

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

ГЛАВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ, НАУКИ И КАДРОВ

Учреждение образования
«БЕЛОРУССКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ»

С. А. Константинов

МАКРОЭКОНОМИКА

*Рекомендовано учебно-методическим объединением по образованию
в области сельского хозяйства в качестве курса лекций для студентов
учреждений высшего образования, обучающихся по специальности
1-74 01 01 Экономика и организация производства
в отраслях агропромышленного комплекса*

Горки
БГСХА
2016

УДК 330.101.541(075.8)

ББК 65.012.2я73

К64

Рекомендовано методической комиссией экономического факультета 24.11.2015 (протокол № 3) и Научно-методическим советом БГСХА 23.12.2015 (протокол № 4)

Автор:

доктор экономических наук, профессор
С. А. Константинов

Рецензенты:

доктор экономических наук, доцент, заведующая кафедрой экономики и организации производства
УО «Могилевский государственный университет продовольствия»

А. Г. Ефименко;

кандидат экономических наук, доцент, ученый секретарь РНУП «Институт системных исследований в АПК НАН Беларуси»

Н. И. Соловцов

Константинов, С. А.

К64 Макроэкономика : курс лекций / С. А. Константинов. – Горки : БГСХА, 2016. – 154 с.

ISBN 978-985-467-637-1.

Изложены основные проблемы макроэкономики: макроэкономическое равновесие в классической и кейнсианской моделях; совместное равновесие товарного и денежного рынков; бюджетно-налоговая и денежно-кредитная политика; совокупное предложение; стабилизационная государственная политика; макроэкономическая политика в открытой экономике; экономический рост; социальная политика государства; трансформационная экономика.

Для студентов специальности 1-74 01 01 Экономика и организация производства в отраслях агропромышленного комплекса.

УДК 330.101.541(075.8)

ББК 65.012.2я73

ISBN 978-985-467-637-1

© УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия», 2016

ВВЕДЕНИЕ

В условиях становления в Республике Беларусь социально ориентированной рыночной экономики одной из приоритетных задач является повышение эффективности денежно-кредитного и бюджетно-налогового государственного регулирования. Макроэкономика как наука исследует функционирование национальной экономики как единого целого.

Данный курс лекций поможет студентам лучше понимать важнейшие функциональные зависимости между агрегированными экономическими переменными, глубоко анализировать происходящие в стране макроэкономические процессы и предвидеть воздействие тех или иных мер государственного макроэкономического регулирования на результаты деятельности конкретных субъектов хозяйствования.

Общее количество часов, отводимых на изучение дисциплины, составляет для специальности 1-74 01 01 Экономика и организация производства в отраслях агропромышленного комплекса 198, в том числе аудиторных – 90, из них лекции составляют 44 часа.

Распределение часов по темам представлено в таблице.

Тематический план по дисциплине «Макроэкономика»

Название тем	Всего аудиторных часов	В том числе лекции
1. Введение в макроэкономику	4	2
2. Макроэкономическое равновесие в классической модели	4	2
3. Равновесие товарного рынка в кейнсианской модели	12	6
4. Совместное равновесие товарного и денежного рынков (модель IS-LM)	8	4
5. Бюджетно-налоговая (фискальная) политика	8	4
6. Денежно-кредитная политика	8	4
7. Совокупное предложение. Кривая Филлипса	8	4
8. Стабилизационная государственная политика	4	2
9. Макроэкономическое равновесие и макроэкономическая политика в открытой экономике	12	6
10. Экономический рост	12	6
11. Социальная политика государства	6	2
12. Трансформационная экономика	4	2
Всего	90	44

Т е м а 1. ВВЕДЕНИЕ В МАКРОЭКОНОМИКУ

1.1. Предмет макроэкономики

Макроэкономика – раздел экономической науки, изучающий экономику как единое целое. Она занимается анализом агрегированных показателей, а если более конкретно – изучает проблемы безработицы, инфляции, государственного регулирования и т. д.

Агрегирование – соединение отдельных единиц или данных в единый показатель. Например, все цены индивидуальных товаров и услуг образуют один общий уровень цен или все единицы конечной продукции агрегируются в валовой внутренний продукт.

Между макро- и микроэкономикой нет непреодолимой пропасти. И в этом заслуга Дж. Кейнса. Весь его макроэкономический анализ покоится на микроэкономическом основании – на законах спроса и предложения и на теории экономического равновесия. Но различия между ними существуют (таблица).

Различие между макро- и микроэкономикой

Признаки отличий	Микроэкономика	Макроэкономика
Объекты	Отдельные экономические субъекты (домашние хозяйства, фирмы)	Национальная экономика в целом
Предмет исследований	Механизм принятия решений на уровне домашних хозяйств и фирм в заданных условиях	Совокупные расходы, совокупный доход, располагаемый доход, потребление и т.д. в стране в целом
Основные проблемы	Рыночное ценообразование, поведение потребителей	Экономический рост, темп инфляции, уровень безработицы, равновесие платежного баланса, состояние государственного бюджета
Сфера	Реальный сектор экономики	Реальный и денежный сектора экономики

Несмотря на относительную самостоятельность микроэкономики и макроэкономики, их выводы о сущности экономических явлений и закономерностей часто дополняют друг друга. В последние годы в экономической теории большое внимание уделяется микроэкономическому закреплению макроэкономических концепций.

Для понимания предмета исследования макроэкономики важно различать макроэкономический анализ *ex post*, или народнохозяйст-

венное (национальное) счетоводство, и анализ *ex ante* – макроэкономике в собственном смысле этого слова.

В ходе анализа *ex post* определяются значения макроэкономических параметров прошедшего периода с целью получения информации о том, как экономика функционировала и каковы достигнутые результаты. При анализе *ex ante* осуществляется прогнозное моделирование экономических явлений и процессов на основе определенных теоретических концепций.

Основными *целями* макроэкономического регулирования являются:

- высокий уровень и устойчивые темпы экономического роста;
- высокий уровень занятости и низкий уровень вынужденной безработицы;
- стабильность уровня цен на свободном рынке;
- экспортно-импортное равновесие, соответствующее интересам национальной экономики.

Чтобы реализовать эти цели, государство располагает *системой мер* воздействия на экономику (макроэкономическая политика). Основными ее элементами являются:

- фискальная политика;
- денежно-кредитная политика;
- политика регулирования доходов;
- внешнеэкономическая политика.

1.2. Особенности макроэкономического анализа

В макроэкономике используются агрегированные параметры. При макроэкономическом анализе в национальном хозяйстве выделяют четыре экономических субъекта: сектор домашних хозяйств, предпринимательский сектор, государственный сектор, остальной мир.

Все множество рынков отдельных благ, являющееся предметом микроэкономического анализа, в макроэкономике *агрегируется в единый рынок благ*. Макроэкономика изучает общий уровень цен и его изменение.

Из рынков факторов производства в краткосрочных макроэкономических моделях, как правило, представлен лишь рынок труда (в моделях экономического роста кроме рынка труда присутствует и рынок капитала). Рынок ценных бумаг в краткосрочных макроэкономических моделях представляет рынок государственных облигаций с одним видом краткосрочной облигации.

В качестве макроэкономического анализа используется еще один рынок, отсутствующий в микроэкономике, – денежный рынок.

Упрощение экономической действительности лежит в основе макроэкономического моделирования, посредством которого осуществляется макроэкономический анализ.

Модель исследуемого объекта, как правило, включает в себя две группы элементов:

- известные к моменту построения модели параметры – **экзогенные** (определяемые вне модели);
- неизвестные параметры, которые надо определить из анализа (решения) модели, – **эндогенные** (определяемые внутри модели).

Важнейшие агрегированные макроэкономические переменные:

- потребление домашних хозяйств (C);
- сбережения домашних хозяйств (S);
- объем национального (выпуска) дохода (Y);
- совокупное предложение (AS);
- совокупный спрос (AD);
- величина занятости в экономике (L);
- средний уровень номинальной и реальной процентной ставки (i , r);
- инвестиции (валовые и чистые) (I_g , I_n);
- государственные расходы (G);
- чистый экспорт (X_n);
- спрос на деньги (M_D);
- предложение денег (M_S);
- средний уровень цен (P).

Наряду с классификацией экономических переменных как эндогенных и экзогенных важна и другая группировка, связанная со способом измерения их во времени.

Переменные запаса (истощения) могут быть измерены только в определенный момент времени и характеризуют состояние объекта исследования на определенную дату – начало или конец года и т. д. Примерами запаса (истощения) могут служить государственный долг, объем капитала в экономике, общее число безработных и т. д.

Переменные потока измеряются в единицу времени (в месяц, в год и т. д.) и характеризуют собственно «течение» экономических процессов во времени: размер потребительских расходов за год, объем инвестиций за год, число потерявших работу в течение квартала и т. д.

Потоки и запасы взаимосвязаны. Так, превышение расходов государственного бюджета над его доходами образует дефицит государственного бюджета, а его накопление за ряд лет приводит к образованию государственного долга. Увеличение запаса капитала обуславливает поток чистых инвестиций. Взаимосвязь запасов и потоков составляет основу макроэкономической модели круговых потоков.

1.3. Модель круговых потоков

Взаимосвязь запасов и потоков удобно представлять в виде моделей кругооборота. На рис. 1.1 представлена модель кругооборота для закрытой экономики.



Рис. 1.1. Модель круговых потоков товаров, ресурсов и денег

Представленная модель включает в себя три категории субъектов экономики: домашние хозяйства, фирмы и государство. В представленной схеме видно, что доходы одних экономических агентов являются расходами других.

Расходы фирм на ресурсы, или их издержки, одновременно пред-

ставляют собой потоки заработной платы, ренты и других доходов для домашних хозяйств. С другой стороны, поток потребительских расходов образует выручку, или доход, фирм от реализации готовой продукции.

Потоки «доходы – расходы» и «ресурсы – продукция» осуществляются одновременно в противоположных направлениях и бесконечно повторяются.

Государство с помощью трансфертов, субсидий, налогов и других экономических инструментов оказывает влияние на уровень производства, занятости и инфляции.

На рис. 1.2 представлена более сложная модель кругооборота для закрытой экономики с учетом финансового рынка.



Рис. 1.2. Модель круговых потоков товаров, ресурсов и денег с учетом финансового рынка

На рис. 1.3 представлена модель кругооборота для открытой экономики.

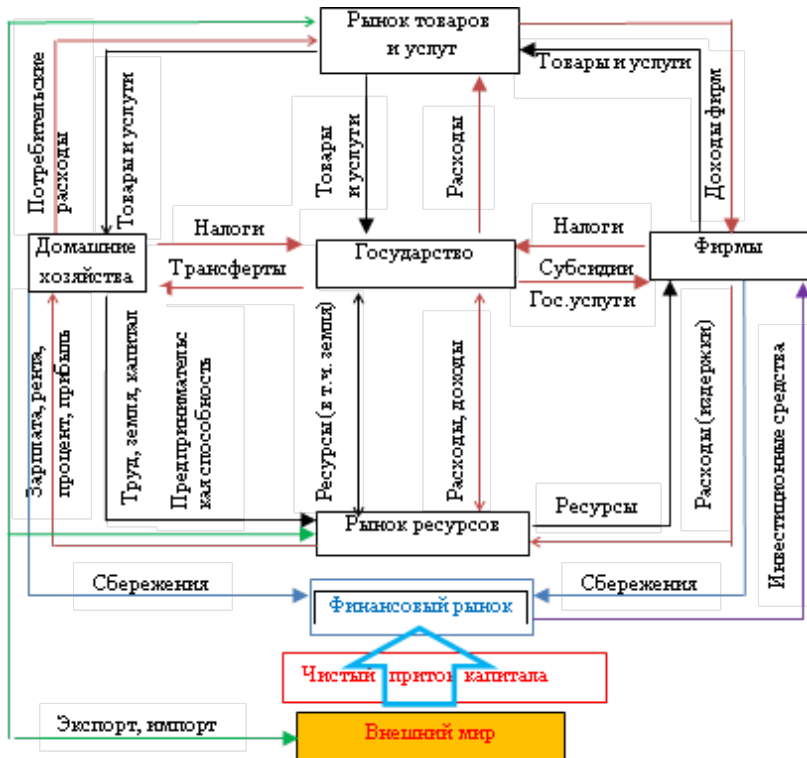


Рис. 1.3. Модель круговых потоков товаров, ресурсов и денег с учетом финансового рынка и внешнего мира

Основной вывод из модели круговых потоков: реальный и денежный потоки соответствуют друг другу, если соблюдается равенство совокупных расходов домашних хозяйств, фирм, государства и остального мира совокупному объему производства.

Основные макроэкономические тождества.

Тождество дохода:

- для закрытой экономики при отсутствии государственного сектора $Y = C + I$;
- для закрытой экономики с учетом государственного сектора $Y = C + I + G$;
- для открытой экономики с учетом государственного сектора

$$Y = C + I + G + X_n.$$

Тождество инвестиций и сбережений:

- по расходам $GDP = C + I$;

- по доходам $GDP = C + S$.

Тогда $I = S$.

Т е м а 2. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ В КЛАССИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ

2.1. Методологические основы классической теории

Согласно закону Сэя *предложение порождает свой собственный спрос*. Другими словами, в процессе производства товаров создается доход, в точности равный стоимости предложения товаров.

Поэтому производство любого объема продукции автоматически обеспечивает доход, необходимый для закупки всей продукции на рынке. В этой связи не может быть недостаточности совокупного спроса. Общее равновесие в макроэкономике может существовать лишь при полной занятости.

Таким образом:

- объем производства равен потенциальному;
- отсутствует вынужденная безработица;
- случаи неравновесия носят временный характер и рыночные механизмы их быстро корректируют;
- сбережения не приводят к недостаточности спроса, так как *гибкие процентная ставка, заработная плата и цены* обеспечивают равновесие на рынке товаров, рынке труда и денежном рынке.

Наличие сбережений несколько усложняет модель, но не отрицает ее. Классики считают, что, несмотря на сбережения, весь объем продукции будет реализован, так как сбережения одних превращаются в инвестиции, т. е. расходы, других. Рыночная система имеет внутренний механизм, который приводит к равенству сбережений и инвестиций. Это происходит на денежном рынке с помощью процентной ставки (рис. 2.1).

Допущения:

1. Экономика закрытая, т. е. будем рассматривать внутреннюю экономику, абстрагируясь от мировой.
2. Государство не осуществляет экономическую деятельность.
3. Все сбережения являются личными, т. е. абстрагируемся от сбережений в предпринимательском секторе.

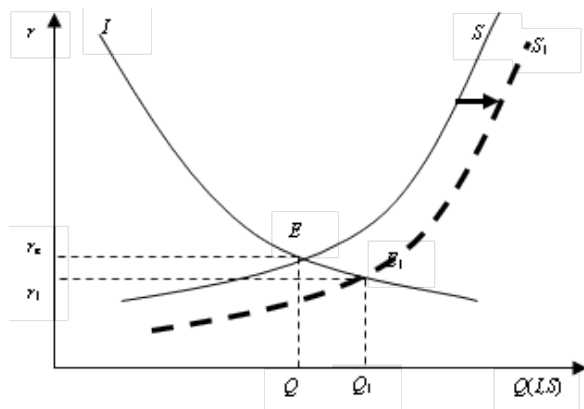


Рис. 2.1. Сбережения и инвестиции

При таких допущениях справедливо тождество

$$GDP = GNP = NDP = NNP = NI = PI = DI. \quad (2.1)$$

Таким образом,

$$GDP = C + In. \quad (2.2)$$

Чем выше ставка процента, тем больше будет сбережение. Сбережения представлены восходящей кривой. А предприниматели заинтересованы увеличивать инвестиции при низкой ставке – инвестиции представлены нисходящей кривой.

В случае роста сбережений при любой ставке процента кривая сбережений, т. е. предложение инвестиционных средств, будет увеличиваться (сдвиг кривой предложения вправо), процентная ставка снизится до r_1 , инвестиции возрастут с Q до Q_1 . В точке Q_1 величины сбережений и инвестиций вновь равны, снова достигается уровень расходов при полной занятости.

2.2. Рынок труда в классической модели

В классической модели предполагается, что на рынках ресурсов господствует совершенная конкуренция. В этом случае, как обосновывается в микроэкономике, предприниматели получают

максимум прибыли, если ценность предельного продукта от труда (MRP_L) равняется ставке номинальной заработной платы (W): $MRP_L = W$. На рис. 2.2 изображен график агрегированной производственной функции $Y = Y(L)$.

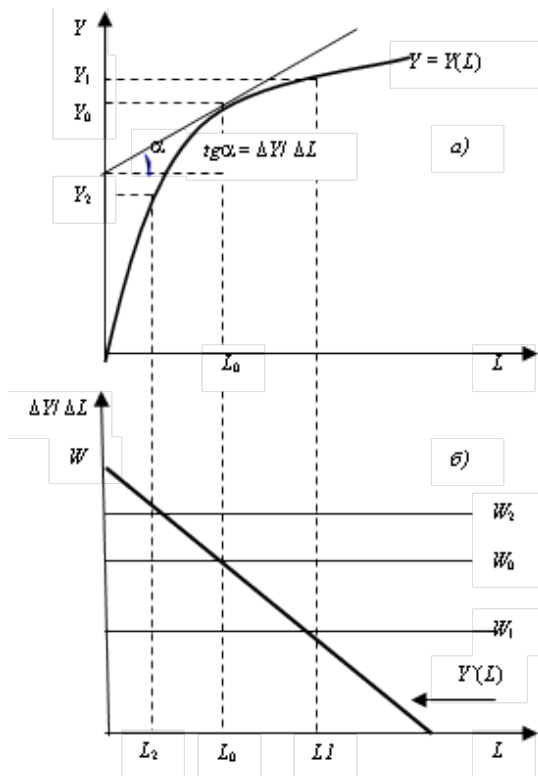


Рис. 2.2. Построение классической функции спроса на труд: а – график производственной функции; б – график предельной производительности труда

На основе изменения величины $\text{tg}\alpha$ по мере движения вдоль кривой $Y(L)$ (рис. 2.2, а) в нижней части (рис. 2.2, б) строится график предельной производительности труда $Y'(L)$.

Чтобы определить объем спроса на труд, нужно на график предельной производительности труда $Y'(L)$ наложить график ставки реальной заработной платы (W). Точка их пересечения укажет на

количество труда (L_0), обеспечивающее максимум прибыли. Зная количество используемого труда, по графику производственной функции можно определить объем выпуска (Y_0, Y_1).

Использование труда в длительном периоде изображено на рис. 2.3.

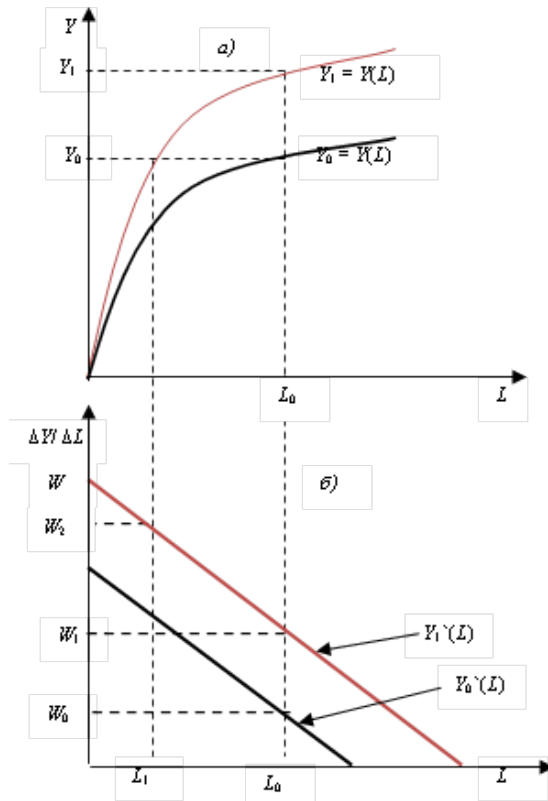


Рис. 2.3. Сдвиги графика классической функции спроса на труд: а – график производственной функции; б – график предельной производительности труда

В *коротком периоде* величина спроса на труд меняется только в результате изменения ставки реальной заработной платы: при ее снижении величина спроса на труд растет, следовательно, растет занятость, при ее повышении величина спроса на труд снижается – занятость уменьшается (см. рис. 2.2).

В *длительном периоде* количество используемого труда может

измениться вследствие технического прогресса или увеличения объема применяемого капитала. В том и другом случае график производственной функции сдвинется вверх (рис. 2.3, а). Соответственно вверх смещается и график предельной производительности (рис. 2.3, б). Увеличение занятости путем снижения ставки зарплаты ниже «естественного» уровня равносильно задержке технического прогресса (рис. 2.4).

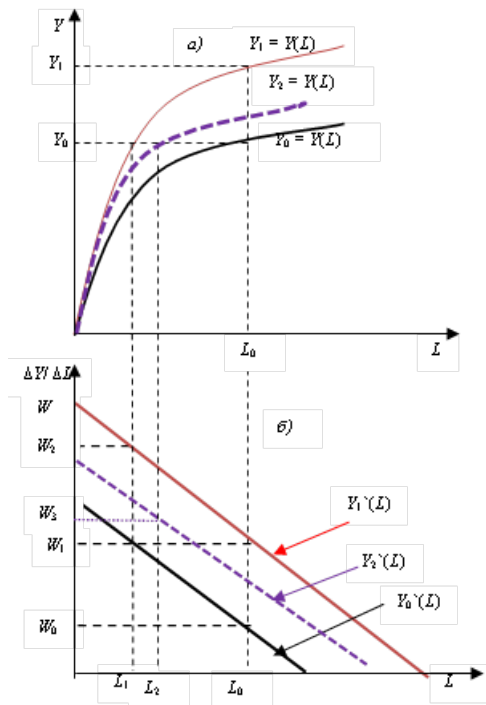


Рис. 2.4. Увеличение занятости путем снижения ставки зарплаты

Предложение труда формируется в зависимости от величины заработной платы. Повышение общего уровня заработной платы в условиях, когда экономика не достигла полной занятости, обуславливает увеличение предложения труда. В условиях полной занятости увеличение заработной платы не приводит к росту предложения труда. В этих условиях объем национального производства не изменяется.

Гибкая заработная плата уравнивает спрос и предложение на

рынке труда. Поэтому продолжительное существование безработицы невозможно (рис. 2.5). Рынок труда в долгосрочном периоде представлен на рис. 2.6.

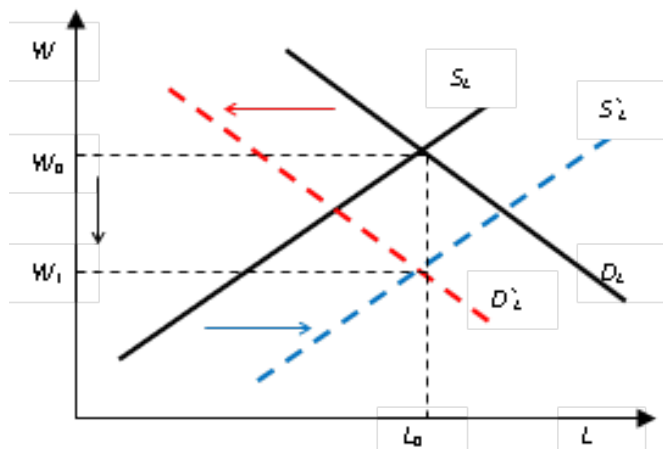


Рис. 2.5. Рынок труда в краткосрочном периоде

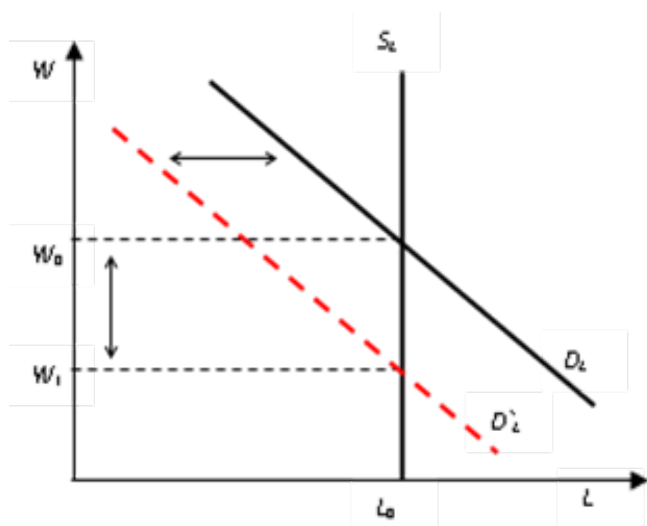


Рис. 2.6. Рынок труда в долгосрочном периоде

2.3. Денежный рынок в классической модели

Классики определяют спрос на деньги на основе уравнения обмена количественной теории И. Фишера:

$$M \cdot V = P \cdot Q; \quad (2.3)$$

$$M = P \cdot Q : V, \quad (2.4)$$

где M – количество денег в обращении;

V – скорость обращения денег;

P – уровень цен (индекс цен);

Q – реальный объем выпуска продукции;

$P \cdot Q$ – номинальный валовой внутренний продукт (GDP).

При этом предполагается, что скорость обращения – величина постоянная, так как связана с устойчивой структурой сделок в экономике.

Отсюда следует, что спрос на деньги определяется динамикой GDP .

Существует два мотива спроса на деньги.

1-й мотив состоит в том, что люди и фирмы нуждаются в деньгах как средстве платежа при покупках товаров, услуг, факторов производства – спрос на деньги со стороны сделок, или операционный спрос. Количество денег, необходимое для заключения сделок, зависит от следующих факторов:

- объема товарной массы на рынке;
- уровня цен на товары и услуги;
- совокупного (национального) дохода;
- скорости обращения денег.

Однако главным фактором выступает уровень дохода: $M_1 = f(Y)$.

2-й мотив – спрос по мотиву предосторожности – возникает потому, что людям приходится сталкиваться с непредвиденными платежами, поэтому они хотят иметь некоторый запас денег. Его объем зависит от объема непредвиденных расходов, который прямо пропорционален национальному доходу: $M_2 = f(Y)$.

Таким образом, оба мотива зависят от уровня национального дохода, т. е. спрос на деньги зависит от GDP . Предложение денег – экзогенная переменная, так как задается Центральным банком.

2.4. Классическая модель в целом

Определяющее положение классической экономической теории состоит в том, что рыночная экономика является саморегулирующейся системой, способной быстро восстанавливать равновесный объем производства при полной занятости. **Основным стабилизирующим регулятором в классической модели выступают гибкие цены на рынках товаров и ресурсов.** Такие цены способны мгновенно реагировать на несбалансированность спроса и предложения, приводя экономическую систему в состояние общего равновесия при полном использовании трудовых и других производственных ресурсов. Это положение можно проиллюстрировать, используя понятия совокупного спроса и совокупного предложения (рис. 2.7).

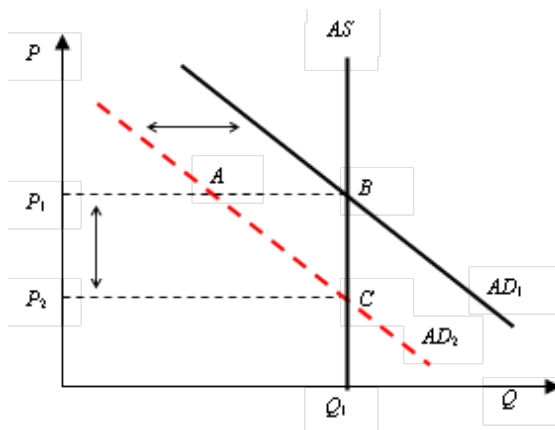


Рис. 2.7. Классическая модель в целом

В классической теории совокупный спрос определяет уровень цен, а совокупное предложение соответствует уровню реального объема производства при полной занятости. Благодаря эластичности цен недостаточность совокупного спроса, даже если это возникает, приводит не к падению объема производства, а к уменьшению цен. Рыночный механизм в теории классиков сам по себе способен исправлять дисбалансы, возникающие в масштабах национальной экономики. Макроэкономическая политика правительства должна основываться на принципе невмешательства государства в хозяйственную жизнь.

Т е м а 3. РАВНОВЕСИЕ ТОВАРНОГО РЫНКА В КЕЙНСИАНСКОЙ МОДЕЛИ

3.1. Методологические основы кейнсианского подхода

В конце 20-х – начале 30-х гг. XX в. экономика капиталистических стран столкнулась с устойчивым и длительным состоянием макроэкономического неравновесия, известным под названием Великой депрессии. Классическая теория оказалась неспособна дать адекватное объяснение происходящим кризисным процессам. Объяснение дал Дж. М. Кейнс в своем знаменитом труде «Общая теория занятости, процента и денег» (1936).

Основными положениями кейнсианской теории, которые произвели переворот в экономической науке в середине 30-х гг. и дали толчок развитию макроэкономики, являются следующие.

Во-первых, совокупный спрос определяет совокупное предложение (*уровень выпуска продукции*) и соответственно *уровень занятости*. Равновесие спроса и предложения, как правило, не совпадает с полной занятостью ресурсов, а равновесный объем производства меньше потенциального.

Во-вторых, заработная плата и цены в краткосрочном периоде не обладают совершенной гибкостью по причине длительности трудовых договоров, государственного регулирования минимальной заработной платы, сроков действия контрактов на поставки сырья и продукции, деятельности профсоюзов и др.

В-третьих, процентная ставка не уравнивает объемы инвестиций и сбережений. Инвестиции и сбережения могут не совпадать, так как осуществляются разными экономическими агентами по различным мотивам и определяются различными факторами (основной фактор, влияющий на сбережения, – величина располагаемого дохода, влияющий на инвестиции, – ожидаемая норма прибыли и реальная ставка процента).

В-четвертых, полная занятость не достигается в экономике автоматически, и это дает *основания для государственного вмешательства* в экономические процессы.

Кейнс отверг закон Сэя как несостоятельный. Критика заключается в следующем.

1. Субъекты сбережений и инвесторы – это разные группы людей: сбережения делают домохозяйства, а решения по инвестициям принимают предприятия (особенно корпорации).

2. Субъекты сбережений и инвесторы руководствуются разными мотивами.

Мотивы сбережений домашних хозяйств:

обеспечение в старости;

материальная помощь детям в будущем;

страхование от непредсказуемых случаев;

покупки дорогостоящих товаров.

Основным фактором, определяющим сбережения, является **национальный доход**.

Мотивы инвестиций:

- реальная ставка процента;

- норма прибыли на вложенный капитал.

Инвесторы руководствуются **нормой чистой прибыли** и **реальной ставкой процента**.

3. Денежный рынок функционирует сложнее, чем представлялось классикам (у классиков единственным источником финансирования инвестиций являются текущие сбережения).

У Кейнса утверждается, что есть два других источника средств:

- наличные денежные сбережения – население хранит деньги на руках не только для сделок, но и для накопления богатства в наличной форме (не в банках);

- кредитные учреждения, которые увеличивают предложение денег.

Таким образом, уменьшение денежных средств на руках у домохозяйств и предоставление ссуд банками могут привести к превышению величины инвестиций суммы текущих сбережений. Это означает, что закон Сэя не действует, и в связи с этим уровни производства, занятости и цен могут колебаться.

4. Кейнс также отрицает эластичность цен на товары и ресурсы, в том числе заработной платы. Аргументы заключаются в следующем:

- крупные корпорации, являющиеся монополистами, при уменьшении спроса на их продукцию цены не снижают, а оставляют прежними и даже повышают при сокращении объема производства;

- заключенные профсоюзами тарифные соглашения с предпринимателями препятствуют снижению ставок заработной платы в течение действия коллективных договоров (2–3 года).

Принципиальные различия классической и кейнсианской моделей изображены на рис. 3.1.

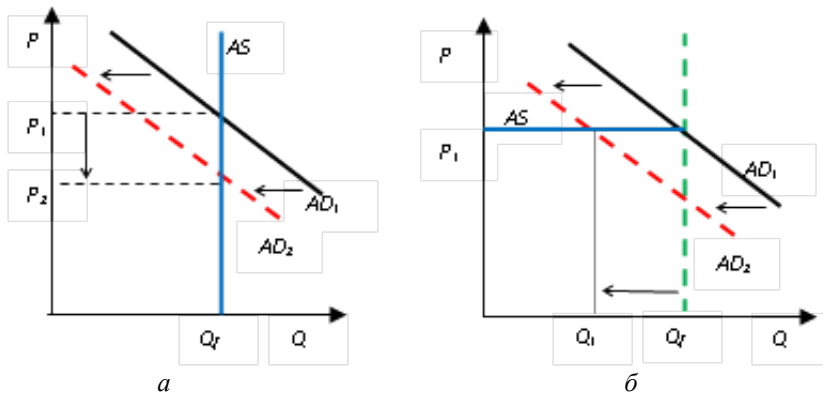


Рис. 3.1. Классическая (а) и кейнсианская (б) модели

3.2. Кейнсианская функция потребления

В кейнсианской модели используется понятие «совокупные расходы», которое отражает взаимосвязь реального объема производства и дохода.

Это в корне отличается от макромоделей, которая до сих пор рассматривалась: совокупный спрос отражает взаимозависимость реального объема производства и уровня цен.

Одним из компонентов совокупных расходов являются личные потребительские расходы (C).

Так как располагаемый доход используется домашними хозяйствами на потребление и сбережения, т. е.

$$Y = C + S, \tag{3.1}$$

а

$$S = Y - C, \tag{3.2}$$

то факторы, определяющие потребление (C), будут воздействовать и на сбережения (S).

Основным фактором, определяющим уровень потребления и сбережений, в кейнсианской модели является доход (Y):

$$C = C + MPC \cdot Y, \tag{3.3}$$

где C – автономное потребление, величина которого не зависит от размеров текущего располагаемого дохода;

MPC – предельная склонность к потреблению;

Y – располагаемый доход.

$$MPC = \Delta C : \Delta Y. \quad (3.4)$$

MPS – предельная склонность к сбережению:

$$MPS = \Delta S : \Delta Y. \quad (3.5)$$

APC – средняя склонность к потреблению:

$$APC = C : Y. \quad (3.6)$$

APS – средняя склонность к сбережению:

$$APS = S : Y. \quad (3.7)$$

График функции потребления представлен на рис. 3.2.

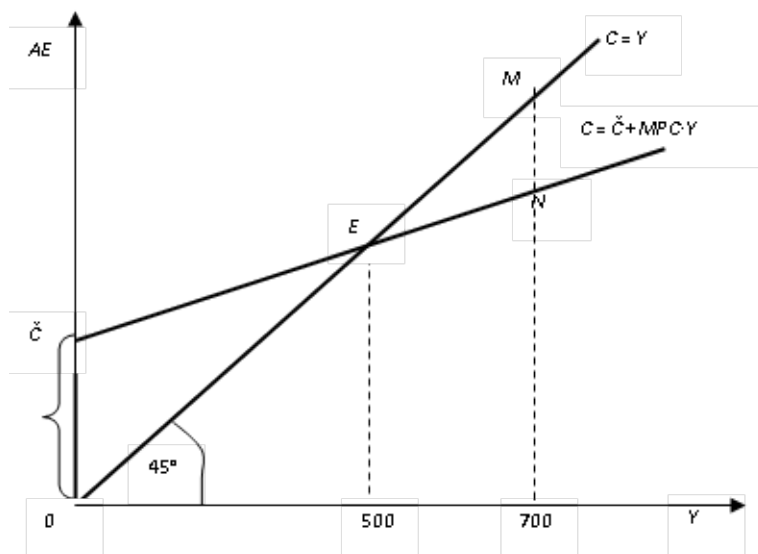


Рис. 3.2. Функция потребления

На оси абсцисс откладывается величина выпуска, или доход (Y).

На оси ординат – совокупные расходы (AE – *agregat expenditures*), в данном случае – планируемые, или желаемые, расходы на потребление (C).

Если бы расходы в точности соответствовали доходам, то это отражала бы любая точка, лежащая на прямой, проведенной под углом 45° . Формула для построения линии 45° выражается уравнением

$$C = Y. \quad (3.8)$$

Но такого совпадения не происходит, так как MPC меньше 1 и только часть доходов расходуется на потребление.

Наклон линии C определяется предельной склонностью к потреблению, например, если $MPC = 0,8$, то мы можем записать формулу функции потребления как $C = 0,8Y$.

Однако существует потребление и при нулевом уровне дохода, т. е. независимое от уровня дохода (автономное). Оно может осуществляться за счет продажи ранее накопленного имущества и за счет займов.

Допустим, оно составляет величину 100 руб.

Графически это означает, что линия потребительских расходов исходит не из начала осей координат, а из точки, лежащей на оси ординат и соответствующей уровню автономного потребления (в нашем примере это величина 100 руб.).

Теперь мы можем определить равновесный уровень дохода в упрощенной кейнсианской модели общего равновесия. Нам нужно решить систему из двух уравнений:

$$Y = C; \quad (3.9)$$

$$C = \check{C} + MPC \cdot Y. \quad (3.10)$$

Например, если $MPC = 0,8$, а автономное потребление равно 100, то получаем: $C = 100 + 0,8 \cdot Y$. Поскольку $C = Y$, то, подставив вместо C символ Y , можем записать: $Y = 100 + 0,8 \cdot Y$. Следовательно, равновесный уровень дохода составит 500.

На графике пересечение линии 45° и линии потребления в точке E означает уровень нулевого сбережения. Слева от этой точки можно наблюдать заштрихованную область, отражающую отрицательное сбе-

режение (т. е. расходы превышают доходы – «жизнь в долг»), а справа – сбережение положительное. Равновесие наблюдается только в точке E , так как только здесь имеется равенство доходов и расходов. При уровне дохода, равном, например, 700, величина потребления составит: $100 + (0,8 \cdot 700) = 660$. Отрезок MN – величина сбережения.

График функции сбережения (рис. 3.3) показывает зависимость сбережений от размера дохода и определяется формулой

$$S = -\check{C} + MPS \cdot Y. \quad (3.11)$$



Рис. 3.3. Функция сбережения

Детерминанты потребления и сбережений, не связанные с доходом:

1) богатство, накопленное в домашнем хозяйстве (увеличение богатства приводит к смещению графика сбережений вниз, а графика потребления – вверх);

2) уровень цен (если цены увеличиваются, то люди становятся беднее – график потребления смещается вниз);

3) экономические ожидания (если ожидается повышение цен или дефицит товаров, то люди тратят больше денег, а сберегают меньше. В этом случае график потребления смещается вверх, а график сбережений – вниз);

4) величина потребительской задолженности (если имеется высокая задолженность, которую надо погасить, то домохозяйства сократят текущее потребление, чтобы уменьшить задолженность);

5) уровень налогообложения (налоги выплачиваются частично за счет потребления и частично за счет сбережений. Поэтому повышение налогов приведет к смещению вниз как графика потребления, так и графика сбережений).

Не следует путать такие понятия, как *изменение величины потребления* (причина – изменение дохода) и *изменение графика потребления* (за счет факторов, не связанных с доходом).

3.3. Альтернативные теории потребления

Теория перманентного (постоянного) дохода Милтона Фридмана. Потребление пропорционально уровню доходов, но не текущих, а перманентных (постоянных). Перманентные доходы равны средней величине доходов за период, длительность которого превышает один год. Если доход домашнего хозяйства упал лишь на какое-то время, потребление не сократится в той же мере, что и доход. Скорее, это домашнее хозяйство сократит свои активы или возьмет в долг, чтобы поддержать свой уровень жизни.

Концепция жизненного цикла Франко Модильяни. Потребление зависит от величины дохода за период, значительно более длинный, чем один год, а именно за период, равный длине жизненного цикла индивидуума или семьи. Люди смотрят вперед и пытаются оценить уровень своих будущих доходов, что оказывает воздействие на текущее потребление. Люди, ожидающие сокращения доходов, будут экономить, сберегать.

Теория межвременного выбора Фишера. Ирвинг Фишер разработал модель, с помощью которой экономисты анализируют, как *рациональные* субъекты осуществляют межвременной выбор, *т. е. выбор между потреблением и сбережением, или, что то же самое, между потреблением настоящим и потреблением будущим.* Делая этот выбор, домашнее хозяйство исходит из своих настоящих доходов. При этом оно должно рассчитать доход, который предполагает получить в будущем, и оценить потребление товаров и услуг, которое сможет себе при этом позволить.

Принятие решения основывается, с одной стороны, на «объективных факторах»: настоящий и будущий доход, данная процентная ставка, а с другой – на «субъективных факторах»: функции полезности в настоящем и будущем.

Домашние хозяйства стремятся к повышению своего потребления. Однако они вынуждены исходить из имеющихся возможностей. Другими словами, потребление людей ограничено уровнем их доходов, или бюджетным ограничением.

На рис. 3.4 изображена линия бюджетного ограничения B_1V_1 , рас-

положение которой определяет объем *настоящего* дохода Y_1 и потребления C_1 а также *будущего* дохода Y_2 и потребления C_2 . Угол наклона линии определяется ставкой процента r . Домашнее хозяйство не может выйти за пределы бюджетного ограничения.

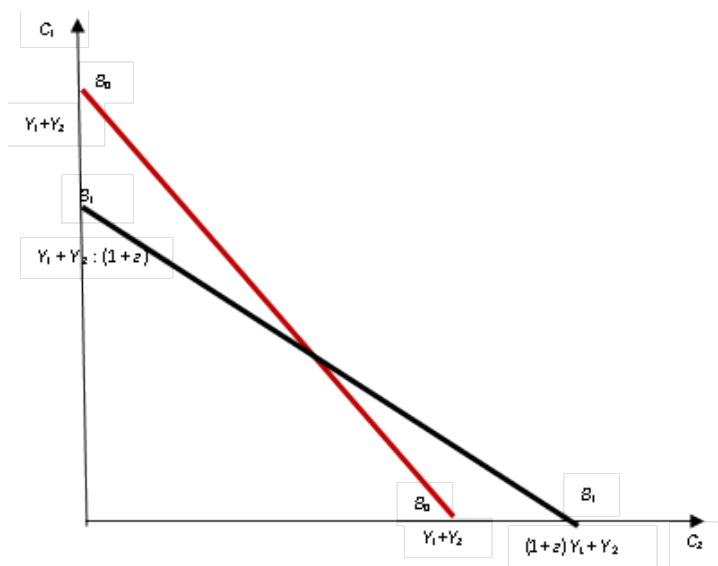


Рис. 3.4. Линия бюджетного ограничения в теории Фишера

Оптimum потребления находится на линии бюджетного ограничения.

В первом периоде сбережения (S) равны доходу за вычетом потребления:

$$S = Y_1 - C_1. \quad (3.12)$$

Во втором периоде экономический субъект живет за счет сбережений, осуществленных в первом периоде (S) с учетом процентов на эти сбережения (r), а также дохода второго периода:

$$C_2 = (1 + r)S + Y_2. \quad (3.13)$$

Подставим уравнение (3.12) в уравнение (3.13):

$$C_2 = (1 + r) \cdot (Y_1 - C_1) + Y_2.$$

Теперь осуществим следующие преобразования.

Во-первых, сведем все значения потребления в левую часть уравнения, а все значения дохода – в правую:

$$(1 + r) C_1 + C_2 = (1 + r) Y_1 + Y_2. \quad (3.14)$$

Во-вторых, разделим обе части уравнения на $(1 + r)$:

$$C_1 + C_2 : (1 + r) = Y_1 + Y_2 : (1 + r). \quad (3.15)$$

Данное уравнение является *уравнением межвременного бюджетного ограничения*, которое определяет потребление и доход в двух периодах. Наклон линии бюджетного ограничения равен $1 : (1 + r)$.

Любая точка на данной линии представляет собой одну из возможных комбинаций для настоящего потребления C_1 и для потребления будущего C_2 .

Первым экстремальным случаем будет такой, когда весь возможный доход потрачен на нынешнее потребление (т. е. $C_2 = 0$): в точке B_1 на оси C_1 весь доход складывается из дохода настоящего Y_1 и стоимости дохода будущего $Y_2 : (1 + r)$. Таким образом, потребление первого периода равно:

$$C_1 = Y_1 + Y_2 : (1 + r). \quad (3.16)$$

Второе экстремальное решение заключается в том, чтобы потратить весь доход на будущее потребление ($C_1 = 0$): это точка B_1 на оси C_2 .

Теперь весь доход складывается из настоящего дохода Y_1 , дохода по процентам rY_1 и дохода будущего Y_2 :

$$C_2 = (1 + r) Y_1 + Y_2, \text{ или } C_2 = Y_1 + rY_1 + Y_2. \quad (3.17)$$

В любой точке, находящейся на линии бюджетного ограничения B_1B_1 , соответствующее потребление равно соответствующему доходу: $C_1 = Y_1$, а $C_2 = Y_2$, т. е. между этими периодами нет ни сбережений, ни заимствований.

Прямая бюджетная линия B_0B_0 представляет собой гипотетический случай, когда *ставка процента равна нулю*:

$$C_1 + C_2 : (1 + r) = Y_1 + Y_2. \quad (3.18)$$

Линия B_0B_0 является гипотенузой равнобедренного треугольника, длина каждой из сторон которого равна $Y_1 + Y_2$.

Итак, если процентная ставка равна нулю, то бюджетное ограничение показывает, что общее потребление за два периода равно суммарному доходу за эти периоды. Если же процентная ставка больше нуля, то потребление и доход *дисконтируются* на $1 + r$.

Кривая безразличия (рис. 3.5) показывает варианты потребления в первый и второй периоды, которые имеют одинаковую полезность или обеспечивают одинаковое благосостояние потребителя. Чем выше находится кривая безразличия, тем больший уровень полезности ей соответствует.

Предпочтение во времени измеряется предельной нормой замещения (MRS – *marginal rate of substitution*) настоящего и будущего потребления. Величина MRS демонстрирует готовность потребителя пожертвовать единицей настоящего потребления (ΔC_1) в обмен на определенную величину будущего потребления $\Delta C_2 \cdot MRS = \Delta C_1 : \Delta C_2$. Оптимум межвременного потребления представлен на рис. 3.6.

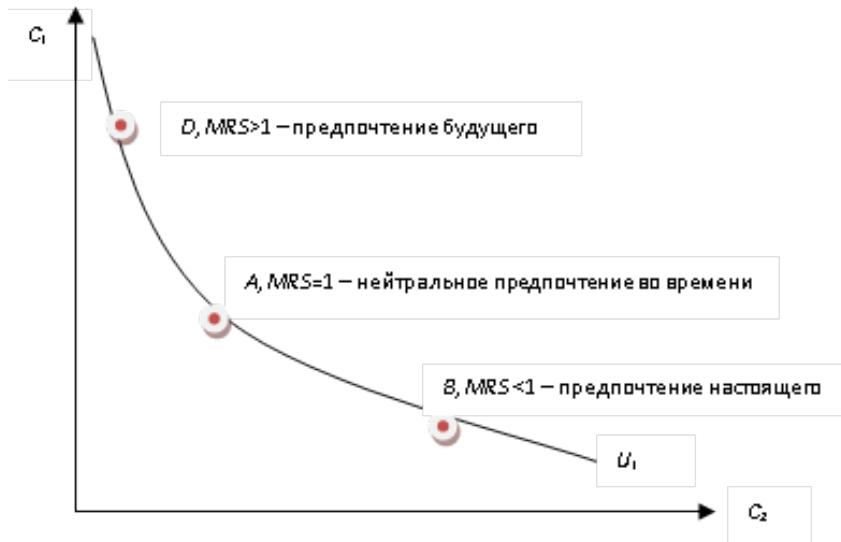


Рис. 3.5. Изменение предельной нормы замещения

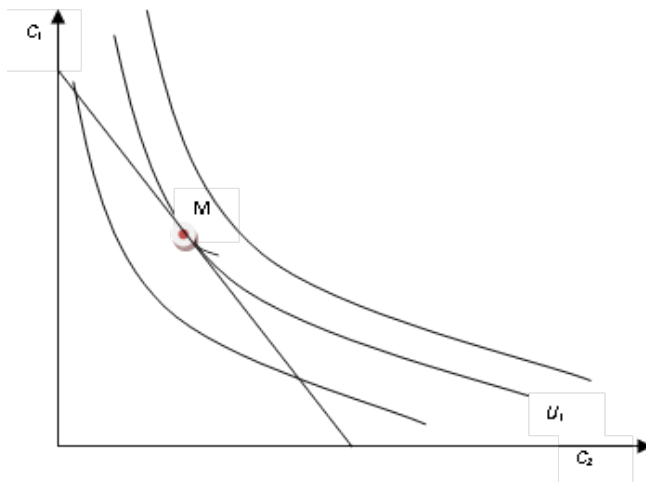


Рис. 3.6. Оптимум межвременного потребления

3.4. Инвестиции

Вторым важнейшим компонентом планируемых совокупных расходов являются **инвестиции**.

Основные *типы* инвестиций:

- производственные инвестиции;
- инвестиции в товарно-материальные запасы;
- инвестиции в жилищное строительство.

Если потребительские расходы, как первый компонент совокупных расходов, относительно стабильны, то инвестиции весьма изменчивы.

Факторы нестабильности инвестиций:

- 1) продолжительные сроки службы оборудования;
- 2) нерегулярность инноваций;
- 3) изменчивость экономических ожиданий;
- 4) циклические колебания ВВП.

Функция спроса на инвестиции. Мы будем рассматривать чистые инвестиции, или расходы на приобретение вновь созданных капитальных благ (новых производственных зданий, производственного оборудования и т. п.), а также накопление запасов сырья для производственного потребления и запасов нереализованной готовой продукции.

Инвестиционное решение принимается в зависимости от соотношения предельной выгоды и предельных издержек.

Предельная выгода от инвестиций – это ожидаемая норма чистой прибыли, которую фирмы надеются получить.

Предельные издержки – это процентная ставка, т. е. затраты на привлечение займа.

Фирмы вкладывают капиталы во все проекты, где ожидаемая чистая прибыль превышает процентную ставку.

(Чистая прибыль – синоним экономической прибыли – общий доход фирмы за вычетом всех ее экономических затрат (сверхприбыль).)

Функция спроса на инвестиции определяется по формуле

$$I = \hat{I} - k \cdot r, \quad (3.19)$$

где I – автономные от совокупного дохода инвестиционные расходы;

\hat{I} – автономные инвестиции, определяемые внешними экономическими факторами (запасы полезных ископаемых и т. д.);

k – эмпирический коэффициент чувствительности инвестиций к динамике ставки процента (минус, так как связь обратная);

r – реальная ставка процента.

Рассмотрим простейший пример, иллюстрирующий влияние ставки процента на объем инвестиций (рис. 3.7).

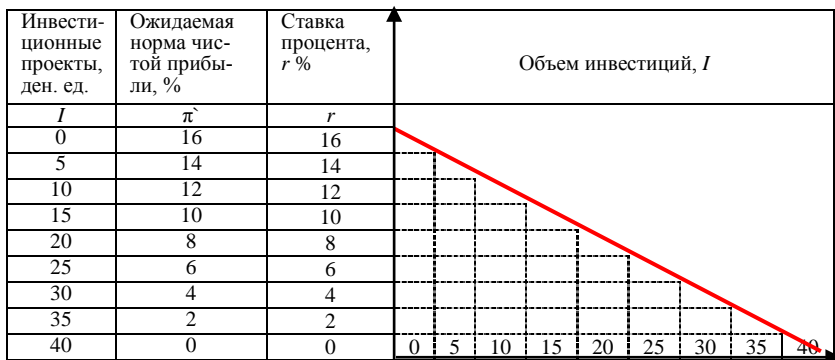


Рис. 3.7. Зависимость инвестиций от ставки процента

Правило инвестирования: инвестировать следует до той точки, где процентная ставка (r) равна ожидаемой норме чистой прибыли (π^c):

$$r = \pi \quad (3.20)$$

Факторы, влияющие на изменение спроса на инвестиции (т. е. сдвигающие кривую спроса на инвестиции):

1) издержки на приобретение, эксплуатацию и обслуживание оборудования (рост их смещает кривую *влево*, например, повышение зарплаты, рост расходов на электроэнергию);

2) уровень налогообложения (увеличение налогов на бизнес приводит к снижению рентабельности и сдвигу кривой спроса *влево*);

3) темпы инфляционного обесценения денег (в условиях галопирующей инфляции, когда калькуляция издержек представляет значительную неопределенность, инвестиции становятся непривлекательными);

4) изменения в технологии производства (разработка новой продукции, создание новой техники является стимулом для инвестиций – кривая *вправо*);

5) имеющийся запас капитальных товаров (если в отрасли достаточно производственных мощностей и запасов готовой продукции, то инвестирование будет сдерживаться – сдвиг *влево*);

6) экономические ожидания (ожидания благоприятной конъюнктуры и роста прибыли – кривая *вправо*).

Мультипликатор инвестиций определяется по формуле

$$1 + MPC + MPC^2 + MPC^3 + \dots + MPC^n = 1 : (1 - MPC). \quad (3.21)$$

Таким образом, *формула мультипликатора* имеет вид

$$M_I = 1 : (1 - MPC), \quad (3.22)$$

где $(1 - MPC)$ – предельная склонность к сбережению, т. е. *MPS*.

Формулу мультипликатора можно выразить и через *MPS*:

$$M_I = 1 : MPS. \quad (3.23)$$

Взаимосвязь между инвестициями и доходом раскрывается формулой

$$\Delta Y = \Delta I \cdot M_I. \quad (3.24)$$

В экономике существует также *эффект акселератора*. До сих пор мы предполагали, что инвестиции не зависят от дохода. Теперь предположим, что инвестиции зависят от дохода. Инвестиции, которые зависят от дохода, называются *индуцированными инвестициями*. Чем больше доход, тем больше прибыль, следовательно, тем большая имеется возможность увеличивать инвестиции. Количественная взаимосвязь между доходом и инвестициями называется *акселератор* (ускоритель):

$$A = \Delta I : \Delta Y. \quad (3.25)$$

3.5. Равновесный объем национального выпуска в кейнсианской модели

Под *равновесным объемом национального выпуска* понимается такой объем выпуска, который равен величине планируемых и фактических общих расходов.

Планируемые совокупные расходы – это объем денежных средств, которые готовы сделать домашние хозяйства и фирмы ($AE = C + I$).

Фактические совокупные расходы графически представляют биссектрису угла, в каждой точке которой совокупные расходы равны доходу.

Для определения равновесного объема выпуска в кейнсианской модели макроэкономического равновесия используется два метода:

- метод сопоставления совокупных расходов и доходов (рис. 3.8);
- метод сопоставления инвестиций и сбережений (вливаний – изъятий), графически представлен на рис. 3.9.

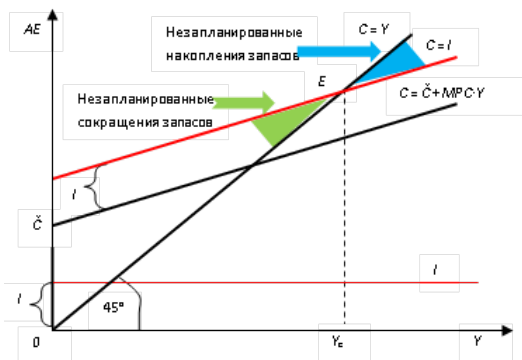


Рис. 3.8. Определение равновесного уровня производства сопоставлением совокупных доходов и расходов

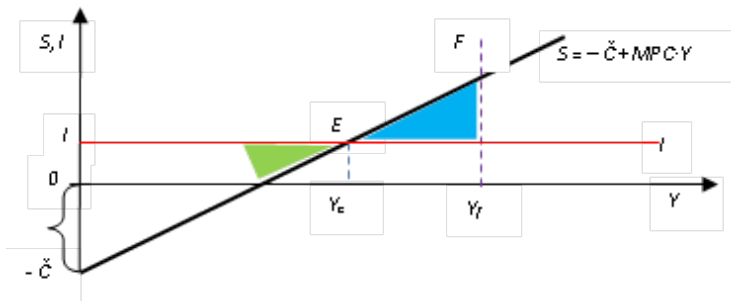


Рис. 3.9. Сбережения, инвестиции и равновесный уровень дохода

Парадокс бережливости. Увеличение сбережений означает сокращение расходов на потребление. Это, в свою очередь, вызывает сокращение объема реализованной продукции. В силу эффекта мультипликатора произойдет сокращение дохода на величину, большую, чем первоначальное увеличение сбережений (рис. 3.10).

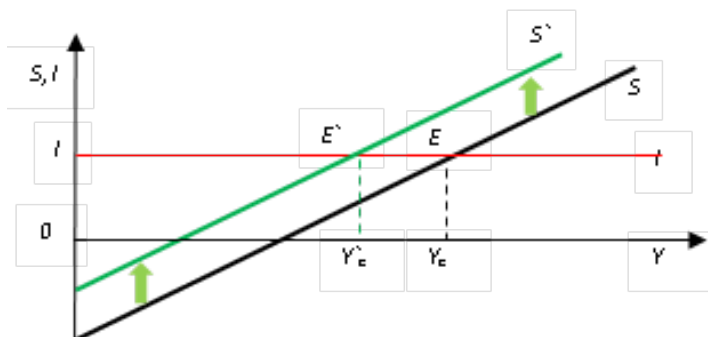


Рис. 3.10. Парадокс бережливости

Равновесие и ВВП в условиях полной занятости

Дефляционный (рецессионный) разрыв – разница между величиной национального производства, обеспечивающего полную занятость (Y_f), и планируемыми при этом совокупными расходами (рис. 3.11 и 3.13). **Инфляционный разрыв** – это разница между планируемыми совокупными расходами и величиной национального производства при полной занятости (рис. 3.12 и 3.14).

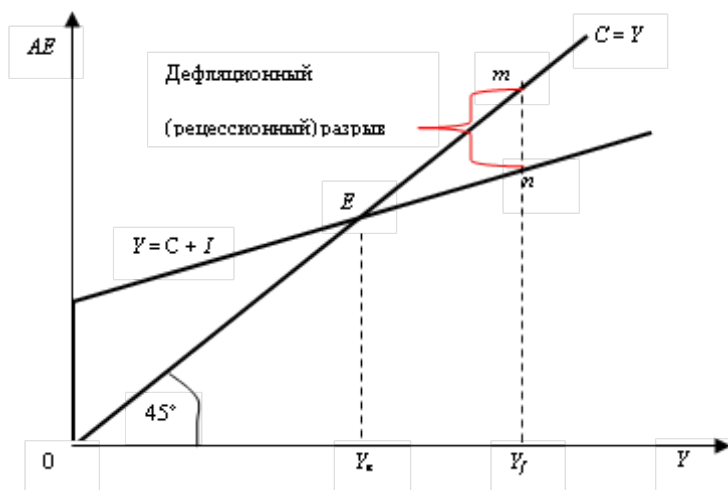


Рис. 3.11. Дефляционный разрыв

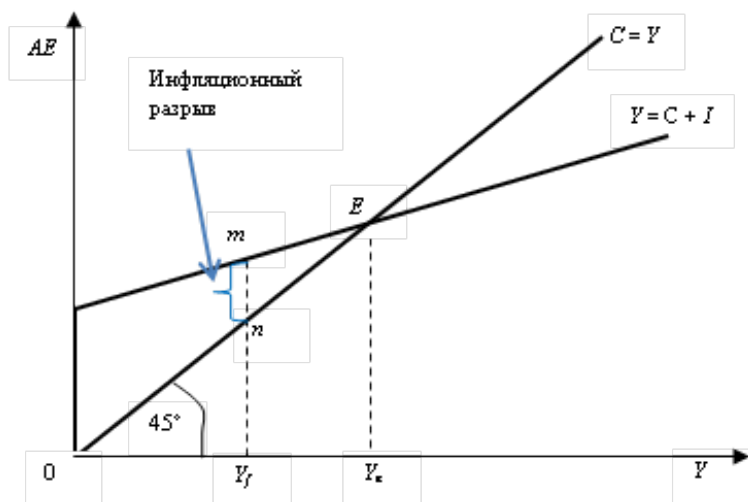


Рис. 3.12. Инфляционный разрыв

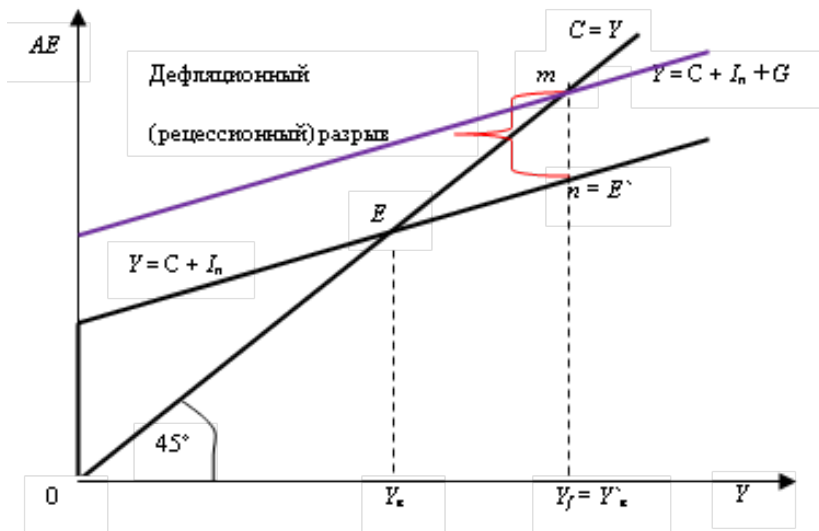


Рис. 3.13. Дефляционный разрыв с учетом государства

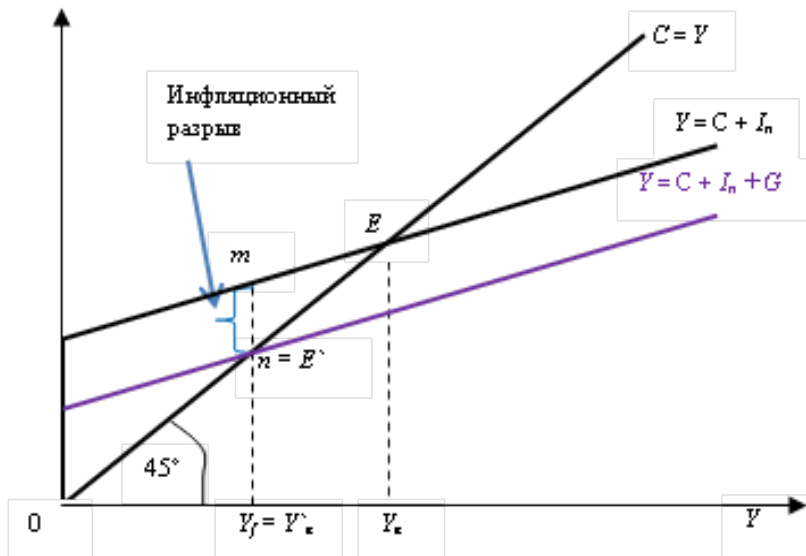


Рис. 3.14. Инфляционный разрыв с учетом государства

3.6. Взаимосвязь модели $AD - AS$ и кейнсианской модели совокупных доходов и совокупных расходов

Детерминанты совокупного спроса являются компонентами модели совокупных расходов. Когда один из этих компонентов изменяется, то смещается график совокупных расходов и одновременно смещается кривая совокупного спроса.

Рассмотрим это на графике (рис. 3.15).

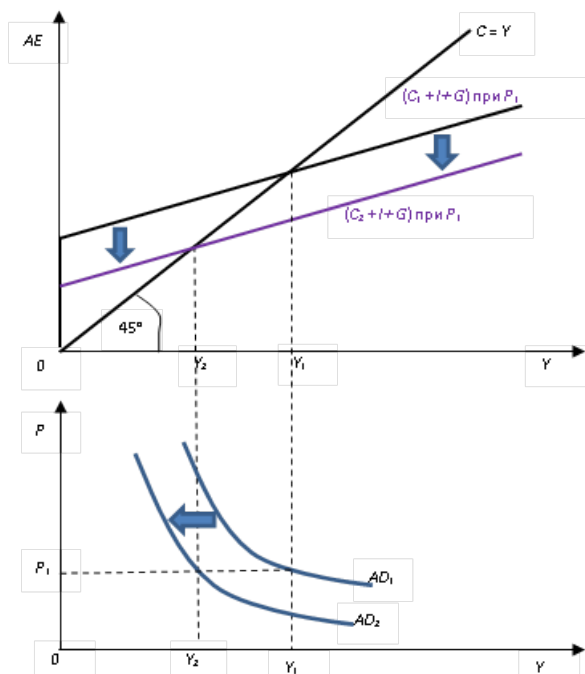


Рис. 3.15. Взаимосвязь модели $AD - AS$ и кейнсианской модели совокупных доходов и совокупных расходов

Допустим, что потребление снизилось с C_1 до C_2 . Уровень совокупных расходов снизился. Реальный объем производства снизился с учетом мультипликационного эффекта с Y_1 до Y_2 .

На нижнем графике показано смещение совокупного спроса влево и уменьшение реального выпуска с Y_1 до Y_2 (тоже с учетом мультипликационного эффекта).

Т е м а 4. СОВМЕСТНОЕ РАВНОВЕСИЕ ТОВАРНОГО И ДЕНЕЖНОГО РЫНКОВ (МОДЕЛЬ $IS - LM$)

4.1. Равновесие на рынке товаров и услуг

Модель $IS-LM$ (инвестиции = сбережения, предпочтение ликвидности = предложение денег ($Investment = Saving, Liquidity Preference = Money Supply$)) – это модель товарно-денежного равновесия.

Основные уравнения модели $IS-LM$.

1. Основное макроэкономическое тождество:

$$Y = C + I + G. \quad (4.1)$$

2. Функция потребления:

$$C = C + MPC \cdot (Y - T), \quad (4.2)$$

где T – общая величина налогов на доход ($T = T' + t \cdot Y$, где T' – автономные налоги, т. е. налоги, не зависящие от дохода, t – налоговая ставка, зависящая от дохода).

3. Функция инвестиций:

$$I = \hat{I} - k \cdot r. \quad (4.3)$$

4. Функция спроса на деньги:

$$M : P = g \cdot Y - h \cdot r, \quad (4.4)$$

где $M : P = D_m$ – общий спрос на реальные деньги (т. е. без учета цен);

$g \cdot Y = D_t$ – транзакционный спрос на деньги, зависящий от дохода и коэффициента g ;

$h \cdot r = D_a$ – спрос на деньги со стороны активов, зависящий от ставки процента (r) и коэффициента (h).

Внутренние (эндогенные) переменные модели: Y (доход), C (потребление), I (инвестиции), r (ставка процента).

Внешние (экзогенные) переменные модели: G (государственные расходы), S_M (предложение денег), t (налоговая ставка).

В краткосрочном периоде, когда экономика находится вне состояния полной занятости ресурсов ($Y \neq Y_f$), уровень цен P фиксирован

(предопределен), а величины ставки процента r и совокупного дохода Y подвижны. Поскольку $P = const$, номинальные и реальные значения всех переменных совпадают.

В долгосрочном периоде, когда экономика находится в состоянии полной занятости ресурсов ($Y = Y_f$), уровень цен P подвижен. В этом случае переменная S_M (предложение денег) является номинальной величиной, а все остальные переменные модели реальными.

Графический вывод кривой IS из креста Кейнса приведен на рис. 4.1.

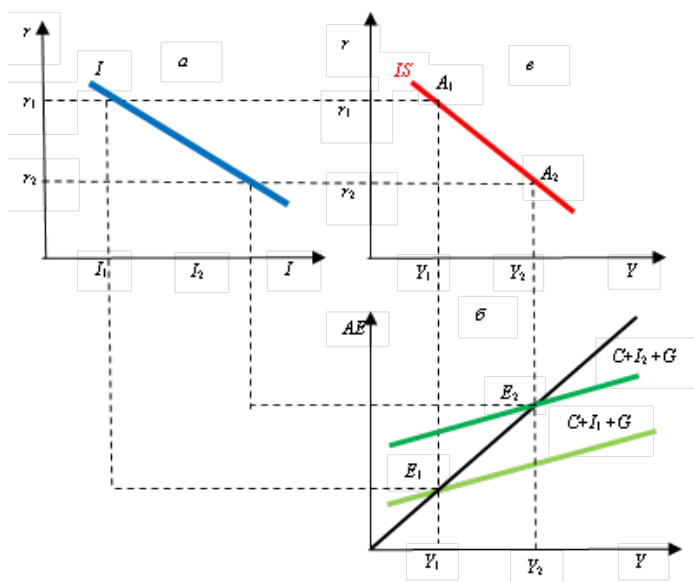


Рис. 4.1. Равновесие на товарном рынке. Кривая IS

Обратная зависимость между уровнем процентной ставки r и плановыми инвестициями I отражена на рис. 4.1, а. При уровне процентной ставки r_1 объем плановых инвестиций будет I_1 . Соответственно совокупные расходы AE (рис. 4.1, б) показаны линией $C + I_1 + G$, которая, пересекаясь с биссектрисой, определяет точку равновесия E_1 и равновесный объем национального дохода Y_1 . Таким образом, при процентной ставке r_1 равновесным будет национальный доход Y_1 . Эти параметры определяют точку A (рис. 4.1, в).

Допустим, процентная ставка снизилась с r_1 до r_2 . Это приведет к росту плановых инвестиций с I_1 до I_2 и увеличению совокупных расходов. Кривая совокупных расходов сдвинется вверх в положение $C + I_2 + G$ (рис. 4.1, б). Новое положение равновесия на товарном рынке будет достигнуто в точке E_2 , а равновесным будет национальный доход Y_2 . Так как инвестиции обладают мультипликационным эффектом, то определить прирост национального дохода можно путем умножения прироста инвестиций на мультипликатор. На рис. 4.1, в значениям r_2 , Y_2 будет соответствовать точка A_2 .

Кривую IS можно построить другим способом – с использованием функции инвестиций и сбережений (рис. 4.2).

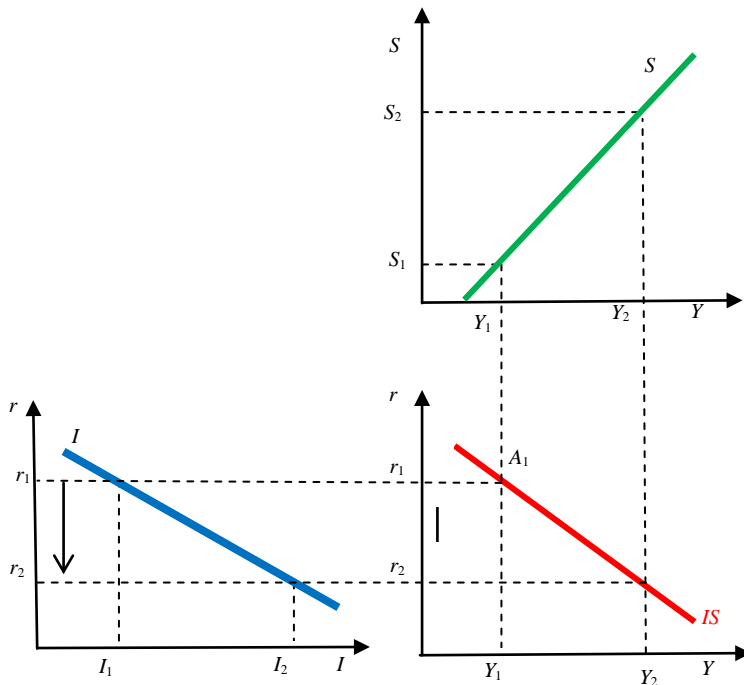


Рис. 4.2. Построение кривой IS с использованием функции инвестиций и сбережений

Кривая IS является более полой при следующих условиях:

- 1) чувствительность инвестиций (коэффициент k) к динамике ставки процента велика;
- 2) предельная склонность к потреблению (MPC) велика;
- 3) предельная ставка налогообложения (t) невелика.

Кривая IS может смещаться вправо, если увеличиваются потребительские расходы, инвестиционные расходы, государственные расходы или уменьшаются налоги при условии, что эти изменения не связаны с изменениями процентной ставки. В противном случае кривая сместится влево.

4.2. Денежный рынок

Кривая LM – кривая равновесия на денежном рынке. Она фиксирует все комбинации Y и R , которые удовлетворяют функции спроса на деньги при заданной Центральным (Национальным) банком величине денежного предложения Sm . Во всех точках кривой LM спрос на деньги равен их предложению. Термин LM отражает это равенство (*Liquidity Preference = Money Supply*).

Допустим, произведен национальный доход Y_1 . Его объем определяет спрос на деньги для сделок и соответственно совокупный спрос на деньги Dm_1 . Если предложение денег Sm , то денежный рынок будет находиться в равновесии в точке E_1 (рис. 4.3, a).

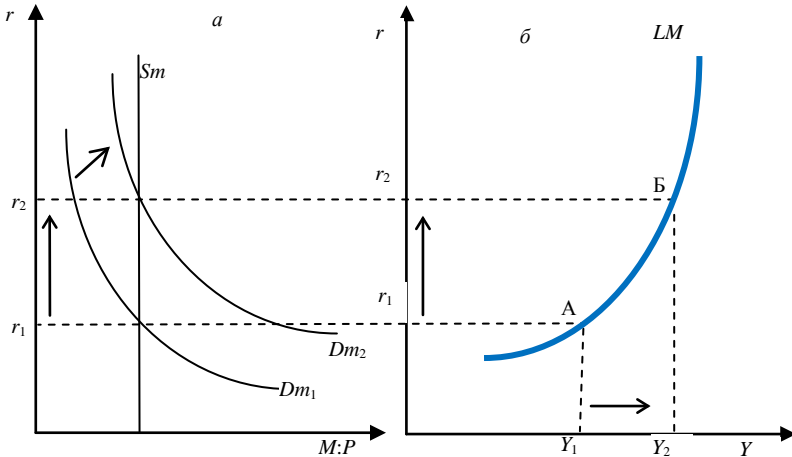


Рис. 4.3. Равновесие денежного рынка. Кривая LM

Следовательно, при национальном доходе Y_1 денежный рынок будет равновесным, если процентная ставка будет равна r_1 . Значения Y_1 , r_1 определяют на рис. 4.3, б точку А.

Предположим национальный доход возрос с Y_1 до Y_2 . Соответственно увеличился спрос на деньги для сделок и совокупный спрос с Dm_1 до Dm_2 (рис. 4.3, а). Объем спроса на деньги превысил величину их предложения. Это привело к росту ставки процента до r_2 .

При национальном доходе Y_2 денежный рынок будет находиться в равновесии, когда ставка процента будет равна r_2 . Значения Y_2 и r_2 определяют на графике точку Б.

Изменяя непрерывно объем национального дохода, можно определить множество процентных ставок, при которых рынок денег будет находиться в равновесии, и построить кривую LM (рис. 4.3, б). Каждая точка кривой показывает такую комбинацию r и Y , при которой рынок денег будет равновесным. Кривая LM имеет восходящий вид, что объясняется прямой зависимостью между r и Y .

Кривая LM является относительно пологой при следующих условиях:

- 1) чувствительность спроса на деньги к динамике рыночной ставки процента (h) велика;
- 2) чувствительность спроса на деньги к динамике ВВП (g) невелика.

Увеличение предложения денег Sm сдвигает кривую LM вниз (рис. 4.4).

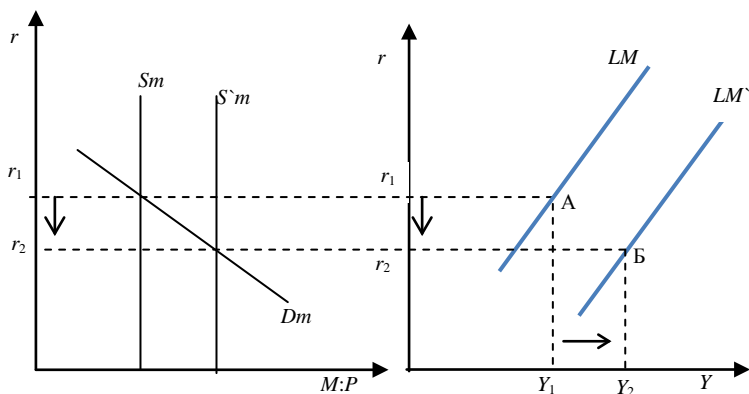


Рис. 4.4. Сдвиг кривой LM : увеличение предложения денег

Увеличение денежной массы Sm сопровождается снижением процентных ставок r , так как ресурсы для кредитования расширяются и цена кредита снижается. Это способствует росту инвестиций I . В итоге совокупные расходы AE и доход Y увеличиваются, вызывая рост потребления C .

Увеличение автономного спроса на деньги сдвинет кривую LM вверх (рис. 4.5).

Если, например, вложения в ценные бумаги стали рискованными, то спрос на них упадет, а соответственно возрастет спрос на деньги, т. е. автономный спрос. Графически это отразится сдвигом кривой Dm_1 в положение Dm_2 . Точка равновесия сместится из положения E_1 в положение E_2 . Новое равновесие на денежном рынке при неизменном выпуске Y_0 будет наблюдаться при более высокой процентной ставке r_2 . Его отражает сдвиг кривой LM_1 в положение LM_2 .

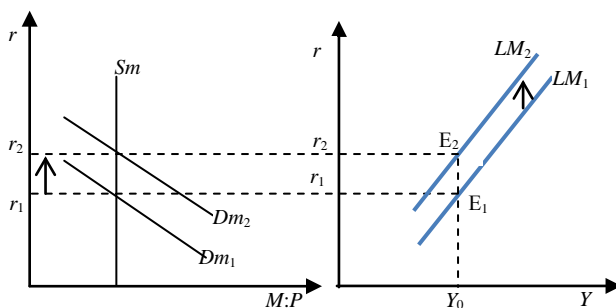


Рис. 4.5. Сдвиг кривой LM : увеличение автономного спроса на деньги

4.3. Взаимодействие реального и денежного секторов экономики

Кривая IS отражает все соотношения между Y и r , при которых товарный рынок находится в равновесии. Кривая LM – все комбинации Y и r , которые обеспечивают равновесие денежного рынка. Чтобы определить общее равновесие на товарном и денежном рынках, необходимо совместить на одном графике обе кривые (рис. 4.6). Точка E является единственной точкой, в которой оба рынка будут находиться в равновесии.

Кривые IS , LM могут изменять свое положение под воздействием различных факторов (исключая r и Y). Так, изменения потребления,

государственных закупок, чистых налогов приводят к сдвигам кривой IS . Изменения спроса на деньги, предложения денег сдвигают кривую LM .

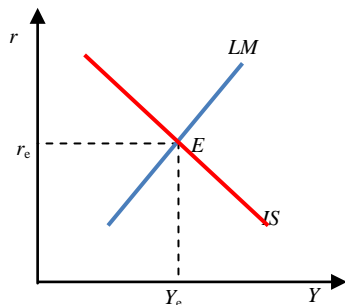


Рис. 4.6. Макроэкономическое равновесие на товарном и денежном рынках

Наибольший интерес представляют сдвиги кривых, происходящие при изменениях государственных расходов и предложения денег, ибо они являются объектами регулирования в фискальной и денежно-кредитной политике.

Рассмотрим сдвиг кривой IS , вызванный ростом государственных расходов. Предположим, что первоначально общее равновесие на рынках товаров и денег достигалось в точке E_0 при процентной ставке r_0 и национальном доходе Y_0 (рис. 4.7).

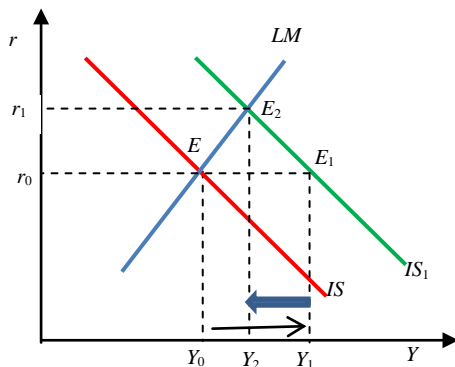


Рис. 4.7. Увеличение государственных расходов

Допустим, экономическая ситуация в стране потребовала увеличения государственных расходов. Они привели к увеличению совокупных расходов, что обуславливает рост национального объема производства и национального выпуска (следует учитывать, что государственные расходы обладают эффектом мультипликатора). Это приводит к сдвигу кривой IS в положение IS_1 . Если бы при этом процентная ставка осталась прежней (r_0), то новое положение равновесия было бы достигнуто в точке E_1 , а национальный доход был бы равен Y_1 . Но растущий национальный доход увеличивает совокупный спрос на деньги, который начинает превышать предложение денег, что ведет к росту процентной ставки до r_1 . Рост процентной ставки заставляет предпринимателей сокращать планируемый при процентной ставке r_0 прирост инвестиций. В результате национальный доход увеличится до Y_2 , а не до Y_1 . В этом случае новое положение равновесия на рынках товаров и денег будет достигнуто в точке E_2 при значениях r_1 и Y_2 .

Таким образом, модель $IS - LM$ показывает, что рост государственных расходов вызывает как увеличение объема национального дохода с Y_0 до Y_1 , так и рост процентной ставки с r_0 до r_1 . Вместе с тем национальный выпуск возрастает в меньшей степени, чем следовало ожидать, так как рост процентной ставки снижает мультипликационный эффект государственных расходов: прирост государственных расходов (как и других автономных расходов) частично вытесняет плановые частные инвестиции. Такое явление получило название **эффекта вытеснения**. Оно снижает эффективность экспансионистской (стимулирующей) фискальной политики. Именно на него ссылаются монетаристы, утверждая, что фискальная политика недостаточно действенна и приоритет в макроэкономическом регулировании должен быть отдан денежно-кредитной политике.

Рассмотрим перемещение кривой LM под влиянием изменения предложения денег. Предположим, что предложение денег увеличилось и начало превышать спрос, что приведет к понижению процентной ставки. Новое положение равновесия на денежном рынке будет достигнуто при более низкой процентной ставке r_1 , что обусловит соответствующий сдвиг кривой LM вправо, в положение LM_1 (рис. 4.8).

На товарном рынке по мере снижения процентной ставки предприниматели начнут увеличивать плановые инвестиции, что приведет к росту совокупных расходов и, в конечном итоге, росту национального выпуска. С учетом мультипликационного эффекта национальный доход возрастет с Y_0 до Y_1 . В точке E_1 рынок денег и рынок товаров снова будут находиться в равновесии.

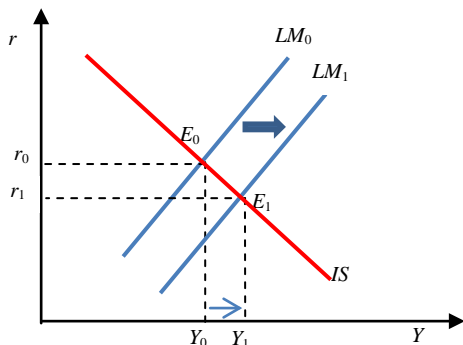


Рис. 4.8. Увеличение предложения денег

Таким образом, экспансионистская денежно-кредитная политика привела к новому положению равновесия, которое характеризуется более низкой процентной ставкой и более высоким национальным доходом Y_1 . При сокращении предложения денег все происходит в обратном порядке.

Следовательно, в модели $IS - LM$ изменения в предложении денег влияют на уровень равновесия национального дохода. Однако последователи Кейнса утверждали, что это влияние иногда незначительно, например, при процентных ставках, близких к минимальным. Чрезвычайно низкие процентные ставки приводят к тому, что население, банки не желают приобретать облигации, а предпочитают накапливать деньги, каково бы ни было их предложение. В этом случае кривая спроса на деньги почти параллельна оси абсцисс, а значит, кривая LM имеет в начале практически горизонтальный участок.

Предположим, увеличилось предложение денег. Это обусловило сдвиг кривой LM вправо. Но так как кривая имеет почти горизонтальный участок, то этот сдвиг не приведет к сколько-нибудь существенному снижению процентных ставок, объемы инвестиций и национального дохода останутся на прежнем уровне. Следовательно, в данном случае изменение предложения денег не меняет реального национального дохода. Такая ситуация получила название ликвидной ловушки. На нее ссылались ранние последователи Кейнса, когда доказывали неэффективность денежно-кредитной политики.

Монетаристы более глубоко исследовали влияние изменения количества денег на экономику страны. Они показали, что денежно-кредитная политика воздействует на национальный доход не только через норму процента и инвестиции, как считали кейнсианцы, а также

посредством приобретения товаров длительного пользования, изменений в ценах на акции, в объеме государственных закупок. Поэтому сегодня практически все экономисты считают денежно-кредитную политику эффективным инструментом макроэкономического регулирования.

4.4. Модель $IS - LM$ и построение кривой совокупного спроса

Между моделями $AD - AS$ и $IS - LM$ существует взаимосвязь (рис. 4.9).

Повышение уровня цен с P_1 до P_2 снижает реальное предложение денег, что графически соответствует сдвигу кривой LM влево. Снижение предложения денег повышает ставку процента с r_1 до r_2 , что приводит к снижению инвестиций I и относительно сокращает чистый экспорт X_n . В итоге объем производства снижается с Y_1 до Y_2 (рис. 4.9).

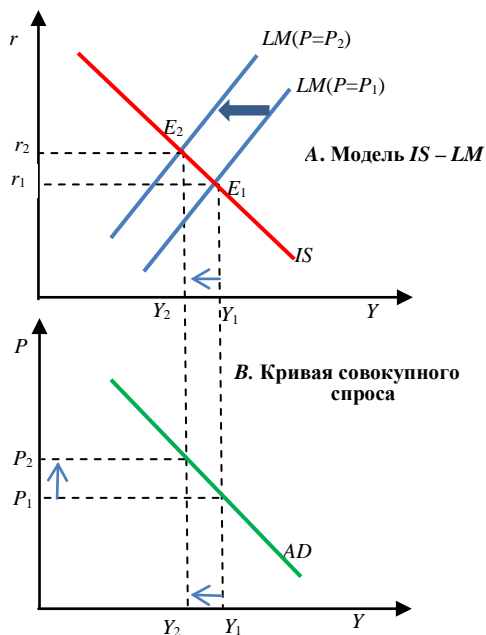


Рис. 4.9. Графическое выведение кривой совокупного спроса (AD) из модели $IS - LM$

Т е м а 5. БЮДЖЕТНО-НАЛОГОВАЯ (ФИСКАЛЬНАЯ) ПОЛИТИКА

5.1. Понятие, цели и инструменты фискальной политики

Бюджетно-налоговая (фискальная) политика – это совокупность мер правительства по изменению государственных расходов, налогов и состояния государственного бюджета для достижения макроэкономических целей.

Цели: обеспечение полной занятости; обеспечение стабильности цен (т. е. безинфляционного развития); увеличение экономического роста; обеспечение равновесия платежного баланса.

Инструменты: государственные расходы и налоги.

Государственные расходы включают государственные закупки товаров и услуг (расходы на образование, здравоохранение, оборону, строительство дорог и другие общественные нужды) и трансферты.

Изменение налогов влияет на совокупный спрос. Например, снижение личного подоходного налога увеличивает находящиеся в распоряжении населения доходы, что приводит к росту потребительских расходов. Снижение налогов на прибыль корпораций содействует росту инвестиционных расходов.

5.2. Дискреционная фискальная политика

Фискальная политика в зависимости от механизмов ее реагирования на изменение экономической ситуации делится на дискреционную и недискреционную (автоматическую) фискальную политику.

Дискреционная фискальная политика – это целенаправленное изменение государственных расходов, налогов и сальдо государственного бюджета для воздействия на уровень занятости, объем выпуска и инфляцию.

Существуют два вида дискреционной фискальной политики.

Стимулирующая бюджетно-налоговая политика (фискальная экспансия) проводится в краткосрочном периоде для преодоления циклического спада экономики и заключается в увеличении государственных расходов и снижении налогов или комбинировании этих мер (рис. 5.1). В долгосрочном периоде политика снижения налогов может привести к увеличению предложения факторов производства и росту экономического потенциала.

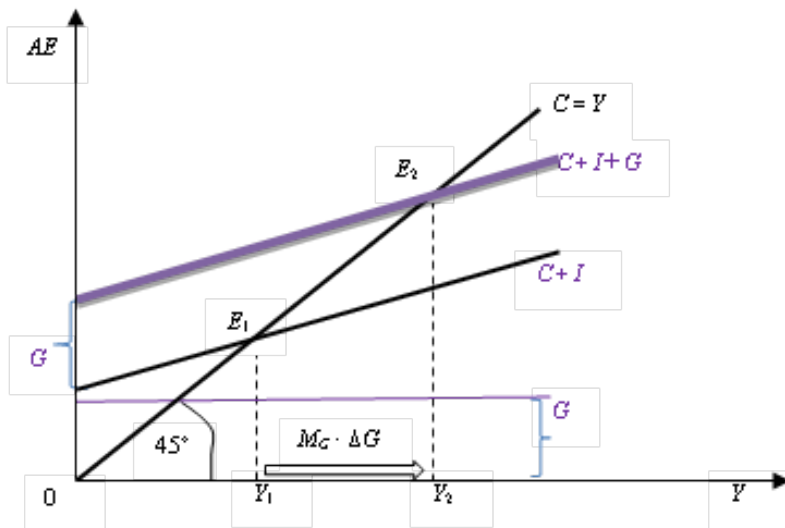


Рис. 5.1. Стимулирующая фискальная политика (политика роста государственных закупок) в модели кейнсианского креста

Мультипликатор государственных расходов (M_G) показывает изменение объема выпуска (дохода) в результате изменения расходов государства и выражается уже знакомой формулой

$$M_G = 1 : (1 - MPC). \quad (5.1)$$

$$\Delta Y = 1 : (1 - MPC) \Delta G = M_G \cdot \Delta G. \quad (5.2)$$

Сдерживающая бюджетно-налоговая политика (фискальная рестрикция) направлена на преодоление инфляции и заключается в снижении государственных расходов и увеличении налогов или комбинировании этих мер.

В краткосрочном периоде такие меры позволяют снизить инфляцию спроса ценой спада производства и роста безработицы. В долгосрочном периоде увеличение налогов может привести к спаду совокупного предложения и возникновению стагфляции (инфляция + спад производства), особенно в том случае, когда в государственных расходах не создаются приоритетные направления в пользу государственных инвестиций для увеличения занятости.

Налоговый мультипликатор (M_T) рассчитывают по формуле

$$M_T = -MPC \cdot M_G = -MPC : (1 - MPC). \quad (5.3)$$

Действие налогового мультипликатора представлено на рис. 5.2.

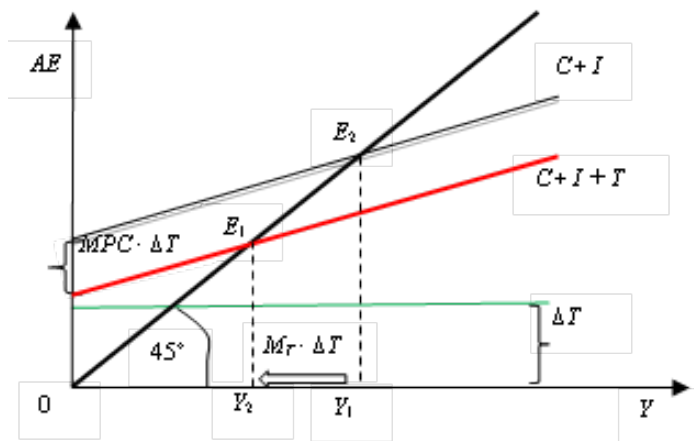


Рис. 5.2. Сдерживающая фискальная политика (политика роста налогов) в модели кейнсианского креста

Существует также сбалансированный бюджет и соответственно мультипликатор сбалансированного бюджета, бюджет полной занятости, дефицит бюджета и бюджетный излишек.

Мультипликатор сбалансированного бюджета (M_{GT}) рассчитывают по формуле

$$M_{GT} = M_G + M_T = 1 : (1 - MPC) + (-MPC) : (1 - MPC) = 1. \quad (5.4)$$

5.3. Недискреционная фискальная политика: «встроенные стабилизаторы»

Недискреционная фискальная политика основана на действии встроенных стабилизаторов, обеспечивающих естественное приспособление экономики к фазам экономического цикла.

Встроенный (автоматический) стабилизатор – это экономический механизм, автоматически реагирующий на изменения экономиче-

ской конъюнктуры. К числу важнейших встроенных стабилизаторов относятся: прогрессивная система налогообложения и система государственных трансфертов, в том числе страхование по безработице.

5.4. Виды бюджетного дефицита

Государственный бюджет – подробная смета правительственных доходов и расходов по источникам поступления и основным каналам расходования средств.

Сбалансированность бюджета – это достижение равенства его доходной и расходной частей.

Причинами бюджетного дефицита являются меры по осуществлению крупных государственных программ развития экономики, милитаризация страны, войны и стихийные бедствия, экономические кризисы и т. д.

Различают структурный и циклический дефицит.

Структурный дефицит – это разность между расходной и доходной частями бюджета в условиях равновесного функционирования экономической системы.

Циклический дефицит – это дефицит бюджета, являющийся результатом циклического падения производства, автоматического сокращения налоговых поступлений и увеличения государственных трансфертов на фоне экономического спада.

Методы покрытия бюджетного дефицита заключаются в следующем:

- 1) увеличение налогов;
- 2) денежное финансирование, осуществляемое путем:
 - эмиссии наличности;
 - расширения кредитов, предоставляемых государственным предприятиям по льготным ставкам процента;
 - отсрочки платежей (правительство покупает товары и услуги, не оплачивая их в срок);
- 3) долговое финансирование посредством выпуска и продажи государственных ценных бумаг;
- 4) использование средств от приватизации государственной собственности.

Существует три подхода к регулированию бюджетного дефицита: ежегодное балансирование бюджета, т. е. каждый финансовый год должен обеспечивать равенство между доходами и расходами;

балансирование бюджета в ходе экономического цикла, а не ежегодно;

концепция функциональных финансов.

Если задолженность государства накапливается, она превращается в государственный долг.

Государственный долг – это сумма задолженности страны другим странам, своим или иностранным юридическим и физическим лицам.

Внутренний долг – это долг государства населению, предприятиям, организациям своей страны, имеющий форму кредитов, государственных займов, других долговых обязательств, гарантируемых правительством.

Внешний долг – это задолженность государства иностранным государствам, организациям и отдельным лицам других стран.

Существуют различные пути погашения внешнего долга:

- выплата за счет золотовалютных резервов;
- консолидация внешнего долга – изменение условий заимствования, связанное с изменением сроков погашения, когда краткосрочные обязательства (облигации) превращаются в долго- и среднесрочные. Государство вправе уточнять первоначальные условия займа, но окончательное решение требует взаимного согласия правительств кредитора и заемщика;

- конверсия внешнего долга – сокращение общей величины внешней задолженности государства посредством изменения условий предоставления кредита, форм и сроков его возвращения, процентных ставок, т. е. условий, касающихся доходности;

- обращение к международным банкам (региональному, всемирному и т. д.).

5.5. Использование модели $IS - LM$ для анализа последствий фискальной политики в условиях постоянных и гибких цен.

Эффективность фискальной политики

Рост государственных расходов и (или) снижение налогов приводят к эффекту вытеснения, который значительно снижает результативность стимулирующей фискальной политики.

Если государственные расходы G увеличиваются и (или) снижаются налоги T , то совокупные расходы AE и доход Y возрастают, что приводит к увеличению потребительских расходов C . Увеличение потребления, в свою очередь, увеличивает совокупные расходы AE и доход Y ,

причем с *эффектом мультипликатора*. Увеличение дохода Y способствует росту спроса на деньги D_m , так как в экономике совершается большее количество сделок. Повышение спроса на деньги при их фиксированном предложении вызывает рост процентной ставки r . Повышение процентных ставок снижает уровень инвестиций I и чистого экспорта X_n . Падение чистого экспорта связано также с ростом совокупного дохода Y , который сопровождается увеличением импорта.

В итоге рост занятости и выпуска, вызванный стимулирующей фискальной политикой, оказывается частично элиминированным за счет вытеснения частных инвестиций и чистого экспорта.

Если бы не было вытеснения инвестиций и чистого экспорта, то увеличение Y из-за приращения госрасходов (или снижения налогов) было бы равно $Y_1 Y_2$. Однако вследствие эффекта вытеснения действительное увеличение Y составляет только $Y_0 Y_3$ (рис. 5.3).

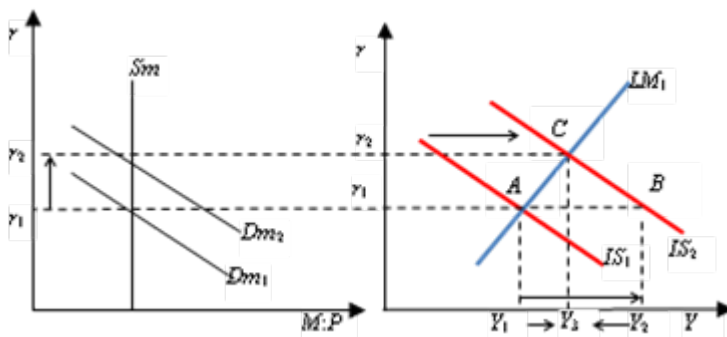
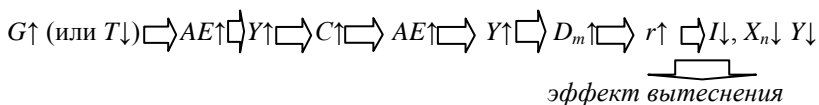


Рис. 5.3. Бюджетно-налоговая экспансия и эффект вытеснения

Представим рассмотренный механизм в виде следующей схемы:



Относительная эффективность бюджетно-налоговой и кредитно-денежной политики определяется в зависимости от следующих факторов:

а) степени чувствительности функций инвестиций к динамике рыночной ставки процента – коэффициент k в уравнении

$$I = \hat{I} - k \cdot r; \quad (5.5)$$

б) степени чувствительности спроса на деньги к динамике рыночной ставки процента – коэффициент h в уравнении функции спроса на деньги

$$M : P = g \cdot Y - h \cdot r. \quad (5.6)$$

Относительная эффективность стимулирующей фискальной политики определяется величиной эффекта вытеснения. Если эффект вытеснения *меньше*, чем эффект роста выпуска, то, при прочих равных условиях, фискальная политика *эффективна*.

Эффект вытеснения оказывается относительно *незначительным* в двух случаях:

1) если инвестиции *малочувствительны* к повышению процентных ставок на денежном рынке, т. е. если коэффициент чувствительности k относительно мал. В этом случае даже значительное увеличение r вызовет лишь небольшое вытеснение I и поэтому общий прирост Y будет существенным. Графически эта ситуация иллюстрируется более крутой кривой IS . Наклон кривой LM имеет в данном случае второстепенное значение;

2) если *спрос на деньги высокочувствителен* к повышению процентных ставок и достаточно незначительного увеличения r , чтобы уравновесить денежный рынок. Поскольку повышение r незначительно, то и эффект вытеснения будет относительно мал (даже при относительно высоком коэффициенте чувствительности I к динамике r). Графически эта ситуация иллюстрируется более пологой кривой LM . Наклон кривой IS имеет в данном случае второстепенное значение.

Эффект вытеснения *значителен*, если:

- инвестиции *высокочувствительны* к динамике процентных ставок, т. е. коэффициент k очень велик. Графически эта ситуация иллюстрируется относительно пологой кривой IS . Наклон кривой LM в данном случае имеет второстепенное значение;

- спрос на деньги *малочувствителен* к повышению процентных ставок. Графически эта ситуация иллюстрируется более крутой кривой LM . Наклон кривой IS в данном случае имеет второстепенное значение.

Стимулирующая фискальная политика оказывается наиболее эффективной при сочетании относительно крутой IS и относительно пологой LM . Стимулирующая фискальная политика относительно неэффективна, если эффект вытеснения превосходит эффект прироста выпуска.

5.6. Бюджетно-налоговая политика Республики Беларусь

Отечественная бюджетно-налоговая система переживает период становления. Правовую основу ее функционирования формируют следующие нормативные акты:

1. Налоговый кодекс Республики Беларусь. Кодекс устанавливает систему налогов и сборов (пошлин), взимаемых в бюджет республики, основные принципы налогообложения в стране, а также права и обязанности плательщиков, налоговых органов и других участников отношений, регулируемых налоговым законодательством; регулирует как властные отношения по установлению, введению, изменению, прекращению действия налогов и сборов (пошлин), так и отношения, возникающие в процессе исполнения налогового обязательства, осуществления налогового контроля, обжалования решений налоговых органов, действий (бездействия) их должностных лиц.

2. Закон Республики Беларусь «О бюджетной системе Республики Беларусь и государственных внебюджетных фондах». Закон определяет основы функционирования бюджетной системы Республики Беларусь, отношения между республиканским и местными бюджетами, а также между бюджетами и юридическими и физическими лицами по уплате налогов, внесению других обязательных платежей, иных поступлений и использованию бюджетных ассигнований, устанавливает общие принципы составления, рассмотрения, утверждения и исполнения бюджетов, создания и порядка использования государственных внебюджетных фондов.

3. Закон Республики Беларусь «О бюджетной классификации Республики Беларусь». В законе представлена классификация доходов и расходов (в том числе функциональная, ведомственная, экономическая и программная), источников внутреннего и внешнего финансирования дефицита, а также видов внутреннего и внешнего государственного долга Республики Беларусь и долгов органов местного управления и самоуправления.

4. Бюджет Республики Беларусь на текущий год, утверждаемый в качестве закона.

Отличительной особенностью бюджетно-налоговой политики Беларуси на протяжении последних 10 лет является сохранение дефицита бюджета на достаточно низком уровне – в пределах 2 % ВВП. Внутренний и внешний долг в стране находится на относительно постоянном уровне и не обременителен для государства.

5. Закон Республики Беларусь «О внешнем государственном долге Республики Беларусь».

Основные цели бюджетно-налоговой политики: повышение конкурентоспособности применяемой в Беларуси налоговой системы при безусловном выполнении расходных обязательств бюджета и поддержание дефицита и долговых обязательств страны на экономически безопасном уровне.

Основные задачи включают:

совершенствование структуры и механизмов взимания установленных налогов и сборов;

радикальное упрощение процедур налогового администрирования и контроля, укрепление позиций страны в мировых рейтингах;

оптимизацию бюджетных расходов и повышение эффективности использования бюджетных средств;

концентрацию бюджетных средств на приоритетных направлениях социально-экономического развития страны;

повышение эффективности управления государственным долгом.

Направлениями реализации бюджетно-налоговой политики являются:

снижение налоговой нагрузки на прибыль и фонд заработной платы организаций;

упрощение порядка исчисления и переход к квартальным срокам уплаты основных налогов и сборов, развитие системы электронного налогового декларирования;

повышение эффективности управления государственными финансами;

диверсификация финансовых инструментов заимствований и повышение эффективности использования государственных займов;

совершенствование системы управления долгом в органах местного управления и самоуправления.

Т е м а 6. ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА

6.1. Понятие и цели денежно-кредитной политики

Денежно-кредитная политика – это совокупность мероприятий, регламентирующих функционирование национальной денежно-кредитной системы, с целью регулирования хозяйственной конъюнктуры и достижения стратегических целей экономического развития страны.

Разрабатывает и реализует ее Центральный банк страны. Объектами регулирования являются денежная масса и связанные с ней параметры. Основными субъектами денежно-кредитной политики выступают Центральный банк, коммерческие банки и другие кредитно-финансовые учреждения.

Поскольку денежно-кредитная политика – важнейшее направление макроэкономического регулирования, их конечные цели совпадают. Таковыми являются: устойчивые темпы экономического роста; высокий уровень занятости; стабильный уровень цен; равновесие платежного баланса страны (рис. 6.1).

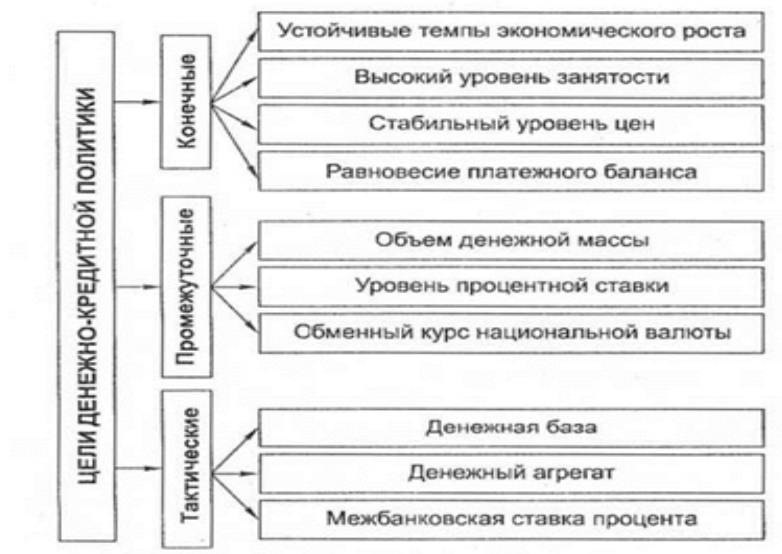


Рис. 6.1. Цели денежно-кредитной политики

Денежно-кредитная политика состоит в изменении денежного предложения для воздействия на объем производства, занятость и уровень цен. Во время спада производства для увеличения совокупных расходов государство проводит политику по увеличению денежного предложения, а в период инфляции, наоборот, ограничивает предложение денег, чтобы сократить совокупные расходы. Центральный банк воздействует на величину денежной массы в основном тремя способами: проводя операции на открытом рынке; регулируя норму обязательных резервов; изменяя учетную ставку.

6.2. Создание банковской системы «новых» денег

Количество денег в обращении возрастает, когда коммерческие банки предоставляют ссуды своим клиентам, и уменьшается, когда ссуды им возвращают.

Рассмотрим это подробнее. Допустим, кто-либо накопил 10 тыс. денежных единиц и поместил их в один из коммерческих банков. В таком случае он просто поменял 10 тыс. бумажных денег на десяти тысячный чековый депозит. До тех пор пока банк держит всю эту сумму у себя, уменьшение бумажных денег в обращении точно соответствует увеличению депозитов. Но банк не заинтересован в хранении 100 % *резервов*, так как он получит доход, лишь предоставив хранящиеся у него деньги в ссуду под определенный процент.

Однако в соответствии с законодательством коммерческий банк должен держать часть вкладов в виде *обязательного резерва*, размеры которого определяются нормой обязательных резервов, устанавливаемой Центральным банком. *Резервная норма* – это отношение резервов, которые должен иметь коммерческий банк, к выданным им обязательствам по вкладам. Если, например, резервная норма составляет 10 %, то банк, принимая вклад на сумму 10 тыс. денежных единиц, 1 тыс. денежных единиц обязан держать в резерве. Если норма составляет 20 %, то требуются резервы в 2 тыс. денежных единиц.

Устанавливаемая Центральным банком норма обязательных резервов служит главным образом для ограничения возможностей коммерческих банков увеличивать денежную массу. В нашем примере банк сможет использовать для кредитования соответственно 9 или 8 тыс. денежных единиц, которые называются *избыточными банковскими резервами*.

Избыточные резервы = фактические резервы – обязательные резервы.

Предоставляя в ссуду избыточные резервы, банк создает деньги. При норме обязательных резервов 20 % он удерживает у себя только 2 тыс. денежных единиц наличных денег, тем самым денежная масса в обращении увеличивается на 8 тыс. денежных единиц. Кто-либо, взяв эту сумму в банке в долг, потратит ее на приобретение товаров и услуг. Продавцы последних могут поместить полученные в качестве выручки 8 тыс. денежных единиц в другом банке. Теперь у второго банка появляются дополнительные резервы, избыточная часть которых может быть отдана в кредит. Если эта возможность используется, опять создаются новые деньги, при норме обязательных резервов 20 % их величина составит 6,4 тыс. денежных единиц. Процесс создания новых денег может продолжаться и дальше, пока первоначальный избыточный резерв в 8 тыс. денежных единиц не «осядет» в коммерческих банках в виде обязательных резервов (табл. 6.1).

Т а б л и ц а 6.1. **Расширение депозитов банковской системы, ден. ед.**

Банк	Полученные резервы и счета	Обязательные резервы	Избыточные резервы	Вновь созданные деньги
I	10000	2000	8000	8000
II	8000	1600	6400	6400
III	6400	1280	5120	5120
IV	5120	1024	4096	4096
V	4096	819	3277	3277
VI	3277	655	2621	2621
VII	2621	524	2097	2097
VIII	2097	419	1678	1678
IX	1678	335	1342	1342
X	1342	268	1074	1074
Итого для 10 банков	44631	8924	35705	35705
Другие банки	5369	1076	4295	4295
Итого для банковской системы	50000	10000	40000	40000

Как видим, каждый рубль избыточных резервов в нашем примере создает 5 новых рублей. Обратное число от нормы обязательных резервов (rr) называется банковским (депозитным) мультипликатором: $mB = 1: rr$.

Максимальное количество новых денег ($M1$) на текущих счетах, которое может быть создано банковской системой на основе избыточных резервов (E), равно произведению величины последних и денежного мультипликатора: $M1 = E \cdot mB$. В нашем примере это 40 тыс. денежных единиц ($8000 \cdot 5$).

Денежная база (деньги высокой эффективности). Денежный мультипликатор. Банки вправе хранить резервы, превышающие установленную обязательную норму, чтобы удовлетворять спрос клиентов на наличность, переводить средства по платежам клиентов в другие банки, обеспечивать собственную безопасность, диктуемую соображениями о непредсказуемости спроса вкладчиков на деньги. Это негативно сказывается на их возможности выдавать ссуды и создавать новые деньги.

Денежная масса в экономике (M_s) (агрегат $M1$) формируется с учетом не только роли Центрального банка, но и возможного оттока части денег с депозитов банковской системы (D) в наличность (CU):

$$M_s = CU + D. \quad (6.1)$$

Обязательные резервы вместе с наличностью образуют денежную базу – деньги высокой эффективности (MB), складывающиеся из наличности вне банковской системы (CU), а также резервов коммерческих банков (R), хранящихся в Центральном банке, т. е. обязательных резервов:

$$MB = CU + R. \quad (6.2)$$

Наличность является непосредственной частью предложения денег, а банковские резервы связаны со способностью банков создавать новые депозиты. Денежный мультипликатор (mm) можно представить с учетом наличности как отношение денежной массы к денежной базе:

$$mm = M_s : MB, \quad (6.3)$$

или

$$M_s = mm \cdot MB. \quad (6.4)$$

Всегда $mm > 1$, поэтому денежную базу и называют «деньгами высокой эффективности».

6.3. Инструменты денежно-кредитной политики

В рамках денежно-кредитной политики используются следующие основные инструменты:

а) прямые:

- лимиты кредитования;
- прямое регулирование ставки процента;

б) косвенные:

- операции на открытом рынке;
- изменение нормы обязательных резервов;
- изменение учетной ставки (ставки рефинансирования).

Операции на открытом рынке – это покупка или продажа Центральным банком государственных облигаций коммерческим банкам и населению.

Покупая ценные бумаги, Центральный банк тем самым выбрасывает на рынок *дополнительную денежную массу, что приводит к увеличению резервов коммерческих банков и наличности у населения*. В результате денежное предложение возрастает.

Продажа ценных бумаг Центральным банком означает, что коммерческие банки и население платят за ценные бумаги деньги, что сокращает резервы и наличность. Денежное предложение уменьшается.

Что заставляет коммерческие банки и население участвовать в операциях с государственными ценными бумагами?

Когда Центральный банк покупает ценные бумаги, спрос на них возрастает. Следовательно, цены этих финансовых активов поднимутся, а приносимые ими доходы упадут. Возросшие цены и понизившиеся процентные ставки ценных бумаг побуждают банки и население продавать их Центральному банку.

И наоборот, когда Центральный банк решает продавать ценные бумаги, дополнительное их предложение на рынке понижает цены и поднимает процентные ставки, делая тем самым ценные бумаги объектом выгодной покупки.

Изменение учетной ставки (дисконтной ставки, ставки рефинансирования). Центральный банк, предоставляя коммерческим банкам ссуды, взимает плату по ставке, которая называется учетной ставкой. Последняя определяет издержки коммерческих банков по приобретению резервов. Падение учетной ставки поощряет коммерческие банки к приобретению дополнительных резервов путем

заимствования у Центрального банка. Кредиты, выдаваемые коммерческими банками из этих новых резервов, увеличивают денежное предложение. И наоборот, рост учетной ставки снижает интерес коммерческих банков к дополнительным резервам. Поэтому повышение учетной ставки Центральным банком уменьшит предложение денег.

Изменение резервной нормы. Когда Центральный банк увеличивает норму обязательных резервов, это сокращает массу денег в обращении за счет уменьшения способности коммерческих банков к кредитованию.

Понижение резервной нормы переводит часть обязательных резервов в избыточные и тем самым увеличивает способность банков к кредитованию, расширяя денежное предложение. Изменение нормы обязательных резервов используется сравнительно редко, так как является весьма сильнодействующим инструментом.

6.4. Передаточный механизм денежно-кредитной политики

Центральный банк воздействует на величину денежной массы в основном тремя способами: проводя операции на открытом рынке; регулируя норму обязательных резервов; изменяя учетную ставку.

Монетарная политика имеет достаточно сложный передаточный механизм. В нем можно выделить следующие этапы.

- 1) изменение денежно-кредитной политики;
- 2) изменение резервов коммерческих банков;
- 3) изменение величины реального предложения денег:

$$\left(\frac{M^d}{P} \right)$$

- 4) изменение ставки процента на денежном рынке;
- 5) изменение инвестиционных расходов;
- 6) изменение объема национального производства.

Политика «дешевых» и «дорогих» денег. Проанализируем, как регулирование денежного предложения Центральным банком влияет на экономику. В данном вопросе рассмотрим кейнсианскую концепцию денежно-кредитной политики.

Если равновесному уровню ВВП в экономике соответствуют значительная безработица и недоиспользование производственных мощностей, то Центральный банк прибегает к политике «дешевых»

денег. Он осуществляет в определенной комбинации следующие действия: покупку государственных ценных бумаг на открытом рынке; понижение резервной нормы; понижение учетной ставки. Увеличение денежного предложения понизит процентную ставку, вызывая рост инвестиций и увеличение равновесного ВВП (рис. 6.2).

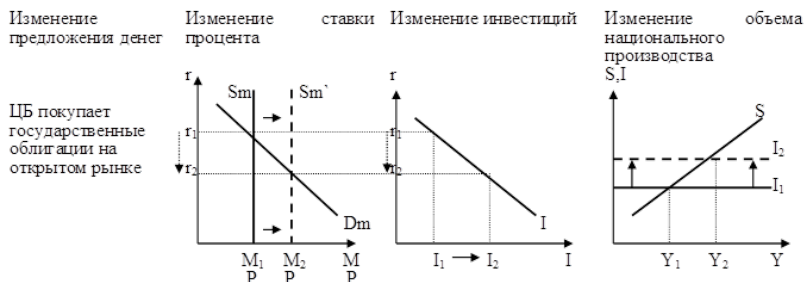


Рис. 6.2. Кредитно-денежная политика и равновесный объем национального производства: кейнсианский подход

Величина, на которую возрастет ВВП, зависит от степени роста инвестиций и величины инвестиционного мультипликатора.

В кейнсианской теории разграничивается политика «дешевых» и «дорогих» денег (табл. 6.2).

Т а б л и ц а 6.2. Кейнсианский подход к денежно-кредитной политике

Политика «дешевых» денег	Политика «дорогих» денег
Проблема: спад и безработица	Проблема: инфляция
Центральный банк покупает облигации, понижает резервную норму или понижает учетную ставку	Центральный банк продает облигации, увеличивает резервную норму или увеличивает учетную ставку
Денежное предложение возрастает	Денежное предложение сокращается
Процентная ставка падает	Процентная ставка возрастает
Инвестиционные расходы возрастают	Инвестиционные расходы сокращаются
Реальный ВВП возрастает на сумму, кратную увеличению инвестиций	Номинальный ВВП сокращается на сумму, кратную уменьшению инвестиций
Сокращается уровень безработицы	Уровень инфляции снижается

В долгосрочном периоде фиксация процентной ставки может привести к инфляции. Поддерживать же неизменным предложение денег Центральный банк не в состоянии, так как не контролирует его полностью. Поэтому он проводит *эластичную денежно-кредитную политику*. Она заключается в том, что Центральный банк допускает опреде-

ленное расширение денежной массы, контролируя темпы ее роста, и при этом следит за уровнем процентной ставки на краткосрочных временных интервалах, корректируя темпы роста процентной ставки по мере надобности.

6.5. Использование модели IS – LM для анализа последствий денежно-кредитной политики в условиях постоянных и гибких цен

Увеличение денежной массы S_m сопровождается снижением процентных ставок r , так как ресурсы для кредитования расширяются и цена кредита снижается. Это способствует росту инвестиций I . В итоге совокупные расходы AE и доход Y увеличиваются, вызывая рост потребления C , которое в свою очередь вызывает рост расходов AE и дохода Y (рис. 6.3).

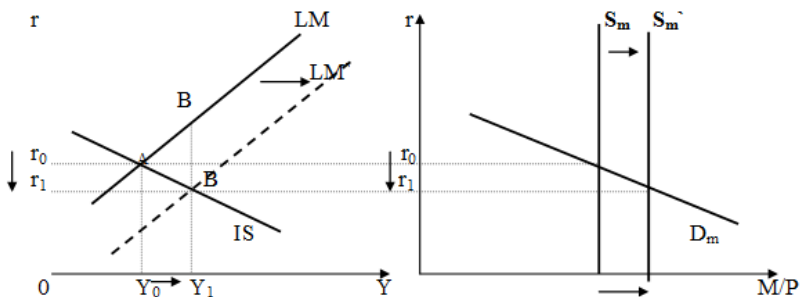


Рис. 6.3. Кредитно-денежная экспансия в условиях постоянных цен

Схематично механизм кредитно-денежной экспансии можно представить следующим образом:

$$S_m \uparrow \rightleftharpoons r \downarrow \rightleftharpoons I \uparrow \rightleftharpoons AE \uparrow \rightleftharpoons Y \uparrow \rightleftharpoons C \uparrow \rightleftharpoons AE \uparrow \rightleftharpoons Y \uparrow$$

Стимулирующая денежно-кредитная политика при изменении уровня цен. Экономика стартует в точке А (рис. 6.4). Увеличение предложения денег сдвигает кривую LM вправо до положения LM' , что отражает рост совокупного спроса AD до AD' . Сдвиг AD сопровождается инфляцией спроса – цены увеличиваются с P_0 до P_1 . Это относительно сокращает реальное денежное предложение, и кривая LM' смещается назад влево до положения LM'' . В точке C устанавливается краткосрочное макроэкономическое равновесие.

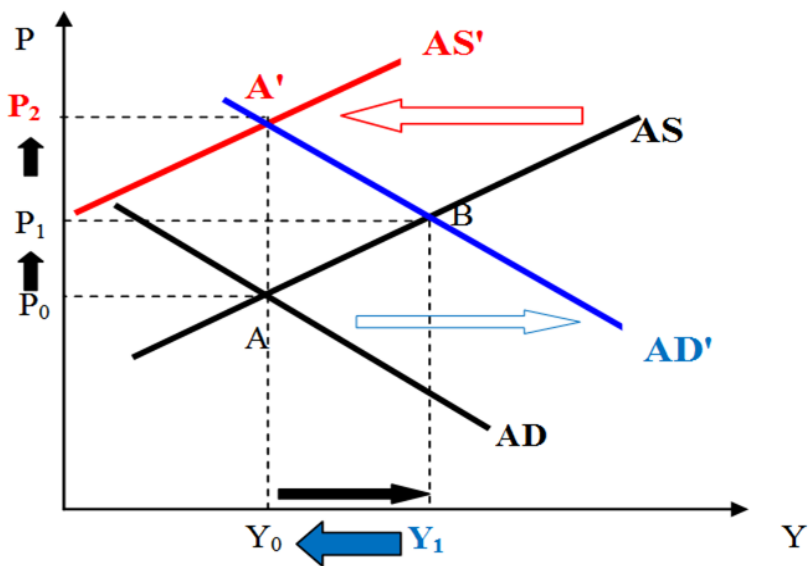
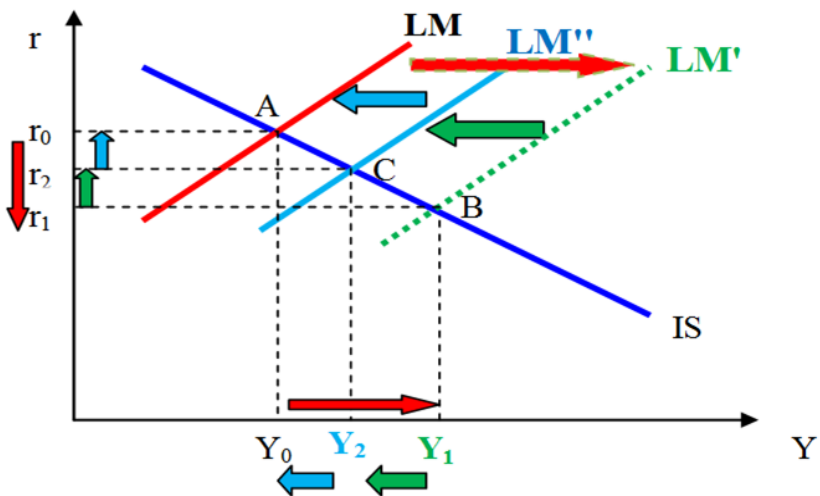


Рис. 6.4. Денежно-кредитная экспансия в условиях гибких цен

В дальнейшем инфляция издержек приводит к спаду совокупного

предложения: кривая AS смещается влево до AS' . Повышение цен от P_1 до P_2 возвращает кривую LM'' в исходное положение LM , так как реальное предложение денег постоянно снижается. В точке A' устанавливается долгосрочное макроэкономическое равновесие при потенциальном уровне производства, исходном уровне процентных ставок r_0 и возросшем с P_0 до P_2 уровне цен. Очевидно, что в долгосрочном плане рост денежной массы вызывает только рост цен при неизменности реальных переменных. Это явление получило название нейтральности денег.

Эффективность денежно-кредитной политики. На рис. 6.2 обозначены величины изменений процентной ставки, инвестиций и равновесного ВВП, вызванные политикой дешевых или дорогих денег. Эти величины зависят от определенной формы кривых спроса на деньги и спроса на инвестиции.

Чем круче кривая D_m , тем большим будет воздействие каждого данного изменения денежного предложения на равновесную ставку процента.

Далее, каждое данное изменение процентной ставки будет тем сильнее влиять на объем инвестиций (а значит, и на ВВП), *чем более пологой будет кривая спроса на инвестиции.*

Таким образом, изменение количества денег будет иметь наибольший эффект, когда кривая спроса на деньги относительно крутая, а кривая спроса на инвестиции относительно пологая. И наоборот.

На эффективность денежно-кредитной политики влияет *эффект обратной связи.*

6.6. Денежно-кредитная политика в Республике Беларусь

Денежно-кредитная политика определяется следующими нормативно-правовыми актами: Закон «О банках и банковской деятельности в Республике Беларусь»; Закон «О Национальном банке Республики Беларусь»; Банковский кодекс Республики Беларусь.

Главная цель социально-экономического развития страны – дальнейший рост благосостояния и улучшение условий жизни населения на основе совершенствования социально-экономических отношений, инновационного развития и повышения конкурентоспособности национальной экономики.

Денежно-кредитная политика будет содействовать созданию усло-

вий для поддержания стабильных темпов роста в экономике путем обеспечения устойчивости белорусского рубля, поддержания финансовой стабильности, проведения эффективной монетарной политики.

Для обеспечения устойчивого экономического роста в республике и привлечения внешних и внутренних инвестиций предусматривается дальнейшее развитие финансовых институтов: банковской сферы, страхования, рынка ценных бумаг и производных финансовых инструментов, лизинговых и небанковских кредитно-финансовых организаций, инвестиционных и иных фондов.

Главными задачами являются обеспечение устойчивости белорусского рубля и поддержание финансовой стабильности путем проведения эффективной монетарной политики.

Направления реализации этих задач предусматривают:

постепенный переход в рамках привязки к корзине иностранных валют к более гибкому формированию обменного курса по мере повышения внутренней и внешней сбалансированности экономики в целях поддержания конкурентоспособности отечественных производителей и ограничения инфляционных процессов;

формирование золотовалютных резервов на уровне, обеспечивающем экономическую безопасность страны;

совершенствование системы рефинансирования банков, основанной на рыночных условиях формирования цены ресурсов, что позволит повысить эффективность процентной политики и снизить процентные риски для банковской системы;

поддержание процентных ставок на положительном уровне, обеспечивающем сохранность и привлекательность ресурсов в национальной валюте, а также доступность банковского кредита для нефинансового сектора экономики.

В результате названных действий будет обеспечена стабильность курса белорусского рубля к корзине валют в коридоре плюс (минус) 10 процентов, ставка рефинансирования Национального банка будет снижена до 6–8 процентов к концу пятилетия. Предусматривается, что в 2015 г. прирост индекса потребительских цен не превысит 5–6 процентов.

Т е м а 7. СОВОКУПНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ. КРИВАЯ ФИЛЛИПСА

7.1. Совокупное предложение в краткосрочном периоде и долгосрочном периодах

Кейнсианский анализ позволил оценить макроэкономическую ситуацию с точки зрения формирования *совокупного спроса*. Вторая сторона общего макроэкономического равновесия связана с состоянием *совокупного предложения*.

Два крайних варианта трактовки совокупного предложения:

1) *классический вариант* – совокупное предложение определяется величиной факторов производства и технологией, независимо от динамики уровня цен и других номинальных переменных; в этом случае кривая *AS* вертикальна на уровне потенциального объема выпуска;

2) *кейнсианский вариант* – совокупное предложение зависит от величины спроса и может колебаться в зависимости от его изменения (горизонтальная кривая *AS*); уровень цен, номинальная заработная плата оказываются менее подвижными по сравнению с объемом выпуска и другими реальными переменными.

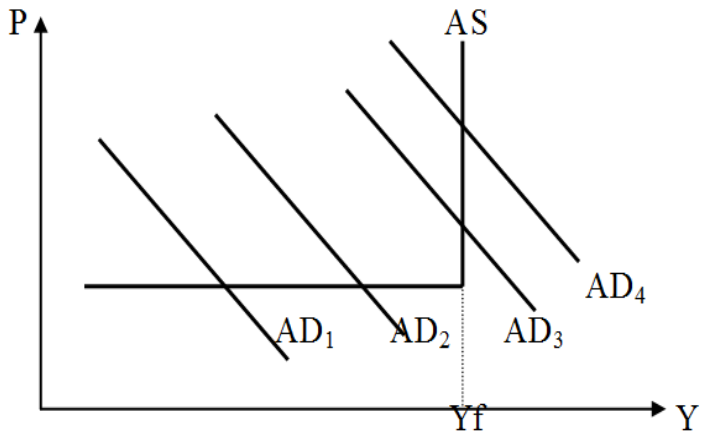


Рис. 7.1. Кейнсианский и классический отрезки совокупного предложения

Первая модель (классическая) объясняет преимущественно *долгосрочное* поведение экономики, вторая (кейнсианская) – ее динамику на *краткосрочных* интервалах.

Но в 70-х годах прошлого века в развитых странах одновременно наблюдалась и инфляция, и безработица. При этом между ними существовала обратная зависимость (рис.7.2).

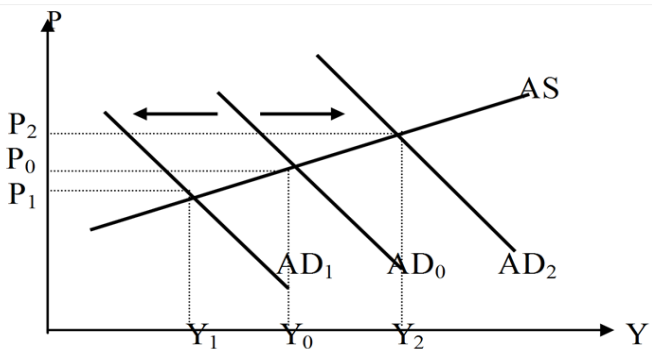


Рис. 7.2. Влияние совокупного спроса на уровень цен и занятость

Увеличение совокупного спроса (сдвиг AD_0 к AD_2) приводит к росту занятости и повышению цен, т. е. инфляция растет, а безработица снижается. И наоборот, уменьшение совокупного спроса (сдвиг AD_0 к AD_1) приводит к сокращению объема производства, занятости и уровня цен, т. е. инфляция снижается, а безработица растет. Вывод: *высоким темпам инфляции сопутствует низкий уровень безработицы, и наоборот*. Эту закономерность можно представить графически (рис. 7.3).

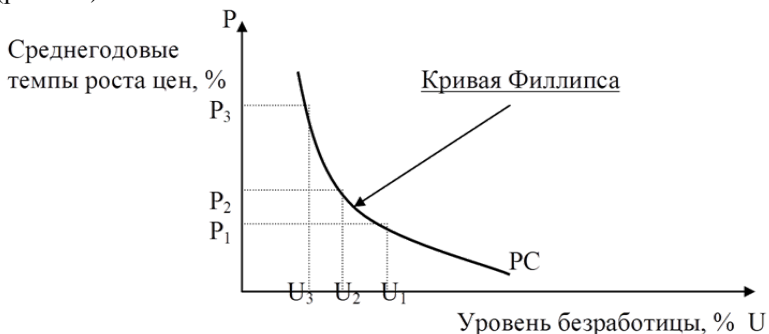


Рис. 7.3. Кривая Филлипса

Анализ кривой Филлипса позволяет сделать следующие выводы:

Во-первых, возможно одновременное существование инфляции и безработицы.

Во-вторых, зависимость между инфляцией и безработицей вполне предсказуема, устойчива и является обратной.

В-третьих, кривая Филлипса иллюстрирует закономерность: при снижении уровня безработицы от U_2 до U_3 уровень цен повышается на величину, большую, чем при снижении безработицы от U_1 до U_2 , т. е. достижение все более высокого уровня занятости требует от общества все более непропорциональных жертв в виде роста темпов инфляции (на графике если $U_1U_2 = U_2U_3$, то $P_2P_3 > P_1P_2$).

Состояние экономики, когда общий уровень цен растет при снижении объемов производства и повышении уровня безработицы, называется **стагфляцией**.

Сторонники кейнсианского направления связывали стагфляцию с так называемыми шоками предложения (рис. 7.4).

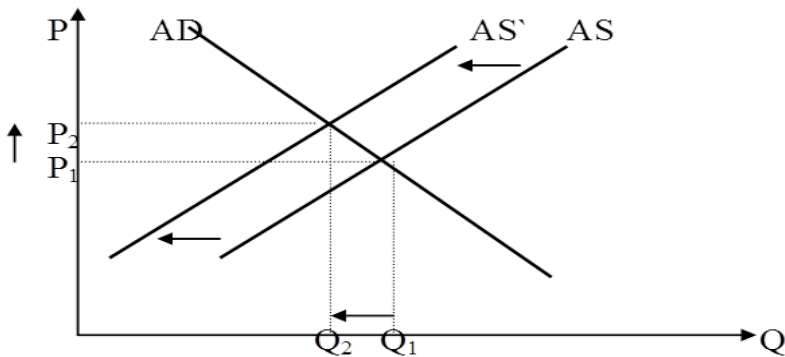


Рис. 7.4. Стагфляция

Монетаристское объяснение стагфляции – *концепции естественного уровня безработицы и адаптивных ожиданий*.

Снижение безработицы возможно только тогда, когда реальный уровень инфляции выше, чем ожидаемый. В долгосрочном периоде кривая Филлипса принимает вид вертикальной линии.

Причины стагфляции в США следующие: рост цен на энергоносители, мировой дефицит сельскохозяйственной продукции (СССР и азиатские государства), обесценение доллара, упразднение контроля над заработной платой и ценами, относительное снижение производительности труда, инфляционные ожидания, рост заработной платы.

7.2. Монетаризм

Монетаризм – школа экономической мысли, обращающая внимание, прежде всего, на то воздействие, которое оказывает на экономику изменение количества находящихся в обращении денег.

По мнению монетаристов, центральной категорией для понимания макроэкономических процессов являются деньги, что следует из формулы обмена, предложенной американским экономистом И. Фишером (1867–1947):

$$MV = PQ. \quad (7.1)$$

Эту формулу можно сопоставить с основным уравнением кейнсианской теории:

$$C + Ig + G + Xn = GDP. \quad (7.2)$$

Согласно монетаристскому подходу, совокупные расходы есть не что иное, как предложение денег, умноженное на скорость их обращения, т. е. MV является монетаристским эквивалентом:

$$C + Ig + G + Xn. \quad (7.3)$$

Номинальный GDP представляет сумму физического объема производства различных товаров и услуг (Q), умноженную на уровень цен (P). Отсюда $GDP = PQ$.

Сторонники монетаризма иначе видят механизм воздействия денежно-кредитной политики на экономику:

- 1) изменение денежно-кредитной политики;
- 2) изменение резервов коммерческих банков;
- 3) изменение величины реального предложения денег;
- 4) изменение совокупного спроса;



- 5) изменение объема национального производства.

Монетаристы выступают за установление в законодательном порядке так называемого монетарного правила: *прирост денежного предложения должен соответствовать приросту реального GDP*.

Теория адаптивных ожиданий (ТАО) предполагает, что люди

формируют свои ожидания будущей инфляции, исходя из предшествующих и текущих темпов инфляции. В течение короткого промежутка времени между инфляцией и безработицей может складываться обратная зависимость, но в долгосрочном периоде этой зависимости не существует.

Всякая попытка снизить безработицу ниже естественного уровня приводит в движение силы, которые нарушают устойчивость кривой Филлиписа и сдвигают ее вправо.

Предположим, что изначально уровень инфляции в экономике составляет 3 %, а естественный уровень безработицы – 6 % (рис. 7.5).

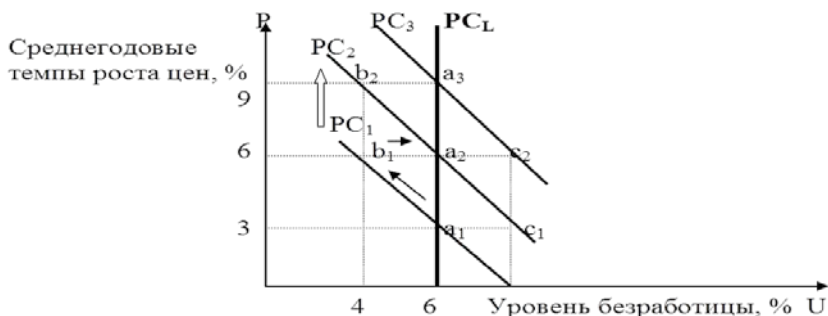


Рис. 7.5. Теория адаптивных ожиданий

В краткосрочном периоде кривая Филлиписа существует, поскольку фактические темпы инфляции не всегда совпадают с ожидаемыми.

В точке a_1 номинальная зарплата устанавливается исходя из ожидания, что 3%-ная инфляция сохранится в будущем.

Теперь предположим, что правительство ошибочно оценило уровень безработицы при полной занятости в 4 % вместо 6 %. В этом случае правительство проводит стимулирующую фискальную и денежно-кредитную политику.

Возникший в результате этого рост совокупного спроса ускорит темпы инфляции до 6 % (при ожидании, что уровень инфляции составляет 3 %).

Повышение цен на товары увеличивает прибыли фирм, что стимулирует увеличение выпуска продукции, а следовательно, нанимаются дополнительные рабочие (безработица сокращается с 6 до 4 %). Экономика перемещается из точки a_1 в точку b_1 . Это соответствует ранней интерпретации кривой Филлиписа. Сторонники ТАО рассматривают это

как проявление следующего принципа: *когда фактические темпы инфляции выше ожидаемых, прибыли временно растут, а уровень безработицы временно падает.*

Сторонники ТАО считают, что точка b_1 не соответствует положению устойчивого равновесия. Рабочие осознают, что их номинальная зарплата растет медленнее, чем инфляция, и поэтому требуют и добиваются повышения зарплаты в соответствии с новым уровнем инфляции (6 %) для восстановления прежней покупательной способности.

В результате зарплата повысится до прежнего реального уровня, прибыли фирм снизятся и они сократят производство до прежнего уровня – безработица возрастет тоже до прежнего уровня 6 % (движение из точки b_1 в точку a_2).

В связи с тем что ожидаемые темпы инфляции возросли до 6 %, краткосрочная кривая Филлипса перемещается вверх от PC_1 до PC_2 .

В дальнейшем процесс может повториться и кривая Филлипса опять сдвинется.

Таким образом, долгосрочное соотношение безработицы и инфляции представляет вертикальную линию, проходящую через точки a_1 , a_2 , a_3 . Обратной зависимости, которую устанавливает кривая Филлипса, в долгосрочной перспективе не существует.

7.3. Теория рациональных ожиданий

Сторонники *теории рациональных ожиданий* считают, что экономические агенты понимают, как функционирует экономика, формируют свои ожидания на основе всей доступной им информации, а не только прошлого опыта, к тому же они не делают ошибок в своих предположениях (так называемых систематических ошибок), поэтому они могут правильно оценить последствия стимулирующей политики государства и достаточно быстро изменить свои инфляционные ожидания, что отразится, например, в требовании увеличения номинальной заработной платы для компенсации роста цен. В итоге – практически никакого увеличения реального выпуска не происходит даже в краткосрочном периоде, а рост совокупного спроса приводит лишь к росту цен: движение из точки a_1 в точку a_2 и т. д., минуя точки b_1 , b_2 и т. д. (см. рис. 7.5). Исключение составляют лишь непредвиденные изменения совокупного спроса, приводящие к кратковременным колебаниям выпуска.

Таким образом, традиционная кривая Филлипса, фиксирующая обратную зависимость между инфляцией и безработицей, отражает

краткосрочную динамику этих переменных. В долгосрочном периоде стимулирование совокупного спроса, сопровождающееся обычно ростом денежной массы, не приводит к существенным изменениям уровня безработицы и реального выпуска и отражается в основном на росте цен, т. е. кривая Филлипса приближается к вертикальной прямой на уровне естественной безработицы (рис. 7.6).

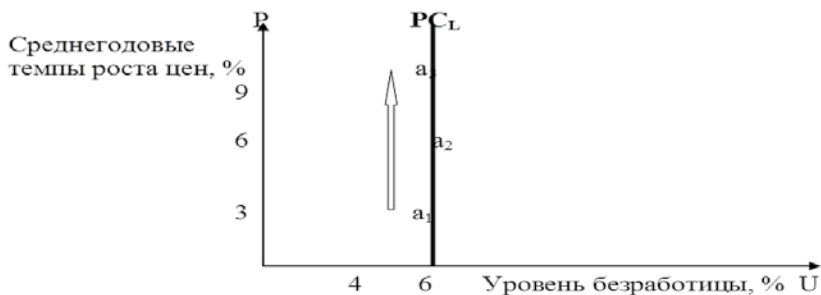


Рис. 7.6. Теория рациональных ожиданий

7.4. Экономическая политика стимулирования предложения и теория экономики предложения

Одной из теоретических основ программ преодоления высокой инфляции и сопутствующей ей безработицы (сочетания, особенно характерного для стран с переходной экономикой) является концепция **«экономики предложения»**.

Сторонники этой концепции считают, что экономическая политика, направленная на стимулирование совокупного спроса, неэффективна. Она не смогла справиться со стагфляцией, поразившей развитые страны в 70-х годах XX в., а потому должна быть заменена более эффективной экономической политикой. Активной силой, влияющей на уровень безработицы и инфляции, являются, по их мнению, *изменения в совокупном предложении* (сдвиги долгосрочной кривой AS). Экономическая политика, стимулирующая предложение, может включать программы *поддержания занятости, переподготовки работников, стимулирования конкуренции, налоговые реформы* и т. п.

Одним из действенных факторов увеличения совокупного предложения сторонники данной концепции считают *снижение налогов*. При этом они опираются на *кривую Лаффера*. А. Лаффер считал, что, по мере роста ставки налога от 0 до 100 %, налоговые поступления

сначала увеличиваются и достигают максимума в точке A при $t = a$, а затем падают, несмотря на рост налоговой ставки. Падение налоговых поступлений, по предположению Лаффера, связано с тем, что более высокие ставки сдерживают экономическую активность (падают инвестиции, потребление, сбережения и пр.), а следовательно, сокращают налоговую базу, поэтому даже при росте налоговой ставки поступления от налогов падают (рис. 7.7).

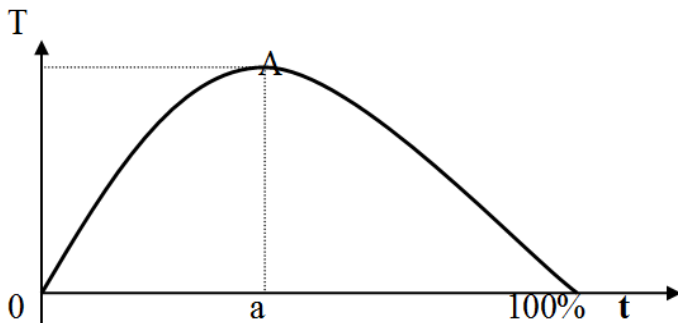


Рис. 7.7. Кривая Лаффера

Среди мер экономической политики, направленных на стимулирование совокупного предложения, выделяют:

- 1) меры по *стимулированию текущего объема производства*;
- 2) меры, направленные на *долгосрочное повышение темпов роста производства*.

К первой группе относятся следующие меры:

- по повышению эффективности использования факторов производства;
- по повышению эффективности распределения ресурсов между отраслями;
- по сокращению «налогового клина» (через реформу налоговой системы, сокращение дотаций, снятие торговых ограничений и другие меры, содействующие развитию конкуренции, и т. д.).

Ко второй группе относят :

- стимулирование сбережений и инвестиций, а также совершенствование механизма перевода первых во вторые;
- стимулирование развития науки и техники, создания новых технологий;
- стимулирование притока иностранных инвестиций и другие структурные преобразования.

Т е м а 8. СТАБИЛИЗАЦИОННАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА

8.1. Стабилизационная политика: понятие, цели и инструменты

Целью стабилизационной политики является смягчение циклических колебаний в экономике и достижение потенциального объема выпуска при полной занятости и постоянном общем уровне цен.

Основным направлением стабилизационной политики является преодоление безработицы и инфляции. В краткосрочном периоде эти направления могут противоречить друг другу, что следует из анализа кривой Филлипса.

Отличие бюджетно-налоговой политики от денежно-кредитной состоит в том, что они по-разному влияют на структуру совокупного спроса.

Так, повышение государственных расходов может осуществляться путем роста государственных закупок благ или величины трансфертов населению.

Стимулирующая денежно-кредитная политика может быть связана, например, со снижением ставки процента.

Стабилизационная политика государства проводится либо быстро и жестко (*шоковая терапия*), либо постепенно и мягко (*градуализм*).

Шоки предложения и стабилизационная политика представлены на рис. 8.1.

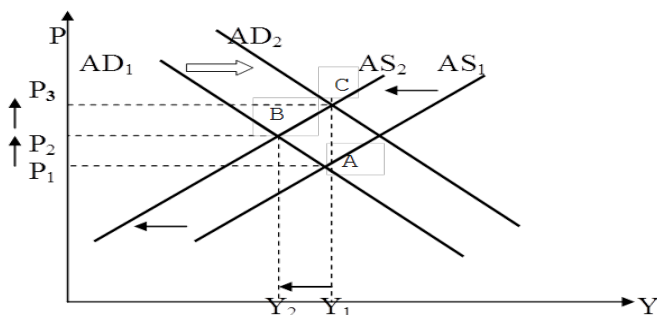


Рис. 8.1. Шоки предложения и стабилизационная политика

В первом случае при высокой инфляции правительство может существенно снизить государственные расходы, а Центральный банк —

темпы роста денежной массы. Данные меры в короткие сроки погасят инфляцию, но приведут к значительному росту уровня безработицы в стране, спаду объема выпуска.

При использовании второго варианта правительство снижает государственные расходы постепенно и понемногу, а Центральный банк проводит более мягкую монетарную политику. Уровень инфляции снизить быстро не удастся, однако в стране не будет и резкого увеличения безработицы, банкротств предприятий, уменьшения величины выпуска продукции.

Описанные выше мероприятия государственной стабилизационной политики предполагают, прежде всего, воздействие *на совокупный спрос*.

Однако не менее важной является возможность влияния *на совокупное предложение* (рис. 8.2).

Тем самым одновременно будут достигнуты обе цели: рост объемов реального выпуска при одновременном сокращении безработицы, снижение среднего уровня цен и темпов инфляции.

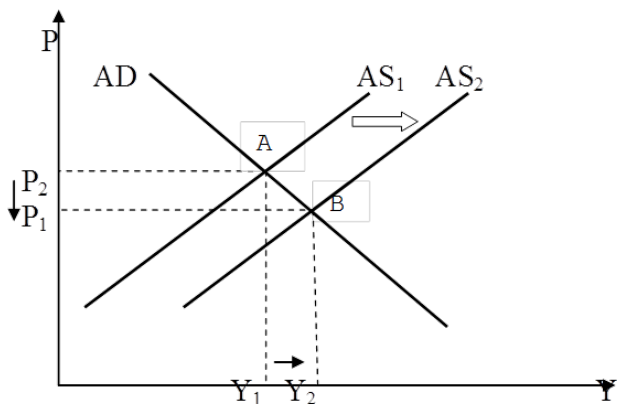


Рис. 8.2. Стимулирование совокупного предложения

Важную роль в политике стимулирования совокупного предложения играют **институциональные изменения** в экономической и политической жизни государства. Увеличение предложения зависит от роста деловой активности в стране. Предприниматели, фирмы, которые осуществляют производство и инвестиции, должны быть заинтересованы в эффективности своей деятельности.

8.2. Политика занятости, ее направления и методы

С обретением в начале 90-х годов XX в. независимости Республика Беларусь получила возможность проведения собственной микроэкономической политики. В то время экономика нуждалась в реструктуризации, реформировании отношений между экономическими субъектами. Наблюдалась ярко выраженная стагфляция – высокие темпы роста уровня цен сопровождалась спадом реального объема национального производства и увеличением безработицы (табл. 8.1).

Т а б л и ц а 8.1. Безработица в Республике Беларусь

Показатели	Годы				
	1995	2000	2005	2010	2015
Безработные, тыс. чел.	115	96	77	36	24,9
Безработные, %	2,5	2,1	1,7	0,8	0,5

В середине 1990-х годов рост безработицы прекратился, однако в течение всего периода в большом объеме существовала *скрытая безработица*.

Фискальную и денежно-кредитную политику Республики Беларусь можно охарактеризовать как *стимулирующую*.

Валютная политика на определенном этапе экономического развития страны состояла в завышении курса белорусского рубля, что имело целью поддержать покупательную способность населения.

В сфере денежно-кредитной политики государство прилагало усилия по снижению *ставки банковского процента* и увеличению объема кредитования экономики. Последняя также обеспечила значительные темпы прироста валового внутреннего продукта во второй половине 1990-х годов, однако имела своим следствием достаточно высокую инфляцию.

В конце 1990-х годов правительство Республики Беларусь и национальный банк *ужесточили денежно-кредитную политику*.

В политике занятости белорусского государства следует выделить аспект *ограничения роста заработной платы*. В результате этого в Беларуси наличие квалифицированной и относительно дешевой рабочей силы стало выступать в качестве одного из факторов экономического роста.

Важнейшая особенность государственной политики занятости и антиинфляционной политики республики заключается в использова-

нии не только макроэкономических, но и микроэкономических инструментов.

8.3. Антиинфляционная политика, ее направления и методы

При переходе к рынку в Республике Беларусь, как и в других странах бывшего СССР, наблюдалась инфляция (табл. 8.2).

Т а б л и ц а 8.2. Инфляция в Республике Беларусь

Показатель	Годы				
	1995	2000	2005	2010	2015
Индекс потребительских цен на товары и платные услуги	809	269	110	108	110

Антиинфляционная политика представляет собой комплекс мер по государственному регулированию экономики, направленному на ограничение инфляции.

Антиинфляционная политика правительства, согласно кривой Филлипса, в краткосрочном периоде приводит к росту безработицы и снижению выпуска. Для количественной оценки эффективности борьбы с инфляцией используется *коэффициент потерь*. Он показывает, сколько процентов реального годового объема выпуска необходимо принести в жертву, чтобы снизить инфляцию на один процентный пункт.

Сторонники теории рациональных ожиданий считают, что потери от борьбы с инфляцией могут быть существенно снижены, если план проведения такой антиинфляционной политики будет объявлен заранее, до того как экономические агенты сформируют свои ожидания, и если люди будут верить в осуществление этого плана. То есть *политика, пользующаяся доверием населения, в условиях рациональных ожиданий* может привести к замедлению темпа инфляции, практически не вызывая спада.

Антиинфляционная политика может проводиться как методами *«шоковой терапии»*, так и *постепенно*.

Выделяют следующие способы государственного регулирования экономики:

- стратегические, включающие цели и методы долговременного характера;
- тактические, ориентированные на получение краткосрочных результатов.

Антиинфляционная стратегия включает четыре основных компонента:

1. Преодоление инфляционных ожиданий, страха перед обесценением сбережений.

2. Долгосрочная денежно-кредитная политика, направленная на введение жестких лимитов на ежегодные приросты денежной массы.

3. Сокращение бюджетного дефицита и перестройка структуры доходов и расходов государственного бюджета в соответствии с требованиями рыночной экономики.

4. Увеличение совокупного предложения посредством структурно-го преобразования народного хозяйства, государственного стимулирования научно-технического прогресса, мотивации инвестиционных процессов, конверсии.

Направления антиинфляционной тактики подразделяются на две группы:

1. При необходимости увеличения совокупного предложения без адекватного увеличения совокупного спроса применяют льготное налогообложение, приватизацию государственной собственности.

2. Для снижения текущего спроса без соответствующего падения предложения используются повышения процентных ставок по вкладам и депозитам, развитие акционерных форм собственности, стимулирование приобретения недвижимости, проведение *денежных реформ*.

К краткосрочным антиинфляционным мерам относятся:

- платная приватизация мелких государственных предприятий;
- массовый импорт потребительских товаров;
- реализация части государственных стратегических запасов;
- продажа предприятиями ненужных им ресурсов;
- существенное повышение процентной ставки.

Денежная реформа представляет собой одну из мер по выводу экономики из кризиса и ее последующей стабилизации. Денежная реформа включает в себя использование следующих методов:

- нуллификация;
- реставрация (ревальвация);
- девальвация;
- деноминация.

Денежная реформа направлена на решение следующих задач:

- привести в соответствие товарную и денежную массу и ввести новую национальную денежную единицу;
- установить жесткие пределы эмиссии новых денежных знаков, а

также строжайший контроль за движением наличной и безналичной денежной массы;

- остановить сползание экономики к развитию инфляционных процессов и, соответственно, к обесценению введенной национальной денежной единицы;

- ограничить на определенный период рост заработной платы, для чего может быть использовано «замораживание» ее и соответственно потребительских цен;

- стабилизировать экономическим путем валютный курс введенной национальной денежной единицы.

Антиинфляционная политика Республики Беларусь. Всю совокупность мер антиинфляционной политики, применяемых в Беларуси, разделяют на три группы:

- 1) комплекс мер по ограничению издержек и ресурсосбережению;
- 2) комплекс мер по ограничению монетарных факторов инфляции;
- 3) комплекс мер по структурному регулированию рынка товаров и услуг и совершенствованию системы ценообразования.

Первый комплекс включает меры:

- по регулированию заработной платы в составе себестоимости продукции;

- поиску путей удешевления импортных энергоносителей, сырья и материалов, комплектующих изделий;

- сокращению транзакционных издержек;

- снижению материало- и энергоемкости продукции.

Второй комплекс охватывает меры:

- по регулированию объема и структуры денежной массы;

- проведению эффективной процентной политики по кредитам и депозитам;

- сокращению скорости оборота денег;

- регулированию резервных требований;

- ограничению бюджетного дефицита;

- стабилизации белорусского рубля и др.

Третий комплекс предусматривает меры:

- по государственному регулированию цен на товары монополистов;

- регулированию ввоза товаров и услуг;

- регулированию уровня рентабельности;

- стимулированию спроса за счет роста производства;

- ликвидации ценовых перекосов, диспропорций и других инфляционных потенциалов и др.

Тема 9. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ И МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКЕ

9.1. Открытая экономика и ее основные взаимосвязи

Открытая экономика (*open economy*) – экономика страны, которая осуществляет экспорт и импорт товаров и услуг.

Основное тождество национальных счетов имеет следующий вид:

- для закрытой экономики $Y = C + I + G$, т. е. совокупный выпуск равен сумме внутренних расходов;

- для открытой экономики $Y = C + I + G + Xn$, т. е. совокупный выпуск равен сумме внутренних расходов плюс чистый экспорт, где $Xn = EX - IM$.

Если Y есть GDP (ВВП), то Xn включает товары и нефакторные услуги.

Если Y есть GNP (ВНП), то Xn включает товары, нефакторные услуги и чистые факторные доходы из-за рубежа YF .

Тогда $GNP = Y = C + I + G + (EX - IM + YF)$.

Если к обеим частям прибавить чистые трансферты из-за рубежа TRF , то получим *валовой национальный располагаемый доход* ($GNDI$), который представляет собой общий доход резидентов, идущий на потребление и накопление: $GNDI = C + I + G + (EX - IM + YF + TRF)$, где $(EX - IM + YF + TRF)$ соответствует балансу текущих операций.

Если в правой стороне прибавим и вычтем чистые налоги T , получим: $GNDI = C + I + G + T - T + (EX - IM + YF + TRF)$.

Затем, используя определения частных сбережений: $Sp = GNDI - C - T$, излишка госбюджета: $BS = T - G$, счета текущих операций: $Xn = EX - IM + YF + TRF$, получим: $Xn = (Sp - I) + (T - G)$. А так как $(T - G) = BS$, то $Xn = (Sp - I) + BS$.

Основой для анализа страны в открытой экономике выступает платежный баланс.

Платежный баланс – это систематизированная запись итогов всех экономических сделок между резидентами данной страны и остальным миром в течение года. Платежный баланс составляется по принципу двойного счета, т. е. представляет собой двустороннюю запись всех экономических сделок.

К *кредиту* относятся те сделки, в результате которых происходит отток ценностей и приток валюты в страну (они записываются со знаком плюс).

К *дебету* относятся те сделки, в результате которых страна расходует валюту в обмен на приобретаемые ценности (они записываются со знаком минус).

Платежный баланс, согласно стандартной классификации, разработанной Международным валютным фондом (МВФ), включает в себя три составных компонента:

- I. Счет текущих операций (X_n).
- II. Счет операций с капиталом и финансовыми инструментами (KA).
- III. Изменение официальных резервов (ΔR).

<i>Кредит +</i>	<i>Дебет –</i>
I. Счет текущих операций (X_n)	
1. Экспорт товаров	2. Импорт товаров
<i>Сальдо баланса внешней торговли (торговый баланс)</i> $(X_n = EX - IM)$	
3. Экспорт услуг (доходы от иностранного туризма и т. д., исключая кредитные услуги)	4. Импорт услуг (платежи за туризм за рубежом и т. д., исключая кредитные услуги)
5. Чистые факторные доходы из-за рубежа (YF)	
6. Чистые текущие трансферты (TRF)	
<i>Сальдо баланса по текущим операциям</i> $(X_n = EX - IM + YF + TRF)$	
II. Счет движения капитала и финансовых операций (KA)	
7. Приток капитала	8. Отток капитала
<i>Сальдо баланса движения капитала и финансовых операций</i>	
<i>Сальдо баланса по текущим, капитальным и финансовым операциям (баланса официальных расчетов) ($BP = X_n + KA$)</i>	
III. Изменение официальных резервов (ΔR)	

Разница между товарным экспортом и товарным импортом образует торговый баланс.

Баланс официальных расчетов имеет следующий вид: $BP = X_n + KA$, где $BP = \Delta R$, $X_n + KA = \Delta R$, $X_n = \Delta R - KA$.

ΔNFA – чистое увеличение ликвидных требований страны к внешнему миру:

$$(Sp - I) + \underbrace{(T - G)}_{BS} = \Delta NFA;$$

$$\Delta R + \Delta DC = \Delta MB.$$

Валютный рынок представляет собой одну из разновидностей рынка. На нем, как и на любом другом рынке, действуют силы спроса и предложения. Импортёры должны получить иностранную валюту, чтобы оплатить свои счета за границей. Следовательно, импорт является источником спроса на иностранную валюту. Экспорт же, напротив, приносит иностранную валюту и представляет источник ее предложения.

На валютном рынке предложение валюты встречается с ее спросом и устанавливается равновесный обменный курс (рис. 9.1).

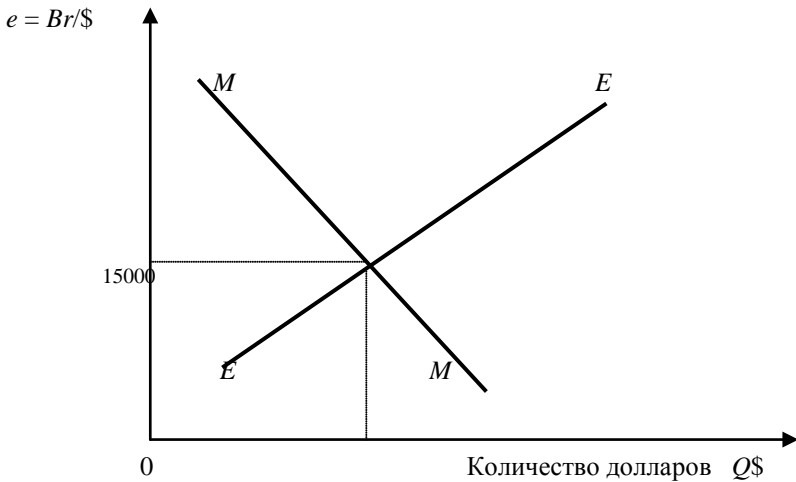


Рис. 9.1. Равновесный валютный курс

Равновесный валютный курс может изменяться под действием *ряда факторов*. Так, например, рост спроса со стороны внешнего мира на белорусские товары приведет к росту спроса на белорусские рубли и соответственно к увеличению предложения долларов при данном уровне валютного курса (кривая EE в этом случае сместится вправо $E'E'$). В результате белорусские рубли подорожают, т. е. доллар подешевеет (рис. 9.2).

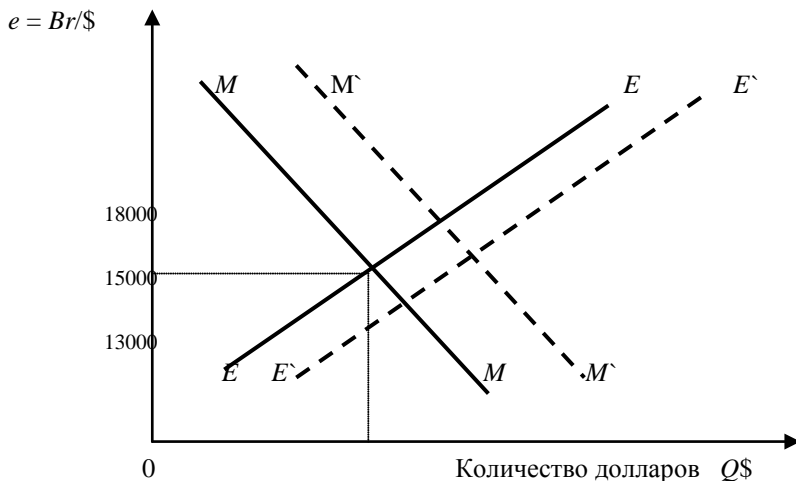


Рис. 9.2. Изменение равновесного валютного курса

9.2. Понятие и модели внутреннего и внешнего равновесия

Внешнее равновесие – поддержание сбалансированного платежно-го баланса официальных платежей, нулевого (или заданного целевого значения) сальдо баланса текущих операций, определенного уровня иностранных валютных резервов.

Внутреннее равновесие – состояние «полной занятости», или равенство совокупного спроса и совокупного предложения на уровне потенциального выпуска при минимально допустимом уровне инфляции.

Внутреннее равновесие можно представить формулой

$$IB : Y = C(Y - T) + I(i^*) + G + Xn(R, Y, Y^*);$$

внешнее равновесие – формулой

$$EB : Xn = EX(e, Y^*) - IM(R, Y),$$

где T – налоги;

R – реальный валютный курс;

Y – доход внутри страны;

Y^* – доход внешнего мира.

Необходимо, чтобы в экономике было достигнуто и внутреннее, и внешнее равновесие. Для этих целей используется диаграмма Свона (рис. 9.3) и модель Манделла (рис. 9.4).

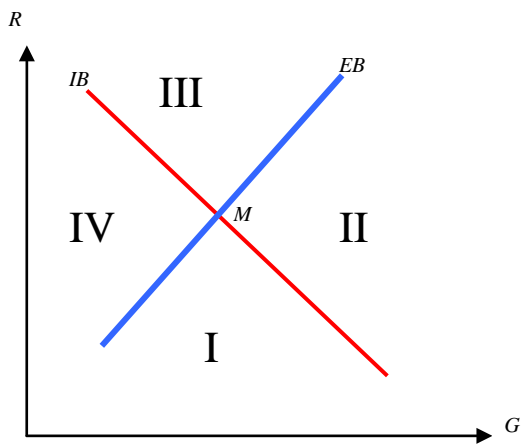


Рис. 9.3. Диаграмма Свона

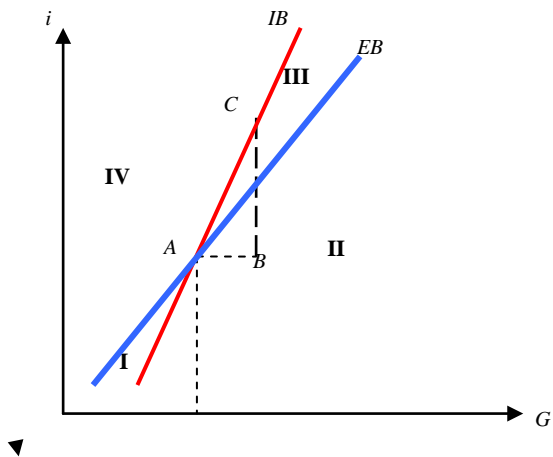


Рис. 9.4. Модель Манделла

9.3. Применение модели «совокупные доходы – совокупные расходы» для анализа открытой экономики: мультипликатор малой открытой экономики

Макроэкономическое равновесие предполагает достижение полной занятости, отсутствие инфляции, сбалансированность внешних расчетов. Таким образом, цель макроэкономической политики – одновременное достижение внутреннего и внешнего равновесия.

Внутреннее макроэкономическое равновесие предполагает баланс совокупного спроса и совокупного предложения при достижении полной занятости и низком уровне инфляции.

Если в закрытой экономике национальный продукт равен национальным расходам: $Y = C + I + G$, то в открытой экономике такое равенство может быть лишь частным случаем при нулевом торговом балансе. Общим же правилом для открытой экономики является условие, при котором *национальный продукт равен национальным расходам плюс чистый экспорт*: $Y = C + I + G + X_n$. Поскольку чистый экспорт может принимать разные значения, то проблема макроэкономического равновесия имеет внешний аспект (рис. 9.5).

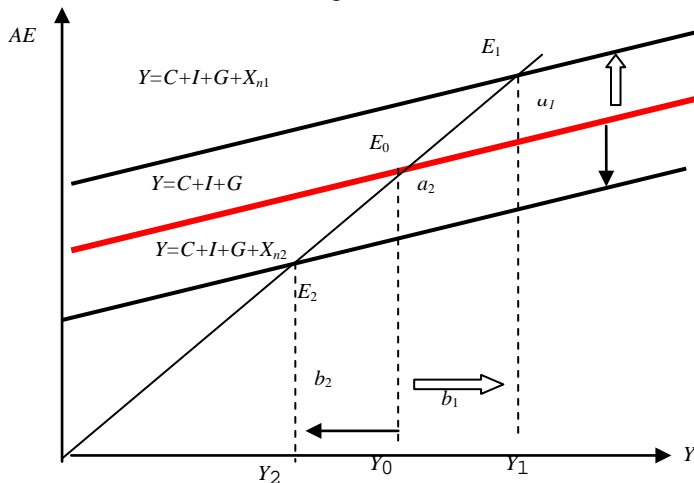


Рис. 9.5. «Кейнсианский крест» для открытой экономики

Обобщающим показателем торгового баланса (чистого экспорта) является его *сальдо* – разница между экспортом и импортом. Если им-

порт превышает экспорт, страна имеет *отрицательное сальдо*, что свидетельствует о внешнеторговом дефиците. Для его оплаты приходится делать долги, погашение которых потребует сокращения внутреннего потребления. В другом случае, если экспорт превышает импорт, страна будет иметь *положительное сальдо* торгового баланса, что свидетельствует о росте совокупного спроса и национального производства.

9.4. Модель Манделла – Флеминга (модель *IS-LM-BP*)

При построении модели Манделла – Флеминга предполагается, что вклад национальной экономики в мировой рынок незначителен, поэтому основные параметры ее развития задаются национальной экономикой извне, т. е. мировым рынком. Это означает следующее:

а) национальная процентная ставка i в открытой экономике в условиях мобильности капитала равна мировой процентной ставке i^* : $i = i^*$;

б) национальный объем производства находится на уровне, заданном существующими на данный момент факторами производства:

$$Y = \hat{y} = f(K, L);$$

в) объем потребления в экономике C – прямая функция располагаемого дохода $(Y - T)$:

$$C = C(Y - T);$$

г) внутренние инвестиции страны I – обратная функция процентной ставки i :

$$I = I(i);$$

д) чистый экспорт страны Xn – функция обменного курса e :

$$Xn = Xn(e).$$

Модель Манделла – Флеминга – это модифицированная модель *IS-LM*.

В модели три составляющих уравнения:

$$1) IS = > Y = C(Y - T) + I(i) + G + Xn(e);$$

$$2) LM = > M : P = L(i, Y);$$

$$3) i = i^*.$$

Первое уравнение описывает равновесие на товарных рынках *IS*.

Второе характеризует денежный рынок, на котором устанавливается равновесие между предложением денег в реальном выражении $M : P$ и спросом на деньги $L(i, Y)$.

Третье уравнение показывает, что внутренняя процентная ставка i определяется мировым уровнем процентной ставки i^* .

Модель Манделла – Флеминга строится в тех же координатах, что и модель $IS-LM$ (рис. 9.6) для закрытой экономики: по горизонтальной оси откладывается доход Y , а по вертикальной оси – процентная ставка i .

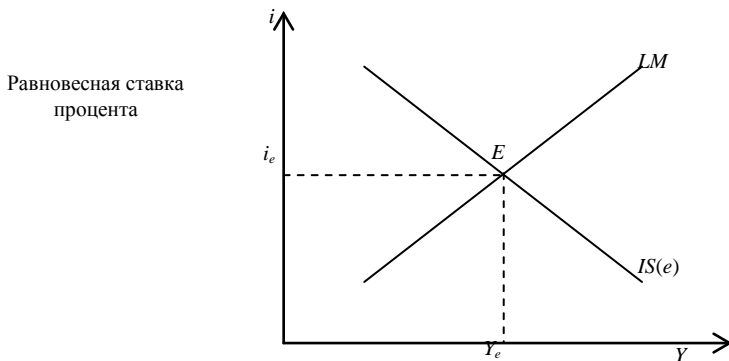


Рис. 9.6. Модель $IS-LM$

Модель $IS-LM$ для открытой экономики имеет две особенности.

Первая особенность заключается в том, что положение кривой IS зависит от уровня обменного курса e . При повышении обменного курса (т. е. белорусский рубль стал дешевле, а доллар стал дороже) относительные цены на белорусские товары по сравнению с импортными станут ниже и чистый экспорт возрастет. Следовательно, рост обменного курса сдвигает кривую IS вправо. Чтобы показать зависимость кривой IS от обменного курса, кривая обозначена $IS(e)$.

Вторая особенность состоит в том, что кривая IS будет пересекать кривую LM в той точке, где кривая LM пересекается с линией $i = i^*$. Это объясняется тем, что если внутренняя ставка i будет, например, выше мировой ставки i^* , то иностранные инвесторы будут заинтересованы во вложении капитала в экономику данной страны. В результате произойдет повышение курса национальной валюты и смещение кривой IS влево до уровня пересечения трех кривых в одной точке. В том случае, если внутренняя ставка будет ниже мировой, начнется отток иностранного капитала из страны, что повысит обменный курс, а значит, увеличит чистый экспорт и сдвинет кривую IS вправо до уровня, пока внутренняя процентная ставка не станет равной мировой.

Модель $IS - LM$ позволяет найти такие сочетания *ставки процента* и *уровня дохода*, при которых одновременно достигается равновесие на товарном и денежном рынках.

Кривая IS описывает взаимосвязь между доходом Y и процентной ставкой i при соблюдении равновесия на товарном рынке. Уравнение кривой IS в общем виде может быть представлено следующим образом:

$$IS : Y = C(Y, T) + I(i) + G + Xn(Y, e),$$

где C – потребление как функция дохода Y и налогов T ;

I – инвестиции как функция процентной ставки i ;

G – государственные расходы;

Xn – чистый экспорт как функция дохода Y и обменного курса e .

Кривая LM описывает взаимосвязь между доходом Y и процентной ставкой i при равновесии на денежном рынке:

$$LM : \frac{M}{P} = L(i, Y),$$

где M – предложение денег, контролируемое Центральным банком;

P – уровень цен и, следовательно, $M : P$ – реальное предложение денег;

L – спрос на деньги как функция от процентной ставки i и дохода Y .

Изменения в номинальном предложении денег приводят к сдвигу кривой LM (например, рост предложения денег сдвигает кривую LM вправо). Наклон кривой LM определяется чувствительностью спроса на деньги к уровню дохода и величине процентной ставки.

Точка пересечения кривых IS и LM дает значения уровня дохода Y_e и ставки процента i_e при одновременном равновесии на товарном и денежном рынках (см. рис. 9.6).

Для того чтобы проанализировать в условиях открытой экономики влияние макроэкономической политики как на внутреннее, так и на внешнее равновесие, расширим обычную модель $IS-LM$ путем включения в нее кривой платежного баланса (кривой BP).

Эта кривая описывает взаимосвязь между доходом Y и процентной ставкой i при внешнем равновесии, т. е. при равенстве баланса официальных расчетов нулю.

Платежный баланс включает в себя счет текущих операций *текущий счет* Xn и счет операций с капиталом и финансовыми инструментами *счет капитала* KA .

Уравнение кривой BP может быть представлено в следующем виде:

$$BP = Xn + KA = EX(R) - IM(Y, R) + KA(i - i^*) = 0,$$

где $(i - i^*)$ – разница между внутренней и мировой процентной ставкой.

Кривая BP имеет положительный наклон (рис. 9.7).

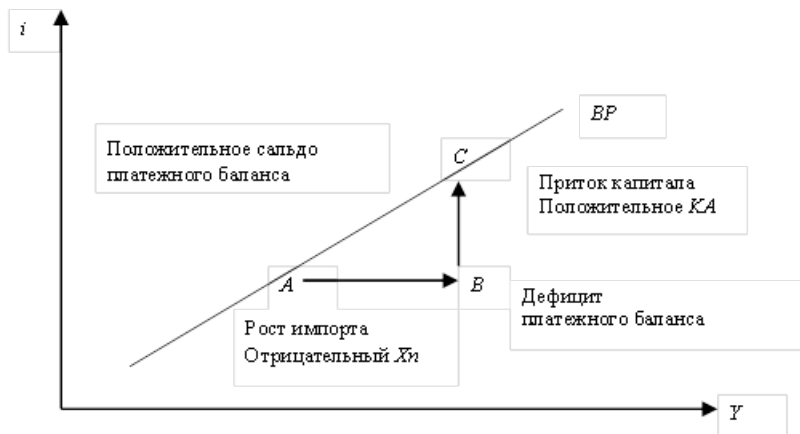


Рис. 9.7. Кривая BP

Это объясняется тем, что увеличение дохода Y приводит к росту импорта и дефициту по текущему счету Xn . Восстановление равновесия платежного баланса возможно при активном saldo по счету капитала KA (в этом случае будет достигнуто равенство $Xn + KA = 0$). Поэтому при данном уровне дохода требуется увеличение i с целью привлечения иностранного капитала (для финансирования отрицательного saldo по текущему счету).

Изменение обменного курса или какого-либо другого параметра, экзогенно изменяющего чистый экспорт (например, в результате проведения государством внешнеторговой политики), а также сдвиги в потоках капитала под влиянием факторов, не связанных с изменением процентной ставки, приведут к сдвигу кривой BP .

Наклон кривой BP отрицательно зависит от степени международной мобильности капитала и положительно – от величины предельной склонности к импортированию.

В случае *низкой мобильности капитала* кривая BP относительно крутая (кривая LM) (рис. 9.8).

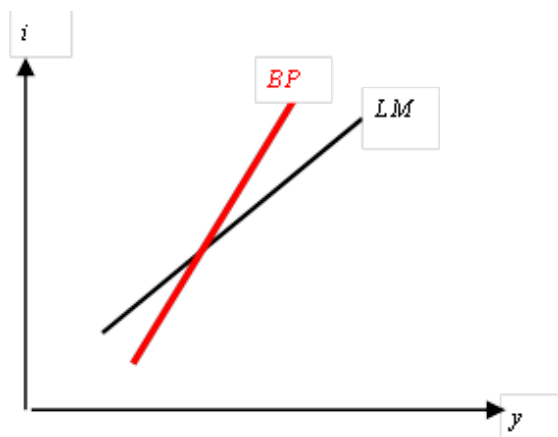


Рис. 9.8. Кривая BP в случае низкой мобильности капитала (относительно крутая)

В случае *высокой мобильности капитала* кривая BP относительно пологая (более пологая, чем кривая LM). Для притока иностранного капитала достаточно небольшого увеличения i .

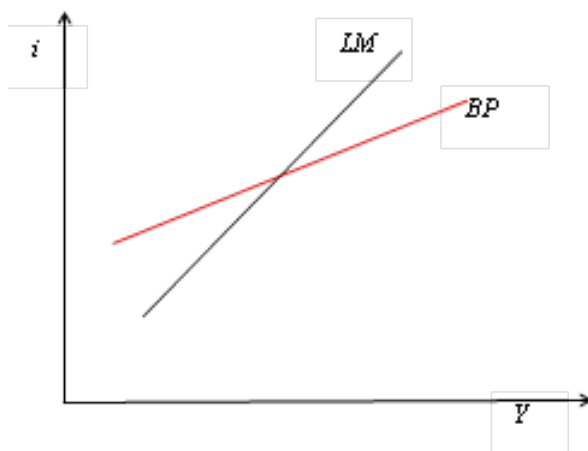


Рис. 9.9. Кривая BP в случае высокой мобильности капитала (относительно пологая)

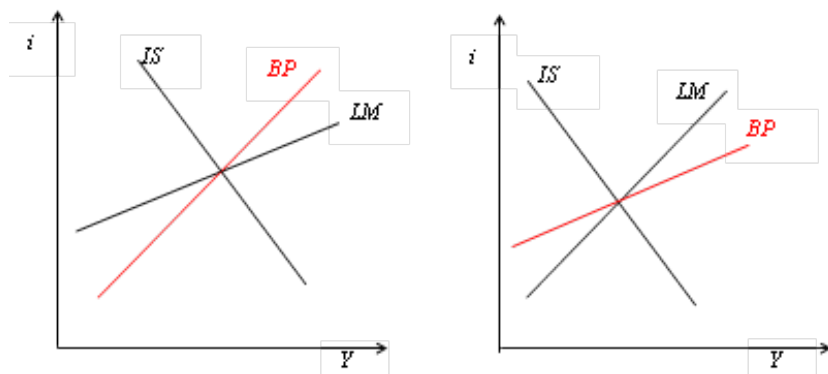


Рис. 9.10. Модель $IS-LM-BP$

В нашем анализе мы будем исходить из предположения, что состояние экономики *всегда* соответствует пересечению кривых IS и LM , т. е. на товарном и денежном рынках всегда имеется равновесие (ситуация *внутреннего равновесия*).

Но в экономике не обязательно наблюдается также и *внешнее равновесие*. Если сальдо платежного баланса не равно нулю, то точка пересечения кривых IS и LM находится вне кривой BP . При положительном сальдо платежного баланса точка пересечения кривых IS и LM находится слева (сверху) от кривой BP . При дефиците платежного баланса точка пересечения кривых IS и LM находится справа (снизу) от кривой BP . Однако для простоты мы будем предполагать, что *первоначально* ситуация в экономике соответствует точке, где сальдо платежного баланса равно нулю, поэтому все три кривые пересекаются в одной точке.

9.5. Макроэкономическая политика в малой открытой экономике в условиях различной мобильности капитала

9.5.1. Макроэкономическая политика в малой открытой экономике при фиксированном валютном курсе

Бюджетно-налоговая политика в случае низкой мобильности капитала (рис. 9.11 и 9.12).

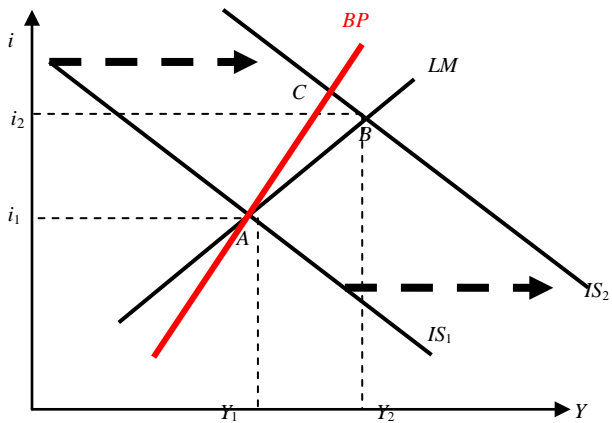


Рис. 9.11. Стимулирующая бюджетно-налоговая политика

Стимулирующая фискальная политика при низкой мобильности капитала ведет к дефициту платежного баланса, хотя приток капитала частично компенсирует дефицит текущего счета.

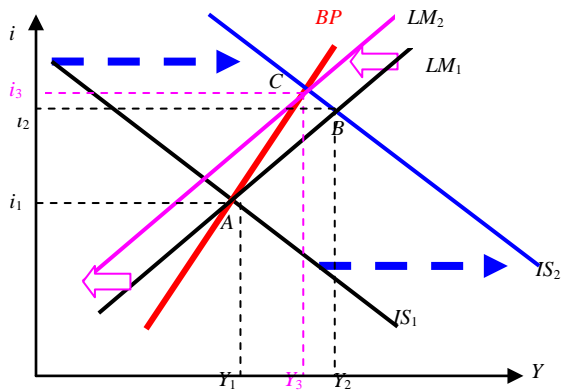


Рис. 9.12. Валютный курс и стимулирующая бюджетно-налоговая политика

Таким образом, в условиях фиксированного валютного курса стимулирующая бюджетно-налоговая политика в значительной мере компенсируется вынужденным сокращением массы денег и уровень дохода увеличивается незначительно – с Y_1 до Y_3 .

Денежно-кредитная политика в случае низкой мобильности капитала (рис. 9.13).

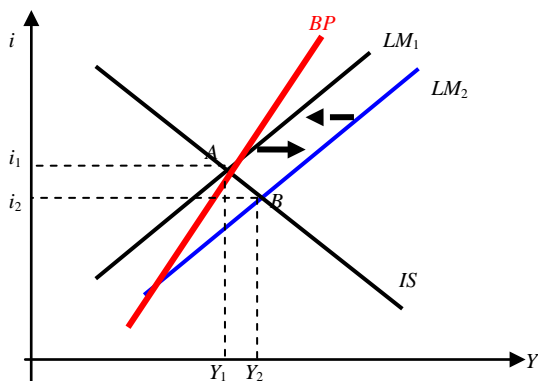


Рис. 9.13. Денежно-кредитная политика в случае низкой мобильности капитала

Денежно-кредитная политика при фиксированном валютном курсе оказывается неэффективной, поскольку попытки изменить величину денежной массы нейтрализуются необходимыми интервенциями на валютном рынке.

Бюджетно-налоговая политика в случае высокой мобильности капитала (рис. 9.14).

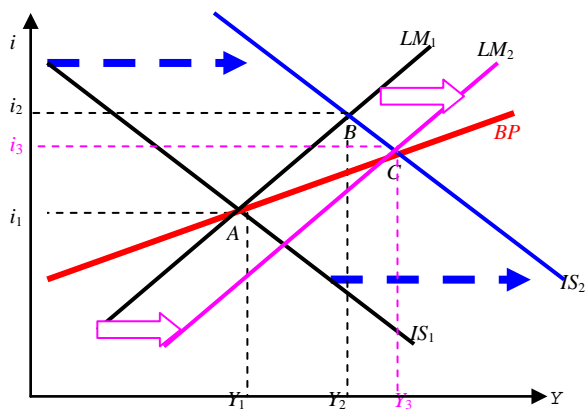


Рис. 9.14. Бюджетно-налоговая политика в случае высокой мобильности капитала

В отличие от ситуации с низкой мобильностью капитала, уровень дохода в результате стимулирующей бюджетно-налоговой политики значительно увеличивается. В точке C доход значительно выше, чем в точке A : расширение государственных расходов на уровень дохода дополняется эффектом от увеличения денежной массы.

Денежно-кредитная политика в случае высокой мобильности капитала (9.15).

Стимулирующая денежно-кредитная политика при увеличении денежной массы сдвигает кривую LM вправо до положения LM_2 , увеличивая доход и понижая ставку процента.

В случае высокой мобильности капитала результаты денежно-кредитной политики выглядят так же, как и при низкой мобильности капитала: прирост денежной массы вследствие стимулирующей денежно-кредитной политики компенсируется сокращением денежной массы в результате интервенций на валютном рынке. Вместе с тем, поскольку отток капитала при той же разнице внутренней и мировой процентных ставок сейчас больше, размеры дефицита платежного баланса оказываются более значительными. Масштабы интервенций на валютном рынке и темпы уменьшения валютных резервов в этом случае выше, и возвращение к долгосрочному равновесию происходит быстрее.

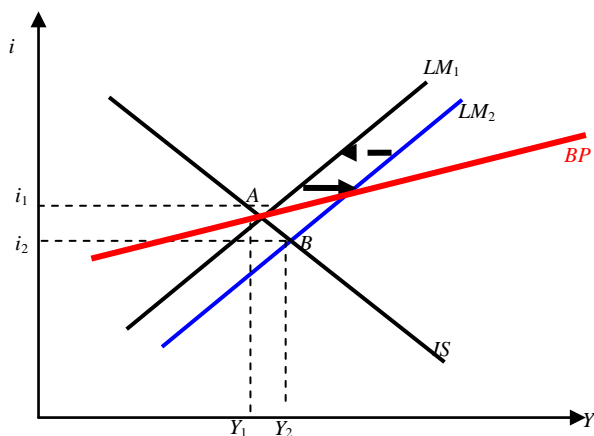


Рис. 9.15. Денежно-кредитная политика в случае высокой мобильности капитала

9.5.2. Макроэкономическая политика в малой открытой экономике при плавающем валютном курсе

Бюджетно-налоговая политика в случае низкой мобильности капитала (рис. 9.16).

При плавающем валютном курсе стимулирующая бюджетно-налоговая политика усиливается эффектом обесценения национальной валюты, что приводит к большему повышению дохода, чем при фиксированном курсе.

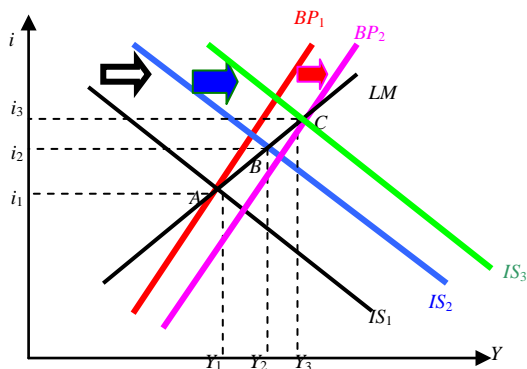


Рис. 9.16. Бюджетно-налоговая политика в случае низкой мобильности капитала

Денежно-кредитная политика в случае низкой мобильности капитала (рис. 9.17).

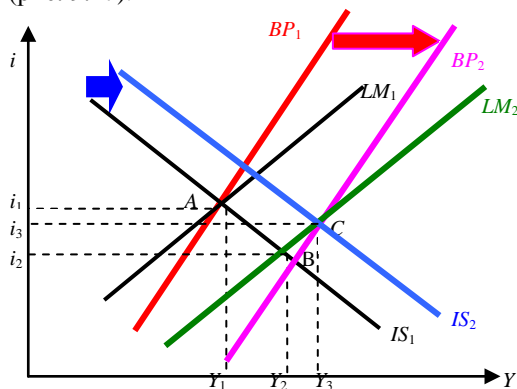


Рис. 9.17. Денежно-кредитная политика в случае низкой мобильности капитала

При плавающем валютном курсе денежно-кредитная политика становится эффективной с точки зрения воздействия на доход, а наличие международной мобильности капитала способствует повышению ее эффективности.

Бюджетно-налоговая политика в случае высокой мобильности капитала (рис. 9.18).

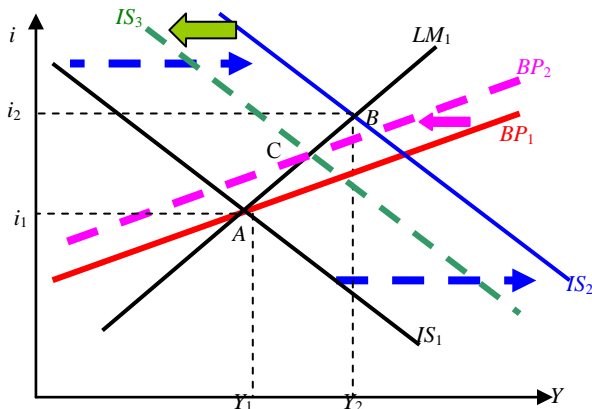


Рис. 9.18. Бюджетно-налоговая политика в случае высокой мобильности капитала

Стимулирующая бюджетно-налоговая политика (например, рост государственных закупок товаров и услуг), увеличивая совокупный спрос (сдвиг кривой IS вправо в положение IS_2) и уровень дохода (до уровня Y_2), одновременно приводит к росту процентной ставки (до уровня i_2). В условиях высокой мобильности капитала масштабы его притока и соответственно размеры активного сальдо счета капитала более чем достаточны для компенсации отрицательного сальдо торгового баланса, возникшего из-за роста дохода. Платежный баланс в целом сводится с положительным сальдо (новая точка внутреннего равновесия B лежит выше кривой BP). При плавающем обменном курсе стоимость национальной валюты будет повышаться для выравнивания сальдо платежного баланса.

Результатом повышения валютного курса будет сокращение чистого экспорта. Кривые IS и BP сдвигаются влево. Чистый экспорт будет сокращаться, и кривые будут сдвигаться влево до тех пор, пока будет существовать активное сальдо платежного баланса, т. е. пока гра-

фики кривых BP , IS и LM не пересекутся в одной точке. Внутреннее и внешнее равновесия восстанавливаются в точке C , где уровни дохода (Y_3) и процентной ставки (i_3) незначительно выше своих первоначальных значений. Возрастание дохода в результате роста государственных расходов в значительной мере нейтрализуется последующим сокращением чистого экспорта, и эффект бюджетно-налоговой политики в условиях высокой мобильности капитала оказывается незначительным.

Денежно-кредитная политика в случае высокой мобильности капитала (рис. 9.19).

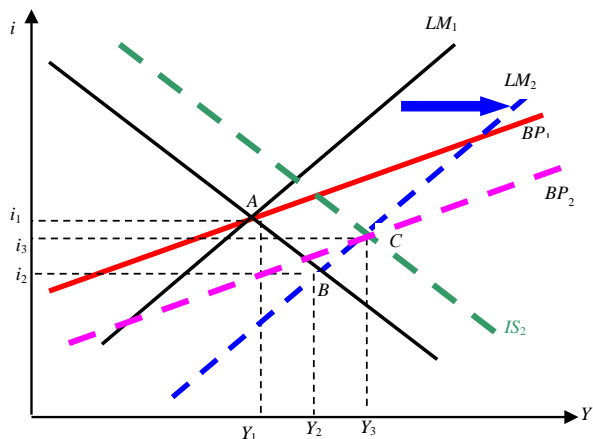


Рис. 9.19. Денежно-кредитная политика в случае высокой мобильности капитала

Высокая мобильность капитала способствует повышению эффективности денежно-кредитной политики. Доход значительно возрастет, что является результатом как прироста денежной массы, так и увеличения чистого экспорта вследствие снижения курса национальной валюты. Подчеркнем также, что в данном случае увеличение денежной массы стимулирует главным образом не внутренний, а внешний спрос. Как и в рассмотренном выше случае низкой мобильности капитала, ставка процента сначала падает, потом возрастает, но в итоге оказывается ниже первоначального уровня. Однако при высокой мобильности капитала это отклонение будет небольшим, и, следовательно, основным фактором увеличения дохода Y станет рост не инвестиций, а чистого экспорта.

Т е м а 10. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

10.1. Деловые циклы: понятие, модели

Экономический (деловой) цикл – это период, в течение которого происходят колебания уровня деловой активности, выражающиеся в изменении объема производства и занятости.

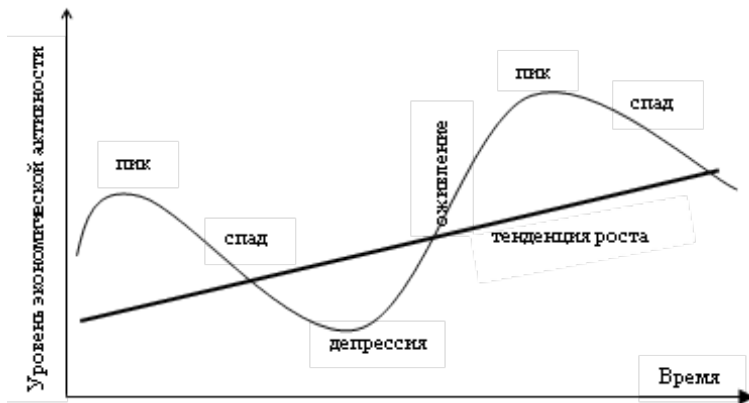


Рис. 10.1. Экономический цикл

Существуют различные теории, объясняющие колебания деловой активности. Одни ученые концентрируют свое внимание на нововведениях. Другие объясняют экономические циклы политическими и случайными событиями. Некоторые экономисты (монетаристы) считают цикл чисто монетарным явлением, зависящим от количества денег в обращении. Многие экономисты (кейнсианцы) считают, что фактором, непосредственно определяющим уровни производства и занятости, является уровень общих, или совокупных, расходов. Экономисты марксистского направления причиной цикличности считают периодическое обновление основного капитала.

Существуют *сезонные колебания* деловой активности.

Особое место в теории цикличности имеют *длинные волны* *Н. Д. Кондратьева*.

Теория *длинных волн* исходит из того, что экономическая система постоянно находится в состоянии отклонения от макроэкономического равновесия.

Во-первых, это отклонения на длительных отрезках времени объемов совокупного спроса от совокупного предложения.

Во-вторых, это отклонения, обусловленные изменениями спроса на оборудование, сооружения, строительные материалы и т. п. Эти отклонения преодолеваются в рамках экономических циклов средней продолжительности.

В-третьих, это длительные (40–60 лет) отклонения от равновесного состояния, которые имеют место на рынках промышленных зданий, сооружений инфраструктуры и рабочей силы.

10.2. Понятие, показатели и факторы экономического роста

Под **экономическим ростом** понимается *увеличение реального объема выпуска в экономике*. Для измерения экономического роста используются показатели абсолютного прироста или темпов прироста реального объема выпуска в стране. Экономический рост существует в том случае, когда граница производственных возможностей страны сдвигается во внешнем направлении (рис. 10.2).

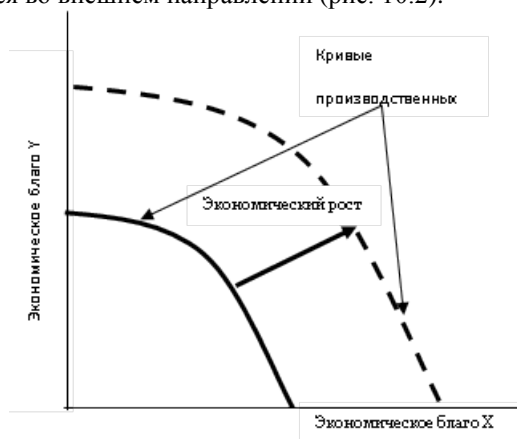


Рис. 10.2. Сдвиг кривой производственных возможностей

Для оценки объема выпуска используются такие показатели, как валовой внутренний продукт (*GDP*), чистый внутренний продукт (*NDP*), национальный доход (*NI*).

Чтобы охарактеризовать динамику объемов производства, используется показатель темпов его роста, представляющий выраженное в процентах отношение величины изменения реального выпуска *GDP*

(*NDP, NI*), произошедшего за какой-либо период (как правило, за год), к его первоначальному значению. Так, например, темп роста валового внутреннего продукта вычисляется по формуле

$$GDP = (GDP_t - GDP_{t-1} : GDP_{t-1}) \cdot 100 \%, \quad (10.1)$$

где GDP_t – объем валового внутреннего продукта в интересующий момент времени;

GDP_{t-1} – объем валового внутреннего продукта за предыдущий период времени.

Аналогично вычисляются темпы роста *NI*. Вместе с тем названные показатели далеко не всегда свидетельствуют об эффективности экономики и не позволяют судить о достигнутом жизненном уровне. Для этих целей чаще всего используются показатели *в расчете на душу населения*.

Способность экономики к росту зависит от *факторов* предложения, спроса и распределения.

К факторам предложения относятся:

- количество и качество природных ресурсов;
- количество и качество трудовых ресурсов;
- объем основного капитала;
- технология производства.

Размер совокупного спроса может оказаться недостаточным для вовлечения в производство всех имеющихся ресурсов.

Таким образом, помимо перечисленных факторов предложения на способность экономики к росту влияют факторы распределения и спроса.

В зависимости от того, какие из перечисленных факторов обеспечивают экономический рост, выделяется два его типа: *экстенсивный* и *интенсивный*.

Экономический рост называется *экстенсивным*, если он осуществляется за счет количественного увеличения факторов производства при их качественной неизменности. Производительность привлеченных дополнительных ресурсов остается прежней.

Интенсивный рост осуществляется за счет качественного совершенствования факторов производства и технологии, т. е. осуществляется не за счет увеличения объемов затрат ресурсов, а за счет роста их отдачи.

Факторы экономического роста часто группируют в соответствии с типами экономического роста: *экстенсивные факторы* (рост затрат капитала, труда и земли) и *интенсивные* (технический (технологический) прогресс, экономия на масштабах, рост образовательного и профессионального уровня работников, повышение мобильности и улучшение распределения ресурсов, совершенствование управления производством, улучшение законодательства и т. д., т. е. все, что позволяет качественно усовершенствовать как сами факторы производства, так и процесс их использования).

В качестве причин, сдерживающих экономический рост, часто называют ресурсные и экологические ограничения, широкий спектр социальных издержек, связанных с ростом производства, а также неэффективную экономическую политику правительства.

Длительное время желательность экономического роста рассматривалась как нечто само собой разумеющееся. Однако в последние годы выдвинут ряд аргументов, в соответствии с которыми дальнейший экономический рост в промышленно развитых странах не может считаться целью экономического развития:

1. Экономический рост оказывает отрицательное воздействие на состояние окружающей среды. Поэтому в ряде случаев целесообразно сдерживание экономического роста.

2. Многие основные проблемы современности (например, бедность) не могут быть решены путем дальнейшего наращивания производственного потенциала, который является уже достаточным для обеспечения всеобщего благосостояния. Проблема в другом – в совершенствовании распределения произведенного продукта, которое обеспечило бы удовлетворительное решение социальных задач.

3. Материальное благосостояние не может являться главной (тем более единственной) целью экономического развития. Следует определить, что в действительности нужно человеку в жизни. Необходимо иметь в виду, что экономический рост зачастую сопровождается утратой многих человеческих ценностей.

Несмотря на многие рациональные моменты, содержащиеся в аргументации противников экономического роста как «самоцели», нельзя считать их позицию вполне убедительной. Во-первых, решение, например, экологической проблемы невозможно без экономического роста. Во-вторых, в странах с низким уровнем развития существуют проблемы более острые, нежели те, на которые ссылаются противники экономического роста.

10.3. Некейнсианские теории экономического роста

Подход к экономическому росту со стороны спроса и ключевая роль инвестиций являются двумя наиболее типичными признаками некейнсианских моделей.

Наиболее простой некейнсианской моделью роста является модель Е. Домара. Он уточнил и дополнил теорию Дж. М. Кейнса, обосновав способность инвестиций выступать не только фактором образования доходов, но и фактором создания производственных мощностей. Под *производственной мощностью* Е. Домар понимал совокупный доход, который может быть произведен при полной занятости ресурсов.

Для того чтобы статическое равновесие сохранилось и в динамике, необходимо, чтобы прирост спроса был равен приросту предложения. Такое динамическое равновесие может быть достигнуто определенным темпом инвестиций, так как только инвестиции создают одновременно и новые производственные мощности, и дополнительные доходы. Проблема как раз и заключается в определении темпа роста инвестиций. Для определения оптимального темпа роста Е. Домар решил систему из трех уравнений: уравнения предложения, спроса и уравнения равенства предложения и спроса.

В модели Е. Домара предполагаются следующие допущения:

- 1) капитал имеет постоянную предельную производительность ($MRP_K = const$);
- 2) выбытие капитала отсутствует;
- 3) инвестиционный лаг равен нулю;
- 4) отношение капитала (K) к доходу (Y) постоянно ($K : Y = const$);
- 5) предельная склонность к сбережению постоянна ($MPS = const$);
- 6) на рынке труда существует избыточное предложение, обуславливающее постоянство уровня цен.

Увеличение *совокупного предложения* (ΔAS) составит:

$$\Delta AS = MRP_K \cdot \Delta K, \quad (10.2)$$

где MRP_K – предельная производительность капитала;

ΔK – прирост капитала.

Прирост капитала обеспечивается соответствующим объемом инвестиций ($\Delta K = I$), следовательно:

$$\Delta AS = MRP_K \cdot I. \quad (10.3)$$

Фактором увеличения *совокупного спроса* является прирост инвестиций. Если в данном периоде инвестиции выросли на ΔI , то, в соответствии с эффектом мультипликатора, совокупный спрос возрастет:

$$\Delta AD = \Delta I \cdot M_I = \Delta I \cdot (1 : 1 - MPC) = \Delta I \cdot (1 : MPS) = \Delta I : MPS, \quad (10.4)$$

где M_I – мультипликатор расходов.

Равновесный экономический рост будет достигнут при условии равенства величин совокупных спроса и предложения ($AS = AD$), следовательно:

$$\Delta I : MPS = MRP_K \cdot I, \quad (10.5)$$

или

$$\Delta I : I = MRP_K \cdot MPS, \quad (10.6)$$

т. е. темп прироста инвестиций должен быть равен произведению предельной производительности капитала и предельной склонности к сбережению. Величина MRP_K постоянна в соответствии с принятыми предпосылками, следовательно, увеличение темпов прироста инвестиций может быть достигнуто лишь за счет роста нормы сбережений MPS (но для рассматриваемого периода она берется постоянной).

Поскольку в условиях равновесия инвестиции равны сбережениям: $I = S$, а сбережения $S = MPS \cdot Y$, то уровень национального дохода является величиной, пропорциональной уровню инвестиций, следовательно,

$$\Delta Y : Y = \Delta I : I = MRP_K \cdot MPS. \quad (10.7)$$

Таким образом, согласно теории Е. Домара, существует равновесный темп прироста национального дохода в экономике, равный произведению предельной производительности капитала и предельной склонности к сбережению. Инвестиции и доход в этом случае растут с одинаковым постоянным во времени темпом.

Такое динамическое равновесие может оказаться неустойчивым, как только темп роста плановых инвестиций частного сектора отклоняется от уровня, заданного моделью.

К неокейнсианскому направлению относится также модель Р. Харрода. Модели Е. Домара и Р. Харрода по содержанию сходны между собой. В модели Р. Харрода норма уравновешенного роста также зависит от определенного соотношения между ростом национального дохода и инвестициями. Поэтому в литературе часто обе этих мо-

дели называют моделями Харрода – Домара. Однако между ними существуют важные различия.

Модель Е. Домара основывается на использовании мультипликатора. Эта модель определяет норму роста инвестиций, обеспечивающую необходимый рост национального дохода.

Модель экономического роста Р. Харрода включает эндогенную (внутреннюю) функцию инвестиций (в отличие от экзогенно заданных инвестиций у Е. Домара) и определяет норму сбалансированного роста на основе принципа *акселератора* и ожиданий предпринимателей.

Принцип акселератора развивали еще в начале XX в. французский экономист А. Афтальон и американский экономист Дж. Кларк. Суть этой теории заключается в том, что рост спроса, или доходов, действует как акселератор (ускоритель) степени роста инвестиций. Спрос на капиталовложения всегда больше, чем вызвавший его прирост потребительского спроса. Дж. М. Кейнс рассматривал только мультипликационный эффект между инвестициями и доходами, так как предполагал существование неиспользованного оборудования и безработицы. Акселератор же определяет обратную связь между ростом доходов и инвестициями.

Принцип акселератора наиболее понятен на примере стационарной экономики. Если спрос и доходы не растут, то необходимы инвестиции только на обновление капитала и никаких чистых инвестиций не существовало бы. Но если потребительский спрос растет, то необходим рост чистых инвестиций для расширения производства.

Таким образом, в соответствии с принципом акселератора любой рост (сокращение) дохода вызывает рост (сокращение) инвестиций, пропорциональный изменению дохода:

$$\alpha = \Delta I : \Delta Y, \quad (10.8)$$

где α – акселератор.

В своей модели Р. Харрод исходил из двух основных предпосылок, которые косвенно дополнил гипотезой о действии предпринимателей в качестве инвесторов.

Первая предпосылка состоит в том, что накопления являются постоянной и неизменной долей национального дохода (в литературе часто обозначают буквой s), в этом случае предельная и средняя склонность к сбережению равны ($MPS = APS$) и неизменны. Объем на-

коплений зависит не от нормы процента, а от уровня и темпа роста национального дохода. Р. Харрод абстрагируется от изменения цен, а также от воздействия процента на капиталовложения. Таким образом, справедливо уравнение

$$S_t = MPS \cdot Y_t, \quad (10.9)$$

где S_t – объем сбережений за период t ;

Y_t – доход за период t ;

MPS – предельная склонность к сбережению, в данном случае равная доле сбережений в доходе.

При очень коротком периоде сбережения являются функцией от доходов предшествующего периода ($t-1$), однако для более длительного периода, например год, достаточно указанной, менее точной формулы.

Вторая предпосылка Р. Харрода касается капиталовложений и основывается на принципе акселератора. Объем инвестиций, который осуществляют или хотят осуществить предприниматели, зависит от прироста дохода, или спроса между двумя периодами. Следовательно, спрос на инвестиции является функцией роста совокупного производства, соответственно спроса в предшествующем периоде. Величина инвестиционного спроса соответствует предшествующему приросту производства. Таким образом, можно записать:

$$I_t = \alpha (Y_t - Y_{t-1}) = \alpha \Delta Y_t, \quad (10.10)$$

где I_t – инвестиции за период t ;

α – акселератор, представляющий объем капиталовложений, который предприниматели инвестируют на единицу прироста совокупного спроса.

$$\frac{Y_t - Y_{t-1}}{Y_{t-1}} = \beta \cdot \frac{Y_{t-1} - Y_{t-2}}{Y_{t-2}}, \quad (10.11)$$

где $\beta = 1$, если спрос в предшествующем периоде ($t-1$) был равен предложению;

$\beta > 1$, если спрос превысил предложение;

$\beta < 1$, если спрос был ниже предложения.

$$Y_t = Y_{t-1} \cdot \left[\beta \cdot \frac{Y_{t-1} - Y_{t-2}}{Y_{t-2}} + 1 \right]. \quad (10.12)$$

$$Y_t = \frac{I_t}{MPS} = \frac{\alpha (Y_t - Y_{t-1})}{MPS}. \quad (10.13)$$

$$\frac{\alpha (Y_t - Y_{t-1})}{MPS} = Y_{t-1} \cdot \left[\beta \cdot \frac{Y_{t-1} - Y_{t-2}}{Y_{t-2}} + 1 \right]. \quad (10.14)$$

После преобразования получим:

$$\frac{\alpha}{MPS} \cdot \left(\frac{Y_t - Y_{t-1}}{Y_{t-1}} \right) = \beta \cdot \left(\frac{Y_{t-1} - Y_{t-2}}{Y_{t-2}} + 1 \right). \quad (10.15)$$

$$\frac{Y_t - Y_{t-1}}{Y_{t-1}} = \frac{Y_{t-1} - Y_{t-2}}{Y_{t-2}} = \frac{\Delta Y_t}{Y_{t-1}}. \quad (10.16)$$

$$\frac{\alpha}{MPS} \cdot \frac{\Delta Y_t}{Y_{t-1}} = \frac{\Delta Y_t}{Y_{t-1}} + 1. \quad (10.17)$$

Отсюда равновесный темп прироста объема выпуска составит:

$$\frac{\Delta Y}{Y_{t-1}} = \frac{MPS}{\alpha - MPS}. \quad (10.18)$$

Выражение MPS : $(\alpha - MPS)$ Р. Харрод назвал «*гарантированным*» темпом роста.

Вообще Р. Харрод различает три варианта нормы роста: *гарантированную* (G_w), *естественную* (G_n) и *действительную* (G).

10.4. Неоклассические теории экономического роста

Наиболее известной среди неоклассических моделей роста является *производственная функция Кобба – Дугласа*. В общем виде она может быть записана в следующей форме:

$$Y = AL^\alpha K^\beta, \quad (10.19)$$

где Y – объем производства;

L, K – количество затраченного труда и затраченного капитала;
 α, β – степенные показатели, отражающие вклад соответствующего фактора (труда и капитала) в производство продукта, причем $\alpha + \beta = 1$;

A – коэффициент, выражающий воздействие других факторов.

Зависимость производства от количеств труда и капитала имеет следующий вид:

$$Y = 1,01 \cdot L^{0,75} K^{0,25}. \quad (10.20)$$

Смысл уравнения заключается в том, что при увеличении труда (L) на 1 % и неизменном объеме капитала (K) производство увеличилось бы на 75 %; при увеличении на 1 % капитала (K) и неизменном количестве труда (L) – на 25 %.

О том, что научно-технический прогресс является ведущим элементом экономического роста, впервые высказался в 50-х годах прошлого века профессор Массачусетского технологического института Р. Солоу.

В модели Р. Солоу показано, что нестабильность динамического равновесия в неокейнсианских моделях была следствием невзаимозаменяемости факторов производства. Вместо функции Леонтьева Р. Солоу использовал производственную функцию Кобба – Дугласа, в которой труд и капитал являются субститутами. Другими предпосылками анализа в модели Р. Солоу являются убывающая предельная производительность капитала, постоянная отдача от масштаба, постоянная норма выбытия, отсутствие инвестиционных лагов. Взаимозаменяемость факторов (изменение капиталовооруженности) объясняется не только технологическими условиями, но и неоклассической предпосылкой о совершенной конкуренции на рынках факторов. Необходимым условием равновесия экономической системы является равенство совокупного спроса и предложения.

Предложение в модели Р. Солоу описывается производственной функцией с постоянной отдачей от масштаба:

$$Y = F(K, L), \quad (10.21)$$

где $F(K, L)$ – функция от капитала и соответственно труда.

Вследствие допущения постоянной отдачи от масштаба для любого положительного числа z верно равенство

$$zF(K, L) = F(zK, zL). \quad (10.22)$$

Тогда если примем, что $z = 1 : L$, то

$$Y : L = F(K : L, 1). \quad (10.23)$$

Это уравнение показывает, что объем производства в расчете на одного работника ($Y : L$) является функцией капитала на одного работника ($K : L$).

В дальнейшем будут использованы малые буквы для тех количественных показателей, которые относятся к одному рабочему. Тогда обозначим ($Y : L$) через y , а ($K : L$) через k и представим функцию (10.23) в форме взаимосвязи между производительностью и фондовооруженностью (капиталовооруженностью):

$$y = f(k). \quad (10.24)$$

Эта производственная функция представлена графически на рис. 10.3.

Тангенс угла наклона данной функции для каждого уровня k соответствует предельному продукту капитала (MRP_K), который убывает по мере роста фондовооруженности (k).

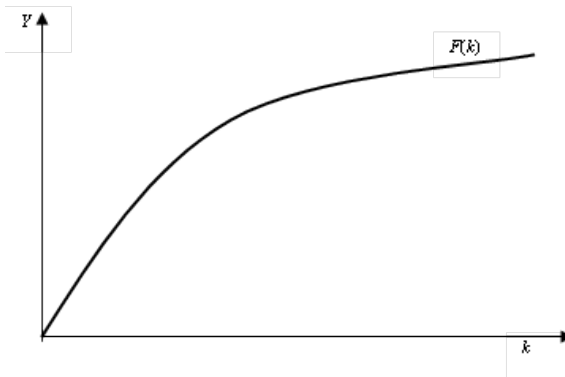


Рис. 10.3. Производственная функция

Совокупный спрос в модели Р. Солоу определяется со стороны потребителей и инвесторов. Таким образом, произведенная продукция делится между потреблением, приходящимся на одного рабочего, и инвестициями на одного рабочего:

$$y = i + c, \quad (10.25)$$

где i и c – соответственно инвестиции и потребление в расчете на одного занятого.

Доход делится между потреблением и сбережениями в соответствии с нормой сбережения (предельной склонностью к сбережению), поэтому потребление можно записать следующим образом:

$$c = (1 - MPS) \cdot y, \quad (10.26)$$

где MPS – норма сбережения (накопления).

$$y = c + i = (1 - MPS) \cdot y + i. \quad (10.27)$$

После преобразования получим:

$$i = MPS \cdot y. \quad (10.28)$$

Уравнение показывает, что инвестиции (как и потребление) пропорциональны доходу. В условиях равновесия инвестиции равны сбережениям, тогда норма сбережений показывает, какая часть произведенной продукции идет на капитальные вложения. Заменив y в уравнении (10.28) функцией (10.24), получим функцию инвестиций от капиталовооруженности:

$$i = MPS \cdot f(k). \quad (10.29)$$

Чем выше уровень капиталовооруженности (k), тем выше объем производства $f(k)$ и больше инвестиции, приходящиеся на одного работника (i).

На рис.10.4 показано, как норма сбережений определяет разделение продукта на потребление и инвестиции для каждого значения k . Для любого уровня капиталовооруженности k объем производства равен $f(k)$, инвестиции составляют $MPS \cdot f(k)$, потребление равно $f(k) - MPS \times f(k)$.

Для учета в модели амортизации в нее вводится норма выбытия δ . Тогда количество капитала, которое выбывает каждый год, составляет δk .

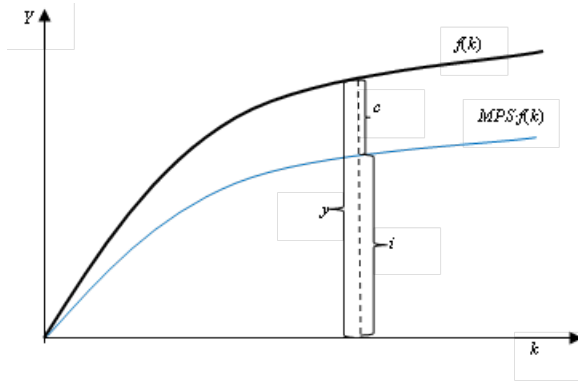


Рис. 10.4. Производство, потребление и инвестиции

Изменение запасов капитала (Δk) равно разнице между инвестициями (i) и выбытием (δk), что можно записать в виде следующего уравнения:

$$\Delta k = i - \delta k. \quad (10.30)$$

Так как инвестиции равны сбережениям, то изменение запасов капитала (на рис. 10.5 линия δk) может быть записано следующим образом:

$$\Delta k = MPS \cdot f(k) - \delta k. \quad (10.31)$$

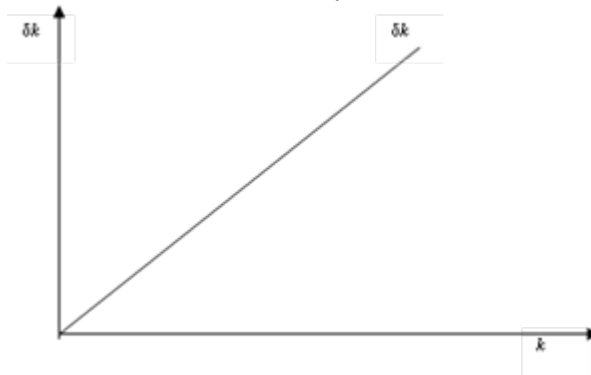


Рис. 10.5. Выбытие капитала

На рис. 10.6 инвестиции и выбытие показаны для различных уровней капиталовооруженности. При более высокой капиталовооружен-

ности больше объем производства и инвестиции, приходящиеся на одного работника. В то же время чем больше запасы капитала, тем больше и величина выбытия.

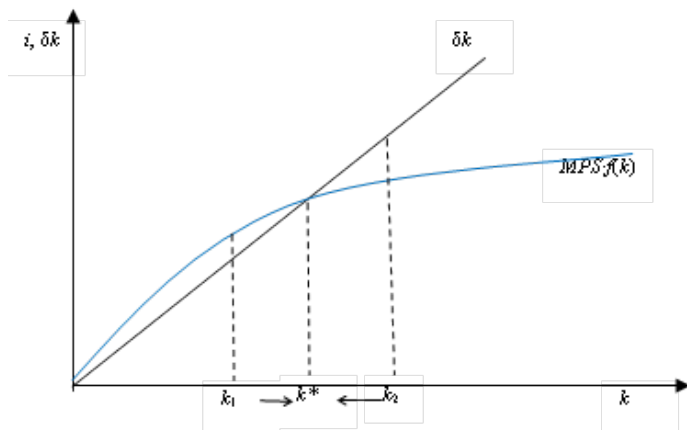


Рис. 10.6. Капиталовооруженность

На рис. 10.6 показано, что существует единственный уровень капиталовооруженности, при котором инвестиции равны величине износа.

Запас капитала (k) будет увеличиваться ($\Delta k > 0$) до уровня, при котором инвестиции будут равны величине выбытия, т. е. $MPS \cdot f(k) = \delta k$. После этого запас капитала на одного занятого (фондовооруженность) не будет меняться во времени, поскольку две действующие на него силы уравновесят друг друга ($\Delta k = 0$).

Уровень запаса капитала, при котором инвестиции равны выбытию, называется равновесным (устойчивым) уровнем фондвооруженности труда и обозначается k^* . При достижении k^* экономика находится в состоянии долгосрочного равновесия.

Равновесие является устойчивым, поскольку независимо от исходного значения k экономика будет стремиться к равновесному состоянию, т. е. к k^* . Если начальное k_1 ниже k^* , то валовые инвестиции $\{MPS \cdot f(k)\}$ будут больше выбытия (δk) и запас капитала будет возрастать на величину чистых инвестиций. Если $k_2 > k^*$, это означает, что инвестиции меньше, чем износ, а значит, запас капитала будет сокращаться, приближаясь к уровню k^* .

Норма накопления (сбережения) непосредственно влияет на устойчивый уровень фондвооруженности. Рост нормы сбережения с MPS_1 до MPS_2 сдвигает кривую инвестиций вверх из положения $MPS_1 \cdot f(k)$ до $MPS_2 \cdot f(k)$ (рис. 10.7).

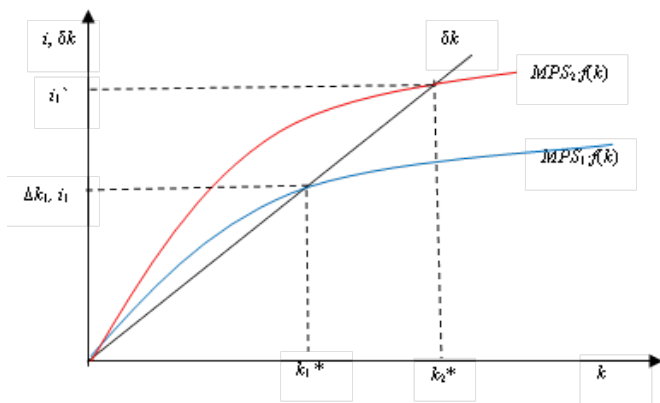


Рис. 10.7. Рост нормы сбережений

В исходном состоянии экономика имела устойчивый запас капитала k_1^* , при котором инвестиции равнялись выбытию. После повышения нормы сбережения инвестиции выросли на $(i_1' - i_1)$, а запас капитала (k_1^*) и выбытие (δk_1) остались прежними. В этих условиях инвестиции начинают превышать выбытие, что вызывает рост запаса капитала до уровня нового равновесия k_2^* , которое характеризуется более высокими значениями фондовооруженности и производительности труда (выпуск на одного занятого (y)).

Из модели Р. Солоу видно, что *норма сбережения* является важнейшим фактором, определяющим устойчивый уровень капиталовооруженности и, соответственно, уровень выпуска.

Таким образом, чем выше норма сбережения (накопления), тем более высокий уровень выпуска и запаса капитала может быть достигнут в состоянии устойчивого равновесия. Однако повышение нормы накопления ведет к ускорению экономического роста в краткосрочном периоде до тех пор, пока экономика не достигнет точки нового устойчивого равновесия.

Для дальнейшего развития модели Р. Солоу поочередно снимаются две предпосылки: неизменность численности населения и его занятой части (их динамика предполагается одинаковой) и отсутствие технического прогресса.

Предположим, население растет с постоянным темпом n . Это дополнительный фактор, влияющий на фондовооруженность. Теперь уравнение (10.30), показывающее изменение запаса капитала на одного работника, будет выглядеть следующим образом:

$$\Delta k = i - \delta k - nk \quad (10.32)$$

или

$$\Delta k = i - (\delta + n)k. \quad (10.33)$$

Рост населения, как и выбытие капитала, снижает фондовооруженность, но по-другому – не через уменьшение наличного запаса капитала, а путем распределения его между возросшим числом занятых. В этих условиях необходим такой объем инвестиций, который, во-первых, покрыв бы выбытие капитала, во-вторых, позволил бы обеспечить капиталом новых рабочих в прежнем объеме. Производство nk показывает, сколько требуется дополнительного капитала в расчете на одного занятого, чтобы капиталовооруженность новых рабочих была на том же уровне, что и прежних.

Условие устойчивого равновесия в экономике при неизменной фондовооруженности k^* на основе уравнений (10.29) и (10.33) можно будет записать следующим образом:

$$\Delta k = MPS \cdot f(k) - (\delta + n)k = 0 \quad (10.34)$$

или

$$MPS \cdot f(k) = (\delta + n)k. \quad (10.35)$$

При достижении равенства достигается полная занятость ресурсов (рис. 10.8).

При устойчивом состоянии экономики капитал и выпуск на одного занятого, т. е. фондовооруженность (k) и производительность (y) труда, остаются неизменными. Но чтобы фондовооруженность оставалась постоянной и при росте населения, капитал должен возрастать с тем же темпом, что и население, т. е.

$$\Delta Y : Y = \Delta L : L = \Delta K : K = n. \quad (10.36)$$

Следует обратить внимание на то, что с увеличением темпа роста населения возрастает угловой коэффициент кривой $(\delta + n)k$, что приводит к уменьшению равновесного уровня фондовооруженности (k^*), а следовательно, к падению y .

Учет в модели Р. Солоу технологического прогресса видоизменяет исходную производственную функцию. Предполагается трудосберегающая форма технологического прогресса. Производственная функция будет представлена следующим образом:

$$Y = F(K, L \cdot E), \quad (10.37)$$

где E – эффективность единицы труда, зависящая от состояния здоровья, образования и квалификации работника;
 $(L \cdot E)$ – численность условных единиц труда с постоянной эффективностью E .

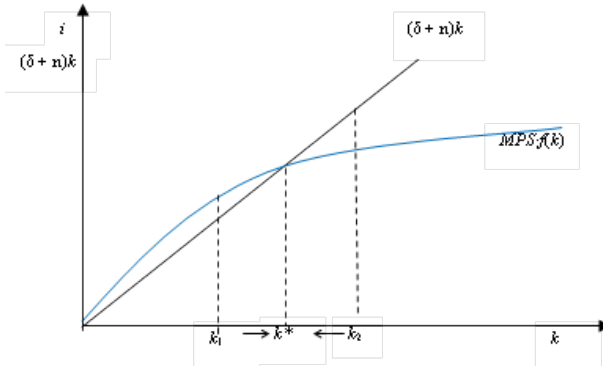


Рис. 10.8. Рост населения в модели Р. Солоу

Чем выше E , тем больше продукции может быть произведено данным числом работников. Предполагается, что технологический прогресс осуществляется путем роста эффективности труда E с постоянным темпом g . Рост эффективности труда в данном случае аналогичен по результатам росту численности занятых: если технологический прогресс имеет темп $g = 5\%$, то, например, 100 рабочих могут произвести столько же продукции, сколько ранее производили 105. Если теперь численность занятых L растет с темпом n , а E растет с темпом g , то $(L \cdot E)$ будет увеличиваться с темпом $(n + g)$.

Включение технологического прогресса меняет и анализ состояния устойчивого равновесия, хотя ход рассуждений сохраняется. Если определить k^* как количество капитала в расчете на единицу труда с постоянной эффективностью, т. е.

$$k^* = K : L \cdot E, \quad (10.38)$$

а

$$y^* = K : L \cdot E, \quad (10.39)$$

то результаты роста эффективных единиц труда будут аналогичны результатам роста численности занятых (*увеличение количества единиц труда с постоянной эффективностью снижает величину капи-*

тала, приходящегося на одну такую единицу).

В состоянии устойчивого равновесия (рис. 10.9) уровень фондовооруженности k^* уравнивает, с одной стороны, влияние инвестиций, повышающих фондовооруженность, а с другой стороны, воздействие выбытия, роста числа занятых и технологического прогресса, снижающих уровень капитала в расчете на эффективную единицу труда:

$$MPS \cdot f(k^*) = (\delta + n + g)k^* \quad (10.40)$$

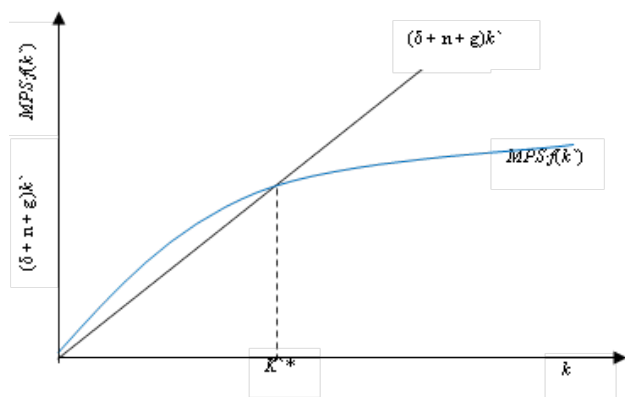


Рис. 10.9. Технологический прогресс

В устойчивом состоянии (k^*) при наличии технологического прогресса общий объем капитала (K) и выпуска (Y) будут расти с темпом $(n + g)$. Но, в отличие от случая роста населения, теперь будут расти фондовооруженность ($K : L$) с темпом g и выпуск ($Y : L$) в расчете на одного занятого также с темпом g . Увеличение объема производства в расчете на одного работника с темпом g является основой для повышения благосостояния населения. Таким образом, в модели Р. Солоу единственным условием непрерывного роста уровня жизни является технологический прогресс, поскольку лишь при его наличии наблюдается устойчивый рост выпуска на душу населения (y).

Таким образом, в модели Р. Солоу найдено объяснение механизма непрерывного экономического роста в режиме равновесия при полной занятости ресурсов.

Как известно, в кейнсианских моделях норма сбережения задавалась экзогенно и определяла величину равновесного темпа роста дохода. В неоклассической модели Р. Солоу при любой норме сбережения

рыночная экономика стремится к соответствующему устойчивому уровню фондовооруженности (k^*) и сбалансированному росту, когда доход и капитал растут с темпом ($n + g$). Величина нормы сбережения (накопления) является объектом экономической политики и важна при оценке различных программ экономического роста.

Так как равновесный экономический рост совместим с различными нормами сбережения, то возникает проблема выбора оптимальной ее нормы.

Оптимальная норма накопления, соответствующая «золотому правилу» Э. Фелпса, обеспечивает равновесный экономический рост с максимальным уровнем потребления. Устойчивый уровень фондовооруженности, соответствующий этой норме накопления, обозначим через k^{**} , а уровень потребления – через c^{**} .

Уровень потребления в расчете на одного занятого при любом устойчивом значении фондовооруженности k^* определяется путем ряда преобразований исходного тождества: $y = c + i$.

Выразим потребление c через y и i ($c = y - i$) и подставим значения данных параметров, которые они принимают в устойчивом состоянии, в исходное тождество:

$$c^* = f(k^*) - \delta k^*, \quad (10.41)$$

где c^* – потребление в состоянии устойчивого роста;

$i = MPS \cdot f(k) = \delta k$ по определению устойчивого уровня фондовооруженности.

Теперь из различных устойчивых уровней фондовооруженности (k^*), соответствующих разным значениям MPS , необходимо выбрать такой, при котором потребление достигает максимума (рис. 10.10).

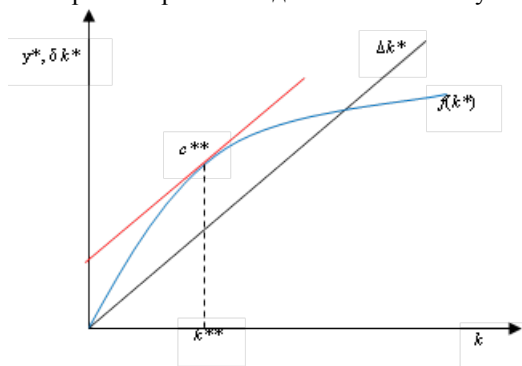


Рис. 10.10. Устойчивый уровень потребления

Если выбрано $k^* < k^{**}$, то объем выпуска увеличивается в большей степени, чем величина выбытия (касательная линия к $f(k^*)$ на графике круче, чем δk^*), а значит, разница между ними, равная потреблению, растет. При $k^* > k^{**}$ увеличение объема выпуска меньше роста выбытия, т. е. потребление падает.

Рост потребления возможен лишь до точки k^{**} , где оно достигает максимума (производственная функция и кривая δk^* имеют здесь одинаковый наклон). В этой точке увеличение запаса капитала на единицу даст прирост выпуска, равный предельному продукту капитала (MRP_K), и увеличит выбытие на величину δ (износ на единицу капитала).

Рост потребления не произойдет, если весь прирост выпуска будет использован на увеличение инвестиций для покрытия выбытия.

Таким образом, при уровне фондовооруженности, соответствующем «золотому правилу» (k^{**}), должно выполняться условие $MRP_K = \delta$ (предельный продукт капитала равен норме выбытия), а с учетом роста населения и технологического прогресса – $MRP_K = \delta + n + g$.

Если экономика в исходном состоянии имеет запас капитала больший, чем следует по «золотому правилу», необходима программа по снижению нормы накопления. Эта программа обуславливает увеличение потребления и снижение инвестиций. При этом экономика выходит из состояния равновесия и вновь достигает его при пропорциях, соответствующих «золотому правилу».

Если экономика в исходном состоянии имеет запас капитала меньший, чем k^{**} , необходима программа, направленная на повышение нормы сбережения.

10.5. Новые подходы к объяснению экономического роста

Понятие «институт» происходит от латинского *institutum* – установление, учреждение. Под социальными институтами понимается определенная организация общественной деятельности и социальных отношений: религия, обычаи, мораль, государство, монополии, профсоюзы, правовые нормы (в том числе право собственности) и др. Экономисты институционального направления (М. Вебер, Т. Веблен, У. Митчелл, Дж. Гэлбрейт, Я. Тинберген и др.) по-разному объясняют причины экономического роста.

М. Вебер причину экономического роста видит в *религии*. Так, *протестантизм* (теологическое учение реформаторов христианства

первой половины XVI в. М. Лютера и Ж. Кальвина) стал важнейшим фактором экономического роста стран Запада. В то же время восточные религии препятствовали индустриальному развитию таких стран, как Китай, Индия и др. Центральной идеей протестантизма является предопределенность судьбы, что закрывает путь в рай с помощью добрых дел или монастырского аскетизма. Свидетельством об избранности Богом, принадлежности человека к спасенным, знаком милости Божьей является успех в делах, преумножение богатства. А лень, неуспех, бедность воспринимаются как знак проклятья. В докапиталистическую эпоху люди работали для поддержания традиционного жизненного уровня. В условиях распространения протестантизма люди стали трудиться с большей самоотдачей и интенсивностью.

На экономический рост Японии и Китая повлияла *конфуцианская мораль*, важнейшие положения которой заключаются в следующем: каждому необходимо иметь три качества (осторожность, милосердие, смелость) и пять добродетелей (самоуважение, широта взглядов, верность, усердие и благотворительность). Для реализации конфуцианской морали необходима не только сильная государственная власть, чему придавалось первостепенное значение на протяжении веков и тысячелетий, но и автономность, суверенитет личности, которые стали признаваться и развиваться в последние десятилетия.

Американский экономист Д. Норс источником экономического роста считает эффективную организацию экономики, которая влечет за собой установление такой институциональной структуры, в частности, структуры прав собственности, которая создает стимулы для экономической активности.

Следует иметь в виду, что экономисты институционального направления широко трактуют содержание экономического роста – это не только увеличение объема выпуска, но и изменения в социальных институтах. Ими исследуются структура прав собственности, формы организации производства и распределения. Так, из микроэкономики известна концепция «пучка современных прав собственности». В современных условиях обращается внимание на такие аспекты экономического роста, как закономерности и последствия глобализации, сбалансированность экономического развития и техногенная нагрузка на окружающую среду, проблема преодоления бедности в развивающихся странах.

10.6. Проблемы и перспективы экономического роста в Республике Беларусь

Рассмотренные модели экономического роста устанавливают причинно-следственные зависимости между различными факторами, влияющими на динамическое развитие страны. Однако любая теоретическая модель содержит значительные упрощения и не может быть непосредственно применена на практике. В экономике существует множество различных обстоятельств, различающихся по странам, которые не в одинаковой степени можно формализовать, количественно интерпретировать и включить в более конкретную модель экономического роста страны.

В модели экономического роста страны отражаются не только общечеловеческие ценности и общие закономерности функционирования народного хозяйства, но и особенные, национальные факторы развития (рис. 10.11).

В качестве национальных факторов могут выступать политические, социальные, географические, природные, демографические, экологические, культурные, социально-психологические, религиозные, исторические и другие условия. Модель экономического роста является составной частью общей модели национальной экономики и выступает в виде национальной концепции экономического развития.

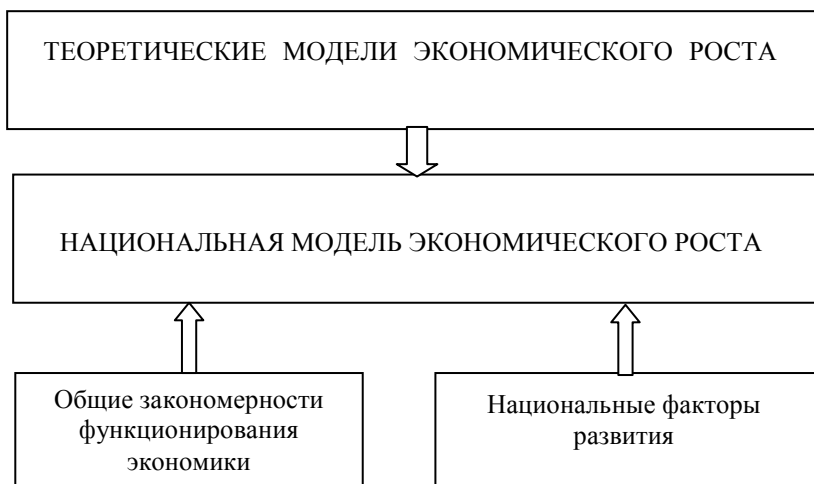


Рис. 10.11. Формирование национальной модели экономического роста

В последние десятилетия в Беларуси, как и во всех бывших социалистических странах, наблюдалось замедление экономического роста, обусловленное неэффективностью административно-командной системы управления национальным хозяйством, а также исчерпанностью возможностей для экстенсивного развития. На рубеже 1980–1990-х годов возник системный кризис, в ходе которого распался СССР.

После обретения Беларусью самостоятельности в условиях кризиса правительством было принято решение загрузить производственные мощности и выйти на прежние объемы производства.

Однако при решении этой проблемы возник ряд трудностей: разрывались прежние экономические связи, резко снизился платежеспособный спрос прежних покупателей, в условиях гиперинфляции государственные предприятия утратили оборотные средства, нарушилось денежное обращение, усилился бартерный обмен, возросла конкуренция со стороны иностранных фирм, ощутился недостаток знаний функционирования рынка.

В этих условиях правительство приняло меры по кредитованию реального сектора экономики, восстановлению управляемости государственными предприятиями, укреплению налоговой дисциплины.

Подавление гиперинфляции и стабилизация валютного курса способствовали укреплению финансового состояния предприятий, повышению их рентабельности.

Вытеснение из товарно-денежного оборота посреднических структур привело к перераспределению национального дохода в пользу реального сектора экономики. Открывшийся доступ к внешним источникам финансирования активизировал иностранных инвесторов. Загрузка производственных мощностей заметно сказалась на снижении средних издержек. На низком уровне стабилизировалась безработица. Стали решаться проблемы импортозамещения на внутреннем белорусском рынке. Рост денежных доходов населения увеличил потребительский спрос. Стабильная выплата пенсий и заработной платы укрепила доверие населения к государству. Позитивное воздействие на экономическую ситуацию оказали стабильные урожаи в сельском хозяйстве.

Таким образом, к концу 90-х годов кризис был преодолен. Начиная с 1996 года в Беларуси наблюдается устойчивый экономический рост.

Вместе с тем все более исчерпываются резервы экстенсивного роста за счет загрузки свободных производственных мощностей. Белорусская экономика имеет проблемы с обеспечением самофинансирования, что обусловлено занижением стоимости основных фондов (ради по-

вышения конкурентоспособности) и вследствие этого уменьшением амортизационного фонда, а также использованием его не по целевому назначению. Важным является и обеспечение эффективности капиталовложений.

На динамику роста валового внутреннего продукта активно влияет потребление домашних хозяйств и внешний спрос, менее заметно влияние инвестиционного спроса. Одновременно значительная часть совокупного спроса покрывается за счет импорта товаров и услуг. В связи с этим актуальной является политика по импортозамещению.

Важной задачей является существенное повышение качества отечественной продукции, вызванное усилением конкуренции на внутреннем и внешних рынках.

Перспективной проблемой является формирование современной наукоёмкой структуры национальной экономики.

В условиях перехода к социально ориентированной рыночной экономике возникает необходимость в новой модели экономического роста, учитывающей общемировые закономерности и национальные факторы развития. Такая модель экономического роста должна обеспечить: высокую экономическую эффективность, социальную направленность, восприимчивость к научно-техническому прогрессу, интегрированность в мировое хозяйство.

В переходный период предстоит преодолеть те негативные черты, которые были свойственны административно-командной системе. Это, прежде всего, переход от преимущественно экстенсивного к преимущественно интенсивному типу экономического роста.

Далее, необходимо достижение не столько высоких темпов экономического роста, сколько высокого качества роста. Негативной чертой административно-командной системы, как известно, было не отсутствие темпов экономического роста, а их низкое качество.

Актуальной проблемой является перевод экономики на рыночные условия хозяйствования, которые стимулировали бы инновационный процесс. Как показывает экономическая история, административным путем, агитацией невозможно постоянно проталкивать инвестиции в производство, ускорять научно-технический прогресс.

Важной задачей здесь является институциональное строительство, включающее преобразование отношений собственности, выработка и закрепление в общественном сознании общепринятых правил поведения хозяйствующих субъектов в условиях рынка, новой экономической морали и этики, а также переквалификация и повышение ответственности управленческих кадров.

Составной частью национальной модели экономического роста является промышленная политика. Основными приоритетами ее в переходный период являются:

- увеличение объемов производства в отраслях с быстрым оборотом капитала и высокой эффективностью;
- развитие наукоемких отраслей с высокими технологиями;
- расширение производства конкурентоспособной продукции;
- энерго- и ресурсосбережение;
- увеличение занятости населения.

Реализация промышленной политики предполагает совершенствование государственного регулирования экономики путем создания налоговых, таможенных и инвестиционных мер по стимулированию отечественного производителя, поддержки развития мелкого и среднего бизнеса, содействия продвижению отечественных товаров на внешних рынках (реклама, организация тематических и постоянных выставок, развитие инфраструктуры).

Для переходной экономики важное значение имеет повышение качества трудовых ресурсов и отечественного менеджмента, научных исследований, усиление связи науки с производством, обеспечение высокой скорости распространения технологических инноваций.

Т е м а 11. СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА

11.1. Социальная политика: содержание, направления, принципы, уровни

Социальная политика – совокупность принципов, норм и методов, используемых государством по регулированию социально-экономических условий жизни общества и отношений между его социальными группами.

Целями социальной политики (социальными приоритетами) являются:

- достижение улучшения материального положения и условий жизни людей;
- обеспечение занятости населения, повышение качества и конкурентоспособности рабочей силы;
- гарантии конституционных прав граждан в области труда, социальной защиты, образования, охраны здоровья, культуры, обеспечения жильем;

- переориентация социальной политики на семью, обеспечение прав и социальных гарантий, предоставляемых семье, женщинам, детям и молодежи;

- нормализация и улучшение демографической ситуации. Снижение смертности населения, особенно детской и граждан трудоспособного возраста;

- улучшение социальной инфраструктуры.

Основные функции социальной политики можно свести к следующему:

- стабилизация, приведение к устойчивости социальных отношений и социального положения;

- поддержание и стимулирование социальной и экономической активности населения;

- социальная поддержка и защита.

Основные направления социальной политики:

1) политика регулирования доходов населения;

2) политика обеспечения занятости;

3) политика социальных гарантий;

4) политика социальной защиты;

5) политика защиты здоровья и экологической безопасности населения.

Важнейшими *принципами* формирования и функционирования социальной политики являются:

- принцип социального равенства людей – членов данного общества (перед законом, в области национальных отношений, вероисповедания и т. д.);

- принцип социальной солидарности, понимаемый как общая поддержка, опирающаяся на общность основных жизненных интересов и целей населения данной страны;

- принцип социальной справедливости, имеющий исторические особенности, но в целом понимаемый как отношения симметричности (или эквивалентности) в жизни общества и его социальных групп (например, соответствие прав и обязанностей, практического вклада и реального положения человека).

Социальная политика осуществляется на *разных уровнях*. Так, можно говорить о социальной политике на микроуровне, т. е. социальной политике фирм, корпораций, различных организаций, в том числе и благотворительных. На макроуровне осуществляется региональная и общегосударственная социальная политика. На интеруровне реализу-

ется межгосударственная социальная политика – решение глобальных экологических проблем, преодоление социально-экономической отсталости отдельных групп стран. Материальная обеспеченность социальной политики в целом не складывается сама по себе, автоматически, а требует создания определенных макроэкономических предпосылок. Их формирование является функцией государственного регулирования экономики.

11.2. Уровень и качество жизни

Уровень жизни – это социально-экономическая характеристика степени обеспечения физических, духовных и социальных потребностей людей. Он определяется, с одной стороны, степенью развития самих потребностей людей, а с другой – количеством и качеством жизненных благ и услуг, используемых для их удовлетворения.

Уровень жизни в широком смысле характеризуется совокупностью условий жизнедеятельности людей: реальными доходами населения, размерами потребления продовольственных и непродовольственных товаров, уровнем заработной платы и выплат из общественных фондов потребления, условиями труда, продолжительностью рабочего и свободного времени, жилищными условиями, развитостью систем образования, здравоохранения, культуры, состоянием окружающей среды и др.

Уровень жизни в узком смысле – это величина реальных доходов.

Различают *четыре уровня жизни населения*:

достаток – пользование благами, создающее возможности для всестороннего развития человека;

нормальный уровень – рациональное потребление по научно обоснованным нормам, обеспечивающее полное восстановление интеллектуальных и физических сил человека;

бедность – потребление благ, лишь позволяющее сохранить работоспособность (низшая граница воспроизводства трудовых ресурсов);

нищета – потребление минимально допустимого по биологическим критериям набора благ и услуг для поддержания жизнеспособности человека.

Существуют различные определения бедности. Согласно концепции ООН, *бедность* – состояние длительного вынужденного отсутствия необходимых ресурсов для обеспечения удовлетворительного образа жизни. В настоящее время под бедностью понимают не только

нехватку денег, но и ограничение возможностей реализации потенциала человека из-за отсутствия достойной работы, удобного жилища, доступа к адекватному образованию и здравоохранению.

Бедным считается тот, кто имеет доход ниже черты бедности. *Порог (черта) бедности* – это сумма денег, официально установленная в качестве минимального дохода, на который индивид или семья способны приобрести продукты питания, одежду и жилье. Порог бедности зависит от экономического уровня развития страны: в развитых странах он выше, в развивающихся – ниже. Чем ниже уровень требований, тем меньше людей оказывается за чертой бедности, и наоборот.

Выделяют абсолютную и относительную концепции бедности.

Под *абсолютной бедностью* понимается состояние, при котором человек на свой доход не может удовлетворить даже основные потребности в пище, жилище, одежде, тепле или может удовлетворить только минимальные потребности, обеспечивающие биологическую выживаемость. Количественным критерием является порог бедности. В странах Восточной Европы и СНГ в большинстве случаев используется абсолютная черта бедности, определенная на базе *минимальной потребительской корзины*, содержание которой варьируется в зависимости от страны. Всемирный банк в качестве пороговых значений абсолютной бедности использует 1 (минимальный стандарт уровня жизни) или 2 (черта бедности в странах со средним уровнем дохода на душу населения) доллара США в день по паритету покупательной способности (ППС). Паритет покупательной способности – ценовой индекс, характеризующий соотношение между двумя (или несколькими) валютами по их покупательной способности к определенному набору товаров и услуг.

Относительная бедность предполагает возможность удовлетворения физиологических потребностей, но наличие проблем в сфере социальных или политических отношений, проведении отдыха и т. п. В концепции относительной бедности за границу бедности принимается определенное соотношение между наиболее низкими доходами и размером среднего (медианного) дохода. Лица, чьи доходы по отношению к *среднему (медианному) уровню* окажутся *ниже* установленного соотношения, относятся к бедным слоям. Так, в США семья считается бедной, если она тратит на питание более одной трети своих доходов.

Границы абсолютной и относительной бедности не совпадают. В стране может быть ликвидирована абсолютная бедность, но останет-

ся относительная. Неравенство неизбежно присуще развитым обществам. Относительная бедность сохраняется даже в том случае, если стандарты жизни всех слоев общества повышаются.

Для всех бедных или бедствующих стран характерен так называемый *порочный круг нищеты*. Поскольку доход населения в этих странах очень низок, людям хватает средств только на удовлетворение самых насущных потребностей. Поэтому у них не остается денег на сбережения и накопление капиталов. Без сбережений нет инвестиций. А там, где нет инвестиций в наукоемкие технологии, производительность труда будет оставаться крайне низкой. Низкая производительность общественного труда, в свою очередь, ведет к низкому уровню доходов населения и экономическому отставанию страны.

Показатели уровня жизни подразделяют на общие и частные, экономические и социально-демографические, объективные и субъективные, стоимостные и натуральные, количественные и качественные.

Количественные показатели уровня жизни показывают объем потребления материальных благ и услуг. *Качественные* показатели отражают качественную сторону благосостояния населения (уровень образования, квалификация, структура потребления благ, услуг, питания, обеспеченность предметами длительного пользования).

К *стоимостным* показателям уровня жизни относятся все показатели в денежной форме (объем услуг, перевозок, товарооборот, денежные вклады и накопления и т. п.). *Натуральные* показатели имеют натуральные единицы измерения – обеспеченность жильем, имуществом, товарами культурно-бытового назначения, потребление продуктов питания, энергии.

Общие показатели отражают общие достижения социально-экономического развития страны. Это размеры (на душу населения) национального дохода, фонда потребления (продукция отраслей экономики, идущая непосредственно на потребительские цели) и др. Частные показатели определяются уровнем развития общества, но имеют большую детализацию и конкретизируются по отдельным группам населения, территориям и т. д. (уровень потребления продовольствия и других товаров и услуг; обеспеченность жильем и благоустройство быта; уровень социально-культурного обслуживания; условия труда; социальное обеспечение; условия воспитания детей).

Деление показателей уровня жизни на *объективные* и *субъективные* связано с характеристикой изменений в жизнедеятельности людей: первые имеют объективную (техническую, экономическую и т. д.)

базу, вторые – субъективное мнение, субъективную оценку удовлетворенности доходами, работой, семейными отношениями, образом жизни отдельных лиц и групп населения. *Субъективную оценку отражает концепция качества жизни.*

Экономические показатели уровня жизни дают представление об уровне экономического развития общества и благосостоянии каждого человека (занятость, номинальные и реальные доходы) и проявляются в величине и дифференциации доходов населения. *Социально-демографические* показатели характеризуют профессионально-квалификационный и половозрастной состав населения, физическое воспроизводство рабочей силы и связаны с развитием социальной сферы экономики (изменение численности населения, продолжительности жизни).

Для сравнения уровня жизни при международных сопоставлениях используются следующие показатели:

- 1) *величина ВВП по ППС в расчете на душу населения;*
- 2) *среднемесячная заработная плата с учетом ППС национальных валют;*

3) *индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП), или индекс человеческого развития (ИЧР),* – это средняя арифметическая из трех индексов (уровень страны соотносится с наивысшими уровнями соответствующих показателей): ВВП на душу населения по ППС; ожидаемая продолжительность предстоящей жизни при рождении (нормой считается 85 лет); уровень образования (характеризуется грамотностью взрослого населения и охватом образованием всех ступеней на уровне 100 %).

Величина индекса изменяется от 0 до 1. Если ИЧПР (ИЧР) меньше 0,5, страна относится к группе стран с низким уровнем развития; от 0,5 до 0,8 – со средним; от 0,8 до 1,0 – с высоким уровнем развития.

Система показателей уровня жизни, разработанная ООН в 1978 году, включает 12 основных групп показателей: 1) рождаемость, смертность и другие демографические характеристики населения; 2) санитарно-гигиенические условия жизни; 3) потребление продовольственных товаров; 4) жилищные условия; 5) образование и культура; 6) условия труда и занятость; 7) доходы и расходы населения; 8) стоимость жизни и потребительские цены; 9) транспортные средства; 10) организация отдыха; 11) социальное обеспечение; 12) свобода личности.

В Беларуси основными социально-экономическими показателями уровня жизни являются номинальные и реальные доходы на душу населения, номинальная и реальная начисленная среднемесячная заработная плата, средний и реальный размер назначенной месячной пенсии.

Наряду с понятием «уровень жизни», ключевым для понимания путей развития любого общества является понятие «качество жизни».

Качество жизни – это оценка совокупности условий социального, умственного и физического благополучия, как они понимаются отдельным человеком или группой людей.

К *объективным факторам* можно отнести следующие: потребление продуктов питания, обеспеченность товарами и услугами, жилищные условия, уровень занятости, образования, социального обеспечения и др.

Среди *субъективных факторов* выделяют удовлетворенность человека работой и жизненными условиями, социальным статусом, финансовым положением и др. Организация экономического сотрудничества и развития, характеризуя качество жизни, выделяет восемь основных аспектов жизнедеятельности человека: здоровье, развитие через образование, занятость и качество трудовой жизни, досуг и отдых, состояние потребительского рынка товаров и услуг, окружающей среды, личная безопасность, социальные возможности и социальная активность.

Качество жизни определяется также уровнем физического и психического здоровья, культурного и интеллектуального потенциала. Оно зависит от количества свободного времени, расходов на услуги, отдых, культурный досуг, туризм и путешествия. Одним из индикаторов качества жизни является благополучие семьи, в формировании которого важную роль играют психосоциальные и духовно-нравственные аспекты. Важное влияние на качество жизни оказывают уровень информированности населения и доступности информации, степень гражданских и политических свобод.

Уровень жизни выступает в неразрывном единстве с образом жизни людей. **Образ жизни** – это социально-экономическая категория, выражающая вид, способ жизнедеятельности людей (общества, социального слоя, личности) в национальном и мировом сообществе. Образ жизни охватывает различные стороны жизнедеятельности человека: труд, формы его социальной организации; быт, формы использования свободного времени; участие в политической и общественной жизни;

формы удовлетворения материальных и духовных потребностей; правила и нормы поведения людей, вошедшие в повседневную практику. Поэтому на образе жизни сказываются не только экономические отношения, но и общественно-политический строй, культура и мировоззрение людей в той или иной формации, на той или иной стадии общественного роста. В свою очередь, образ жизни оказывает активное влияние на экономические и общественно-политические процессы в обществе.

Понятия образа жизни и уровня жизни взаимосвязаны, но не являются тождественными. Например, показатели уровня жизни могут характеризовать и образ жизни. Однако уровень жизни представляет собой только одно из условий формирования образа жизни, активно воздействует на жизнедеятельность людей. Вместе с тем при одном и том же уровне жизни образ жизни может существенно отличаться.

Богатство граждан – это запас имущества, денег, прочих финансовых активов, имеющихся в их собственности. **Доход** – сумма денег, получаемых кем-либо в течение определенного периода времени.

Функциональное распределение дохода – это способ распределения национального дохода страны между теми, кто выполняет в экономике различные функции. В соответствии с основными факторами производства (труд, земля, капитал, предпринимательская способность) выделяют следующие виды функциональных доходов: зарплата, рента, процент, прибыль.

Личное распределение дохода – это конкретные формы распределения получаемого в стране личного дохода или дохода после уплаты налогов между различными категориями домохозяйств. Например, зарплата, пенсии, стипендии, дивиденды, пособия по безработице и др.

Различают номинальные и реальные доходы. **Номинальные доходы** – это сумма денежных поступлений. **Реальные доходы** – это совокупность товаров и услуг, которые можно приобрести за номинальные доходы. Реальные доходы зависят от номинальных доходов, уровня цен на товары и услуги, налогообложения.

Выделяют следующие факторы уровня и дифференциации доходов: *различия в способностях; различия в образовании и обучении; интенсивность работы; различия в профессиональных вкусах; степень профессионализма, риска, ответственности* (влияет на дифференциацию доходов в рамках одной профессии); *возраст; размеры собственности* (земли, капитала, финансовых активов); *степень господства на рынке* (наличие монополизма); *мобильность домохозяйств и демографиче-*

ские особенности; уровень развития системы социальной защиты; случайные обстоятельства; другие факторы.

К данным факторам в переходной экономике добавляют неравенство в оплате труда по отраслям и регионам, либерализацию цен, заработной платы, торговли и рынка, реформу системы социальной защиты, налоговую реформу, заработка в теневой экономике, приватизацию собственности.

Экономический статус (уровень богатства или бедности) сохраняется за семьей во времени и передается по наследству. **Экономическая мобильность** – это степень легкости, с которой человек или семья может передвигаться вверх или вниз по экономической лестнице. Так, данные об экономической мобильности в разрезе поколений США показывают, что, если семья была бедной, вероятность для детей оказаться в числе бедных составляет 59 %, в числе лиц со средними доходами – 18, богатых – 22 %; для детей из семей со средними доходами – соответственно 34, 23 и 43 %; для детей из богатых семей – 25, 20 и 55 %.

Факторами, определяющими степень социально-экономического преуспевания, являются личностные качества, происхождение, удачливость.

Показателями дифференциации доходов населения являются:

децильный коэффициент – это отношение суммы доходов 10 % самых богатых семей к доходам 10 % самых бедных;

квинтильный коэффициент – это отношение доходов 20 % самых богатых семей к доходам 20 % самых бедных.

Степень неравенства доходов семей может быть проиллюстрирована графически с помощью кривой Лоренца (рис. 11.1).

На вертикальной оси откладывается доля дохода, на горизонтальной – доля семей. Если бы на каждую семью приходился одинаковый размер дохода, то существовало бы абсолютное равенство. Такую ситуацию графически отображала бы биссектриса угла (линия Oe). Ситуация абсолютного неравенства наблюдалась бы, если бы 1 % семей имел 100 % дохода (кривая Ofe). *Кривая Лоренца* (фактическое распределение дохода) расположена ниже биссектрисы.

На рис. 11.1 кривая $abcde$ показывает фактическое распределение доходов населения (после вычета налогов и включая трансферты). Кривая распределения доходов до уплаты налогов и без учета трансфертных платежей (пунктирная линия) будет круче. Область между кривой Лоренца и биссектрисой показывает степень неравенства дохо-

дов: чем она больше, тем сильнее неравенство. Кривая Лоренца используется для сравнения распределения доходов в различных странах, в различные периоды времени в одной стране или между различными группами населения.

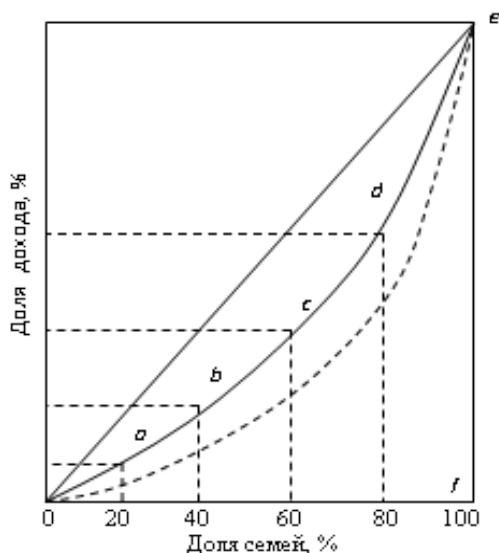


Рис. 11.1. Кривая Лоренца

Неравенство распределения доходов существовало всегда и во всех странах. Равенство, понимаемое как одинаковость доходов, находится в противоречии с идеей свободы и просто неосуществимо. Под равенством в настоящее время обычно понимается равенство возможностей: никто не должен препятствовать людям использовать свои способности для достижения поставленных целей. Но равенство возможностей не означает равные результаты. Неравенство распределения доходов существовало всегда и во всех странах. Равенство, понимаемое как одинаковость доходов, находится в противоречии с идеей свободы и просто неосуществимо.

Стремление уравнивать доходы, характерное для централизованно управляемой экономики, имело следствием снижение эффективности производства. Рыночная экономика при большем неравенстве доходов оказалась более эффективной. В определенной степени уравнивание

доходов может способствовать максимизации общей полезности: 100 тыс. руб. для богатого менее ценны, чем для бедного, поэтому передача их от богатого к бедному незначительно уменьшит полезность имеющегося дохода для богатого и значительно увеличит полезность дохода для бедного. В то же время чрезмерная дифференциация доходов (огромные состояния на одном полюсе и нищета на другом) негуманна по отношению к бедным и может привести к крупным социальным конфликтам. Поэтому государство вмешивается в распределение доходов, перераспределяя их в пользу менее имущих слоев населения, но так, чтобы это не влекло значительного снижения эффективности производства. При этом потери средств в процессе перераспределения доходов в виде потери части выпуска и дохода из-за пагубного влияния налогов и трансфертов на стимулы к трудовой деятельности, к сбережениям, инвестициям, к желанию нести предпринимательский риск, в виде заработной платы лиц, занимающихся перераспределением, не должны быть чрезмерными.

11.3. Обеспечение социальной справедливости

Существуют четыре основных взгляда на проблему справедливости: эгалитарный, утилитарный, рыночный и Роулсианский. Согласно эгалитарному взгляду распределение благ между людьми должно быть равным. Утилитарный подход заключается в распределении товаров и услуг таким образом, чтобы максимизировать общую полезность всех людей, т. е. чтобы блага доставались тому, кому они приносят большую полезность. Рыночный подход к справедливости заключается в том, что блага достаются больше тем, кто заработал больше денег, предполагая справедливость результатов рыночной конкуренции.

Концепция Роулса состоит в том, что справедливость распределения заключается в максимизации полезности наименее обеспеченных членов общества.

Механизм социальной защиты включает меры, касающиеся *всех членов общества*, и меры, адресованные *отдельным социальным группам*.

К числу первых относятся обеспечение системы эффективной занятости, которая бы позволила каждому человеку находить применение своим личным способностям в соответствующей сфере деятельности; официальное установление реального уровня прожиточного минимума

как в денежной форме, так и в форме «потребительской корзины» с учетом дифференциации доходов и потребления населения; защита интересов потребителя; компенсация, адаптация и индексация доходов. Меры социальной защиты отдельных групп населения включают обеспечение социальной помощи бедным и выплаты из фондов общественного потребления.

Меры по социальной защите населения могут быть *активной* и *пассивной* формы. Примерами активной формы могут служить подготовка и переподготовка кадров, создание новых рабочих мест и др. Пассивные формы сводятся в основном к выплате соответствующих пособий и дотаций.

Условиями последовательного осуществления социальной справедливости являются социальная защищенность и социальные гарантии.

Социальная защищенность – это система мер, осуществляемых обществом в целом и его звеньями, по обеспечению устойчивости общественно нормального материального и социального положения граждан.

Социальные гарантии – это обязательства общества перед своими членами по удовлетворению их необходимых потребностей.

Понятие «социальная защищенность» более широкое по содержанию, чем понятие «социальные гарантии», ибо оно включает в себя не только твердые обязательства, но и меры содействия.

Первая структурная часть социальной политики – политика регулирования доходов населения. Формирование совокупных доходов населения охватывает их производство, распределение, перераспределение и использование. Распределение доходов складывается на этапе формирования доходов владельцев производственных факторов (функциональное распределение). Персональное распределение номинальных доходов является результатом перераспределения. Проходя через семейный бюджет, объем душевого дохода изменяется в зависимости от величины и структуры семей, соотношения иждивенцев и лиц, имеющих самостоятельные доходы. Величина реальных доходов зависит от параметров инфляционного процесса. Главным средством перераспределения доходов является государственное регулирование этого процесса. Налоговые системы и государственные трансферты (денежные и натуральные), системы социального обеспечения и страхования и прочие показывают, что современное государство вовлечено в широкомасштабную деятельность по перераспределению доходов.

Альтернативные концептуальные подходы к государственному перераспределению доходов можно свести к проблеме противопоставления равенства и эффективности.

Сторонники государственного перераспределения доходов утверждают, что равенство в распределении доходов является необходимым условием максимизации общей полезности доходов всех потребителей.

Эффект перераспределения доходов неоднозначно оценивается и сторонниками, и противниками государственного вмешательства в этот процесс. По расчетам А. Оукэна, утечка через «дыры худого ведра перераспределения» составляет более 70 % дохода. «Дыры» эти неизбежны во всяком перераспределении и возникают за счет подрыва стимулов к деловой активности (и трудовой, и предпринимательской), роста административных расходов на осуществление программ поддержания доходов. В результате любое перераспределение национального дохода на более равные доли ведет к уменьшению его общей величины. В итоге динамика доходов зависит как от роста общественного продукта, так и от способов его распределения. И рост, и падение доходов могут сопровождаться как усилением, так и снижением их дифференциации. Реальное перераспределение осуществляется стихийно и может приобретать скрытый, неконтролируемый характер. В результате декларируемые социальные приоритеты, выдвигаемые политическими лидерами, оказываются достаточно далекими от результатов правительственных программ. В конечном итоге распределение доходов детерминируется не политикой, а экономическими законами.

Соотношение между равенством и эффективностью в практике сводится к поиску таких форм и способов перераспределения, которые минимизировали бы отрицательное влияние распределительных процессов на эффективность, одновременно максимизировав позитивный результат в форме сокращения бедности.

Государственное перераспределение доходов осуществляется через бюджетно-финансовое регулирование. В переходный период политика регулирования доходов имеет свою специфику.

Первая особенность заключается в том, что в переходный период происходит определенное разрушение функционировавшей до этого системы доходов и формирование новой структуры доходов населения.

Это находит проявление в распространении новых форм доходов:

- доходы от акций и других ценных бумаг;
- процентные поступления от валютных депозитов;
- арендные поступления;
- рентные поступления;
- доходы теневого бизнеса;
- доходы от предпринимательской деятельности.

Отличительная особенность переходного периода заключается в том, что доля доходов, получаемых в теневой экономике, на отдельных этапах развития возрастает до 50–60 %.

Вторая особенность переходного периода состоит в снижении доли социальных трансфертных поступлений.

Третья особенность проявляется во все большей концентрации доходов у небольшой части общества.

Четвертая особенность состоит в том, что в переходный период происходят падение доли заработной платы в общих денежных доходах населения и резкое снижение ее стимулирующего значения. Это ведет к утрате материальной заинтересованности в повышении трудовой активности и ее результатов. Ясно, что такое положение должно вызвать специальные меры государственной политики.

Пятая особенность заключается в нарастающем увеличении доли населения с доходами, находящимися ниже черты бедности, что требует срочных и существенно значимых мер государства по их социальной защите. Преодолеть бедность можно только в том случае, если трудоспособные граждане будут достаточно зарабатывать. В отношении них задача социальной политики должна заключаться в том, чтобы обеспечить им возможность повышения своего благосостояния за счет своего труда, самозанятости, инициативы и предприимчивости. Необходимы меры по стимулированию инвестиций для отечественных товаропроизводителей с целью создания новых рабочих мест.

Важной особенностью политики распределения доходов в переходных условиях должен быть переход к системе социального партнерства.

Социальное партнерство – это система и механизм регулирования противоречий между социальными группами в части перераспределения доходов, на основе принципов партнерства и компромисса. Данная система родилась как долгожданная реакция на длительно сотрясавшие рыночную экономику разных стран забастовки, стачки и т. п. К середине XX века принцип социального партнерства получил

международное признание и был закреплен в Конвенции международной организации труда (МОТ).

Социальное партнерство имеет три уровня своей реализации: общенациональный, отраслевой и первичный (предприятия). На каждом уровне переговорно-договорный процесс завершается в форме Соглашения (генерального, отраслевого, коллективного). При умелой организации и соблюдении соответствующих принципов система социального партнерства дает значимый позитивный эффект, что особенно важно для переходной экономики.

Вторая структурная часть социальной политики – политика занятости – также отражает тяготы, деформации и проблемы переходного периода. Главная из них – безработица.

При этом *под политикой занятости* понимается система принципов и мер, направленных на обеспечение и содействие рациональной, свободно избираемой занятости населения. Занятостью считается деятельность граждан, не противоречащая законам страны, направленная на удовлетворение потребностей личности или общества и приносящая ее субъекту заработок (доход).

Политика занятости опирается на определенную систему принципов. В Республике Беларусь таковыми согласно Закону о занятости признаны:

- обеспечение равных возможностей в трудоустройстве всем трудоспособным гражданам Республики Беларусь;
- обеспечение мер, направленных на предотвращение безработицы;
- предоставление социальных гарантий и компенсаций безработным;
- содействие и поощрение граждан в развитии их способностей к производительному и творческому труду;
- принятие мер содействия в трудоустройстве граждан с ограниченной трудоспособностью;
- участие профсоюзов и союзов предпринимателей в решении проблем занятости при взаимодействии с государственными органами;
- международное сотрудничество в решении проблем занятости.

Опираясь на выработанные принципы, государство может использовать *два типа регулирующего* воздействия для реализации конкретной программы в сфере занятости:

- 1) пассивный;
- 2) активный.

Политика *пассивного типа* регулирования занятости ограничивается изысканием и использованием средств «терапевтического» или даже успокаивающего характера. Такая политика имеет две основные формы реализации. Первая – социальное страхование по случаю потери работы, предусматривающее выплату пособия по безработице, назначаемого обычно с учетом прежнего заработка и минимума заработной платы. Вторая – вспомоществование – материальная помощь, применяемая в отношении длительно безработных.

Активный тип регулирования занятости отличается тем, что государство оказывает влияние не на последствия происходящего, а на само явление – на состояние рынка труда. При этом могут использоваться два основных метода воздействия.

Первый метод – повышение спроса на рабочую силу, что осуществляется двумя основными способами: 1) общеэкономическим; 2) созданием нетипичной занятости.

Общеэкономическими мерами увеличения спроса на рабочую силу служат: расширение свободы работодателей в решении вопросов занятости; льготное налогообложение там, где нужно увеличить спрос на рабочую силу; кредитные льготы тем работодателям, которые повышают спрос на рабочую силу; установление дотаций при обеспечении занятости для групп лиц с низкой конкурентоспособностью (инвалиды, молодежь).

Меры по созданию нетрадиционной занятости включают в себя общественные работы, надомные работы, занятость по вызову и др.

Второй из методов, составляющих активный тип регулирования занятости, представлен мерами по сокращению предложения рабочей силы на рынке труда:

- расширение государственных и поддержка негосударственных программ по подготовке кадров как общеобразовательной, так и профессиональной;

- повышение пособий и сроков отпуска по уходу за малолетними детьми как средство оттока рабочей силы с рынка труда;

- введение учебных и творческих отпусков, что содействует сокращению предложения рабочей силы сегодня, но обеспечивает более высокую ее продуктивность завтра.

Следующей структурной частью социальной политики является политика социальных гарантий, под которой понимается совокупность принципов, форм и методов, используемых государством для

создания минимума условий, достаточных для жизнедеятельности членов общества.

Главной формой установления социальных гарантий служат *государственные минимальные социальные стандарты* – разрабатываемые и утверждаемые государством социальные нормативы, определяющие минимальный уровень гарантированного удовлетворения социально значимых потребностей членов общества в материальных благах и социальных услугах.

Одной из важнейших форм государственных минимальных социальных стандартов служит *минимальный потребительский бюджет (МПБ)*. Минимальный потребительский бюджет – это та граница доходов, ниже которой уже не может быть обеспечено простое воспроизводство и социально приемлемый образ жизни человека.

Минимальный потребительский бюджет – это стоимость набора материальных благ и услуг, которые необходимы для удовлетворения минимальных физиологических и социальных потребностей человека определенного пола и возраста.

Бюджет прожиточного минимума (БПМ) в среднем на душу населения и по основным социально-демографическим группам (трудоспособное население, пенсионеры, дети) – это стоимостная величина прожиточного минимума, а также обязательные платежи и взносы.

В настоящее время функцию черты бедности (критерия отнесения к малообеспеченным) в Беларуси выполняет *БПМ*.

Отличие МПБ от БПМ заключается в том, что в БПМ не входят культурно-просветительные мероприятия и отдых. Кроме того, в МПБ включены и некоторые другие товары, характерные для обычной жизни человека.

Минимум заработной платы – социально-экономический норматив, определяющий минимально допустимый уровень денежных средств, выплачиваемых нанимателем работнику простого труда и способных обеспечить простое воспроизводство его рабочей силы.

Важным направлением социальной политики является *охрана труда*. Особую роль при многообразии форм собственности и хозяйствования должны играть *социальные гарантии основных прав человека в сфере труда*. Экономика требует наряду с целевой поддержкой социально незащищенных групп населения государственных гарантий в определенных областях и в определенном объеме для всего или большинства населения страны. Нормы трудового законодательства (прием и увольнение, продолжительность рабочей недели, порядок предостав-

ления и размер отпусков, регулирование трудовых споров и конфликтов) должны распространяться на всех наемных работников независимо от форм собственности и хозяйствования предприятий и организаций.

Система социальных гарантий, кроме названных выше форм, включает в себя также *социальные гарантии равного доступа к государственной бесплатной системе образования, к социальным и культурным благам данного общества, к рынкам товаров и услуг, к средствам экологической безопасности.*

Следующая структурная составляющая социальной политики – политика социальной защиты. Это система принципов, норм и мер, используемых государством для создания и регулирования социально-экономических условий, обеспечивающих защиту граждан в ситуациях социального риска.

Под *социальным риском* понимается риск возникновения в обществе обстоятельств, наносящих существенный ущерб гражданам по объективным, не зависящим от них причинам (безработица, инфляция, инвалидность, последствия возраста, смерть кормильца и т. п.).

Для проведения политики социальной защиты создается и развивается *система социальной защиты*, которая представляет собой совокупность форм и мер, обеспечивающих поддержание жизнеобеспечения тех групп населения и граждан, которые оказываются в ситуациях социального риска по не зависящим от них обстоятельствам.

Главными принципами, которые лежат в основе политики социальной защиты, являются: гуманность; всеобщность в сочетании с дифференцированным подходом к разным социально-демографическим слоям и группам населения; адресность защиты; гибкость системы; интеграция различных частей в единую систему; надежность ресурсного обеспечения проводимых мер.

Социальная защита осуществляется в двух основных формах: денежной и натуральной. В денежной форме при определенных обстоятельствах выплачиваются разного рода пособия (по безработице, по уходу за ребенком и т. п.), пенсии (трудовые, социальные и др.), субсидии (в связи с оплатой жилья) и т. д. А в натуральной форме социальная защита может реализоваться в виде бесплатных школьных завтраков или обедов, обеспечения одеждой и питанием детских домов и приютов и т. п.

Основными методами, используемыми в переходный период, являются следующие.

Социальная помощь, осуществляемая в денежной и натуральной формах на условиях безвозмездности либо льготности по отношению к лицам, объективно находящимся в затруднительном материальном положении (инвалиды, многодетные, пострадавшие от ЧАЭС и т. п.).

Социальное страхование – система предоставления финансовой помощи за счет взносов (обязательных или добровольных) при соблюдении зависимости объемов социальной услуги от размеров сделанных взносов. Эта система может быть как государственной, так и частной.

Социальное попечительство – метод социальной защиты, при котором помощь оказывается вне зависимости от уровня доходов либо взносов, в связи с выявившейся объективной потребностью (например, в случае, когда дети остались без родителей).

Социальная поддержка – способ социальной защиты граждан, чьи доходы оказались ниже установленного прожиточного минимума.

Социальное обслуживание – система социальной защиты лиц, оказавшихся в экстремальном положении и неспособных к самообслуживанию. В такой ситуации используются и методы оказания социально-медицинских услуг на дому, и социально-бытовые услуги, и услуги реабилитационного характера.

Политика защиты здоровья и экологической безопасности населения – еще одна составляющая социальной политики.

Две крупнейшие социальные проблемы: 1) тенденция депопуляции населения страны в переходных условиях и 2) растущая опасность экологической катастрофы. Соединение данных проблем способно поставить историческую «точку» не только в решении задач переходного этапа, но и в самом существовании населения страны, региона и даже Земли в целом. Главной причиной депопуляции является снижение рождаемости с одновременным ростом смертности населения. Причем, по заключениям специалистов, последний фактор действует на 1/3 сильнее первого.

Т е м а 12. ТРАНСФОРМАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА

12.1. Необходимость перехода к рыночной экономике

Необходимость реформирования экономики бывших социалистических стран назревала давно, что выражалось в попытках проведения различных экономических реформ и экспериментов. Однако они, как правило, заканчивались совершенствованием существующей административно-командной системы (АКС). В итоге улучшения экономиче-

ской ситуации не происходило. Напротив, положение в экономике еще более осложнялось по мере исчерпания экстенсивных факторов роста. Неэффективность функционирования АКС обусловлена двумя существенными *недостатками*.

Во-первых, ее негибкостью, неспособностью быстро адаптироваться к экономическим переменам.

Во-вторых, для командной экономики характерна низкая производительность вследствие ее невосприимчивости к достижениям НТР.

Все это и обусловило необходимость глубокого реформирования административно-командной экономики. Причем требовался новый, качественно иной подход к реформированию экономики, затрагивающий саму основу существующей АКС.

Отсюда следует, что переход от неэффективной АКС к эффективной может основываться на изменении всей совокупности экономических отношений прежней системы, а также механизма ее функционирования. Обществу известны *два основных типа механизма функционирования*:

- на основе прямого директивного регулирования;
- на основе косвенного рыночного регулирования.

Становление рыночной экономики – дело довольно сложное, поскольку предстоит коренным образом трансформировать сложившуюся на протяжении десятилетий АКС, которая по своей природе отторгала нормальные рыночные отношения. Рыночная система функционирует на принципиально иных механизмах экономического развития, чем административно-командная, а потому и сформировать ее в сжатые сроки невозможно. Нельзя быстро преобразовать отношения собственности и изменить сложившуюся социально-экономическую структуру общества, создать рыночную структуру и соответствующую нормативно-правовую базу, сформировать, наконец, новое мировоззрение у субъектов хозяйствования.

Следовательно, переход от одной социально-экономической системы к другой – весьма сложный процесс реформирования, трансформации и развития.

Процесс становления рыночной экономики требует довольно продолжительного времени, в течение которого будет существовать так называемая *переходная экономическая система*, или переходная экономика, представляющая собой некую смесь отношений и элементов административно-командной и рыночной систем. Переходная экономика характеризует как бы «промежуточное» состояние общества, когда прежняя система социально-экономических отношений и институ-

тов разрушается и реформируется, а новая только формируется и развивается. Те изменения, которые происходят в переходной экономике, являются преимущественно изменениями развития, а не функционирования, что было характерно для сложившейся системы.

В общем случае трансформационная (или переходная) экономика *отражает особое ее состояние, характеризующееся неустойчивостью, промежуточностью и выражающее переход от одной экономической системы к другой.* В нашем случае переход от плановой экономики к рыночной.

Трансформационный процесс не следует смешивать с реформированием, ибо *в ходе первого решаются уникальные задачи создания нового строя, новой экономической системы, т. е. задачи радикального изменения всей системы, а реформирование – это изменение, совершенствование, не ломающее основ общества и его экономической системы.*

Главная функция переходного периода – сформировать основу новой экономической системы. При этом критерием новой, более прогрессивной системы будет служить рост экономической и социальной эффективности.

Следует иметь в виду, что переходная экономика сама по себе не представляет экономическую систему, поскольку не обладает *свойствами системы – устойчивостью, целостностью, общим целеполаганием, интегративностью структуры.* Трансформационная экономика – это особое *состояние* экономики, отличающееся промежуточностью и неустойчивостью.

Основными чертами переходной экономики являются следующие:

Во-первых, для переходной экономики свойственны изменчивость, нестабильность.

Во-вторых, для переходной экономики, представляющей собой смесь старого и нового, характерно существование особых переходных экономических форм.

В-третьих, переходной экономике присущ особый характер противоречий.

В-четвертых, характерной чертой переходной экономики является ее историчность, что обусловлено особенностями экономического развития отдельных стран.

Особенности функционирования переходной экономики заключаются в следующем:

Первая особенность связана с преемственностью (инерционностью) воспроизводственного процесса, исключающего возможность быстрой замены существующих экономических форм другими, желательными.

Второй особенностью функционирования переходной экономики является интенсивное развитие всех новых форм и отношений.

Трансформация административно-командной системы в рыночную экономику может быть осуществлена эволюционным путем (т. е. путем «*градуализма*») или радикальным (т. е. путем «*шоковой терапии*»). Различие между ними заключается в сроках проведения системных преобразований и стабилизационных мерах, объеме регулирующих функций государства и др.

«**Шоковая терапия**», или «*большой скачок*», предполагает одно-временную реализацию всех основных направлений экономической трансформации в наиболее короткий промежуток времени. Главная идея – достижение в сжатые сроки так называемой «точки невозврата» процесса рыночных реформ, т. е. состояния экономической системы, при котором уже невозможна реставрация элементов плановой экономики.

Основными задачами в условиях «шоковой терапии» являются:

- либерализация механизмов ценообразования и экономической деятельности, предоставление частным предпринимателям максимальной экономической свободы;

- реализация жесткой антиинфляционной политики, так как рост инфляции здесь вызван не только структурными дисбалансами АКС, но и одномоментной либерализацией системы ценообразования, что влечет за собой резкий скачок цен. В частности, решение этой задачи предполагает создание независимого Центрального банка, способного проводить жесткую денежно-кредитную политику;

- стабилизация государственной финансовой системы, формирование сбалансированного государственного бюджета, в том числе за счет отказа от субсидирования и дотации государственных предприятий;

- приватизация в наиболее короткие сроки основной части государственного имущества, что должно способствовать формированию в экономике «критической массы» частных собственников, достаточной для нормального функционирования рыночного механизма;

- создание необходимой рыночной инфраструктуры: финансового рынка, двухуровневой банковской системы, института банкротства, системы правового регулирования хозяйственной деятельности;

- внедрение рыночных элементов социальной помощи – социального и медицинского страхования и т. д.

Среди стран, успешно реализовавших модель «шоковой терапии», можно назвать Польшу, Чехию, Эстонию.

Градуализм (от англ. *gradual* – постепенный) – концепция поэтапного проведения рыночных реформ, предполагающая сохранение на первоначальной стадии достаточно значительного участия государства в экономике. Замена элементов АКС рыночными «растягивается» во времени. Как правило, осуществление отдельных программ рыночной трансформации происходит не параллельно, а последовательно. Государство не прибегает к жестким бюджетным ограничениям, зачастую продолжая поддерживать крупные государственные предприятия, отводя им роль «точек экономического роста», которые впоследствии могут обеспечить рост экономики в целом. Государственными органами разрабатывается промышленная политика, определяющая стратегические цели развития соответствующей отрасли и основные направления их достижения на основе микро- и макрорегулирования, а также стратегическая политика в отношении других отраслей.

Данный подход доказал свою эффективность в Китае и Венгрии.

12.2. Основные направления рыночных преобразований

В каждой постсоциалистической стране, ставшей на путь перехода к рыночной экономике, можно выделить несколько общих «обязательных» направлений, в частности:

- *либерализация экономики;*
- *макроэкономическая стабилизация народного хозяйства;*
- *реформирование отношений собственности;*
- *реструктуризация (структурная перестройка) экономики;*
- *интеграция национальной экономики в систему мирохозяйственных связей и становление экономики открытого типа.*

Либерализация экономики – отказ от государственного установления цен, переход к свободному ценообразованию и прекращение контроля со стороны государства над торговлей. Последующие (а зачастую и одновременные) шаги – освобождение от государственного диктата в вопросах финансовых отношений, а также либерализация внутренней и внешней торговли.

Практически во всех странах с трансформирующейся экономикой

после освобождения цен наблюдались значительная инфляция, спад производства, взаимные неплатежи, усиливалось социальное расслоение населения и снижался его жизненный уровень. Поэтому правительства были вынуждены проводить политику макроэкономической стабилизации. Беларусь также столкнулась с этой проблемой.

Макроэкономическая стабилизация народного хозяйства – политика, направленная на устранение резких колебаний освобожденных цен и формирование устойчивых финансовых отношений. Как правило, в переходной экономике возможны два сценария осуществления антиинфляционной финансовой стабилизации: ортодоксальный и гетеродоксальный.

Ортодоксальный подход представляет собой совокупность мероприятий, максимально включающих применение рыночных регуляторов, в том числе жесткую бюджетно-налоговую и кредитно-денежную политику, фиксирование номинальной денежной массы или обменного курса в качестве «якоря» для поддержания уровня цен. Упор делается на свободные цены при ограничении роста зарплаты, а также на либерализацию условий деятельности предприятий на внутреннем и мировом рынках. Дефицит госбюджета сокращается путем как уменьшения государственных расходов на социальные цели, управление, оборону и другое, так и увеличения доходной базы бюджета в результате ужесточения налоговой политики. Одновременно проводится политика «дорогих» денег. Когда эти мероприятия осуществляются правительством быстро и последовательно, они называются «шоковой терапией». Ортодоксальный подход, таким образом, отводит важную роль жесткой и последовательной политике снижения инфляционных ожиданий.

Гетеродоксальный подход делает упор на политику стабилизации цен и доходов, хотя может также включать монетарную политику и стабилизацию обменного курса. В этом случае временно замораживаются цены и доходы – еще один «якорь» финансовой стабилизации. Практика показывает, что подобные программы очень эффективны в борьбе с инфляцией, особенно на начальных этапах долгосрочных программ стабилизации. Вместе с тем они дают и негативные результаты: «замороженные» цены лишают стимула развития производства, дезориентируют рыночный механизм, лишая его ценовых импульсов и оценок.

Реформирование отношений собственности – ключевое направ-

ление переходного периода. Поскольку собственность выступает основой не только экономических, но и всех общественных отношений, то от хода реформы собственности, ее темпов и масштабов зависит ход всей рыночной трансформации народного хозяйства.

Реструктуризация (структурная перестройка) народного хозяйства означает переоснащение отраслей и производств новой современной техникой, ликвидацию устаревших производств и их переориентирование на выпуск современной наукоемкой продукции, пользующейся спросом как на внутреннем, так и на внешних рынках.

Практика рыночных реформ показала растущее значение формирования рыночных институтов:

- развитие институтов, обеспечивающих права собственности, договорные отношения, создание компаний, защиту инвесторов, осуществление процедур банкротства, конкурентную среду и др.;

- создание и совершенствование компетентной и надежной системы судопроизводства и таких специализированных органов, как комиссии по ценным бумагам и антимонопольные службы;

- формирование и развитие системы финансовых рынков и институтов, включая банковский сектор и сеть небанковских финансовых организаций (портфельные фонды, фонды рискованного капитала, лизинговые и факторинговые компании, страховые компании);

- совершенствование системы государственного управления; преобразование структуры органов управления с учетом трансформации форм и методов регулирования экономики.

Одно из основных направлений переходного периода – **интеграция национальной экономики в мировое хозяйство**. Условиями интеграции являются: структурная перестройка народного хозяйства для развития экспортообразующих отраслей; более эффективное участие страны в различных международных экономических организациях; осуществление разумной протекционистской политики для защиты отечественных производителей и ряд других аналогичных мер.

Успешная интеграция народного хозяйства Беларуси в мировую экономику даст значительные экономические преимущества. В частности, позволит более широко получать иностранные кредиты, успешнее развивать хозяйственную международную кооперацию, значительно увеличить объем иностранных инвестиций.

Важную роль в преодолении трудностей переходного периода играет **экономическая интеграция в рамках СНГ**. С 2010 года начал дей-

ствовать Таможенный союз Беларуси, Казахстана и России. 1 января 2015 года стартовал Евразийский экономический союз, в который в настоящее время входят Республика Беларусь, Российская Федерация, Республика Казахстан, Республика Армения и Кыргызская Республика.

Наиболее тесные интеграционные связи сложились между Беларусью и Россией. 2 апреля 1996 года подписали договор о создании Сообщества России и Беларуси, 2 апреля 1997 года – договор о преобразовании Сообщества в Союз, 25 декабря 1998 года были подписаны Декларация о дальнейшем единении России и Беларуси, Договор о равных правах граждан и Соглашение о создании равных условий субъектам хозяйствования. 8 декабря 1999 года подписан Договор о создании Союзного государства, который вступил в силу 26 января 2000 года.

Формирование рыночной экономики требует и решения ряда других задач, в частности:

- *ограничения прямого вмешательства государства в экономику*, при том что его обязанностью остается защита формирующейся рыночной экономики, сохранение стабильности в работе народного хозяйства;
- *демонополизации экономики*;
- *введения института частной собственности*;
- *развития предпринимательства*, в результате которого ожидается расширение малого и среднего бизнеса и формирование среднего класса как основы социальной стабильности общества;
- *развития рынка товаров и услуг, финансового рынка, регулируемого рынка труда*;
- *формирования рыночной инфраструктуры*, включая фондовую, валютную, товарные биржи и др.

12.3. Роль и функции государства в трансформационной экономике

В переходной экономике государство наряду с общими («традиционными») выполняет *особые функции*.

Прежде всего, рыночная трансформация предполагает *либерализацию* экономики, т.е. *предоставление экономическим субъектам большей свободы и избавление их от излишней государственной опеки*. Таким образом, государство существенно сокращает сферу своего

влияния на экономические процессы. В то же время в период экономических реформ необходим единый центр, определяющий стратегические цели и способный своей властью создать условия для обеспечения их достижения. Таким центром может выступить только государство.

Поэтому важной функцией государства в переходной экономике является *реализация целостной концепции реформ, в том числе и поддержка институциональных преобразований*. Прежде всего, речь идет о создании правовой базы функционирования рыночной экономики, а также об обеспечении справедливых и равных условий хозяйствования для всех экономических субъектов.

Растет *роль государства как арбитра, устанавливающего и контролирующего выполнение «правил рыночной игры», и одновременно снижается его значение как активного участника экономических процессов*. Приватизация государственной собственности, продиктованная необходимостью децентрализации источников принятия экономических решений, с течением времени также существенно сокращает возможности государственного влияния на экономические процессы.

Отсюда следует, что в переходный период *возрастает значение инструментов косвенного воздействия на экономику при сокращении элементов прямого (директивного) управления экономическими процессами*.

В процессе рыночной трансформации *особая роль государства заключается в принятии мер по преодолению трансформационного спада*.

Существенную роль должны сыграть государственные меры в социальной сфере, призванные нивелировать негативные последствия роста числа безработных, а также снижения покупательной способности населения, прежде всего его малоимущих слоев.

Важной задачей органов государственного управления в переходный период является *определение стратегических целей социально-экономического развития страны*.

Государство выполняет также задачи, характерные для любой экономической системы:

- *создание общественных благ* (оборона, охрана правопорядка и т. д.);
- *формирование условий для выполнения социальных обязательств;*
- *обеспечение предпосылок устойчивого экономического роста.*

В период глобализации большое значение приобретает наиболее выгодная интеграция национальной экономики в систему мирового хозяйства.

Совокупность государственных методов можно классифицировать на три вида:

а) *правовые*, предусматривающие создание законодательной базы, которая обеспечивала бы эффективное функционирование предприятий всех форм собственности, антимонопольное регулирование, формирование правовых основ системы налогообложения;

б) *административные*, включающие разрешительные, запретительные и принудительные меры государственного воздействия, направленные на отдельные виды хозяйственной деятельности или отдельные группы субъектов экономики (в частности, они используются в области социальной политики и национальной безопасности);

в) *экономические*, использующие инструменты бюджетно-налоговой, денежно-кредитной и ценовой политики. К ним можно отнести и методы прямого регулирования (квотирование, лицензирование, систему государственных заказов, субсидий и дотаций).

12.4. Белорусская модель перехода к рынку и ее основные черты

Стратегические цели развития белорусской экономики определены в Национальной стратегии устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 года.

Она предусматривает создание предпосылок для стабильного социально-экономического развития в долгосрочной перспективе с учетом экологического императива.

Так, предполагается дальнейшая реализация социально ориентированной модели рыночной экономики с многоукладным (смешанным) характером при приоритетном развитии высокотехнологичных отраслей экономики, включающем внедрение ресурсо- и энергосберегающих технологий. Выбранная модель ориентирована на сохранение и повышение уровня социального обеспечения населения и приближение к стандартам жизни развитых стран.

В экономической политике Республики Беларусь *сохраняется регулирующая роль государства* как в государственном, так и частном секторе национальной экономики. Она находит воплощение в системе индикативного планирования, предусматривающей определение стратегических направлений макроэкономического развития и разработку тактических целей экономической политики. Такой подход позволяет

экономическим субъектам формулировать долгосрочные цели, формировать на их основе перспективные бизнес-планы, а также координировать деятельность разрозненных экономических агентов.

На современном этапе развития Республики Беларусь в рамках экономической политики активно задействованы все основные инструменты макроэкономического регулирования. В области монетарной политики Национальным банком осуществляется умеренно жесткая кредитно-денежная политика, направленная на стабилизацию обменного курса белорусского рубля и существенное замедление темпов инфляции. Мероприятия по оптимизации системы государственных расходов позволяют сформировать сбалансированный государственный бюджет. В рамках фискальной политики реализуются мероприятия по упрощению налоговой системы и снижению налоговой нагрузки на субъекты хозяйствования. Относительно эффективной представляется социальная политика.

В Республике Беларусь переход к рынку осуществляется в рамках собственной концепции, которая имеет ряд общих черт с градуалистским подходом. Ее цель – построение социально ориентированной рыночной экономики. Были приняты во внимание и институциональные особенности белорусской экономики, отсутствие в отечественной истории сколь-нибудь значимого национального предпринимательства, а у подавляющей части населения – существенного опыта самостоятельной хозяйственной деятельности.

Реформирование экономики Республики Беларусь идет по следующим направлениям:

- 1) реорганизация управления государственными предприятиями;
- 2) разгосударствление и приватизация объектов государственной собственности;
- 3) создание единых и равных условий для функционирования предприятий и организаций различных форм собственности;
- 4) поэтапная либерализация экономической деятельности и обеспечение свободы предпринимательства в сочетании с применением механизмов государственного регулирования;
- 5) создание благоприятных, соответствующих мировой практике условий для привлечения в Республику Беларусь иностранных инвестиций.

Целью реформирования народного хозяйства Беларуси является *построение социально ориентированной рыночной экономики*. В основу ее положены общепризнанные подходы:

- создание правовых гарантий личных прав и свобод граждан;
- формирование системы сильной социальной защиты;
- обеспечение свобод предпринимательства и либерализация различных сфер экономической деятельности (в рамках, не противоречащих устойчивому развитию);
 - развитие конкурентной среды и противодействие недобросовестной деятельности на рынке;
 - равное и единое отношение ко всем формам собственности;
 - развитие финансовой и кредитно-денежной систем в направлении максимального обеспечения роста социально-экономической эффективности народного хозяйства;
 - создание механизмов ускоренного научно-технического развития страны и привлечения внешних и внутренних инвестиций;
 - проведение глубокой коммерциализации и реструктуризации предприятий;
 - обеспечение экономической безопасности страны путем последовательного создания системы защиты национальных экономических интересов.

Главной стратегической целью социально-экономических преобразований в Республике Беларусь является повышение жизненного уровня народа с постепенным приближением его благосостояния к уровню высокоразвитых европейских государств на основе сбалансированного и устойчивого экономического развития.

ЛИТЕРАТУРА

Законодательные и нормативные акты

1. Конституция Республики Беларусь 1994 года (с изменениями и дополнениями, принятыми на республиканских референдумах 24 ноября 1996 г. и 17 октября 2004 г.). – 3-е изд., стер. – Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2008. – 64 с.
2. Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 г. / М-во эк. Респ. Беларусь. – Минск: ГНУ НИЭИ, 2015. – 143 с.

Основная

3. Агапова, Т. А. Макроэкономика: учебник / Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина; под общ. ред. проф. А. В. Сидоровича. – 8-е изд., перераб. и доп. – М.: Дело и Сервис, 2007. – 496 с.
4. Макроэкономика: учеб. пособие / В. А. Воробьев [и др.]; под ред. В. А. Воробьева. – Минск: БГЭУ, 2009. – 270 с.
5. Макроэкономика: учеб. пособие / А. В. Бондарь, В. А. Воробьев, Л. Н. Новикова [и др.]. – Минск: БГЭУ, 2009. – 415 с.

Дополнительная

6. Дорнбуш, Р. Макроэкономика: учебник / Р. Дорнбуш, С. Фишер; пер. с англ. – М.: Изд-во МГУ; ИНФРА-М, 1997. – 783 с.
7. Кругман, П. Р. Международная экономика. Теория и политика: учебник для вузов / П. Р. Кругман, М. Обстфельд; пер. с англ. / под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова. – М.: Юнити, 2003. – 831 с.
8. Курс экономической теории: учебник / М. Н. Чепурин [и др.]; под общ. ред. М. Н. Чепурина. – 5-е изд. – Киров: АСА, 2010. – 880 с.
9. Лемешевский, И. М. Макроэкономика: мировой опыт и белорусская практика: учеб. пособие / И. М. Лемешевский. – 3-е изд., доп. и перераб. – Минск: ФУАинформ, 2009. – 701 с.
10. Макроэкономика. Теория и российская практика: учебник для студентов, обуч. по экон. спец. / А. Г. Грязнова [и др.]; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной; Фин. акад. при Правительстве РФ. – Изд. 3-е, перераб. – М.: КноРус, 2006. – 679 с.
11. Макроэкономика: учебник / И. В. Новикова [и др.]; под ред. И. В. Новиковой, Ю. М. Ясинского. – Минск: ТэтраСистемс, 2010. – 384 с.
12. Макроэкономика: учеб. пособие / М. И. Ноздрин-Плотницкий [и др.]; под ред. М. И. Ноздрина-Плотницкого. – Минск: Амаффея, Мисанта, 2013. – 312 с.
13. Макроэкономика: курс интенсив. подгот. / И. В. Новикова [и др.]; под ред. И. В. Новиковой, Ю. М. Ясинского. – Минск: Тэтралит, 2013. – 304 с.
14. Макроэкономика: учебник / Л. С. Тарасевич [и др.]; под общ. ред. Л. С. Тарасевича. – 5-е изд., испр. и доп. – М.: Юрайт-издат, 2009. – 654 с.
15. Мэнкью, Н. Г. Принципы макроэкономики / Н. Г. Мэнкью; пер. с англ. – 4-е изд. – СПб.: Питер, 2008. – 573 с.
16. Национальная экономика Беларуси: Потенциалы. Хозяйственные комплексы. Направления развития. Механизмы управления: учеб. пособие / В. Н. Шимов [и др.]; под общ. ред. В. Н. Шимова. – Минск: БГЭУ, 2009. – 751 с.

17. Самуэльсон, П. Э. Макроэкономика / П. Э. Самуэльсон, В. Д. Нордхаус; пер. с англ. О. Л. Пелявского. – 18-е изд. – М.: Вильямс, 2009. – 585 с.

18. Туманова, Е. А. Макроэкономика. Элементы продвинутого подхода: учебник / Е. А. Туманова, Н. Л. Шагас; МГУ им. М. В. Ломоносова. – М.: ИНФРА-М, 2004. – 399 с.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	3
Тема 1. Введение в макроэкономику	4
Тема 2. Макроэкономическое равновесие в классической модели	10
Тема 3. Равновесие товарного рынка в кейнсианской модели	18
Тема 4. Совместное равновесие товарного и денежного рынков (модель $IS - LM$)....	36
Тема 5. Бюджетно-налоговая (фискальная) политика	46
Тема 6. Денежно-кредитная политика	55
Тема 7. Совокупное предложение. Кривая Филлипса	66
Тема 8. Стабилизационная государственная политика	74
Тема 9. Макроэкономическое равновесие и макроэкономическая политика в открытой экономике	80
Тема 10. Экономический рост	98
Тема 11. Социальная политика государства	122
Тема 12. Трансформационная экономика	140
Литература	152

Учебное издание

Константинов Сергей Александрович

МАКРОЭКОНОМИКА

Курс лекций

Редактор *О. Г. Толмачёва*
Технический редактор *Н. Л. Якубовская*
Корректор *А. М. Павлова*

Подписано в печать 14.11.2016. Формат 60×84 ¹/₁₆. Бумага офсетная
Ризография. Гарнитура «Таймс». Усл. печ. л. 9,07. Уч.-изд. л. 8,44.
Тираж 75 экз. Заказ .

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия».
Свидетельство о ГРИИРПИ № 1/52 от 09.10.2013.
Ул. Мичурина, 13, 213407, г. Горки.

Отпечатано в УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия».
Ул. Мичурина, 5, 213407, г. Горки.