является совершенствование их учета. Создание автоматизированной системы учета с выводом всей информации в единый центр позволяет осуществлять управленческий мониторинг издержек и их анализ на всех этапах производственного процесса. Это является одним из инструментов обеспечения высокоэффективной деятельности.

Таким образом, внутривозьятвенный расчет способствует поиску резервов производства, мотивирует повышение качества труда и его производительности, инициативу и предприимчивость, развитие коммерческого расчета сельскохозяйственной организации.

6.3. Сущность, необходимость и задачи нормирования

В условиях рыночной экономики обоснованные нормативы трудовых затрат имеют весьма важное значение. Прежде всего – это составная часть функций управления сельскохозяйственным предприятием. Нормирование труда является основой обеспечения выбора и реализации наиболее эффективных вариантов организации труда, производства и управления.

Сущность нормирования труда заключается в определении затрат рабочего времени на единицу продукции (работ) или объема работы (продукции), который необходимо выполнить за единицу рабочего времени (час, смену, день, месяц) при рациональном построении трудового процесса в конкретных производственных условиях.

Нормирование труда способствует совершенствованию и рационализации трудовых процессов.

В связи с этим нормы труда выполняют важные социально-экономические функции:

- выражают меру труда;
- являются одним из важнейших элементов формирования заработной платы.

Технически обоснованные нормы труда обеспечивают нормальную интенсивность труда, позволяющую длительное время сохранять высокую работоспособность работающих, производительность и интенсивность труда в течение рабочей смены, а также воспроизводство рабочей силы.

Основными принципами нормирования труда являются:

- научная обоснованность;
- прогрессивный характер;
- единство и подвижность (динамичность);

- соответствие норм конкретным организационно-техническим условиям производства;
- участие непосредственных исполнителей в процессе нормирования труда;
- расширение сферы нормирования труда;
- высокое качество норм труда;
- гуманизация норм труда.

С помощью нормирования можно определить количество труда, затрачиваемое каждым исполнителем на выполнение производственного процесса.

Одна из важнейших задач технического нормирования – изучение конкретных природно-производственных условий и передовых организационно-технологических вариантов выполнения трудовых процессов и учет их при разработке норм.

На сельскохозяйственном предприятии нормирование труда выполняет следующие основные задачи:

- учет и оценка результатов труда отдельных работников и коллективов исполнителей;
- определение численности персонала организации предприятия и его структурных подразделений;
- обоснование потребности в сельскохозяйственной технике, машинах и механизмах для выполнения производственной программы;
- снижение трудоемкости продукции и повышение производительности труда;
- усиление материальной заинтересованности работников в повышении производительности труда.

Задачи нормирования труда, как и роль отдельных выполняемых ими функций, не остаются неизменными. Они находятся в динамическом взаимодействии, и на первый план выдвигаются те из них, которые для каждого периода являются наиболее важными и решающими.

Нормирование труда способствует рациональной расстановке работников по рабочим местам и правильному использованию ими рабочего времени, укреплению трудовой дисциплины, улучшению организации труда и производства. Разработанные нормы труда используются при составлении текущих планов предприятия и его подразделений, при определении размера заработной платы, в соответствии с принципами оплаты труда по его количеству и качеству.

Нормы будут реальны и выполнимы, если все работники организаций овладеют рациональными, наиболее экономичными методами

труда, будут использовать передовой опыт организации труда. Правильное нормирование труда – это не только установление норм, а организаторская работа с людьми, теснейшим образом связанная со всей организацией производства.

Только при соблюдении всех перечисленных требований нормирование труда в организациях будет отвечать задачам неуклонного повышения производительности труда и снижения себестоимости продукции и повышению эффективности производства.

6.4. Классификация норм труда

Нормы труда, применяемые в сельском хозяйстве, подразделяются по видам, уровню обоснования, сфере применения, срокам действия, степени укрупнения, отношению к исполнителю и обязательности применения.

При нормировании труда работников используются следующие виды норм труда: норма времени, норма выработки, норма обслуживания, норма численности, норма управляемости.

Норма времени – это затраты времени, установленные на изготовление единицы продукции или выполнение единицы работы при конкретных организационно-технических и природных условиях. Нормы времени выражаются в секундах, минутах, часах на единицу продукции (работы). Если процесс труда осуществляется группой работников, то нормируемая трудоемкость устанавливается в человеко-секундах, человека-минутах или человека-часах. Нормы времени широко применяются для нормирования труда на ремонтно-механических, погрузочно-разгрузочных и строительных работах, в автотранспорте.

Норма выработки – это заранее установленное количество единиц продукции или объем работы, который должен быть выполнен одним человеком или группой работников, имеющих соответствующую квалификацию, опыт и навыки, в единицу рабочего времени (час, смену) при конкретных природно-производственных условиях, с учетом рациональной организации труда, технологии работ и соблюдением требуемого качества выполнения работы.

Нормы выработки широко применяются в растениеводстве, овощеводстве, садоводстве, на общехозяйственных и других работах.

Одновременно с установлением норм выработки и норм времени определяются и нормы расхода топлива, т. е. то его количество, кото-

рое необходимо для выполнения единицы работы. На полевых работах нормы расхода топлива, как правило, рассчитывают в килограммах на единицу выполненной работы (на 1 га вспашки, боронования и т. д.).

Норма обслуживания – это количество объектов (предметов) труда, которое должен обслужить один работник (или группа) в течение рабочей смены (рабочего дня) в конкретных производственных условиях. Объектами (предметами) труда могут быть животные, оборудование, рабочие места, производственная площадь. Нормы обслуживания применяются в животноводстве, подсобных отраслях, на общественных работах.

Норма численности – это обоснованное число исполнителей, одновременно участвующих в обслуживании какого-либо объекта на основе четкого разделения трудовых обязанностей.

Нормы численности наряду с нормами выработки и обслуживания применяются на стационарных механизированных работах (картофелесортировочный пункт, кормокухня и т. д.), в животноводстве, на некоторых машинно-тракторных агрегатах.

Норма управляемости – это оптимальное число работников, деятельностью которых может управлять один субъект в конкретных производственных условиях.

В целях повышения эффективности труда повременнo оплачиваемых работников им устанавливаются нормированные задания на основе указанных выше видов норм труда.

Нормированное задание – это установленный объем работ, который работник или группа работников выполняют за рабочую смену или в иную единицу рабочего времени на повременнo оплачиваемых работах.

По уровню обоснования нормы труда подразделяются на опытно-статистические и научно-обоснованные.

Опытно-статистические нормы устанавливаются на основе личного опыта нормировщика, материалов учета фактической выработки исполнителей, а также методом сравнения с аналогичной другой работой, на которую есть норма.

Научно-обоснованные нормы устанавливаются с помощью аналитического метода с учетом рациональной технологии производства и организации труда, целесообразного использования техники, применения передовых приемов и методов труда, наличия нормальных санитарно-гигиенических условий труда, соблюдения требований безопасности и выполнения данной работы исполнителем, имеющим соответствующую

квалификацию, опыт и производственные навыки. Эти нормы должны иметь техническое, экономическое и психофизиологическое обоснование.

По сфере применения нормы труда делятся на межотраслевые, отраслевые и местные.

Межотраслевые нормы устанавливаются на одни и те же виды трудовых процессов, выполняемых в нескольких отраслях сельскохозяйственного производства.

Отраслевые нормы действуют применительно только к одной отрасли сельского хозяйства (полеводство, овощеводство, садоводство и т. д.).

Местные нормы разрабатываются и используются для организаций одного ведомства.

По срокам действия нормы подразделяются на постоянные, сезонные и временные.

Постоянные нормы устанавливаются для относительно устойчивого производства и действуют до изменения условий работы.

Сезонные нормы разрабатываются для определенного периода года – сезона (например, летнего, зимнего).

Временные нормы устанавливаются на период освоения новой техники, технологии и т. д. Срок действия временных норм определяется коллективным договором. Временные нормы труда, которые полностью соответствуют основным требованиям и прошли апробацию, считаются технически обоснованными и применяются в организации до изменения условий производства.

По степени укрупнения нормы подразделяются на дифференцированные, укрупненные и комплексные.

Дифференцированные нормы разрабатываются на отдельные операции (процессы труда), *укрупненные* – на сложные взаимосвязанные виды трудовых процессов. Они включают затраты рабочего времени на выполнение всего комплекса работ. Укрупненные нормы облегчают учет выработки и упрощают расчеты. *Комплексные нормы* (нормы трудоемкости) устанавливаются на единицу площади возделываемых культур (одну голову обслуживаемого скота) или единицу произведенной продукции.

По отношению к исполнителю нормы бывают индивидуальные, установленные для отдельных работников, и групповые – для нескольких исполнителей, занятых выполнением одного и того же задания.

По обязательности применения нормы делятся на типовые (рекомендуемые) и единые (обязательные).

Типовые нормы разрабатываются с учетом характерных природных и прогрессивных стандартизированных (типовых) организационно-технологических условий выполнения трудовых процессов для большинства организаций республики.

Единые нормы, как и типовые, устанавливаются на такие же условия работы. Однако они обязательны для применения во всех организациях, для которых утверждены.

Исходными данными для разработки норм являются нормативы, от которых зависит качество норм. Нормативы подразделяются по сфере применения, своему характеру и степени укрупнения. По сфере применения они делятся на межведомственные, отраслевые и местные; по характеру – на нормативы состава и режима работы машин (оборудования), нормативы времени, нормативы обслуживания рабочих мест и нормативы численности; по степени укрупнения – на дифференцированные (элементные) и укрупненные.

6.5. Методы нормирования труда

Метод нормирования труда – совокупность приемов по изучению и анализу процессов труда, измерению затрат рабочего времени, выявлению и учету нормообразующих факторов, проектированию рациональной технологии процесса и организации труда, разработке нормативов и норм труда и внедрению их в производство. При нормировании труда в сельском хозяйстве применяются суммарный и аналитический (поэлементный) методы.

Суммарный метод нормирования основан на сборе и расчете средних данных по дневной выработке исполнителей (опытно-статистическое нормирование), на опыте нормировщиков (опытное нормирование) и на сравнении с имеющимися нормами труда на работах по сходным технологиям и применяемым орудиям труда (сравнительное нормирование). Этот метод используется при отсутствии времени на проведение цикла всех необходимых работ по нормированию труда, а также при установлении разовых норм труда. Он прост, доступен, но не научный.

Найденные суммарным методом нормы не являются прогрессивными и не способствуют повышению производительности труда, так как они устанавливаются на уровне фактически имеющих место затрат времени, узаконивают потери времени и не показывают действитель-

ных затрат времени, связанных непосредственно с выполнением нормируемой работы. Поэтому метод суммарного нормирования может быть применен в хозяйствах только при нормировании редко встречающихся работ и в отраслях с малым объемом производства.

Научно обоснованные нормы труда можно установить только аналитическим методом нормирования труда (позэлементным методом), который предусматривает детальное (позэлементное) изучение технологических и трудовых процессов, анализ и учет влияния природно-производственных условий. Такой метод имеет разновидности: аналитически-исследовательский и расчетно-аналитический.

Аналитический – исследовательский метод нормирования связан с проведением множества наблюдений, опытов, специальных исследований по изучению влияния отдельных факторов (каменистости, изрезанности полей препятствиями, сложной конфигурации, полеглости убираемых культур и т. д.) на производительность труда. Этот метод трудоемкий, поэтому в хозяйствах использовать его сложно. Он применяется в Министерстве сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь нормативной организацией государственным учреждением «Республиканский нормативно-исследовательский центр».

Установление научно обоснованных норм аналитически-исследовательским методом включает следующие стадии:

- изучение и анализ организационно-технических условий выполнения трудового процесса с целью выявления производственных возможностей оборудования и рабочего места;
- изучение затрат рабочего времени по отдельным элементам трудового процесса путем фотохронометражных наблюдений;
- анализ материалов наблюдений в целях выявления передовых приемов и методов труда и возможностей сокращения затрат рабочего времени на отдельные элементы трудового процесса;
- проектирование рационального состава и содержания трудового процесса;
- проектирование рационального баланса рабочего времени, рациональной организации труда и рабочего места;
- определение научно обоснованной нормы труда (нормы времени, нормы выработки, нормы обслуживания животных, оборудования, нормированного задания);
- разработка и внедрение организационных и технических мероприятий, обеспечивающих выполнение установленной научно обоснованной нормы труда.

Расчетно-аналитический метод основан на расчете норм труда по типовым справочным нормативам времени на выполнение отдельных элементов операций и режимов работы машин и оборудования, разработанным дифференцированно по природным условиям, и организационно-технологическим вариантам выполнения трудовых процессов на основании многочисленных наблюдений.

С помощью аналитически-исследовательского и расчетно-аналитического методов специалисты нормативной сети разрабатывают сборники типовых норм труда для всех отраслей сельскохозяйственного производства. Для правильного их внедрения в производство в каждой организации необходимо провести паспортизацию условий производства (полей, лугов, пастбищ, многолетних насаждений, внутрихозяйственной дорожной сети, животноводческих ферм, ремонтных мастерских и т. д.) по соответствующей методике, затем выбрать из сборника организационно-технологический вариант выполнения трудового процесса, соответствующий конкретным организационно-технологическим и природным условиям хозяйства. В производство внедряются нормы, выбранные из сборника по каждому виду работ, составу агрегата и организационно-технологическому варианту, которые уже соответствуют конкретным производственным условиям или могут соответствовать им после необходимых организационно-технических мероприятий.

Микроэлементное нормирование труда – это процесс установления микронормативов на отдельные трудовые движения, из которых состоят различные трудовые процессы или операции.

Все многообразие действий рабочего при выполнении трудового процесса можно свести к ограниченному количеству элементарных простейших трудовых движений пальцев, рук, корпуса тела, ног, глаз. Эти первичные элементы трудовой операции получили название микроэлементов.

При микроэлементном нормировании проектируется наиболее рациональная последовательность и состав движений, трудовых приемов, выполняемых рабочим.

Нормы, рассчитанные этим методом, обладают высокой степенью точности.

Наибольшее распространение микроэлементное нормирование получило в США, Германии, Франции, Японии, Польше. В этих странах применяются следующие системы.

Система измерения времени работы с определением методов ее выполнения (МТМ). В данной системе трудовые движения работника разделены на 19 микроэлементов: 8 вариантов движения рук, 9 вариантов движения корпуса и ног и 2 варианта движения глаз. Для каждого микроэлемента разработаны нормативы его продолжительности.

Система, учитывающая факторы трудности работы. В данной системе нормативы на микроэлементы установлены отдельно на основные и дополнительные движения (этим она отличается от предшествующей системы) в зависимости от трудности их выполнения.

Система МТА «анализ времени движения». Система МОТАПТС «модульная система микроэлемента нормативов». Особенность этой системы – укрупненные микроэлементы – модули, что позволяет значительно упростить использование системы. Такие системы нашли широкое применение при проектировании трудовых процессов, анализе и рационализации существующих методов и приемов труда, разработке нормативов вспомогательного времени, установлении норм труда, обучении рабочих правильным методам выполнения работы. В нашей стране названные системы применяются редко из-за следующих недостатков:

- отсутствие психофизического обоснования нормативных значений времени (ни одна система не учитывает такой фактор, как утомляемость);
- при разработке таблиц не учтены отдельные факторы, влияние которых на время выполнения микроэлементов имеет место в реальных производственных условиях.

Отечественными учеными разработана «Базовая система микроэлементных нормативов времени» (БСМ, БСМ-1). Она включает единые (сквозные) для всех отраслей промышленности микроэлементы (41 микроэлемент). При определении их использовались методы кино съемки и хронометража.

В нашей стране данный метод используется для работников тепличных комбинатов, разработки наиболее рациональных способов выполнения отдельных приемов механизированного доения коров на животноводческих комплексах, птицефабриках.

На основании опыта, в том числе зарубежного, можно утверждать, что микроэлементное нормирование должно стать основным методом, обеспечивающим единство норм труда, повышение их качества и снижение трудоемкости работ по их установлению и пересмотру.

6.6. Организация нормирования труда в сельском хозяйстве

Массовую разработку и подготовку нормативного материала по труду проводят специализированные нормативные организации. В нашей стране это Республиканский нормативно-исследовательский центр, г. Минск (ул. Казинца, д. 86, корп. 2).

В задачу нормировочного центра входит:

- накопление исходных данных для разработки научно обоснованных норм;
- проведение в хозяйствах фотохронометражных наблюдений;
- паспортизация полей и животноводческих ферм;
- оказание сельскохозяйственным предприятиям практической помощи по внедрению технически обоснованных норм.

На основе единых принципов и методик изучения процессов труда в различных отраслях сельского хозяйства Центр разрабатывает сборники типовых норм и нормативов. Централизованная подготовка типовых норм и нормативов существенно облегчает работу по подготовке норм для отдельных сельскохозяйственных предприятий. Таким образом, основой разработки норм труда являются сборники единых и типовых норм и нормативов.

На сельскохозяйственном предприятии вопросами нормирования и организации труда занимаются экономист по труду (в крупных хозяйствах – два) и нормировщик, а также руководители и специалисты.

Необходимо, чтобы нормы выработки отражали уровень производительности труда, достигнутый в той или иной организации, и учитывали опыт передовых рабочих. С ростом технической вооруженности труда, внедрением новых машин, совершенствованием технологии и организации труда, а также квалификации работников повышается и производительность труда.

Поэтому нормы не могут быть постоянными, по мере роста производительности труда они должны пересматриваться.

В целях обеспечения прогрессивности, равной напряженности, сокращения сроков и трудоемкости при разработке норм труда в организациях должны использоваться в основном единые и типовые нормативные материалы. Работа по установлению новых норм труда, в том числе подлежащих замене и пересмотру, на основе единых и типовых нормативных материалов проводится в следующем направлении:

- анализируются нормативные материалы и готовятся сопоставительные характеристики отклонений сложившихся организационно-

технических условий производства (организация труда, технология, оборудование, оснастка и др.) от требований, содержащихся в нормативных материалах;

- определяются рациональность и технико-экономические возможности организации производства и труда до уровня требований, предусмотренных в единых и типовых нормативных материалах;

- по результатам анализа наниматель с участием профсоюзов готовит организационно-технические и экономические мероприятия по совершенствованию организации производства и труда, а также проводит при необходимости корректировку нормативных материалов по труду в части приведения их к конкретным практическим условиям производства.

При отсутствии единых и типовых материалов или несоответствии организационно-технических условий производства в организации предусмотренным требованиям разрабатываются местные нормы методами технического нормирования труда в такой последовательности:

- изучается организация труда на рабочих местах исполнителей;
- анализируются режимы работы оборудования, содержание технологических и трудовых процессов, приемов и методов труда;
- проводится выбор факторов, влияющих на величину затрат труда, а также определяется диапазон этих факторов;
- изучается и подбирается состав исполнителей, проводится их инструктаж;
- осуществляется рациональная организация трудового процесса;
- подбираются соответствующие нормативы и нормы, степень укрупнения которых ниже разрабатываемых;
- проводится изучение затрат рабочего времени методами наблюдений по элементам трудового процесса, и его результаты отражаются в наблюдательном листе;
- обрабатываются наблюдательные листы, шифруются затраты времени;
- устанавливается зависимость между значениями влияния факторов и величинами трудовых затрат;
- составляются фактический и рациональный балансы времени, смены;
- производятся расчет нормативных величин и подготовка проекта норм труда;

- осуществляется апробация проекта норм труда в производственных условиях и подготовка их к утверждению.

Конкретные нормы выработки (обслуживания) разрабатываются и утверждаются по согласованию с комитетом профсоюза на основании технически обоснованных норм выработки с учетом резервов повышения производительности труда, полного использования техники, степени механизации производственных процессов, типа содержания животных и достигнутого уровня продуктивности.

Отклонения от рекомендованных типовых норм допускаются в случаях, когда конкретные производственные условия не соответствуют тем, для которых установлена технически обоснованная норма.

Нормативные материалы для нормирования труда в организации оформляются в виде приложений к Положению об оплате труда.

Нормы выработки снижаются в первые 3 месяца с начала самостоятельной работы молодым трактористам-машинистам сельскохозяйственного производства, окончившим учреждения профессионально-технического образования (курсы) до 40 %, в последующие 3 месяца – до 20 %. При этом имеется в виду не возраст механизатора, а начало самостоятельной работы после специальной подготовки. Нормы выработки снижаются на механизированных работах, а также на ремонте сельскохозяйственной техники.

Нормы обслуживания (производства) снижаются до 40 % в первые 3 месяца с начала самостоятельной работы для молодых работников, пришедших на работу в животноводство после окончания общеобразовательных школ с производственным обучением, краткосрочных курсов, учреждений профессионально-технического образования или прошедших обучение непосредственно на производстве, в последующие 3 месяца – до 20 %.

Нормы выработки женщинам-механизаторам, работающим на тракторах, комбайнах и сложных сельскохозяйственных машинах, снижаются на 10 % от норм, действующих в организации. В случае если трактористом-машинистом работает выпускница учреждения профессионально-технического образования (курсов), то для нее действует общий порядок снижения норм молодым трактористам-машинистам и на 10 % как женщине.

Об установлении, замене и пересмотре норм труда работники должны быть извещены не позднее чем за один месяц. Об установлении временных и разовых норм работники должны быть извещены до начала выполнения работ.

В целях поддержания прогрессивного уровня действующих в организации норм труда они подлежат обязательной проверке на соответствие достигнутому уровню техники, технологии, организации производства и труда. Проверка каждой нормы осуществляется не реже чем раз в два года работниками отдела труда и заработной платы. По результатам проверки по каждой норме принимают соответствующее решение. Устаревшие и ошибочно установленные нормы подлежат пересмотру. Устаревшими считаются нормы, действующие на работах, трудоемкость которых уменьшилась в результате общего улучшения организации производства и труда, внедрения прогрессивных технологий, роста профессионального мастерства и совершенствования производственных навыков работников.

Ошибочными считаются нормы, при установлении которых были неправильно учтены организационно-технические условия или допущены неточности в применении нормативных материалов либо в проведении расчетов. Пересмотр ошибочных норм осуществляется по мере их выявления.

6.7. Нормообразующие факторы и классификация сельскохозяйственных работ для целей нормирования труда

На величину затрат труда и, естественно, норму труда объективно (независимо от исполнителей) влияют многие факторы. Их называют факторами нормообразования, или нормообразующими факторами.

Главными факторами нормообразования в растениеводстве являются организация труда и агротехнические факторы. В нормообразовании растениеводства ведущее место занимают агротехнические факторы: глубина обработки почвы, заделки семян, удобрений; густота, полежность и урожайность культур; тип, разновидность, влажность, каменистость почв; длина гона, конфигурация и угол склона полей; ширина захвата, скорость, мощность и грузоподъемность машин.

В животноводстве главными факторами нормообразования являются варианты организации труда, системы содержания и кормления животных. Для работников, обслуживающих дойное стадо, применяется 20 вариантов организации труда. При расчетах норм учитываются также требования техники безопасности, производственной санитарной гигиены. Исполнители работ при разработке норм затрат труда должны обладать достаточным опытом по данной специальности, иметь определенное образование, средние физические данные. Необ-

ходимый используемый инвентарь, техника и другое оборудование должны быть подготовлены к работе и находиться в исправном состоянии.

Агротехнические требования к выполнению работ заложены в республиканских стандартах по возделыванию культур, в их технологиях.

Существуют определенные требования предельной загрузки техники, допустимых скоростей при обработке почвы. Необходимые данные на сельскохозяйственную технику, оборудование имеются в заводских паспортах на нее, каталогах «Сельскохозяйственная техника».

Нормообразующие факторы делятся на следующие группы:

- технические (скорость движения, ширина захвата и т. д.);
- природные (тип и разность почв, холмистость и т. д.);
- агрозоотехнические (глубина вспашки, способы посева, уборки, кратность доения, кормления и т. д.);
- биологические (состояние растений, их густота, полеглость, урожайность, продуктивность и т. д.);
- организационно-технические (распорядок дня, режим труда и отдыха, условия работы и т. д.);
- социальные (пол, возраст, квалификация и т. д.).

Все данные записываются в наблюдательный лист установленной формы и используются для расчета норм труда, поправочных коэффициентов к ним.

Для расчета типовых норм труда на механизированных полевых работах применяются поправочные коэффициенты к нормам выработки и нормам расхода топлива на влажность, рельеф, изрезанность полей препятствиями, каменистость.

С учетом влияния нормообразующих факторов на нормы затрат труда в сельском хозяйстве работы подразделяются:

- на механизированные полевые, выполняемые мобильными машинами и агрегатами;
- по обслуживанию стационарных машин и механизмов;
- транспортные и погрузочно-разгрузочные;
- ремонтно-механические;
- в животноводстве по обслуживанию животных и птицы;
- ручные и конно-ручные.

Для каждой из этих работ характерны свои нормообразующие факторы, которые непосредственно влияют на величину затрат труда и должны учитываться при установлении соответствующих норм труда.

6.8. Понятие заработной платы. Принципы и функции заработной платы

Смысл всех экономических преобразований заключается в создании у трудоспособных граждан высоких мотивов и стимулов к труду, повышению его качества и производительности и на этой основе – в повышении жизненного уровня.

Лежащий в основе заработной платы объем жизненных средств не может определяться произвольно. Он должен воплощаться в наборе потребительских благ и услуг, необходимых работнику, соответствовать достигнутому уровню производительных сил общества, динамично меняться по мере развития экономики и ориентироваться на растущие потребности личности.

Зависимость размера заработной платы только от стоимости воспроизводства рабочей силы обеспечивает равное экономическое положение работников в обществе, независимо от того, в какой сфере деятельности они трудятся и на базе какой формы собственности обеспечено соединение рабочей силы со средствами производства.

В условиях образующегося рынка труда происходят, с одной стороны, изменение отношений между работодателями и наемными работниками, а с другой – изменение функций государственного регулирования распределительных отношений.

В этой связи главным назначением заработной платы является расширение ее возможностей в обеспечении воспроизводства рабочей силы, удовлетворение потребности работника в повышении качества жизни за счет собственного труда – другими словами, размер заработной платы не должен быть ниже стоимости той массы товаров и услуг, которая необходима работнику для обеспечения его жизненных потребностей.

Решению этой задачи и должна служить система организации оплаты труда работников.

Заработная плата – вознаграждение за труд, которое наниматель обязан выплатить работнику за выполненную работу в зависимости от ее сложности, количества, качества, условий труда и квалификации работника с учетом фактически отработанного времени, а также за периоды, включаемые в рабочее время (ст. 57 Трудового кодекса Республики Беларусь).

Как экономическая категория заработная плата играет двоякую роль: с одной стороны, она является главным источником доходов и

повышения жизненного уровня работников, а с другой – средством материального стимулирования роста эффективности производства.

В соответствии с требованиями рыночной экономики организация заработной платы должна решать **задачи**:

- повышать заинтересованность каждого работника в выявлении и использовании резервов своего труда;
- устранять уравнительный принцип в оплате труда, обеспечивать зависимость размера заработной платы от результатов труда;
- способствовать стимулированию роста технического и организационного уровня производства, снижению себестоимости и повышению качества продукции;
- активно привлекать трудовой коллектив к участию в оценке индивидуальных результатов труда и распределению коллективного заработка;
- оптимизировать соотношение в оплате труда работников различных категорий с учетом сложности выполняемых работ, условий их труда, достижения конечных результатов производства и конкурентоспособности продукции.

Организация заработной платы предполагает реализацию следующих принципов:

1. Воспроизводство рабочей силы работника, занятого простым трудом (предполагает установление минимальной заработной платы).
2. Заинтересованность работающих в результатах труда. Уровень оплаты должен находиться в определенной зависимости от роста результативности и эффективности труда, предусматривать максимальное сочетание личной и коллективной материальной заинтересованности в результатах своего труда.
3. Дифференциация заработной платы (регулирование оплаты труда с учетом специфических условий производства).
4. Максимизация доходов по труду на основе развития и повышения эффективности производства (предполагает необходимость учета в оплате труда уровня образования, опыта и квалификации).
5. Опережающий темп роста производительности труда по сравнению с темпом роста заработной платы.

Заработная плата выполняет следующие функции:

Воспроизводственная – обеспечение работника необходимыми благами для возмещения израсходованных в процессе труда умственных и физических способностей человека, его рабочей силы.

Стимулирующая – проявляется в обеспечении взаимосвязи размеров оплаты труда с конкретными результатами трудовой деятельности работников.

Путем повышения материальной заинтересованности работника в конечных результатах труда достигается рост эффективности производства.

Компенсационная – является основой материальной компенсации за повышенную тяжесть, вредность для здоровья, непривлекательность труда.

6.9. Виды заработной платы

Номинальная – сумма денежных средств, полученных за результаты труда; это заработная плата в денежном выражении. Номинальная заработная плата не учитывает изменений потребительских цен.

Номинальная средняя – рассчитывается путем деления фактически начисленного фонда заработной платы на среднесписочную численность работников. При этом в среднесписочную численность работников не включаются: женщины, находящиеся в отпусках по уходу за ребенком; работники, находящиеся в отпусках без сохранения заработной платы; не явившиеся на работу из-за временной нетрудоспособности; совместители или работающие по договорам гражданско-правового характера.

Реальная заработная плата – объем товаров и услуг, которые работник может приобрести на свою номинальную заработную плату в текущем периоде при данном уровне цен после уплаты налогов и других отчислений. Размер реальной заработной платы отражает ее фактическую покупательскую способность. Она определяется посредством корректировки номинальной среднемесячной заработной платы на индекс потребительских цен.

Индекс потребительских цен – основной показатель инфляции в стране. Он определяет изменение уровня розничных цен на товары и услуги, входящие в фиксированную потребительскую корзину, в которую включены: продукты питания, одежда, расходы на образование и здравоохранение, транспорт, коммунальные платежи, отдых и т. д. Выбор состава потребительской корзины основывается на статистических исследованиях и отражает типичный для данной страны состав потребляемых благ.

Минимальная заработная плата – государственный минимальный социальный стандарт в области оплаты труда, который нанима-

тель обязан применять в качестве низшей границы оплаты труда работников за работу в нормальных условиях в течение нормальной продолжительности рабочего времени при выполнении обязанностей работника, вытекающих из законодательства, локальных правовых актов и трудового договора (ст. 59 Трудового кодекса Республики Беларусь).

Минимальная заработная плата (месячная, часовая) применяется исключительно в сфере трудовых отношений и обеспечивает социальную защиту работников. Размеры минимальной заработной платы устанавливаются Советом Министров Республики Беларусь исходя из показателей бюджета Республики Беларусь, а также экономических условий.

Заработная плата подразделяется на причитающуюся работнику за его труд (начисленную) и полученную на руки (выплаченную после вычета налогов и других видов платежей).

6.10. Тарифная система оплаты труда

Объективной необходимостью и важным фактором повышения эффективности производства на всех этапах экономического развития является организация оплаты труда, и прежде всего тарифной системы.

Тарифная система оплаты труда представляет собой совокупность нормативных актов, при помощи которых осуществляется дифференциация и регулирование размеров заработной платы различных групп и категорий работников в зависимости от тяжести, сложности, интенсивности труда и уровня квалификации работников, а также особенностей видов работ, производств и отраслей, в которых они заняты.

С помощью тарифной системы при равных экономических условиях возможно обеспечить: единство меры труда и его оплаты, равную оплату за равный труд, дифференциацию основной части заработной платы в зависимости от признаков, характеризующих качество труда.

В тарифную систему также включаются различного рода надбавки и доплаты тарифного характера, устанавливаемые для стимулирования труда на отдельных видах работы, производств и отраслей (например, за работу во вредных условиях труда и др.).

Наибольшее значение при определении соотношений в уровне оплаты труда для различных категорий работников имеют следующие факторы: количественные – производительность и интенсивность тру-

да; качественные – сложность (квалификация) труда, условия, в которых он протекает.

Количественная характеристика труда определяется по затратам физической и умственной энергии, которые измеряются продолжительностью рабочего времени и интенсивностью работы в единицу времени.

Качественная характеристика труда определяется главным образом сложностью выполняемых работ, квалификацией работника и условиями, в которых он занят.

Основными элементами, составляющими тарифную систему, являются: тарифные сетки, тарифные ставки (должностные оклады) и тарифно-квалификационные справочники.

Тарифная сетка – совокупность квалификационных разрядов и соответствующих им тарифных коэффициентов, с помощью которых определяются размеры тарифных ставок и окладов, т. е. устанавливается зависимость оплаты труда от квалификации рабочих, сложности выполняемых работ и уровня управления.

Тарифные разряды характеризуют уровень квалификации рабочих (квалификационные разряды) и зависят от степени сложности, точности и ответственности выполняемых ими работ. Рабочие начального или низшего уровня квалификации тарифицируются 1-м разрядом, по мере повышения квалификации повышается и тарификация рабочих.

Тарифные коэффициенты характеризуют соотношения квалификационного уровня работников по разрядам и показывают, во сколько раз рассчитанные на их основе тарифные ставки последующих разрядов выше ставок первого. Чтобы определить ставку нужного разряда, надо коэффициент интересующего разряда умножить на размер ставки 1-го разряда.

Абсолютное возрастание тарифных коэффициентов показывает, на сколько рублей (если тарифные ставки установлены в рублях) оплата работ (рабочих), рассчитанная на основе коэффициента данного разряда, превышает оплату работ (рабочих), рассчитанную на основе коэффициента предшествующего разряда.

Относительное возрастание каждого последующего тарифного коэффициента по сравнению с предыдущим показывает, на сколько процентов уровень оплаты работ (рабочих), рассчитанный по коэффициенту данного разряда, превышает уровень оплаты работ (рабочих), рассчитанный по коэффициенту предшествующего разряда.

Величина абсолютного и относительного возрастания тарифных коэффициентов имеет важное значение для обеспечения правильной

дифференциации оплаты труда работников в зависимости от их профессионально-квалификационного уровня, сложности, интенсивности и ответственности выполняемых работ. Следовательно, степень возрастания тарифных коэффициентов должна соответствовать степени повышения квалификационного уровня рабочих.

Необоснованное занижение межразрядных соотношений ведет к уравнительности в оплате труда и снижает личную материальную заинтересованность работников в повышении квалификации, а чрезмерное их завышение неоправданно увеличивает разрыв в уровне оплаты работников высших и низших разрядов.

Соотношение между тарифными коэффициентами, соответствующими крайним разрядам тарифной сетки, принято называть *диапазоном тарифной сетки*.

Для установления определенного соотношения между характером работы и оплатой труда существует Единая тарифная система, в основе которой лежит Единая тарифная сетка (ЕТС).

В соответствии с Единой тарифной сеткой (ЕТС) осуществляется тарификация работников всех отраслей народного хозяйства, она включает 27 разрядов. Тарификация работников производственных отраслей производится по 23 разрядам тарифной сетки, но она носит рекомендательный характер.

Тарифная ставка (должностной оклад) – это денежный размер оплаты труда работника в единицу рабочего времени при выполнении работы соответствующего разряда тарифной сетки.

Каждому разряду соответствует своя тарифная ставка, и ее исчисление является важным элементом при организации оплаты труда, поскольку кроме оклада работнику начисляют доплаты и поощрения, размер которых устанавливается в процентах к тарифным ставкам.

Основой для исчисления тарифных ставок по разрядам тарифной сетки является тарифная ставка 1-го разряда. Она выражает минимальную оплату наименее сложного и наименее тяжелого труда в единицу времени и выступает как норма оплаты труда.

Ставка 1-го разряда устанавливается в организации в зависимости от сложившихся в ней финансово-экономических показателей. Минимальная месячная ставка, соответствующая оплате труда 1-го разряда тарифной сетки, не должна быть ниже прожиточного минимума, поэтому по мере инфляции и роста цен на продукты питания и необходимые товары проводится индексация оплаты труда и соответственно увеличивается минимальная месячная ставка.

В целях дифференциации оплаты труда рабочих по технологическим видам работ, производствам и отраслям экономики к тарифным ставкам, рассчитанным по тарифным коэффициентам соответствующих разрядов сетки, установлены коэффициенты повышения от 1 до 1,9. Рассчитанные с учетом установленных коэффициентов тарифные ставки образуют их новые размеры.

Тарифно-квалификационные справочники (Единый тарифно-квалификационный справочник работ и профессий рабочих, Единый квалификационный справочник должностей служащих (далее – ЕКСД)).

Единый тарифно-квалификационный справочник работ и профессий рабочих представляют собой систематизированные перечни работ и профессий рабочих, имеющихся в организациях. В них сформулированы необходимые квалификационные характеристики и требования, предъявляемые к рабочим, выполняющим различные по содержанию, степени сложности и профилю работы, в отношении производственных навыков, профессиональных знаний, приемов труда, умения организовать рабочее место, а также с учетом характера ответственности, лежащей на работнике, за правильное выполнение работы. Тарифно-квалификационные справочники предназначены для тарификации работы и присвоения разрядов рабочим.

Единый квалификационный справочник должностей служащих (ЕКСД) содержит должностные квалификационные характеристики, в которых приведен перечень основных, наиболее часто выполняемых на предприятиях работ, исходя из особенностей отрасли.

Единый квалификационный справочник должностей служащих устанавливает объем должностных обязанностей квалификационных требований, предъявляемых к руководителям, специалистам и служащим в связи с занятием соответствующей должности. Конкретный перечень должностных обязанностей работников устанавливается должностными инструкциями, которые разрабатываются в организациях и утверждаются нанимателями.

Должностные инструкции позволяют определить конкретный круг обязанностей каждого исполнителя, четко распределить между ними выполнение функций управления, обеспечить взаимосвязь в работе служащих, занимающих различные должности, а также последовательность и своевременность осуществления закрепленных за ними работ.

Должностная инструкция является организационно-распорядительным документом, определяющим совокупность трудовых функций (должностных обязанностей) каждого работника.

6.11. Особенности тарификации работников в сельскохозяйственных организациях

В сельскохозяйственных организациях наименования должностей служащих, а также профессий рабочих устанавливаются в соответствии с Общегосударственным классификатором Республики Беларусь ОКРЕ 014-2017 «Занятия», утвержденным постановлением Министерства труда и социальной защиты Республики Беларусь от 24 июля 2017 г. № 33.

Тарификация работ и работников устанавливается в соответствии с Общими положениями Единого тарифно-квалификационного справочника работ и профессий рабочих, Общими положениями Единого квалификационного справочника должностей служащих, а также Справочником по тарификации механизированных и ручных работ в сельском хозяйстве, утвержденным постановлением Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь от 27 июня 2005 г. № 35 «Об утверждении Справочника по тарификации механизированных и ручных работ в сельском хозяйстве» по согласованию с Министерством труда и социальной защиты Республики Беларусь, Единым тарифно-квалификационным справочником работ и профессий рабочих (выпуск 64) (далее – ЕТКС), согласно Единому квалификационному справочнику должностей служащих (выпуск 1.9) и иным квалификационным справочникам, утвержденным в установленном порядке.

Особенностью тарификации является то, что отдельным работникам растениеводства (животноводства) тарифные разряды не присваиваются, а тарифицируются работы в зависимости от их сложности и характера труда. Перечень профессий рабочих, не тарифицируемых по разрядам Единой тарифной сетки работников Республики Беларусь, предусмотрен в ЕТКС (выпуск 64).

При тарификации учитывается следующая классификация труда:

- неквалифицированный труд относится к 1–2-му разрядам работ, для выполнения которых не требуется профессиональной подготовки;
- квалифицированный труд – начиная с 3-го разряда.

Конкретный разряд, присваиваемый рабочему, зависит от характера выполняемой работы и ее сложности в соответствии с тарифно-квалификационными характеристиками выполняемой им работы.

Присвоение рабочим квалификационных разрядов производится в соответствии с тарифно-квалификационными характеристиками профессий рабочих, предусмотренных ЕТКС, с учетом заключения ква-

лификационной комиссии. Присвоение производится с учетом сложности самостоятельно выполняемых работ, имеющихся в организации, результатов прохождения итоговой аттестации при освоении содержания образовательных программ повышения квалификации, переподготовки, профессиональной подготовки рабочих.

В исключительных случаях разряды по профессиям, по которым в соответствии с тарифно-квалификационными характеристиками ЕТКС требуется среднее специальное образование, могут быть присвоены рабочим, не имеющим такого образования, но обладающим требуемым уровнем знаний и высоким профессиональным мастерством.

Тарификация руководителей различного уровня управления, должностей специалистов и других служащих определяется на основе ЕТС.

Отнесение должностей к специалистам среднего и высшего уровня квалификации устанавливается в зависимости от конкретного содержания обязанностей работника, характеризующего характер (сложность) выполняемой работником трудовой функции по направлению деятельности, что отражается в должностной инструкции.

На должности служащих в порядке исключения могут быть назначены (приняты на работу) лица, образование и (или) стаж работы которых не соответствует требованиям, предусмотренным квалификационными характеристиками соответствующей должности, если иное не установлено законодательством. При этом учитываются: уровень и профиль (направление) образования работника, его специальность и квалификация; специальные знания и деловые качества; опыт работы по соответствующему направлению деятельности; инициативное и творческое отношение к работе и другие факторы.

Специалистам присваиваются квалификационные категории по занимаемым должностям в соответствии с квалификационными характеристиками должностей специалистов, предусмотренных ЕКСД, с учетом рекомендаций аттестационной комиссии.

Аттестация специалистов на присвоение квалификационных категорий проводится в целях объективной оценки их профессионального уровня, морального и материального стимулирования профессионального роста, улучшения подбора и расстановки кадров, повышения ответственности работников за выполнение профессиональных обязанностей, развития творческой и деловой инициативы.

6.12. Формы и системы оплаты труда и их применение

Форма оплаты труда представляет собой способ установления зависимости размера заработной платы работника от общественно необходимого затраченного им труда.

Основные функции форм оплаты труда заключаются в том, что они предопределяют:

1. Каким способом оценивается мера труда (измеряется труд для его оплаты): через рабочее время, продукт труда, его реализацию; через коллективные (индивидуальные) конечные результаты и какие свойства (результаты) труда учитываются при этом.

2. Какой характер функциональной зависимости устанавливается между мерой труда и его оплатой, в какой пропорции измеряется оплата (или часть ее) в зависимости от тех или иных свойств (результатов) труда.

Основными измерителями оплаты труда являются рабочее время, в течение которого работник занят производительной работой на предприятии, или количество изготовленной продукции (выполненной работы).

Таким образом, форма оплаты труда показывает, за какие показатели труда начисляется заработок работникам той или иной категории на сельскохозяйственном предприятии. Оплата труда может начисляться либо за отработанное время, либо за выполненную работу, или произведенную продукцию. В соответствии с принятым показателем оценки труда (отработанным временем или произведенной продукцией) различают две формы оплаты труда – повременную и сдельную.

При **повременной форме оплаты труда** заработная плата начисляется за фактически отработанное время.

Повременная форма оплаты труда применяется на тех участках производства, где затруднены нормирование и учет выполняемых работ. Оплата труда работников в этом случае производится по договорным или тарифным дневным или месячным ставкам за фактически отработанное время. Повременные ставки (часовая, дневная, месячная) устанавливаются с учетом квалификации работника или разряда выполняемой им работы.

Размер основного заработка при повременной форме оплаты определяется умножением установленной повременной ставки на фактически отработанное время. Повременная форма оплаты труда отличается своей простотой, ясностью и доступностью для понимания.

Поскольку эта форма оплаты не связана с результатами труда, она не является стимулирующим инструментом в повышении эффективности производства, а следовательно, ее применение на сельскохозяйственных предприятиях должно быть ограниченным.

Сдельная форма оплаты труда – это такая оплата, размер которой зависит от количества и качества сделанной (выполненной) работы, произведенной продукции.

При сдельной форме оплаты труда заработок работнику начисляется по установленным расценкам за единицу работы, единицу продукции, за фактически выполненный объем работы или полученную продукцию.

Расценки рассчитываются исходя из тарифной ставки, соответствующей разряду данного вида работ, и установленной нормы выработки.

Сдельная форма оплаты труда в большей мере соответствует особенностям сельскохозяйственного производства. Эта форма оплаты труда стимулирует работников лучше работать, потому что размер заработка прямо связан с результатами труда.

Сдельная и повременная формы оплаты труда составляют основу различных систем заработной платы, применяемых в практике сельскохозяйственного производства.

Под **системой оплаты труда** следует понимать способ исчисления величины заработной платы, которая подлежит выплате работнику за результаты затраченного им общественно необходимого труда. Главное назначение системы оплаты труда – установление правильного соотношения между мерой труда и мерой его оплаты.

Применение той или иной формы и системы оплаты труда зависит от условий производства.

Система оплаты труда определяет не только те показатели труда, за которые надо платить заработную плату, но и размер выплат, предусматривающих стимулирование труда. В зависимости от организации оплаты труда и способов его стимулирования на сельскохозяйственных предприятиях получили распространение следующие системы оплаты:

- простая повременная;
- повременно-премиальная;
- прямая сдельная;
- сдельно-премиальная;
- сдельно-прогрессивная;

- косвенно-сдельная;
- аккордная;
- коллективная (бригадная).

При **повременной оплате** труда важное значение имеет соблюдение следующих основных требований:

- правильное присвоение рабочим квалификационных разрядов в строгом соответствии с Тарифно-квалификационным справочником и с учетом квалификационного уровня;
- наличие и правильное применение обоснованных норм обслуживания и норматива численности рабочих-повременщиков, благодаря чему исключается возможность разной загрузки в течение рабочего дня;
- точный учет времени, фактически отработанного каждым рабочим, что необходимо для правильной оплаты их труда в соответствии с его количеством.

При повременной форме оплаты труда заработная плата определяется умножением часовой (дневной) тарифной ставки на фактически отработанное количество часов (дней). Тарифная ставка представляет собой исходный заранее установленный размер заработной платы за единицу рабочего времени (час, день, месяц) при выполнении норм труда.

На практике достаточно широко применяются две системы повременной оплаты труда: простая повременная и повременно-премиальная.

Простая повременная – заработок начисляется работнику по присвоенной ему тарифной ставке или окладу за фактически отработанное время.

Повременно-премиальная оплата осуществляется за отработанное время по прямой повременной системе, а за достижение определенных показателей работникам выплачивается премия в установленном размере.

Сдельная оплата труда имеет ряд характерных особенностей и применять ее можно только при обязательном соблюдении следующих требований:

- наличие обоснованных норм времени (выработки), которые обеспечивали бы точный учет количества труда, затраченного каждым рабочим или бригадой;
- тарификация работ в строгом соответствии с Тарифно-квалификационным справочником, позволяющая правильно оценивать качество труда;

- точный учет выполненной работы или изготовленной продукции и строгий контроль за ее качеством;
- правильная организация труда и рабочих мест, исключая простои и непроизводительные затраты, полная загрузка рабочих в течение смены.

Сдельная форма оплаты труда подразделяется на системы: прямая сдельная; сдельно-премиальная; сдельно-прогрессивная; косвенно-сдельная; аккордная; коллективная (бригадная).

Прямая сдельная оплата труда характеризуется тем, что за каждую единицу произведенной продукции или выполненной работы сохраняется одинаковая оплата без ограничения выработки и размера заработка. Ее называют прямой сдельной оплатой, и она наиболее распространена. Сдельная оплата труда производится в прямой зависимости от количества и качества сделанной работы или произведенной продукции по соответствующим расценкам.

Сдельно-премиальная оплата – это такая система, при которой наряду с прямой сдельной оплатой выдается премия за повышение качества продукции, сокращение сроков выполнения работ, перевыполнение норм выработки, снижение производственных затрат.

Сдельно-премиальная оплата труда представляет собой соединение основной оплаты труда, т. е. по установленным расценкам, и премирования, являющегося стимулирующим средством в повышении результативности труда.

Сдельно-прогрессивная оплата – это такая система, при которой наряду с прямой сдельной оплатой за каждую единицу продукции или работы в пределах установленной нормы действуют прогрессивно возрастающие расценки за выполнение каждой единицы продукции или работы сверх нормы выработки.

Увеличение расценки, выраженное в процентах надбавки к основной расценке за единицу продукции, произведенной сверх нормы, устанавливается по определенной шкале, состоящей из нескольких ступеней. Число ступеней может быть разным, в зависимости от производственных условий.

Сдельно-прогрессивная оплата труда применяется с целью заинтересовать работников в ускорении выполнения очень важных видов сельскохозяйственных работ в растениеводстве (посев, уборка) или в увеличении продуктивности животных.

Косвенно-сдельная оплата. В условиях современного высокомеханизированного производства результаты труда основных рабочих в значительной степени зависят от четкой и бесперебойной работы стан-

ков и агрегатов, своевременного обеспечения инструментами, приспособлениями, заготовками, комплектующими изделиями. Чтобы заинтересовать рабочих, занятых наладкой и ремонтом технологического оборудования, а также обеспечением рабочих мест всем необходимым, в конечных результатах работы обслуживаемого ими участка применяют косвенно-сдельную систему оплаты труда.

Сущность этой системы состоит в том, что заработная плата вспомогательного рабочего ставится в прямую зависимость от результатов труда основных рабочих. При этом, как правило, расценки для вспомогательных рабочих устанавливают исходя из норм выработки основных рабочих и числа объектов обслуживания.

Применение косвенно-сдельной системы заработной платы способствует улучшению использования производственных мощностей и повышению производительности труда рабочих. Наибольший эффект она дает в тех случаях, когда заработок рабочего непосредственно зависит от выполнения основными рабочими производственных заданий, а не норм выработки, которые из-за низкого их качества нередко значительно перевыполняются, порождая необоснованное завышение заработной платы.

Расчет заработка рабочего при косвенно-сдельной оплате может производиться на основе косвенной расценки. Для получения косвенной расценки дневная тарифная ставка рабочего, оплачиваемого по косвенно-сдельной системе, делится на суммарную норму выработки обслуживаемых производственных рабочих.

Аккордная оплата – это оплата по соглашению за весь объем выполненной работы или за весь объем произведенной продукции, т. е. в зависимости от конечных результатов труда.

Сущность аккордной системы оплаты труда заключается в том, что при этой системе работникам поручаются не отдельные виды работ, а весь комплекс работ, предусмотренный технологией производства по культурам или группам животных, закрепленным за бригадой, звеном. Оплата труда по результатам производства позволяет точно учесть затраты труда и усилить материальную заинтересованность работников в рациональном использовании закрепленных за ними средств производства, росте производительности труда, повышении эффективности производства. Она может осуществляться как за весь объем работ (продукции), так и по аккордным расценкам за единицу продукции.

В отличие от других систем оплаты труда аккордная обеспечивает достаточно тесную связь заработка с получением конечной продукции. Ее применение особенно целесообразно там, где конечные результаты

и совершаемые трудовые процессы по времени не совпадают. Однако обязательными условиями ее эффективного применения являются постоянный состав трудового коллектива (бригады, звена), обоснованное планирование и достаточно четкий механизм распределения коллективного заработка.

Размер аккордной оплаты определяется на основе действующих норм выработки (времени) и расценок, а при их отсутствии – на основе норм и расценок за аналогичные работы. При этом возможно применение премии за сокращение сроков выполнения аккордного задания при качественном выполнении работ.

Аккордная система оплаты труда является наиболее прогрессивной, так как здесь и основная оплата, и премии связаны с конечными результатами производства, а также наилучшим образом сочетаются личные интересы отдельного работника с интересами коллектива.

Коллективная (бригадная) форма оплаты труда применяется, когда бригада рабочих состоит из нескольких человек различных специальностей. Оплата производится за весь объем работы по установленным сдельным расценкам. Определение заработной платы членов бригады начинается с расчета общего сдельного заработка бригады на основании бригадного наряда. Затем данный заработок распределяется между членами бригады.

При коллективной (бригадной) организации труда сдельная заработная плата может рассчитываться исходя из индивидуальных сдельных расценок по конечным результатам работы бригады или из коллективных расценок за выполненную работу. Индивидуальные расценки по каждой технологической операции определяются на основании тарифных ставок выполняемых работ и общебригадной нормы выработки.

6.13. Бестарифная система оплаты труда

В условиях рыночных отношений изменяются подходы к оплате труда. Оплачиваются не затраты, а результаты труда, признаваемые рынком в качестве товара.

Расширение самостоятельности предприятий в организации заработной платы привело к применению бестарифной системы. Данная модель позволяет учитывать квалификацию работника, его потенциальные возможности и фактический трудовой вклад, а также результативность работы трудового коллектива. Эта система также основана на

учете коэффициента трудового участия (КТУ), квалификационного уровня работника и фактически отработанного времени.

В ее основу положена полная зависимость заработка работника от конечных результатов работы трудового коллектива. При использовании бестарифной системы оплаты труда присвоение работнику определенного квалификационного уровня не сопровождается параллельным установлением ему соответствующей тарифной ставки или оклада. Коллективный фонд заработной платы начисляется на основе коллективных, комплексных сдельных расценок, а распределяется между членами коллектива по КТУ.

Индивидуальный заработок каждого работника представляет собой его долю в коллективном фонде заработной платы. Уровень оплаты труда работника зависит также от устанавливаемого ему советом трудового коллектива коэффициента трудового участия. В итоге заработная плата привязывается не к нормам, тарифам и окладам, а к полученным результатам.

Основной показатель, формирующий КТУ, – выполнение сменного задания. Сменные нормированные задания устанавливаются на длительный период.

Расчет заработной платы при бестарифной системе предполагает определение:

- 1) количества баллов, заработанных каждым работником;
- 2) общей суммы баллов, заработанных всеми работниками подразделения;
- 3) заработной платы отдельных работников.

При этом заработная плата может корректироваться в зависимости от объема реализации продукции и услуг. При распределении и формировании коллективного фонда оплаты труда целесообразно исходить из конкретных условий.

Одним из видов бестарифной системы оплаты труда является контрактная система, сущность которой – заключение договора (контракта) между работодателем и исполнителем на определенный срок. В договоре оговариваются условия труда, права и обязанности сторон, режим работы и уровень оплаты труда, а также срок действия контракта. Основное преимущество контрактной системы – четкое распределение прав и обязанностей как работника, так и руководства предприятия.

В контракте могут быть:

- предусмотрены различные доплаты и надбавки стимулирующего и компенсационного характера (за профессиональное мастерство и

высокую квалификацию, за классность, за отклонения от нормальных условий труда);

- отражены вопросы предоставления служебного транспорта, дополнительного отпуска, жилой площади и др.

Таким образом, бестарифная система оплаты труда, исходя из отмеченных выше особенностей, обеспечивает более тесную взаимосвязь доходов работников и организации.

6.14. Оплата труда в растениеводстве и животноводстве

Оплата труда в растениеводстве производится по расценкам за полученную продукцию, выполненный объем работ или отработанное время.

Расценки в растениеводстве производятся исходя из установленной нормы, тарифного разряда выполняемой работы и тарифной ставки 1-го разряда с учетом коэффициента повышения по технологическим видам работ.

Учитывая сложность, напряженность, характер и ответственность выполняемых работ применяется повышенная оплата труда механизаторов. Тарифные ставки (оклады), сдельные расценки могут повышаться до 500 % включительно.

Время, необходимое для перегона тракторов, комбайнов, экскаваторов и самоходных машин свыше двух километров и подготовки их к работе, не учтенное в нормах выработки, оплачивается по 2-му разряду тарифных ставок, установленных для трактористов-машинистов на механизированных работах.

Оплата труда трактористов-машинистов, занятых на механизированных работах, времени простоев, произошедших по независящим от них причинам, в том числе и из-за погодных условий, при невозможности использования их на других работах, производится не ниже две трети установленной тарифной ставки, соответствующей выполняемой работе.

Начисление заработной платы работникам животноводства производится за единицу произведенной продукции или обслуживаемого поголовья скота.

Расценки в животноводстве определяются по каждой возрастной группе исходя из нормы производства, по технически обоснованным нормам обслуживания, продуктивности и действующей тарифной ставки 1-го разряда с применением повышающего технологического коэффициента.

Тарифные ставки (оклады), сдельные расценки могут повышаться до 500 % включительно.

В целях повышения заинтересованности работников в дальнейшем росте производительности труда устанавливаются следующие доплаты:

- за **совмещение профессий** (должностей), расширение зон обслуживания или увеличение объема выполняемых работ без освобождения от своей основной работы в размере до 100 % к тарифной ставке (окладу) по основной профессии, но не более 100 % тарифной ставки (оклада) по совмещаемой профессии;

- **выполнение обязанностей** временно отсутствующего работника (в случае болезни, командировки, отпуска и по другим причинам) без освобождения от своей основной работы в размере до 100 % к тарифной ставке (окладу) по основной профессии, но не более 100 % тарифной ставки (оклада) по профессии отсутствующего работника исходя из фактически выполняемого за него объема работ.

Конкретный размер указанных доплат каждому работнику устанавливается в зависимости от сложности, характера, объема выполняемых работ, степени использования рабочего времени, на основании служебной записки, заявления, приказа.

Вышеуказанные доплаты не устанавливаются:

в тех случаях, когда совмещаемая работа предусмотрена в нормах трудовых затрат, обусловлена трудовым договором (контрактом), т. е. входит в круг обязанностей работника или поручается работнику в установленном законодательством порядке в связи с недостаточной его загруженностью по основной работе;

- за **работу в ночное время** в размере 20 % часовой тарифной ставки работника за каждый час работы в ночное время. Ночным считается время с 22 до 6 ч;

- за **работу в сверхурочное время**. Каждый час работы в сверхурочное время оплачивается:

работникам со сдельной оплатой труда – в размере двойных сдельных расценок;

работникам с повременной оплатой труда – двойных часовых ставок (окладов).

По договоренности с нанимателем работнику за работу в сверхурочное время может предоставляться другой день отдыха;

- за **работу в выходные и праздничные** дни оплачивается в двойном размере (сдельных расценок или часовых ставок (окладов)). По соглашению сторон работа в выходной или праздничный день может компенсироваться предоставлением другого дня отдыха;

- за работу во вредных и особо вредных условиях труда устанавливаются доплаты по результатам аттестации рабочих мест в зависимости от количественной оценки условий труда в баллах.

Размеры доплат за работу с вредными и (или) опасными условиями труда:

Классы условий труда	Процент тарифной ставки 1-го разряда или фиксированной денежной величины, определенной нанимателем, за 1 ч работы в условиях труда, соответствующих классу
Класс 3 (вредные условия труда):	
класс 3.1 (1-я степень вредности)	0,10
класс 3.2 (2-я степень вредности)	0,14
класс 3.3 (3-я степень вредности)	0,20
класс 3.4 (4-я степень вредности)	0,25
Класс 4 (опасные условия труда)	0,31

Начисление доплаты производится за время фактической занятости работников на работах с неблагоприятными условиями труда;

- за звание «*Мастер животноводства I класса*», «*Мастер животноводства II класса*». Лицам, которым присвоены указанные звания, производится доплата к заработной плате, начисленной за продукцию и обслуживание скота и птицы, в размерах:

«Мастер животноводства I класса» – 20 %;

«Мастер животноводства II класса» – 10 %.

Присвоение указанных званий производится в соответствии с действующим в организации Положением о присвоении званий;

- за *выполнение обязанностей бригадира* (руководство бригадой) устанавливаются бригадирам из числа рабочих, не освобожденных от основной работы. При составе бригады:

от 5 до 10 чел. – 10 %;

от 10 до 15 чел. – 15 %;

свыше 15 чел. – 20 % тарифной ставки рабочего, назначенного бригадиром.

Указанная доплата выплачивается бригадиру за фактически отработанное время.

Работникам организации устанавливается надбавка за *стаж работы в отрасли*.

При установлении надбавки за стаж работы в отрасли применяется следующая дифференциация их размеров в зависимости от стажа работы в отрасли:

от 1 года до 5 лет – 5 %;

от 5 до 10 лет – 10 %;

от 10 до 15 лет – 15 %;

свыше 15 лет – 20 %.

Трактористам-машинистам сельскохозяйственного производства за **присвоенный класс** устанавливается надбавка:

трактористу-машинисту 1-го класса – 20 %;

трактористу-машинисту 2-го класса – 10 %.

При сдельно-премиальной системе оплаты труда надбавка за классность трактористам-машинистам сельскохозяйственного производства начисляется на заработную плату, исчисленную по сдельным расценкам за фактически выполненный объем механизированных работ.

Трактористам-машинистам, занятым на строительных, ремонтных и других транспортных работах, в том числе на работах по техническому уходу за машинами, надбавка за классность не выплачивается.

Надбавка **за классность водителям** грузовых и легковых автомобилей, автобусов устанавливается в размерах:

водителям 1-го класса – 25 % часовой тарифной ставки;

водителям 2-го класса – 10 % часовой тарифной ставки.

Надбавка за классность водителям выплачивается за фактически отработанное время в качестве водителя.

Водителям служебных легковых автомобилей помимо доплаты за классность могут быть установлены доплаты за ненормированный рабочий день в размере до 25 % часовой тарифной ставки.

Задание 1. Определить зарплату рабочих на уборке картофеля по простой сдельной системе оплаты.

1. Состав агрегата: трактор МТЗ-82, картофелеуборочный комбайн ККУ-2.

2. Обслуживающий персонал: тракторист-машинист 2-го класса, работающий на тракторе; тракторист-машинист 1-го класса, работающий на комбайне; разнорабочие – 4 чел.

3. Сменная норма выработки на агрегат – 2,0 га.

4. Фактическая выработка за день – 3,5 га.

Разряды: комбайнер – 6; тракторист – 5; разнорабочие – 4.

Задание 2. Определить расценки за молоко и приплод.

В хозяйстве для доярок установлена технически обоснованная норма обслуживания – 50 коров. По плану предусмотрено от каждой коровы надоить по 5100 кг молока при жирности 3,5 %, получить на каждые 100 коров 90 телят. В родильном отделении корова находится 10 дней, ее продуктивность за сутки – 15 кг. Разряд доярки – 5.

Задание 3. Определить заработную плату рабочих на посадке картофеля, работающих по сдельно-прогрессивной системе оплаты труда.

1. Состав агрегата: трактор МТЗ-82, сажалка СН-4Б.
2. Обслуживающий персонал: тракторист-машинист 2-го класса – 1 чел., разнорабочие – 2 чел.
3. Сменная норма выработки на агрегат – 3,5 га.
4. Фактическая норма выработки за день – 7,0 га.
5. Для стимулирования труда рабочих принято за работу, выполненную сверх нормы, расценки увеличивать в следующих размерах: за первые 2 га – на 50 %, за третий и последующие гектары – на 100 %.
6. Разряды: тракторист-машинист – 7, разнорабочие – 5.

7. ЭКОНОМИКА ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА И ЖИВОТНОВОДСТВА

7.1. Экономическая оценка эффективности производства зерна

Зерно является одним из важнейших видов продукции сельского хозяйства и основой сельскохозяйственного производства. Продукты переработки зерна, такие как хлеб, крупы, хлебобулочные и макаронные изделия и др., занимают центральное место в питании населения нашей страны. Норма потребления хлебобулочных изделий на душу населения в год составляет 100–110 кг. Зерно широко используется и в фуражных целях, поэтому от качества и объемов его производства в значительной степени зависят объемы производства животноводческой продукции. На зерновой основе производятся концентрированные, в том числе комбинированные, корма. На корм скоту и другие цели используется также побочная продукция (солома, солоха). Зерно используется и в технических целях – для производства спирта, клея и т. д. Высокая пищевая ценность зерна и возможность длительного хранения с минимальными потерями (усушка составляет не более 3 % в год) обуславливают его использование для создания стратегических запасов продовольствия. Наличие зерна определяет степень продовольственной безопасности страны. Производство зерна отличается высоким уровнем механизации и не требует привлечения значительного количества трудовых ресурсов.

По характеру использования зерновые культуры подразделяют на следующие группы: *продовольственные* (пшеница, рожь, тритикале, гречиха, просо и др.), *фуражные* (кукуруза, овес, ячмень, тритикале и др.), *промышленные* (пивоваренный ячмень, кукуруза и др.).

Зерновые культуры возделываются во всех районах республики. Они занимают центральное место в отраслевой структуре растениеводства. Под зерновые отводится более 45 % пашни.

Зерновые культуры, возделываемые в Республике Беларусь: пшеница (озимая, яровая), озимая рожь, тритикале, ячмень, овес, зернобобовые культуры (вика, горох и др.).

Показатели эффективности производства зерна. Экономическая эффективность производства зерна характеризуется системой показателей.

Урожайность (ц/га)

$$Y = \text{ВП} \div S_3, \quad (7.1)$$

где Y – урожайность зерновых;

ВП – объем валовой продукции;

S_3 – площадь возделываемой культуры.

Производительность труда (ц/чел.-ч):

$$П_T = \text{ВП} \div T; \quad (7.2)$$

$$П_T = \text{ВП} \div P, \quad (7.3)$$

где $П_T$ – производительность труда;

T – затраты рабочего времени;

P – среднегодовое количество работников.

Трудоемкость производства продукции $T_{\text{см}}$ (чел.-ч/ц)

$$T_{\text{см}} = T \div \text{ВП}. \quad (7.4)$$

Себестоимость (руб/ц) – определяется путем калькуляции затрат или по данным технологических карт. Поскольку при выращивании зерновых помимо зерна (основная продукция) получаем и солому (выход составляет в среднем 150 % для озимых и 120 % для яровых от массы зерна), то трудовые и материально-денежные затраты необходимо распределять соответственно на два вида продукции. Для этого с помощью переводных коэффициентов (прил. 1) переводим всю продукцию в условное зерно:

$$\text{ВП}_y = \text{ВП}_z \cdot K_{пз} + \text{ВП}_c \cdot K_{пс}, \quad (7.5)$$

где ВП_y – валовая продукция условная;

$\text{ВП}_z, \text{ВП}_c$ – физический объем зерна и соломы соответственно;

$K_{пз}, K_{пс}$ – коэффициент перевода зерна и соломы соответственно в условную продукцию (условное зерно).

После этого делим все затраты на величину условной продукции.

$$C_y = \text{СП} \div \text{ВП}_y, \quad (7.6)$$

где C_y – себестоимость единицы условной продукции;

СП – полная себестоимость продукции.

Далее умножаем себестоимость единицы условной продукции на физический объем полученного зерна (физического):

$$\text{СП}_3 = C_y \cdot \text{ВП}_3, \quad (7.7)$$

где СП_3 – затраты на производство зерна.

Для нахождения затрат на солому необходимо от общей суммы затрат отнять затраты на зерно. Аналогичным способом определяются затраты труда на различные виды продукции (зерно, солому).

Валовой доход (руб.)

$$\text{ВД} = \text{ВП} - \text{МЗ}, \quad (7.8)$$

где ВД – валовой доход;

МЗ – материальные затраты.

Чистый доход (руб.):

$$\text{ЧД} = \text{ВП} - \text{С}; \quad (7.9)$$

$$\text{ЧД} = \text{ВД} - \text{ОТ}, \quad (7.10)$$

где ЧД – чистый доход;

С – себестоимость продукции;

ОТ – затраты на оплату труда.

Прибыль (руб.)

$$\text{П} = \text{В} - \text{СП}, \quad (7.11)$$

где П – прибыль;

В – выручка (определяется как произведение цены единицы продукции на количество реализованной продукции).

Показатели *валовой доход*, *чистый доход*, *прибыль* используются в расчете на 1 га посева, 1 балло-га, 1 кг д. в. НРК, 1 ц зерна, 1 чел.-ч, 1 руб. затрат, на 1 руб. валовой продукции.

Для их определения необходимо полученный валовой доход, чистый доход, прибыль разделить на суммарное значение соответствующих показателей.

Уровень механизации производства продукции (%)

$$Y_{об} = Z_{тм} \div Z_{тоб} \cdot 100, \quad (7.12)$$

где $Y_{об}$ – уровень механизации;

$Z_{тм}$ – затраты труда на механизированных работах, чел.-ч;

$Z_{тоб}$ – общие затраты труда, чел.-ч.

Уровень товарности продукции (%)

$$Y_{т} = ТП \div ВП \cdot 100, \quad (7.13)$$

где $Y_{т}$ – уровень товарности продукции;

ТП – объем товарной продукции (в натуральном или денежном выражении).

Рентабельность продукции (коэффициент окупаемости затрат):

$$R_{пр} = (П_{пр} \div СП_{р})100; \quad (7.14)$$

$$R_{п} = (ЧД \div СП)100, \quad (7.15)$$

где $R_{пр}$ – рентабельность реализованной продукции;

$R_{п}$ – рентабельность продукции;

$П_{пр}$ – прибыль от реализации;

$СП_{р}$ – себестоимость реализованной продукции.

При расчете показателей эффективности производства фуражного зерна или зернофуражных культур продукция берется с учетом ее кормовой ценности, т. е. в перерасчете на кормовые единицы и перваримый протеин.

Задание 1. Дать сравнительную оценку экономической эффективности производства зерна (табл. 7.1).

Таблица 7.1. Сравнительная оценка экономической эффективности производства зерна

Показатель	Единица измерения	Хозяйство 1	Хозяйство 2	Разность
1	2	3	4	5
Урожайность	ц/га			
Производительность труда	ц/чел.-ч			
Трудоемкость	чел.-ч/ц			
Себестоимость 1 ц зерна	тыс. руб.			
Чистый доход	тыс. руб.			
Выручка	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 га посева	тыс. руб.			

1	2	3	4	5
Прибыль в расчете на 1 балло-га	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 ц зерна	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 чел.-ч	тыс. руб.			
Уровень механизации	%			
Уровень товарности	%			
Рентабельность реализованной продукции	%			
Рентабельность продукции	%			

7.2. Экономическая оценка эффективности производства картофеля

Картофель является одной из основных продовольственных, технических и кормовых сельскохозяйственных культур в Беларуси. По сбору картофеля Беларусь является страной развитого картофелеводства. Картофелеводство обоснованно считается одной из отличительных особенностей менталитета белорусского населения.

Картофель – ценный продукт питания. Его клубни (в зависимости от сорта) содержат 15–35 % сухого вещества, из которого 17–29 приходится на долю крахмала, 1–2 – белка, около 1 % – минеральных солей. Из клубней готовят около 1000 разнообразных ценных высококачественных блюд и продуктов питания.

Картофель является важным сырьем для производства готовых продуктов питания (чипсы, крекеры и т. д.), а также спирта и крахмала. Промышленная переработка картофеля решает ряд важных экономических и социальных задач: снижает потери продукции, позволяет создать резервы продовольствия в виде продуктов длительного хранения, улучшает качество потребляемой продукции и т. д.

Для эффективного возделывания картофеля на продовольственные, технические и фуражные цели необходимо соблюдение всех элементов интенсивной технологии производства: селекция новых сортов, совершенствование системы семеноводства, использование севооборота, внесение оптимальных доз минеральных и органических удобрений, выполнение комплекса мероприятий по защите от вредных организмов, повышение материальной заинтересованности работников.

Показатели эффективности производства картофеля. До определения показателей эффективности производства картофеля необходимо выделить удельный вес ранних, средних и поздних сортов в структуре посевов. Наиболее оптимальной структурой (по группам спелости) считается та, где ранние сорта составляют 30 %, средние сорта – 30 % и поздние сорта – 40 %.

Экономическая эффективность производства картофеля характеризуется системой показателей.

Урожайность (ц/га)

$$Y = \text{ВП} \div S_3, \quad (7.16)$$

где Y – урожайность картофеля;

ВП – объем валовой продукции;

S_3 – площадь возделываемой культуры.

Выход стандартных клубней (%)

$$B_c = \text{ВП}_{\text{ст}} \div \text{ВП} \cdot 100, \quad (7.17)$$

где B_c – выход стандартных клубней;

$\text{ВП}_{\text{ст}}$ – объем стандартной продукции;

ВП – объем валовой продукции.

Производительность труда (ц/чел.-ч):

$$П_T = \text{ВП} \div T; \quad (7.18)$$

$$П_T = \text{ВП} \div P, \quad (7.19)$$

где $П_T$ – производительность труда;

T – затраты рабочего времени;

P – среднегодовое количество работников.

Трудоемкость производства продукции $T_{\text{см}}$ (чел.-ч/ц)

$$T_{\text{см}} = T \div \text{ВП}. \quad (7.20)$$

Себестоимость (руб/ц) – определяется путем калькуляции затрат или по данным технологических карт.

Показатель *прибыль* (руб.) используется в расчете на 1 га картофеля, 1 балло-га, 1 кг д. в. НПК, 1 ц картофеля, 1 чел.-ч, 1 руб. валовой продукции.

$$П = В - ПС, \quad (7.21)$$

где $П$ – прибыль;

$В$ – выручка (определяется как произведение цены единицы продукции на количество реализованной продукции);

ПС – полная себестоимость.

Для определения прибыли в расчете на 1 га картофеля, на 1 балло-га, на 1 кг д. в. НРК, на 1 ц картофеля, на 1 чел.-ч, на 1 руб. затрат, на 1 руб. валовой продукции необходимо полученную прибыль разделить на суммарное значение соответствующих показателей.

Уровень механизации производства продукции (%)

$$Y_{об} = Z_{тм} \div Z_{тоб} \cdot 100, \quad (7.22)$$

где $Y_{об}$ – уровень механизации;

$Z_{тм}$ – затраты труда на механизированных работах, чел.-ч;

$Z_{тоб}$ – общие затраты труда, чел.-ч.

Уровень товарности продукции (%)

$$Y_{т} = ТП \div ВП \cdot 100, \quad (7.23)$$

где $Y_{т}$ – уровень товарности продукции;

ТП – объем товарной продукции (в натуральном или денежном выражении).

Рентабельность продукции (коэффициент окупаемости затрат)

$$R_{пр} = П_{пр} \div СП \cdot 100, \quad (7.24)$$

где $R_{пр}$ – рентабельность производства;

$П_{пр}$ – прибыль от реализации.

Важным показателем качества картофеля, использующегося для переработки на спирт и крахмал, является содержание и качество крахмала (крахмалистость).

Задание 2. Дать сравнительную оценку экономической эффективности производства картофеля (табл. 7.2).

Таблица 7.2. Сравнительная оценка экономической эффективности производства картофеля

Показатель	Единица измерения	Хозяйство 1	Хозяйство 2	Разность
1	2	3	4	5
Урожайность	ц/га			
Выход стандартных клубней	%			
Производительность труда	ц/чел.-ч			
Трудоёмкость	чел.-ч/ц			
Себестоимость 1 ц картофеля	тыс. руб.			
Выручка (по товарной продукции)	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 га посадок картофеля	тыс. руб.			

1	2	3	4	5
Прибыль в расчете на 1 балло-га	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 ц	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 чел.-ч	тыс. руб.			
Уровень механизации	%			
Уровень товарности	%			
Рентабельность	%			

7.3. Экономическая оценка эффективности производства льна

Лен является одной из основных технических культур, возделываемых в Республике Беларусь. Важная роль, которую играет лен, обусловлена его высокой хозяйственной ценностью. Лен-долгунец дает одновременно два вида продукции: основную – соломку, которая впоследствии перерабатывается на волокно, и сопряженную – семена, используемые для получения масла.

Льняная пряжа отличается прочностью и хорошо противостоит гниению, поэтому ткани из льна находят широкое применение не только у населения, но и в ряде отраслей промышленности: электротехнической, резиновой и др. Отходы, получаемые при переработке льна на волокно (пакля и костра), используются в строительстве и производстве бумаги. Льняное масло используется для изготовления лака, линолеума, краски.

Показатели эффективности возделывания льна. *Удельный вес посевов льна (%)* – определяется как процентное соотношение площади посевов льна к общей посевной площади.

Урожайность (ц/га)

$$Y = \text{ВП} \div S_T, \quad (7.25)$$

где Y – урожайность льна (льносоломки либо тресты, льносемя);

ВП – объем валовой продукции;

S_T – площадь возделываемой культуры.

Затраты труда на 1 га (чел.-ч)

$$Z_T = T \div S_T, \quad (7.26)$$

Производительность труда (ц/чел.-ч):

$$П_T = \text{ВП} \div T; \quad (7.27)$$

$$П_T = \text{ВП} \div P, \quad (7.28)$$

где Z_T – затраты труда на 1 га;

P_T – производительность труда;

T – затраты рабочего времени;

P – среднегодовое количество работников.

Трудоемкость производства продукции T_{em} (ц/чел.-ч)

$$T_{em} = T \div ВП. \quad (7.29)$$

Себестоимость (руб/ц) определяется путем калькуляции затрат или по данным технологических карт. Поскольку при выращивании льна помимо соломки и тресты получаем и семя, то трудовые и материально-денежные затраты необходимо распределять соответственно на эти виды продукции. Для этого с помощью переводных коэффициентов (см. прил. 1) переводим всю продукцию в условную:

$$ВП_y = ВП_T \cdot K_{пз} + ВП_c \cdot K_{пс}, \quad (7.30)$$

где $ВП_y$ – валовая продукция условная;

$ВП_T, ВП_c$ – физический объем тресты и льносемя соответственно;

$K_{пз}, K_{пс}$ – коэффициенты перевода тресты и льносемя соответственно в условную продукцию (см. прил. 1).

После этого делим все затраты на величину условной продукции:

$$C_y = СП \div ВП_y, \quad (7.31)$$

где C_y – себестоимость единицы условной продукции;

$СП$ – полная себестоимость продукции.

Далее умножаем себестоимость единицы условной продукции на физический объем полученной тресты (физический):

$$СП_T = C_y \cdot ВП_T, \quad (7.32)$$

где $СП_T$ – затраты на производство льносемя.

Для нахождения затрат на льнотресту необходимо от общей суммы затрат отнять затраты на льносемя. Аналогичным способом распределяются затраты труда.

Показатель *прибыль* (руб.) используется в расчете на 1 га посевов льна, 1 балло-га, 1 кг д. в. *НРК*, 1 чел.-ч.

$$П = В - ПС, \quad (7.33)$$

где $П$ – прибыль;

$В$ – выручка (определяется как произведение цены единицы продукции на количество реализованной продукции);

ПС – полная себестоимость.

Для определения прибыли в расчете на 1 га посевов льна, 1 балло-га, 1 кг д. в. НРК, 1 чел.-ч необходимо полученную прибыль разделить на суммарное значение соответствующих показателей.

Уровень механизации производства продукции (%)

$$Y_{об} = Z_{тм} \div Z_{тоб} \cdot 100, \quad (7.34)$$

где $Y_{об}$ – уровень механизации;

$Z_{тм}$ – затраты труда на механизированных работах, чел.-ч;

$Z_{тоб}$ – общие затраты труда, чел.-ч.

Уровень товарности продукции (%) – рассчитывается при определении экономической эффективности льносемян:

$$Y_{т} = ТП \div ВП \cdot 100, \quad (7.35)$$

где $Y_{т}$ – уровень товарности продукции;

ТП – объем товарной продукции (в натуральном или денежном выражении).

Рентабельность продукции (коэффициент окупаемости затрат)

$$R_{пр} = П_{пр} \div СП \cdot 100, \quad (7.36)$$

где $R_{пр}$ – рентабельность производства;

$П_{пр}$ – прибыль от реализации.

Задание 3. Дать сравнительную оценку экономической эффективности производства льна (табл. 7.3).

Таблица 7.3. Оценка экономической эффективности производства льна

Показатели	Единица измерения	Льнотреста	Льносемя
Урожайность	ц/га		
Затраты труда на 1 га	чел.-дн.		
Производительность труда	ц/чел.-ч		
Трудоемкость	чел.-ч/ц		
Себестоимость 1 ц	тыс. руб.		
Выручка	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на 1 га посевов льна	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на 1 балло-га	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на 1 чел.-ч	тыс. руб.		
Чистый доход	тыс. руб.		
Рентабельность	%		

7.4. Экономическая оценка эффективности производства сахарной свеклы

Сахарная свекла – это техническая культура, используемая для пищевых и фуражных целей. Для Республики Беларусь эта культура имеет важное значение, поскольку является основным сырьем для производства сахара. В условиях республики сахарная свекла является высокопродуктивной полевой культурой. При переработке сахарной свеклы можно получить жом, патоку. Переработку сахарной свеклы осуществляют в республике четыре предприятия: Скидельский и Городейский сахарные комбинаты, Жабинковский сахарный завод, Слуцкий сахарорафинадный комбинат.

Экономическая эффективность производства сахарной свеклы. Экономическая эффективность производства сахарной свеклы характеризуется системой показателей.

Урожайность (ц/га)

$$Y = \text{ВП} \div S_3, \quad (7.37)$$

где Y – урожайность сахарной свеклы;

ВП – объем валовой продукции;

S_3 – площадь возделываемой культуры.

Производительность труда (ц/чел.-ч):

$$P_T = \text{ВП} \div T; \quad (7.38)$$

$$P_T = \text{ВП} \div P, \quad (7.39)$$

где P_T – производительность труда;

T – затраты рабочего времени;

P – среднегодовое количество работников.

Трудоемкость производства продукции $T_{\text{см}}$ (чел.-ч/ц)

$$T_{\text{см}} = T \div \text{ВП}. \quad (7.40)$$

Себестоимость (руб/ц) определяется путем калькуляции затрат или по данным технологических карт.

Поскольку при выращивании сахарной свеклы помимо клубней (основная продукция) получаем и ботву, то трудовые и материально-денежные затраты необходимо распределять соответственно на два вида продукции. Для этого с помощью переводных коэффициентов (см. прил. 1) переводим всю продукцию в условную:

$$ВП_y = ВП_k \cdot K_{пк} + ВП_б \cdot K_{пб}, \quad (7.41)$$

где $ВП_y$ – валовая продукция условная;

$ВП_k, ВП_б$ – физический объем клубней и ботвы соответственно;

$K_{пк}, K_{пб}$ – коэффициенты перевода клубней и ботвы соответственно в условную продукцию (см. прил. 1).

После этого делим все затраты на величину условной продукции:

$$C_y = СП \div ВП_y, \quad (7.42)$$

где C_y – себестоимость единицы условной продукции;

СП – полная себестоимость продукции.

Далее умножаем себестоимость единицы условной продукции на физический объем полученных клубней:

$$СП_k = C_y \cdot ВП_k, \quad (7.43)$$

где $СП_k$ – затраты на производство клубней.

Для нахождения затрат на ботву необходимо от общей суммы затрат отнять затраты на выращивание клубней. Аналогичным способом определяются затраты труда.

Чистый доход (руб.)

$$ЧД = ВП - С, \quad (7.44)$$

где ЧД – чистый доход;

С – себестоимость продукции.

Показатель *прибыль* (руб.) используется в расчете на 1 га площади, 1 балло-га, 1 кг д. в. НРК, 1 ц сахарной свеклы, 1 чел.-ч.

$$П = В - СП, \quad (7.45)$$

где П – прибыль;

В – выручка (определяется как произведение цены единицы продукции на количество реализованной продукции).

Для определения прибыли в расчете на 1 га площади, 1 балло-га, 1 кг д. в. НРК, 1 ц сахарной свеклы, 1 чел.-ч необходимо полученную прибыль разделить на суммарное значение соответствующих показателей.

Уровень механизации производства продукции (%)

$$У_{об} = З_{тм} \div З_{тоб} \cdot 100, \quad (7.46)$$

где $У_{об}$ – уровень механизации;

$Z_{\text{гм}}$ – затраты труда на механизированных работах, чел.-ч;

$Z_{\text{гоб}}$ – общие затраты труда, чел.-ч.

Рентабельность продукции (коэффициент окупаемости затрат)

$$R_{\text{п}} = (\Pi \div \text{СП})100, \quad (7.47)$$

где $R_{\text{п}}$ – рентабельность продукции.

Оплата за урожай корней выращенной свеклы производится в зависимости от сахаристости. Показатель сахаристости определяется при приемке свеклы на завод и показывает, сколько сахара (в процентах) в ней содержится. Фактическая сахаристость делится на базисную, и полученный коэффициент умножается на фактическую цену реализации 1 т сырья.

Поскольку конечной целью возделывания сахарной свеклы является получение сахара, то особый интерес представляет изучение факторов, влияющих на выход сладкого продукта. Одним из таких факторов является *качество свеклы*. Оно характеризуется рядом показателей. В начале определяется состояние клубней (общая загрязненность почвой и зелеными остатками, наличие гнили, подвяленность, подмороженность, волокнистость свекловичных корней). Далее с помощью лабораторных исследований определяют сахаристость, содержание азотистых веществ, калия и натрия, нитратов, зольного остатка в корнях, доброкачественность клеточного сока. Чем выше сахаристость и доброкачественность клеточного сока, ниже загрязненность, тем выше выход конечного продукта.

Задание 4. Дать сравнительную оценку экономической эффективности выращивания сахарной свеклы. Уровень товарности прием равным 95 % (табл. 7.4).

Таблица 7.4. Сравнительная оценка экономической эффективности выращивания сахарной свеклы

Показатель	Единица измерения	Хозяйство 1	Хозяйство 2	Разность
1	2	3	4	5
Урожайность	ц/га			
Производительность труда	ц/чел.-ч			
Трудоёмкость	чел.-ч/ц			
Себестоимость 1 ц клубней	тыс. руб.			
Чистый доход	тыс. руб.			
Выручка	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 га сахарной свеклы	тыс. руб.			

1	2	3	4	5
Прибыль в расчете на 1 балло-га	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 ц сахарной свеклы	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 чел.-ч	тыс. руб.			
Уровень механизации	%			
Рентабельность продукции	%			

7.5. Экономическая оценка эффективности производства рапса

Рапс – техническая культура, которая возделывается в Республике Беларусь для получения *продуктов питания* (рапсового масла), *кормов* и *технического сырья*, используемого на транспорте и в промышленности. По содержанию кормовых единиц и переваримому протеину рапс более чем в два раза превосходит бобы, горох, кукурузу. В одном килограмме зерна рапса содержится около 2 к. ед., 190 г переваримого белка, 33 г жира. Он не имеет себе равных и по такому показателю, как разнообразие и сбалансированность аминокислот. В одном килограмме семян рапса содержится 47–49 % жира и 20–22 % белка.

Необходимость возделывания рапса на зерно обусловлена, с одной стороны, дефицитом растительного масла и кормового белка для нужд животноводства и с другой – для использования в качестве энергетического сырья.

Показатели эффективности производства рапса. Экономическая эффективность производства рапса характеризуется системой показателей.

Урожайность (ц/га)

$$У = ВП \div S_3, \quad (7.48)$$

где У – урожайность рапса;

ВП – объем валовой продукции;

S_3 – площадь возделываемой культуры.

Производительность труда (ц/чел.-ч)

$$П_T = ВП \div T; \quad (7.49)$$

$$П_T = ВП \div P, \quad (7.50)$$

где P_T – производительность труда;

Т – затраты рабочего времени;
 Р – среднегодовое количество работников.
Трудоемкость производства продукции $T_{см}$ (чел.-ч/ц)

$$T_{см} = T \div ВП. \quad (7.51)$$

Себестоимость (руб/ц) – определяется путем калькуляции затрат или по данным технологических карт.

Чистый доход (руб.)

$$ЧД = ВП - С, \quad (7.52)$$

где ЧД – чистый доход;

С – себестоимость продукции.

Показатель *прибыль* (руб.) используется в расчете на 1 га посева, 1 балло-га, 1 кг д. в. НРК, 1 ц семян рапса, 1 чел.-ч.

$$П = В - СП, \quad (7.53)$$

где П – прибыль;

В – выручка (определяется как произведение цены единицы продукции на количество реализованной продукции).

Для определения прибыли в расчете на 1 га посева, 1 балло-га, 1 кг д. в. НРК, 1 ц семян рапса, 1 чел.-ч необходимо полученную прибыль разделить на суммарное значение соответствующих показателей.

Уровень механизации производства продукции (%)

$$У_{об} = Z_{тм} \div Z_{тоб} \cdot 100, \quad (7.54)$$

где $У_{об}$ – уровень механизации;

$Z_{тм}$ – затраты труда на механизированных работах, чел.-ч;

$Z_{тоб}$ – общие затраты труда, чел.-ч.

Рентабельность продукции (коэффициент окупаемости затрат)

$$R_{п} = (П \div СП)100, \quad (7.55)$$

где $R_{п}$ – рентабельность продукции.

Задание 5. Дать сравнительную оценку экономической эффективности производства рапса. Уровень товарности примем равным 90 % (табл. 7.5).

Таблица 7.5. Сравнительная оценка экономической эффективности производства рапса

Показатель	Единица измерения	Хозяйство 1	Хозяйство 2	Разность
Урожайность	ц/га			
Производительность труда	ц/чел.-ч			
Трудоемкость	чел.-ч/ц			
Себестоимость 1 ц рапса	тыс. руб.			
Чистый доход	тыс. руб.			
Выручка	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 га посева	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 балло-га	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 ц рапса	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 чел.-ч	тыс. руб.			
Уровень механизации	%			
Рентабельность продукции	%			

7.6. Экономическая оценка эффективности производства овощей в открытом и защищенном грунте

Овощи занимают особое место среди других продуктов питания, что обусловлено высоким содержанием в них углеводов, белков и сахаров, а также витаминов (особенно *A, B, C*), микроэлементов, органических кислот, ферментов. В состав свежих овощей входят антибиотики (фитонциды), оказывающие губительное действие на бактерии и грибки. Такой широкий ассортимент полезных веществ оказывает положительное воздействие на жизнедеятельность человека, способствует повышению иммунитета к различным заболеваниям. Овощи являются ценным диетическим продуктом, потребление которого способствует лучшему усвоению других продуктов питания. Особое значение для республики имеет уникальная способность многих овощей (репа, брюква, свекла, морковь, капуста, тыква, водяной кресс и др.) выводить из организма радионуклиды и тяжелые металлы.

Физиологически обоснованная норма потребления овощной продукции в Республике Беларусь составляет 126 кг в расчете на душу населения в год. Удельный вес в суточном рационе человека должен составлять не менее 20–25 %. Почвенные и климатические условия республики позволяют выращивать около 60–65 видов овощных культур, среди которых можно выделить: капусту (белокачанную, краснокочанную, цветную, брокколи, брюссельскую, савойскую, пекинскую), морковь столовую, свеклу столовую, репу, редьку, редис, брюкву, томат, баклажаны, перец, огурец, кабачок, патиссоны, тыкву, лук (репча-

тый, порей, многолетний), чеснок, салат, шпинат, щавель, укроп, петрушку, пастернак, сельдерей, хрен, ревен, спаржу, артишок, эстрагон, кресс-салат, водяной кресс, горчицу, огуречную траву, кориандр, тмин, цикорий, топинамбур, горох овощной и др. Кроме того, климат республики позволяет успешно заниматься выращиванием многолетних пряно-вкусовых и лекарственных растений: мелиссы лимонной, душицы, котовника, базилика, иссопа, мяты перечной, зубровки, календулы, ромашки аптечной, алтея лекарственного и др.

Овощеводство в Республике Беларусь представлено производством продукции в *открытом* и *защищенном* грунте. В овощеводстве открытого грунта можно выделить производство товарных овощей в полевых условиях с использованием высокопроизводительных машин и выращивание овощей на огородах с преимущественным применением ручного труда. Овощеводство защищенного грунта ведется в крупных тепличных комбинатах, являющихся предприятиями промышленного типа, и в малогабаритных простейших теплицах и укрытиях, ориентированных в основном на применение ручного труда и элементарных орудий.

Показатели эффективности производства овощей открытого грунта. Экономическая эффективность производства овощей открытого грунта характеризуется системой показателей.

Урожайность (ц/га)

$$Y = \text{ВП} \div S_3, \quad (7.56)$$

где Y – урожайность овощей;

ВП – объем валовой продукции;

S_3 – площадь возделываемой культуры.

Производительность труда (ц/чел.-ч)

$$П_T = \text{ВП} \div T; \quad (7.57)$$

$$П_T = \text{ВП} \div P, \quad (7.58)$$

где $П_T$ – производительность труда;

T – затраты рабочего времени;

P – среднегодовое количество работников.

Трудоемкость производства продукции $T_{\text{см}}$ (чел.-ч/ц):

$$T_{\text{см}} = T \div \text{ВП}. \quad (7.59)$$

Себестоимость (руб/ц) – определяется путем калькуляции затрат или по данным технологических карт.

Валовой доход (руб.)

$$ВД = ВП - МЗ, \quad (7.60)$$

где ВД – валовой доход;

МЗ – материальные затраты.

Чистый доход (руб.)

$$ЧД = ВП - С; \quad (7.61)$$

$$ЧД = ВД - ОТ, \quad (7.62)$$

где ЧД – чистый доход;

С – себестоимость продукции;

ОТ – затраты на оплату труда.

Показатель *прибыль* (руб.) используется в расчете на 1 га посева, 1 балло-га, 1 кг д. в. НРК, 1 ц овощей, 1 чел.-ч.

$$П = В - С, \quad (7.63)$$

где П – прибыль;

В – выручка (определяется как произведение цены единицы продукции на количество реализованной продукции).

Для определения прибыли в расчете на 1 га посева, 1 балло-га, 1 кг д. в. НРК, 1 ц овощей, 1 чел.-ч необходимо полученную прибыль разделить на суммарное значение соответствующих показателей.

Рентабельность продукции (коэффициент окупаемости затрат)

$$R_n = (П \div С)100, \quad (7.64)$$

где R_n – рентабельность продукции.

Показатели эффективности производства овощей защищенного грунта. При определении эффективности овощеводства защищенного грунта необходимо учитывать его специфику. Главная задача овощеводства защищенного грунта заключается в производстве свежих овощей и снабжении ими населения в зимние и весенние периоды. Возделывание овощей в закрытом грунте позволяет получать несколько урожаев в течение года.

Исходя из особенностей овощеводства защищенного грунта для оценки экономической эффективности используется следующая система показателей: валовой сбор овощей (по видам), в том числе с января по май; выход овощей с 1 м² площади теплиц; затраты труда на единицу произведенной продукции; себестоимость единицы продукции в целом и по элементам затрат (обогрев, освещение, семена и т. д.);

средняя цена реализации единицы продукции; величина расхода тепла, электроэнергии, удобрений, ядохимикатов и воды на единицу площади и 1 ц продукции в натуральном и стоимостном выражении; валовой доход; прибыль в расчете на 1 м² сооружений и 1 ц продукции по видам; уровень рентабельности производства в целом и основных видов овощей.

Овощи открытого и закрытого грунта обеспечивают получение значительной прибыли с 1 га пашни, а по рентабельности превосходят ряд сельскохозяйственных культур. Они способствуют улучшению экономических результатов всего сельскохозяйственного производства. Важнейшими условиями повышения эффективности производства овощной продукции являются: рациональная организация труда; внедрение современных интенсивных технологий производства, основанных на комплексной механизации всех производственных процессов, внесении минеральных и органических удобрений, применении химических и биологических средств защиты растений; использование районированных сортов с высоким биологическим потенциалом урожайности.

Задание 6. Определить экономическую эффективность выращивания овощей в открытом и защищенном грунте (табл. 7.6, 7.7).

Таблица 7.6. Показатели оценки экономической эффективности производства овощей в открытом грунте

Показатель	Единица измерения	Капуста белокочанная	Морковь столовая	Свекла столовая
Урожайность	ц/га			
Производительность труда	ц/чел.-ч			
Трудоемкость	чел.-ч/ц			
Себестоимость 1 ц овощей	тыс. руб.			
Чистый доход	тыс. руб.			
Выручка	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 га посева	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 балло-га	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 ц продукции	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 чел.-ч	тыс. руб.			
Рентабельность продукции	%			

Таблица 7.7. Показатели оценки экономической эффективности производства овощей в защищенном грунте

Показатель	Единица измерения	Томат	Огурец
1	2	3	4
Урожайность	ц/м ²		
Производительность труда	ц/чел.-ч		

1	2	3	4
Трудоемкость	чел.-ч/ц		
Себестоимость 1 ц овощей	тыс. руб.		
Чистый доход	тыс. руб.		
Выручка	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на 1 га посева	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на 1 ц продукции	тыс. руб.		
Рентабельность продукции	%		

7.7. Экономическая оценка эффективности производства плодов и ягод

Плодоводство представляет собой одну из растениеводческих отраслей сельского хозяйства, где объектами возделывания служат плодовые и ягодные культуры. Эта подотрасль сельского хозяйства существенно отличается от других, что обусловлено специфическими особенностями плодовых деревьев и ягодных кустарников. Отличительной особенностью садоводства является то, что сад большинства плодовых и ягодных культур, заложенный сегодня, начнет приносить урожай только по истечении нескольких лет, причем в зависимости от срока службы урожайность будет в значительной мере меняться. В соответствии с нормативно-законодательной базой *плодово-ягодный сад* является *товарным*, следовательно, переходит в основные средства предприятия после вступления его в товарное плодоношение. Амортизация на сад начинает начисляться после подписания акта о вступлении сада в товарное плодоношение. До момента подписания акта сад относится к оборотным средствам.

Плодово-ягодная продукция имеет большое значение в рациональном питании человека. В плодах и ягодах в значительном количестве содержатся витамины (особенно *C*, *P* и провитамин *A*), минеральные вещества (калий, кальций, фосфор), микроэлементы, органические кислоты, углеводы. Их потребление позволяет существенно улучшить качество питания. Плодово-ягодная продукция представляет собой также ценное сырье для переработки. В соответствии с медицинскими нормами рационального питания и условиями продовольственной безопасности каждый человек должен потреблять в год в среднем 80 кг плодов и ягод без учета цитрусовых. Другим экономическим фактором, требующим увеличения производства плодов и ягод, является перерабатывающая промышленность. Для обеспечения продовольственной безопасности по плодам и ягодам объем плодово-ягодной

продукции для нужд торговли и общепита должен составлять 50 кг данной продукции на душу населения, что примерно равно 70 % медицинской нормы.

В республике существует три типа садов. *Первый тип* сада представлен интенсивными насаждениями в хозяйствах с различным уровнем специализации на плодоводстве и средним размером сада на хозяйство – 105 га, предназначенными для индустриального производства плодов и ягод, их хранения, промышленной переработки и экспорта. *Второй тип* – потребительские сады со средним размером сада на хозяйство – 18 га, продукция которых используется в основном для удовлетворения внутривозрастных нужд и для переработки. *Третий* – любительские сады со средним размером сада около 7–12 соток, предназначенные для самообеспечения населения плодами и ягодами в летнее и осеннее время с частичной реализацией излишков. Однако этот тип садов не оказывает существенного влияния на баланс производства высококачественной и качественной продукции.

Развитие плодоводства в Республике Беларусь требует резкого увеличения производства посадочного материала новыми высокопродуктивными сортами плодовых и ягодных культур. Правильный выбор сорта является одним из важнейших условий повышения эффективности садоводства. В процессе подбора сортов плодовых и ягодных культур следует учитывать их урожайность, приспособленность к условиям того или иного региона, отзывчивость на внесение удобрений, сроки созревания и качество продукции. Связано это с необходимостью роста ежегодных закладок новых садов, реконструкции существующих насаждений, внедрения интенсивных технологий промышленного типа. Следовательно, в условиях складывающихся рыночных отношений и ускоренной окупаемости инвестиционных вложений важным вопросом является развитие *питомниководства* как основы становления садоводческой отрасли в целом. Особое внимание при этом должно быть уделено улучшению качественного выращивания посадочного материала плодово-ягодных культур, их породному и сортовому составу в соответствии с потребностями в посадочном материале специализированных хозяйств промышленного направления, личных подсобных хозяйств и садоводческих товариществ с учетом особенностей отдельных плодовых зон, повышения удельного веса семечковых культур, привитых на вегетативно-размножаемых слабо-рослых подвоях.

Показатели эффективности производства плодов и ягод. Садоводство является одной из наиболее интенсивных и доходных отрас-

лей сельскохозяйственного производства. Развитие отрасли и повышение ее экономической эффективности основывается на создании крупных садов на промышленной основе и интенсификации производства, предусматривающей его механизацию и химизацию, внедрение высокопродуктивных сортов, применение современных технологий и орошения.

Экономическая эффективность производства плодов и ягод характеризуется системой показателей.

Урожайность (т/га)

$$Y = \text{ВП} \div S_3, \quad (7.65)$$

где Y – урожайность плодов и ягод;

ВП – объем валовой продукции;

S_3 – площадь садов.

Производительность труда (т/чел.-ч):

$$П_T = \text{ВП} \div T; \quad (7.66)$$

$$П_T = \text{ВП} \div P, \quad (7.67)$$

где $П_T$ – производительность труда;

T – затраты рабочего времени;

P – среднегодовое количество работников.

Трудоемкость производства продукции $T_{\text{см}}$ (чел.-ч/т)

$$T_{\text{см}} = T \div \text{ВП}. \quad (7.68)$$

Себестоимость (руб/т) – определяется путем калькуляции затрат или по данным технологических карт. Посадки плодовых и ягодных культур относятся к основным производственным фондам, при определении себестоимости их продукции, кроме расходов, непосредственно связанных с уходом за культурой в текущем г., в общую сумму производственных затрат включается также величина амортизационных отчислений по многолетним насаждениям в расчете на год их производственного использования. Она рассчитывается по формуле

$$A_c = Z_{\text{зс}}(N_a \div 100), \quad (7.69)$$

где A_c – годовая сумма амортизационных отчислений по саду;

$Z_{\text{зс}}$ – общая сумма производственных затрат, необходимая на закладку сада, и затрат, связанных с эксплуатацией сада до вступления его в стадию плодоношения;

N_a – норма амортизации, определяется исходя из срока интенсивного плодоношения сада (прил. 3).

Валовой доход (руб.)

$$\text{ВД} = \text{ВП} - \text{МЗ}, \quad (7.70)$$

где ВД – валовой доход;

МЗ – материальные затраты.

Чистый доход (руб.):

$$\text{ЧД} = \text{ВП} - \text{С}; \quad (7.71)$$

$$\text{ЧД} = \text{ВД} - \text{ОТ}, \quad (7.72)$$

где ЧД – чистый доход;

С – себестоимость продукции;

ОТ – затраты на оплату труда.

Показатель *прибыль* (руб.) используется в расчете на 1 га сада, 1 т продукции, 1 чел.-ч.

$$\text{П} = \text{В} - \text{С}, \quad (7.73)$$

где П – прибыль;

В – выручка (определяется как произведение цены единицы продукции на количество реализованной продукции).

Для определения прибыли в расчете на 1 га посева, 1 т фруктов и ягод, 1 чел.-ч необходимо полученную прибыль разделить на суммарное значение соответствующих показателей.

Рентабельность продукции (коэффициент окупаемости затрат)

$$R_{\text{п}} = (\text{П} \div \text{С})100, \quad (7.74)$$

где $R_{\text{п}}$ – рентабельность продукции.

Задание 7. Определить экономическую эффективность выращивания плодов и ягод.

Таблица 7.8. Показатели оценки экономической эффективности производства плодово-ягодной продукции

Показатель	Единица измерения	Яблоки	Вишня	Смородина черная
1	2	3	4	5
Урожайность	т/га			
Производительность труда	т/чел.-ч			
Трудоёмкость	чел.-ч/т			
Себестоимость 1 т	тыс. руб.			
Чистый доход	тыс. руб.			

1	2	3	4	5
Выручка	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 га сада	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 т продукции	тыс. руб.			
Прибыль в расчете на 1 чел.-ч	тыс. руб.			
Рентабельность продукции	%			

7.8. Экономическая оценка эффективности производства кормов

Корма – продукты растительного и животного происхождения, а также минеральные вещества, употребляемые для кормления сельскохозяйственных животных. Корма обеспечивают животных энергией и питательными веществами, необходимыми для поддержания жизнедеятельности организма, его роста и производства продукции. В структуре затрат продукции животноводства корма занимают наибольший удельный вес (55 % и более).

Корма и кормовые добавки, поступающие в животноводство, являются одним из основных элементов его материально-технической базы и (как структурный ее элемент) представляют собой кормовую базу животноводства. Чем выше качество, ниже стоимость и оптимальнее структура кормов и кормовых добавок, тем крепче кормовая база животноводства.

По характеру источников происхождения все корма делятся на **растительные, животного происхождения и минеральные**. К растительным относится подавляющее большинство кормов – *концентрированные, грубые, сочные, зеленые*, а также отходы ряда отраслей промышленности (мукомольной, сахарной, крахмальной, спиртовой и др.). К кормам животного происхождения относится продукция молочной промышленности – сухое обезжиренное молоко (СОМ), заменитель цельного молока (ЗЦМ), обрат, сыворотка, пахта и др., а также кормовая продукция мясной и рыбной промышленности – *мясная, мясокостная, кровяная, рыбная мука* и др. Из минеральных кормов наиболее распространены *поваренная соль, мел, известь, сапропель, ракушки, карбамид* и др.

Кормопроизводство подразделяется на *промышленное и сельскохозяйственное*.

Промышленное кормопроизводство основывается на производстве всевозможных видов комбикормов, кормовых добавок, а также продукции микробиологической, фармацевтической, пищевой, хими-

ческой и других отраслей промышленности, которые связаны с выпуском тех или иных видов кормовых средств, консервантов и т. д.

Комбикорм – питательная смесь, составленная по научно обоснованным рецептам, предусматривающим наиболее эффективное использование животными питательных веществ. При производстве комбикорма добавляют различные кормовые добавки (кормовые дрожжи, аминокислоты, витамины, микроэлементы, антибиотики и др.), что повышает питательную ценность полученной смеси.

Сельскохозяйственное кормопроизводство – включает в себя полевое и луговое выращивание кормов. Оно является основным поставщиком сырья (зерна злаковых и бобовых культур, витаминной травяной муки, сена и др.) для комбикормовой промышленности. Значительная часть (около 85 %) общего объема кормов в пересчете на кормовые единицы производится на сельскохозяйственных предприятиях. Средний сбор кормов с 1 га пашни в Республике Беларусь находится на уровне 40–45 ц к. ед.; с 1 га луговых пастбищ (в зеленой массе) – 18–20 ц к. ед., а с 1 га сенокосов (в сене) – 10–12 ц к. ед.

Кормовые (фуражные) культуры – растения, выращиваемые для скармливания сельскохозяйственным животным. К ним относятся зернофуражные, зернобобовые, полевые и луговые травы, кормовые корне- и клубнеплоды, силосные культуры и т. п. На основе кормовых культур производятся: *концентраты* (комбикорма, зерно, отруби и др.); *грубые корма* (сено, солома, солома и т. д.); *сочные корма* (силос, сенаж, картофель, корнеплоды и др.); *зеленые корма* (пастбищная трава и зеленая подкормка).

Поскольку для производства различных видов кормов используется целый ряд кормовых культур, скармливание их происходит в разном соотношении, в зависимости от рациона животных (разные типы кормления), то для сравнительной экономической оценки требуется перевод разных видов кормов в сопоставимое состояние. В настоящее время эту функцию выполняет так называемая овсяная кормовая единица.

Кормовая единица – единица измерения и сравнения общей питательности корма. Расчет содержания кормовых единиц выполняется в такой последовательности: количество переваримых питательных веществ получают умножением содержания сырых питательных веществ на соответствующий данному питательному веществу коэффициент переваримости и делением на 100; содержание жиروتложения узнают умножением переваримых веществ на соответствующий коэффициент жиروتложения. При этом учитывают, что каждые 100 г сырой клетчатки снижают жиروتложение на 14,3 г; количество кормовых еди-

ниц получают делением общей суммы жиросотложения на 150. Цифра 150 является показателем жиросотложения 1 кг овса в опытах на взрослых животных. Возможен и более простой способ расчета содержания кормовых единиц путем деления суммы перевариваемых питательных веществ исследуемого корма (г) на количество переваримых питательных веществ в 1 кг овса, т. е. за единицу питательности и единицу потребности в кормах условно принимается питательность и продуктивное действие 1 кг овса – *овсяная кормовая единица*.

Расчет кормовых единиц согласно официально принятым методикам производится на основе всех элементов переваримых питательных веществ, содержащихся в корме, поэтому является показателем комплексной оценки его питательности. При оценке питательности корма помимо кормовых единиц учитывают содержание переваримого протеина, кальция, фосфора, каротина, а для свиней и птицы – еще и аминокислотный состав белка, витамины.

В практике пользуются готовыми таблицами питательности кормов (прил. 4). Кормовые единицы учитывают в весовой единице корма (кг, ц, т) или в урожае с 1 га и выражают в килограммах (кг), центнерах (ц), тоннах (т).

Большое значение при определении качества кормов имеет содержание переваримого протеина, установлено, что дефицит одного грамма этого составляющего в кормовой единице рациона влечет за собой перерасход кормов на 2 %. Общий дефицит переваримого протеина в кормовой единице стойлового периода из года в год составляет не менее 10 г. По этой причине общий перерасход кормов ежегодно достигает порядка 20 %.

В последние годы для оценки кормов все чаще применяют показатели количества в них сухого вещества, концентрации обменной энергии, сырого протеина и др. Однако какой-то один показатель в кормовых, энергетических или других единицах не отражает разнообразной потребности животных в питательных веществах.

При составлении **рациона кормления** животных учитываются около 30 показателей оценки питательности корма. Среди которых можно выделить: кормовые единицы, обменная энергия, сухое вещество, сырой протеин, переваримый протеин, сахар, крахмал, разные витамины, аминокислоты, макро- и микроэлементы, жиры и др.

При соблюдении научно обоснованных норм кормления животных и птицы нормативный расход кормов на единицу продукции животноводства для условий Беларуси принят на уровне: на 1 кг молока – 1,1–1,2 к. ед.; на 1 кг прироста живой массы молодняка КРС – 8,0–8,5;

на 1 кг прироста живой массы свиней – не более 4–4,5; птицы – 2,8–3,0; на 1000 яиц – 180–200 к. ед. Годовая норма кормления одной головы условного скота составляет 40–42 ц к. ед.

Показатели эффективности производства растительных кормов. Экономическая эффективность производства растительных кормов характеризуется системой показателей.

Урожайность (ц/га)

$$Y_i = \text{ВП}_i \div S_i, \quad (7.75)$$

где Y_i – урожайность i -го вида кормов;

ВП_i – объем валовой продукции i -го вида кормов;

S_i – площадь возделываемой культуры.

Особенностью выращивания кормовых культур является то, что разного вида корма имеют разную питательную ценность и урожайность, поэтому всю валовую продукцию в натуральном виде по всем видам продукции необходимо перевести в сопоставимый вид (кормовые единицы).

$$\text{ВП}_y = \sum(\text{ВП}_i \cdot K_{кеi}), \quad (7.76)$$

где ВП_y – объем валовой продукции, переведенной в центнеры кормовых единиц;

$K_{ке}$ – коэффициент перевода кормов из натурального вида в кормовые единицы;

i – вид конкретного корма.

Исходя из вышеперечисленной особенности *выход кормовых единиц с 1 га кормовой площади (кормовых культур)* ($Y_{к. ед.}$, ц к. ед/га) определяется по следующей формуле:

$$Y_{к. ед.} = \text{ВП}_y \div S_{\text{кормовых культур}}. \quad (7.77)$$

Обратным показателем выходу кормовых единиц с 1 га кормовой площади является *средняя потребность кормовой площади для получения 1 ц к. ед.* ($I_{п}$):

$$I_{п} = S_{\text{кормовых культур}} \div \text{ВП}_y. \quad (7.78)$$

Важным показателем является *содержание переваримого протеина в 1 к. ед.* (z) – определяется по нормативным данным содержания переваримого протеина в отдельных видах кормов (фактическое значение может быть определено в ходе лабораторной экспертизы).

Производительность труда (ц/чел.-ч):

$$П_T = ВП_y \div T; \quad (7.79)$$

$$П_T = ВП_y \div P, \quad (7.80)$$

где $П_T$ – производительность труда;

T – затраты рабочего времени;

P – среднегодовое количество работников.

Трудоемкость производства продукции T_{cm} (чел.-ч/ц к. ед.)

$$T_{cm} = T \div ВП_y. \quad (7.81)$$

Себестоимость (руб/ц к. ед.) – определяется путем калькуляции затрат или по данным технологических карт.

Особенностью является то, что при выращивании зерновых на фураж (на корм) помимо зерна на корм в редких случаях используется и солома (выход составляет в среднем 150 % для озимых и 120 % для яровых от массы зерна), в связи с этим трудовые и материально-денежные затраты необходимо распределять соответственно на два вида продукции. Однако на практике солому из-за ее биологических особенностей и низких питательных свойств в сельскохозяйственных организациях на корм практически не используют. Она в основном применяется на подстилку и в крайних случаях служит кормом.

Валовой доход (руб.)

$$ВД = ВП_y - МЗ, \quad (7.82)$$

где $ВД$ – валовой доход;

$МЗ$ – материальные затраты.

Чистый доход (руб.):

$$ЧД = ВП_y - С; \quad (7.83)$$

$$ЧД = ВД - ОТ, \quad (7.84)$$

где $ЧД$ – чистый доход;

$С$ – себестоимость продукции;

$ОТ$ – затраты на оплату труда.

Поскольку кормовые культуры в значительном объеме используются на внутривладельческие нужды (скармливаются животным, выращиваемым в хозяйстве), то экономически целесообразно определять следующие показатели: *производство на 1 га кормовой площади валовой продукции животноводства* (в натуральном или денежном выражении); *себестоимость единицы продукции животноводства по общей сумме затрат, отнесенных на статью «Корма»*; *потенциальный*

выход прибыли, реализации животноводческой продукции с гектара кормовой площади.

В случае когда часть кормов идет на реализацию, определяются следующие показатели: *прибыль (руб.) в расчете на 1 ц к. ед. реализуемой продукции:*

$$П_k = (B - C) \div ВП_y \text{ реализуемая}, \quad (7.85)$$

где $П_k$ – прибыль в расчете на 1 ц к. ед. реализуемой продукции;

B – выручка (определяется как произведение цены единицы продукции на количество реализованной продукции).

Рентабельность реализованной продукции (коэффициент окупаемости затрат)

$$R_{пр} = (П_{пр} \div C_p)100, \quad (7.86)$$

где $R_{пр}$ – рентабельность реализованной продукции;

$П_{пр}$ – прибыль от реализации;

C_p – себестоимость реализованной продукции.

Производство кормов имеет определяющее значение для стабильного функционирования и развития животноводства. Эффективность производства кормов в значительной мере зависит от правильного, экономически обоснованного подбора кормовых культур, который позволит обеспечить потребности животноводства в дешевых, высокопродуктивных кормах соответствующих видов, будет способствовать рациональному использованию земли и улучшению основных экономических показателей самой отрасли кормопроизводства.

Задание 8. Дать оценку экономической эффективности выращивания кормовых культур (табл. 7.9).

Таблица 7.9. **Оценка экономической эффективности выращивания кормовых культур**

Показатели	Единица измерения	Полученные значения
1	2	3
Урожайность ячменя (зерна)	ц/га	
Урожайность свеклы кормовой (клубней)	ц/га	
Урожайность сена лугового	ц/га	
Урожайность сена клеверо-тимофеечного	ц/га	
Урожайность зеленого корма (трава культурного пастбища)	ц/га	
Объем валовой продукции	ц	

1	2	3
Выход с 1 га кормовой площади	ц к. ед.	
Средняя потребность кормовой площади на получение 1 ц к. ед.	га	
Производительность труда	ц к. ед./чел.-ч	
Затраты труда	чел.-ч/ц к. ед.	
Себестоимость 1 ц к. ед.	тыс. руб.	
Возможное количество молока, полученное за счет использования кормов	ц	
Возможный привес КРС, полученный за счет использования кормов	ц	

7.9. Экономическая оценка эффективности молочного скотоводства

Молочное скотоводство является одной из главных животноводческих отраслей республики. Оно дает свыше 25 % валовой продукции сельского хозяйства Беларуси и в связи с этим получило сравнительно высокое экономическое развитие. Основной целью функционирования молочного скотоводства является производство молока.

Наряду с обеспечением населения и других отраслей животноводства республики молочной продукцией молочное скотоводство является основным поставщиком молодняка для доращивания и откорма крупного рогатого скота, а также поставляет для растениеводческих отраслей ценное органическое удобрение – *навоз*.

Молоко – один из самых главных пищевых продуктов, в нем содержатся все вещества, без которых человеческий организм не может нормально существовать, а именно: полноценные белки, жиры, углеводы, неорганические соли, витамины. В свежем цельном молоке имеются также так называемые иммунные тела, способные уничтожать вредные для человека бактерии. Молоко легко переваривается и хорошо усваивается организмом. Научно обоснованная норма потребления молока и молокопродуктов составляет 380 кг на душу населения в год, из них: цельного молока – 120 кг; обезжиренного – 6,8; творога – 8; сыра и брынзы – 6,6; сметаны – 5,8; сливочного масла – 6 кг. Рациональная норма потребления молока и молокопродуктов, разработанная с учетом сложностей экологической ситуации в республике после катастрофы на Чернобыльской АЭС, составляет 403 кг на душу населения в год.

Молоко, производимое в сельскохозяйственных организациях и личном подсобном хозяйстве, в зависимости от качества принято подразделять по сортам: экстра, высший, первый. К основным показателям качества молока относятся: жирность, плотность, кислотность, чистота (механическая загрязненность), температура, бактериальная обсемененность. Помимо этого большое значение имеет содержание в молоке белка, соматических клеток и др. В зависимости от сортности молока формируется его закупочная цена. В общем валовом надое молока на внутрихозяйственные нужды используется 15 %. Основная его часть направляется на промышленную переработку, включая заводскую пастеризацию и розлив для продажи.

Основная часть молока производится в специализированных хозяйствах, которые подразделяются: на *хозяйства молочного направления* с высоким удельным весом коров в структуре стада (60–70 %); *хозяйства молочно-мясного направления* с удельным весом коров в структуре стада 45–55 %; *хозяйства мясо-молочного направления* с удельным весом коров 35–40 %.

В общем поголовье условного крупного рогатого скота по сельскохозяйственным организациям Республики Беларусь коровы и нетели занимают 34 %.

Основой повышения эффективности производства молока является интенсивное использование *продуктивного скота*, что возможно при правильной организации *воспроизводства стада*. Высокоэффективные породы скота молочного направления являются основополагающим фактором интенсификации молочного подкомплекса.

Продуктивность коров на 66–70 % определяется уровнем кормления. *Дойное стадо* потребляет около 36 % всех кормов, расходуемых в животноводстве, в том числе 24 % – концентрированных.

Развитию молочного скотоводства способствуют природные условия республики, в первую очередь – высокая насыщенность сельскохозяйственных угодий пастбищами и сенокосами на интенсивной основе. Хозяйства с молочной и молочно-мясной специализацией имеют реальную возможность вести рентабельное производство при продуктивности коров не ниже 3000 кг в год на каждую голову.

Показатели эффективности производства молока. Экономическая эффективность производства молока характеризуется системой показателей.

Плотность поголовья коров в расчете на 100 га (балло-га) сельскохозяйственных угодий (гол.)

$$P_k = P \div S, \quad (7.87)$$

где P_k – плотность поголовья коров;
 P – поголовье коров, гол.;
 S – площадь сельскохозяйственных угодий, га.
Средняя продуктивность коров (кг/гол.)

$$P_p = ВП \div P, \quad (7.88)$$

где P_p – среднегодовой надой молока на одну корову, кг;
 $ВП$ – объем валовой продукции, кг.

Производство молока (P_m) в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий (ц)

$$P_m = ВП \div S \cdot 100. \quad (7.89)$$

Производительность труда (ц/чел.-ч):

$$P_t = ВП \div T; \quad (7.90)$$

$$P_t = ВП \div P, \quad (7.91)$$

где P_t – производительность труда;
 T – затраты рабочего времени;
 P – среднегодовое количество работников.
Трудоемкость производства продукции $T_{см}$ (чел.-ч/ц)

$$T_{см} = T \div ВП. \quad (7.92)$$

Затраты кормов для получения 1 ц молока (ц к. ед.)

$$Z_{корм} = ВП_{корм} \div ВП, \quad (7.93)$$

где $Z_{корм}$ – затраты кормов для получения 1 ц молока, ц к. ед.;
 $ВП_{корм}$ – объем кормов, затраченный на получение молока, ц к. ед.
Отдача ($O_{корм}$) от использования кормов (ц)

$$O_{корм} = ВП \div ВП_{корм}. \quad (7.94)$$

Себестоимость (руб/ц) определяется путем калькуляции затрат или по данным технологических карт.

Поскольку при производстве молока получаем приплод КРС и навоз, то трудовые и материально-денежные затраты необходимо распределять соответственно на все эти виды продукции. Однако на практике при распределении затрат навоз (побочная продукция) не учитывается. Для распределения затрат с помощью переводных коэффициентов переводим всю продукцию в условное молоко.

$$ВП_y = ВП_m \cdot K_{пм} + ВП_п \cdot K_{пп}, \quad (7.95)$$

где $ВП_y$ – валовая продукция условная;

$ВП_m, ВП_п$ – физический объем молока и приплода соответственно;

$K_{пм}, K_{пп}$ – коэффициент перевода молока и приплода КРС соответственно в условную продукцию (прил. 2).

После этого делим все затраты на величину условной продукции:

$$C_y = СП \div ВП_y, \quad (7.96)$$

где C_y – себестоимость единицы условной продукции;

$СП$ – полная себестоимость продукции.

Далее умножаем себестоимость единицы условной продукции на физический объем полученного молока (физического):

$$СП_m = C_y \cdot ВП_m, \quad (7.97)$$

где $СП_m$ – полная себестоимость молока.

Для нахождения затрат на приплод необходимо от общей суммы затрат отнять затраты на молоко. Аналогичным способом определяются затраты труда.

Валовой доход (руб.)

$$ВД = ВП - МЗ, \quad (7.98)$$

где $ВД$ – валовой доход;

$МЗ$ – материальные затраты.

Чистый доход (руб.):

$$ЧД = ВП - С; \quad (7.99)$$

$$ЧД = ВД - ОТ, \quad (7.100)$$

где $ЧД$ – чистый доход;

$С$ – себестоимость продукции;

$ОТ$ – затраты на оплату труда.

Сумма прибыли от реализации молока (руб.)

$$ПР = В - С, \quad (7.101)$$

где $ПР$ – прибыль;

$В$ – выручка (определяется как произведение суммы цены единицы продукции и надбавки за проданное молоко на количество реализованной продукции).

При определении выручки все молоко переводят из физического объема в зачетный.

Перевод физической массы молока в зачетную:

$$ВП_3 = (ВП \cdot Ж_{\phi}) \div Ж_б, \quad (7.102)$$

где $ВП_3$ – объем валовой продукции в зачетном весе;

$Ж_{\phi}$ – фактическая жирность молока;

$Ж_б$ – базисная жирность молока.

Показатель *прибыль* (руб.) используется *в расчете на один центнер молока, одну кормовую единицу, один затраченный при производстве человеко-час*. Для определения прибыли в расчете на один центнер молока, одну кормовую единицу, один затраченный при производстве человеко-час необходимо полученную прибыль разделить на суммарное значение соответствующих показателей.

Рентабельность продукции (коэффициент окупаемости затрат)

$$R_{п} = (ПР \div С)100, \quad (7.103)$$

где $R_{п}$ – рентабельность продукции.

Чем выше плотность поголовья животных и продуктивность каждой коровы, тем больше производится в хозяйстве молока на каждые 100 га сельскохозяйственных угодий. С учетом качества молока увеличиваются и показатели рентабельности молочного скотоводства.

Задание 9. Дать сравнительную оценку экономической эффективности производства молока (табл. 7.10).

Таблица 7.10. Сравнительная оценка экономической эффективности производства молока

Показатели	Единица измерения	Хозяйство 1	Хозяйство 2
1	2	3	4
Плотность поголовья коров в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий	гол.		
Средняя продуктивность коров	кг/гол.		
Производство молока в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий	ц		
Производительность труда	ц/чел.-ч		
Трудоёмкость производства продукции	чел.-ч/ц		
Затраты кормов для получения 1 ц молока	ц к. ед.		
Отдача от использования кормов	ц		
Себестоимость молока	руб/ц		
Зачетная масса молока	ц		

1	2	3	4
Сумма прибыли от реализации молока	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на 1 ц молока	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на 1 к. ед.	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на 1 затраченный при производстве человеко-час	тыс. руб.		
Рентабельность продукции	%		

7.10. Экономическая оценка эффективности производства продукции мясного скотоводства

Мясное скотоводство является одной из важных и сложных отраслей сельского хозяйства. Эта отрасль дает ценный продукт питания – мясо, а также кожевенное сырье. Незаменима роль скотоводства как источника органических удобрений.

В структуре питания (в соответствии с физиологическими нормами) на долю мяса и мясопродуктов должно приходиться 11–12 %. Рациональная структура потребления мяса для жителей республики имеет следующий состав: 43–45 % говядины, 36–37 % свинины, 17–18 % мяса птицы и 1–3 % мяса других видов животных.

Мясо – важнейший продукт питания, источник белка. В мясном балансе на долю *говядины* и *телятины* приходится более 40 %. Мясо и мясопродукты являются неотъемлемыми элементами структуры стратегической продовольственной безопасности страны. Научно обоснованная норма потребления мяса и продуктов из него для жителей республики составляет 80–82 кг на душу населения в год. Среди мясных продуктов, потребляемых человеком, говядине принадлежит одно из основных мест. Говядина отличается высокой биологической ценностью в питании людей: полноценный белок и жир находятся в хорошем соотношении, содержатся витамины (особенно группы В), ферменты. Говядина характеризуется более благоприятным соотношением белка и жира. В ней меньше содержится холестерина, чем в свинине и баранине. В говядине содержатся все незаменимые аминокислоты, а также жирные кислоты, минеральные вещества, что обуславливает высокую питательную ценность ее. В среднем переваримость и усвояемость говядины составляет 95 %. Высококачественным считается мясо с соотношением белка и жира в пределах 1:1–1:0,7 (белка – 18–21 %, жира – 12–18 %).

Технология производства говядины в Беларуси предусматривает откорм молодняка до 18–20 месяцев. В этот период наблюдается ин-

тенсивный рост молодняка и невысокие затраты кормов на прирост. При правильном кормлении животное в этом возрасте может набрать вес 400 кг и выше.

Основными производителями говядины в условиях формирования многоукладной аграрной сферы были и остаются предприятия общественного сектора. Здесь сосредоточено около 97 % откормочного поголовья и производится 92 % говядины.

В технологии производства говядины можно выделить четыре периода: 1 – (*молочный*), от рождения до 6-месячного возраста; 2 – (*после-молочный*), выращивание от 4–6 до 7–12 месяцев; 3 – (*доращивание*) 12–15 месяцев; 4 – (*интенсивный откорм*), 15–20 месяцев. При интенсивной системе откорма высокий уровень кормления обеспечивает достижение живой массы молодняка до 450–500 кг (за 18–20 мес).

В технологии производства говядины различают *привязный* и *беспривязный* способы содержания скота. При беспривязном способе животные могут содержаться на глубокой подстилке, в закрытых помещениях или на открытых площадках с навесами, в боксах со сплошными и решетчатыми полами, в станках, в клетках и т. д. При содержании скота на привязи его размещают в индивидуальных стойлах, оборудованных кормушкой и автопоилкой.

Структура стада – это процентное соотношение количества животных разных половых и возрастных групп к общему поголовью стада. Стадо состоит из следующих половозрастных групп: *коровы, быки-производители, нетели, телки до года, телки старше года, бычки до года*. Структура стада зависит от его хозяйственного назначения (племенное и товарное), направления продуктивности (молочное, мясное, комбинированное), степени его специализации (специализированное и с законченным оборотом), характера воспроизводства (простое и расширенное). От структуры стада в значительной степени зависят темпы воспроизводства поголовья, а также объем производства молока и мяса. В настоящее время производство говядины убыточно.

Экономические показатели эффективности выращивания и откорма крупного рогатого скота. Для оценки экономической эффективности производства мяса крупного рогатого скота в сельскохозяйственных организациях используется ряд экономических показателей, к которым относятся следующие.

Плотность поголовья КРС (в том числе животных на выращивании и откорме) в расчете на 100 га (балло-га) сельскохозяйственных угодий (гол.)

$$П_k = П \div S, \quad (7.104)$$

где P_k – плотность поголовья КРС;

P – поголовье КРС, гол.;

S – площадь сельскохозяйственных угодий, га.

На комплексах промышленного типа по доразиванию и откорму молодняка КРС определяют показатель *загрузки мощностей (по поголовью и объемам реализации скота в живой массе)*, %.

Среднесуточный прирост живой массы, г (продукция выращивания скота в расчете на одну голову за сутки). Его определяют путем деления валового привеса на число дней в периоде (содержания животных).

Абсолютный прирост определяется в килограммах и вычисляется путем вычитания из веса животного на конец периода откорма его веса на начало периода.

Производство мяса КРС (P_m) в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий (ц)

$$P_m = ВП \div S \cdot 100, \quad (7.105)$$

где ВП – валовой прирост живой массы молодняка, продукция выращивания крупного рогатого скота, реализация его в живой (убойной) массе, ц.

Производительность труда (ц/чел.-ч):

$$P_t = ВП \div T; \quad (7.106)$$

$$P_t = ВП \div P, \quad (7.107)$$

где P_t – производительность труда;

T – затраты рабочего времени;

P – среднегодовое количество работников.

Трудоемкость производства продукции T_{cm} (чел.-ч/ц)

$$T_{cm} = T \div ВП. \quad (7.108)$$

Кормоемкость мясной продукции скотоводства (ц к. ед.)

$$Z_{корм} = ВП_{корм} \div ВП, \quad (7.109)$$

где $Z_{корм}$ – затраты кормов для получения 1 ц прироста живой массы, ц к. ед.;

$ВП_{корм}$ – объем кормов, затраченный на получение продукции, ц к. ед.

Отдача ($O_{корм}$) от использования кормов (ц)

$$O_{корм} = ВП \div ВП_{корм}. \quad (7.110)$$

Экономическая оплата (ЭО_{корм}) корма (руб.)

$$\text{ЭО}_{\text{корм}} = \text{ВП}_c \div \text{С}_{\text{корм}}, \quad (7.111)$$

где ВП_c – стоимость прироста живой массы скота (в сопоставимых ценах), руб.;

$\text{С}_{\text{корм}}$ – стоимость потребленных кормов, руб.

Себестоимость 1 ц прироста живой массы скота (руб.) и себестоимость 1 ц живой массы крупного рогатого скота (руб.) определяются путем калькуляции затрат или по данным технологических карт.

Средняя живая масса (В_ж) одной головы реализованного скота (кг)

$$\text{В}_{\text{ж}} = \text{ВП} \div \text{П}. \quad (7.112)$$

Средняя убойная масса одной головы реализованного скота (кг).

Убойный вес – вес убитого животного без головы, кожи, внутренних органов, передних ног – до запястья, задних – до скакательного сустава. Мясная продуктивность характеризуется по убойному выходу.

Убойный выход – процентное отношение убойного веса туши к живому предубойному весу. В среднем у крупного рогатого скота убойный выход составляет 50–55 %.

Удельный вес реализованного скота высшей и средней упитанности (%)

$$\text{У}_в = \text{ВП}_{\text{упит}} \div \text{ВП} \cdot 100, \quad (7.113)$$

где $\text{У}_в$ – удельный вес реализованного скота высшей и средней упитанности;

$\text{ВП}_{\text{упит}}$ – продукция реализации крупного рогатого скота в живой (убойной) массе высшей и средней упитанности (1-й и 2-й категории), ц.

Цена реализации крупного рогатого скота (руб/ц). Закупочные цены на крупный рогатый скот устанавливаются в живой и убойной массе с дифференциацией в зависимости от упитанности животных. Отдельно устанавливаются минимальные закупочные цены на крупный рогатый скот мясных пород. Помимо этого выплачиваются надбавки к закупочным ценам.

Валовой доход (руб.)

$$\text{ВД} = \text{ВП} - \text{МЗ}, \quad (7.114)$$

где ВД – валовой доход;

МЗ – материальные затраты.

Чистый доход (руб.):

$$\text{ЧД} = \text{ВП} - \text{С}; \quad (7.115)$$

$$\text{ЧД} = \text{ВД} - \text{ОТ}, \quad (7.116)$$

где ЧД – чистый доход;

С – себестоимость продукции;

ОТ – затраты на оплату труда.

Сумма прибыли от реализации КРС (руб.)

$$\text{ПР} = \text{В} - \text{С}, \quad (7.117)$$

где ПР – прибыль;

В – выручка (определяется как произведение суммы цены единицы продукции и надбавки за проданный КРС на количество реализованной продукции).

Получено прибыли, валового дохода, валовой продукции в сопоставимых ценах (руб.) в расчете на одну условную голову крупного рогатого скота, один рубль стоимости потребленных кормов, одну кормовую единицу, один человеко-час и одного среднегодового работника отрасли.

Для определения прибыли в расчете на одну условную голову крупного рогатого скота, один рубль стоимости потребленных кормов, одну кормовую единицу, один человеко-час и одного среднегодового работника отрасли необходимо полученную прибыль разделить на суммарное значение соответствующих показателей.

Рентабельность продукции (коэффициент окупаемости затрат)

$$R_{\text{п}} = (\text{ПР} \div \text{С})100, \quad (7.118)$$

где $R_{\text{п}}$ – рентабельность продукции.

Задание 10. Дать сравнительную оценку экономической эффективности выращивания и откорма крупного рогатого скота (табл. 7.11).

Таблица 7.11. Сравнительная оценка экономической эффективности откорма КРС

Показатель	Единица измерения	Хозяйство 1	Хозяйство 2
1	2	3	4
Плотность поголовья КРС в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий	гол.		
Среднесуточный привес КРС	г		
Абсолютный прирост	кг		
Производство мяса КРС в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий	кг		

1	2	3	4
Производительность труда	кг/чел.-ч		
Трудоемкость производства продукции	чел.-ч/кг		
Кормоемкость мясной продукции скотоводства	к. ед.		
Отдача от использования кормов	кг		
Средняя живая масса 1 гол. скота	кг		
Удельный вес скота высшей и средней упитанности	%		
Себестоимость 1 кг прироста живой массы скота	тыс. руб.		
Себестоимость 1 кг живой массы крупного рогатого скота	тыс. руб.		
Сумма прибыли от реализации КРС	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на 1 гол. КРС	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на 1 к. ед.	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на один затраченный при производстве человеко-час	тыс. руб.		
Рентабельность продукции	%		

7.11. Экономическая оценка эффективности производства продукции свиноводства

Свиноводство – одна из важных отраслей животноводства. В структуре потребления жителями республики мяса и мясопродуктов на долю свинины приходится около 36–38 %.

Значение свиноводства для увеличения производства мяса обусловливается биологическими особенностями свиней. Среди других сельскохозяйственных животных свиньи выделяются *многоплодием*: за один опорос от свиноматки получают по 10–12 поросят и более. К особенностям свиней также относится их *высокая скороспелость*. При правильном кормлении и выращивании молодняк в возрасте 9–10 месяцев достигает половой зрелости и может быть использован для воспроизводства стада.

Свиньи – всеядные животные, они хорошо используют и растительные, и животные корма, а также остатки технических производств и общественного питания. Это обстоятельство способствует их разведению в самых различных районах страны. При использовании самых разнообразных кормов свиньи на 1 кг прироста живой массы затрачивают меньшее количество питательных веществ в кормовых единицах, чем другие сельскохозяйственные животные. Так, для получения привеса 1 ц свинины необходимо затратить около 6–8 ц к. ед. Мясо моло-

дых животных сочное, содержит больше белка и меньше жира, чем мясо выбракованных хряков и маток, в тушах которых после откорма значительно увеличивается количество жира. Убойный выход свиней в зависимости от степени упитанности, возраста, пола и породных особенностей колеблется от 70 до 85 %. Помимо мяса и жира от свиней получают целый ряд побочных продуктов (кожа, кишки, щетина, кровь и т. д.), используемых как сырье для дальнейшей переработки.

В зависимости от специализации выделяют следующие типы свиноводческих предприятий: *репродукторные фермы по выращиванию поросят; откормочные свиноводческие комплексы; свиноводческие комплексы с законченным циклом производства; племенные фермы и хозяйства.*

На крупных свиноводческих комплексах используется **поточно-цеховая** система производства, согласно которой технологический процесс разделен на отдельные стадии: *осеменения и содержания маток первого периода супоросности; содержания маток второго периода супоросности; опороса и содержания подсосных свиноматок; доращивания поросят; откорма.*

Экономические показатели эффективности производства свинины. Экономическая эффективность свиноводства характеризуется системой показателей, присущей всем отраслям животноводства, но имеющей свои особенности.

Плотность поголовья (в том числе животных на выращивании и откорме) в расчете на 100 га (балло-га) пашни (гол.)

$$П_c = П \div S, \quad (7.119)$$

где $П_c$ – плотность поголовья свиней;

$П$ – поголовье, гол.;

S – площадь пашни, га.

Среднесуточный прирост живой массы, г (продукция выращивания скота в расчете на одну голову за сутки). Его определяют путем деления валового привеса на число дней в периоде (содержания животных).

Абсолютный прирост определяется в килограммах и вычисляется путем вычитания из веса животного на конец периода его веса на начало периода.

Производство мяса ($П_m$) в расчете на 100 га пашни (кг)

$$П_m = ВП \div S \cdot 100, \quad (7.120)$$

где ВП – валовой прирост живой массы молодняка, продукция свиноводства, реализация его в живой (убойной) массе, ц.

Производительность труда (ц/чел.-ч):

$$П_T = ВП \div T; \quad (7.121)$$

$$П_T = ВП \div P, \quad (7.122)$$

где P_T – производительность труда;

T – затраты рабочего времени;

P – среднегодовое количество работников.

Трудоемкость производства продукции T_{cm} (чел.-ч/ц)

$$T_{cm} = T \div ВП. \quad (7.123)$$

Кормоемкость мясной продукции свиноводства (ц к. ед.)

$$Z_{корм} = ВП_{корм} \div ВП, \quad (7.124)$$

где $Z_{корм}$ – затраты кормов для получения 1 ц прироста живой массы, ц к. ед.;

$ВП_{корм}$ – объем кормов, затраченный на получение продукции, ц к. ед.

Отдача ($O_{корм}$) *от использования кормов* (ц)

$$O_{корм} = ВП \div ВП_{корм}. \quad (7.125)$$

Экономическая оплата ($ЭO_{корм}$) *корма* (руб.)

$$ЭO_{корм} = ВП_c \div C_{корм}, \quad (7.126)$$

где $ВП_c$ – стоимость прироста живой массы свиней (в сопоставимых ценах), руб.;

$C_{корм}$ – стоимость потребленных кормов, руб.

Себестоимость 1 ц прироста живой массы свиней (руб.) и *себестоимость 1 ц живой массы свиней* (руб.) определяются путем калькуляции затрат или по данным технологических карт.

Средняя живая масса ($V_{ж}$) *одной головы реализованного скота* (кг)

$$V_{ж} = ВП \div П. \quad (7.127)$$

Убойный выход – процентное отношение убойного веса туши к живому предубойному весу. В среднем у свиней убойный выход составляет 70–75 %.

Удельный вес (Y_v) *реализованной свинины 1-го и 2-го сорта* (%)

$$Y_v = \text{ВП}_{\text{сорт}} \div \text{ВП} \cdot 100, \quad (7.128)$$

где $\text{ВП}_{\text{сорт}}$ – продукция реализации свинины в живой (убойной) массе 1-го и 2-го сорта, ц.

Цена реализации свинины (руб/ц). Закупочные цены на свинину устанавливаются в живой массе с дифференциацией в зависимости от категории. Помимо этого выплачиваются надбавки к закупочным ценам.

Валовой доход (руб.)

$$\text{ВД} = \text{ВП} - \text{МЗ}, \quad (7.129)$$

где ВД – валовой доход;

МЗ – материальные затраты.

Чистый доход (руб.):

$$\text{ЧД} = \text{ВП} - \text{С}; \quad (7.130)$$

$$\text{ЧД} = \text{ВД} - \text{ОТ}, \quad (7.131)$$

где ЧД – чистый доход;

С – себестоимость продукции;

ОТ – затраты на оплату труда.

Сумма прибыли от реализации свиней (руб.)

$$\text{ПР} = \text{В} - \text{С}, \quad (7.132)$$

где ПР – прибыль;

В – выручка (определяется как произведение суммы цены единицы продукции и надбавки за проданных свиней на количество реализованной продукции).

Получено прибыли, валового дохода, валовой продукции в сопоставимых ценах (руб.) в расчете на одну голову свиньи, один рубль стоимости потребленных кормов, одну кормовую единицу, один человеко-час и одного среднегодового работника отрасли.

Для определения прибыли в расчете на одну голову свиньи, один рубль стоимости потребленных кормов, одну кормовую единицу, один человеко-час и одного среднегодового работника отрасли необходимо полученную прибыль разделить на суммарное значение соответствующих показателей.

Рентабельность продукции (коэффициент окупаемости затрат)

$$R_{\pi} = (\text{ПР} \div \text{С}) \cdot 100, \quad (7.133)$$

где R_{π} – рентабельность продукции.

К специфическим особенностям определения экономической эффективности работы сельскохозяйственных организаций, занимающихся выращиванием свиней, относятся следующие натуральные показатели: продукция выращивания свиней в расчете на одну голову в год, кг; количество свинины в живой и убойной массе на одну свиноматку, кг; количество свинины в живой (убойной) массе на одну голову на откорме, кг; продолжительность выращивания и откорма молодняка до момента реализации; плодовитость: выход деловых поросят в расчете на одну свиноматку; выход поросят на одну разовую свиноматку; коэффициент оборота основных маток по расплоду (отношение количества опоросившихся к наличию на начало года или в среднем за год).

Задание 11. Дать сравнительную оценку экономической эффективности выращивания свиней (табл. 7.12).

Свиньи поступают в хозяйства в двухмесячном возрасте и выращиваются до 100 кг, после чего реализуются для республиканских государственных нужд.

Таблица 7.12. Сравнительная оценка экономической эффективности выращивания свиней

Показатель	Единица измерения	Хозяйство 1	Хозяйство 2
Плотность поголовья свиней в расчете на 100 га пашни	гол.		
Среднесуточный привес	г		
Абсолютный прирост	кг		
Производство свинины в расчете на 100 га пашни	кг		
Производительность труда	кг/чел.-ч		
Трудоёмкость производства продукции	чел.-ч/кг		
Кормоемкость свинины	к. ед.		
Отдача от использования кормов	кг		
Экономическая оплата корма	тыс. руб.		
Средняя живая масса одной свиньи	кг		
Средний вес одного поросенка	кг		
Себестоимость 1 ц прироста живой массы	руб/кг		
Себестоимость 1 ц живой массы	кг		
Сумма прибыли от реализации свиней	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на 1 гол.	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на 1 к. ед.	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на один затраченный при производстве человеко-час	тыс. руб.		
Рентабельность продукции	%		

7.12. Экономическая оценка эффективности производства продукции птицеводства

Птицеводство – одна из самых скороспелых отраслей животноводства, для нее характерны быстрые темпы воспроизводства поголовья, высокая продуктивность и наименьшие затраты живого труда и материальных средств на единицу продукции. Птицеводство дает *мясо, яйцо, пух, перо, органические удобрения (птичий помет)*. Продукция отрасли является одним из основных (сравнительно недорогих) источников белковых продуктов питания населения. Из сельскохозяйственной птицы в республике выращиваются *куры, индейки, гуси, утки*. Кроме этого ведется работа по выращиванию *цесарок, перепелов, фазанов* и других разновидностей птицы.

Основным производителем продукции птицеводства является Республиканское объединение «Белптицепром» (98 и 93 % произведенного сельскохозяйственными предприятиями мяса и яиц, 61 и 86 % продукции хозяйств всех категорий). По виду продуктивности птицы в птицеводстве выделяют **яичное** и **мясное** направления. По виду производимой продукции птицеводческие организации (предприятия-племазаводы, хозяйства-репродукторы первого и второго порядка, яичные и бройлерные птицефабрики) имеют четыре направления: *яичное, мясное, яично-мясное и племенное*. Крупнейшими предприятиями по производству мяса бройлеров в Республике Беларусь являются: Дзержинский агрокомбинат, Могилевская, Гомельская, Витебская, Смолевичская и другие птицефабрики. Крупнейшими яичными птицефабриками с поголовьем кур-несушек свыше 300 тыс. гол. и валовым производством яиц около 100 млн шт. являются: Оршанская, Городокская, Кобринская, Барановичская, Гродненская, Новобелицкая, Бобруйская, Приднепровская, Солигорская, Первая Минская, птицефабрика им. Крупской.

Экономические показатели эффективности производства яиц.

Производительность труда (ц/чел.-ч):

$$P_{\text{тя}} = \text{ВП} \div T; \quad (7.134)$$

$$P_{\text{тя}} = \text{ВП} \div P, \quad (7.135)$$

где $P_{\text{тя}}$ – производительность труда;

T – затраты рабочего времени;

P – среднегодовое количество работников отрасли;

ВП – валовое производство яиц (в денежной или натуральной форме), шт.

Трудоемкость производства продукции $T_{\text{смя}}$ (чел.-ч/ц)

$$T_{\text{смя}} = T \div \text{ВП.} \quad (7.136)$$

Кормоемкость производства яиц (ц к. ед.)

$$Z_{\text{корм. я}} = \text{ВП}_{\text{корм}} \div \text{ВП}, \quad (7.137)$$

где $Z_{\text{корм. я}}$ – затраты кормов для получения 1000 шт. яиц, ц к. ед.;

$\text{ВП}_{\text{корм}}$ – объем кормов, затраченный на получение продукции,
ц к. ед.

Отдача ($O_{\text{корм. я}}$) *от использования кормов* (ц)

$$O_{\text{корм. я}} = \text{ВП} \div \text{ВП}_{\text{корм}} \quad (7.138)$$

Экономическая оплата ($\text{ЭО}_{\text{корм. я}}$) *корма* (руб.)

$$\text{ЭО}_{\text{корм. я}} = \text{ВП}_c \div C_{\text{корм}}, \quad (7.139)$$

где ВП_c – стоимость яиц (в сопоставимых ценах), руб.;

$C_{\text{корм}}$ – стоимость потребленных кормов, руб.

Себестоимость 1000 яиц (руб.) определяется путем калькуляции затрат или по данным технологических карт.

Средняя яйценоскость – получение яиц за год на среднегодовую несушку.

$$V_{\text{я}} = \text{ВП} \div \text{П}, \quad (7.140)$$

где $V_{\text{я}}$ – среднегодовая яйценоскость кур-несушек, шт.;

П – поголовье кур несушек, гол.

Относительная яйценоскость – процентное отношение полученных яиц к количеству дней пребывания несушек в стаде.

Цена реализации (руб./10 шт.). Отпускная цена на яйцо устанавливается в зависимости от размера, массы и качества яйца (Д–0; Д–1; Д–2) (РСТБ 254–92 «Яйца куриные пищевые»).

Валовой доход (руб.)

$$\text{ВД}_{\text{я}} = \text{ВП} - \text{МЗ}, \quad (7.141)$$

где $\text{ВД}_{\text{я}}$ – валовой доход;

МЗ – материальные затраты.

Чистый доход (руб.):

$$\text{ЧД}_{\text{я}} = \text{ВП}_{\text{я}} - \text{С}; \quad (7.142)$$

$$\text{ЧД}_{\text{я}} = \text{ВД}_{\text{я}} - \text{ОТ}, \quad (7.143)$$

где ЧД_я – чистый доход;

С – себестоимость продукции;

ОТ – затраты на оплату труда.

Сумма прибыли от реализации яиц (руб.)

$$ПР_{я} = В - С, \quad (7.144)$$

где ПР_я – прибыль;

В – выручка (определяется как произведение суммы цены единицы продукции на количество реализованной продукции).

Получено прибыли (руб.) в расчете на одну голову, одну кормовую единицу, один человеко-час и одного среднегодового работника отрасли.

Для определения прибыли в расчете на одну голову курицы-несушки, одну кормовую единицу, один человеко-час и одного среднегодового работника отрасли необходимо полученную прибыль разделить на суммарное значение соответствующих показателей.

Рентабельность продукции (коэффициент окупаемости затрат)

$$R_{пя} = (ПР \div С)100, \quad (7.145)$$

где R_{пя} – рентабельность продукции.

Экономическая эффективность яичного производства – максимально возможный выход продукции (яиц, яичной массы) в расчете на одно птице-место при наименьших затратах труда, материальных и денежных средств на единицу продукции.

Экономические показатели эффективности производства мяса птицы. *Плотность поголовья (выращиваемых на мясо кур) в расчете на 1 м² производственных помещений.*

$$П_{к} = П \div S, \quad (7.146)$$

где П_к – плотность поголовья кур;

П – поголовье, гол.;

S – площадь производственных помещений, м².

Среднесуточный прирост (г) живой массы (продукция выращивания кур в расчете на одну голову). Его определяют путем деления валового привеса на число дней в периоде (содержания кур).

Производительность труда (ц/чел.-ч):

$$П_{г} = ВП \div T; \quad (7.147)$$

$$П_{г} = ВП \div P, \quad (7.148)$$

где P_T – производительность труда;

T – затраты рабочего времени;

P – среднегодовое количество работников отрасли;

$ВП$ – валовое производство мяса птицы (в денежной или натуральной форме), шт.

Трудоемкость производства продукции $T_{см}$ (чел.-ч/ц)

$$T_{см} = T \div ВП. \quad (7.149)$$

Кормоемкость мясной продукции птицеводства (ц к. ед.)

$$З_{корм} = ВП_{корм} \div ВП, \quad (7.150)$$

где $З_{корм}$ – затраты кормов для получения 1 ц прироста массы птицы, ц к. ед.;

$ВП_{корм}$ – объем кормов, затраченный на получение продукции, ц к. ед.

Отдача ($O_{корм}$) *от использования кормов* (ц)

$$O_{корм} = ВП \div ВП_{корм}. \quad (7.151)$$

Экономическая оплата ($ЭО_{корм}$) *корма* (руб.)

$$ЭО_{корм} = ВП_c \div C_{корм}, \quad (7.152)$$

где $ВП_c$ – стоимость прироста массы птицы (в сопоставимых ценах), руб.;

$C_{корм}$ – стоимость потребленных кормов, руб.

Себестоимость 1 ц мяса птицы (руб.) определяется путем калькуляции затрат или по данным технологических карт.

Средний вес (B_k) *одной птицы* (кг)

$$B_k = ВП \div П. \quad (7.153)$$

Цена реализации птицы (руб/ц). Закупочные цены на мясо кур устанавливаются в зависимости от его качества и степени переработки (разделки).

Валовой доход (руб.)

$$ВД = ВП - МЗ, \quad (7.154)$$

где $ВД$ – валовой доход;

$МЗ$ – материальные затраты.

Чистый доход (руб.):

$$\text{ЧД} = \text{ВП} - \text{С}; \quad (7.155)$$

$$\text{ЧД} = \text{ВД} - \text{ОТ}, \quad (7.156)$$

где ЧД – чистый доход;

С – себестоимость продукции;

ОТ – затраты на оплату труда.

Сумма прибыли от реализации птицы (руб.)

$$\text{ПР} = \text{В} - \text{С}, \quad (7.157)$$

где ПР – прибыль;

В – выручка (определяется как произведение суммы цены единицы продукции на количество реализованной продукции).

Для определения прибыли в расчете на одну голову птицы, одну потраченную кормовую единицу, один человеко-час и одного среднегодового работника отрасли необходимо полученную прибыль разделить на суммарное значение соответствующих показателей.

Рентабельность продукции (коэффициент окупаемости затрат)

$$R_{\text{п}} = (\text{ПР} \div \text{С})100, \quad (7.158)$$

где $R_{\text{п}}$ – рентабельность продукции.

На бройлерных предприятиях важное значение имеют переход на клеточное содержание, увеличение плотности посадки птицы на единицу площади выращивания, сокращение сроков откорма.

К важным показателям уровня развития птицеводства можно отнести следующие: *стоимость основных и оборотных средств; текущих затрат на одно птице-место; коэффициент использования птице-места; уровень комплексной механизации и автоматизации технологических процессов производства; затраты на приобретение племенной птицы и дальнейшие расходы, связанные с ее содержанием.* Кроме того, об интенсивности промышленного птицеводства можно судить по *структуре стада, продолжительности продуктивного использования несушек.*

Задание 12. Дать оценку экономической эффективности производства яиц на специализированной птицефабрике (табл. 7.13).

Задание 13. Определить экономическую эффективность производства мяса птицы на специализированной птицефабрике (табл. 7.14).

Таблица 7.13. Сравнительная оценка экономической эффективности производства яиц

Показатель	Единица измерения	1	2
Производительность труда	шт/чел.-ч		
Трудоёмкость производства продукции	чел.-ч/1000 шт.		
Кормоемкость	к. ед.		
Отдача от использования кормов	шт.		
Средняя яйценоскость	шт.		
Себестоимость 1000 шт. яиц	тыс. руб.		
Сумма прибыли от реализации яиц	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на одну курицу-несушку	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на 1 к. ед.	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на один затраченный при производстве человеко-час	тыс. руб.		
Рентабельность продукции	%		

Таблица 7.14. Сравнительная оценка экономической эффективности производства мяса птицы

Показатель	Единица измерения	1	2
Среднесуточный прирост живой массы	г		
Производительность труда	кг/чел.-ч		
Трудоёмкость производства продукции	чел.-ч/кг		
Кормоемкость мясной продукции	к. ед.		
Отдача от использования кормов	кг		
Средний вес одной птицы	кг		
Себестоимость 1 кг мяса птицы	тыс. руб.		
Сумма прибыли от реализации мяса птицы	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на 1 гол.	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на 1 к. ед.	тыс. руб.		
Прибыль в расчете на один затраченный при производстве человеко-час	тыс. руб.		
Рентабельность продукции	%		

8. ФИНАНСИРОВАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ

Финансы предприятий – это относительно самостоятельная сфера финансовой системы, включающая денежные отношения, связанные с формированием и использованием капитала, денежных доходов в процессе кругооборота средств предприятий. В кругообороте средств

предприятий наряду с собственными источниками могут участвовать заемные средства в форме кредитов и займов, кредиторской задолженности, другие привлеченные источники средств. Все денежные средства, аккумулируемые предприятием, образуют его финансовые ресурсы. Формирование и движение финансовых ресурсов происходит в результате функционирования предприятия. В современных условиях финансовые отношения у предприятий возникают со следующими субъектами: с государством – при уплате налогов, сборов и отчислений в бюджетную систему, финансовых санкций, при получении средств целевого финансирования; с наемными работниками – по поводу денежных выплат и удержаний в соответствии с законодательством; с учредителями (собственниками, участниками) – при приеме новых участников, выплате доли в имуществе при выбытии новых участников, выплате дивидендов, процентов на вложенный капитал, по поводу формирования и управления имуществом и собственным капиталом; с другими хозяйствующими субъектами – по поводу приобретения и продажи продукции, работ, услуг, выполнения хозяйственных операций, применения экономических санкций; с финансово-кредитными институтами – по поводу привлечения и размещения свободных денежных средств и др. Кроме названных групп финансовых отношений в последние годы имеют место отношения по поводу антикризисного управления финансами предприятий в условиях экономической несостоятельности (банкротства), управления имуществом должника и удовлетворения требований кредиторов на разных стадиях банкротства, перераспределения и формирования капитала в связи с процессами слияния или разделения предприятий.

Финансовые ресурсы, которые предприятие использует для покупки сырья, материалов, товаров и других элементов производства, представляют собой капитал в денежной форме. Капитал – это часть финансовых ресурсов, авансированная в производственно-торговый процесс, это ресурсы, созданные людьми для производства товаров, услуг. Существуют различные классификационные признаки капитала. По принадлежности различают собственный и заемный капитал; по формам инвестирования средств – основной и оборотный; по формам собственности – частный и государственный; по организационно-правовым формам деятельности – акционерный, паевой и индивидуальный; по источникам привлечения – национальный и иностранный.

Финансовые ресурсы предприятия представляют собой совокупность денежных средств, аккумулируемых из разных источников и находящихся в распоряжении предприятия. Это могут быть собствен-

ные и приравненные к ним средства (амортизационные отчисления, прибыль, резервы и т. д.). При недостатке собственных источников предприятие может изыскивать ресурсы на финансовом рынке (кредиты банков, кредиторская задолженность, продажа ценных бумаг собственной эмиссии). Финансовые ресурсы могут привлекаться в порядке перераспределения финансовых потоков (паевые взносы, дивиденды по акциям других эмитентов, страховые возмещения по наступившим рискам, бюджетные субсидии). Бюджетные ассигнования заключаются в государственной поддержке сельскохозяйственного производства, которая проявляется в финансировании из бюджета комплекса мероприятий по развитию производственной и социальной инфраструктур. Из государственного бюджета финансируются: проведение мелиорации земель и известкование кислых почв; строительство особо важных объектов, включенных в государственные программы; строительство внутрихозяйственных дорог; проведение природоохранных работ; приобретение минеральных удобрений, внесение их на землях, загрязненных радионуклидами, где в соответствии с законодательством допускается ведение сельскохозяйственного производства; затраты по газификации, электрификации, водоснабжению, канализации и строительству других объектов коммунального хозяйства.

Источниками формирования финансовых ресурсов предприятия являются собственные, заемные и привлеченные средства. В соответствии с этим выделяют фонды собственных, заемных и привлеченных средств. Решающее значение имеют фонды собственных средств. К ним относятся: уставный и резервный капитал (фонды), амортизационный фонд, фонды накопления и другие фонды специального назначения. Фонды заемных средств включают кредиты (банковские и коммерческие (товарные)), лизинг, факторинг, другие виды кредиторской задолженности, кроме задолженности поставщикам товарно-материальных ценностей. Фонды привлеченных средств имеют двойственный характер. С одной стороны, они находятся в обороте предприятия, в его распоряжении, с другой – их средства предназначены работникам предприятия, т. е. принадлежат им, или отражают средства, относящиеся к будущим периодам. Фонды привлеченных средств включают фонды потребления, расчеты по дивидендам, резервы предстоящих расходов и платежей, доходы будущих периодов. Финансовые ресурсы предприятия могут иметь нефондовую форму: нераспределенную прибыль, платежи в бюджет. Формирование, распределение и использование финансовых ресурсов хозяйствующий субъект осуществляет самостоятельно. Финансовые ресурсы предприятия исполь-

зуются на следующие цели: финансирование затрат на производство и реализацию продукции, работ, услуг; реальные и финансовые инвестиции; образование денежных фондов специального назначения; платежи в бюджет и во внебюджетные фонды; погашение ссуд и кредитов; благотворительные цели. Финансовые ресурсы постоянно находятся в движении и в денежной форме пребывают лишь в виде остатков денежных средств на текущем (расчетном) счете в банке и в кассе предприятия.

Налогообложение предприятий АПК. В соответствии с Налоговым кодексом предприятия АПК уплачивают следующие налоги.

Включаемые в выручку от реализации продукции, работ, услуг: налог на добавленную стоимость, акцизы.

Включаемые в себестоимость продукции работ, услуг: сбор с заготовителей, экологический налог, налог за добычу (использование) природных ресурсов, земельный налог, государственная пошлина, обязательные страховые взносы в Фонд социальной защиты населения, взносы на профессиональное пенсионное страхование, взносы на обязательное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний, налог на недвижимость.

Уплачиваемые из прибыли: налог на прибыль.

Уплачиваемые налоговыми агентами: налог на владение собаками, курортный сбор, подоходный налог.

Подоходным налогом облагается доход физических лиц, полученный в течение календарного года. Льготы по налогу: доходы, не облагаемые подоходным налогом, стандартные налоговые вычеты, социальные налоговые вычеты, имущественные налоговые вычеты, профессиональные налоговые вычеты.

Налог на прибыль. Налогооблагаемая база: прибыль от реализации товаров, работ, услуг, иных ценностей (включая основные средства, товарно-материальные ценности, нематериальные активы, ценные бумаги), имущественных прав и доходов от внереализационных операций, уменьшенных на сумму расходов по этим операциям.

Налог на добавленную стоимость. В Республике Беларусь действует зачетный метод исчисления НДС. Сумма налога, подлежащая уплате в бюджет, определяется как разность между общей суммой налога, исчисленного по итогам налогового периода, и суммами налоговых вычетов. Если сумма налоговых вычетов превышает общую сумму налога, плательщик налог не уплачивает, а разница между суммой налоговых вычетов и общей суммой налога подлежит вычету в следующем налоговом периоде.

Акцизами облагаются: бензины автомобильные, дизельное топливо, газ углеводородный сжиженный и газ природный топливный компримированный, используемые в качестве автомобильного топлива, масло для дизельных и карбюраторных двигателей.

Налог на недвижимость. Налогом облагается стоимость зданий и сооружений, объектов незавершенного строительства.

Земельный налог. Земельным налогом облагаются земельные участки, находящиеся в собственности, пожизненном наследуемом владении или временном пользовании.

Экологический налог. Налогом облагаются объемы выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух; сбросов сточных вод или загрязняющих веществ в окружающую среду; отходов производства, подлежащих хранению, захоронению.

Налог за добычу (изъятие) природных ресурсов. Налогом облагается фактический объем добываемых (изымаемых) конкретных видов природных ресурсов согласно установленному Налоговым кодексом перечню.

Местные налоги и сборы. Местные налоги и сборы вправе вводить на территории соответствующих административно-территориальных единиц Советы депутатов базового территориального уровня. Перечень местных налогов и сборов, которые вправе вводить местные Советы депутатов, установлен Налоговым кодексом: налог на владение собаками, сбор с заготовителей, курортный сбор.

Задание 14. На основании отчетных данных о деятельности субъекта хозяйствования (баланс, отчет о прибылях и убытках) провести оценку финансового состояния. Руководствоваться материалами темы 12.

9. СЕБЕСТОИМОСТЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ. ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ НА ПРОДУКЦИЮ И УСЛУГИ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

9.1. Состав и классификация производственных затрат. Методические основы определения себестоимости сельскохозяйственной продукции

Затраты – денежная оценка стоимости материальных, трудовых, финансовых и других видов ресурсов на производство и реализацию продукции за определенный период времени.

Общая сумма затрат по отдельным объектам складывается из прямых затрат, непосредственно относимых на соответствующие

культуры, виды животных и виды промышленных и прочих производств, и из затрат, распределяемых в конце отчетного (планового) периода с помощью предусмотренных способов и приемов.

Затраты на реализованную продукцию, товары, работы, услуги (полная себестоимость реализованной продукции, товаров, работ, услуг) – это прямые и распределяемые косвенные затраты, связанные с производством и реализацией продукции, выполнением работ, оказанием услуг, относящихся к реализованной продукции, работам, услугам.

Себестоимость характеризуется величиной затрат в денежном выражении в расчете на *калькуляционную единицу* конкретного вида произведенной продукции (работ, услуг). Она включает в себя стоимость потребленных в процессе хозяйственной деятельности материальных ресурсов, затрат на оплату труда, отчислений на социальные нужды, амортизации основных средств и нематериальных активов и прочих затрат.

Себестоимость продукции (работ, услуг) определяется исходя из затрат, приходящихся на соответствующую культуру (группу культур), вид (технологическую группу) животных, отдельную отрасль или производство, и выхода продукции (объема выполненных работ, оказанных услуг).

В сельскохозяйственных организациях различают плановую, ожидаемую и фактическую (отчетную) себестоимость продукции.

Плановая себестоимость определяется при планировании объемов производства различных видов сельскохозяйственной продукции на определенный период времени на основании установленных на предприятии *норм, нормативов и тарифов на производство единицы продукции*, а также *смет накладных расходов* (общепроизводственных и общехозяйственных расходов, коммерческих расходов).

Ожидаемая себестоимость рассчитывается до завершения календарного года, как правило, по состоянию на 1 октября, и показывает объем фактических затрат за прошедшие кварталы плюс плановые затраты, заложенные в бизнес-плане на производство продукции в следующем квартале.

Фактическая (отчетная) себестоимость определяется по результатам бухгалтерского учета и отчетности при подведении итогов деятельности предприятия за год. В ней отражаются все затраты, в том числе и непроизводительные – от брака продукции, простоев, недостач и хищений, падежа животных, а также от невыполнения отраслевых технологических регламентов.

Калькулирование себестоимости – совокупность приемов и способов исчисления себестоимости готовой продукции, работ, услуг. В себестоимость продукции отчетного периода включаются также расходы предшествующих отчетных периодов, что обуславливается спецификой технологических процессов.

Калькулирование себестоимости продукции (работ, услуг) в сельскохозяйственных организациях производится в следующих *целях*:

- установления уровня безубыточной цены;
- контроля затрат на производство (предупреждение потерь);
- определения эффективности проектируемых и осуществляемых технологических, организационных и агроотехнических мероприятий по развитию и совершенствованию производства;
- расчета прибыльности (рентабельности, доходности) продукции, работ, услуг.

Организация учета затрат на производство и калькулирование себестоимости продукции, работ, услуг предполагает:

- экономическое обоснование классификации затрат, их группировки для исчисления себестоимости продукции, работ, услуг и контроля за их расходованием;
- определение состава затрат, непосредственно связанных с производством продукции, выполнением работ, оказанием услуг;
- разработку и обоснование методов стоимостной оценки каждого элемента затрат, распределение их между готовой продукцией и незавершенным производством, распределение переменных косвенных затрат, определение объема калькулируемой продукции (работ, услуг) и калькуляционных единиц, установление периодичности (сроков) калькулирования;
- распределение затрат между сопряженными видами продукции и обоснование оценки побочной продукции;
- построение калькуляционных листов (расчетов) и исчисление себестоимости продукции, работ, услуг.

Классификация производственных затрат – это их объединение в однородные группы по тому или иному признаку. Группировки затрат определяются целями управления и потребностями конкретной сельскохозяйственной организации (табл. 9.1).

Таблица 9.1. Классификация затрат на производство продукции, выполнение работ, оказание услуг

Признак классификации затрат	Виды затрат
Способ включения в себестоимость продукции (работ, услуг)	Прямые Косвенные (распределяемые)
Место возникновения	Затраты в основных отраслях Затраты во вспомогательных производствах, обслуживающих основные отрасли Затраты прочих хозяйств и производств (жилищно-коммунального хозяйства, здравоохранения, культуры, спорта и т. д.)
Экономическое содержание	Затраты средств производства Затраты предметов труда (краткосрочных активов) Затраты на оплату труда
Зависимость от объема производства продукции и оказываемых услуг	Условно-переменные Условно-постоянные
Состав	Одноэлементные (простые) Комплексные
Сфера кругооборота средств	Затраты в сфере производства Затраты в сфере обращения Затраты в сфере управления
Время совершения по отношению к отчетному периоду	Затраты прошлых периодов Затраты будущих периодов Затраты отчетного периода
Законченность производственного цикла	Затраты, относящиеся к готовой продукции (работы, услуги) Затраты, относящиеся к полуфабрикатам Затраты в незавершенном производстве
Охват нормированием	Затраты нормируемые. Затраты ненормируемые
По содержанию и назначению	Экономические элементы Калькуляционные статьи

По способу включения в себестоимость затраты делятся на *прямые* и *косвенные (распределяемые)*.

Прямые затраты – затраты, связанные с производством определенного вида продукции, выполнением определенного вида работ, оказанием определенного вида услуг, которые могут быть прямо включены в себестоимость определенного вида продукции, работ, услуг.

К прямым затратам относятся прямые материальные затраты (семена, корма, удобрения и др.), прямые затраты на оплату труда, прочие прямые затраты.

В состав прямых материальных затрат включается стоимость израсходованного сырья и материалов, составляющих основу произво-

димой продукции, покупных полуфабрикатов, комплектующих изделий и других материалов, стоимость которых может быть прямо включена в себестоимость определенного вида продукции, работ, услуг.

В состав прямых затрат на оплату труда включаются затраты на оплату труда и другие выплаты работникам, занятым в производстве продукции, выполнении работ, оказании услуг, которые могут быть прямо включены в себестоимость определенного вида продукции, работ, услуг, а также суммы обязательных отчислений от указанных выплат в соответствии с законодательством.

В состав прочих прямых затрат включаются иные затраты, которые могут быть прямо включены в себестоимость определенного вида продукции, работ, услуг.

Косвенные (распределяемые) затраты – затраты, связанные с производством нескольких видов продукции, выполнением нескольких видов работ, оказанием нескольких видов услуг, которые включаются в себестоимость определенного вида продукции, работ, услуг по определенной базе распределения.

Распределяемые косвенные затраты обусловлены производством не одного, а нескольких видов продукции и не могут быть включены в себестоимость каждого вида продукции без их распределения. Для исчисления себестоимости отдельных видов продукции эти затраты предварительно распределяются между отдельными объектами учета затрат или калькуляции. В их состав включаются косвенные общепроизводственные затраты.

В зависимости от *места возникновения* затраты группируются по отраслям и видам деятельности (видам производств):

- затраты в основных отраслях;
- затраты во вспомогательных производствах, обслуживающих основные отрасли;
- затраты прочих хозяйств и производств (жилищно-коммунального хозяйства, здравоохранения, культуры, спорта и т. д.).

По *экономическому содержанию* затраты разграничиваются:

- на затраты средств производства;
- предметов труда (краткосрочных активов);
- оплату труда.

Четкое разделение затрат по этому признаку необходимо для анализа макроэкономических процессов и осуществления контроля на уровне организации за расходованием средств на оплату труда, краткосрочных и долгосрочных активов, а также анализа затрат на производство продукции и производительности труда.

По отношению к объему произведенной продукции и оказываемых услуг затраты подразделяются на условно-переменные и условно-постоянные.

Условно-переменные – это затраты, величина которых изменяется прямо пропорционально объему выполненных работ (производству продукции).

Условно-постоянные затраты не зависят от изменения объемов производства продукции, т. е. они остаются более или менее постоянными. К таким затратам относятся общепроизводственные и общехозяйственные затраты.

В зависимости от *состава* производственные затраты подразделяются на одноэлементные (простые) и комплексные.

Одноэлементные (простые) затраты однородны по экономическому содержанию и состоят только из одного вида (элемента), их нельзя разложить на составные части. К ним относятся затраты на корма, семена, топливо, удобрения и т. д.

Комплексные затраты состоят из нескольких экономических элементов, их можно разделить на составные части. К комплексным относятся общепроизводственные затраты, расходы на ремонт основных средств и т. п.

По *сфере кругооборота* средств затраты делят на затраты в сфере производства, обращения и в сфере управления.

Затраты в сфере производства включают в себя затраты на производственной стадии кругооборота средств. К ним относят затраты труда и средств производства, направленные на производство продукции.

Затраты в сфере обращения – это расходы по реализации продукции.

Затраты в сфере управления связаны с управлением хозяйственной деятельностью организации в целом. Они относятся к обслуживанию всех стадий кругооборота средств, являются условно-постоянными косвенными затратами. В связи с этим их необходимо учитывать отдельно и в конце отчетного периода.

По *времени совершения к отчетному периоду* затраты делятся на затраты прошлых и будущих периодов и затраты отчетного периода.

Затраты прошлых периодов включаются в состав затрат на производство продукции отчетного периода.

Затраты будущих периодов совершаются в отчетном периоде, но относятся к будущим отчетным периодам.

Затраты текущего отчетного периода включаются в себестоимость продукции отчетного периода.

По отношению к законченности производственного цикла затраты подразделяются:

- на *затраты на готовую продукцию (работы, услуги)*;
- *затраты, относящиеся к полуфабрикатам*;
- *затраты в незавершенном производстве*.

По периоду действия различают *затраты, действующие в течение одного производственного цикла и в течение нескольких циклов (отчетных периодов)*.

По отношению к планированию и нормированию затраты подразделяются на *планируемые и непланируемые, нормируемые и ненормируемые*.

По отношению к принимаемым управленческим решениям затраты делятся на *зависящие* от принимаемого управленческого решения и *независящие*, неизбежные расходы при любом варианте принятия решения.

Полностью регулируемыми расходами являются прямые затраты текущей деятельности.

По содержанию и назначению затраты группируются по *экономическим элементам* и *калькуляционным статьям*.

Группировка затрат по *элементам* предусматривает объединение отдельных затрат по *признаку их однородности* и используется для составления смет (расходов) затрат на производство продукции, выполнение работ, оказание услуг цехам и другим объектам управления, а также определения влияния факторов производства на его объем.

Затраты, относящиеся к производству сельскохозяйственной продукции, работ, услуг группируются в соответствии с их экономическим содержанием по следующим *элементам*:

- материальные затраты (за вычетом стоимости возвратных отходов);
- затраты на оплату труда;
- отчисления на социальные нужды;
- амортизация основных средств и нематериальных активов;
- прочие затраты.

Материальные затраты представляют собой стоимость потребленных материальных ресурсов в процессе производства продукции, работ, услуг, составляющих их основу:

- семена и посадочный материал собственного производства и покупные без затрат по подготовке семян к посеву и транспортировке их к месту сева;
- корма собственного производства и покупные, используемые на корм животным и птице, включая рабочий скот, без затрат по их доставке на ферму;

- прочая продукция сельского хозяйства – навоз, подстилка, яйцо для инкубации и др.;

- минеральные удобрения, ядохимикаты, бактериальные и другие препараты без включения затрат по подготовке их к внесению и транспортировке на поля;

- нефтепродукты всех видов, используемые на технологические цели, отопление производственных зданий, транспортные работы по обслуживанию производства, выполняемые транспортом организации;

- топливо, кроме нефтепродуктов (уголь, торфобрикеты, газ, дрова и др.);

- покупная энергия всех видов (электрическая, тепловая и др.), расходуемая на технологические и производственно-хозяйственные нужды организации;

- запасные части и материалы для ремонта основных средств, инвентаря, приборов и других средств труда, не относимых к основным средствам;

- средства защиты растений и животных, ветеринарные препараты и медикаменты и препараты;

- сырье и материалы, используемые для переработки на промышленных и подсобных производствах;

- работы и услуги производственного характера, выполняемые сторонними организациями или производствами и хозяйствами самой организации. К таким работам и услугам относятся: оплата транспортных услуг сторонних организаций по перевозке грузов внутри организации с центрального склада в подразделения; услуг по химизации почв; работ по борьбе с вредителями и болезнями сельскохозяйственных растений и животных; услуг по всем видам ремонта сельскохозяйственной техники сторонними организациями и других работ и услуг, оказываемых сторонними организациями;

- потери продукции и материалов в пределах норм естественной убыли при хранении и транспортировке.

Из затрат на материальные ресурсы, включаемых в себестоимость продукции, исключается стоимость возвратных отходов, которые уменьшают сумму материальных затрат отчетного периода.

В элементе «Затраты на оплату труда» отражаются затраты на оплату труда всех категорий персонала организации исходя из сдельных расценок, тарифных ставок и должностных окладов, устанавливаемых в зависимости от результатов труда, его количества и качества, стимулирующих и компенсирующих выплат; систем премирования производственного персонала, руководителей, специалистов и служа-

щих за производственные результаты, иных условий оплаты труда в соответствии с применяемыми в организации формами и системами оплаты труда.

Учет затрат на производство продукции, работ, услуг *по калькуляционным статьям* обеспечивает исчисление *себестоимости единицы продукции* (работ, услуг), характеризует назначение затрат и позволяет установить пути снижения затрат или оптимизации структуры себестоимости продукции (работ, услуг).

Группировка *по калькуляционным статьям* характеризует роль затрат, их назначение, взаимосвязь с объемом и другими факторами в процессе производства продукции, работ, услуг. Затраты, связанные с производством продукции (работ, услуг), при планировании и в бухгалтерском учете группируются в соответствии с типовой номенклатурой калькуляционных статей производственных затрат в сельскохозяйственных организациях (табл. 9.2).

Таблица 9.2. Типовая номенклатура калькуляционных статей затрат, связанных с производством продукции в сельскохозяйственных организациях

Статьи затрат	Отрасли и производства				
	Растениеводство	Животноводство	Промышленное производство	Вспомогательные производства	Обслуживающие производства и хозяйства
1	2	3	4	5	6
1. Материальные ресурсы, используемые в производстве					
В т. ч.:					
1.1. Семена и посадочные материалы:					
- приобретенные со стороны	х				
- собственного производства прошлых лет	х				
- собственного производства текущего года	х				
1.2. Удобрения:					
- минеральные	х				
- органические	х				
1.3. Средства защиты растений и животных	х	х			
1.4. Корма:					
- приобретенные		х		х	
- собственного производства прошлых лет		х		х	
- собственного производства текущего года		х		х	

Окончание табл. 9.2

1	2	3	4	5	6
1.5. Сырье для переработки			x		X
1.6. Нефтепродукты	x	x	x	x	x
1.7. Топливо и энергия на технические цели	x	x	x	x	x
В т. ч. топливо	x	x	x	x	x
2. Оплата труда:					
- основная	x	x	x	x	x
- дополнительная	x	x	x	x	x
- другие выплаты	x	x	x	x	x
3. Отчисления на социальные нужды:					
- отчисления на социальное страхование и обеспечение	x	x	x	x	x
- отчисления на страхова- ние от несчастных случаев на производстве и профес- сиональных заболеваний	x	x	x	x	x
4. Содержание основных средств:					
- амортизация	x	x	x	x	x
- ремонт и техническое об- служивание основных средств	x	x	x	x	x
5. Работы и услуги:					
- вспомогательных произ- водств	x	x	x	x	x
- сторонних организаций	x	x	x	x	x
6. Расходы по страхованию имущества	x	x	x	x	x
7. Прочие затраты	x	x	x	x	x
8. Потери от брака, падежа животных		x	x	x	x
9. Общепроизводственные затраты	x	x	x	x	x
10. Общехозяйственные за- траты	x	x	x	x	x
11. Расходы денежных средств:					
- налоги и сборы	x	x	x	x	x
- прочие расходы	x	x	x	x	x

Примечание. Наличие той или иной статьи в составе затрат данной отрасли показано знаком «x».

Объектами исчисления себестоимости являются виды основной и сопряженной продукции, получаемой от каждой сельскохозяйственной культуры, вида животных, выполненные работы и оказанные услуги.

В растениеводстве, кроме видов получаемой продукции, объектами исчисления себестоимости могут быть сельскохозяйственные работы, выполняемые в отчетном г. под урожай будущего года и относящиеся к незавершенному производству.

В животноводстве, кроме видов получаемой продукции, исчисляется себестоимость живой массы, по которой оценивают выбывших животных (проданных, переведенных в основное стадо) и оставшихся на конец года.

В фактическую себестоимость прироста живой массы по соответствующим видам (группам) животных включаются потери от гибели (падежа) молодняка и взрослого скота, находящегося на откорме, птицы, зверей, кроликов и семей пчел, за исключением потерь, подлежащих возмещению виновными лицами и возникших вследствие эпизоотии и стихийных бедствий. Стоимость молодняка животных и взрослого скота на откорме, погибших в результате стихийных бедствий и эпизоотии, включается в состав прочих доходов и расходов.

Побочная продукция не калькулируется, а учитывается в следующей оценке:

- побочная продукция растениеводства (солома, ботва и др.) оценивается исходя из нормативных (плановых) затрат на ее уборку, прессование, скирдование, транспортировку и выполнение других работ по заготовке этой продукции;

- стоимость побочной продукции животноводства (навоза и др.) определяется исходя из нормативных (плановых) затрат на ее уборку и хранение, стоимости подстилки (соломы, торфа, опилок и др.), суммы амортизации основных средств по удалению навоза из ферм и навозохранилищ и других расходов.

Прочая побочная продукция, получаемая в животноводстве, оценивается по ценам возможной реализации или использования.

Себестоимость всей произведенной продукции исчисляется путем прибавления к стоимости незавершенного производства (на начало года) затрат за отчетный период и вычитания стоимости незавершенного производства на конец отчетного периода.

Размер незавершенного производства на конец года в растениеводстве определяется раздельным учетом затрат на выполнение работ под урожай будущих лет.

Калькулирование себестоимости продукции (работ, услуг) производится в два этапа. Вначале исчисляется себестоимость всего объема отдельных видов продукции (калькуляционного объекта), а затем – себестоимость калькуляционной единицы.

Разграничение затрат по объектам калькуляции осуществляется различными способами.

Метод калькулирования себестоимости сельскохозяйственной продукции включает в себя следующие способы и приемы:

- прямое отнесение затрат по видам продукции;
- исключение стоимости побочной продукции из общей суммы затрат;
- применение установленных коэффициентов;
- распределение затрат пропорционально стоимости сопряженных видов продукции;
- распределение затрат согласно установленной базе;
- комбинированный способ исчисления себестоимости сельскохозяйственной продукции.

Для исчисления себестоимости продукции (работ, услуг) и измерения объекта калькуляции используются *калькуляционные единицы*. Калькуляционной единицей является измеритель объекта калькуляции, принятый для исчисления его себестоимости. Калькуляционная единица отражает потребительную стоимость продукции, работ и услуг.

В силу биологических особенностей растениеводства, имеющего сезонный характер, себестоимость продукции растениеводства калькулируется по истечении календарного года (кроме овощеводства закрытого грунта).

Калькулирование себестоимости продукции животноводства осуществляется после исчисления себестоимости выполненных работ и оказанных услуг вспомогательными производствами, продукции растениеводства, определения и списания на соответствующие счета калькуляционных разниц между фактической и нормативно-прогнозной (плановой) себестоимостью продукции, работ и услуг.

До составления отчетных калькуляций себестоимости продукции животноводства выполняется целый ряд подготовительных учетных работ. В первую очередь в соответствии с действующими законодательными документами и положениями по оплате труда работникам животноводства начисляются все виды премий и доплат (за выполнение плана производства продукции, повышение ее качества, производительности труда, мастерство, стаж работы и т. д.) и включаются в затраты животноводства. Затем распределяются расходы на содержа-

ние кормоцехов, мельниц между отдельными видами (группами) животных пропорционально массе расходуемых кормов, подготовленных в кормоцехах и полученных в результате переработки зерна на мельницах, и списываются калькуляционные разницы по этим кормам.

Списывается и включается в состав затрат животноводства соответствующая часть расходов на строительство и содержание летних лагерей, загонов, навесов и других сооружений для животных. Затраты на их строительство включаются в себестоимость продукции равными долями в течение двух лет и более (в зависимости от сроков их использования). Если в летних лагерях или загонах содержится несколько технологических групп животных, затраты, приходящиеся на данный год, распределяются между ними пропорционально занимаемой площади или численности поголовья животных.

После проведения подготовительных работ приступают к калькулированию себестоимости животноводческой продукции. Вначале исчисляется себестоимость молока, поскольку оно может использоваться для выращивания животных.

Объектами калькуляции в животноводстве являются отдельные виды основной или сопряженной продукции: молоко, приплод, прирост живой массы, живая масса, шерсть, мед, яйцо и др.

Побочная продукция не калькулируется, а ее стоимость вычитается из общей суммы затрат на содержание соответствующих видов (групп) животных.

После выполнения указанных работ исчисляется фактическая себестоимость продукции животноводства.

9.2. Стратегические направления и пути снижения себестоимости

Себестоимость продукции является одним из важнейших факторов и показателей экономической эффективности сельскохозяйственного производства. Она должна быть ниже, чем у конкурентов на аграрном рынке, или, по крайней мере, равна.

Для снижения себестоимости можно применить следующие *стратегические направления*:

- повышение производственных показателей (объемов производства сельскохозяйственной продукции);
- снижение затрат и управление ими на всех этапах производства и сбыта.

Пути снижения себестоимости:

- внедрение комплексной механизации и автоматизации производства, применение новых машин и оборудования;

- снижение фондоемкости производства;
- уменьшение материалоемкости производства;
- снижение затрат по организации производства и управлению;
- внедрение ресурсо- и энергосберегающих технологий;
- совершенствование организации и материального стимулирования труда;
- повышение урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животных;
- улучшение качества, сокращение потерь сельскохозяйственной продукции и гибели животных;
- углубление специализации и концентрации производства, которые позволяют эффективнее использовать производственные ресурсы.

Снижение себестоимости произведенной в плановом периоде продукции за счет уменьшения материальных затрат ($\Delta C_{\text{пп}}^{\text{МЗ}}$, $\% \downarrow C_{\text{пп}}^{\text{МЗ}}$) можно определить по формулам:

$$\Delta C_{\text{пп}}^{\text{МЗ}} = C_{\text{пп}}^{\text{б}} \cdot Y_{\text{МЗ}}^{\text{б}} \cdot K_{\text{МЗ}}^{\text{п}}; \quad (9.1)$$

$$\% \downarrow C_{\text{пп}}^{\text{МЗ}} = (1 - I_{\text{М}} I_{\text{Ц}}) D_{\text{М}}^{\text{б}} \cdot 100, \quad (9.2)$$

где $\Delta C_{\text{пп}}^{\text{МЗ}}$ – снижение себестоимости произведенной в плановом периоде продукции за счет уменьшения материальных затрат, руб.;

$\% \downarrow C_{\text{пп}}^{\text{МЗ}}$ – снижение себестоимости произведенной в плановом периоде продукции за счет уменьшения материальных затрат, %;

$C_{\text{пп}}^{\text{б}}$ – себестоимость произведенной продукции в базовом году, руб.;

$Y_{\text{МЗ}}^{\text{б}}$ – удельный вес материальных затрат в себестоимости продукции в базовом году, в долях единицы;

$K_{\text{МЗ}}^{\text{п}}$ – коэффициент, учитывающий изменение материальных затрат в плановом году;

$I_{\text{М}}$ – индекс изменения норм расхода материалов;

$I_{\text{Ц}}$ – индекс изменения цены на материалы;

$D_{\text{М}}^{\text{б}}$ – доля материалов в себестоимости продукции в базовом периоде (коэффициент).

Снижение себестоимости продукции за счет роста производительности труда ($\% \downarrow C_{\text{пп}}^{\text{пт}}$) можно определить по формуле

$$\% \downarrow C_{\text{пп}}^{\text{пт}} = \left(1 - \frac{I_3}{I_{\text{пт}}}\right) Y_{\text{пт}}^{\text{б}} \cdot 100, \quad (9.3)$$

где $\% \downarrow C_{\text{пт}}^{\text{пт}}$ – снижение себестоимости продукции за счет роста производительности труда, %;

I_3 – индекс роста средней заработной платы;

$I_{\text{пт}}$ – индекс роста производительности труда;

$У_{\text{зн}}^{\text{б}}$ – удельный вес заработной платы в себестоимости продукции в базовом периоде (коэффициент).

Снижение себестоимости продукции за счет уменьшения условно-постоянных затрат на единицу продукции ($\% \downarrow C_{\text{пт}}^{\text{пост. з}}$) можно определить по формуле

$$\% \downarrow C_{\text{пт}}^{\text{пост. з}} = \left(1 - \frac{I_{\text{пост. з}}}{I_{\text{оп}}} \right) D_{\text{пост. з}}^{\text{б}} \cdot 100, \quad (9.4)$$

где $\% \downarrow C_{\text{пт}}^{\text{пост. з}}$ – снижение себестоимости продукции за счет уменьшения условно-постоянных затрат на единицу продукции, %;

$I_{\text{пост. з}}$ – индекс роста постоянных затрат;

$I_{\text{оп}}$ – индекс роста объемов производства продукции;

$D_{\text{пост. з}}^{\text{б}}$ – удельный вес постоянных затрат в себестоимости продукции в базовом периоде (коэффициент).

9.3. Виды и система цен в Республике Беларусь

Между предприятиями, отраслями, сферами товарного обращения экономики существует тесная технологическая, экономическая, производственная зависимость. В совокупности они образуют единый хозяйственный комплекс, поэтому любые изменения цен даже на одном предприятии, не говоря об отрасли, автоматически приводят к подвиге цен во всех взаимосвязанных с ним производствах, отраслях и в конечном счете отражаются на ценах в сфере реализации, причем связи носят как прямой, так и обратный характер. Таким образом, цены различных товаров взаимосвязаны в силу их взаимозаменяемости и взаимодополняемости и образуют определенную *систему*.

Ценообразование – процесс по установлению, регулированию цен (тарифов) и контролю за применением установленного законодательством порядка ценообразования субъектами этого процесса.

Методы ценообразования:

- основанные на издержках производства;
- ориентированные на качество и потребительские свойства товара;
- ориентированные на спрос и уровень конкуренции.

Выделяют следующие *виды цен*.

В зависимости от стадии товародвижения выделяют отпускную, оптовую и розничную цену.

Отпускная цена применяется в расчетах между предприятиями-производителями продукции и предприятиями-покупателями.

Оптовая цена формируется при поставке продукции предприятием-посредником или снабженческо-сбытовыми организациями другим предприятиям, покупателям с учетом рыночной конъюнктуры и действующего законодательства.

Розничная цена устанавливается на товары, предназначенные для продажи в розничной торговле физическим лицам для личного, семейного, домашнего или иного потребления, не связанного с предпринимательской деятельностью, а также в случаях, разрешенных законодательством, – юридическим лицам, индивидуальным предпринимателям.

В зависимости от распределения прав и обязанностей сторон по транспортировке и возмещению транспортных расходов в республике выделяют шесть видов цен «франко» (рис. 9.1). Цена «франко» (условия поставки) указывает, до какого момента на пути продвижения продукции от продавца к потребителю оплачивает транспортные расходы продавец.

Расходы, включаемые в цену					
Цена на складе поставщика	Доставка на станцию отправления	Погрузка в транспортное средство на станции отправления	Транспортировка до станции назначения	Выгрузка из транспортного средства на станции назначения	Доставка от станции назначения до склада потребителя
Франко – склад поставщика					
Франко – станция (порт) отправления					
Франко – транспортное средство – станция отправления					
Франко – транспортное средство – станция назначения					
Франко – станция назначения					
Франко – склад покупателя					

Рис. 9.1. Франко-цены

Затраты на транспортировку, погрузку, разгрузку, страхование товаров, таможенное оформление в различных странах существенно от-

личаются. В международной торговле базисные условия регулируются международными правилами интерпретации условий внешнеторговых сделок «Инкотермс-2010», которые вступили в действие с 1 января 2011 г. (табл. 9.3). Однако по желанию сторон можно применять не последнюю версию, а предыдущую (2000) или более раннюю, со ссылкой на год их издания. *Инкотермс (Incoterms)* – это сокращение названия «*International Commercial Terms*», что означает «*Международные торговые (или коммерческие) термины (или условия)*». Цель их создания – устранение ошибок, возникающих из-за отличий в торговой практике отдельных стран, а также более эффективное осуществление международной торговли.

Таблица 9.3. Сравнительная характеристика условий поставки (базисов) по Инкотермс-2010

Базис	Название	Вид транспорта	Перевозка организуется	Переход рисков	Расходы
1	2	3	4	5	6
EXW (<i>ex works</i>)	Франко-завод	Любой	Покупателем	В момент передачи товара	После передачи – покупатель
FCA (<i>free carrier</i>)	Свободно у перевозчика	Любой	Покупателем или продавцом от его имени	В момент доставки перевозчику в оговоренное время	С момента доставки перевозчику – покупатель
FCA (<i>free alongside ship</i>)	Свободно вдоль борта судна	Водный	Покупателем	В момент размещения товара вдоль борта судна	С момента размещения вдоль борта судна – покупатель
FOB (<i>free on board</i>)	Свободно на борту	Водный	Покупателем	С момента поставки на борт судна	С момента поставки на борт судна – покупатель
CFR (<i>cost and freight</i>)	Стоимость и фрахт	Водный	Продавцом	С момента поставки на борт судна	До порта назначения – продавец; покупатель оплачивает расходы, не отнесенные контрактом к расходам продавца
CPT (<i>carriage paid to</i>)	Перевозка оплачена до	Любой	Продавцом	В момент доставки перевозчику	До места назначения – продавец; покупатель оплачивает расходы, не отнесенные контрактом к расходам продавца

1	2	3	4	5	6
CIF (<i>cost, insurance, freight</i>)	Стоимость, страхование, фрахт	Водный	Продавцом	С момента поставки на борт судна	До места назначения – продавец; покупатель оплачивает расходы, не отнесенные контрактом к расходам продавца
CIP (<i>cost, insurance, portage</i>)	Стоимость, страхование, перевозка	Любой	Продавцом	В момент доставки перевозчику	До места назначения – продавец; покупатель оплачивает расходы, не отнесенные контрактом к расходам продавца
DAT (<i>delivered at terminal</i>)	Постановка на терминал	Любой	Продавцом	В момент представления товара в распоряжение покупателя	Покупатель – с момента представления товара в его распоряжение
DAP (<i>delivered at place</i>)	Постановка в место назначения	Любой	Продавцом	В момент представления товара в распоряжение покупателя	Покупатель – с момента представления товара в его распоряжение
DDP (<i>delivered duty paid</i>)	Доставлено, пошлины уплачены	Любой	Продавцом	В момент представления товара в распоряжение покупателя	Покупатель – с момента представления товара в его распоряжение

В зависимости от принадлежности товара к определенной отрасли в сфере народного хозяйства выделяют:

- оптово-отпускные цены на промышленную продукцию;
- закупочные цены на сельскохозяйственную продукцию;
- сметные цены в строительстве;
- тарифы на услуги.

В зависимости от способа установления цена (тариф) может быть:

- *свободная (договорная)* – цена, которая формируется под воздействием конъюнктуры рынка и является равновесной ценой, при которой объем спроса равен объему предложения;

- *регулируемая* – цена, которая устанавливается соответствующими государственными органами, осуществляющими регулирование ценообразования, или определяется субъектом ценообразования с учетом определенных ограничений.

Регулируемая цена может регулироваться различными способами:

а) *фиксированная цена* – регулируемая цена, устанавливаемая в твердо выраженной денежной величине. Фиксированные цены указывают в соответствующих документах, и их изменение является нарушением законодательства. Как правило, оговаривают и срок действия таких цен. Они применяются по очень ограниченному кругу сырья, продукции, услуг (нефть, газ, коммунальные услуги);

б) *предельная цена* – регулируемая цена, величина которой ограничена верхним и (или) нижним пределами;

в) *предельная торговая надбавка (скидка, наценка)* к оптово-отпускной цене завода-производителя;

г) *предельный норматив рентабельности* при формировании оптово-отпускной цены завода-производителя.

В зависимости от рынка, на который поставляется продукция, выделяют *цены для внутреннего (республиканского) рынка* и *цены для внешнего рынка (экспортируемые товары)*.

Цены, используемые во внешней торговле, можно разделить на *цены на импортируемые товары* и *цены на экспортируемые товары*.

По способу фиксации различают следующие виды цен: *твердая, подвижная, скользящая, с последующей фиксацией*. Цена в контракте может быть зафиксирована на момент его заключения, на протяжении срока его действия или в момент его исполнения.

В зависимости от степени соответствия рыночным условиям цены можно классифицировать следующим образом: *цена равновесия* (рыночная, нормальная цена), *демпинговая цена* (цена, установленная ниже себестоимости товара), *цена распродажи* (сниженная цена на товары, не проданные в запланированное время), *завышенная цена* (на новый, модный товар).

9.4. Государственное регулирование цен и тарифов.

Экономические основы формирования цен на продовольствие в условиях рынка

Государственная ценовая политика представляет собой комплекс гражданско-правовых, административных, экономических и иных мер в области ценообразования и контроля за ценами, осуществляемого органами государственной власти, управления и местного самоуправления.

Государственное регулирование цен и тарифов представляет собой комплекс мероприятий, осуществляемых государственными органами

в соответствии с нормативно-правовыми актами и регламентирующих условия и методологию формирования и применения цен.

Государственное регулирование цен позволяет преодолеть:

- недостатки рыночного хозяйства, связанные с существованием в экономике монополий;

- явления, которые ведут к дестабилизации общественного производства (цикличность экономического развития, инфляция, безработица и т. д.);

- социальные противоречия, связанные с неравенством доходов, что предполагает установление общественно приемлемых цен на социально значимые товары и услуги.

Общепризнанными считаются два основных метода государственного регулирования цен, к которым относятся *прямое* и *косвенное регулирование*.

Прямые методы регулирования цен:

- установление порядка определения состава затрат и калькулирования себестоимости и цены товара;

- установление предельных нормативов рентабельности на продукцию предприятий-монополистов;

- установление фиксированных цен, регламентация верхней и нижней границы цены;

- замораживание цен, используемое как краткосрочное средство при подавлении всплесков инфляции и восстановлении ценовых пропорций;

- ограничение возможностей соглашений о ценах в рамках антимонопольного законодательства;

- запрещение ценовой дискриминации;

- антидемпинговое законодательство, направленное на защиту отечественных производителей от влияния внешнего рынка.

9.5. Опыт формирования цен на продовольствие в странах с развитой рыночной экономикой

В странах с развитой рыночной экономикой наиболее широко распространены *косвенные методы* управления ценообразованием, при помощи которых государство воздействует не на порядок установления цен, а на поведение субъектов бизнеса. К ним относят:

- антимонопольное законодательство и защиту конкуренции;

- государственные закупки на основе конкурсных торгов (тендеров);

- развитие биржевой торговли;

- регулирование денежного оборота;
- льготное кредитование и страхование;
- установление учетной ставки (ставки рефинансирования);
- совершенствование методов начисления амортизации;
- обоснованная налоговая политика;
- разгосударствление и приватизация;
- инвестиционная политика, субсидирование и дотирование производителей из бюджета, регулирование таможенных пошлин;
- регулирование государственных расходов, уменьшение дефицита государственного бюджета;
- контроль и регулирование доходов населения.

Основы государственного регулирования в области ценообразования изложены в главе 4 Закона Республики Беларусь от 10 мая 1999 г. № 255-З «О ценообразовании».

В настоящее время в республике государственное регулирование цен (тарифов) сохранено в отношении:

- товаров, услуг, произведенных (реализуемых), оказываемых (предоставляемых) субъектами естественных монополий;
- товаров (работ, услуг) юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, включенных в государственные реестры хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение на товарных рынках (на республиканском и местных уровнях);
- социально значимых товаров (работ, услуг);
- отдельных товаров (работ, услуг), имеющих наиболее важное значение для обеспечения экономической безопасности страны.

Регулирование цен (тарифов) может осуществляться Президентом Республики Беларусь, государственными органами (организациями), наделенными соответствующими полномочиями, путем установления:

- фиксированных цен (тарифов);
- предельных цен (тарифов);
- предельных надбавок (скидок, наценок);
- предельных нормативов рентабельности;
- порядка установления и применения цен (тарифов);
- индексации цен (тарифов);
- декларирования цен (тарифов).

Конкретный способ регулирования цен (тарифов) выбирается государственными органами (организациями), осуществляющими регулирование цен (тарифов), исходя из государственных интересов и складывающейся социально-экономической ситуации в республике (ст. 8 Закона № 255-З).

Регулируемые цены (тарифы) устанавливаются на уровне, обеспечивающем субъектам хозяйствования покрытие экономически обоснованных затрат и получение прибыли, достаточной для расширенного воспроизводства (с учетом субсидий и других мер государственной поддержки) (абзац 4 ст. 5 Закона № 255-3).

Перечень товаров (работ, услуг), цены (тарифы) на которые регулируются Советом Министров Республики Беларусь, государственными органами (организациями), определен в приложении 1 к Указу Президента Республики Беларусь от 25 февраля 2011 г. № 72.

Инструкция о порядке установления и применения регулируемых цен (тарифов) на эти товары (работы, услуги) утверждена постановлением Министерства экономики Республики Беларусь от 22 июля 2011 г. № 111.

В республике составлены *государственный реестр хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение на товарных рынках (республиканский/местный уровень) Республики Беларусь* и *государственный реестр субъектов естественных монополий*.

В *государственный реестр субъектов естественных монополий* включены услуги организаций следующих сфер деятельности: транспортировка нефти, нефтепродуктов и газа по трубопроводам; электро-, тепло-, водоснабжение и водоотведение; электросвязь и почтовая связь общего пользования; услуги железнодорожного транспорта общего пользования с использованием инфраструктуры железнодорожного транспорта общего пользования, железнодорожные перевозки, услуги транспортных терминалов, аэропортов, аэронавигационные услуги.

Вторая группа товаров, цены на которые регулируются государством, представлена социально значимыми товарами. Перечень социально значимых товаров по мере необходимости пересматривается и утверждается Постановлениями Совета Министров Республики Беларусь. Цены на них регулируются Министерством антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь, облисполкомами и Минским горисполкомом на период не более 90 дней в течение одного года.

На отдельные социально значимые товары Министерством антимонопольного регулирования и торговли разрабатываются *рекомендуемые предельные максимальные торговые надбавки* (с учетом оптовой надбавки) к отпускным ценам организаций-производителей (импортеров).

9.6. Особенности формирования и применения закупочных цен на продукцию сельского хозяйства в Республике Беларусь

Формирование и применение закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию в Республике Беларусь осуществляется следующим образом.

Закупочные цены дифференцируются по качественным параметрам, в соответствии с требованиями нормативно-технической документации, по продукции:

- растениеводства – на классы, репродукции, сорта и т. д. (на зерновые, маслосемена рапса – по классам или группам продукции, на семена – по репродукциям, сахарную свеклу – в зависимости от сроков реализации и качественных параметров);

- животноводства – на сорта, категории упитанности и т. д. (на молоко коровье установлены за 1 т базисной жирности (3,6 %) и белка (3 %) с дифференциацией по сортам; на крупный рогатый скот и свиней – за 1 т живой или убойной массы скота с дифференциацией по категориям упитанности).

Действующим законодательством Республики Беларусь предусмотрено применение как *регулируемых, так и свободных закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию.*

Государственное регулирование цен распространяется на сельскохозяйственную продукцию, реализуемую для государственных нужд.

Цены на сельскохозяйственную продукцию, закупаемую для государственных нужд, устанавливаются без налога на добавленную стоимость на условиях франко-организации, осуществляющей производство сельскохозяйственной продукции.

Регулирование цен на сельскохозяйственную продукцию, закупаемую для государственных нужд, осуществляется одним из следующих *способов:*

- путем установления фиксированных цен;
- установления предельных цен (предельных максимальных цен, предельных минимальных цен);
- установления предельных нормативов рентабельности;
- индексации цен.

Фиксированные цены на сельскохозяйственную продукцию, закупаемую для государственных нужд, устанавливаются в целях предупреждения резкого роста инфляции, прежде всего в отношении продовольствия, и одновременно являются мерой, направленной на обеспечение стабильности продовольственного рынка.

Пределные максимальные цены на сельскохозяйственную продукцию, закупаемую для государственных нужд, устанавливаются в целях сдерживания инфляционных процессов с учетом прогнозируемого индекса потребительских цен и обеспечения конкурентоспособности сельскохозяйственной и продовольственной продукции.

Пределные минимальные цены на сельскохозяйственную продукцию, закупаемую для государственных нужд, устанавливаются для поддержки экономики сельскохозяйственных товаропроизводителей с учетом обеспечения гарантированного уровня их доходности в относительно стабильных условиях экономического развития.

Способ регулирования цен на сельскохозяйственную продукцию, закупаемую для государственных нужд, путем установления предельных нормативов рентабельности применяется при обеспечении сельскохозяйственными товаропроизводителями нормативных издержек и при стабильных ценах на материальные ресурсы, используемые для производства сельскохозяйственной продукции.

Применяемый способ регулирования цен на сельскохозяйственную продукцию, закупаемую для государственных нужд, направлен на обеспечение конкурентоспособности товаров, производимых из нее организациями, осуществляющими деятельность по обработке (переработке) сельскохозяйственной продукции.

Цены на сельскохозяйственную продукцию, закупаемую для государственных нужд, рассчитываются в соответствии с калькуляцией на основе среднетраслевых прямых и косвенных затрат на ее производство и реализацию, налоговых и неналоговых платежей, установленных законодательством, прибыли, планируемой урожайности сельскохозяйственных растений и продуктивности животных. Прибыль определяется с учетом конъюнктуры рынка на сельскохозяйственную продукцию и товары, производимые из нее организациями, осуществляющими деятельность по обработке (переработке) сельскохозяйственной продукции.

При определении планируемых затрат на производство и реализацию сельскохозяйственной продукции, закупаемой для государственных нужд, и цен на нее в качестве индикаторов используются прогнозируемые среднегодовые индекс цен производителей промышленной продукции, индекс цен производителей сельскохозяйственной продукции и индекс потребительских цен.

Для определения затрат на производство и реализацию сельскохозяйственной продукции, закупаемой для государственных нужд, осуществляется анализ фактических затрат на ее производство с учетом

соблюдения технологии выращивания и получения соответствующей урожайности сельскохозяйственных растений и продуктивности животных. Планируемые затраты рассчитываются по каждой статье затрат, включаемой в калькуляцию. Затраты на материальные ресурсы определяются на основе типовых норм и нормативов на производство сельскохозяйственной продукции. Для обоснования затрат могут использоваться технологические карты, составляемые по каждому виду сельскохозяйственной продукции исходя из условий и объема работ, норм выработки (норм обслуживания) и соответствующих тарифных ставок, норм расхода материальных ресурсов и цен на них.

Для стимулирования производства качественной сельскохозяйственной продукции, закупаемой для государственных нужд, и поставки ее в оптимальные сроки к ценам могут устанавливаться надбавки или скидки.

Цены на продукцию растениеводства, закупаемую для государственных нужд, устанавливаются на урожай соответствующего года.

На сельскохозяйственную продукцию, поставляемую сверх объемов для государственных нужд, а также реализацию по другим рыночным каналам (кроме товарной биржи) применяются *свободные закупочные цены*.

При расчете закупочных цен на одноименную продукцию с различными качественными характеристиками производители сельскохозяйственной продукции должны разработать Порядок дифференциации закупочных цен по качественным параметрам, который необходимо утвердить приказом руководителя организации.

На скоропортящуюся плодово-ягодную и овощную продукцию закупочные цены утверждаются руководителями сельскохозяйственных организаций, занимающихся производством указанной продукции, и помещаются в *прейскуранты закупочных цен*.

С целью привлечения и (или) удержания покупателя субъектом предпринимательской деятельности могут применяться скидки. Скидки предоставляются в соответствии с *утвержденным порядком применения скидок*. Порядок применения (предоставления) скидок определяется субъектом предпринимательской деятельности с соблюдением следующего правила: он должен содержать размеры скидок и условия, в зависимости от которых они предоставляются. Порядок утверждается приказом руководителя либо предусматривается в учетной политике предприятия. При предоставлении субъектам предпринимательской деятельности скидок цены и тарифы согласовываются с покупателями в *протоколе согласования цен (тарифов)*.

В зависимости от условий договора поставки можно предусмотреть различные виды скидок: при разовой закупке (цена уменьшается один раз при заключении договора); покупке на определенную сумму либо определенное количество; достижении определенного объема закупки; оптовых закупках с учетом объема или частоты закупки в течение определенного срока, оговоренного при заключении договора; внесезонные; специальные; в зависимости от наличия предоплаты; постоянному покупателю (дилеру) и т. д.

Экономические основы формирования цен на продовольствие в условиях рынка. Нельзя рассматривать цены на продовольствие и оценивать их размер в отрыве от доходов населения и потребительского бюджета, а также от среднемировых и среднерегionalных цен. Сдерживание рыночных цен на сельскохозяйственную продукцию и продовольствие и взамен этого наращивание централизованной государственной поддержки АПК противоречат требованиям Всемирной торговой организации, поскольку искажают процессы прямой рыночной торговли. Наиболее приемлемой формой поддержки агропромышленного производства, признанной в мире, является поддержка через цены. Она предполагает установление гарантированных цен, применение целевых (стимулирующих) цен, применение практики биржевой (аукционной) торговли при осуществлении целевых закупок сельскохозяйственной продукции и продовольствия для государственных нужд у отечественных производителей, проведение государственных и товарных интервенций, осуществление мероприятий по антимонопольному регулированию цен.

Соотношение между свободными и регулируемыми ценами различно в разных странах и постоянно меняется, так как зависит от состояния экономики, экономической политики государства, степени его вмешательства в предпринимательскую деятельность. Как правило, в период кризиса расширяется сфера государственного регулирования цен, в период подъема экономики или ее стабилизации государство уменьшает свое влияние на процесс ценообразования. В странах Западной Европы примерно 75–80 % цен являются свободными, 20–25 % – регулируемыми, в США государство воздействует на 7–10 % цен, в Японии регулируется примерно 20 % цен.

Задание 1. По данным годового отчета предприятия провести анализ темпов роста (снижения) себестоимости продукции растениеводства или животноводства за ряд лет.

Сравнить себестоимость продукции предприятия в последнем году со среднерайонной себестоимостью. Выделить виды продукции, по

которым наблюдается наибольшее превышение себестоимости по сравнению со среднерайонным уровнем. Показатели отразить в табл. 9.4.

Таблица 9.4. Себестоимость продукции растениеводства

Виды продукции	Предприятие			В среднем по району в 20__ г., руб/т	В % к среднему по району
	20__ г., руб/т	20__ г., руб/т	20__ г. в % к 20__.		
Зерновые					
В т. ч.:					
озимые зерновые					
яровые зерновые					
зернобобовые					
Картофель					
Семена рапса					
Корнеплоды					
Сено многолетних трав					
Семена многолетних трав					
Зеленая масса многолетних трав					
Сено однолетних трав					
Зеленая масса однолетних трав					
Зеленая масса кукурузы					
Зеленая масса естественных сенокосов и пастбищ					
Сено улучшенных сенокосов и пастбищ					
Зеленая масса улучшенных сенокосов и пастбищ					
Улучшенные сенокосы и пастбища на выпас					
Силос					
Сенаж					

Задание 2. По результатам выполнения задания 1 сделать сравнительный анализ себестоимости в разрезе статей затрат для тех видов

продукции, *себестоимость которых значительно превышает среднерайонный показатель.* Это позволит найти *причины высокой себестоимости.* Расчет можно сделать за последний год. Показатели отразить в табл. 9.5.

Таблица 9.5. Структура затрат в 20__ г. по видам продукции растениеводства с более высокой себестоимостью, чем в среднем по району

Статьи затрат	Предприятие		В среднем по району		+, – к среднему по району, руб.	В % к среднему по району
	руб/т	%	руб/т	%		
Первый вид продукции						
Оплата труда с начислениями						
Семена						
Удобрения и средства защиты						
Содержание основных средств						
Работы и услуги						
Стоимость энергоресурсов						
Стоимость ГСМ						
Прочие затраты						
Затраты на организацию производства						
Итого...						
Второй вид продукции						
Оплата труда с начислениями						
Семена						
Удобрения и средства защиты						
Содержание основных средств						
Работы и услуги						
Стоимость энергоресурсов						
Стоимость ГСМ						
Прочие затраты						
Затраты на организацию производства						
Итого...						

Задание 3. На основании данных, приведенных в таблице, определить относительное и абсолютное изменение производственных затрат в результате изменения управленческих расходов.

Условие:

Показатели	Величина
Изменение показателей по сравнению с предыдущим годом, %:	
управленческие расходы	–5
объем производства	+4
Удельный вес управленческих расходов в производственных затратах, %	15
Производственные затраты предыдущего года, тыс. руб.	5000

Решение:

Искомые показатели	Расчет
Относительное изменение (уменьшение) производственных затрат в результате изменения (уменьшения) управленческих расходов (%) $\% \downarrow C_{\text{пп}}^{\text{пост. з}} = \left(1 - \frac{I_{\text{пост. з}}}{I_{\text{пл}}}\right) D_{\text{пост. з}}^b \cdot 100$	$\left(1 - \frac{1 - 0,05}{1 + 0,04}\right) \cdot 0,15 \cdot 100 = 1,3$
Абсолютное изменение (уменьшение) производственных затрат в результате изменения (уменьшения) управленческих расходов, тыс. руб.	$5000 \cdot 1,3 \div 100 = 65$

Задание 4. Производственные затраты в отчетном году составили 80 тыс. руб., в том числе затраты на сырье и материалы – 50 тыс. руб. По плану предусмотрено уменьшение расхода сырья и материалов на 5 % и повышение цен на них на 7 %. Определить, на какую сумму изменятся производственные затраты за счет изменения стоимости сырья и материалов.

Решение:

Искомые показатели	Расчет
Удельный вес сырья и материалов в общей сумме затрат, %	$50 \div 80 \cdot 100 = 62,5$
Относительное уменьшение производственных затрат в плановом периоде за счет уменьшения стоимости сырья и материалов (%) $\% \downarrow C_{\text{пп}}^{\text{мз}} = (1 - I_{\text{м}} I_{\text{ц}}) D_{\text{м}}^b \cdot 100$	$[(1 - (1 - 0,05) \cdot (1 + 0,07))] \cdot 0,625 \times 100 = -1,03$
Абсолютное уменьшение производственных затрат в результате уменьшения затрат на сырье и материалы, тыс. руб.	$80 \cdot (-1,03) \div 100 = -0,82$

Задание 5. Определить рентабельность производства продукции, если известно, что плановая себестоимость продукции составляет 11 руб/кг, отпускная цена (без НДС) конкурента на аналогичную продукцию – 15 руб. Цена свободная. Для повышения конкурентоспособности продукции планируется установить отпускную цену (без НДС) на 10 % меньше цены конкурента.

Решение:

Искомые показатели	Расчет
Плановая отпускная цена (без НДС), руб/кг	$15 \div 1,1 = 13,64$
Плановая прибыль, руб/кг	$13,64 - 11 = 2,64$
Рентабельность производства продукции, %	$2,64 \div 11 \cdot 100 = 24,0$

10. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ АПК

10.1. Понятие экономической эффективности производства в АПК. Доходы и расходы организации. Движение денежных средств

В состав валовой продукции растениеводства включают валовые сборы зерновых и технических культур, картофеля и овощей, кормов, плодов и ягод. К валовой продукции животноводства относят молоко и приплод, прирост живой массы молодняка и взрослого скота на откорме, шерсть, яйца, мед и другую продукцию, включая побочную. Валовую продукцию выражают в натуральных показателях и в стоимостной форме, как правило, в средних текущих ценах реализации каждого вида продукции. Валовую продукцию подразделяют на товарную и нетоварную часть. К *товарной продукции* относится реализованная или готовая к реализации продукция. *Нетоварная продукция* – это продукция, потребляемая сельскохозяйственным предприятием для осуществления дальнейшего воспроизводства (семена и корма со страховыми запасами), на общественное питание и иные внутрихозяйственные цели. Соотношение товарной и валовой продукции, выраженное в процентах, называется *уровнем товарности*.

Экономическая эффективность – уровень или степень результативности хозяйственной деятельности в сопоставлении с произведенными затратами. Конечный финансовый результат деятельности предприятия имеет форму прибыли.

Деятельность организации делится на текущую (операционную), инвестиционную и финансовую.

Текущая деятельность – это основная, приносящая доход деятельность организации и прочая деятельность, не относящаяся к инвестиционной и финансовой.

Инвестиционная деятельность – деятельность организации по приобретению и созданию, реализации и прочему выбытию основных средств, нематериальных активов, доходных вложений в материальные активы, вложений в долгосрочные активы, оборудования к установке, строительных материалов у заказчика, застройщика (инвестиционные активы), осуществлению (предоставлению) и реализации (погашению) финансовых вложений, если указанная деятельность не относится к текущей деятельности согласно учетной политике организации.

Финансовая деятельность – деятельность организации, приводящая к изменениям величины и состава внесенного собственного капи-

тала, обязательств по кредитам, займам и иных аналогичных обязательств, если указанная деятельность не относится к текущей деятельности согласно учетной политике организации.

Доходы и расходы в зависимости от их характера, условий осуществления и направлений деятельности организации подразделяются:

- на доходы и расходы по текущей деятельности;
- доходы и расходы по инвестиционной деятельности;
- доходы и расходы по финансовой деятельности.

Доходами по текущей деятельности являются выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг, а также прочие доходы по текущей деятельности.

Расходы по текущей деятельности представляют собой часть затрат организации на получение доходов по текущей деятельности за период. Расходы по текущей деятельности включают в себя затраты, формирующие:

- себестоимость реализованной продукции, товаров, работ, услуг;
- управленческие расходы;
- расходы на реализацию;
- прочие расходы по текущей деятельности.

В состав *прочих доходов и расходов по текущей деятельности* включаются:

- доходы и расходы, связанные с реализацией и прочим выбытием запасов (за исключением продукции, товаров) и денежных средств;
- суммы излишков запасов, денежных средств, выявленных в результате инвентаризации;
- стоимость запасов, денежных средств, выполненных работ, оказанных услуг, полученных или переданных безвозмездно;
- доходы, связанные с государственной поддержкой, направленной на приобретение запасов, оплату выполненных работ, оказанных услуг, финансирование текущих расходов;
- доходы и расходы от уступки права требования;
- суммы недостач и потерь от порчи запасов, денежных средств;
- суммы создаваемых резервов под снижение стоимости запасов и восстанавливаемые суммы этих резервов;
- суммы создаваемых резервов по сомнительным долгам и восстанавливаемые суммы этих резервов;
- расходы по аннулированным производственным заказам;
- расходы обслуживающих производств и хозяйств;
- материальная помощь работникам организации, вознаграждения по итогам работы за год;

- не компенсируемые виновными лицами потери от простоев по внешним причинам;

- штрафы, пени по платежам в бюджет, по расчетам по социальному страхованию и обеспечению;

- неустойки (штрафы, пени) и другие виды санкций за нарушение условий договоров, присужденные судом или признанные должником, причитающиеся к получению;

- неустойки (штрафы, пени) и другие виды санкций за нарушение условий договоров, присужденные судом или признанные организацией, подлежащие к уплате;

- расходы, связанные с рассмотрением дел в судах;

- доходы и расходы, связанные с чрезвычайными ситуациями;

- другие доходы и расходы по текущей деятельности.

В состав *доходов и расходов по инвестиционной деятельности* включаются:

- доходы и расходы, связанные с реализацией и прочим выбытием инвестиционных активов, реализацией (погашением) финансовых вложений;

- суммы излишков инвестиционных активов, выявленных в результате инвентаризации;

- суммы недостач и потерь от порчи инвестиционных активов;

- доходы и расходы, связанные с участием в уставных фондах других организаций;

- доходы и расходы по договорам о совместной деятельности;

- доходы и расходы по финансовым вложениям в долговые ценные бумаги других организаций;

- суммы создаваемых резервов под обесценение краткосрочных финансовых вложений и восстанавливаемые суммы этих резервов;

- суммы изменения стоимости инвестиционных активов в результате переоценки, обесценения, признаваемые доходами (расходами) в соответствии с законодательством;

- доходы, связанные с государственной поддержкой, направленной на приобретение инвестиционных активов;

- стоимость инвестиционных активов, полученных или переданных безвозмездно;

- доходы и расходы, связанные с предоставлением во временное пользование (временное владение и пользование) инвестиционной недвижимости;

- проценты, причитающиеся к получению;

- прочие доходы и расходы по инвестиционной деятельности.

В состав *доходов и расходов по финансовой деятельности* включаются:

- проценты, подлежащие к уплате за пользование организацией кредитами, займами (за исключением процентов по кредитам, займам, которые относятся на стоимость инвестиционных активов в соответствии с законодательством);

- разницы между фактическими затратами на выкуп акций и их номинальной стоимостью (при аннулировании выкупленных акций) или стоимостью, по которой указанные акции реализованы третьим лицам (при последующей реализации выкупленных акций);

- расходы, связанные с получением во временное владение и пользование предмета лизинга по договору финансовой аренды (лизинга);

- доходы и расходы, связанные с выпуском, размещением, обращением и погашением долговых ценных бумаг собственного выпуска;

- курсовые разницы, возникающие от пересчета активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте, за исключением случаев, установленных законодательством;

- разницы, возникающие при погашении обязательства в валюте, отличной от валюты обязательства, за исключением случаев, установленных законодательством;

- прочие доходы и расходы по финансовой деятельности.

10.2. Экономическое содержание прибыли, ее виды и распределение

В зависимости от направлений деятельности организации выделяют: валовую прибыль; прибыль от реализации продукции, товаров, работ, услуг; прибыль от текущей деятельности; прибыль от инвестиционной и финансовой деятельности; прибыль до налогообложения; чистую прибыль; совокупную прибыль.

Валовая прибыль (убыток) – это разница между выручкой от реализации продукции, товаров, работ, услуг (без косвенных налогов) и себестоимостью реализованной продукции, товаров, работ, услуг (без управленческих расходов и расходов на реализацию).

$$P_{\text{вал}} = B - C, \quad (10.1)$$

где $P_{\text{вал}}$ – валовая прибыль, руб.;

B – выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг (без косвенных налогов), руб.;

C – себестоимость реализованной продукции, товаров, работ, услуг (без управленческих расходов и расходов на реализацию), руб.

Прибыль (убыток) от реализации продукции, товаров, работ, услуг – разница между выручкой от реализации продукции, товаров, работ, услуг (без косвенных налогов) и полной себестоимостью реализованной продукции, товаров, работ, услуг, включая управленческие расходы и расходы на реализацию.

$$P_{\text{реал}} = B - (C + P_{\text{управ}} + P_{\text{реал}}), \quad (10.2)$$

или

$$P_{\text{реал}} = P_{\text{вал}} - P_{\text{управ}} - P_{\text{реал}}, \quad (10.3)$$

где $P_{\text{реал}}$ – прибыль (убыток) от реализации продукции, товаров, работ, услуг, руб.;

$P_{\text{управ}}$ – управленческие расходы, руб.;

$P_{\text{реал}}$ – расходы на реализацию, руб.

Прибыль (убыток) от текущей деятельности – это сумма прибыли от реализации продукции, товаров, работ, услуг и превышения прочих доходов от текущей деятельности над прочими расходами от текущей деятельности организации.

$$P_{\text{тек}} = P_{\text{реал}} + ПД_{\text{тек}} - ПР_{\text{тек}}, \quad (10.4)$$

где $P_{\text{тек}}$ – прибыль (убыток) от текущей деятельности, руб.;

$ПД_{\text{тек}}$ – прочие доходы от текущей деятельности, руб.;

$ПР_{\text{тек}}$ – прочие расходы от текущей деятельности, руб.

Прибыль (убыток) от инвестиционной и финансовой деятельности определяется как разница между доходами и расходами по этим видам деятельности.

$$P_{\text{инв + фин}} = D_{\text{инв + фин}} - R_{\text{инв + фин}}, \quad (10.5)$$

где $P_{\text{инв + фин}}$ – прибыль (убыток) от инвестиционной и финансовой деятельности, руб.;

$D_{\text{инв + фин}}$ – доходы от инвестиционной и финансовой деятельности, руб.;

$R_{\text{инв + фин}}$ – расходы от инвестиционной и финансовой деятельности, руб.

Прибыль до налогообложения – это прибыль организации за отчетный период, которая определяется как сумма прибыли от текущей деятельности и прибыли от инвестиционной и финансовой деятельности.

$$P_{\text{до нал}} = P_{\text{тек}} + P_{\text{инв + фин}}, \quad (10.6)$$

где $P_{\text{до нал}}$ – прибыль до налогообложения, руб.

Чистая прибыль характеризует финансовый результат предпринимательской деятельности сельскохозяйственной организации, является показателем, наиболее полно отражающим эффективность производства. Она определяется как разность между прибылью до налогообложения и налогами, сборами, прочими платежами, исчисляемыми из прибыли.

$$P_{\text{чис}} = P_{\text{до нал}} - N_{\text{п}} \pm \text{НА}_{\text{отл}} \pm \text{НО}_{\text{отл}} - \text{ПН}_{\text{п}} - \text{ПП}_{\text{п}}, \quad (10.7)$$

где $P_{\text{чис}}$ – чистая прибыль, руб.;

$N_{\text{п}}$ – налог на прибыль, руб.;

$\text{НА}_{\text{отл}}$ – изменение отложенных налоговых активов, руб.;

$\text{НО}_{\text{отл}}$ – изменение отложенных налоговых обязательств, руб.;

$\text{ПН}_{\text{п}}$ – прочие налоги и сборы, исчисляемые из прибыли (дохода), руб.;

$\text{ПП}_{\text{п}}$ – прочие платежи, исчисляемые из прибыли (дохода), руб.

Совокупная прибыль – это сумма чистой прибыли, скорректированной на результат от переоценки долгосрочных активов и результат от прочих операций, не включаемых в чистую прибыль.

$$P_{\text{сов}} = P_{\text{чис}} \pm P_{\text{ДА}} \pm O_{\text{проч}}, \quad (10.8)$$

где $P_{\text{сов}}$ – совокупная прибыль, руб.;

$P_{\text{ДА}}$ – результат от переоценки долгосрочных активов, не включаемый в чистую прибыль, руб.;

$O_{\text{проч}}$ – результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль, руб.

Чистая прибыль, остающаяся в распоряжении сельскохозяйственной организации, распределяется и используется по следующим направлениям:

- приобретение и создание основных средств, нематериальных активов и других долгосрочных активов;
- пополнение оборотных средств;
- выплаты дивидендов и других доходов от участия в уставном капитале организации;

- фонд материального поощрения (выплата вознаграждения работникам по итогам работы за год) и социального развития;
- покрытие убытков и иные цели;
- резервирование части чистой прибыли.

Таким образом, распределение чистой прибыли осуществляется по двум основным направлениям – на потребление и накопление в разных соотношениях. В целях финансирования расширенного воспроизводства оптимальный вариант использования чистой прибыли – ее равное распределение на накопление и потребление (дивиденды, материальное стимулирование по итогам года, социальное развитие).

10.3. Понятие и показатели безубыточности производства

Точка безубыточности – объем реализации продукции, при котором выручка равна затратам, а прибыль и рентабельность – нулю. Точка безубыточности состоит из пороговой выручки и порогового объема реализации продукции.

Пороговый объем реализации продукции рассчитывается по формуле

$$O_{\text{пор}} = \frac{Z_{\text{пост}}}{Ц - Z_{\text{пер. ед}}}, \quad (10.9)$$

где $O_{\text{пор}}$ – пороговый объем реализации продукции, шт.;

$Z_{\text{пост}}$ – условно-постоянные затраты, руб.;

$Ц$ – цена реализации, руб/шт.;

$Z_{\text{пер. ед}}$ – условно-переменные затраты на единицу продукции, руб/шт.

Пороговый объем реализации продукции можно также рассчитать по формуле

$$O_{\text{пор}} = \frac{B_{\text{пор}}}{Ц}. \quad (10.10)$$

Пороговая выручка определяется по формуле

$$B_{\text{пор}} = O_{\text{пор}} \cdot Ц, \quad (10.11)$$

где $B_{\text{пор}}$ – пороговая выручка, руб.;

$Ц$ – цена реализации, руб/шт.;

$O_{\text{пор}}$ – пороговый объем реализации продукции, шт.

Пороговую выручку можно также определить по формуле

$$V_{\text{пор}} = \frac{З_{\text{пост}}}{УВ \Pi_{\text{пер}}} 100, \quad (10.12)$$

где $V_{\text{пор}}$ – пороговая выручка, руб.;

$З_{\text{пост}}$ – условно-постоянные затраты, руб.;

$УВ \Pi_{\text{пер}}$ – удельный вес переменной (маржинальной) прибыли в выручке, %.

Переменная (маржинальная) прибыль определяется как разность между выручкой от реализации продукции (без косвенных налогов) и условно-переменными затратами по формуле

$$\Pi_{\text{пер}} = В - З_{\text{пер}}, \quad (10.13)$$

где $\Pi_{\text{пер}}$ – переменная (маржинальная) прибыль, руб.;

$З_{\text{пер}}$ – условно-переменные затраты, руб.

Запас финансовой прочности можно определить как по выручке, так и по объему реализации продукции. Он определяется как разность между плановой выручкой и пороговой выручкой (формула (10.14)), а также как разность между плановым объемом реализации продукции и пороговым объемом реализации продукции (формула (10.15)).

$$ЗФП_{\text{в}} = В - V_{\text{пор}}, \quad (10.14)$$

где $ЗФП_{\text{в}}$ – запас финансовой прочности по выручке, руб.;

$В$ – плановая выручка (без косвенных налогов), руб.;

$V_{\text{пор}}$ – пороговая выручка, руб.

$$ЗФП_{\text{о}} = О - O_{\text{пор}}, \quad (10.15)$$

где $ЗФП_{\text{о}}$ – запас финансовой прочности по объему реализации продукции, шт.;

$О$ – плановый объем реализации продукции, шт.;

$O_{\text{пор}}$ – пороговый объем реализации продукции, шт.

Диапазон безопасности в процентах показывает, при каком снижении выручки или объема реализации продукции достигается точка безубыточности. Диапазон безопасности можно определить как по выручке (формула (10.16)), так и по объему реализации продукции (формула (10.17)). В первом случае он рассчитывается как отношение запаса финансовой прочности по выручке к плановой выручке, умноженное на 100.

$$ДБ_{\text{в}} = \frac{ЗФП_{\text{в}}}{В} 100, \quad (10.16)$$

где $ДБ_{\text{в}}$ – диапазон безопасности по выручке, %;

$ЗФП_{\text{в}}$ – запас финансовой прочности по выручке, руб.;

$В$ – плановая выручка (без косвенных налогов), руб.

Во втором случае он рассчитывается как отношение запаса финансовой прочности по объему реализации продукции к плановому объему реализации продукции, умноженное на 100.

$$ДБ_{\text{о}} = \frac{ЗФП_{\text{о}}}{О} 100, \quad (10.17)$$

где $ДБ_{\text{о}}$ – диапазон безопасности по объему реализации продукции, %;

$ЗФП_{\text{о}}$ – запас финансовой прочности по объему реализации продукции, ед.;

$О$ – плановый объем реализации продукции, ед.

Уровень безубыточности показывает, сколько процентов от плановой выручки составляет пороговая выручка.

$$УБ = \frac{З_{\text{пост}}}{П_{\text{пер}}} 100, \quad (10.18)$$

где $УБ$ – уровень безубыточности, %;

$З_{\text{пост}}$ – условно-постоянные затраты, руб.;

$П_{\text{пер}}$ – маржинальная (переменная) прибыль, руб.

Между диапазоном безопасности и уровнем безубыточности существует связь, определяемая по формуле

$$УБ = 100 - ДБ. \quad (10.19)$$

10.4. Понятие и показатели рентабельности

Сумма прибыли характеризует абсолютный финансовый эффект производственно-финансовой деятельности организации. Для оценки эффективности ее работы используют показатель *рентабельности* – это относительный показатель, определяющий уровень доходности деятельности организации, отрасли или отдельного вида продукции (услуги). В основе расчетов показателей рентабельности положено *отношение прибыли к текущим затратам, выручке от реализации, собственному капиталу, чистым активам, инвестициям, активам организации, выраженное в процентах*. Рентабельность характеризует

уровень отдачи производственных затрат и степень использования активов организации.

Рентабельность производственных затрат может определяться по отдельным видам продукции, по каждой отрасли и в целом по всей реализованной продукции организации по формуле

$$P_{пз} = \frac{\Pi_{\text{реал}}}{C_{\text{реал}}} 100, \quad (10.20)$$

где $P_{пз}$ – рентабельность производственных затрат, %;

$\Pi_{\text{реал}}$ – прибыль от реализации продукции, товаров, работ, услуг, руб.;

$C_{\text{реал}}$ – затраты (полная себестоимость) на реализованную продукцию, товары, работы, услуги, руб.

Рентабельность продаж (оборота) может определяться по отдельным видам продукции, по каждой отрасли и в целом по всей реализованной продукции организации по формуле

$$P_{пр} = \frac{\Pi_{\text{реал}}}{В} 100, \quad (10.21)$$

где $P_{пр}$ – рентабельность продаж (оборота), %;

$\Pi_{\text{реал}}$ – прибыль от реализации продукции, товаров, работ, услуг, руб.;

$В$ – выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг, руб.

Рентабельность собственного капитала – отношение чистой прибыли к собственному капиталу.

$$P_{ск} = \frac{\Pi_{\text{чист}}}{СК} 100, \quad (10.22)$$

где $P_{ск}$ – рентабельность собственного капитала, %;

$\Pi_{\text{чист}}$ – чистая прибыль, руб.;

$СК$ – собственный капитал по балансу организации, руб.

10.5. Факторы, резервы и пути повышения экономической эффективности функционирования предприятия АПК

На рост прибыли и показателей рентабельности влияет совокупность внешних и внутренних факторов.

К *внешним факторам* относят:

- природно-климатические факторы, транспортные и другие условия, вызывающие дополнительные затраты в процессе производства и поставки сельскохозяйственной продукции;

- конъюнктура рынка – изменение цен на продаваемую сельскохозяйственную продукцию и покупаемые сельскохозяйственными организациями средства производства;

- меры государственного регулирования деятельности сельскохозяйственных организаций.

К *внутренним факторам* относят:

- технологические – совершенствование техники и технологии производства, управление качеством производственных процессов и продукции на основе соблюдения технологических регламентов;

- организационно-экономические – совершенствование организации производства на основе использования профессионального потенциала работников и стимулирования их труда, управления постоянными и переменными затратами.

Все эти факторы способствуют выявлению потенциальных возможностей (резервов) роста прибыли и рентабельности: расширение ассортимента и повышение качества продукции; рост производительности труда; увеличение объема производства продукции; уменьшение затрат на основе внедрения энергосберегающих технологий, ускорения оборачиваемости производственных запасов и нормирования оборотных средств, оптимизации состава основных средств, управленческих расходов и автоматизации управленческого труда.

Прирост прибыли в результате снижения себестоимости продукции можно определить по формуле

$$\Delta\Pi_{\text{реал. себ}} = C_б \frac{B_{\text{пл}}}{B_б} - C_{\text{пл}}, \quad (10.23)$$

где $\Delta\Pi_{\text{реал. себ}}$ – прирост прибыли в результате снижения себестоимости продукции, руб.;

$C_б$ – базисная себестоимость реализованной продукции, руб.;

$C_{\text{пл}}$ – плановая себестоимость реализованной продукции, руб.;

$B_б$ – базисная выручка, руб.;

$B_{\text{пл}}$ – плановая выручка, руб.

10.6. Оценка эффективности инвестиций. Система статических и динамических показателей эффективности инвестиций, их сравнительная характеристика и взаимосвязь с учетом фактора времени

Международная методика оценки эффективности инвестиций, разработанная в рекомендациях ЮНИДО (ООН), положена в основу Правил по разработке бизнес-планов инвестиционных проектов. В соответствии с этой методикой оценка эффективности инвестиций базируется на сопоставлении ожидаемого *чистого дохода* от реализации проекта за принятый горизонт расчета с инвестированным в него капиталом.

Чистый доход за период времени t определяется по формуле

$$\text{ЧД}_t = A_t + \text{П}_{\text{чис. } t}, \quad (10.24)$$

где ЧД_t – чистый доход за период времени t , руб.;

A_t – амортизация за период времени t , руб.;

$\text{П}_{\text{чис. } t}$ – чистая прибыль за период времени t , руб.;

t – порядковый номер года (иного периода времени) реализации проекта.

В основе метода лежит вычисление *чистого потока наличности*, определяемого как разность между чистым доходом по проекту и суммой общих инвестиционных затрат и платы за кредиты (займы), связанных с осуществлением капитальных затрат по проекту.

$$\text{ЧПН} = \sum_{t=1}^T (\text{ЧД}_t - I_t), \quad (10.25)$$

где ЧПН – чистый поток наличности за принятый горизонт расчета, руб.;

I_t – инвестиции за период времени t , руб.;

T – горизонт расчета, лет.

Различают *статические* и *динамические показатели эффективности инвестиций*. В формулах динамических показателей используется коэффициент дисконтирования, позволяющий приводить будущие потоки денежных средств за каждый расчетный период (год) реализации проекта к начальному периоду времени.

На основании чистого потока наличности рассчитываются основные динамические показатели оценки эффективности инвестиций: *чи-*

стый дисконтированный доход, индекс рентабельности (доходности), внутренняя норма доходности, динамический срок окупаемости.

Коэффициент дисконтирования в расчетном периоде (году) рассчитывается по формуле

$$K_t = \frac{1}{(1 + D)^{t-1}}, \quad (10.26)$$

где K_t – коэффициент дисконтирования в расчетном периоде (году);

D – ставка дисконтирования (ставка дисконта, норма дисконта);

t – порядковый номер года (иного периода времени) реализации проекта.

Как правило, в первый год реализации проекта коэффициент дисконтирования принимается равным единице, поэтому в формуле расчета коэффициента используется степень не « t », а « $t - 1$ ».

Коэффициент дисконтирования рассчитывается исходя из средневзвешенной нормы дисконта с учетом структуры капитала. Выбор *средневзвешенной нормы дисконта* для собственного и заемного капитала может определяться по формуле

$$D_{\text{ср}} = \frac{P_{\text{ск}} \cdot Y_{\text{ск}} + P_{\text{к}} \cdot Y_{\text{к}}}{100}, \quad (10.27)$$

где $P_{\text{ск}}$ – процентная ставка на собственные средства, %;

$Y_{\text{ск}}$ – удельный вес собственных средств в общем объеме инвестиционных затрат, %;

$P_{\text{к}}$ – процентная ставка по кредиту, %;

$Y_{\text{к}}$ – удельный вес кредита в общем объеме инвестиционных затрат, %.

Процентная ставка для собственных средств принимается на уровне не ниже средней стоимости финансовых ресурсов на рынке капитала. В необходимых случаях может учитываться надбавка за риск, которая добавляется к ставке дисконтирования для безрисковых вложений.

Чистый дисконтированный доход (ЧДД, англ. *NPV* – чистая текущая стоимость) характеризует интегральный эффект от реализации проекта и определяется как величина, полученная дисконтированием (при постоянной ставке дисконтирования отдельно для каждого периода (года)) чистого потока наличности, накапливаемого в течение горизонта расчета проекта. Его можно рассчитать по двум формулам на выбор, которые легко преобразуются друг в друга.

$$\text{ЧДД} = \sum_{t=1}^T (\text{ЧД}_t \cdot K_t - \text{И}_t \cdot K_t) = \sum_{t=1}^T (\text{ЧПН}_t \cdot K_t) = \sum_{t=1}^T \frac{\text{ЧПН}_t}{(1 + \text{Д})^{t-1}}, \quad (10.28)$$

где ЧДД – чистый дисконтированный доход за принятый горизонт расчета, руб.

Индекс доходности (ИД, англ. – *IP*) определяется по формуле

$$\text{ИД} = \frac{\sum_{t=1}^T (\text{ЧД}_t \cdot K_t)}{\sum_{t=1}^T (\text{И}_t \cdot K_t)}, \quad (10.29)$$

Индекс доходности (ИД) также можно также определить по формуле

$$\text{ИД} = \frac{\text{ЧДД} + \sum_{t=1}^T (\text{И}_t \cdot K_t)}{\sum_{t=1}^T (\text{И}_t \cdot K_t)}, \quad (10.30)$$

Срок окупаемости служит для определения степени рисков реализации проекта и ликвидности инвестиций и рассчитывается с момента первоначального вложения инвестиций по проекту. Различают *простой срок окупаемости* и *динамический (дисконтированный)*.

Простой срок окупаемости проекта – это период времени, по окончании которого чистый объем поступлений (доходов) перекрывает объем инвестиций (расходов) в проект и соответствует периоду, при котором накопительное значение чистого потока наличности изменяется с отрицательного на положительное.

Расчет *динамического срока окупаемости проекта* осуществляется по накопительному дисконтированному чистому потоку наличности. Динамический срок окупаемости в отличие от простого учитывает стоимость капитала и показывает реальный период окупаемости.

Внутренняя норма доходности проекта (ВНД, англ. – *IRR*) рассчитывается путем нахождения ставки дисконтирования, при которой ЧДД равен нулю. Для ее определения можно воспользоваться либо формулой (10.31), либо формулой (10.32). ВНД принимаем за x и подставляем в данные формулы:

$$\sum_{t=1}^T \left(\frac{\text{ЧД}_t}{(1+x)^{t-1}} - \frac{\text{И}_t}{(1+x)^{t-1}} \right) = 0; \quad (10.31)$$

$$\sum_{t=1}^T \frac{\text{ЧПН}_t}{(1+x)^{t-1}} = 0. \quad (10.32)$$

По перечисленным выше показателям можно сравнить наиболее эффективный вариант вложений инвестиций.

Существует и другая методика для сопоставления экономической эффективности капиталовложений, широко применявшаяся до 2000 г., когда международная методика оценки эффективности инвестиций ЮНИДО при ООН в республике еще не использовалась. Основным показателем для оценки эффективности капитальных вложений по этой методике является *минимум приведенных затрат* (ПЗ) – суммы текущих производственных затрат и капитальных вложений, приведенных к одинаковой соразмерности с текущими затратами посредством нормативного коэффициента сравнительной эффективности (E_n) либо нормативного срока окупаемости капитальных вложений (T_n) – величины, обратной E_n .

$$ПЗ = C_i + E_n \cdot K_i \rightarrow \min, \quad (10.33)$$

где ПЗ – приведенные затраты, руб.;

C_i – годовые текущие затраты по i -му варианту, руб.;

E_n – нормативный коэффициент сравнительной эффективности капитальных вложений;

K_i – капитальные вложения по i -му варианту, руб.

Нормативный коэффициент сравнительной эффективности капитальных вложений представляет собой нижнюю допустимую границу эффективности. Для большинства расчетов рекомендован нормативный коэффициент сравнительной эффективности капитальных вложений, равный 0,12 (срок окупаемости 8,3 года). Экономически целесообразным считается тот вариант, который обеспечивает минимальную сумму приведенных затрат.

Для определения годового экономического эффекта от внедрения лучшего варианта капиталовложений (\mathcal{E}_k) используют формулу

$$\mathcal{E}_k = (ПЗ_{ед1} - ПЗ_{ед2})O_2, \quad (10.34)$$

где \mathcal{E}_k – годового экономического эффект от внедрения лучшего варианта капиталовложений, руб.;

$ПЗ_{ед1}$ – приведенные затраты на единицу продукции по первому варианту, руб.;

$ПЗ_{ед2}$ – приведенные затраты на единицу продукции по второму варианту, руб.;

O_2 – объем производства продукции по экономически целесообразному варианту, ед.

Задание 1. По данным годового отчета рассчитать систему показателей эффективности деятельности сельскохозяйственной организации и отразить в табл.10.1. За последний год необходимо сравнить рентабельность основных видов продукции в организации с рентабельностью аналогичной продукции в среднем по сельскохозяйственным предприятиям района.

Таблица 10.1. Расчет прибыли (убытка) от реализации и рентабельности продукции, товаров, работ, услуг

Виды продукции, работ, услуг	Денежная выручка, тыс. руб.			Полная себестоимость, тыс. руб.			Прибыль (убыток), тыс. руб.			Рентабельность (убыточность), %		
	20__ г.	20__ г.	20__ г.	20__ г.	20__ г.	20__ г.	20__ г.	20__ г.	20__ г.	20__ г.	20__ г.	20__ г.
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Продукция растениеводства – всего												
В т. ч.:												
зерно												
рапс												
картофель												
сахарная свекла												
льносемемена												
льнотреста												
овощи открытого грунта												
овощи защищенного грунта												
плоды												
другая продукция												
Продукция животноводства – всего												
В т. ч.:												
продано на мясо (в живой массе) – всего:												
крупный рогатый скот												
свиньи												
овцы и козы												
птица всякая												
прочие животные												
продано на племенные цели и прочая продажа (в живой массе) – всего:												
крупный рогатый скот												
...												

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
продукция животноводства собственного производства, реализованная в переработанном виде – всего:												
из нее:												
молочные продукты												
мясо и мясопродукты (в пересчете на живой вес)												
рыба												
Шерсть всякая												
Яйца												
Мед												
Рыба прудовая												
Продукция звероводства												
Продукция переработки покупного сырья												
Продукция своих подсобных производств и промыслов												
Продукция столовых и буфетов												
Работы и услуги на сторону												
Реализация покупных товарно-материальных ценностей через магазины												
И т о г о...												

Задание 2. По данным годового отчета рассчитать систему показателей эффективности функционирования сельскохозяйственного предприятия и отразить в табл. 10.2. Выяснить причины изменения показателей прибыли и рентабельности.

Таблица 10.2. Показатели прибыли и рентабельности

Показатели	Год			20__ г. +, - к 20__ г.	В среднем по району в 20__ г.
	20__	20__	20__		
1	2	3	4	5	6
Выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг (без НДС и других косвенных налогов), тыс. руб.					

Окончание табл. 10.2

1	2	3	4	5	6
Себестоимость реализованной продукции, товаров, работ, услуг, тыс. руб.					
Валовая прибыль, тыс. руб.					
Управленческие расходы, тыс. руб.					
Расходы на реализацию, тыс. руб.					
Прибыль (убыток) от реализации продукции и услуг, тыс. руб.					
Прочие доходы по текущей деятельности, тыс. руб.					
Прочие расходы по текущей деятельности, тыс. руб.					
Прибыль (убыток) от текущей деятельности, тыс. руб.					
Доходы по инвестиционной деятельности, тыс. руб.					
В том числе...					
Расходы по инвестиционной деятельности, тыс. руб.					
В том числе...					
Доходы по финансовой деятельности, тыс. руб.					
В том числе...					
Расходы по финансовой деятельности, тыс. руб.					
В том числе...					
Прибыль (убыток) от инвестиционной и финансовой деятельности, тыс. руб.					
Прибыль (убыток) до налогообложения, тыс. руб.					
Чистая прибыль, тыс. руб.					
Рентабельность продаж, %					
Рентабельность производства реализованных товаров, работ, услуг, %					
Рентабельность производства по прибыли до налогообложения (или по чистой прибыли), %					

Задание 3. По данным годового отчета рассчитать показатели безубыточности производства отдельных видов продукции сельскохозяйственного предприятия и отразить их в табл. 10.3.

Таблица 10.3. Показатели безубыточности производства сельскохозяйственной продукции

Показатели	Товар 1	Товар 2	Товар 3
Выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг (без НДС и других косвенных налогов), тыс. руб.			
Условно-переменные затраты на реализованную продукцию, тыс. руб.			
Переменная (маржинальная) прибыль, тыс. руб.			
Удельный вес переменной прибыли (валовой маржи) в выручке, %			
Условно-постоянные затраты на реализованную продукцию, тыс. руб.			
Прибыль от реализации продукции и услуг, тыс. руб.			
Пороговая выручка, тыс. руб.			
Пороговый объем реализации, тыс. руб.			
Запас финансовой прочности, тыс. руб.			
Диапазон безопасности, %			
Уровень безубыточности, %			

Задание 4. Разработано три варианта изобретения на технологию производства изделия. По данным таблицы рассчитать наиболее эффективный вариант. Коэффициент эффективности инвестиций – 0,4.

Условие:

Показатели	Вариант		
	1-й	2-й	3-й
Инвестиции, руб.	50000	60000	40000
Себестоимость 1 изделия, руб.	15	15	15
Годовой объем производства, тыс. шт.	3000	3300	2700

Решение:

Искомые показатели	Расчет
Удельные инвестиции на единицу продукции, руб.:	
1-й вариант	$50000 \cdot 0,5 \div 3000 = 8,3$
2-й вариант	$60000 \cdot 0,5 \div 3300 = 9,1$
3-й вариант	$40000 \cdot 0,5 \div 2700 = 7,4$
Приведенная себестоимость единицы продукции, руб.:	
1-й вариант	$15 + 8,3 = 23,3$
2-й вариант	$15 + 9,1 = 24,1$
3-й вариант	$15 + 7,4 = 22,4$

Наиболее эффективен 3-й вариант, так как при данном варианте получается самая низкая приведенная себестоимость единицы продукции.

11. КРЕДИТОВАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ АПК

Банковский кредит – денежные средства банка-кредитодателя, переданные клиенту-кредитополучателю (юридическому и физическому лицу) во временное пользование на принципах платности, срочности, возвратности, материальной обеспеченности. Что касается целевой направленности кредита: в настоящее время в кредитном договоре может устанавливаться запрет на использование кредитных ресурсов на те или иные цели или четко указываются цели их использования.

Кредит предоставляется юридическим лицам в белорусских рублях и иностранной валюте, физическим – только в белорусских рублях.

Предоставление кредита осуществляется в следующих формах или их сочетании: наличной – путем выдачи кредитополучателю наличных денежных средств в случаях, не запрещенных законодательством; безналичной – путем перечисления банком денежных средств в оплату платежных инструкций, предоставленных кредитополучателем, либо на счет кредитополучателя (расчетный (текущий) банковский счет). Как, правило, субъектам хозяйствования кредиты выдаются только в безналичном порядке путем перечисления денежных средств со счета кредитодателя (счет по учету задолженности по кредитам, предоставляемых кредитополучателю).

В соответствии с действующим законодательством банковский кредит не классифицируется. Кредиты классифицируются для целей бухгалтерской (финансовой), статистической и иной отчетности. Физическим лицам кредиты выдаются на финансирование недвижимости и на потребительские нужды. К кредитам на потребительские нужды относятся кредиты, предоставляемые для осуществления деятельности, не относящейся в соответствии с законодательством к предпринимательской (деятельность по оказанию услуг в сфере агроэкотуризма, ремесленная деятельность и т. д.), и кредиты, целевое использование для которых не установлено.

К микрокредитам относятся кредиты, предоставляемые банком по упрощенной процедуре, при условии, что показатель задолженности кредитополучателя по имеющимся в банке таким кредитам не превышает 15000 базовых величин, установленных законодательством на момент заключения последнего кредитного договора.

Синдицированный кредит – кредит, предоставляемый одному кредитополучателю несколькими кредитодателями (банками-участниками) в рамках единого синдицированного кредитного договора, заключаемого кредитодателями с кредитополучателем.

При консорциальном кредитовании банки-участники объединяют свои денежные ресурсы через банк-агент. Кредитование осуществляется на основании консорциального кредитного договора между банком-агентом и кредитополучателем.

В настоящее время отсутствуют нормы, ограничивающие предоставление кредитов кредитополучателю, имеющему просроченную задолженность по ранее предоставленным кредитам.

Способы выдачи банковского кредита: единовременная выдача, по кредитной линии (возобновляемой и невозобновляемой) с установлением срока освоения и лимита, овердрафтное кредитование. Возобновляемая кредитная линия – кредитная линия, по которой возможно неоднократное предоставление траншей кредита (кредита) с учетом ранее возвращенной (погашенной) суммы транша (суммы кредита) в пределах установленного в кредитном договоре максимального размера (лимита) кредита и (или) предельного размера единовременной задолженности по нему в течение срока, определенного кредитным договором. Транш кредита – часть кредита, предоставленная кредитополучателю в рамках кредитного договора.

Уполномоченный орган банка утверждает локальные нормативные правовые акты, в которых предусматриваются:

- обязательные условия и порядок предоставления кредита, его возврата (погашения);
- процедура принятия решения о предоставлении кредита;
- порядок определения правоспособности и оценки кредитоспособности заявителя, кредитополучателя;
- перечень документов, предоставляемых кредитополучателем для получения кредита до заключения кредитного договора и в течение срока его действия;
- порядок оценки эффективности инвестиционных проектов;
- порядок и случаи контроля за состоянием заложенного имущества;
- порядок контроля за целевым использованием кредита; порядок формирования и хранения кредитного досье; процедура предоставления микрокредитов;
- признаваемая малозначительной сумма обязательств кредитополучателя;
- порядок заключения кредитного договора посредством систем дистанционного банковского обслуживания;
- порядок, процедура принятия и оформление решения о предоставлении кредита на основании результатов скоринга;

- порядок и процедура принятия решения о приостановлении или прекращении начисления процентов за пользование кредитом.

Процедура выдачи кредита включает следующие этапы: кредитор-получатель в связи с возникновением необходимости обращается в банк с просьбой о выдаче кредита, представляет пакет кредитной документации с подтверждением правоспособности и кредитоспособности; банк анализирует представленные документы, проводит скоринг кредитоспособности; в случае принятия положительного решения заключается кредитный договор. Если в течение действия кредитного договора возникает необходимость внесения изменений и (или) дополнений, к действующему договору заключается дополнительное соглашение.

Погашение кредита осуществляется равными частями, начиная со следующего месяца за днем выдачи кредита. В случае выдачи кредита на инвестиционные цели, в виде исключения, погашение кредита начинается с момента введения в эксплуатацию кредитуемого объекта.

Проценты за пользование кредитом начисляются, как правило, со дня предоставления кредита по день, предшествующий дню возврата, включительно.

Размер процентов за пользование кредитом определяется с учетом расходов кредитодателя, связанных с предоставлением и возвратом (погашением) кредита, известных на момент заключения кредитного договора, в том числе расходов, связанных: с рассмотрением заявления и документов заявителя на получение кредита и принятием решения о предоставлении кредита; с выпуском и обслуживанием кредитных банковских карточек; с перечислением кредита на расчетный (текущий) банковский счет кредитополучателя, открытый у кредитодателя; с предоставлением кредита наличными денежными средствами; с предоставлением кредитополучателю дополнительных услуг, если предоставление кредита зависит от их использования; со страхованием риска невозврата кредита. Не относятся к расходам кредитодателя, известным на момент заключения кредитного договора, и в размер процентов за пользование кредитом не включаются: страховые взносы по добровольному страхованию, страхователем по которому выступает кредитополучатель; плата за оформление сделок, связанных с обеспечением исполнения обязательства по кредитному договору (договору поручительства, договору залога, договору перевода правового титула на имущество и др.); платежи, связанные с неисполнением или ненадлежащим исполнением кредитополучателем условий кредитного договора; плата за внесение изменений в кредитный договор и (или) в

договоры (сделки), обеспечивающие исполнение обязательств по инициативе кредитополучателя; платежи за выпуск и обслуживание дебетовых банковских платежных карточек, выпущенных в рамках осуществления банковской операции, предполагающей в том числе предоставление овердрафтного кредита; расходы по контролю за состоянием заложенного имущества; иные платежи, являющиеся расходами кредитополучателя. Начисление процентов за пользование кредитом может быть приостановлено или прекращено в случаях, предусмотренных законодательством Республики Беларусь, и в иных случаях по решению уполномоченного органа банка, в том числе: при наличии решения о ликвидации кредитополучателя – юридического лица; при наличии судебного постановления о взыскании задолженности по кредитному договору; при наличии исполнительной надписи нотариуса о взыскании задолженности по кредитному договору.

Днем возврата (погашения) кредита, уплаты процентов за пользование кредитом считается день, в который денежные средства зачислены на счет кредитодателя либо уплачены наличными денежными средствами.

При неисполнении кредитополучателем обязательств по возврату (погашению) кредита, в том числе досрочному возврату (погашению) кредита, уплате процентов за пользование им задолженность не позднее следующего рабочего дня после истечения срока ее возврата (погашения) переносится на счета по учету просроченной задолженности.

Изменен порядок погашения задолженности по кредитному договору при недостаточности средств для полного исполнения обязательств: погашаются последовательно просроченная задолженность по основной сумме долга по кредиту, просроченная задолженность по процентам за пользование кредитом, задолженность по основной сумме долга по кредиту за текущий период платежей, задолженность по процентам за пользование кредитом за текущий период платежей.

В настоящее время действующим законодательством определены следующие формы обеспечения выдачи банковского кредита: поручительство, гарантия, залог, страхование, гарантийный депозит денег. Что касается первых двух форм: используются крайне редко, причем, при условии дополнительного залога имущества поручителя и гаранта соответственно (поручитель поручается, что должник погасит, у гаранта наступает солидарная с должником ответственность). Страхование может иметь место при кредитовании малого и среднего бизнеса, фермерских хозяйств, агроусадб.

Залог – наиболее часто используемая форма обеспечения. Залог – форма обеспечения исполнения обязательств по выданному банком кредиту, при которой банк имеет преимущественное право в удовлетворении своих претензий (заложенность по кредиту и процентам) перед другими кредиторами.

Залоговое право банка – право в удовлетворении своих претензий из стоимости заложенного имущества (выручка от реализованного имущества зачисляется не на расчетный банковский счет, а на счета по учету задолженности по кредитам и процентам). Оно наступает только после истечения срока действия кредитного договора. *Залоговая сумма* включает: сумму кредита, сумму процентов, другие расходы по сопровождению кредита, скорректированные на поправочные коэффициенты (для учета всех видов возникающих рисков).

Предметом залога может быть движимое и недвижимое имущество, ранее не заложенное (есть Регистр заложенного имущества, который обеспечивает соблюдение этого условия), находящееся в собственности залогодателя (кредитополучателя). В зависимости от предмета залога различают следующие *виды залога*: залог, при котором предмет залога остается у залогодателя; ипотека (залог земли и недвижимости); клад; залог товаров в обороте; залог прав; залог ценных бумаг; комбинированный вид залога (сочетание нескольких видов залога). Наиболее удобен для банка первый вид, так как все расходы по содержанию, хранению, ремонту, обслуживанию и др. несет залогодатель. Реализацией предмета залога занимается собственник заложенного имущества с согласия банка-кредитодателя.

Задание 1. Банком выдан кредит в сумме 2 тыс. руб. под 14 % годовых сроком на 3 года. В соответствии с условиями кредитного договора погашение кредита производится равными частями, начиная со следующего месяца после выдачи. Определить сумму процентов, которую необходимо уплатить заемщику в случае соблюдения сроков погашения кредита, размер погашаемого взноса и стоимость кредита.

Задание 2. Организации выдан кредит на выплату заработной платы сроком с 20.03.2020 по 20.05.2020 по ставке 12 % годовых в сумме 18 тыс. руб. Определить сумму начисленных процентов по кредиту и возможности для погашения кредита и процентов по нему.

Задание 3. Организация обратилась в банк с просьбой о выдаче кредита. Какие объекты могут быть приняты банком в обеспечение исполнения обязательств по выданному кредиту в качестве залога исходя из их балансовой стоимости и залоговой суммы. В качестве предмета залога залогодателем может быть предложена сельскохозяй-

ственная техника, производственные помещения (ангар для хранения техники), продуктивный скот (основное стадо). Определить составляющие залоговой суммы.

12. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК И ПУТИ ЕЕ ПРЕОДОЛЕНИЯ

12.1. Алгоритм проведения анализа финансового состояния и платежеспособности

Как известно, главной целью деятельности любого субъекта хозяйствования в форме коммерческой организации является получение прибыли. При этом любой организации для успешного функционирования необходимо уделять внимание не только получению прибыли, но и достижению финансовой устойчивости и платежеспособности. Это связано с тем, что финансовая устойчивость, с одной стороны, в определенной мере обеспечивает надежность функционирования предприятия, а с другой – позволяет получать заемные средства на наиболее выгодных условиях. В результате значительно повышается конкурентоспособность организации, расширяются ее возможности в деловом сотрудничестве.

На макроуровне при осуществлении анализа финансового состояния применяется Инструкция о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности субъектов хозяйствования, утвержденная постановлением Министерства финансов Республики Беларусь и Министерства экономики Республики Беларусь от 27 декабря 2011 г. № 140/206 (в ред. от 04.10.2017), а также постановление Совета Министров Республики Беларусь от 12 декабря 2011 г. № 1672 «Об определении критериев оценки платежеспособности субъектов хозяйствования» (в ред. от 22.01.2016).

На микроуровне важно определить показатели – маркеры финансового состояния, которые необходимо систематически контролировать. В качестве источника информации целесообразно использовать имеющиеся в каждой организации квартальный (годовой) бухгалтерский баланс (форма 1), приложение к нему «Отчет о прибылях и убытках» (форма 2).

Платежеспособность и финансовое состояние предприятия отражают результаты его производственной, коммерческой и финансовой деятельности. Если производственный и финансовый планы успешно

выполняются, то это положительно влияет на финансовое положение предприятия, и, наоборот, в результате невыполнения плана по производству и продаже продукции происходит повышение ее себестоимости, уменьшение выручки, а также суммы прибыли и, как следствие, – ухудшение финансового состояния предприятия и его платежеспособности.

Пунктом 1 Инструкции № 140/206 установлено, что анализ финансового состояния и платежеспособности субъектов хозяйствования применяется в отношении государственных и негосударственных юридических лиц (кроме бюджетных, страховых организаций, банков и небанковских кредитно-финансовых организаций, ассоциаций и союзов, казенных предприятий), их обособленных подразделений, имеющих отдельный баланс, индивидуальных предпринимателей, принявших решение о ведении бухгалтерского учета.

Традиционное определение финансового состояния предприятия сводится к оценке:

- финансовой конкурентоспособности, т. е. платежеспособности;
- кредитоспособности;
- использования финансовых ресурсов и капитала;
- исполнения обязательств перед государством и другими субъектами хозяйствования.

Цель анализа финансового состояния и платежеспособности сформулирована в ст. 43 Закона № 415-З, а именно: для определения возможности или невозможности восстановления платежеспособности должника, а также мер по восстановлению платежеспособности должника, если имеется возможность ее восстановления.

По мнению многих экономистов, ключевой **целью комплексного финансового анализа** является получение определенного числа основных (наиболее представительных) параметров, дающих объективную и обоснованную характеристику финансового состояния предприятия. Это относится прежде всего к изменениям в составе и структуре активов и капитала и обязательств, в расчетах с дебиторами и кредиторами, в составе прибыли и убытков.

Локальные цели финансового анализа сводятся к следующему:

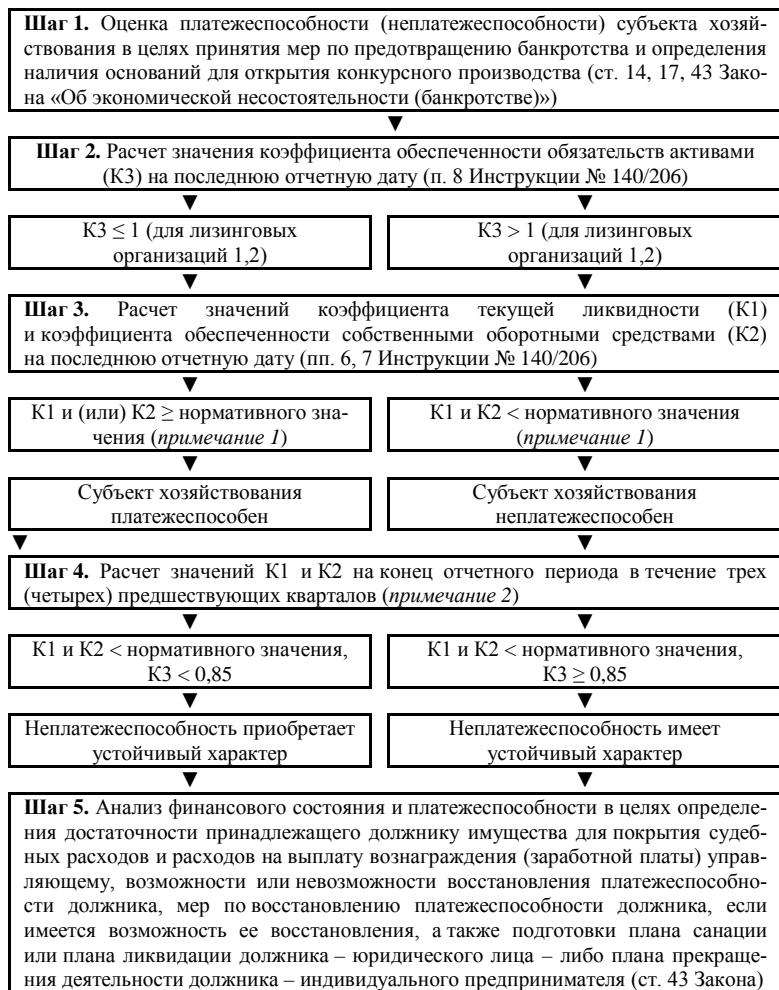
- определение финансово-экономического состояния предприятия;
- выявление изменений финансового состояния в пространственно-временном разрезе;
- определение основных факторов, вызывающих изменения в финансовом состоянии;
- прогноз основных тенденций финансового состояния.

Альтернативность целей финансового анализа определяет не только его временные границы. Они зависят также от целей, которые ставят перед собой пользователи финансовой информации (например, вложение капитала инвесторов, приобретение пакета акций компании-эмитента, слияние или поглощение данного предприятия и т. д.).

Для содержательного анализа, на основе которого можно принимать обоснованные управленческие решения, необходима система показателей, отражающих наличие, размещение и использование ее финансовых ресурсов. Расчет и анализ таких показателей осуществляется по данным баланса предприятия в определенной последовательности, представленной в главе 3 Инструкции № 140/206.

Результаты проведения комплексного анализа финансового состояния и платежеспособности должны позволить практически в реальном масштабе времени принимать решения по устранению негативного воздействия внешних и внутренних факторов. Именно с помощью систематического финансово-экономического анализа можно перейти к разработке действенной системы планирования и прогнозирования, рейтинговой оценке финансового состояния и инвестиционной привлекательности предприятия, что является основой антикризисного управления. Поэтому руководители предприятий совместно с экономистами, финансистами, бухгалтерами, аудиторами должны вводить на предприятиях систему комплексного анализа финансового состояния как важнейшего элемента антикризисного управления.

Принятая на каждом конкретном предприятии система финансового анализа может отличаться в зависимости от конкретных условий хозяйствования. Вместе с тем порядок расчета коэффициентов платежеспособности и принятия решения о признании субъекта хозяйствования платежеспособным или неплатежеспособным (в одной из трех разновидностей неплатежеспособности), а также анализа причин неплатежеспособности в целях, установленных Законом «Об экономической несостоятельности (банкротстве)», может быть представлен в виде определенного **алгоритма**.



Подразумевается, что отчетным периодом признается квартал, и тогда для определения характера неплатежеспособности необходимо рассчитать значения K1 и K2 за три предшествующих квартала, чтобы иметь значения за четыре квартала подряд. Однако промежуточная бухгалтерская отчетность может быть и месячной, не совпадающей с концом квартала. В таком случае для определения характера неплате-

жеспособности необходимо рассчитать значения K1 и K2 за четыре квартала, предшествующих составлению этой месячной отчетности.

Нормативные значения коэффициентов платежеспособности, дифференцированные по видам экономической деятельности, утверждены постановлением № 1672.

Указаны только показатели, перечисленные в Инструкции № 140/206. При проведении этих видов анализа могут быть использованы также другие показатели, рассмотренные в специальной литературе, а также представленные в открытом доступе, в том числе на портале «Экономическая экспертиза и консультирование» (<http://www.esoexpert.biz/>).

В табл. 12.1 отражены установленные Инструкцией № 140/206 алгоритмы расчета основных показателей для оценки финансового состояния и платежеспособности организации, а также источники информации для выполнения указанных расчетов.

Таблица 12.1. Основные показатели для оценки финансового состояния и платежеспособности организации, а также источники информации для расчета указанных коэффициентов

Наименование показателя	Расчет	Обозначения факторов/источники информации
1	2	3
1. Коэффициент текущей ликвидности (K1) (примечание 1)	$K1 = KA \div KO$ (ч. 2 п. 6 Инструкции № 140/206)	KA – краткосрочные активы (строка 290 бухгалтерского баланса); KO – краткосрочные обязательства (строка 690 бухгалтерского баланса)
2. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (K2) (примечание 2)	$K2 = (СК + ДО - ДА) \div КА$ (ч. 2 п. 7 Инструкции № 140/206)	СК – собственный капитал (строка 490 бухгалтерского баланса); ДО – долгосрочные обязательства (строка 590 бухгалтерского баланса); ДА – долгосрочные активы (строка 190 бухгалтерского баланса); КА – краткосрочные активы (строка 290 бухгалтерского баланса)
3. Коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами (K3) (примечание 3)	$K3 = (КО + ДО) \div ИБ$ (ч. 2 п. 8 Инструкции № 140/206)	КО – краткосрочные обязательства (строка 690 бухгалтерского баланса); ДО – долгосрочные обязательства (строка 590 бухгалтерского баланса); ИБ – итог бухгалтерского баланса (строка 300)
4. Коэффициент абсолютной ликвидности ($K_{абсл}$) (примечание 4)	$K_{абсл} = (ФВ_к + ДС) \div КО$ (ч. 5 п. 13 Инструкции № 140/206)	ФВ _к – краткосрочные финансовые вложения (строка 260 бухгалтерского баланса); ДС – денежные средства и их эквиваленты (строка 270 бухгалтерского баланса); КО – краткосрочные обязательства (строка 690 бухгалтерского баланса)

1	2	3
5. Коэффициент общей оборачиваемости капитала (примечание 5)	Отношение выручки от реализации продукции, товаров, работ, услуг (строка 010 отчета о прибылях и убытках) к средней стоимости активов организации (строка 300 бухгалтерского баланса, сумма граф 3 и 4, деленная на 2) (ч. 2 п. 16 Инструкции № 140/206)	Строка 010 отчета о прибылях и убытках. Строка 300 бухгалтерского баланса, сумма граф 3 и 4
6. Коэффициент оборачиваемости оборотных средств (краткосрочных активов) (примечание 6)	Отношение выручки от реализации продукции, товаров, работ, услуг (строка 010 отчета о прибылях и убытках) к средней стоимости краткосрочных активов организации (строка 290 бухгалтерского баланса, сумма граф 3 и 4, деленная на 2) (ч. 3 п. 16 Инструкции № 140/206)	Строка 010 отчета о прибылях и убытках. Строка 290 бухгалтерского баланса, сумма граф 3 и 4
7. Коэффициент капитализации (примечание 7)	Отношение суммы итогов разделов IV и V бухгалтерского баланса (строки 590 и 690) к итогу раздела III бухгалтерского баланса (строка 490) (ч. 3 п. 17 Инструкции № 140/206)	Строки 590, 690 и 490 бухгалтерского баланса
8. Коэффициент финансовой независимости (автономии) (примечание 8)	Отношение итога раздела III бухгалтерского баланса (строка 490) к итогу бухгалтерского баланса (строка 700) (ч. 5 п. 17 Инструкции № 140/206)	Строки 490 и 700 бухгалтерского баланса

Примечание 1. Коэффициент текущей ликвидности определяется как отношение стоимости краткосрочных активов к краткосрочным обязательствам субъекта хозяйствования (ч. 1 п. 6 Инструкции № 140/206).

Примечание 2. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами определяется как отношение суммы собственного капитала и долгосрочных обязательств за вычетом стоимости долгосрочных активов к стоимости краткосрочных активов (ч. 1 п. 7 Инструкции № 140/206).

Примечание 3. Коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами определяется как отношение долгосрочных и краткосрочных обязательств субъекта хозяйствования к общей стоимости активов (ч. 1 п. 8 Инструкции № 140/206).

Примечание 4. Коэффициент абсолютной ликвидности используется для определения части краткосрочных обязательств, которая может быть погашена немедленно, и определяется как отношение высоколиквидных активов к краткосрочным обязательствам организации. Значение коэффициента абсолютной ликвидности должно быть не менее 0,2 (ч. 3 и 4 п. 13 Инструкции № 140/206).

Примечание 5. Показатель деловой активности (ч. 1 п. 16 Инструкции № 140/206).

Примечание 6. Показатель деловой активности (ч. 1 п. 16 Инструкции № 140/206).

Примечание 7. Показатель финансовой устойчивости. Определяется как отношение обязательств организации к собственному капиталу. Значение коэффициента капитализации должно быть не более 1,0 (ч. 1–3 п. 17 Инструкции № 140/206).

Примечание 8. Показатель финансовой устойчивости. Определяется как отношение собственного капитала к итогу бухгалтерского баланса. Значение коэффициента финансовой независимости должно быть не менее 0,4–0,6 (ч. 1, 4 и 5 п. 17 Инструкции № 140/206).

12.2. Правовые основы, документы, регулирующие финансовое оздоровление и экономическую несостоятельность (банкротство) сельскохозяйственных организаций

Сельскому хозяйству в Республике Беларусь уделяется особое внимание, при этом значительная часть усилий направляется на поддержание или восстановление финансовой устойчивости и платежеспособности сельскохозяйственных организаций.

Соответствующие меры предусматривались в таких программных документах, как:

- Государственная программа возрождения и развития села на 2005–2010 годы (утверждена Указом Президента Республики Беларусь от 25 марта 2005 г. № 150);
- Государственная программа устойчивого развития села на 2011–2015 годы (утверждена Указом Президента Республики Беларусь от 1 августа 2011 г. № 342);
- ныне действующая Государственная программа развития аграрного бизнеса в Республике Беларусь на 2016–2020 годы (утверждена постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 11 марта 2016 г. № 196).

Важнейшие аспекты и конкретные нормы по финансовому оздоровлению сельскохозяйственных организаций, связанные с их продажей, реорганизацией, реструктуризацией активов и обязательств, устанавливались основными указами Президента Республики Беларусь:

- от 19 марта 2004 г. № 138 «О некоторых мерах по финансовому оздоровлению сельскохозяйственных организаций и привлечению инвестиций в сельскохозяйственное производство»;
- от 14 июня 2004 г. № 280 «О порядке и условиях продажи юридическим лицам предприятий как имущественных комплексов убыточных сельскохозяйственных организаций»;
- от 25 февраля 2008 г. № 113 «О порядке и условиях продажи юридическим лицам предприятий как имущественных комплексов убыточных государственных организаций»;

- от 1 марта 2010 г. № 92 «О некоторых вопросах сельскохозяйственных организаций»;
- от 24 января 2011 г. № 34 «О некоторых вопросах сельскохозяйственных организаций»;
- от 17 июня 2014 г. № 348 «О мерах по повышению эффективности работы организаций агропромышленного комплекса».

Несмотря на принимаемые меры, финансовое положение организаций в сельском хозяйстве продолжало оставаться сложным.

Удельный вес убыточных сельскохозяйственных организаций в их общем количестве колебался на уровне от 0,7 до 2,5 % в 2005–2012 гг., вырос до 11,7 % в 2014 г. и до 32,2 % в 2015 г., составив 24,8 % в 2016 г. и 14,0 % в 2017 г. Сумма их чистого убытка стабильно возрастала с 2790 млн руб. (неденоминированных) в 2005 г. до 4765 млн руб. (неденоминированных) в 2015 г., или с 1,3 млн долл. США до 299,6 млн долл. США в эквиваленте (по среднему официальному курсу, рассчитанному как средняя арифметическая величина), составив 373,2 млн руб. (187,8 млн долл. США) в 2016 г. и 223,4 млн руб. (115,6 млн долл. США) в 2017 г.

Это свидетельствует о сохранении негативных явлений и процессов, невозможности решить проблемы финансовой стабильности в сельском хозяйстве традиционными методами. Одной из значимых попыток сформировать и реализовать новые подходы стал Указ Президента Республики Беларусь от 4 июля 2016 г. № 253 «О мерах по финансовому оздоровлению сельскохозяйственных организаций» (далее – Указ № 253).

В соответствии с Указом № 253 были составлены перечни сельскохозяйственных организаций, подлежащих досудебному оздоровлению (323 организации), и организаций, в отношении которых необходимо провести процедуру банкротства (102 организации), а также предусмотрены такие традиционные меры по восстановлению их платежеспособности, как:

- рассрочка погашения ряда видов задолженности на срок до 5 лет (подп. 2.5–2.9 п. 2);
- возможность обратиться к контрагентам за отсрочкой (рассрочкой) исполнения обязательств перед ними на срок до 5 лет (подп. 2.11 п. 2);
- льготы по налогообложению (подп. 2.12 и 2.13 п. 2).

Кроме того, Указом № 253 предложен и ряд новых мер, среди которых:

- возможность передачи в аренду или доверительное управление предприятий как имущественных комплексов (далее – ПИК), в доверительное управление акций сельскохозяйственных организаций либо их продажи по цене до 20 % от стоимости чистых активов или за 1 БВ (пп. 3, 4, 6);

- возможность безвозмездной передачи акций сельскохозяйственной организации в собственность ее руководителя (п. 8);

- продолжительность процедуры санации до 36 месяцев и возможность ее продления еще на срок до 24 месяцев (подп. 11.1 п. 11);

- продажа имущества в процедуре конкурсного производства по конкурсу или на аукционе с определением начальной цены по результатам внутренней оценки, которая проводится антикризисным управляющим, и возможностью ее понижения на 80 % или более (подп. 11.3 и 11.4 п. 11);

- возможность принятия дополнительных мер в процедуре санации, предусматривающих:

- конвертацию требований кредиторов (кроме банков и ОАО «Банк развития Республики Беларусь») в акции дополнительного выпуска;

- замещение активов сельскохозяйственной организации путем учреждения ей одного или нескольких хозяйственных обществ;

- внесение вкладов третьими лицами, принимаемыми в сельскохозяйственную организацию, являющуюся хозяйственным обществом (подп. 11.5 п. 11).

По данным Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь (<https://www.mshp.gov.by/programms>), с применением механизмов Указа № 253 за реструктуризацией задолженности на общую сумму около 650 млн руб. на 1 января 2018 г. обратились 300 организаций, находящихся в процедуре досудебного оздоровления, фактически реструктуризирована задолженность на общую сумму 160 млн руб., или 24 % от заявленной, в том числе:

- 1) по административным взысканиям и пеням в фонд социальной защиты населения – 1,6 млн руб. (20,7 % от заявленной);

- 2) по бюджетным ссудам и займам – 19,2 млн руб. (45,3 %);

- 3) по налогам и сборам – 2,9 млн руб. (72,9 %);

- 4) за потребленные топливно-энергетические ресурсы – 59,3 млн руб. (50,0 %);

- 5) прочая кредиторская задолженность – 76,6 млн руб. (16,0 %).

Причиной отказа стало наличие просроченных обязательств по текущим платежам перед бюджетом и другими кредиторами, т. е. невыполнение основного условия реструктуризации.

Из 323 сельскохозяйственных организаций, подлежавших досудебному оздоровлению:

- 29 (или 9 % от их общего количества) присоединены к сельскохозяйственным организациям;
- 4 (1,2 %) безвозмездно переданы инвесторам;
- контрольные пакеты акций 3 организаций (0,9 %) переданы инвесторам;
- по 4 организациям (1,2 %) заключены договоры доверительного управления с иными организациями.

Из оставшихся 307 сельскохозяйственных организаций:

- 40, или 13,0 % от общего количества, восстановили платежеспособность;
- 116 (37,8 %) улучшили платежеспособность;
- в 104 (33,9 %) платежеспособность не изменилась;
- в 47 (15,3 %) показатели платежеспособности ухудшились.

Из 102 сельскохозяйственных организаций, в отношении которых возбуждены дела о банкротстве:

- 2, или 2,0 %, восстановили платежеспособность;
- в 81 (79,4 %) была введена санация;
- в отношении 18 (17,6 %) открыты ликвидационные производства.

Кроме того, в 2016–2017 гг. был принят ряд других значимых указов, призванных улучшить финансовое состояние сельскохозяйственных и других организаций агропромышленного комплекса, а также банков:

1) Указ Президента Республики Беларусь от 14 июля 2016 г. № 268 «О создании и деятельности открытого акционерного общества «Агентство по управлению активами», согласно которому ОАО «Агентство по управлению активами» (далее – Агентство) переданы 2879 кредитных дел по 231 неплатежеспособной сельскохозяйственной организации от ОАО «Белагропромбанк», ОАО «АСБ Беларусбанк» и ОАО «Банк развития Республики Беларусь» (далее – Банк развития) на общую сумму 772 млн руб.;

2) Указ Президента Республики Беларусь от 25 августа 2016 г. № 320 «О развитии сельскохозяйственного производства Витебской области», в соответствии с которым к открытым акционерным обществам «Витебский мясокомбинат», «Полоцкий комбинат хлебопродуктов», «Глубокский комбикормовый завод», «Оршанский комбинат хлебопродуктов» присоединены 37 организаций, среди которых два десятка сельскохозяйственных;

3) Указ Президента Республики Беларусь от 28 декабря 2016 г. № 496 «О мерах по финансовому оздоровлению юридических лиц – участников холдинга «Мясомолпром», которым Минскому облисполкому предписано выпустить эмиссионные ценные бумаги и приобрести за счет средств, полученных от эмиссии, активы по кредитам и кредиторской задолженности посредством уступки требования у ОАО «Белагропромбанк» и ОАО «АСБ Беларусбанк» по шести перерабатывающим организациям. Реализация этого Указа позволила уменьшить годовую нагрузку по обслуживанию обязательств данных перерабатывающих организаций с 8,5 млн руб. (в среднем 23 % годовых) в декабре 2016 г. до 1,9 млн руб. (4 % годовых) в 2017 г. Часть нагрузки по обслуживанию долгов принял на себя областной (в размере от 1,5 % годовых) и республиканский (в размере 1,5 % годовых) бюджет;

4) Указ Президента Республики Беларусь от 27 апреля 2017 г. № 135 «О развитии агропромышленного комплекса Гомельской области», которым была предусмотрена передача при необходимости 8 организациям, перерабатывающим мясо-молочное сырье Гомельской области, полномочий исполнительного органа 67 сельскохозяйственных организаций. В процессе реализации данного Указа полномочия исполнительных органов 62 сельскохозяйственных организаций переданы сроком на 10 лет, а Гомельский облисполком приобрел сформированные на 16 марта 2017 г. активы по кредитам управляющих и управляемых организаций на общую сумму 609 млн руб.;

5) Указ Президента Республики Беларусь от 9 марта 2017 г. № 73 «О вопросах зерноперерабатывающих организаций Брестской области», в соответствии с которым зерноперерабатывающим организациям в 2017 г. предоставлена отсрочка с последующей рассрочкой задолженности по исполненным гарантиям Правительства на сумму 51,7 млн руб., 217,5 тыс. долл. США и 81,1 тыс. евро;

6) Указ Президента Республики Беларусь от 27 апреля 2017 г. № 136 «О вопросах организаций агропромышленного комплекса Гродненской области», согласно которому осуществлена эмиссия облигаций, номинированных в белорусских и российских рублях, долларах США, на общую сумму 258,5 млн руб. и за счет полученных средств приобретены активы по кредитам, предоставленным ОАО «Белагропромбанк» и ОАО «АСБ Беларусбанк» перерабатывающим и обслуживающим организациям, поименованным в этом Указе;

7) Указ Президента Республики Беларусь от 5 мая 2017 г. № 147 «Об организациях агропромышленного комплекса Могилевской области» (аналогичен предыдущему Указу).

Всем организациям по указам, перечисленным выше, также предоставлены отсрочка и рассрочка погашения задолженности по платежам в бюджет, другие льготы.

Но этих мер оказалось недостаточно для кардинального улучшения ситуации. По итогам 2017 г., по группе видов экономической деятельности «Сельское, лесное и рыбное хозяйство» 527 организаций (или 34,8 % от их общего количества) не имели собственных оборотных средств, у 233 (15,4 %) обеспеченность собственными оборотными средствами была ниже нормативной.

Невозможность решить проблемы путем периодически осуществляемой реструктуризации задолженности и практически полное отсутствие реализации на практике новых механизмов, предложенных Указом № 253 и связанных с изменениями отношений собственности, привели к принятию Указа Президента Республики Беларусь от 2 октября 2018 г. № 399 «О финансовом оздоровлении сельскохозяйственных организаций» (далее – Указ № 399), который дает проблемным организациям последний шанс возродиться, альтернатива ему – ликвидация.

Важнейшими концептуальными нововведениями Указа № 399 стали:

- выделение в особую группу неплатежеспособных сельскохозяйственных организаций с применением к ним принудительных мер по финансовому оздоровлению во внесудебном порядке;
- фактический отказ от осуществления процедур банкротства в отношении сельскохозяйственных организаций, кроме уже находящихся в ликвидационном производстве (при сохранении действия других положений законодательства о банкротстве);
- передача председателям райисполкомов полномочий на осуществление финансового оздоровления неплатежеспособных сельскохозяйственных организаций в досудебном порядке;
- длительная отсрочка или фактическая невозможность для кредиторов взыскать задолженность у указанных организаций.

Пунктом 1 Указа № 399 установлены:

- требование к облисполкомам утверждать перечни неплатежеспособных сельскохозяйственных организаций, подлежащих финансовому оздоровлению (далее – перечень), в порядке, установленном Советом Министров Республики Беларусь (подп. 1.1).

Положение о порядке формирования перечней неплатежеспособных сельскохозяйственных организаций, подлежащих финансовому оздоровлению, утверждено постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 18 декабря 2018 г. № 913. Указанным Положением определена форма перечня и предусмотрено его утверждение каждым облисполкомом по предложениям рай-, горисполкомов до 7 апреля 2019 г., в последующие годы – актуализация по результатам предыдущего года до 1 июля (либо до 1 ноября текущего года исходя из характера неплатежеспособности на 1 июля этого года) одновременно по всем организациям области, описаны содержание и последовательность соответствующих действий сельскохозяйственных организаций, районных, городских и областных исполкомов, их комиссий по предупреждению экономической несостоятельности (банкротства);

- способы реструктуризации задолженности неплатежеспособных сельскохозяйственных организаций, включенных в перечень (подп. 1.2);

- приостановление начисления процентов, пеней (штрафов) по всем видам задолженности (кроме задолженности, возникшей после включения в перечень, а также процентов, начисляемых Агентством, банками и Банком развития) с даты включения неплатежеспособной сельскохозяйственной организации в перечень, а также возможность снижения процентной ставки за пользование кредитами, выданными банками и Банком развития, до 1,5 % годовых (подп. 1.3);

- возможность преобразования неплатежеспособной сельскохозяйственной организации, включенной в перечень, в хозяйственное общество с разрешением осуществить государственную регистрацию принадлежащего такой организации недвижимого имущества после завершения реорганизации на основании технических паспортов и передаточного акта (подп. 1.4);

- меры по повышению эффективности управления в отношении государственных и с долей государства в уставном фонде неплатежеспособных сельскохозяйственных организаций, включенных в перечень (подп. 1.5);

- возможность безвозмездной передачи акций (доли в уставном фонде) в размере не более 25 % плюс одна акция (25,01 % уставного фонда) в собственность руководителя сельскохозяйственной организации, работающего по трудовому договору (контракту), по итогам реализации бизнес-плана (подп. 1.6).

Банкам и Банку развития также предложено предоставить организациям-лизингодателям отсрочку погашения основного долга до 3 лет

с последующей рассрочкой до 5 лет по кредитам, предоставленным на покупку предмета лизинга, на сумму неисполненной части обязательств по лизинговым платежам (п. 9 Указа № 399).

Для тех сельскохозяйственных организаций, в отношении которых возбуждены дела об экономической несостоятельности (банкротстве), за исключением находящихся в процедуре ликвидационного производства, включение в перечень влечет прекращение производства по делу по решению суда (п. 4 Указа № 399). Поскольку на 1 февраля 2019 г. санация осуществлялась в отношении 77 сельскохозяйственных организаций, а ликвидационное производство – в отношении 9, следует рассчитывать на то, что большинство ранее возбужденных дел будет прекращено.

Указом № 399, как и каким-либо иным актом законодательства, запрет на возбуждение дел об экономической несостоятельности (банкротстве) в отношении сельскохозяйственных организаций не установлен. Что касается новых дел, то сельскохозяйственные организации не будут подавать заявление должника, поскольку освобождены от этой обязанности на период принятия мер по досудебному оздоровлению в соответствии с частью третьей ст. 20 Закона Республики Беларусь от 13 июля 2012 г. № 415-3 «Об экономической несостоятельности (банкротстве)» (далее – Закон № 415-3).

В случае подачи заявления кредитора требуется доказать наличие оснований, предусмотренных частью третьей ст. 12 Закона № 415-3, но наличие первого из них (наличие у кредитора достоверных, документально подтвержденных сведений о неплатежеспособности должника, имеющей или приобретающей устойчивый характер) предполагает нахождение или включение должника в ближайшем будущем в перечень, что также приведет к прекращению производства по делу. Таким образом, возможность взыскать долги посредством реализации процедур банкротства для кредиторов практически полностью исключается.

12.3. Особенности санации и механизмы реструктуризации финансовых обязательств сельскохозяйственных организаций для разработки бизнес-плана на период 8 лет

Санация – процедура конкурсного производства, применяемая в целях обеспечения стабильной и эффективной хозяйственной (экономической) деятельности и восстановления платежеспособности должника (абз. 42 ст. 1 Закона Республики Беларусь от 13 июля 2012 г.

№ 415-3 «Об экономической несостоятельности (банкротстве)», далее – Закон).

Основные нормы по проведению санации должников установлены ст. 121 и 125 Закона. Санация вводится экономическим судом на основании решения собрания кредиторов либо по собственной инициативе на срок, не превышающий 18 месяцев. По ходатайству собрания кредиторов и (или) антикризисного управляющего срок санации может быть сокращен или продлен, но не более чем на 12 месяцев, а по ходатайству государственного органа, согласованному с Советом Министров Республики Беларусь, – продлен на срок не более 5 лет.

Меры по восстановлению платежеспособности должника.

Для восстановления платежеспособности должника в соответствии со ст. 125, 126 Закона могут приниматься такие меры, как:

- ликвидация дебиторской задолженности;
- исполнение обязательств должника собственником имущества должника – унитарного предприятия – либо учредителями (участниками) должника или иными третьими лицами;
- предоставление должнику финансовой помощи в порядке, установленном законодательством;
- реперофилитрование производства;
- закрытие нерентабельных производств;
- продажа части имущества должника;
- уступка требования должника;
- предоставление отсрочки и (или) рассрочки уплаты налогов, сборов;
- продажа предприятия должника как имущественного комплекса;
- размещение в установленном порядке дополнительного выпуска акций должника, оплата которых может быть осуществлена только денежными средствами;
- для должников, имеющих государственные заказы, – возможность преобразования государственных организаций в казенные предприятия, а также проведение реструктуризации задолженности по обязательным платежам, в том числе зачет требований по уплате должником платежных обязательств перед государственными юридическими лицами и обязательств перед республиканским и местными бюджетами.

Ограничения при проведении санации. При проведении санации некоторых субъектов хозяйствования есть ограничения. В частности, при санации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, имеющих государственные или международные заказы, запрещаются:

- переход права собственности на предприятие как имущественный комплекс или его значимую часть, принадлежащие должнику, за исключением перехода их в собственность Республики Беларусь или ее административно-территориальной единицы;

- реперофилирование или закрытие производства, связанного с выполнением соответствующего заказа.

Особенности санации сельскохозяйственных организаций. Статьями 168 и 170 Закона установлены особенности экономической несостоятельности (банкротства) сельскохозяйственных организаций, в том числе:

- необходимость учета сезонности производства сельскохозяйственной продукции и его зависимости от природно-климатических и иных условий ведения сельскохозяйственной деятельности, а также возможности расчетов по обязательствам и удовлетворения требований кредиторов за счет доходов, которые могут быть получены должником по окончании соответствующего периода сельскохозяйственных работ;

- санация может быть введена судом независимо от решения собрания кредиторов об утверждении плана ликвидации должника и заявления ходатайства об открытии ликвидационного производства в случае установления возможности погасить требования по платежным обязательствам, а также по обязательствам, вытекающим из трудовых и связанных с ними отношений, в том числе за счет доходов, которые могут быть получены по окончании соответствующего периода сельскохозяйственных работ;

- санация вводится не менее чем на срок, включающий полный цикл производства сельскохозяйственной продукции, с учетом времени, необходимого для ее реализации. При этом срок санации не может превышать общие сроки более чем на 1 год.

Важные особенности санации в отношении должников, включенных в названный перечень сельскохозяйственных организаций, в отношении которых необходимо проведение процедур экономической несостоятельности (банкротства), установлены п. 11 Указа № 253:

- продолжительность процедуры санации не может превышать 36 месяцев со дня принятия судом решения об экономической несостоятельности с санацией должника – юридического лица;

- по ходатайству государственного органа или организации, согласованному с Советом Министров Республики Беларусь, срок санации может быть продлен судом, но не более чем на 24 месяца;

- в процедуре конкурсного производства антикризисным управляющим проводится в соответствии с законодательством внутренняя оценка имущества;

- имущество сельскохозяйственной организации в процедуре конкурсного производства может быть продано по конкурсу или на аукционе, начальная цена этого имущества определяется по результатам внутренней оценки;

- для обеспечения эффективной хозяйственной (экономической) деятельности сельскохозяйственной организации и восстановления ее платежеспособности в процедуре санации могут приниматься дополнительные меры, предусматривающие:

- конвертацию требований кредиторов (кроме банков и ОАО «Банк развития Республики Беларусь») в акции дополнительного выпуска;

- замещение активов сельскохозяйственной организации путем учреждения ей одного или нескольких хозяйственных обществ;

- внесение вкладов третьими лицами, принимаемыми в сельскохозяйственную организацию, являющуюся хозяйственным обществом.

Общие требования к планированию санации сельскохозяйственных организаций. Санация – не просто набор мер, изложенных в произвольной форме и объеме, она осуществляется на основании плана, являющегося официальным документом.

Статьей 121 Закона установлено, что при наличии оснований для проведения санации управляющий на основании анализа хозяйственной (экономической) деятельности и анализа финансового состояния и платежеспособности должника должен разработать план санации должника и представить его на утверждение собранию кредиторов не позднее 75 дней со дня опубликования объявления об открытии конкурсного производства.

План санации должника, имеющего государственные и (или) международные заказы, согласовывается управляющим с государственным органом, государственной и (или) международной организацией, разместившими такие заказы, до представления его на утверждение собранию кредиторов. План санации должника – государственной организации – согласовывается управляющим с государственным органом, в подчинении (составе) которого находится должник или который осуществляет управление принадлежащими Республике Беларусь акциями (долями в уставном фонде) должника. План санации утверждается собранием кредиторов.

В плане санации должны предусматриваться меры по восстановлению платежеспособности должника и срок ее восстановления, в него

также включаются выводы анализа хозяйственной (экономической) деятельности и анализа финансового состояния и платежеспособности должника.

Нормативными правовыми актами Республики Беларусь не установлены жесткие требования к структуре и содержанию планов санации должников. Общие требования к планированию деятельности государственных (с долей государства в уставном фонде) коммерческих организаций определены постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 8 августа 2005 г. № 873 «О прогнозах, бизнес-планах развития коммерческих организаций», а также Рекомендациями по разработке бизнес-планов развития коммерческих организаций на год, утвержденными постановлением Министерства экономики Республики Беларусь от 30 октября 2006 г. № 186. Могут также применяться Правила по разработке бизнес-планов инвестиционных проектов, утвержденные постановлением Министерства экономики Республики Беларусь от 31 августа 2005 г. № 158 (далее – Правила № 158).

При разработке планов санации в качестве методического руководства могут также использоваться Временные методические рекомендации по разработке плана финансового оздоровления, утвержденные председателем Комитета по санации и банкротству при Министерстве по управлению государственным имуществом и приватизации Республики Беларусь 8 июня 1998 г., и Методические рекомендации по осуществлению мероприятий по предупреждению экономической несостоятельности (банкротства) и проведению процедур экономической несостоятельности (банкротства), утвержденные приказом Министерства экономики Республики Беларусь от 6 апреля 2016 г. № 43.

Основные подходы к составлению плана санации сельскохозяйственной организации, а также к его составу, содержанию и оформлению определены Методическими рекомендациями по разработке плана санации сельскохозяйственной организации, утвержденными приказом директора Департамента по санации и банкротству Министерства экономики Республики Беларусь от 27 июня 2017 г. № 23 (далее – Рекомендации) (текст Рекомендаций с приложением (формы таблиц финансово-экономических расчетов плана санации) доступен на портале Единого государственного реестра сведений о банкротстве <http://bankrot.gov.by/Documents.aspx>).

Структура и содержание плана санации должны быть аналогичны структуре и содержанию бизнес-плана развития организации, но учитывать необходимость осуществления изменений, направленных на существенное повышение эффективности работы по всем направлени-

ям. Одно из основных отличий плана санации от бизнес-плана развития организации состоит в том, что цель санации – восстановить платежеспособность, поэтому важнейшие целевые показатели относятся к группе финансовых коэффициентов (платежеспособность и финансовая устойчивость), а не финансовых результатов (прибыль и рентабельность). Особенности планирования санации проявляются в значительной степени в содержании финансовых разделов планов, в которых кроме расчетов и форм проектного баланса, прибылей и убытков проводятся расчеты и составляются дополнительные (модифицируются традиционные) формы, такие как реестр требований кредиторов, расчет движения денежных потоков и накопления доходов для расчетов с кредиторами, график погашения требований кредиторов с учетом очередности, расчет уровня безубыточности.

Форма, структура и содержание плана санации сельскохозяйственной организации: рекомендации и практика.

Требования к форме плана санации не установлены, однако, поскольку это официальный документ, представляемый в экономический суд, очевидно, что оформление плана санации должно подтверждать такой статус. Правильным было бы представление на титульном листе плана санации полного наименования должника с указанием периода санации, грифов согласования (при необходимости такого согласования, которая есть в подавляющем большинстве случаев) и утверждения с указанием лиц (органов), совершивших их, фамилий и инициалов (или наименований, подписей и дат). Подписи должностных лиц следует заверять печатью представляемых ими организаций (органов). Целесообразно указывать на титульном листе или на последнем листе плана санации фамилии и инициалы антикризисного управляющего и других лиц (наименование организации), осуществлявших его разработку, подписи этих лиц (их представителей) также следует заверять печатью (при ее наличии).

Общие требования к разработке, структуре и содержанию плана санации сельскохозяйственной организации установлены Рекомендациями:

- при разработке плана санации рекомендуется использовать преимущественно методы, характерные для реальных условий, исключив крайне оптимистические и пессимистические прогнозы;
- план санации составляется с учетом специфики текущей, инвестиционной и финансовой деятельности организации на основании достоверных исходных данных;

- шаг отображения информации в таблицах плана санации, содержащих финансово-экономические расчеты и показатели, составляет 1 год;

- финансово-экономические расчеты выполняются в белорусских рублях (в действующих ценах), все цены и тарифы принимаются условно-постоянными;

- в состав плана санации входят: титульный лист, содержание, описательная часть, приложения (при наличии), справочные и иные материалы, подтверждающие исходные данные.

Описательная часть плана санации сельскохозяйственной организации, согласно Рекомендациям, может состоять из следующих разделов:

- общая характеристика сельскохозяйственной организации;
- анализ хозяйственной (экономической) деятельности;
- анализ финансового состояния и платежеспособности;
- цели санации и программа мероприятий;
- производственный план;
- финансовый план;
- резюме (более распространено размещение резюме в начале описательной части, сразу после содержания).

Предлагаемое содержание указанных разделов приведено в пп. 3.1–3.8 Рекомендаций и не имеет принципиальных отличий от содержания любого другого бизнес-плана. Однако в связи с осуществлением процедур банкротства и, следовательно, наличием серьезных проблем в деятельности, приведших к такому положению, в содержании плана санации должны быть учтены эти особенности.

Раздел *«Резюме»*.

В разделе «Резюме» обобщаются основные выводы и результаты по разделам плана санации. Его содержание должно в сжатой и доступной форме излагать суть предлагаемых мероприятий и сроки их реализации, цели санации, способы и сроки их достижения.

Раздел *«Общая характеристика сельскохозяйственной организации»*.

В данный раздел предлагается включать общие сведения о должнике (год создания, дата государственной регистрации, основные виды производимой продукции (товаров, работ, услуг), расположение, особенности деятельности и сложившейся ситуации) и его руководителях, краткую историческую справку о развитии организации.

Раздел *«Анализ хозяйственной (экономической) деятельности»*.

Названный раздел содержит анализ (за предыдущие 2–3 года и прошедший период текущего года) производства и реализации продукции (товаров, работ, услуг), себестоимости реализованной продукции, рентабельности продаж, представлены качественные характеристики выпускаемой продукции, основные рынки сбыта, объемы и виды государственной поддержки, характеристику имеющихся основных средств (их состояние, уровень износа), использование производственных мощностей, структуру дебиторской задолженности, наличие и структуру запасов, персонала и др. Финансово-экономические расчеты этого раздела оформляются согласно табл. 1–4 приложения к Рекомендациям.

Раздел *«Анализ финансового состояния и платежеспособности»*.

В этот раздел следует включать результаты анализа, проведенного в порядке, определенном Инструкцией о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности, утвержденной постановлением Министерства финансов Республики Беларусь и Министерства экономики Республики Беларусь от 27 декабря 2011 г. № 140/206 (далее – Инструкция), за период не менее чем предыдущие четыре квартала. Должны также быть представлены выводы о причинах ухудшения финансового состояния и платежеспособности, влиянии внутренних и внешних факторов.

Согласно Инструкции рассчитываются и анализируются не только три основных показателя платежеспособности, но и динамика и структура общей величины и отдельных элементов активов и источников их формирования, исследуются формирование финансовых результатов, финансовая устойчивость, ликвидность и оборачиваемость активов, рентабельность.

Дополнительно может быть дана характеристика учетной политики, определены слабые стороны организации и их влияние на финансовое состояние. Рекомендуется проанализировать и оценить структуру и динамику кредиторской задолженности, задолженности по кредитам и займам.

Финансово-экономические расчеты этого раздела оформляются согласно табл. 5 и 6 приложения к Рекомендациям.

Практика работы с планами санации многих организаций показывает, что к составлению аналитических разделов часто относятся формально: при наличии анализа отдельных аспектов деятельности должника в табличной форме отсутствует интерпретация полученных результатов; описание негативных явлений и тенденций если и дается, то

причины их наличия не раскрываются. Однако можно ли улучшить состояние дел, не выявив существующие проблемы и причины их возникновения, не определив резервы? Отсутствие у антикризисного управляющего четкого понимания ситуации может привести к отказу кредиторов от утверждения плана санации и выбору варианта ликвидации организации, который может быть поддержан судом, либо, что более вероятно, к замене управляющего.

Раздел «*Цели санации и программа мероприятий*».

В данном разделе должно быть показано, когда достигается восстановление платежеспособности должника (это требование Закона, как указано ранее), а также представлена программа мероприятий, направленных на выполнение целей санации.

Платежеспособность признается восстановленной в случае отсутствия следующих обстоятельств:

- неплатежеспособность имеет устойчивый характер;
- должник не в состоянии исполнить платежные обязательства и (или) произвести выплаты по обязательствам, вытекающим из трудовых и связанных с ними отношений, в установленный срок ввиду неплатежеспособности, приобретающей устойчивый характер;
- имеются иные обстоятельства, свидетельствующие о неплатежеспособности должника, в том числе предусмотренные Законом в качестве оснований для признания индивидуального предпринимателя банкротом, о наличии недостаточности имущества должника, находящегося в процедуре ликвидации, для удовлетворения требований кредиторов, а также об отсутствии должника – индивидуального предпринимателя – либо руководителя должника, фактически прекратившего свою деятельность (ст. 84, 121 Закона).

Значения коэффициентов платежеспособности рассчитываются согласно Инструкции, оценка платежеспособности должников проводится в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 12 декабря 2011 г. № 1672 «Об определении критериев оценки платежеспособности субъектов хозяйствования».

В качестве показателей для оценки платежеспособности используются:

- коэффициент текущей ликвидности (далее – K1), характеризующий общую обеспеченность субъекта хозяйствования краткосрочными активами для погашения краткосрочных обязательств;
- коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (далее – K2), характеризующий наличие у субъекта хозяйство-

вания собственных оборотных средств, необходимых для его финансовой устойчивости;

- коэффициент обеспеченности обязательств активами (далее – К3), характеризующий способность субъекта хозяйствования рассчитываться по своим обязательствам.

С 1 января 2016 г. используются следующие критерии оценки платежеспособности:

- субъект хозяйствования признается платежеспособным при наличии К1 и (или) К2 на конец отчетного периода в зависимости от основного вида экономической деятельности, имеющих значения более нормативных или равные им, а также К3, значение которого менее или равно единице (для лизинговых организаций – менее или равно 1,2);

- субъект хозяйствования признается неплатежеспособным при наличии одновременно К1 и К2 на конец отчетного периода в зависимости от основного вида экономической деятельности, имеющих значения менее нормативных, а также К3, значение которого менее или равно единице (для лизинговых организаций – менее или равно 1,2);

- неплатежеспособность, приобретающая устойчивый характер, – неплатежеспособность в течение четырех кварталов, предшествующих составлению последней бухгалтерской отчетности, и наличие К3, имеющего значение менее нормативного или равное ему;

- неплатежеспособность, имеющая устойчивый характер, – неплатежеспособность в течение четырех кварталов, предшествующих составлению последней бухгалтерской отчетности, и наличие на дату составления последней бухгалтерской отчетности К3, имеющего значение более нормативного, либо наличие на дату составления последней бухгалтерской отчетности К3, значение которого более единицы (для лизинговых организаций – более 1,2).

Поэтому свидетельством восстановления платежеспособности должника будет достижение К1 и (или) К2 значений, более или равных нормативным (в сельскохозяйственной деятельности 1,5 и 0,2 соответственно) на дату окончания санации, или ранее при К3, значение которого менее или равно единице.

Расчет и оценка показателей платежеспособности за прошедшие отчетные периоды проводятся по данным бухгалтерского баланса субъекта хозяйствования, в плановых периодах – по данным проектно-балансовой ведомости (прогнозного бухгалтерского баланса).

Программа мероприятий, направленных на выполнение целей санации (ее рекомендуется оформлять в соответствии с табл. 7 приложе-

ния к Рекомендациям), должна содержать сроки реализации конкретных мероприятий, а также ожидаемый эффект от их реализации.

Практика показывает, что часто к составлению этой программы относятся формально, забывая о том, что, согласно словарному определению, мероприятие – это действие или совокупность действий, объединенных общей задачей или направленных на осуществление какой-либо цели. В действительности часто перечисляются задачи, способы решения которых не указаны (увеличение выручки, среднесуточного удоя на одну корову, среднесуточного привеса скота, сокращение расхода топливно-энергетических ресурсов и т. п.), какая-либо конкретика отсутствует, что вызывает недоверие к планам деятельности должника (и антикризисного управляющего).

Раздел *«Производственный план»*.

В указанном разделе рассчитывается объем производства и реализации сельскохозяйственной продукции по ее основным видам и группам. Производятся расчеты потребности в различных материальных ресурсах, численности персонала и расходов на оплату труда. Составляется сводный расчет затрат, включаемых в себестоимость продукции. Расчеты данного раздела оформляются согласно табл. 8 и 9 приложения к Рекомендациям.

Раздел *«Финансовый план»*.

Этот раздел формируется с целью определения затрат и финансовых результатов, денежных потоков и имущественного положения организации в период санации.

В разделе проводятся расчеты (табл. 10–17 приложения к Рекомендациям) и представляются обоснования:

- программы реализации продукции в стоимостном выражении;
- потребности в материальных ресурсах и персонале;
- затрат на производство и реализацию продукции, работ, услуг;
- прибыли (убытков) от реализации, по текущей, финансовой и инвестиционной деятельности, прибыли (убытков) до налогообложения и чистой прибыли (убытка);
- потоков денежных средств;
- проектно-балансовой ведомости;
- графика погашения задолженности перед кредиторами.

Что не учтено в планах санации, составленных в соответствии с Рекомендациями, и как это исправить?

При использовании Рекомендаций для разработки плана санации может быть получен документ, который формально будет соответствовать предлагаемому подходу, но по содержанию не удовлетворит

ни представителей кредиторов, которые не утвердят его, ни суд, который может не ввести санацию или предъявить претензии к управляющему.

План может рассматриваться как обоснованный только при правильности расчетов и данных, представленных в нем, в том числе выручки от реализации и себестоимости реализованной продукции (работ, услуг), других доходов и расходов, на основе которых формируются показатели, характеризующие результаты финансово-хозяйственной деятельности и финансовое состояние субъекта хозяйствования. Однако наличие некоторых таких расчетов не предусмотрено Рекомендациями и предложением к ним (таблицами финансово-экономических расчетов).

Основные недостатки планов санации, составленных формально в соответствии с Рекомендациями, перечислены ниже.

1. Отсутствуют отчетные и плановые данные:

- о размерах и структуре посевных площадей, урожайности сельскохозяйственных культур, вследствие чего плановые данные об объемах производства продукции растениеводства не увязываются с производственными возможностями и динамикой развития в прошлом;

- среднегодовом поголовье скота (птицы) и их продуктивности, вследствие чего плановые данные об объемах производства продукции животноводства не увязываются с производственными возможностями и динамикой развития в прошлом;

- балансе продукции, который бы увязывал ее производство, покупку, продажу, использование на корм, семена и другие направления, вследствие чего отсутствует увязка между различными расчетами плана (в частности, между программами производства и реализации продукции);

- потребности в используемых ресурсах (семена и посадочный материал, минеральные удобрения, корма, нефтепродукты, другие топливно-энергетические ресурсы) на единицу продукции (посевных площадей, голову скота и т. д.), вследствие чего их стоимость (затраты) не имеет обоснования в плане.

Такие расчеты должны проводиться при составлении текущих планов, нормы и нормативы есть. В отдельных случаях управляющие по собственной инициативе включают соответствующие расчеты или обоснования в план санации, но большинство этого не делает. Причина не только в отсутствии формального требования, но и в реализации возможности манипулирования данными. Поэтому иногда и получаются такие результаты, как рост объемов производства и реализации в 3–7 раз за несколько лет за счет аналогичного роста урожайности

сельскохозяйственных культур и продуктивности скота (площади и поголовье остаются неизменными) при сохранении или даже снижении затрат на минеральные удобрения, семена и посадочный материал, корма и другие ресурсы. Возможно, таких результатов можно достичь за счет каких-то иных факторов, но соответствующие обоснования, как правило, не приводятся.

2. Отсутствует расчет потребности в чистом оборотном капитале, как это предусмотрено п. 35 Правил № 158, или расчеты потребности в оборотных средствах и погашения обязательств (долгосрочных и краткосрочных кредитов и займов, кредиторской задолженности и пр.), на основе которых могут быть определены значительная часть показателей проектно-балансовой ведомости и прироста активов и обязательств для расчета потоков денежных средств. Вследствие этого многие показатели проектно-балансовой ведомости не имеют обоснования, расчет потоков денежных средств не учитывает все возможности экономии и дополнительной потребности в них.

Практика показывает, что значения по некоторым статьям проектно-балансовой ведомости иногда устанавливаются произвольно, без какой-либо связи с другими расчетами и состоянием в предыдущие периоды (очевидно, это делается для обеспечения равенства левой и правой частей баланса). Необоснованность отдельных статей и итогов по разделам проектно-балансовой ведомости приводит к необоснованности значений приростов активов и обязательств, а следовательно, притоков и оттоков денежных средств. Часто такие действия производятся не по причине незнания или неспособности управляющих выполнить расчеты, а для достижения требуемых значений показателей платежеспособности и положительного накопительного остатка денежных средств.

3. Не показано, как проведен расчет себестоимости реализованной продукции, как значения себестоимости увязываются со значениями затрат на производство продукции, разница между которыми в сельском хозяйстве может быть очень большой. Если соответствующий расчет затруднителен, должно быть приведено текстовое обоснование значений себестоимости реализованной продукции, описание взаимосвязи между затратами на производство и себестоимостью.

Ликвидация указанных недоработок позволит значительно повысить качество планов санации сельскохозяйственных организаций, устранить необоснованные сомнения в возможностях обеспечения эффективной хозяйственной (экономической) деятельности и восстановления платежеспособности конкретных должников.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

Нормативные правовые акты

1. Банковский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]: Кодекс Респ. Беларусь, 25 окт. 2000 г., № 441-3: принят Палатой представителей 3 окт. 2000 г.: одобр. Советом Респ. 12 окт. 2000 г.: в ред. от 02.01.2014 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. Минск, 2021.
2. Виды экономической деятельности [Электронный ресурс]: общегос. классификатор Респ. Беларусь (ОКРБ 005-2011, с изменениями) // Эталон. банк данных правовой информ. Респ. Беларусь. – Режим доступа: <http://www.pravo.by>. – Дата доступа: 23.06.2021.
3. О Доктрине национальной продовольственной безопасности Республики Беларусь до 2030 года [Электронный ресурс]: постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 15 дек. 2017 г., № 962 // Эталон. банк данных правовой информ. Респ. Беларусь. – Режим доступа: <http://www.pravo.by>. – Дата доступа: 14.05.2021.
4. О некоторых вопросах регулирования цен (тарифов) в Республике Беларусь [Электронный ресурс]: Указ Президента Респ. Беларусь, 25 февр. 2011 г., № 72 // Эталон. банк данных правовой информ. Респ. Беларусь. – Режим доступа: <http://www.pravo.by>. – Дата доступа: 07.02.2021.
5. О некоторых вопросах создания и деятельности холдингов в Республике Беларусь [Электронный ресурс]: Указ Президента Респ. Беларусь, 28 дек. 2009 г., № 660 // Эталон. банк данных правовой информ. Респ. Беларусь. – Режим доступа: <http://www.pravo.by>. – Дата доступа: 07.02.2021.
6. О применении методических рекомендаций по учету затрат и калькулированию себестоимости сельскохозяйственной продукции (работ, услуг) [Электронный ресурс]: письмо М-ва сел. хоз-ва и прод. Респ. Беларусь, 14 янв. 2016 г., № 04-2-1-32/178 // Эталон. банк данных правовой информ. Респ. Беларусь. – Режим доступа: <http://www.pravo.by>. – Дата доступа: 07.02.2021.
7. О ценообразовании [Электронный ресурс]: Закон Респ. Беларусь, 10 мая 1999 г., № 255-3 // Эталон. банк данных правовой информ. Респ. Беларусь. – Режим доступа: <http://www.pravo.by>. – Дата доступа: 07.02.2021.
8. Об утверждении Инструкции о методике установления цен на сельскохозяйственную продукцию, закупаемую для государственных нужд [Электронный ресурс]: приказ М-ва сел. хоз-ва и прод. Респ. Беларусь, 20 июня 2019 г., № 166 // Эталон. банк данных правовой информ. Респ. Беларусь. – Режим доступа: <http://www.pravo.by>. – Дата доступа: 07.02.2021.
9. Об утверждении Инструкции о порядке предоставления денежных средств в форме кредита и их возврата (погашения) [Электронный ресурс]: утв. постановлением Правления Нац. банка Респ. Беларусь, 29 марта 2018 г., № 149 // Эталон. банк данных правовой информ. Респ. Беларусь. – Режим доступа: <http://www.pravo.by>. – Дата доступа: 14.02.2021.
10. Об утверждении Инструкции о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности субъектов хозяйствования [Электронный ресурс]: постановление М-ва финансов Респ. Беларусь, М-ва экономики Респ. Беларусь, 27 дек. 2011 г., № 140/206 // Эталон. банк данных правовой информ. Респ. Беларусь. – Режим доступа: <http://www.pravo.by>. – Дата доступа: 14.02.2021.

11. Об утверждении Инструкции о порядке установления и применения регулируемых цен (тарифов) [Электронный ресурс]: постановление М-ва экономики Респ. Беларусь, 22 июля 2011 г., № 111 // Эталон. банк данных правовой информ. Респ. Беларусь. – Режим доступа: <http://www.pravo.by>. – Дата доступа: 07.02.2021.

12. Об утверждении Инструкции по бухгалтерскому учету доходов и расходов и признании утратившими силу некоторых постановлений Министерства финансов Республики Беларусь и их отдельных структурных элементов [Электронный ресурс]: постановление М-ва финансов Респ. Беларусь, 30 сент. 2011 г., № 102 // Эталон. банк данных правовой информ. Респ. Беларусь. – Режим доступа: <http://www.pravo.by>. – Дата доступа: 14.02.2021.

13. Об утверждении Национального стандарта бухгалтерского учета и отчетности «Индивидуальная бухгалтерская отчетность», внесении дополнений и изменений в постановление М-ва финансов Респ. Беларусь от 30 июня 2014 г. № 46 и признании утратившими силу постановления М-ва финансов Респ. Беларусь от 31 октября 2011 г. № 111 и отдельных структурных элементов некоторых постановлений М-ва финансов Респ. Беларусь [Электронный ресурс]: постановление М-ва финансов Респ. Беларусь, 12 дек. 2016 г., № 104 // Эталон. банк данных правовой информ. Респ. Беларусь. – Режим доступа: <http://www.pravo.by>. – Дата доступа: 14.02.2021.

14. Об утверждении правил по разработке бизнес-планов инвестиционных проектов [Электронный ресурс]: постановление М-ва экономики Респ. Беларусь, 31 авг. 2005 г., № 158 // Эталон. банк данных правовой информ. Респ. Беларусь. – Режим доступа: <http://www.pravo.by>. – Дата доступа: 14.02.2021.

15. Особенности санации сельскохозяйственных организаций [Электронный ресурс]: пособие // Бизнес-Инфо – аналитическая правовая система. – Режим доступа: <http://www.business-info.by>. – Дата доступа: 22.05.2021.

16. Трудовой кодекс Республики Беларусь: по состоянию на 28 янв. 2020 г. – Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2020. – 288 с.

Основной

17. Бусел, И. П. Экономика сельского хозяйства: учеб. пособие / И. П. Бусел, П. И. Малихтарович. – Минск: РИПО, 2014. – 447 с.

18. Васильев, В. В. Коммерческая деятельность в АПК: учеб. пособие / В. В. Васильев. – Минск: ИВЦ Минфина, 2016. – 528 с.

19. Володько, О. В. Экономика организации (предприятия). Практикум: учеб. пособие / О. В. Володько, Р. Н. Грабар, Т. В. Зглюй; под ред. О. В. Володько. – Минск: Выш. шк., 2015. – 271 с.

20. Воробьев, И. П. Экономика и управление организацией (предприятием) / И. П. Воробьев, Е. И. Сидорова. – Минск: В. Т. Квилория, 2014. – 372 с.

21. Гусаков, В. Г. Аграрная экономика: термины и понятия: энцикл. справ. / В. Г. Гусаков, Е. И. Дереза. – Минск: Белорус. наука, 2008. – 576 с.

22. Гусаков, В. Г. Продовольственная безопасность: вопросы теории и практики / В. Г. Гусаков, З. М. Ильина. – Минск: Ин-т аграр. экономики НАН Беларуси, 2004. – 136 с.

23. Деньги, кредит, банки: учеб. / под ред. Г. И. Кравцовой. – Минск: БГЭУ, 2012. – 639 с.

24. Запольский, М. И. Кооперация и интеграция в агропромышленном комплексе: учеб. пособие / М. И. Запольский; Нац. акад. наук Беларуси, Ин-т систем. исслед. в АПК. – Минск: Беларус. навука, 2011. – 347 с.

25. Зеленовский, А. А. Экономика предприятий и отраслей АПК. Практикум: учеб. пособие / А. А. Зеленовский, А. В. Королев, В. М. Синельников. – Минск: Изд-во Гревцова, 2009. – 320 с.
26. Кудашов, В. И. Экономика и управление инновациями: учеб. пособие / В. И. Кудашов. – Минск: ИВЦ Минфина, 2015. – 268 с.
27. Национальная экономика Беларуси: учебник / В. М. Шимов [и др.]. – Минск: БГЭУ, 2018. – 650 с.
28. Синица, Л. М. Организация производства. Практикум: учеб. пособие / Л. М. Сينيца. – Минск: БГЭУ, 2016. – 262 с.
29. Техническое нормирование процессов и продукции. Практикум: учеб. пособие / В. В. Паневчик [и др.]; под ред. В. В. Паневчика. – Минск: БГЭУ, 2013. – 238 с.
30. Шкляр ов, А. П. Организация труда: пособие / А. П. Шкляр ов, А. А. Зеленовский. – Минск: БГАТУ, 2011. – 240 с.
31. Яковчик, Н. С. Организация сельскохозяйственного производства: учеб. пособие / Н. С. Яковчик, Н. Н. Котковец, П. И. Малихтарович; под общ. ред. проф. Н. С. Яковчика. – Минск: ИВЦ Минфина, 2016. – 598 с.

Дополнительный

32. Дулевич, Л. И. Инвестиционное проектирование: учеб.-метод. комплекс / Л. И. Дулевич. – Горки: БГСХА, 2014. – 225 с.
33. Дулевич, Л. И. Управление инвестициями: метод. указания и задания по вып. контр. раб. / Л. И. Дулевич. – Горки: БГСХА, 2019. – 39 с.
34. Жук, Н. И. Установление расценок по оплате труда операторов машинного доения на модернизированных фермах: рекомендации / Н. И. Жук, В. В. Васильев. – Горки: БГСХА, 2018. – 19 с.
35. Каган, А. М. Формирование эффективного механизма внутривладельческих экономических отношений / А. М. Каган. – Минск: Ин-т агр. экономики НАН Беларуси, 2004. – 120 с.
36. Кобринский, Т. Е. Финансы и финансовый рынок: учеб. пособие / Т. Е. Кобринский. – Минск: Выш. шк., 2014. – 348 с.
37. Лемеш, В. Н. Методика формирования учетной политики: учеб. пособие / В. Н. Лемеш. – Минск: Выш. шк., 2016. – 222 с.
38. Пашуто, В. П. Организация, нормирование и оплата труда на предприятии: учеб.-практ. пособие / В. П. Пашуто. – Москва: Кнорус, 2005. – 180 с.
39. Пузанкевич, О. А. Финансы организации: учеб. пособие / О. А. Пузанкевич. – Минск: БГЭУ, 2016. – 191 с.
40. Рекомендации по повышению мотивации труда, совершенствованию специализации и размещения отраслей животноводства / О. А. Пашкевич [и др.]. – Минск: Ин-т систем. исслед. в АПК НАН Беларуси, 2019. – 55 с.
41. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учеб. / Г. В. Савицкая. – Москва: ИНФРА-М, 2014. – 378 с.
42. Справочное пособие руководителя сельскохозяйственной организации: в 2 ч. / С. И. Артеменко [и др.]; под ред. проф. А. П. Курдеко. – Минск: ИВЦ Минфина, 2012. – Ч. 1. – 352 с.

ПРИЛОЖЕНИЯ

Приложение 1

Коэффициенты распределения трудовых и материально-денежных затрат на некоторые виды основной и сопряженной сельскохозяйственной продукции

Вид продукции	Значение коэффициента
Зерно, ц	1
Солома, ц	0,08
Сахарная свекла (клубни), ц	1
Сахарная свекла (ботва), ц	0,2
Льносемя, ц	1
Льносоломка, ц	0,25
Льнотреста, ц	0,5
Льноволокно, ц	3
Сено, ц	1
Зеленая масса, ц	0,25
Молоко, ц	1
Приплод КРС, гол.	1
Баранина, ц	1
Шерсть, ц	5
Мясо птицы, ц	1
Яйцо, 1000 шт.	0,8
Мед, ц	1
Воск, ц	5
Рой пчел, шт.	10

Приложение 2

Коэффициенты перевода некоторых сельскохозяйственных животных и птицы в условные головы

Виды сельскохозяйственных животных	Коэффициенты перевода	
Коровы, быки, волю	1	
Нетели	0,75	В среднем 0,6
Молодняк КРС старше года	0,5	
Телята младше года	0,25	
Лошади	1,1	
Лошади старше года	0,8	В среднем 0,6
Жеребята до года	0,5	
Свиньи	0,33	В среднем 0,15
Подсвинки старше 4 мес	0,25	
Поросята до 4 мес	0,05	
Овцы и козы	0,1	В среднем 0,08
Ягнята	0,06	
Птица	0,02	

Нормы амортизационных отчислений и сроки интенсивного использования плодово-ягодных насаждений

Виды насаждений	Норма амортизационных отчислений, %	Срок использования, лет
Плодовые насаждения. Семечковые		
Насаждения на сильнорослом семенном подвое	5	20
Насаждения на среднерослом вегетативно-размножаемом подвое	6,7	15
Насаждения на карликовом подвое	8,3	12
Яблони ранетки и полукультурки	10	10
Плодовые насаждения. Косточковые		
Вишня древовидная	7,7	13
Слива	6,7	15
Черешня	5	20
Ягодные культуры		
Земляника	33,3	3
Смородина	15,0	7
Крыжовник	12,5	8
Малина	12,5	8
Рябина черноплодная	10,0	10
Виноградники	2,5	40
Крупноплодная клюква	1,7	60

Состав и питательность кормов

Виды кормов	Кормовые единицы	Сухое вещество, г	Сырой протеин, г	Переваримый протеин (КРС), г	Сырой жир, г	Сырая клетчатка, г
1	2	3	4	5	6	7
Трава естественных укосов						
Болотная	0,20	278	33	18	11	95
Заливного луга	0,20	211	3	26	10	86
Злаково-разнотравного луга	0,20	348	48	15	11	105
Лесного пастбища	0,20	255	33	20	10	81
Осокового луга	0,20	325	41	21	11	100
Отава заливного луга	0,30	327	35	36	14	87

1	2	3	4	5	6	7
Отава лугового пастбища	0,20	263	47	31	12	81
Отава суходольного луга	0,20	276	37	25	9	66
Отава пойменного луга	0,21	322	42	24	12	96
Отава разнотравного пастбища	0,27	354	47	30	13	101
Трава посевных злаков						
Пастбищная с ежой	0,21	312	23	14	7	113
Ежа сборная	0,23	312	33	21	12	111
Кострец безостый	0,25	377	43	26	10	116
Кукуруза восковой спелости	0,25	298	22	15	8	66
Кукуруза молочно-восковой спелости	0,21	249	21	14	6	55
Кукуруза молочной спелости	0,18	212	20	13	5	54
Кукуруза (цветение)	0,15	175	17	11	4	42
Кукурузные початки восковой спелости	0,58	465	46	29	19	45
Кукурузные початки молочной спелости	0,23	200	18	11	4	37
Овес	0,18	255	28	20	8	75
Овсяница луговая	0,22	306	33	20	9	99
Пырей	0,26	407	55	31	12	119
Райграс	0,15	200	25	15	6	62
Рожь озимая	0,21	200	31	21	8	58
Тимофеевка	0,25	379	31	18	10	128
Трава бобовых						
Бобы кормовые	0,16	205	37	26	6	54
Вика	0,17	220	49	33	7	59
Горох	0,17	200	41	28	6	33
Донник	0,19	241	42	31	6	71
Клевер	0,20	235	39	27	8	61
Клевер красный (бутонизация)	0,18	201	38	27	7	41
Клевер красный (цветение)	0,15	229	38	25	7	66
Клеверная отава	0,49	216	41	29	7	50
Трава посевных бобовых						
Люпин	0,19	200	43	31	6	57
Люцерна	0,22	250	50	38	7	68
Люцерна (бутонизация)	0,18	231	50	39	9	57
Люцерна (цветение)	0,21	280	53	40	8	81
Люцерна (отава)	0,20	299	61	46	9	84
Трава крестоцветных и др.						
Редька масличная	0,13	142,6	30,9	26,5	6,6	30,5
Сурепица	0,08	88,3	18,9	16	4,8	19,6
Рапс	0,42	121	27	22	6	19

1	2	3	4	5	6	7
Трава смешанных культур						
Клеверно-тимофеечного пастбища	0,20	307	42	26	9	95
Культурного пастбища	0,21	355	40	25	10	102
Отава культурного пастбища	0,18	247	40	25	9	65
Вико-овсяная смесь	0,18	200	34	24	7	58
Вико-ржаная смесь	0,19	235	35,5	24	7	65
Вико-ячменная смесь	0,11	146	32	24	5	37
Горохо-овсяная смесь	0,16	200	35	25	7	52
Злаково-бобовая смесь	0,21	217	35	23	10	54
Клеверо-злаковая смесь	0,16	219	39	25	9	52
Клеверо-тимофеечная смесь	0,16	200	30	18	7	59
Клеверо-тимофеечная отава	0,15	205	38	23	9	54
Ботва						
Свеклы кормовой	0,10	133	27	18	4	18
Свеклы полусахарной	0,12	153	31	22	5	33
Свеклы сахарной	0,16	175	26	19	7	27
Сено естественных угодий						
Бобово-разнотравное	0,45	830	94	50	2	259
Ежи сборной	0,38	844	66	34	33	346
Заливного луга	0,44	844	88	48	28	266
Злаково-разнотравное	0,46	830	84	41	26	234
Лесное	0,46	828	85	37	27	241
Луговое	0,42	857	97	55	25	263
Луговое злаковое	0,50	838	89	52	24	262
Луговое злаково-разнотравное	0,47	827	85	41	26	236
Луговое (созревание семян)	0,43	800	77	34	25	220
Осоковое	0,38	821	86	46	23	249
Разнотравное	0,44	850	95	56	25	257
Сено посевное злаковое						
Кострецовое	0,47	830	98	59	24	267
Овсяницы луговой	0,44	862	78	34	23	285
Райграса	0,47	873	84	40	24	278
Сено посевное бобовое						
Тимофеечное	0,48	830	85	49	22	269
Клеверное	0,52	830	127	78	25	280
Сено посевное смешанное						
Люцерновое	0,44	830	144	101	22	253
Злаково-бобовое	0,48	830	91	51	21	237
Клеверно-тимофеечное	0,47	830	98	53	25	265
Тимофеечно-клеверное	0,39	826	93	47	20	274
Солома						
Овсяная	0,31	830	39	17	17	324
Пшеничная озимая	0,20	846	37	5	13	364

1	2	3	4	5	6	7
Пшеничная яровая	0,22	849	46	9	15	351
Ржаная	0,21	840	39	9	12	389
Ячменная	0,34	830	49	13	19	331
Сенаж						
Люцерновый	0,35	450	73,1	38,7	15,4	127,3
Клеверный	0,34	450	63,9	32,6	13,1	132
Культурных пастбищ	0,34	450	63,6	38,8	18	134,7
Многолетних трав	0,35	450	60,9	37,2	20,4	126,9
Разнотравный	0,29	437	39	20,2	10,6	153,2
Тимофеечно-клеверный	0,33	450	61,2	40,4	16,3	138,6
Злаково-бобовый	0,35	450	48	30,4	19,1	110
Силос						
Горохо-вико-овсяный	0,21	250	38	28	14	80
Горохо-овсяный	0,20	250	32	24	14	83
Вико-овсяный	0,23	250	34	24	15	77
Клеверный	0,20	250	40	27	9	70
Кукурузный	0,20	250	25	14	10	75
Подсолнечный	0,18	250	23	15	13	83
Разнотравный	0,15	250	33	1,4	13	86
Корнеклубнеплоды						
Картофель сырой	0,30	220	18	10	1	8
Морковь	0,14	120	12	6,2	2	11
Свекла кормовая	0,12	120	13	9	1	9
Свекла полусахарная	0,17	170	16	9	1	11
Свекла сахарная	0,24	230	16	6,5	2	14
Зерно						
Кукуруза желтая	1,33	850	92	67	43	43
Тритикале	1,33	890	154	111	15	30
Рапс яровой	1,37	820	405	346	11	93
Пшеница мягкая	1,28	850	133	106	20	17
Кукуруза с початками	1,11	850	82	48	43	34
Ячмень	1,15	850	113	85	22	49
Рожь	1,15	850	120	91	19	21
Овес	1,00	850	108	79	40	97
Просо	0,98	850	108	76	32	92
Соя	1,45	870	319	281	47	70
Горох	1,18	850	218	192	19	54
Бобы кормовые	1,10	850	261	227	15	75
Люпин	1,10	870	339	301	46	140
Отходы технического производства						
Отруби ржаные	0,71	850	153	112	34	80
Отруби пшеничные	0,75	850	151	97	41	88

1	2	3	4	5	6	7
Жмыхи						
Соевый	1,35	900	418	393	74	54
Льняной	1,27	900	338	287	102	95
Рапсовый	1,17	900	328	262	87	113
Подсолнечный	1,08	900	405	324	77	129
Шроты						
Соевый	1,21	900	439	400	27	62
Льняной	1,07	900	340	282	17	96
Рапсовый	1,00	900	378	318	22	118
Подсолнечный	1,03	900	429	386	37	144
Дрожжи						
Кормовые	1,19	900	455	419	15	2
Провит	1,09	830	380	–	2,9	95
Барда						
Ржаная свежая	0,07	100	22	17	5	9
Ржаная сушеная	0,97	900	165	116	82	92
Дробина						
Пивная свежая	0,21	232	58	42	17	39
Пивная сушеная	0,75	887	217	169	60	160
Мезга						
Картофельная свежая	0,11	95	5	2	1	7
Картофельная сушеная	0,95	865	46	27	9	65
Жом, меласса						
Свекловичный свежий	0,12	112	12	6	3	33
Свекловичный сухой	0,84	868	77	38	5	190
Меласса тростниковая	0,70	740	43	6	2	4
Меласса из свеклы	0,76	800	99	60	–	–
Молочные продукты						
Молоко коровье цельное	0,36	130	35	33	38	–
Молоко регенерированное	2,03	940	240	221	250	–
Молоко цельное сухое	2,02	920	245	221	259	–
Обрат свежий	0,13	90	37	35	1	–
Обрат сухой	1,25	920	370	338	11	–
Сыворотка свежая	0,13	59	10	9	1	–
Сыворотка сухая	2,00	879	116	102	9	2
Отходы убоя скота, птицы						
Мука костная	0,97	900	178	146	157	–
Мука кровяная	1,04	900	675	527	25	–
Мука мясная	1,49	900	561	516	153	–
Мука мясокостная (40–50 %)	1,04	900	401	341	112	–
Жир животный	3,67	990	–	–	984	–
Мука рыбная, рыбопродукты						
Жирная, до 60 % протеина	1,31	900	535	482	108	–
Жирная, 60–65 % протеина	1,29	900	621	571	23	–
Жирная, 65–70 % протеина	1,43	900	651	612	113	–

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ЭКОНОМИКИ ОРГАНИЗАЦИЙ АПК	5
1.1. Сущность и понятие экономики организаций АПК.....	5
1.2. Предмет, объект науки, цели, основные задачи и методология.....	7
1.3. Формы и методы экономического хозяйствования.....	10
1.4. Рыночная экономика и ее основные законы.....	13
2. ГОСУДАРСТВЕННАЯ АГРАРНАЯ ПОЛИТИКА	19
2.1. Сущность, цели, задачи, принципы и направления государственной аграрной политики.....	19
2.2. Экономический механизм аграрной политики.....	21
2.3. Динамика агропромышленного комплекса Беларуси как объекта государственного регулирования.....	29
2.4. Государственные программы развития АПК.....	31
3. ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И ПУТИ ЕЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ.....	38
3.1. Сущность, цели и основные задачи продовольственной безопасности	38
3.2. Тенденции и факторы развития мирового сельского хозяйства и производства продовольствия	43
3.3. Уровень национальной продовольственной безопасности в Республике Беларусь	45
3.4. Факторы и угрозы обеспечения продовольственной безопасности.....	48
3.5. Критерии, параметры и индикаторы состояния национальной продовольственной безопасности	50
4. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ РЕСУРСЫ ПРЕДПРИЯТИЯ АПК И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ	58
4.1. Земельные ресурсы, показатели эффективности их использования.....	59
4.2. Основные средства производства, показатели эффективности их использования.....	64
4.3. Эффективность использования оборотных средств предприятиями АПК.....	70
4.4. Экономическая оценка эффективности использования трудовых ресурсов в сельском хозяйстве	72
5. СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ И ИНТЕНСИФИКАЦИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА.....	74
5.1. Понятие и виды отраслей. Цели и принципы рационального сочетания отраслей.....	74
5.2. Экономическое содержание специализации. Факторы и формы специализации. Показатели специализации предприятия. Классификация предприятий по уровню развития специализации	80
5.3. Производственные типы сельскохозяйственных предприятий.....	84
5.4. Экономическое содержание концентрации производства. Показатели размера сельскохозяйственного предприятия. Факторы, влияющие на размер сельскохозяйственного предприятия.....	84
5.5. Экономическое содержание, принципы и виды кооперирования и агропромышленной интеграции.....	86
5.6. Экономическое содержание интенсификации сельскохозяйственного производства, основные направления. Показатели уровня интенсификации отраслей и ее эффективности	90

6. ХОЗРАСЧЕТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ АПК.	
НОРМИРОВАНИЕ ТРУДА	95
6.1. Понятие и сущность коммерческого расчета	95
6.2. Система организации внутрихозяйственных экономических отношений	98
6.3. Сущность, необходимость и задачи нормирования	101
6.4. Классификация норм труда.....	103
6.5. Методы нормирования труда.....	106
6.6. Организация нормирования труда в сельском хозяйстве	110
6.7. Нормообразующие факторы и классификация сельскохозяйственных работ для целей нормирования труда.....	113
6.8. Понятие заработной платы. Принципы и функции заработной платы	115
6.9. Виды заработной платы	117
6.10. Тарифная система оплаты труда.....	118
6.11. Особенности тарификации работников в сельскохозяйственных организациях.....	122
6.12. Формы и системы оплаты труда и их применение.....	124
6.13. Бестарифная система оплаты труда.....	129
6.14. Оплата труда в растениеводстве и животноводстве.....	131
7. ЭКОНОМИКА ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА И ЖИВОТНОВОДСТВА.....	135
7.1. Экономическая оценка эффективности производства зерна	135
7.2. Экономическая оценка эффективности производства картофеля.....	139
7.3. Экономическая оценка эффективности производства льна	142
7.4. Экономическая оценка эффективности производства сахарной свеклы	145
7.5. Экономическая оценка эффективности производства рапса.....	148
7.6. Экономическая оценка эффективности производства овощей в открытом и защищенном грунте.....	150
7.7. Экономическая оценка эффективности производства плодов и ягод.....	154
7.8. Экономическая оценка эффективности производства кормов.....	158
7.9. Экономическая оценка эффективности молочного скотоводства	164
7.10. Экономическая оценка эффективности производства продукции мясного скотоводства.....	169
7.11. Экономическая оценка эффективности производства продукции свиноводства.....	174
7.12. Экономическая оценка эффективности производства продукции птицеводства.....	179
8. ФИНАНСИРОВАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ	184
9. СЕБЕСТОИМОСТЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ. ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ НА ПРОДУКЦИЮ И УСЛУГИ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК.....	188
9.1. Состав и классификация производственных затрат. Методические основы определения себестоимости сельскохозяйственной продукции	188
9.2. Стратегические направления и пути снижения себестоимости	200
9.3. Виды и система цен в Республике Беларусь	202
9.4. Государственное регулирование цен и тарифов. Экономические основы формирования цен на продовольствие в условиях рынка	206
9.5. Опыт формирования цен на продовольствие в странах с развитой рыночной экономикой.....	207
9.6. Особенности формирования и применения закупочных цен на продукцию сельского хозяйства в Республике Беларусь	210

10. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ АПК	217
10.1. Понятие экономической эффективности производства в АПК. Доходы и расходы организации. Движение денежных средств	217
10.2. Экономическое содержание прибыли, ее виды и распределение	220
10.3. Понятие и показатели безубыточности производства	223
10.4. Понятие и показатели рентабельности.....	225
10.5. Факторы, резервы и пути повышения экономической эффективности функционирования предприятия АПК.....	226
10.6. Оценка эффективности инвестиций. Система статических и динамических показателей эффективности инвестиций, их сравнительная характеристика и взаимосвязь с учетом фактора времени.....	228
11. КРЕДИТОВАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ АПК	236
12. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК И ПУТИ ЕЕ ПРЕОДОЛЕНИЯ	241
12.1. Алгоритм проведения анализа финансового состояния и платежеспособности.....	241
12.2. Правовые основы, документы, регулирующие финансовое оздоровление и экономическую несостоятельность (банкротство) сельскохозяйственных организаций.....	247
12.3. Особенности санации и механизмы реструктуризации финансовых обязательств сельскохозяйственных организаций для разработки бизнес-плана на период 8 лет	254
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК.....	267
ПРИЛОЖЕНИЯ	270

Учебное издание

Васильев Виктор Валерьевич
Дулевич Лариса Ивановна
Каган Светлана Анатольевна и др.

ЭКОНОМИКА ОРГАНИЗАЦИЙ
АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

Учебно-методическое пособие

Редактор *Е. В. Ширалеева*
Технический редактор *Н. Л. Якубовская*
Компьютерная верстка *С. Н. Семеновой*

Подписано в печать 22.12.2021. Формат 60×84 ¹/₁₆. Бумага офсетная.
Ризография. Гарнитура «Гаймс». Усл. печ. л. 16,27. Уч.-изд. л.14,68.
Тираж 60 экз. Заказ .

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия».
Свидетельство о ГРИИРПИ № 1/52 от 09.10.2013.
Ул. Мичурина, 13, 213407, г. Горки.

Отпечатано в УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия».
Ул. Мичурина, 5, 213407, г. Горки.