

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

ГЛАВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ,
НАУКИ И КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ

Учреждение образования
«БЕЛОРУССКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ
ОРДЕНОВ ОКТЯБРЬСКОЙ РЕВОЛЮЦИИ
И ТРУДОВОГО КРАСНОГО ЗНАМЕНИ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ»

С. А. Константинов, Н. С. Константинов

МАКРОЭКОНОМИКА

КУРС ЛЕКЦИЙ

*Рекомендовано учебно-методическим объединением
в сфере высшего образования Республики Беларусь
по образованию в области сельского хозяйства
в качестве учебно-методического пособия
для студентов учреждений образования, обеспечивающих
получение общего высшего образования по специальности
6-05-0811-04 Агробизнес*

Горки
Белорусская государственная
сельскохозяйственная академия
2025

УДК 330.101.541(075.8)

ББК 65.012.2я73

К64

*Рекомендовано методической комиссией
экономического факультета 27.12.2023 (протокол № 4)
и Научно-методическим советом
Белорусской государственной сельскохозяйственной академии
31.01.2024 (протокол № 5)*

Авторы:

доктор экономических наук, профессор, академик Международной
академии аграрного образования *С. А. Константинов*;
кандидат экономических наук, доцент *Н. С. Константинов*

Рецензенты:

доктор экономических наук, профессор *А. Г. Ефименко*;
кандидат экономических наук, доцент *М. М. Жудро*

Константинов, С. А.

К64 Макроэкономика. Курс лекций : учебно-методическое пособие / С. А. Константинов, Н. С. Константинов. – Горки : Беларус. гос. с.-х. акад., 2025. – 175 с.
ISBN 978-985-882-679-6.

Изложены основные проблемы макроэкономики: макроэкономическое равновесие на товарном и денежном рынках; совместное равновесие товарного и денежного рынков; равновесие рынка труда и совокупное предложение; бюджетно-налоговая и денежно-кредитная политика; макроэкономическое равновесие и макроэкономическая политика с учётом ожиданий, макроэкономическая политика в открытой экономике; экономический рост; социальная политика государства.

Для студентов учреждений образования, обеспечивающих получение общего высшего образования по специальности 6-05-0811-04 Агробизнес.

УДК 330.101.541(075.8)

ББК 65.012.2я73

ISISBN 978-985-882-679-6

© Белорусская государственная
сельскохозяйственная академия, 2025

ВВЕДЕНИЕ

В условиях становления в Республике Беларусь социально ориентированной рыночной экономики одной из приоритетных задач является повышение эффективности денежно-кредитного и бюджетно-налогового государственного регулирования. Макроэкономика как наука исследует функционирование национальной экономики как единого целого.

Данный курс лекций поможет студентам лучше понимать важнейшие функциональные зависимости между агрегированными экономическими переменными, глубоко анализировать происходящие в стране макроэкономические процессы и предвидеть воздействие тех или иных мер государственного макроэкономического регулирования на результаты деятельности конкретных субъектов хозяйствования.

Целью изучения учебной дисциплины является развитие экономического мышления и формирование у студентов знаний о закономерностях функционирования экономики страны, а также политике органов государственного управления, направленной на развитие национальной экономики.

Задачи изучения учебной дисциплины:

- сформировать знания о принципах функционирования национальной экономики на макроуровне;
- научить анализировать текущее состояние экономики страны и прогнозировать её развитие;
- выработать навыки определения последствий для развития экономики от различных мер экономической политики.

В рамках образовательного процесса по данной учебной дисциплине студент должен приобрести не только теоретические и практические знания, умения и навыки по специальности, но и развить свой ценностно-личностный, духовный потенциал, сформировать качества патриота и гражданина, готового к активному участию в экономической, производственной, социально-культурной и общественной жизни страны.

Изучение учебной дисциплины «Макроэкономика» основывается на знаниях, умениях и навыках, полученных в результате изучения учебных дисциплин «Экономическая теория» и «Микроэкономика». При этом активно используется математический инструментарий.

Учебная дисциплина «Макроэкономика» является теоретической и методологической основой других учебных дисциплин, изучающих функционирование национальной экономики и реализацию экономической политики.

Тема 1. ВВЕДЕНИЕ В МАКРОЭКОНОМИКУ

1.1. Предмет макроэкономики

Макроэкономика (*macroeconomics*) – это структурная часть науки «экономическая теория». Предметом макроэкономики являются закономерности, принципы, законы функционирования экономики страны в целом и способы решения государством общих проблем национального хозяйства.

Термин «макроэкономика» введён в оборот относительно недавно, но сам макроэкономический анализ возник почти одновременно с экономической наукой. По существу, уже в «Экономической таблице» Ф. Кенэ представлена макроэкономическая модель хозяйственной жизни. Элементы макроэкономического анализа встречаются также у представителей английской классической политической экономии. Очень широко использовал макроэкономический подход в своей теории К. Маркс. И только неоклассики со своим методологическим индивидуализмом сделали крен в сторону микроэкономического анализа.

В XX в. в развитии макроэкономического направления исследования выдающуюся роль сыграл Дж. М. Кейнс. Фактически макроэкономика как самостоятельная научная дисциплина сформировалась после выхода в 1936 г. книги Дж. М. Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег». В ней автор разработал целую систему новых для экономической науки понятий и категорий и использовал их как инструменты функционального макроэкономического анализа, которыми пользуются в настоящее время учёные всех школ и направлений экономической теории. Не случайно даже М. Фридмен, один из активных оппонентов кейнсианской теории, глава монетаризма, утверждал, что все экономисты сегодняшнего дня являются кейнсианцами. Впрочем, даже те, кто себя таковыми не считают, признают, что благодаря работам Дж. М. Кейнса они стали грамотными экономистами.

Для понимания предмета исследования макроэкономики важно различать макроэкономический анализ *ex post*, или народнохозяйственное (национальное) счетоводство, и анализ *ex ante* – макроэкономике в собственном смысле этого слова.

В ходе анализа *ex post* определяются значения макроэкономических параметров прошедшего периода с целью получения информации о том, как экономика функционировала и каковы достигнутые результаты. При анализе *ex ante* осуществляется прогнозное моделирование экономических явлений и процессов на основе определённых теоретических концепций.

Основные проблемы макроэкономики: безработица, инфляция, деловые циклы, долгосрочный экономический рост, внешнеэкономическая сбалансированность и т. д.

Знания по макроэкономике используются при выработке мер государственного регулирования экономики, т. е. через *макроэкономическую политику*.

Основными *целями* макроэкономического регулирования являются:

- высокий уровень занятости и низкий уровень вынужденной безработицы;
- стабильность уровня цен на свободном рынке;
- экспортно-импортное равновесие, соответствующее интересам национальной экономики;
- высокий уровень и устойчивые темпы экономического роста.

Чтобы реализовать эти цели, государство располагает системой мер воздействия на экономику (*макроэкономическая политика*). Основными её инструментами являются: фискальная политика; денежно-кредитная политика; социальная политика (регулирование доходов); внешнеэкономическая политика.

Существуют принципиальные разногласия между экономистами классиками и кейнсианцами.

В *микроэкономике* разграничивают классиков и неоклассиков. К *классикам* относят экономистов от А. Смита до А. Маршалла (А. Смит, Д. Рикардо, Дж. Милль и его сын Дж. С. Милль, Ж. Б. Сэй и др. – экономисты-классики – так их называл К. Маркс). Позднее и самого К. Маркса стали относить к классикам.

Неоклассическая экономическая теория зародилась во второй половине XIX в. и доминировала в экономической науке вплоть до 30-х гг. XX в. Классики и неоклассики анализировали рыночную экономику свободной конкуренции.

К неоклассикам относят экономистов, которые использовали методологию маржинализма. Наиболее известные представители *неоклассического* направления в экономической мысли: А. Маршалл, Л. Вальрас, И. Фишер, К. Виксель, А. С. Пигу, Д. Б. Кларк, Ф. И. Эджуорт, В. Парето и др.

Экономисты неоклассического направления, продолжая традиции классической политической экономии, применили методологию маржинализма.

Макроэкономика у неоклассиков представляла собой совокупность (сумму) предприятий, рынков. Государство не участвовало в регулировании экономики – она выполняло следующие функции: обеспече-

ние безопасности страны, поддержание общего порядка в стране, защита частной собственности, обеспечение соблюдения контрактов. Экономическая роль государства сводилась к сбору налогов и расходу их на содержание управленческого аппарата и соответствующих институтов (армии, полиции и др.). Неоклассики не занимались макроэкономическими проблемами страны как единого целого, как это впоследствии стало, начиная с Дж. М. Кейнса. Последующие учёные неоклассического направления уже задним числом представили идеи этого направления и интерпретировали их в модели в терминах, сложившихся в макроэкономике.

В *макроэкономике* вслед за Дж. М. Кейнсом к классикам относят всех его предшественников. Классики считали, что рыночная система способна обеспечить полное использование ресурсов в экономике автоматически и таким образом не может быть длительной безработицы.

Классические представления о макроэкономическом равновесии основаны на законе *Сэя*: «Предложение порождает свой собственный спрос». Другими словами, в процессе производства товаров создается доход, в точности равный стоимости предложения товаров. Поэтому производство любого объёма продукции автоматически обеспечивает доход, необходимый для закупки всей продукции на рынке. В этой связи не может быть недостаточности совокупного спроса и, следовательно, общее равновесие в макроэкономике может существовать лишь при полной занятости.

Таким образом, вытекает следующее:

- объём производства равен потенциальному;
- отсутствует вынужденная безработица;
- случаи неравновесия носят временный характер и рыночные механизмы их быстро корректируют;
- сбережения не приводят к недостаточности спроса, так как гибкие процентная ставка, заработная плата и цены обеспечивают равновесие на рынке товаров, рынке труда и денежном рынке.

1.2. Особенности макроэкономического анализа

Особенности макроэкономического анализа:

- агрегирование;
- макроэкономическое моделирование;
- принцип равновесия является исходным;
- учёт роли ожиданий экономических субъектов.

Агрегирование. Прежде всего, следует иметь в виду, что в макроэкономике используются агрегированные параметры. Макроэкономический взгляд на народное хозяйство различает в нём три или четыре экономических субъекта:

- сектор домашних хозяйств;
- предпринимательский сектор;
- государственный сектор;
- остальной мир.

Каждый из этих секторов представляет собой совокупность реальных хозяйственных субъектов.

Кроме специфических видов экономической активности каждый из перечисленных макроэкономических субъектов взаимодействует с другими через кредитование и заимствование. При макроэкономическом исследовании агрегированию подвергаются не только физические и юридические лица, но и характер их поведения в хозяйственной жизни. К важнейшим макроэкономическим понятиям относится, например, функция потребления домашних хозяйств, описывающая изменения спроса сектора домашних хозяйств как единого целого под воздействием различных факторов, или функция спроса на труд, единая для всего предпринимательского сектора.

Макроэкономическое агрегирование распространяется и на рынки. Всё множество рынков отдельных благ, являющееся предметом микроэкономического анализа, в макроэкономике агрегируется в единый рынок благ, на котором покупается и продается только один агрегированный вид благ. Это благо может использоваться и как предмет потребления, и в качестве средства производства.

Вследствие свёртывания всего множества реальных благ в одно абстрактное благо исчезает микроэкономическое понятие цены блага как пропорции обмена одного товара на другой.

Предметом изучения становятся общий уровень цен и его изменение.

Из рынков факторов производства в краткосрочных макроэкономических моделях, как правило, представлен лишь рынок труда, на котором покупается и продается рабочая сила.

В моделях экономического роста кроме рынка труда присутствует и рынок капитала.

Рынок ценных бумаг в краткосрочных макроэкономических моделях представляет рынок государственных облигаций с одним видом краткосрочной облигации.

В качестве макроэкономического анализа используется ещё один рынок, отсутствовавший в микроэкономике, – денежный рынок. На этом рынке взаимодействуют спрос и предложение национальной валюты. В моделях открытой экономики наряду с рынком денег, на котором обращается национальная валюта, появляется международный валютный рынок, где происходит взаимный обмен различных национальных валют.

Макроэкономическое агрегирование не сводится к суммированию свойств агрегируемых элементов, так как экономика, являясь сложной органической системой, обладает свойством *эмерджентности* (появлением качественно новых явлений). Последствия определенного действия микроэкономического субъекта не совпадают с последствиями такого же действия макроэкономического субъекта как агрегата микроэкономических субъектов. Так, если во время депрессии фирма воздерживается от реальных инвестиций, то это способствует сохранению её капитала. Но если все фирмы поступают таким образом, то совокупный капитал и капитал каждой фирмы в отдельности обесценятся. Другой пример. Ценные бумаги (облигации, акции) составляют часть реального имущества отдельной семьи. Сумма всех обращающихся в стране отечественных ценных бумаг по отношению к обществу в целом есть фиктивный капитал, представляющий собой финансовое обязательство одних граждан перед другими.

Между макро- и микроэкономикой нет непреодолимой пропасти. В этом заслуга Дж. М. Кейнса. Весь его макроэкономический анализ покоится на микроэкономическом основании – на законах спроса и предложения и на теории экономического равновесия. Но различия между ними существуют (табл. 1.1).

Таблица 1.1. Различие между макро- и микроэкономикой

Признаки отличий	Микроэкономика	Макроэкономика
Объекты	Отдельные экономические субъекты (домашние хозяйства, фирмы)	Национальная экономика в целом
Предмет исследований	Механизм принятия решений на уровне домашних хозяйств и фирм в заданных условиях	Совокупные расходы, совокупный доход, располагаемый доход, потребление и т. д. в стране в целом
Основные проблемы	Рыночное ценообразование, поведение потребителей	Экономический рост, темп инфляции, уровень безработицы, равновесие платёжного баланса, состояние государственного бюджета
Сфера	Реальный сектор экономики	Реальный и денежный сектора экономики

Несмотря на относительную самостоятельность микроэкономики и макроэкономики, их выводы о сущности экономических явлений и закономерностей часто дополняют друг друга. В последние годы в экономической теории большое внимание уделяется микроэкономическому закреплению макроэкономических концепций.

В настоящее время экономика Беларуси взаимодействует с другими странами (купля-продажа товаров и услуг, движение капиталов и рабочей силы и т. д.), т. е. является *открытой*. *Закрытая* – экономика, которая не находится в торгово-экономических, научно-технических, транспортно-логистических и других отношениях с иными странами.

В макроэкономике проблемы рассматриваются в статике и в динамике, что вызывает необходимость при разработке и осуществлении государством макроэкономической политики учитывать ожидания субъектов экономики в связи с наличием неопределённости и риска.

Выделяют три концепции ожиданий: статические, адаптивные и рациональные. *Статические ожидания* основаны на данных прошлого периода и предполагается, что и в дальнейшем экономика будет также развиваться. При *адаптивных ожиданиях* субъекты экономики, основываясь на предыдущих тенденциях, всё же корректируют своё поведение с учётом ошибок, допущенных в прошлом. Концепция *рациональных ожиданий* является более сложной, она применима для стран, где субъекты экономики понимают закономерности функционирования экономики и предвидят последствия тех или иных обстоятельств и решений правительства.

Упрощение экономической действительности лежит в основе *макроэкономического моделирования*, посредством которого осуществляется макроэкономический анализ.

Модель исследуемого объекта, как правило, включает в себя две группы элементов:

- известные к моменту построения модели параметры – *экзогенные* (определяемые вне модели);
- неизвестные параметры, которые надо определить из анализа (решения) модели, – *эндогенные* (определяемые внутри модели).

Важнейшие агрегированные макроэкономические переменные:

- потребление домашних хозяйств C ;
- сбережения домашних хозяйств S ;
- объём национального (выпуска) дохода Y ;
- совокупное предложение AS ;
- совокупный спрос AD ;
- величина занятости в экономике L ;

- средний уровень номинальной и реальной процентной ставки i, r ;
- инвестиции (валовые и чистые) I_g, I_n ;
- государственные расходы G ;
- чистый экспорт X_n ;
- спрос на деньги D_M ;
- предложение денег S_M ;
- средний уровень цен P .

Построить модель функционирования некоторой системы – значит отыскать или постулировать оператор (функцию), связывающий неизвестные и известные параметры модели.

При построении макроэкономических моделей обычно используют следующие четыре типа функциональных уравнений.

1. Поведенческие функции, выражающие сложившиеся в обществе предпочтения. Так, выявленную закономерность распределения домашними хозяйствами своего дохода между потреблением C и сбережением S можно представить в виде функции потребления $C = C(Y)$ или функции сбережения $S = S(Y)$.

2. Функции, характеризующие технологические условия производства. Например, производственная функция.

3. Институциональные функции, представляющие институционально установленные зависимости между параметрами модели. Например, сумма налоговых поступлений T есть функция от дохода Y и от установленной соответствующим институтом налоговой ставки $T = T(Y \cdot t)$.

4. Дефиниционные функции, выражающие зависимости, вытекающие из вербального определения экономических явлений. Например, под совокупным спросом на рынке благ AD подразумевается суммарный потребительский спрос домашних хозяйств C , инвестиционный спрос предпринимательского сектора I , государства G и заграницы X_n . Это определение можно представить в виде тождества

$$AD = C + I + G + X_n,$$

где X_n – разница между экспортом и импортом.

Как правило, в макроэкономических моделях в качестве экзогенных параметров задаются технология производства в виде производственной функции и характер поведения экономических субъектов на каждом из рынков в виде их функций спроса и предложения. В качестве эндогенных, получаемых из решения модели показателей, выступают величина реального национального дохода, уровень занятости,

ставка реальной зарплаты, реальная ставка процента и уровень цен. Особый интерес представляет такой вектор эндогенных величин, при котором экономика оказывается в состоянии общего равновесия.

Наряду с классификацией экономических переменных как эндогенных и экзогенных важна и другая группировка, связанная со способом измерения их во времени.

Переменные запаса (истощения) могут быть измерены только в определённый момент времени и характеризуют состояние объекта исследования на определённую дату – начало или конец года и т. д. Примерами запаса (истощения) могут служить государственный долг, объём капитала в экономике, общее число безработных и т. д.

Переменные потока измеряются в единицу времени (в месяц, в год и т. д.) и характеризуют собственно «течение» экономических процессов во времени: размер потребительских расходов за год, объём инвестиций за год, число потерявших работу в течение квартала и т. д.

Потоки и запасы взаимосвязаны. Так, превышение расходов государственного бюджета над его расходами образует дефицит государственного бюджета, а его накопление за ряд лет приводит к образованию государственного долга. Увеличение запаса капитала обуславливает поток чистых инвестиций. Взаимосвязь запасов и потоков составляет основу макроэкономической модели круговых потоков.

В экономическом анализе выделяют краткосрочный и долгосрочный периоды. В макроэкономике различия между краткосрочным и долгосрочным периодом связаны с поведением номинальных и реальных величин.

В краткосрочном периоде номинальные величины (цены, номинальная зарплата, номинальная ставка процента) под воздействием колебаний рынка меняются медленно, являются «жесткими». Реальные же величины (объём выпуска, уровень занятости, реальная процентная ставка) изменяются значительно и их считают «гибкими».

В долгосрочном периоде ситуация прямо противоположная. В долгосрочном периоде номинальные величины изменяются сильно, поэтому их называют гибкими, а реальные изменяются медленно, в связи с чем их называют постоянными.

1.3. Модель круговых потоков

Взаимосвязь запасов и потоков удобно представлять в виде моделей кругооборота. На рис. 1.1 представлена модель кругооборота для закрытой экономики.



Рис. 1.1. Модель круговых потоков товаров, ресурсов и денег

Представленная модель включает в себя три категории субъектов экономики: домашние хозяйства, фирмы и государство. В представленной схеме видно, что доходы одних экономических агентов являются расходами других.

Расходы фирм на ресурсы, или их издержки, одновременно представляют собой потоки заработной платы, ренты и других доходов для домашних хозяйств. С другой стороны, поток потребительских расходов образует выручку, или доход, фирм от реализации готовой продукции.

Потоки «доходы – расходы» и «ресурсы – продукция» осуществляются одновременно в противоположных направлениях и бесконечно повторяются.

Государство с помощью трансфертов, субсидий, налогов и других экономических инструментов оказывает влияние на уровень производства, занятости и инфляции.

На рис. 1.2 представлена более сложная модель кругооборота для закрытой экономики с учётом финансового рынка.



Рис. 1.2. Модель круговых потоков товаров, ресурсов и денег с учётом финансового рынка

На рис. 1.3 представлена модель кругооборота для открытой экономики.

Основной вывод из модели круговых потоков: реальный и денежный потоки соответствуют друг другу, если соблюдается равенство совокупных расходов домашних хозяйств, фирм, государства и остального мира совокупному объёму производства.

Основные макроэкономические тождества.

Тождество дохода:

- для закрытой экономики при отсутствии государственного сектора

$$Y = C + I;$$

- для закрытой экономики с учётом государственного сектора

$$Y = C + I + G;$$

- для открытой экономики с учётом государственного сектора

$$Y = C + I + G + X_n.$$

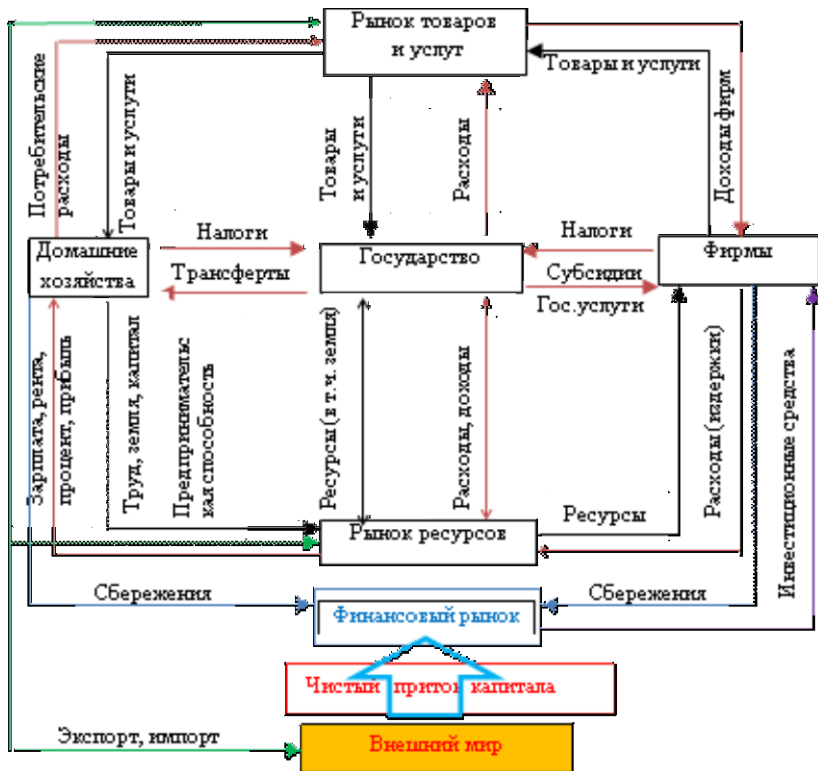


Рис. 1.3. Модель круговых потоков товаров, ресурсов и денег с учётом финансового рынка и внешнего мира

Тождество инвестиций и сбережений:

- по расходам

$$GDP = C + I;$$

- по доходам

$$GDP = C + S.$$

Тогда

$$I = S.$$

Тема 2. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ В КЛАССИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ

2.1. Методологические основы классической теории

Допущения:

1. Экономика закрытая, т. е. будем рассматривать внутреннюю экономику, абстрагируясь от мировой.
2. Государство не осуществляет экономическую деятельность.
3. Все сбережения являются личными, т. е. абстрагируемся от сбережений в предпринимательском секторе.

При таких допущениях справедливо тождество

$$GDP = GNP = NDP = NNP = NI = PI = DI. \quad (2.1)$$

Таким образом,

$$GDP = C + In. \quad (2.2)$$

Важнейшим положением классической теории является утверждение, что экономика всегда тяготеет к естественному уровню реального объёма выпуска, который зависит от имеющихся производственных ресурсов, в том числе наличия рабочей силы, и технологий. Именно эти два компонента определяют границу производственных возможностей. В период циклического подъёма экономика может выйти за пределы производственных возможностей за счёт сверхурочных работ и вовлечения трудовых ресурсов в производство. В период циклического спада возникает безработица, которая носит временный характер.

Фундаментальной основой классической теории является закон Сэя. Согласно закону Сэя, **предложение порождает свой собственный спрос**. Другими словами, в процессе производства товаров создается доход, в точности равный стоимости предложения товаров.

Поэтому производство любого объёма продукции автоматически обеспечивает доход, необходимый для закупки всей продукции на рынке. В этой связи не может быть недостаточности совокупного спроса. Общее равновесие в макроэкономике может существовать лишь при полной занятости.

Таким образом, в классической теории:

- объём производства равен потенциальному;
- отсутствует вынужденная безработица;

- случаи неравновесия носят временный характер и рыночные механизмы их быстро корректируют;

- сбережения не приводят к недостаточности спроса, так как *гибкие процентная ставка, заработная плата и цены* обеспечивают равновесие на рынке товаров, рынке труда и денежном рынке.

Наличие сбережений несколько усложняет модель, но не отрицает ее. Классики считают, что, несмотря на сбережения, весь объём продукции будет реализован, так как сбережения одних превращаются в инвестиции, т. е. расходы, других. Рыночная система имеет внутренний механизм, который приводит к равенству сбережений и инвестиций.

2.2. Рынок труда в классической модели

В классической модели предполагается, что на рынках ресурсов господствует совершенная конкуренция. В этом случае, как обосновывается в микроэкономике, предприниматели получают максимум прибыли, если ценность предельного продукта от труда MRP_L равняется ставке номинальной заработной платы W : $MRP_L = W$. На рис. 2.1 изображен график агрегированной производственной функции $Y = Y(L)$.

На основе изменения величины $\text{tg } \alpha$ по мере движения вдоль кривой $Y(L)$ (рис. 2.1, *a*) в нижней части (рис. 2.1, *б*) строится график предельной производительности труда $Y'(L)$.

Чтобы определить объём спроса на труд, нужно на график предельной производительности труда $Y'(L)$ наложить график ставки реальной заработной платы W . Точка их пересечения укажет на количество труда L_0 , обеспечивающее максимум прибыли. Зная количество используемого труда, по графику производственной функции можно определить объём выпуска Y_0, Y_1 .

В *коротком периоде* величина спроса на труд меняется только в результате изменения ставки реальной заработной платы: при её снижении величина спроса на труд растёт, следовательно, растёт занятость, при её повышении величина спроса на труд снижается – занятость уменьшается (рис. 2.1).

Использование труда в длительном периоде изображено на рис. 2.2.

В *длительном периоде* количество используемого труда может измениться вследствие технического прогресса или увеличения объёма применяемого капитала. В том и другом случаях график

производственной функции сдвинется вверх (рис. 2.2, а). Соответственно, вверх смещается и график предельной производительности (рис. 2.2, б).

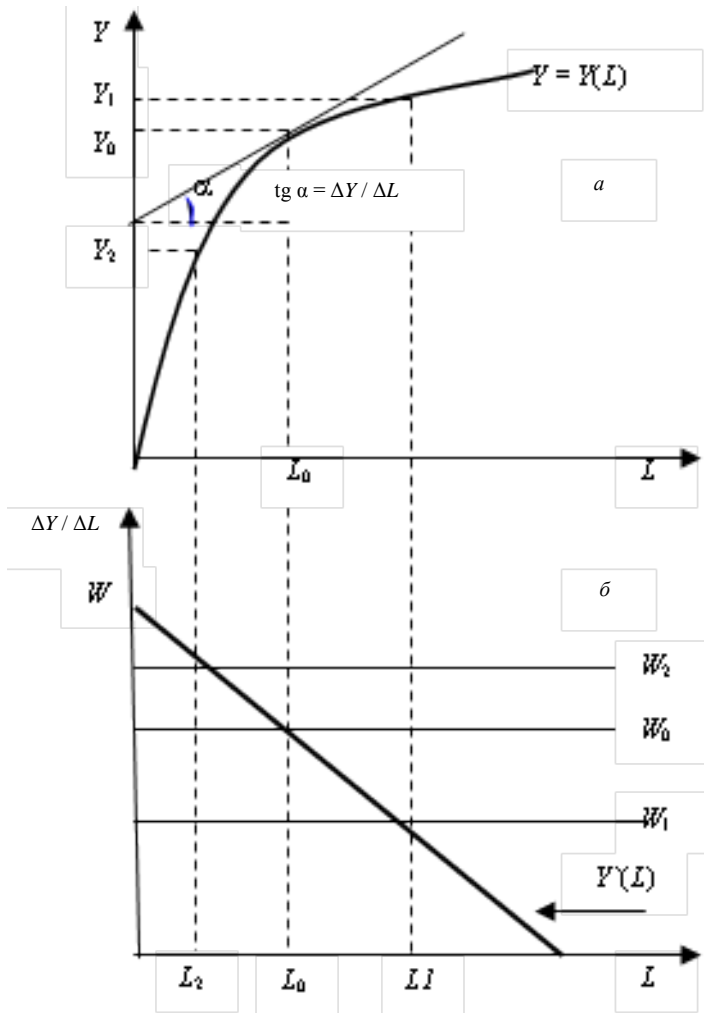


Рис. 2.1. Построение классической функции спроса на труд: а – график производственной функции; б – график предельной производительности труда

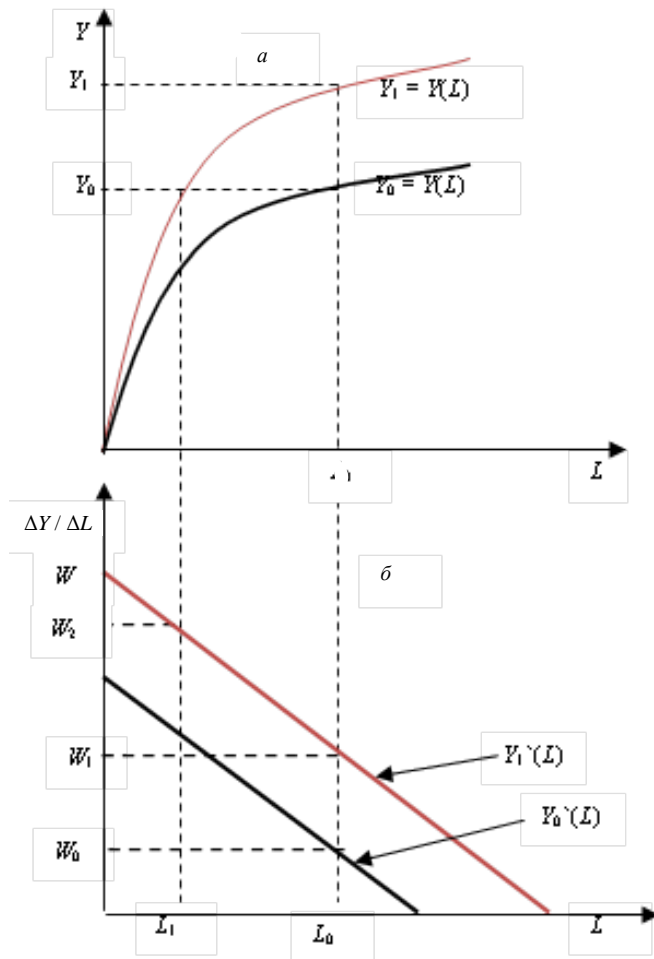


Рис. 2.2. Сдвиги графика классической функции спроса на труд: а – график производственной функции; б – график предельной производительности труда

Увеличение занятости путём снижения ставки заработной платы ниже «естественного» уровня равносильно задержке технического прогресса (рис. 2.3).

Предложение труда формируется в зависимости от величины заработной платы. Повышение общего уровня заработной платы в услови-

ях, когда экономика не достигла полной занятости, обуславливает увеличение предложения труда. В условиях полной занятости увеличение заработной платы не приводит к росту предложения труда. В этих обстоятельствах объём национального производства не изменяется.

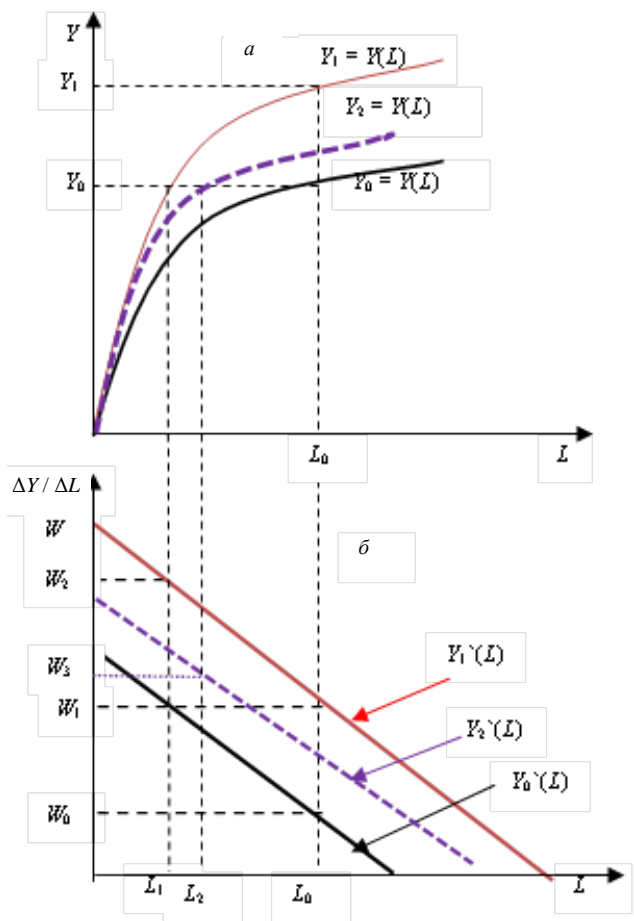


Рис. 2.3. Увеличение занятости путем снижения ставки заработной платы

Гибкая заработная плата уравнивает спрос и предложение на рынке труда. Поэтому продолжительное существование безработицы

невозможно (рис. 2.4). Рынок труда в долгосрочном периоде представлен на рис. 2.5.

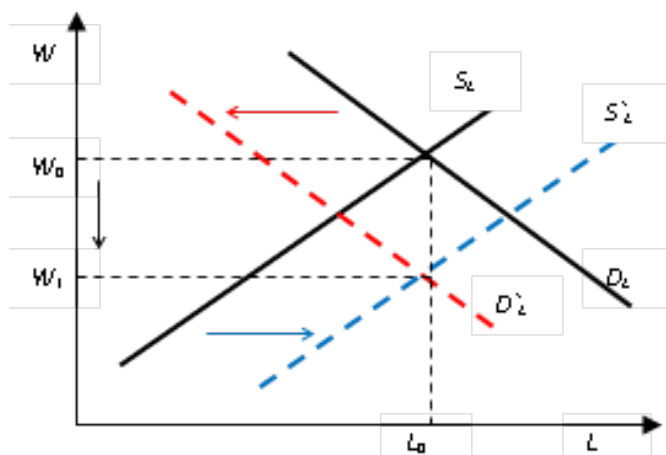


Рис. 2.4. Рынок труда в краткосрочном периоде

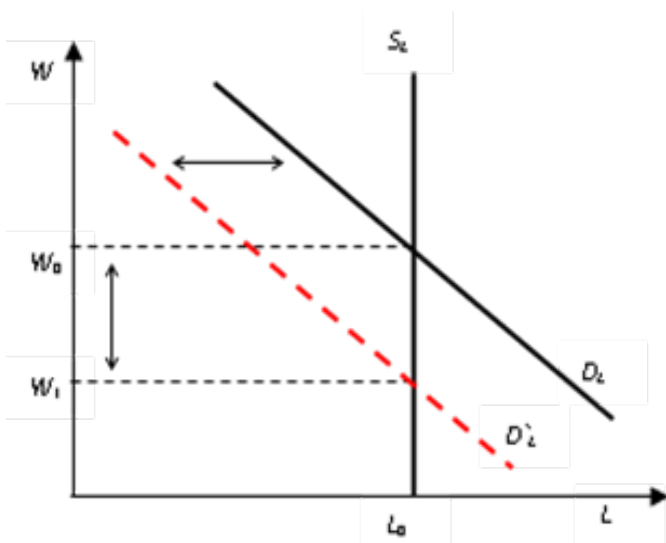


Рис. 2.5. Рынок труда в долгосрочном периоде

2.3. Товарный рынок в классической модели

Классические представления о макроэкономическом равновесии основаны на законе Сэя: *«Предложение порождает свой собственный спрос»*.

Другими словами, в процессе производства товаров создаётся доход, в точности равный стоимости предложения товаров. Поэтому производство любого объёма продукции автоматически обеспечивает доход, необходимый для закупки всей продукции на рынке. В этой связи не может быть недостаточности совокупного спроса. Общее равновесие в макроэкономике может существовать лишь при полной занятости. Таким образом, объём производства равен потенциальному, отсутствует вынужденная безработица. Случаи неравновесия носят временный характер и рыночные механизмы их быстро корректируют.

Доказательство сводится к следующему. Каждый товаропроизводитель, произведя товар, затем его реализует, получает деньги, а на них приобретает другие, необходимые ему товары. Для доказательства может быть использована простая модель кругооборота продуктов и доходов в замкнутой экономике, а также двойственный подход к измерению национального производства: по доходам и расходам. Доход, полученный от производства любого общего объёма продукции, будучи израсходованным, обеспечивает адекватный совокупный спрос. При соответствии структуры производства запросам потребителей вся продукция будет реализована.

Может возникнуть законное сомнение: если какая-то часть полученного дохода сберегается, то это вызовет соответствующее снижение совокупного спроса, рост нерезализованной продукции и приведет к сокращению объёмов производства и занятости. Такое предположение ставит под удар справедливость закона Сэя, так как изъятие части средств из кругооборота «доходы – расходы» неминуемо приведет к недопотреблению, а следовательно, к нарушению существующего равновесия между совокупным предложением и создаваемым им совокупным спросом.

Но классики утверждают, что сбережения не приводят к недостаточности спроса, так как **гибкие** процентная ставка, заработная плата и цены обеспечивают равновесие на рынке товаров, рынке труда и денежном рынке.

Наличие сбережений несколько усложняет модель, но не отрицает её. Классики считают, что, несмотря на сбережения, весь объём продукции будет реализован, так как сбережения одних превращаются

в инвестиции, т. е. расходы других. Рыночная система имеет внутренний механизм, который приводит к равенству сбережений и инвестиций. Это происходит на денежном рынке с помощью процентной ставки (рис. 2.6).

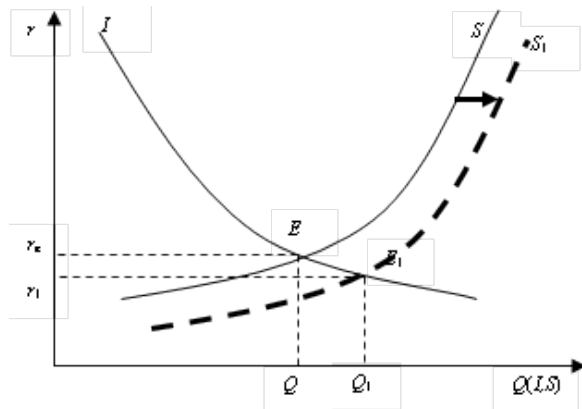


Рис. 2.6. Сбережения и инвестиции, где r – процентная ставка; I – инвестиции; S – сбережения; E – точка равновесия

Ставка процента (цена за использование денег) уравнивает спрос и предложение инвестиционных средств, т. е. инвестиции и сбережения на денежном рынке.

Чем выше ставка процента, тем больше будет сбережение. Сбережения представлены восходящей кривой. А предприниматели заинтересованы увеличивать инвестиции при низкой ставке – инвестиции представлены нисходящей кривой.

В случае роста сбережений при любой ставке процента кривая сбережений, т. е. предложение инвестиционных средств, будет увеличиваться (сдвиг кривой предложения вправо), процентная ставка снизится до r_1 , инвестиции возрастут с Q до Q_1 . В точке Q_1 величины сбережений и инвестиций вновь равны, снова достигается уровень расходов при полной занятости.

Даже если ставка процента по какой либо причине временно не способна привести в соответствие сбережения и инвестиции, любое снижение общих расходов будет компенсироваться пропорциональным снижением уровня цен, а не реального объема производства и занятости.

2.4. Денежный рынок в классической модели

Классики определяют спрос на деньги на основе уравнения обмена количественной теории И. Фишера:

$$M \cdot V = P \cdot Q; \quad (2.3)$$

$$M = P \cdot Q : V, \quad (2.4)$$

где M – количество денег в обращении;

V – скорость обращения денег;

P – уровень цен (индекс цен);

Q – реальный объём выпуска продукции;

$P \cdot Q$ – номинальный валовой внутренний продукт GDP .

При этом предполагается, что скорость обращения – величина постоянная, так как связана с устойчивой структурой сделок в экономике.

Отсюда следует, что спрос на деньги определяется динамикой GDP .

Существуют два мотива спроса на деньги.

1-й мотив состоит в том, что люди и фирмы нуждаются в деньгах как средстве платежа при покупках товаров, услуг, факторов производства – спрос на деньги со стороны сделок, или операционный спрос. Количество денег, необходимое для заключения сделок, зависит от следующих факторов:

- объёма товарной массы на рынке;
- уровня цен на товары и услуги;
- совокупного (национального) дохода;
- скорости обращения денег.

Однако главным фактором выступает уровень дохода: $M_1 = f(Y)$.

2-й мотив – спрос по мотиву предосторожности – возникает потому, что людям приходится сталкиваться с непредвиденными платежами, поэтому они хотят иметь некоторый запас денег. Его объём зависит от объёма непредвиденных расходов, который прямо пропорционален национальному доходу: $M_2 = f(Y)$.

Таким образом, оба мотива зависят от уровня национального дохода, т. е. спрос на деньги зависит от GDP . Предложение денег – экзогенная переменная, так как задается Центральным банком.

2.5. Классическая модель в целом

Определяющее положение классической экономической теории состоит в том, что рыночная экономика является саморегулирующейся системой, способной быстро восстанавливать равновесный объём

производства при полной занятости. *Основным стабилизирующим регулятором в классической модели выступают гибкие цены на рынках товаров и ресурсов.* Такие цены способны мгновенно реагировать на несбалансированность спроса и предложения, приводя экономическую систему в состояние общего равновесия при полном использовании трудовых и других производственных ресурсов. Это положение можно проиллюстрировать, используя понятия совокупного спроса и совокупного предложения (рис. 2.7).

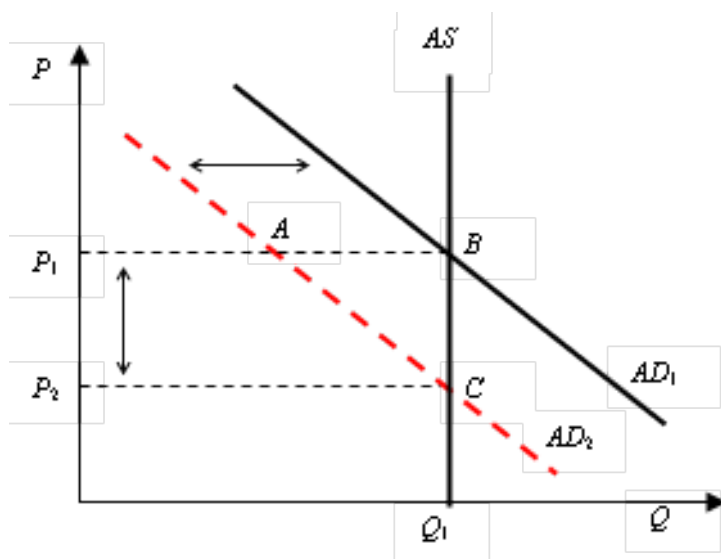


Рис. 2.7. Классическая модель в целом

В классической теории совокупный спрос определяет уровень цен, а совокупное предложение соответствует уровню реального объёма производства при полной занятости. Благодаря эластичности цен недостаточность совокупного спроса, даже если это возникает, приводит не к падению объёма производства, а к уменьшению цен. Рыночный механизм в теории классиков сам по себе способен исправлять дисбалансы, возникающие в масштабах национальной экономики. Макроэкономическая политика правительства должна основываться на принципе невмешательства государства в хозяйственную жизнь.

Тема 3. РАВНОВЕСИЕ ТОВАРНОГО РЫНКА В КЕЙНСИАНСКОЙ МОДЕЛИ

3.1. Методологические основы кейнсианского подхода

В конце 20-х – начале 30-х гг. XX в. экономика капиталистических стран столкнулась с устойчивым и длительным состоянием макроэкономического неравновесия, известным под названием Великой депрессии. Классическая теория оказалась неспособна дать адекватное объяснение происходящим кризисным процессам. Объяснение дал Дж. М. Кейнс в своём знаменитом труде «Общая теория занятости, процента и денег» (1936).

Основные положения кейнсианской теории, которые произвели переворот в экономической науке в середине 30-х гг. и дали толчок развитию макроэкономики, представлены далее.

Во-первых, совокупный спрос определяет совокупное предложение (*уровень выпуска продукции*) и, соответственно, *уровень занятости*. Равновесие спроса и предложения, как правило, не совпадает с полной занятостью ресурсов, а равновесный объём производства меньше потенциального.

Во-вторых, заработная плата и цены в краткосрочном периоде не обладают совершенной гибкостью по причине длительности трудовых договоров, государственного регулирования минимальной заработной платы, сроков действия контрактов на поставки сырья и продукции, длительности профсоюзов и др.

В-третьих, процентная ставка не уравнивает объёмы инвестиций и сбережений. Инвестиции и сбережения могут не совпадать, так как осуществляются разными экономическими агентами по различным мотивам и определяются различными факторами (основной фактор, влияющий на сбережения, – величина располагаемого дохода, влияющий на инвестиции, – ожидаемая норма прибыли и реальная ставка процента).

В-четвертых, полная занятость не достигается в экономике автоматически, и это даёт *основания для государственного вмешательства* в экономические процессы.

Кейнс отверг закон Сэя как несостоятельный. Критика заключается в следующем:

1. Субъекты сбережений и инвесторы – это разные группы людей: сбережения делают домохозяйства, а решения по инвестициям принимают фирмы.

2. Субъекты сбережений и инвесторы руководствуются разными мотивами.

Мотивы сбережений домашних хозяйств:

- обеспечение в старости;
- материальная помощь детям в будущем;
- страхование от непредсказуемых случаев;
- покупки дорогостоящих товаров.

Основным фактором, определяющим сбережения, является **национальный доход**.

Мотивы инвестиций:

- реальная ставка процента;
- норма прибыли на вложенный капитал.

Инвесторы руководствуются **нормой чистой прибыли** и **реальной ставкой процента**.

3. Денежный рынок функционирует сложнее, чем представлялось классикам (у классиков единственным источником финансирования инвестиций являющиеся текущие сбережения).

У Кейнса утверждается, что есть два других источника средств:

- наличные денежные сбережения – население хранит деньги на руках не только для сделок, но и для накопления богатства в наличной форме (не в банках);
- кредитные учреждения увеличивают предложение денег.

Таким образом, уменьшение денежных средств на руках у домохозяйств и предоставление ссуд банками могут привести к превышению величины инвестиций суммы текущих сбережений. Это означает, что закон Сэя не действует, и в связи с этим уровни производства, занятости и цен могут колебаться.

4. Кейнс также отрицает эластичность цен на товары и ресурсы, в том числе заработной платы. Аргументы заключаются в следующем:

- крупные корпорации, являющиеся монополистами, при уменьшении спроса на их продукцию цены не снижают, а оставляют прежними и даже повышают при сокращении объема производства;
- заключенные профсоюзами тарифные соглашения с предпринимателями препятствуют снижению ставок заработной платы в течение действия коллективных договоров (2–3 года).

Принципиальные различия классической и кейнсианской моделей изображены на рис. 3.1.

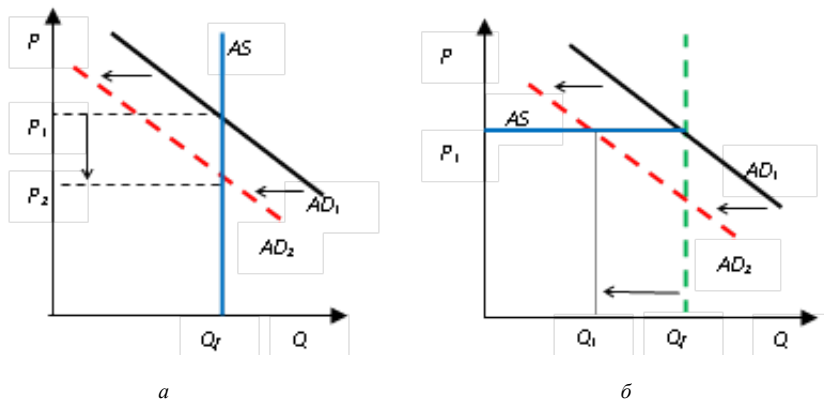


Рис. 3.1. Классическая (а) и кейнсианская (б) модели

3.2. Кейнсианская функция потребления

В кейнсианской модели используется понятие «совокупные расходы» – это общая сумма расходов на готовые товары и услуги в экономике в целом.

Это понятие отличается от макромоделли «совокупный спрос». Совокупный спрос отражает взаимозависимость реального объёма производства и уровня цен.

Одним из компонентов совокупных расходов являются личные потребительские расходы C .

Так как располагаемый доход используется домашними хозяйствами на потребление и сбережения, т. е.

$$Y = C + S, \quad (3.1)$$

а

$$S = Y - C, \quad (3.2)$$

то факторы, определяющие потребление C , будут воздействовать и на сбережения S .

Основным фактором, определяющим уровень потребления и сбережений, в кейнсианской модели является доход Y :

$$C = C_a + MPC \cdot Y, \quad (3.3)$$

где C – автономное потребление, величина которого не зависит от размеров текущего располагаемого дохода;

MPC – предельная склонность к потреблению;
 Y – располагаемый доход.

$$MPC = \Delta C : \Delta Y. \quad (3.4)$$

MPS – предельная склонность к сбережению:

$$MPS = \Delta S : \Delta Y. \quad (3.5)$$

APC – средняя склонность к потреблению:

$$APC = C : Y. \quad (3.6)$$

APS – средняя склонность к сбережению:

$$APS = S : Y. \quad (3.7)$$

График функции потребления представлен на рис. 3.2.

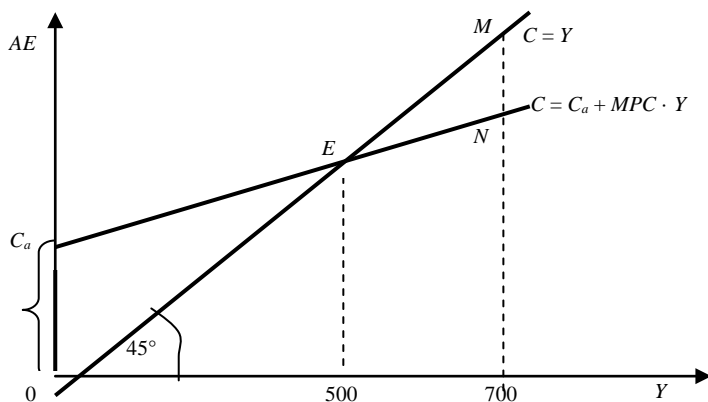


Рис. 3.2. Функция потребления

На оси абсцисс откладывается величина выпуска, или доход Y .

На оси ординат – совокупные расходы (AE – *aggregated expenditures*), в данном случае – планируемые, или желаемые, расходы на потребление C .

Если бы расходы в точности соответствовали доходам, то это отражала бы любая точка, лежащая на прямой, проведённой под углом 45° . Формула для построения линии 45° выражается уравнением

$$C = Y. \quad (3.8)$$

Но такого совпадения не происходит, так как $MPC < 1$ и только часть доходов расходуется на потребление.

Наклон линии C определяется предельной склонностью к потреблению, например, если $MPC = 0,8$, то формула функции потребления имеет вид: $C = 0,8Y$.

Однако существует потребление и при нулевом уровне дохода, т. е. независимое от уровня дохода (автономное). Оно может осуществляться за счёт продажи ранее накопленного имущества и за счёт займов.

Допустим, оно составляет величину 100 д. ед.

Графически это означает, что линия потребительских расходов исходит не из начала осей координат, а из точки, лежащей на оси ординат и соответствующей уровню автономного потребления (в данном примере это величина 100 д. ед.).

Теперь можно определить равновесный уровень дохода в упрощенной кейнсианской модели общего равновесия. Нужно решить систему из двух уравнений:

$$Y = C; \quad (3.9)$$

$$C = C_a + MPC \cdot Y. \quad (3.10)$$

Например, если $MPC = 0,8$, а автономное потребление равно 100 д. ед., то $C = 100 + 0,8 \cdot Y$. Поскольку $C = Y$, то, подставив вместо C символ Y , можно записать $Y = 100 + 0,8 \cdot Y$. Следовательно, равновесный уровень дохода составит 500 д. ед.

На графике пересечение линии 45° и линии потребления в точке E означает уровень нулевого сбережения. Слева от этой точки находится область, отражающая отрицательное сбережение (т. е. расходы превышают доходы – «жизнь в долг»), а справа – сбережение положительное. Равновесие наблюдается только в точке E , так как только здесь имеется равенство доходов и расходов. При уровне дохода, равном, например, 700 д. ед., величина потребления составит $100 + (0,8 \cdot 700) = 660$. Отрезок MN – величина сбережения.

График функции сбережения (рис. 3.3) показывает зависимость сбережений от размера дохода и определяется формулой

$$S = -C_a + MPS \cdot Y. \quad (3.11)$$

Детерминанты потребления и сбережений, не связанные с доходом:

1) богатство, накопленное в домашнем хозяйстве (увеличение богатства приводит к смещению графика сбережений вниз, а графика потребления – вверх);

2) уровень цен (если цены увеличиваются, то люди становятся беднее – график потребления смещается вниз);

3) экономические ожидания (если ожидается повышение цен или дефицит товаров, то люди тратят больше денег, а сберегают меньше. В этом случае график потребления смещается вверх, а график сбережений – вниз);

4) величина потребительской задолженности (если имеется высокая задолженность, которую надо погасить, то домохозяйства сократят текущее потребление, чтобы уменьшить задолженность);

5) уровень налогообложения (налоги выплачиваются частично за счёт потребления и частично за счёт сбережений. Поэтому повышение налогов приведёт к смещению вниз как графика потребления, так и графика сбережений).

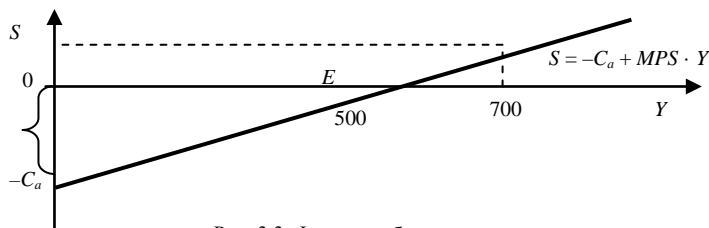


Рис. 3.3. Функция сбережения

Не следует путать такие понятия, как «*изменение величины потребления*» (причина – изменение дохода) и «*изменение графика потребления*» (за счёт факторов, не связанных с доходом).

3.3. Альтернативные теории потребления

Теория перманентного (постоянного) дохода М. Фридена. Потребление пропорционально уровню доходов, но не текущих, а перманентных (продолжающихся непрерывно, постоянных). Перманентные доходы равны средней величине доходов за период, длительность которого превышает один год. Если доход домашнего хозяйства упал лишь на какое-то время, потребление не сократится в той же мере, что и доход. Скорее, это домашнее хозяйство сократит свои активы или возьмет в долг, чтобы поддержать свой уровень жизни.

Концепция жизненного цикла Ф. Модильяни. Потребление зависит от величины дохода за период, значительно более длинный, чем один год, а именно за период, равный длине жизненного цикла индивидуума или семьи. Люди смотрят вперед и пытаются оценить уровень своих будущих доходов, что оказывает воздействие на текущее потребление. Люди, ожидающие сокращения доходов, будут экономить, сберегать.

Теория межвременного выбора Фишера. И. Фишер разработал модель, с помощью которой экономисты анализируют, как *рациональные* субъекты осуществляют межвременной выбор, *т. е. выбор между потреблением и сбережением, или, что то же самое, между потреблением настоящим и потреблением будущим.* Делая этот выбор, домашнее хозяйство исходит из своих настоящих доходов. При этом оно должно рассчитать доход, который предполагает получить в будущем, и оценить потребление товаров и услуг, которое сможет себе при этом позволить.

Принятие решения основывается, с одной стороны, на «объективных факторах»: настоящий и будущий доход, данная процентная ставка, а с другой – на «субъективных факторах»: функции полезности в настоящем и будущем.

Домашние хозяйства стремятся к повышению своего потребления. Однако они вынуждены исходить из имеющихся возможностей. Другими словами, потребление людей ограничено уровнем их доходов, или бюджетным ограничением.

На рис. 3.4 изображена линия бюджетного ограничения B_1B_1 , расположение которой определяет объём *настоящего* дохода Y_1 и потребления C_1 , а также *будущего* дохода Y_2 и потребления C_2 . Угол наклона линии определяется ставкой процента r . Домашнее хозяйство не может выйти за пределы бюджетного ограничения.

Оптимум потребления находится на линии бюджетного ограничения.

В первом периоде сбережения S равны доходу за вычетом потребления:

$$S = Y_1 - C_1. \quad (3.12)$$

Во втором периоде экономический субъект живет за счёт сбережений, осуществленных в первом периоде S с учётом процентов на эти сбережения r , а также дохода второго периода:

$$C_2 = (1 + r) \cdot S + Y_2. \quad (3.13)$$

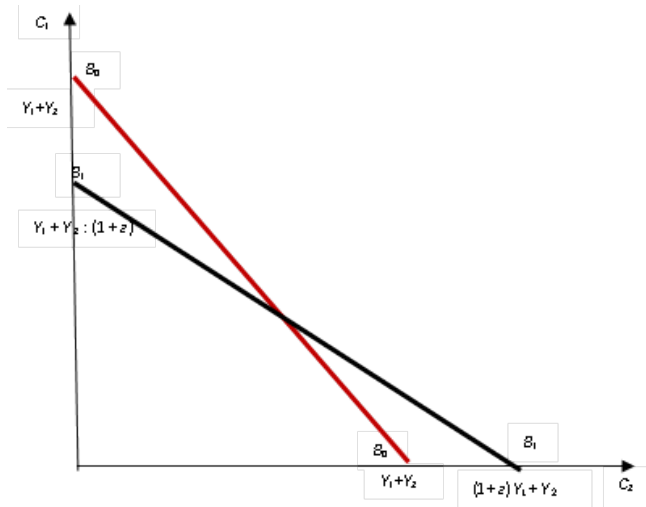


Рис. 3.4. Линия бюджетного ограничения в теории Фишера

Подставим уравнение (3.12) в уравнение (3.13):

$$C_2 = (1 + r) \cdot (Y_1 - C_1) + Y_2.$$

Теперь осуществим следующие преобразования.

Во-первых, свведём все значения потребления в левую часть уравнения, а все значения дохода – в правую:

$$(1 + r) \cdot C_1 + C_2 = (1 + r) \cdot Y_1 + Y_2. \quad (3.14)$$

Во-вторых, разделим обе части уравнения на $(1 + r)$:

$$C_1 + C_2 : (1 + r) = Y_1 + Y_2 : (1 + r). \quad (3.15)$$

Данное уравнение является **уравнением межвременного бюджетного ограничения**, которое определяет потребление и доход в двух периодах. Наклон линии бюджетного ограничения равен $1 : (1 + r)$.

Любая точка на данной линии представляет собой одну из возможных комбинаций для настоящего потребления C_1 и для потребления будущего C_2 .

Первым экстремальным случаем будет такой, когда весь возможный доход потрачен на нынешнее потребление (т. е. $C_2 = 0$): в точке B_1

на оси C_1 весь доход складывается из дохода настоящего Y_1 и стоимости дохода будущего $Y_2 : (1 + r)$. Таким образом, потребление первого периода равно:

$$C_1 = Y_1 + Y_2 : (1 + r). \quad (3.16)$$

Второе экстремальное решение заключается в том, чтобы потратить весь доход на будущее потребление ($C_1 = 0$): это точка B_1 на оси C_2 .

Теперь весь доход складывается из настоящего дохода Y_1 , дохода по процентам $r \cdot Y_1$ и дохода будущего Y_2 :

$$C_2 = (1 + r) \cdot Y_1 + Y_2, \text{ или } C_2 = Y_1 + r \cdot Y_1 + Y_2. \quad (3.17)$$

В любой точке, находящейся на линии бюджетного ограничения B_1B_0 , соответствующее потребление равно соответствующему доходу: $C_1 = Y_1$, а $C_2 = Y_2$, т. е. между этими периодами нет ни сбережений, ни заимствований.

Прямая бюджетная линия B_0B_0 представляет собой гипотетический случай, когда *ставка процента равна нулю*:

$$C_1 + C_2 : (1 + r) = Y_1 + Y_2. \quad (3.18)$$

Линия B_0B_0 является гипотенузой равнобедренного треугольника, длина каждой из сторон которого равна $Y_1 + Y_2$.

Итак, если процентная ставка равна нулю, то бюджетное ограничение показывает, что общее потребление за два периода равно суммарному доходу за эти периоды. Если же процентная ставка больше нуля, то потребление и доход *дисконтируются* на $1 + r$.

Кривая безразличия (рис. 3.5) показывает варианты потребления в первый и второй периоды, которые имеют одинаковую полезность или обеспечивают одинаковое благосостояние потребителя. Чем выше находится кривая безразличия, тем больший уровень полезности ей соответствует.

Предпочтение во времени измеряется предельной нормой замещения (*MRS – marginal rate of substitution*) настоящего и будущего потребления. Величина *MRS* демонстрирует готовность потребителя пожертвовать единицей настоящего потребления ΔC_1 в обмен на определенную величину будущего потребления $\Delta C_2 \cdot MRS = \Delta C_1 : \Delta C_2$. Оптимум межвременного потребления представлен на рис. 3.6.

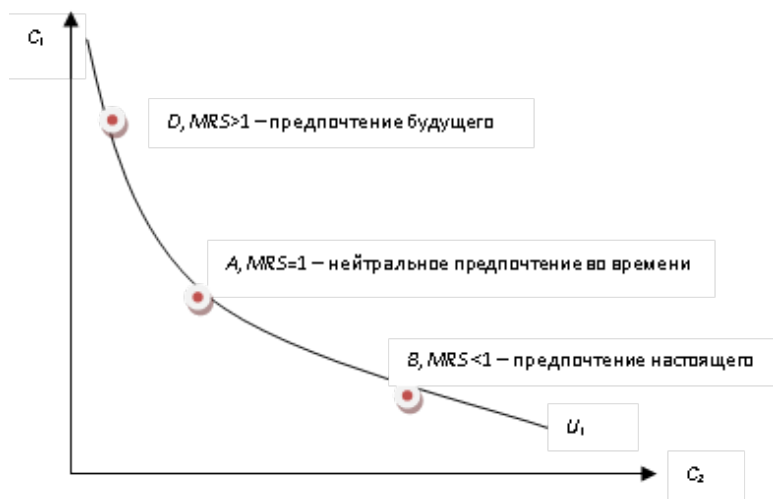


Рис. 3.5. Изменение предельной нормы замещения

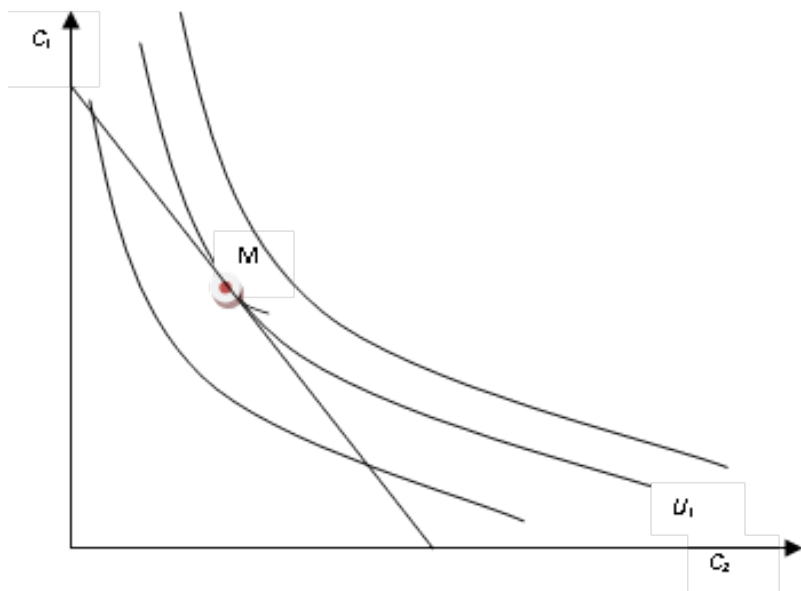


Рис. 3.6. Оптимум межвременного потребления

3.4. Инвестиции

Инвестиции являются вторым элементом структуры совокупных расходов (первый – потребление).

Под *инвестициями* подразумевают вложение средств в восстановление и создание новых производственных мощностей. Отсюда различают валовые и чистые инвестиции. *Валовые инвестиции* направляются на поддержание и увеличение основного капитала (основных средств) и запасов товарно-материальных ценностей. Они складываются из амортизации (инвестиционные ресурсы, необходимые для возмещения износа основных средств, их ремонта, восстановления до прежнего уровня, предшествовавшего производственному использованию) и из *чистых инвестиций* (вложения капитала с целью увеличения основных средств на строительство зданий и сооружений, производство и установку нового, дополнительного оборудования, обновления и усовершенствования действующих производственных мощностей). Чистые инвестиции меньше валовых на величину амортизации.

В макроэкономическом толковании инвестиций важны два момента.

Во-первых, они подразумевают только прирост, увеличение капитала. Для макроэкономического анализа существенным является не абсолютное значение инвестиций, а изменения их величины.

Во-вторых, в состав инвестиций входят затраты прежде всего на приобретение новых машин и оборудования, жилищное строительство и изменение запасов готовой продукции, сырья и материалов.

В макроэкономике принято следующее деление инвестиций: 1) *автономные*, не зависящие от размера дохода и связанные с неравномерным развитием научно-технического прогресса; 2) *индуцированные*, подверженные влиянию изменений совокупного дохода.

Основные *типы* инвестиций:

- производственные инвестиции;
- инвестиции в товарно-материальные запасы;
- инвестиции в жилищное строительство.

Основным фактором, влияющим на изменения инвестиций, является ставка процента ($I = I(i)$).

Будем рассматривать чистые инвестиции, или расходы на приобретение вновь созданных капитальных благ (новых производственных зданий, производственного оборудования и т. п.), а также

накопление запасов сырья для производственного потребления и запасов нереализованной готовой продукции.

Инвестиционное решение принимается в зависимости от соотношения предельной выгоды и предельных издержек. Предельная выгода от инвестиций – это ожидаемая норма чистой прибыли, которую фирмы надеются получить. Предельные издержки – это процентная ставка, т. е. затраты на привлечение займа.

Фирмы вкладывают капиталы во все проекты, где ожидаемая чистая прибыль превышает процентную ставку (чистая прибыль – синоним экономической прибыли – общий доход фирмы за вычетом всех её экономических затрат (сверхприбыль)).

Функция спроса на инвестиции определяется по формуле

$$I = I_a - k \cdot r, \quad (3.19)$$

где I – инвестиционные расходы, которые не зависят от совокупного дохода, но на которые влияет ставка процента;

I_a – автономные инвестиции, определяемые внешними экономическими факторами (запасы полезных ископаемых и т. д.);

k – эмпирический коэффициент чувствительности инвестиций к динамике ставки процента (минус, так как связь обратная);

r – реальная ставка процента.

Рассмотрим простейший пример, иллюстрирующий влияние ставки процента на объём инвестиций (рис. 3.7).



Рис. 3.7. Зависимость инвестиций от ставки процента

Правило инвестирования: инвестировать следует до той точки, где процентная ставка r равна ожидаемой норме чистой прибыли π^e :

$$r = \pi^e. \quad (3.20)$$

Факторы, влияющие на изменение спроса на инвестиции (т. е. сдвигающие кривую спроса на инвестиции):

1) издержки на приобретение, эксплуатацию и обслуживание оборудования (рост их смещает кривую *влево*, например, повышение зарплаты, рост расходов на электроэнергию);

2) уровень налогообложения (увеличение налогов на бизнес приводит к снижению рентабельности и сдвигу кривой спроса *влево*);

3) темпы инфляционного обесценения денег (в условиях галопирующей инфляции, когда калькуляция издержек представляет значительную неопределённость, инвестиции становятся непривлекательными);

4) изменения в технологии производства (разработка новой продукции, создание новой техники является стимулом для инвестиций – кривая *вправо*);

5) имеющийся запас капитальных товаров (если в отрасли достаточно производственных мощностей и запасов готовой продукции, то инвестирование будет сдерживаться – сдвиг *влево*);

6) экономические ожидания (ожидания благоприятной конъюнктуры и роста прибыли – кривая *вправо*).

Если потребительские расходы, как первый компонент совокупных расходов, относительно стабильны, то инвестиции весьма изменчивы.

Факторы нестабильности инвестиций:

1) продолжительные сроки службы оборудования;

2) нерегулярность инноваций;

3) изменчивость экономических ожиданий;

4) циклические колебания ВВП (*GDP*).

Между изменениями автономных инвестиций и совокупного дохода существует устойчивая зависимость. Количественное соотношение инвестиций и совокупного дохода отражает **мультипликатор** инвестиций – числовой коэффициент, показывающий увеличение дохода, которое вызвано ростом инвестиций.

Мультипликатор инвестиций определяется по формуле

$$1 + MPC + MPC^2 + MPC^3 + \dots + MPC^n = 1 : (1 - MPC). \quad (3.21)$$

Таким образом, *формула мультипликатора* имеет вид

$$M_I = 1 : (1 - MPC), \quad (3.22)$$

где $(1 - MPC)$ – есть предельная склонность к сбережению, т. е. *MPS*.

Формулу мультипликатора можно выразить и через *MPS*

$$M_I = 1 : MPS. \quad (3.23)$$

Взаимосвязь между инвестициями и доходом раскрывается формулой

$$\Delta Y = \Delta I \cdot M_I. \quad (3.24)$$

В экономике существует также *эффект акселератора*. До настоящего времени мы предполагали, что инвестиции не зависят от дохода. Теперь предположим, что инвестиции зависят от дохода. Инвестиции, которые зависят от дохода, называются *индуцированными инвестициями*. Чем больше доход, тем больше прибыль, следовательно, тем большая имеется возможность увеличивать инвестиции. Количественная взаимосвязь между доходом и инвестициями называется *акселератором* (ускорителем):

$$A = \Delta I : \Delta Y. \quad (3.25)$$

3.5. Равновесный объём национального выпуска в кейнсианской модели

Под *равновесным объёмом национального выпуска* понимается такой объём выпуска, который равен величине планируемых и фактических общих расходов.

Планируемые совокупные расходы – это объём денежных средств, которые готовы сделать домашние хозяйства и фирмы ($AE = C + I$).

Фактические совокупные расходы – графически это биссектриса угла, в каждой точке которой совокупные расходы равны доходу.

Для определения равновесного объёма выпуска в кейнсианской модели макроэкономического равновесия используются два метода: метод сопоставления совокупных расходов и доходов (рис. 3.8) и метод сопоставления инвестиций и сбережений (вливаний – изъятий).

Метод сопоставления инвестиций и сбережений (вливаний – изъятий), графически представлен на рис. 3.9.

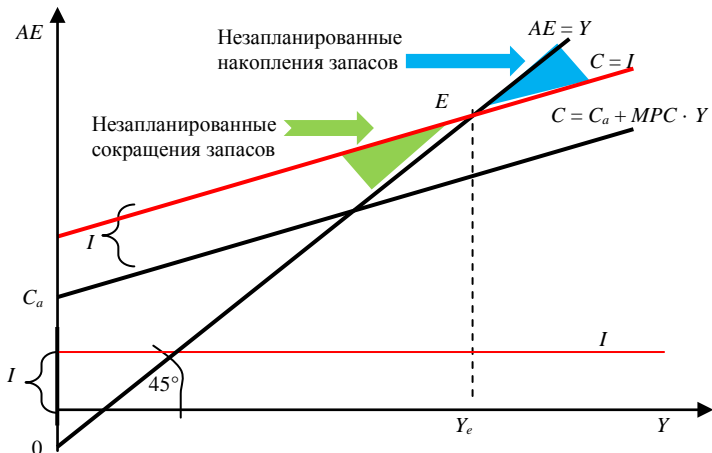


Рис. 3.8. Определение равновесного уровня производства сопоставлением совокупных доходов и расходов

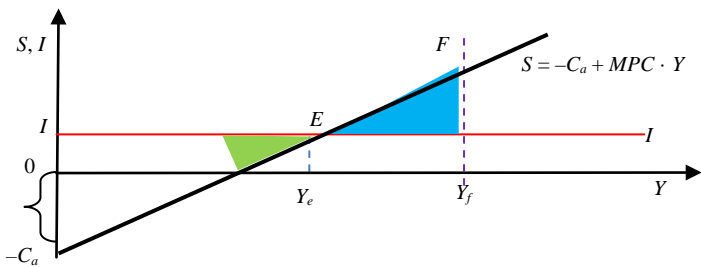


Рис. 3.9. Сбережения, инвестиции и равновесный уровень дохода

Парадокс бережливости. Кейнс пришел к выводу, что в странах, достигших высокой стадии экономического развития, стремление сберегать будет всегда опережать стремление инвестировать. Это происходит по следующим причинам.

Во-первых, с ростом накопления капитала снижается предельная эффективность его функционирования, так как всё более и более сужается круг альтернативных возможностей высокоприбыльных капиталовложений.

Во-вторых, с ростом доходов в индустриально развитых странах будет увеличиваться доля сбережений – достаточно вспомнить, что S есть функция дохода и зависимость эта положительная.

Почему же наращивание сбережений не делает общество богаче?

Увеличение сбережений означает сокращение расходов на потребление. Это, в свою очередь, вызывает сокращение объёма реализованной продукции. В силу эффекта мультипликатора произойдет сокращение дохода на величину, большую, чем первоначальное увеличение сбережений (рис. 3.10).

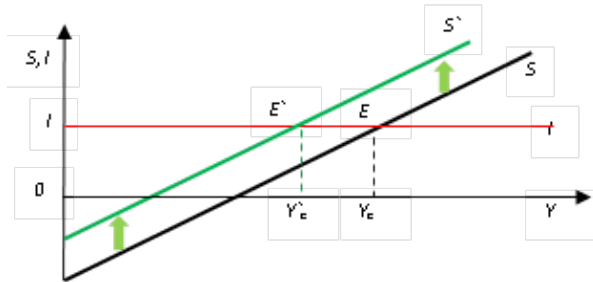


Рис. 3.10. Парадокс бережливости

3.6. Равновесие и ВВП в условиях полной занятости (потенциальный уровень реального ВВП)

Дефляционный (рецессионный) разрыв – это разница между величиной национального производства, обеспечивающего полную занятость, Y_f и планируемыми при этом совокупными расходами (рис. 3.11 и 3.12).

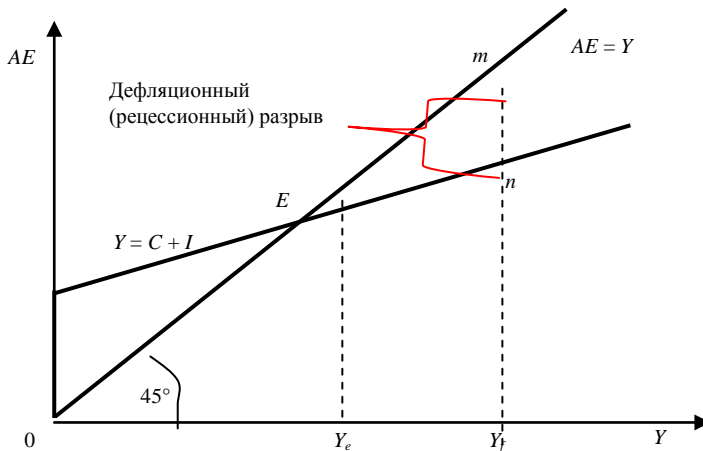


Рис. 3.11. Дефляционный разрыв

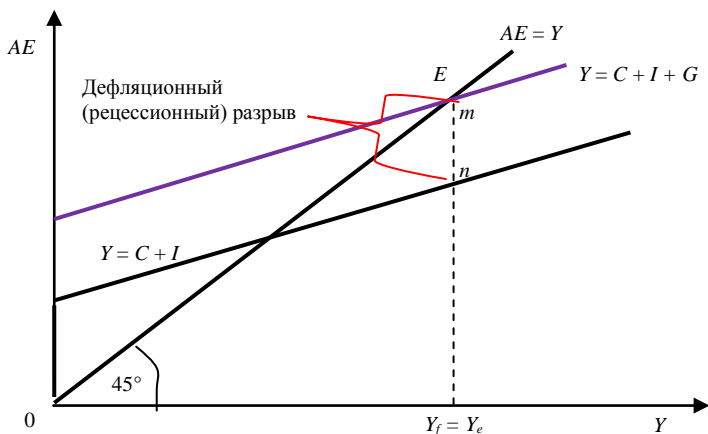


Рис. 3.12. Дефляционный разрыв с учётом государства

Инфляционный разрыв – это разница между планируемыми совокупными расходами и величиной национального производства при полной занятости (рис. 3.13 и 3.14).

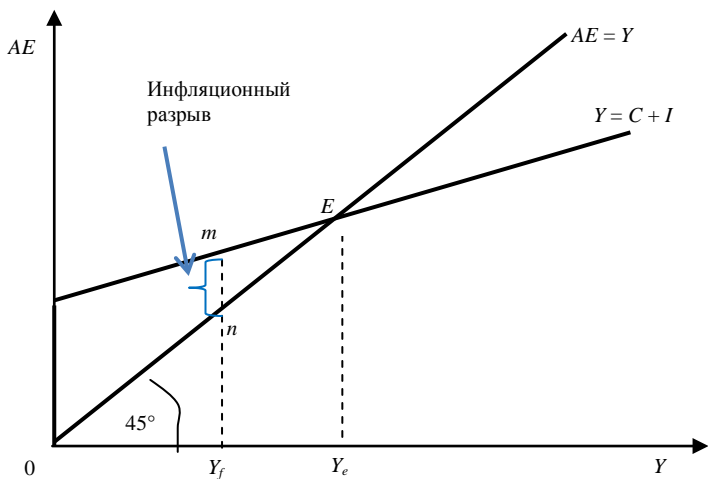


Рис. 3.13. Инфляционный разрыв

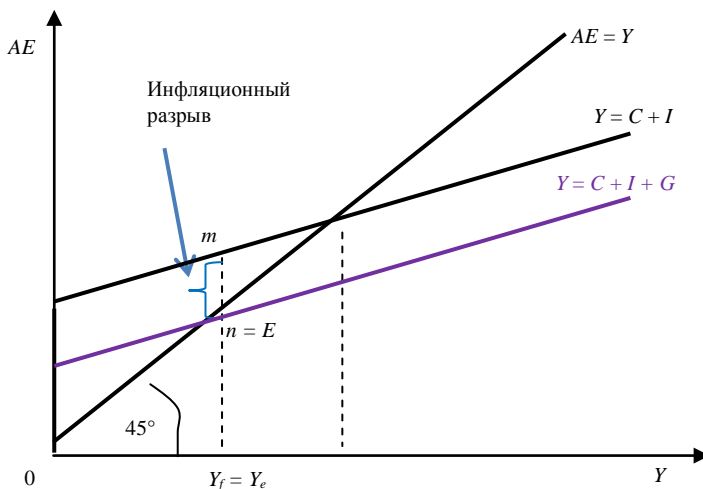


Рис. 3.14. Инфляционный разрыв с учётом государства

3.7. Взаимосвязь модели $AD-AS$ и кейнсианской модели совокупных доходов и совокупных расходов

Детерминанты совокупного спроса являются компонентами модели совокупных расходов. Когда один из этих компонентов изменяется, то смещается график совокупных расходов и одновременно смещается кривая совокупного спроса.

Рассмотрим это на графике (рис. 3.15).

Допустим, что потребление снизилось с C_1 до C_2 (или снизились инвестиции с I_1 до I_2 или государственные расходы с G_1 до G_2). В результате этого уровень совокупных расходов понизится. Реальный объём производства уменьшится с учётом мультипликационного эффекта с Y_1 до Y_2 .

На нижнем графике показано смещение совокупного спроса влево и уменьшение реального выпуска с Y_1 до Y_2 (тоже с учётом мультипликационного эффекта).

Модель кейнсианского креста не позволяет иллюстрировать процесс изменения уровня цен, так как предполагает фиксированные цены. Крест Кейнса конкретизирует модель $AD-AS$ для целей кратко-

срочного макроэкономического анализа с жёсткими ценами и не может быть использован для исследования долгосрочных последствий макроэкономической политики, связанных с ростом или снижением уровня инфляции.

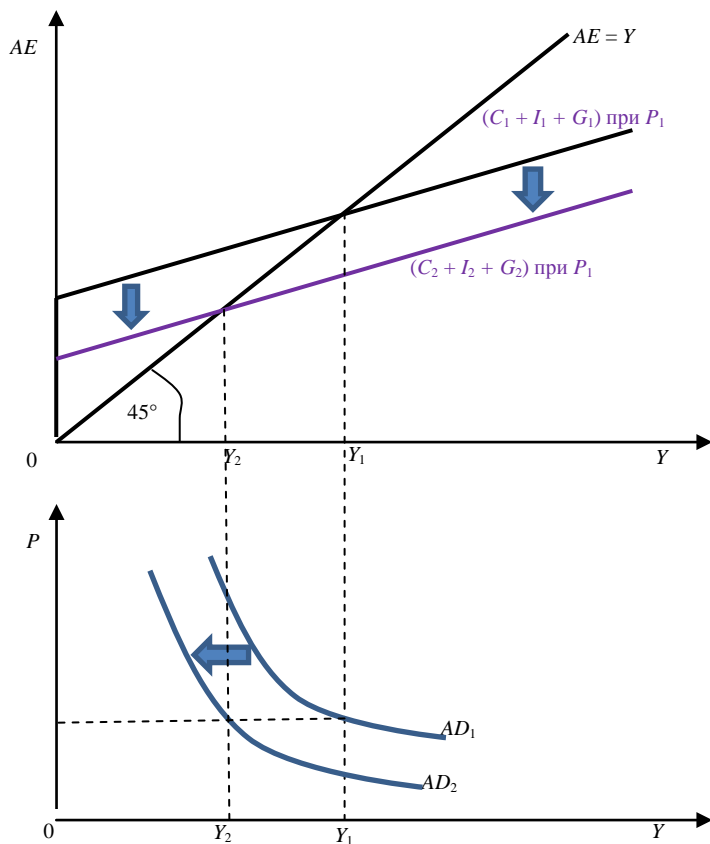


Рис. 3.15. Взаимосвязь модели $AD-AS$ и кейнсианской модели совокупных доходов и совокупных расходов

Тема 4. СОВМЕСТНОЕ РАВНОВЕСИЕ ТОВАРНОГО И ДЕНЕЖНОГО РЫНКОВ (МОДЕЛЬ IS–LM)

4.1. Равновесие на рынке товаров и услуг

Модель IS–LM: инвестиции = сбережениям, предпочтение ликвидности = предложению денег (*Investment = Saving, Liquidity Preference = Money Supply*) – это модель товарно-денежного равновесия.

Основные уравнения модели IS–LM.

1. Основное макроэкономическое тождество:

$$Y = C + I + G. \quad (4.1)$$

2. Функция потребления:

$$C = C_a + MPC \cdot (Y - T), \quad (4.2)$$

где T – общая величина налогов на доход ($T = T_a + t \cdot Y$, T_a – автономные налоги, т. е. налоги, не зависящие от дохода, t – налоговая ставка, зависящая от дохода).

3. Функция инвестиций:

$$I = I_a - k \cdot r. \quad (4.3)$$

4. Функция спроса на деньги:

$$M : P = g \cdot Y - h \cdot r, \quad (4.4)$$

где $M : P = D_m$ – общий спрос на реальные деньги (т. е. без учёта цен);
 $g \cdot Y = D_t$ – транзакционный спрос на деньги, зависящий от дохода и коэффициента g ;
 $h \cdot r = D_a$ – спрос на деньги со стороны активов, зависящий от ставки процента r и коэффициента h .

Внутренние (эндогенные) переменные модели: Y (доход), C (потребление), I (инвестиции), r (ставка процента).

Внешние (экзогенные) переменные модели: G (государственные расходы), S_M (предложение денег), t (налоговая ставка).

В краткосрочном периоде, когда экономика находится вне состояния полной занятости ресурсов ($Y \neq Y_f$), уровень цен P фиксирован (предопределён), а величины ставки процента r и совокупного дохода Y подвижны. Поскольку $P = \text{const}$, номинальные и реальные значения всех переменных совпадают.

В долгосрочном периоде, когда экономика находится в состоянии полной занятости ресурсов ($Y = Y_f$), уровень цен P подвижен. В этом

случае переменная S_M (предложение денег) является номинальной величиной, а все остальные переменные модели реальными.

Графический вывод кривой IS из креста Кейнса приведён на рис. 4.1.

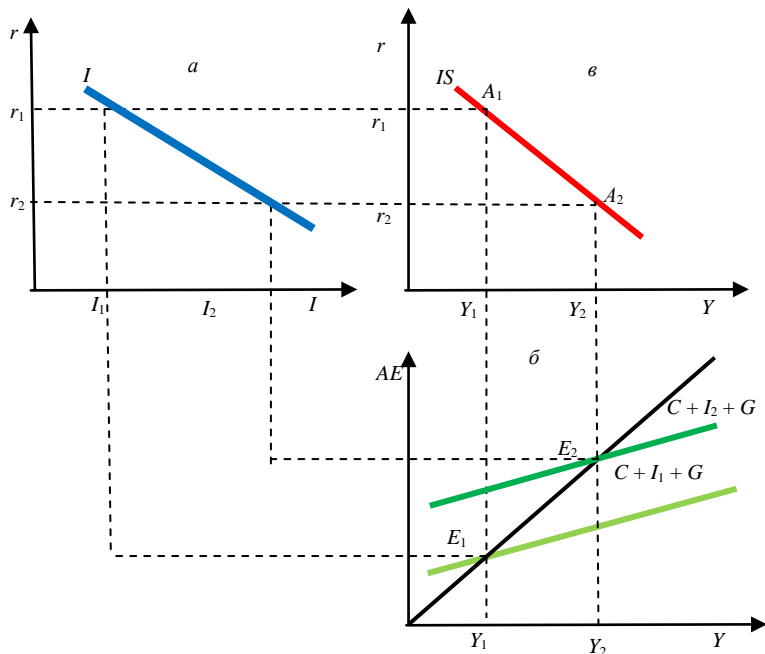


Рис. 4.1. Равновесие на товарном рынке. Кривая IS

Обратная зависимость между уровнем процентной ставки r и плановыми инвестициями I отражена на рис. 4.1, а. При уровне процентной ставки r_1 объём плановых инвестиций будет I_1 . Соответственно, совокупные расходы AE (рис. 4.1, б) показаны линией $C + I_1 + G$, которая, пересекаясь с биссектрисой, определяет точку равновесия E_1 и равновесный объём национального дохода Y_1 . Таким образом, при процентной ставке r_1 равновесным будет национальный доход Y_1 . Эти параметры определяют точку A_1 (рис. 4.1, в).

Допустим, процентная ставка снизилась с r_1 до r_2 . Это приведёт к росту плановых инвестиций с I_1 до I_2 и увеличению совокупных расходов. Кривая совокупных расходов сдвинется вверх в положение $C + I_2 + G$ (рис. 4.1, б). Новое положение равновесия на товарном рынке будет достигнуто в точке E_2 , а равновесным будет национальный доход Y_2 .

Так как инвестиции обладают мультипликационным эффектом, то определить прирост национального дохода можно путём умножения прироста инвестиций на мультипликатор. На рис. 4.1, в значениям r_2 , Y_2 будет соответствовать точка A_2 .

Кривую IS можно построить другим способом – с использованием функции инвестиций и сбережений (рис. 4.2).

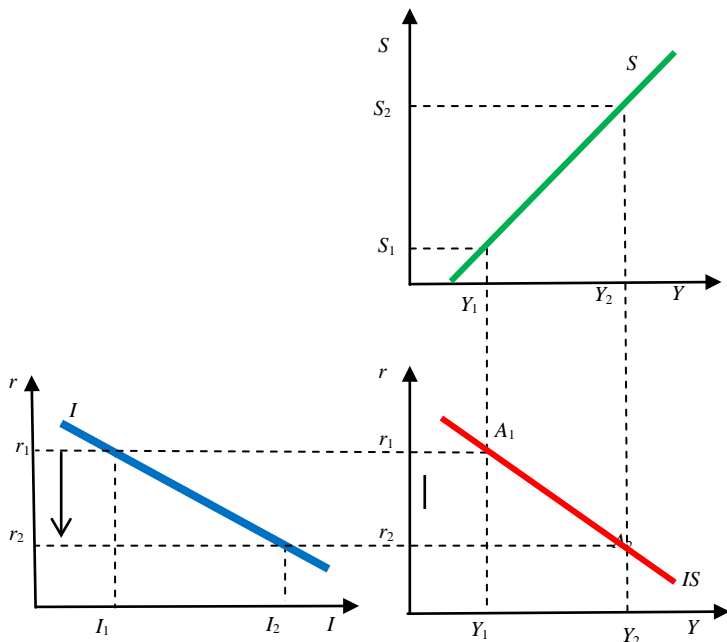


Рис. 4.2. Построение кривой IS с использованием функции инвестиций и сбережений

Кривая IS является более пологой при следующих условиях:

- 1) чувствительность инвестиций (коэффициент k) к динамике ставки процента велика;
- 2) предельная склонность к потреблению MPC велика;
- 3) предельная ставка налогообложения t невелика.

Кривая IS может смещаться вправо, если увеличиваются потребительские расходы, инвестиционные расходы, государственные расходы или уменьшаются налоги при условии, что эти изменения не связаны с изменениями процентной ставки. В противном случае кривая сместится влево.

4.2. Равновесие денежного рынка

Кривая LM – кривая равновесия на денежном рынке. Она фиксирует все комбинации Y и r , которые удовлетворяют функции спроса на деньги при заданной Центральным (Национальным) банком величине денежного предложения Sm . Во всех точках кривой LM спрос на деньги равен их предложению. Обозначение LM отражает это равенство (*Liquidity Preference = Money Supply*).

Допустим, произведён национальный доход Y_1 . Его объём определяет спрос на деньги для сделок и, соответственно, совокупный спрос на деньги Dm_1 . Если предложение денег Sm , то денежный рынок будет находиться в равновесии в точке E_1 (рис. 4.3, а).

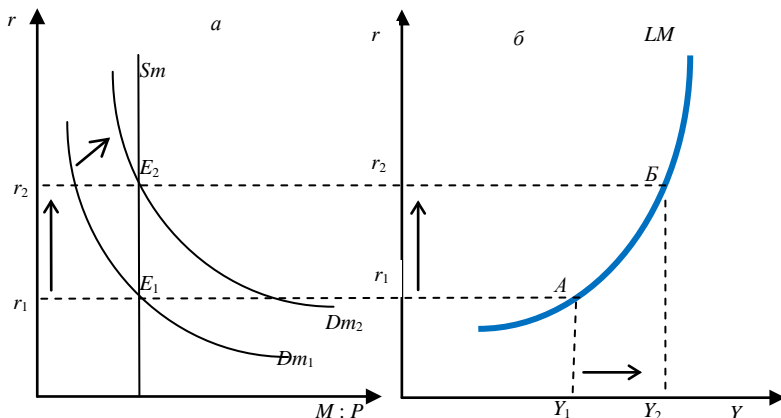


Рис. 4.3. Равновесие денежного рынка. Кривая LM

Следовательно, при национальном доходе Y_1 денежный рынок будет равновесным, если процентная ставка будет равна r_1 . Значения Y_1 , r_1 определяют на рис. 4.3, б точку A .

Предположим национальный доход возрос с Y_1 до Y_2 . Соответственно, увеличился спрос на деньги для сделок и совокупный спрос с Dm_1 до Dm_2 (рис. 4.3, а). Объём спроса на деньги превысил величину их предложения. Это привело к росту ставки процента до r_2 .

При национальном доходе Y_2 денежный рынок будет находиться в равновесии, когда ставка процента будет равна r_2 . Значения Y_2 и r_2 определяют на графике точку B .

Изменяя непрерывно объём национального дохода, можно определить множество процентных ставок, при которых рынок денег будет находиться в равновесии, и построить кривую LM (рис. 4.3, б). Каждая точка кривой показывает такую комбинацию r и Y , при которой рынок денег будет равновесным. Кривая LM имеет восходящий вид, что объясняется прямой зависимостью между r и Y .

Кривая LM является относительно пологой при следующих м цМ

выпуске Y_0 будет наблюдаться при более высокой процентной ставке r_2 . Его отражает сдвиг кривой LM_1 в положение LM_2 .

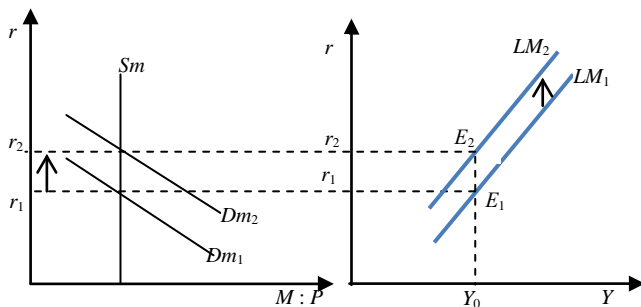


Рис. 4.5. Сдвиг кривой LM : увеличение автономного спроса на деньги

4.3. Взаимодействие реального и денежного секторов экономики

Кривая IS отражает все соотношения между Y и r , при которых товарный рынок находится в равновесии. Кривая LM – все комбинации Y и r , которые обеспечивают равновесие денежного рынка. Чтобы определить общее равновесие на товарном и денежном рынках, необходимо совместить на одном графике обе кривые (рис. 4.6). Точка E является единственной точкой, в которой оба рынка будут находиться в равновесии.

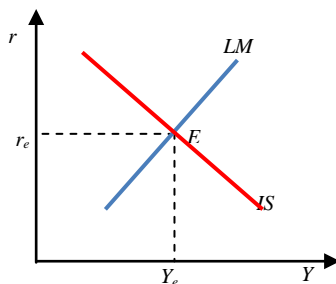


Рис. 4.6. Макроэкономическое равновесие на товарном и денежном рынках

Кривые IS , LM могут изменять свое положение под воздействием различных факторов (исключая r и Y). Так, изменения потребления, государственных закупок, чистых налогов приводят к сдвигам кривой IS . Изменения спроса на деньги, предложения денег сдвигают кривую LM .

Наибольший интерес представляют сдвиги кривых, происходящие при изменениях государственных расходов и предложения денег, ибо они являются объектами регулирования в фискальной и монетарной политике.

Рассмотрим сдвиг кривой IS , вызванный ростом государственных расходов. Предположим, что первоначально общее равновесие на рынках товаров и денег достигалось в точке E при процентной ставке r_0 и национальном доходе Y_0 (рис. 4.7).

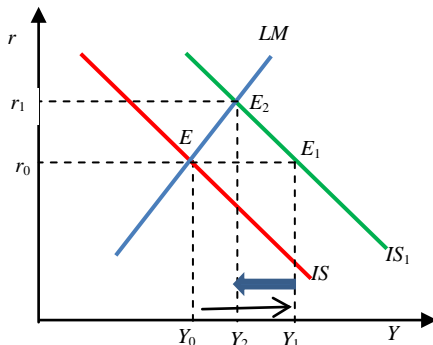


Рис. 4.7. Увеличение государственных расходов

Допустим, экономическая ситуация в стране потребовала увеличения государственных расходов. Они привели к увеличению совокупных расходов, что обуславливает рост национального объема производства и национального выпуска (следует учитывать, что государственные расходы обладают эффектом мультипликатора). Это приводит к сдвигу кривой IS в положение IS_1 . Если бы при этом процентная ставка осталась прежней (r_0), то новое положение равновесия было бы достигнуто в точке E_1 , а национальный доход был бы равен Y_1 . Но растущий национальный доход увеличивает совокупный спрос на деньги, который начинает превышать предложение денег, что ведёт к росту процентной ставки до r_1 . Рост процентной ставки заставляет предпринимателей сокращать планируемый при процентной ставке r_0 прирост инвестиций. В результате национальный доход увеличится до Y_2 , а не до Y_1 . В этом случае новое положение равновесия на рынках товаров и денег будет достигнуто в точке E_2 при значениях r_1 и Y_2 .

Таким образом, модель $IS-LM$ показывает, что рост государственных расходов вызывает как увеличение объема национального дохода с Y_0 до Y_1 , так и рост процентной ставки с r_0 до r_1 . Вместе с тем нацио-

нальный выпуск возрастает в меньшей степени, чем следовало ожидать, так как рост процентной ставки снижает мультипликационный эффект государственных расходов: прирост государственных расходов (как и других автономных расходов) частично вытесняет плановые частные инвестиции. Такое явление получило название **эффекта вытеснения**. Оно снижает эффективность экспансионистской (стимулирующей) фискальной политики. Именно на него ссылаются монетаристы, утверждая, что фискальная политика недостаточно действенна и приоритет в макроэкономическом регулировании должен быть отдан монетарной политике.

Рассмотрим перемещение кривой LM под влиянием изменения предложения денег. Предположим, что предложение денег увеличилось и начало превышать спрос, что приведёт к понижению процентной ставки. Новое положение равновесия на денежном рынке будет достигнуто при более низкой процентной ставке r_1 , что обусловит соответствующий сдвиг кривой LM вправо в положение LM_1 (рис. 4.8).

На товарном рынке по мере снижения процентной ставки предприниматели начнут увеличивать плановые инвестиции, что приведёт к росту совокупных расходов и в итоге к росту национального выпуска. С учётом мультипликационного эффекта национальный доход возрастёт с Y_0 до Y_1 . В точке E_1 рынок денег и рынок товаров снова будут находиться в равновесии.

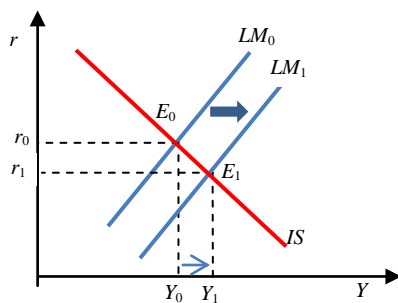


Рис. 4.8. Увеличение предложения денег

Таким образом, экспансионистская денежно-кредитная политика привела к новому положению равновесия, которое характеризуется более низкой процентной ставкой и более высоким национальным доходом Y_1 . При сокращении предложения денег все происходит в обратном порядке.

Следовательно, в модели $IS-LM$ изменения в предложении денег влияют на уровень равновесия национального выпуска. Однако последователи Кейнса утверждали, что это влияние иногда незначительно, например, при процентных ставках, близких к минимальным. Чрезвычайно низкие процентные ставки приводят к тому, что население, банки не желают приобретать облигации, а предпочитают накапливать деньги, каково бы ни было их предложение. В этом случае кривая спроса на деньги почти параллельна оси абсцисс, а значит, кривая LM имеет в начале практически горизонтальный участок.

4.4. Модель $IS-LM$ и построение кривой совокупного спроса

Между моделями $AD-AS$ и $IS-LM$ существует взаимосвязь (рис. 4.9).

Повышение уровня цен с P_1 до P_2 снижает реальное предложение денег, что графически соответствует сдвигу кривой LM влево. Снижение предложения денег повышает ставку процента с r_1 до r_2 , что приводит к снижению инвестиций I и относительно сокращает чистый экспорт X_n . В итоге объём производства снижается с Y_1 до Y_2 (рис. 4.9).

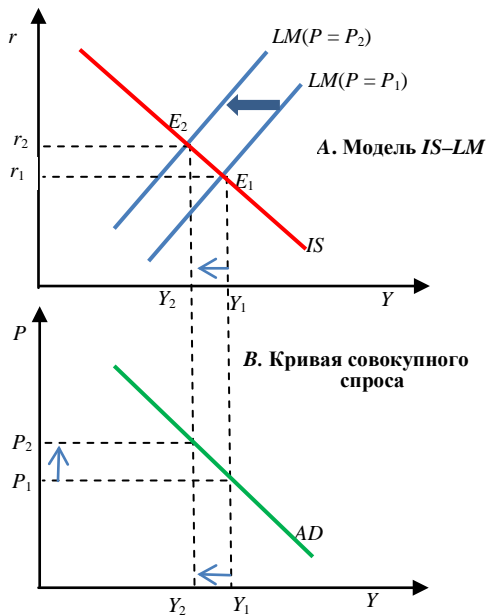


Рис. 4.9. Графическое выведение кривой совокупного спроса (AD) из модели $IS-LM$

Тема 5. БЮДЖЕТНО-НАЛОГОВАЯ (ФИСКАЛЬНАЯ) ПОЛИТИКА

5.1. Понятие, цели и инструменты фискальной политики

Бюджетно-налоговая (фискальная) политика – это совокупность мер правительства по изменению государственных расходов, налогов и состояния государственного бюджета для достижения макроэкономических целей.

Основные макроэкономические цели: обеспечение полной занятости, стабильности цен (т. е. безинфляционного развития), увеличение экономического роста, обеспечение равновесия платежного баланса.

Инструменты: государственные расходы и налоги.

Государственные расходы включают государственные закупки товаров и услуг (расходы на образование, здравоохранение, оборону, строительство дорог и другие общественные нужды) и трансферты.

Изменение налогов влияет на совокупный спрос. Например, снижение личного подоходного налога увеличивает находящиеся в распоряжении населения доходы, что приводит к росту потребительских расходов. Снижение налогов на прибыль корпораций содействует росту инвестиционных расходов.

Бюджетно-налоговая деятельность государства подразделяется на стимулирующую и сдерживающую фискальную политику. Это наглядно видно при проведении дискреционной фискальной политики.

5.2. Дискреционная фискальная политика

Фискальная политика в зависимости от механизмов её реагирования на изменение экономической ситуации делится на дискреционную и недискреционную (автоматическую) фискальную политику.

Дискреционная фискальная политика – это целенаправленное изменение государственных расходов, налогов и сальдо государственного бюджета для воздействия на уровень занятости, объём выпуска и инфляцию.

Существуют два вида дискреционной фискальной политики.

Стимулирующая бюджетно-налоговая политика (фискальная экспансия) проводится в краткосрочном периоде для преодоления циклического спада экономики и заключается в увеличении государственных расходов и снижении налогов или комбинировании этих мер

(рис. 5.1). В долгосрочном периоде политика снижения налогов может привести к увеличению предложения факторов производства и росту экономического потенциала.

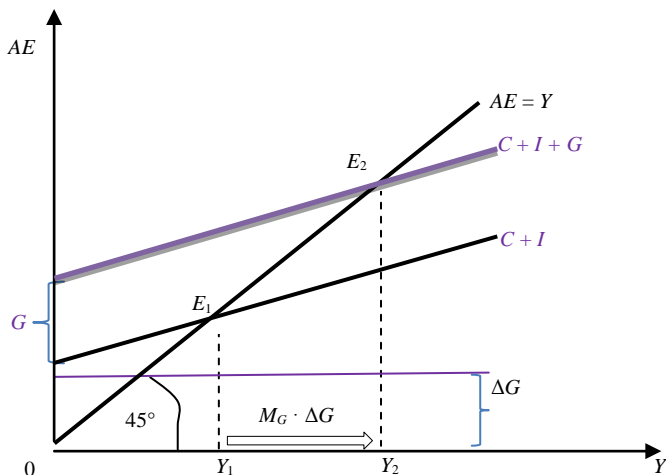


Рис. 5.1. Стимулирующая фискальная политика (политика роста государственных закупок) в модели кейнсианского креста

Мультипликатор государственных закупок (M_G) показывает изменение объёма выпуска (дохода) в результате изменения расходов государства и выражается формулой

$$M_G = 1 : (1 - MPC). \quad (5.1)$$

$$\Delta Y = 1 : (1 - MPC) \cdot \Delta G = M_G \cdot \Delta G. \quad (5.2)$$

Сдерживающая бюджетно-налоговая политика (фискальная рестрикция) направлена на преодоление инфляции и заключается в снижении государственных расходов и увеличении налогов или комбинировании этих мер.

В краткосрочном периоде такие меры позволяют снизить инфляцию спроса ценой спада производства и роста безработицы. В долгосрочном периоде увеличение налогов может привести к спаду совокупного предложения и возникновению стагфляции (инфляция + спад производства), особенно в том случае, когда в государственных расходах не создаются

приоритетные направления в пользу государственных инвестиций для увеличения занятости.

Налоговый мультипликатор M_T рассчитывают по формуле

$$M_T = -MPC \cdot M_G = -MPC : (1 - MPC). \quad (5.3)$$

Действие налогового мультипликатора представлено на рис. 5.2.

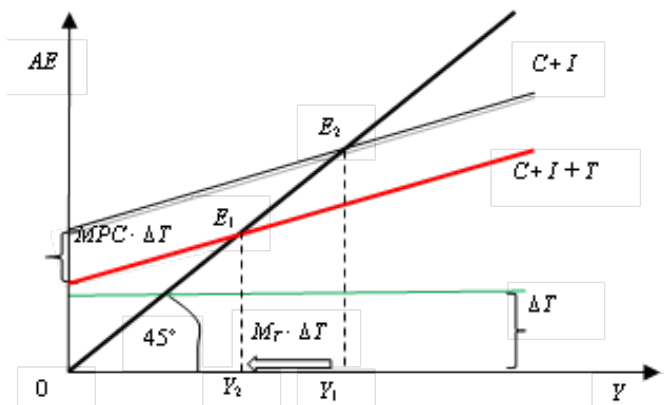


Рис. 5.2. Сдерживающая фискальная политика (политика роста налогов) в модели кейнсианского креста

Существует также сбалансированный бюджет и, соответственно, мультипликатор сбалансированного бюджета, бюджет полной занятости, дефицит бюджета и бюджетный излишек.

Мультипликатор сбалансированного бюджета M_{GT} рассчитывают по формуле

$$M_{GT} = M_G + M_T = 1 : (1 - MPC) + (-MPC) : (1 - MPC) = 1. \quad (5.4)$$

Мультипликатор трансфертов. Трансферты представляют собой платежи, которые делает государство не в обмен на товары и услуги. Государство выплачивает трансферты:

- а) домохозяйствам;
- б) фирмам.

Государственные трансфертные платежи домохозяйствам включают в себя различного вида социальные выплаты: пособия по безработице, пособия по бедности, пособия по нетрудоспособности, пенсии,

стипендии и т. п. Государственные трансфертные платежи фирмам – это субсидии.

Трансферты являются автономной величиной, поскольку их размер определяется государством, т. е. является параметром управления.

Трансферты можно рассматривать как «антианалоги», т. е. их воздействие на экономику аналогично воздействию автономных налогов, но трансферты действуют в противоположном направлении. Так, если рост налогов сокращает совокупный спрос, то рост трансфертов его увеличивает. И наоборот. Трансферты, как и налоги, оказывают косвенное воздействие на национальный доход, являясь инструментом не его создания, а его перераспределения. И так же, как и налоги, трансферты в кейнсианской модели обладают мультипликативным эффектом изменения национального дохода (совокупного выпуска).

Чтобы вывести формулу мультипликатора трансфертов, вспомним, что изменение трансфертов означает изменение располагаемого дохода: $\Delta Tr = \Delta DI$.

Изменение располагаемого дохода ведёт к изменению потребления в соответствии с величиной предельной склонности к потреблению: $\Delta C = \Delta DI \cdot MPC = \Delta Tr \cdot MPC$. А изменение потребления мультипликативно изменяет совокупный доход:

$$\Delta Y = \Delta C : (1 - MPC). \quad (5.5)$$

$$\Delta Y = \Delta C : (1 - MPC) = \Delta Tr \cdot MPC : (1 - MPC) = M_{TR} \cdot \Delta Tr. \quad (5.6)$$

Величина мультипликатора трансфертов M_{TR} , таким образом, равна $MPC : (1 - MPC)$ или $MPC : MPS$. Мультипликатор трансфертов – это коэффициент, который показывает, во сколько раз увеличивается (уменьшается) совокупный доход при увеличении (уменьшении) трансфертов на единицу. По своему абсолютному значению мультипликатор трансфертов равен мультипликатору налогов (только знаки разные). Величина мультипликатора трансфертов меньше, чем величина мультипликатора расходов, поскольку трансферты оказывают косвенное воздействие на совокупный доход, а расходы (потребительские, инвестиционные и государственные закупки) – прямое.

В развитии экономики наблюдается цикличность: подъём сменяется спадом, а затем всё снова повторяется. Во время подъёма поступления в бюджет денежных средств от налогов превышают расходы, а в период спада – наоборот. Такие закономерности увеличивают нестабильность экономики, что вызывает необходимость целенаправленных действий государства по её стабилизации.

Недискреционная фискальная политика основана на действии встроенных стабилизаторов, обеспечивающих естественное приспособление экономики к фазам экономического цикла.

Встроенный (автоматический) стабилизатор – это экономический механизм, автоматически реагирующий на изменения экономической конъюнктуры. К числу важнейших встроенных стабилизаторов относятся: прогрессивная система налогообложения и система государственных трансфертов, в том числе страхование по безработице.

5.3. Виды бюджетного дефицита

Государственный бюджет – это подробная смета правительственных доходов и расходов по источникам поступления и основным каналам расходования средств.

Сбалансированность бюджета – это достижение равенства его доходной и расходной частей.

Причинами бюджетного дефицита являются меры по осуществлению крупных государственных программ развития экономики, милитаризация страны, войны и стихийные бедствия, экономические кризисы и т. д.

Различают структурный и циклический дефицит.

Структурный дефицит – это разность между расходной и доходной частями бюджета в условиях равновесного функционирования экономической системы.

Циклический дефицит – это дефицит бюджета, являющийся результатом циклического падения производства, автоматического сокращения налоговых поступлений и увеличения государственных трансфертов на фоне экономического спада.

Источники финансирования дефицита государственного бюджета:

- 1) увеличение налогов;
- 2) денежное финансирование, осуществляемое путем:
 - эмиссии наличности;
 - расширения кредитов, предоставляемых государственным предприятиям по льготным ставкам процента;
 - отсрочки платежей (правительство покупает товары и услуги, не оплачивая их в срок);
- 3) долговое финансирование посредством выпуска и продажи государственных ценных бумаг;

4) использование средств от приватизации государственной собственности.

Существуют три подхода к регулированию бюджетного дефицита:

- ежегодное балансирование бюджета, т. е. каждый финансовый год должен обеспечивать равенство между доходами и расходами;
- балансирование бюджета в ходе экономического цикла, а не ежегодно;
- концепция функциональных финансов.

Если задолженность государства накапливается, она превращается в государственный долг.

Государственный долг – это сумма задолженности страны другим странам, своим или иностранным юридическим и физическим лицам.

Внутренний долг – это долг государства населению, предприятиям, организациям своей страны, имеющий форму кредитов, государственных займов, других долговых обязательств, гарантируемых правительством.

Внешний долг – это задолженность государства иностранным государствам, организациям и отдельным лицам других стран.

Существуют различные пути погашения внешнего долга:

- выплата за счет золотовалютных резервов;
- консолидация внешнего долга – изменение условий заимствования, связанное с изменением сроков погашения, когда краткосрочные обязательства (облигации) превращаются в долго- и среднесрочные. Государство вправе уточнять первоначальные условия займа, но окончательное решение требует взаимного согласия правительств кредитора и заёмщика;
- конверсия внешнего долга – сокращение общей величины внешней задолженности государства посредством изменения условий предоставления кредита, форм и сроков его возвращения, процентных ставок, т. е. условий, касающихся доходности;
- обращение к международным банкам (региональному, всемирному и т. д.).

5.4. Эффективность фискальной политики

Рост государственных расходов и (или) снижение налогов приводят к эффекту вытеснения, который значительно снижает результативность стимулирующей фискальной политики.

Если государственные расходы G увеличиваются и (или) снижаются налоги T , то совокупные расходы AE и доход Y возрастают, что при-

водит к увеличению потребительских расходов C . Увеличение потребления, в свою очередь, увеличивает совокупные расходы AE и доход Y , причем с *эффектом мультипликатора*. Увеличение дохода Y способствует росту спроса на деньги D_m , так как в экономике совершается большее количество сделок. Повышение спроса на деньги при их фиксированном предложении вызывает рост процентной ставки r . Повышение процентных ставок снижает уровень инвестиций I и чистого экспорта X_n . Падение чистого экспорта связано также с ростом совокупного дохода Y , который сопровождается увеличением импорта.

В итоге рост занятости и выпуска, вызванный стимулирующей фискальной политикой, оказывается частично элиминированным за счёт вытеснения частных инвестиций и чистого экспорта.

Если бы не было вытеснения инвестиций и чистого экспорта, то увеличение Y из-за приращения госрасходов (или снижения налогов) было бы равно Y_1Y_2 . Однако вследствие эффекта вытеснения действительное увеличение Y составляет только Y_0Y_3 (рис. 5.3).

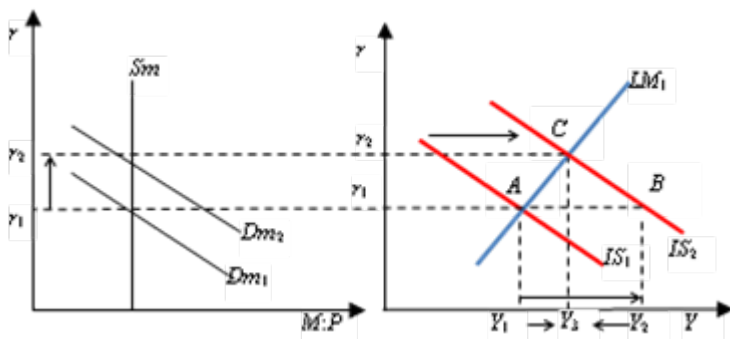
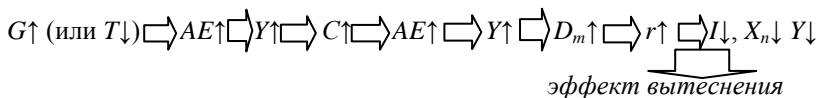


Рис. 5.3. Бюджетно-налоговая экспансия и эффект вытеснения

Представим рассмотренный механизм в виде схемы.



Относительная эффективность бюджетно-налоговой и кредитно-денежной политики определяется в зависимости от следующих факторов:

а) степени чувствительности функций инвестиций к динамике рыночной ставки процента (коэффициент k в уравнении):

$$I = \dot{I} - k \cdot r; \quad (5.7)$$

б) степени чувствительности спроса на деньги к динамике рыночной ставки процента (коэффициент h в уравнении функции спроса на деньги):

$$M : P = g \cdot Y - h \cdot r. \quad (5.8)$$

Относительная эффективность стимулирующей фискальной политики определяется величиной эффекта вытеснения. Если эффект вытеснения *меньше*, чем эффект роста выпуска, то при прочих равных условиях фискальная политика *эффективна*.

Эффект вытеснения оказывается относительно *незначительным* в двух случаях:

1) если инвестиции *малочувствительны* к повышению процентных ставок на денежном рынке, т. е. если коэффициент чувствительности k относительно мал. В этом случае даже значительное увеличение r вызовет лишь небольшое вытеснение I и поэтому общий прирост Y будет существенным. Графически эта ситуация иллюстрируется более крутой кривой IS . Наклон кривой LM имеет в данном случае второстепенное значение;

2) если *спрос на деньги высокочувствителен* к повышению процентных ставок и достаточно незначительного увеличения r , чтобы уравновесить денежный рынок. Поскольку повышение r незначительно, то и эффект вытеснения будет относительно мал (даже при относительно высоком коэффициенте чувствительности I к динамике r). Графически эта ситуация иллюстрируется более пологой кривой LM . Наклон кривой IS имеет в данном случае второстепенное значение.

Эффект вытеснения значителен, если:

- инвестиции *высокочувствительны* к динамике процентных ставок, т. е. коэффициент k очень велик. Графически эта ситуация иллюстрируется относительно пологой кривой IS . Наклон кривой LM в данном случае имеет второстепенное значение;

- спрос на деньги *малочувствителен* к повышению процентных ставок. Графически эта ситуация иллюстрируется более крутой кривой LM . Наклон кривой IS в данном случае имеет второстепенное значение.

Стимулирующая фискальная политика оказывается наиболее эффективной при сочетании относительно крутой IS и относительно пологой LM . Стимулирующая фискальная политика относительно неэффективна, если эффект вытеснения превосходит эффект прироста выпуска.

5.5. Бюджетно-налоговая политика Республики Беларусь

Правовую основу функционирования бюджетно-налоговой системы Республики Беларусь формируют следующие нормативные акты:

1. Налоговый кодекс Республики Беларусь. Кодекс устанавливает систему налогов и сборов (пошлин), взимаемых в бюджет республики, основные принципы налогообложения в стране, а также права и обязанности плательщиков, налоговых органов и других участников отношений, регулируемых налоговым законодательством; регулирует как властные отношения по установлению, введению, изменению, прекращению действия налогов и сборов (пошлин), так и отношения, возникающие в процессе исполнения налогового обязательства, осуществления налогового контроля, обжалования решений налоговых органов, действий (бездействия) их должностных лиц.

2. Закон Республики Беларусь «О бюджетной системе Республики Беларусь и государственных внебюджетных фондах». Закон определяет основы функционирования бюджетной системы Республики Беларусь, отношения между республиканским и местными бюджетами, а также между бюджетами и юридическими и физическими лицами по уплате налогов, внесению других обязательных платежей, иных поступлений и использованию бюджетных ассигнований, устанавливает общие принципы составления, рассмотрения, утверждения и исполнения бюджетов, создания и порядка использования государственных внебюджетных фондов.

3. Закон Республики Беларусь «О бюджетной классификации Республики Беларусь». В законе представлена классификация доходов и расходов (в том числе функциональная, ведомственная, экономическая и программная), источников внутреннего и внешнего финансирования дефицита, а также видов внутреннего и внешнего государственного долга Республики Беларусь и долгов органов местного управления и самоуправления.

4. Закон Республики Беларусь «О внешнем государственном долге Республики Беларусь».

5. Программа социально-экономического развития Республики Беларусь на 2021–2025 годы.

6. Бюджет Республики Беларусь на текущий год, утверждаемый в качестве закона.

Бюджетно-финансовая и налоговая политика на период до 2025 г. нацелена на обеспечение устойчивости бюджетной системы и сохране-

ние её социальной направленности, повышение эффективности управления государственными финансами, поддержание оптимального уровня налоговой нагрузки.

Бюджетные средства предусматривается сконцентрировать на социальных расходах, позволяющих обеспечить устойчивый рост заработной платы работников бюджетной сферы, усилить поддержку семей, воспитывающих детей, увеличить финансирование социальных отраслей. Доля расходов на образование, здравоохранение, физическую культуру, спорт, культуру и средства массовой информации, социальную политику в расходах бюджета составит не менее 42 %.

В части *бюджетно-финансовой политики* предстоит активизировать работу и развивать потенциал центров по обеспечению деятельности бюджетных организаций в целях оптимизации бюджетных отношений.

Общий объём расходов бюджета по отношению к ВВП планируется на достаточном для обеспечения государственных гарантий уровне – 26–29 %. Предстоит нарастить объём капитальных расходов до 7–9 % от ВВП.

Расширится применение программно-целевого бюджетирования в различных отраслях экономики и сферах деятельности с сохранением охвата расходов бюджета государственными программами на уровне не менее 65 %. Предусматривается разработка механизма автоматизации процесса формирования и мониторинга выполнения государственных программ.

Поэтапно будут внедрены нормативные методы бюджетного планирования в соответствии с принципом «деньги следуют за потребителем бюджетной услуги». Это расширит права руководителей бюджетных организаций и повысит эффективность использования бюджетных средств. Введение нормативов расходов на одного потребителя услуги позволит также оптимизировать численность занятых в бюджетной сфере.

Для *совершенствования государственной поддержки реального сектора экономики* предусмотрено реализовать комплекс мер по финансовому оздоровлению и снижению задолженности организаций, возврату в бюджет ранее оказанной им финансовой поддержки, в том числе за счёт использования механизмов и потенциала ОАО «Агентство по управлению активами».

В целях расширения ресурсной базы для проведения активных операций планируется консолидировать на едином казначейском счёте внебюджетные средства наравне с бюджетными.

Поддержание *долговой устойчивости на безопасном уровне* будет обеспечено за счёт ограничения государственных заимствований и улучшения структуры долгового портфеля, снижения уровня его рисков. Предстоит развить рынок государственных облигаций, номинированных в национальной валюте. Государственный долг в 2021–2025 гг. составит не более 40 % к ВВП.

Налоговая политика ориентирована на стимулирование экономического роста, упрощение налоговой системы, повышение самостоятельности местных бюджетов для комплексного развития регионов.

Консолидация доходов бюджета предусматривается за счёт внутренних резервов налоговой системы без введения новых налогов. Планируется усилить роль косвенного налогообложения, в том числе за счёт отмены налоговых льгот по НДС и увеличения ставок акцизов с учетом принятых обязательств в рамках ЕАЭС.

Продолжится оптимизация налоговых льгот, включая их отмену в случае неэффективности.

В рамках совершенствования налоговой системы предстоит:

- модернизировать систему льгот и преференций, действующих на отдельных территориях республики, за счёт установления единых подходов к её функционированию с расширением прав местных органов власти по установлению пониженных ставок основных налогов на конкретных территориях;

- усовершенствовать порядок применения инвестиционного вычета, а также повышающего коэффициента в отношении затрат на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, скорректировать механизм льготного налогообложения высокотехнологичных товаров;

- установить льготный режим налогообложения в отношении доходов инвестиционных фондов, а также доходов инвесторов, получаемых от участия в них.

Планируется увеличить долю имущественных налогов в доходах местных бюджетов. Будут скорректированы подходы к налогообложению самозанятых граждан и индивидуальных предпринимателей.

Уровень налоговой нагрузки не превысит 26 % к ВВП.

Для **совершенствования налогового администрирования и цифровизации налоговой системы** предполагается:

- создать единую систему интеллектуальной обработки данных налогоплательщиков;

- автоматизировать процессы налогового администрирования и контроля с внедрением элементов искусственного интеллекта.

Продолжится работа по расширению спектра электронно-цифровых сервисов, оказанию бесконтактных сервисных услуг плательщикам.

Предстоит внедрить механизм выпуска банковских гарантий между банками и налоговыми органами в электронном виде.

В сфере таможенного регулирования намечено:

- повысить эффективность применения информационно-коммуникационных технологий, развивать и модернизировать информационные системы таможенных органов и системы защиты информации;

- расширить возможности таможенных органов в части получения от банков в электронном виде информации, в том числе необходимой для осуществления возложенных на них задач, а также получения сведений, требуемых для подтверждения наличия права на льготы по уплате таможенных пошлин, налогов, путём внедрения Белорусской интегрированной сервисно-расчётной системы (БИСРС).

Тема 6. ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА

6.1. Понятие и цели денежно-кредитной политики

Денежно-кредитная политика – это совокупность мероприятий, регламентирующих функционирование национальной денежно-кредитной системы с целью регулирования хозяйственной конъюнктуры и достижения стратегических целей экономического развития страны.

Разрабатывает и реализует её Центральный банк страны. Объектами регулирования являются денежная масса и связанные с ней параметры. Основными субъектами денежно-кредитной политики выступают центральный банк, коммерческие банки и другие кредитно-финансовые учреждения.

Поскольку денежно-кредитная политика – важнейшее направление макроэкономического регулирования, их конечные цели совпадают. Таковыми являются: устойчивые темпы экономического роста; высокий уровень занятости; стабильный уровень цен; равновесие платёжного баланса страны (рис. 6.1).

Одновременно достичь всех целей невозможно, так как если одни из них согласуются между собой, то другие находятся в состоянии противоречия. Например, обеспечение высоких, устойчивых темпов экономического роста, несомненно, приведёт к повышению уровня занятости. Вместе с тем действия, направленные на стабилизацию уровня цен, могут сопровождаться увеличением безработицы. Поэтому необходимо установить иерархию целей монетарной политики, учи-

тывая, что приоритет, как правило, отдается поддержанию стабильного уровня цен.

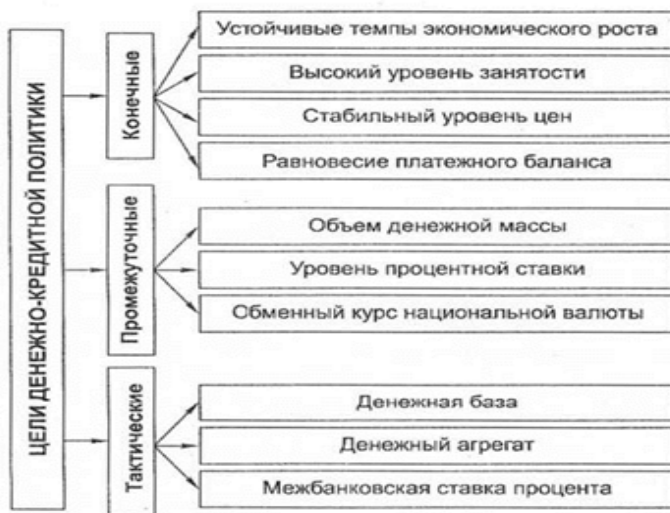


Рис. 6.1. Цели денежно-кредитной политики

Особенность денежно-кредитного регулирования состоит в том, что центральный банк не в состоянии напрямую влиять на объём выпуска, уровень занятости, но может способствовать достижению конечных целей, воздействуя на определенные параметры денежно-кредитной сферы, которые непосредственно связаны с реальным сектором экономики. Именно они являются промежуточными целями денежно-кредитной политики. Центральный банк определяет конкретные значения параметров и контролирует их в процессе реализации монетарной политики.

Выделяют критерии выбора промежуточной цели.

Это, **во-первых**, измеримость, т. е. должна существовать переменная, которую можно быстро и точно рассчитать, чтобы дать возможность банку оперативно получать информацию о её состоянии.

Во-вторых, управляемость: центральный банк должен быть способен с помощью своих инструментов изменять в нужном направлении величину этой переменной.

В-третьих, предсказуемость воздействия переменной на конечные цели.

Основными *промежуточными целями*, как правило, являются денежная масса (предложение денег), процентная ставка, обменный курс национальной валюты.

В качестве других возможных целей могут выступать: разница между долгосрочными и краткосрочными ставками процента, объём кредита, индексы товарных цен.

Как денежная масса, так и процентная ставка при использовании их в качестве промежуточных целей имеют свои преимущества и недостатки. Проблема состоит в выборе центральным банком одной из них, так как он не в состоянии одновременно достичь двух автономно поставленных целей, поскольку, согласно кривой функции спроса на деньги, каждой ставке процента соответствует определенная величина денежной массы, и наоборот. Поэтому центральный банк должен определить, что он будет контролировать: предложение денег или процентную ставку.

Перед тем как приступить к достижению промежуточных целей, центральный банк устанавливает набор *тактических (операционных) целей*. Ими могут быть денежная база, денежные агрегаты, межбанковская процентная ставка или ставка процента по государственным ценным бумагам и др. Тактическая цель обычно определяется в соответствии с промежуточной. Например, если в качестве последней выбрана денежная масса, центральный банк может избрать операционной целью денежную базу или конкретный денежный агрегат. Если же он намерен регулировать процентную ставку, то тактической целью логично выбрать межбанковскую ставку процента.

Таким образом, центральный банк ставит перед денежно-кредитной политикой комплекс целей, контроль за которыми позволяет ему оперативно отслеживать правильность выбранной политики, корректировать её в нужном направлении, определяемом планируемыми конечными результатами.

В настоящее время обычно денежно-кредитная политика состоит в изменении денежного предложения для воздействия на объём производства, занятость и уровень цен. Во время спада производства для увеличения совокупных расходов государство проводит политику по увеличению денежного предложения, а в период инфляции, наоборот, ограничивает предложение денег, чтобы сократить совокупные расходы.

Центральный банк воздействует на величину денежной массы в основном тремя способами: проводя операции на открытом рынке; регулируя норму обязательных резервов; изменяя учётную ставку.

6.2. Создание банковской системой «новых» денег

Результативность регулирования государством денежного предложения в решающей степени определяется эффективностью его контроля над процессом создания денег кредитной системой.

Количество денег в обращении возрастает, когда коммерческие банки предоставляют ссуды своим клиентам и уменьшается, когда ссуды им возвращают.

Рассмотрим это подробнее. Допустим, кто-либо накопил 10 тыс. д. ед. и поместил их в один из коммерческих банков. В таком случае он просто поменял 10 тыс. бумажных денег на десятитысячный чековый депозит. До тех пор пока банк держит всю эту сумму у себя, уменьшение бумажных денег в обращении точно соответствует увеличению депозитов. Но банк не заинтересован в хранении 100 % **резервов**, так как он получит доход, лишь предоставив хранящиеся у него деньги в ссуду под определённый процент.

Однако в соответствии с законодательством коммерческий банк должен держать часть вкладов в виде **обязательного резерва**, размеры которого определяются нормой обязательных резервов, устанавливаемой Центральным банком. **Резервная норма** – это отношение резервов, которые должен иметь коммерческий банк, к выданным им обязательствам по вкладам. Если, например, резервная норма составляет 10 %, то банк, принимая вклад на сумму 10 тыс. д. ед., 1 тыс. д. ед. обязан держать в резерве. Если норма равна 20 %, то требуются резервы в 2 тыс. д. ед.

Устанавливаемая Центральным банком норма обязательных резервов служит главным образом для ограничения возможностей коммерческих банков увеличивать денежную массу. В нашем примере банк сможет использовать для кредитования соответственно 9 или 8 тыс. д. ед., которые называются **избыточными банковскими резервами**.

Избыточные резервы = фактические резервы – обязательные резервы.

Избыточные резервы (*excess reserves*) – это сумма, на которую фактические резервы коммерческого банка превышают его обязательный резерв; фактические резервы за вычетом обязательных резервов.

Предоставляя в ссуду избыточные резервы, банк создает деньги. При норме обязательных резервов в 20 % он удерживает у себя только 2 тыс. д. ед. наличных денег, тем самым денежная масса в обращении

увеличивается на 8 тыс. д. ед. Кто-либо, взяв эту сумму в банке в долг, потратит её на приобретение товаров и услуг. Продавцы последних могут поместить полученные в качестве выручки 8 тыс. д. ед. в другом банке. Теперь у второго банка появляются дополнительные резервы, избыточная часть которых может быть отдана в кредит. Если эта возможность используется, опять создаются новые деньги, при норме обязательных резервов 20 % их величина составит 6,4 тыс. д. ед. Процесс создания новых денег может продолжаться и дальше, пока первоначальный избыточный резерв в 8 тыс. д. ед. не «осядет» в коммерческих банках в виде обязательных резервов (табл. 6.1).

Таблица 6.1. **Расширение депозитов банковской системы, д. ед.**

Банк	Полученные резервы и счета	Обязательные резервы	Избыточные резервы	Вновь созданные деньги
I	10000	2000	8000	8000
II	8000	1600	6400	6400
III	6400	1280	5120	5120
IV	5120	1024	4096	4096
V	4096	819	3277	3277
VI	3277	655	2621	2621
VII	2621	524	2097	2097
VIII	2097	419	1678	1678
IX	1678	335	1342	1342
X	1342	268	1074	1074
Итого для 10 банков	44631	8924	35705	35705
Другие банки	5369	1076	4295	4295
Итого для банковской системы	50000	10000	40000	40000

Как видим, каждый рубль избыточных резервов в нашем примере создает 5 новых рублей. Обратное число от нормы обязательных резервов rr называется **банковским** (депозитным) мультипликатором M_B ,

$$M_B = 1 : rr. \quad (6.1)$$

Максимальное количество новых денег (M_1 денег на текущих счетах), которое может быть создано банковской системой на основе избыточных резервов E , равно произведению величины последних и денежного мультипликатора: $M_1 = E \cdot M_B$. В нашем примере это 40 тыс. д. ед. ($8000 \cdot 5$).

Мы рассмотрели идеальную схему, когда все деньги кладутся в банк, а банки оставляют у себя только определённое количество резервов и никто не изымает вклады.

Что произойдет, если, например, кто-то не захочет класть деньги в банк, а пожелает «спрятать в кубышку»? Тогда именно на эту сумму сократится количество резервов. Если же банки захотят держать у себя больше резервов, чем это предусмотрено Центральным банком, тогда количество созданных денег также сократится, поскольку значение мультипликатора денежного предложения будет уже иным. Закономерности создания коммерческими банками денег используются Центральным банком при проведении денежно-кредитной политики.

Денежная база (деньги высокой эффективности). Банки вправе хранить резервы, превышающие установленную обязательную норму, чтобы удовлетворять спрос клиентов на наличность, переводить средства по платежам клиентов в другие банки, обеспечивать собственную безопасность, диктуемую соображениями о непредсказуемости спроса вкладчиков на деньги. Это негативно сказывается на их возможности выдавать ссуды и создавать новые деньги.

Денежная масса в экономике M_s (агрегат M_1) формируется с учётом не только роли Центрального банка, но и возможного оттока части денег с депозитов банковской системы D в наличность CU :

$$M_s = CU + D. \quad (6.2)$$

Обязательные резервы вместе с наличностью образуют **денежную базу** – деньги высокой эффективности MB , складывающиеся из наличности вне банковской системы CU , а также резервов коммерческих банков R , хранящихся в Центральном банке (т. е. обязательные резервы):

$$MB = CU + R. \quad (6.3)$$

Наличность является непосредственной частью предложения денег, а банковские резервы связаны со способностью банков создавать новые депозиты. Денежный мультипликатор M_m можно представить с учётом наличности как отношение денежной массы к денежной базе:

$$M_m = M_s : MB, \quad (6.4)$$

или

$$M_s = M_m \cdot MB. \quad (6.5)$$

Всегда $M_m > 1$, поэтому денежную базу и называют «деньгами высокой эффективности».

Денежный мультипликатор можно представить через отношения «наличность – депозиты» (коэффициент депонирования cr) и «резервы – депозиты» (норма резервирования rr):

$$M_m = M_s : MB = (CU + D) : (CU + R). \quad (6.6)$$

Разделим числитель и знаменатель правой части уравнения (6.6) на D и получим:

$$M_m = (cr + 1) : (cr + rr). \quad (6.7)$$

Величина cr определяется главным образом поведением населения, решающего, в какой пропорции будут находиться наличность и депозиты; выбранными населением формами платежей; доступностью вкладов в банках (количеством уличных банковских автоматов, например); долей потребления в ВВП; сезоном (например, близостью Рождества и Нового года).

Величина rr зависит от нормы обязательных резервов, устанавливаемой Центральным банком, и от величины избыточных резервов, которые коммерческие банки предполагают держать сверх необходимой суммы.

Тогда предложение денег можно представить следующим образом:

$$M_s = [(cr + 1) : (cr + rr)] \cdot MB, \quad (6.8)$$

т. е. $M_s = M_m \cdot MB$.

Как видим, предложение денег прямо зависит от величин денежной базы и денежного мультипликатора. Последний показывает, как изменится предложение денег при увеличении денежной базы на единицу: он тем больше, чем меньше норма резервирования и коэффициент депонирования. Почему? В формуле денежного мультипликатора (6.7) rr находится в знаменателе, так что чем меньше норма резервирования, тем больше сам мультипликатор.

С коэффициентом депонирования, который присутствует и в числителе денежного мультипликатора, и в знаменателе, сложнее. Его влияние на величину мультипликатора можно объяснить так: чем меньше коэффициент депонирования, тем меньше доля денежной базы, используемая в качестве наличности (которая переводится из денежной базы в деньги только как 1:1), и тем выше доля резервов, которые переводятся в деньги в соотношении большем, чем 1:1.

Центральный банк может контролировать предложение денег прежде всего через воздействие на денежную базу. Изменение послед-

ней в свою очередь оказывает мультипликационный эффект на предложение денег.

Денежно-кредитная политика состоит в изменении денежного предложения для воздействия на объём производства, занятость и уровень цен. Во время спада производства для увеличения совокупных расходов государство проводит политику по увеличению денежного предложения, а в период инфляции, наоборот, ограничивает предложение денег, чтобы сократить совокупные расходы. Центральный банк воздействует на величину денежной массы в основном тремя способами: проводя операции на открытом рынке; регулируя норму обязательных резервов; изменяя учётную ставку.

6.3. Инструменты денежно-кредитной политики

В рамках денежно-кредитной политики используются следующие основные инструменты:

а) прямые: лимиты кредитования, прямое регулирование ставки процента;

б) косвенные: операции на открытом рынке, изменение нормы обязательных резервов, изменение учётной ставки (ставки рефинансирования).

Операции на открытом рынке – это покупка или продажа Центральным банком государственных облигаций коммерческим банкам и населению.

Покупая ценные бумаги, Центральный банк тем самым выбрасывает на рынок *дополнительную денежную массу, что приводит к увеличению резервов коммерческих банков и наличности у населения*. В результате денежное предложение возрастает.

Продажа ценных бумаг Центральным банком означает, что коммерческие банки и население платят за ценные бумаги деньги, что сокращает резервы и наличность. Денежное предложение уменьшается.

Что заставляет коммерческие банки и население участвовать в операциях с государственными ценными бумагами?

Когда Центральный банк покупает ценные бумаги, спрос на них возрастает. Следовательно, цены этих финансовых активов поднимутся, а приносимые ими доходы упадут. Возросшие цены и понизившиеся процентные ставки ценных бумаг побуждают банки и население продавать их Центральному банку.

И наоборот, когда Центральный банк решает продавать ценные бумаги, дополнительное их предложение на рынке понижает цены и

поднимает процентные ставки, делая тем самым ценные бумаги объектом выгодной покупки.

Изменение учётной ставки (дисконтной ставки, ставки рефинансирования). Центральный банк, предоставляя коммерческим банкам ссуды, взимает плату по ставке, которая называется учётной ставкой. Последняя определяет издержки коммерческих банков по приобретению резервов. Падение учётной ставки поощряет коммерческие банки к приобретению дополнительных резервов путём заимствования у Центрального банка. Кредиты, выдаваемые коммерческими банками из этих новых резервов, увеличивают денежное предложение. И наоборот, рост учётной ставки снижает интерес коммерческих банков к дополнительным резервам. Поэтому повышение учётной ставки Центральным банком уменьшит предложение денег.

Изменение резервной нормы. Когда Центральный банк увеличивает норму обязательных резервов, это сокращает массу денег в обращении за счёт уменьшения способности коммерческих банков к кредитованию.

Понижение резервной нормы переводит часть обязательных резервов в избыточные и тем самым увеличивает способность банков к кредитованию, расширяя денежное предложение. Изменение нормы обязательных резервов используется сравнительно редко, так как является весьма сильнодействующим инструментом.

6.4. Передаточный механизм монетарной политики

Монетарная политика имеет достаточно сложный передаточный механизм. В нем можно выделить следующие этапы.

- 1) изменение денежно-кредитной политики;
- 2) изменение резервов коммерческих банков;
- 3) изменение величины реального предложения денег:

$$\frac{M^s}{P}$$

- 4) изменение ставки процента на денежном рынке;
- 5) изменение инвестиционных расходов;
- 6) изменение объёма национального производства.

Политика «дешёвых» и «дорогих денег». Проанализируем, как регулирование денежного предложения Центральным банком влияет на

экономику. В данном вопросе рассмотрим кейнсианскую концепцию денежно-кредитной политики.

Если равносному уровню ВВП в экономике соответствуют значительная безработица и недоиспользование производственных мощностей, то Центральный банк прибегает к политике «дешёвых денег». Он осуществляет в определённой комбинации следующие действия: покупку государственных ценных бумаг на открытом рынке; понижение резервной нормы; понижение учётной ставки. Увеличение денежного предложения понизит процентную ставку, вызывая рост инвестиций и увеличение равновесного ВВП (рис. 6.2).

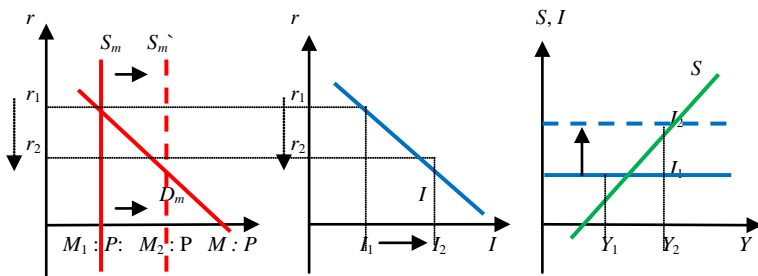


Рис. 6.2. Кредитно-денежная политика и равновесный объём национального производства: кейнсианский подход

Величина, на которую возрастёт ВВП, зависит от степени роста инвестиций и величины инвестиционного мультипликатора.

В кейнсианской теории разграничивается политика «дешёвых» и «дорогих денег» (табл. 6.2).

Таблица 6.2. Кейнсианский подход к денежно-кредитной политике

Политика «дешёвых денег»	Политика «дорогих денег»
Проблема: спад и безработица.	Проблема: инфляция.
Центральный банк покупает облигации, понижает резервную норму или понижает учётную ставку.	Центральный банк продает облигации, увеличивает резервную норму или увеличивает учётную ставку.
Денежное предложение возрастает.	Денежное предложение сокращается.
Процентная ставка падает.	Процентная ставка возрастает.
Инвестиционные расходы возрастают.	Инвестиционные расходы сокращаются.
Реальный ВВП возрастает на сумму, кратную увеличению инвестиций.	Номинальный ВВП сокращается на сумму, кратную уменьшению инвестиций.
Сокращается уровень безработицы.	Уровень инфляции снижается.

В долгосрочном периоде фиксация процентной ставки может привести к инфляции. Поддерживать же неизменным предложение денег Центральный банк не в состоянии, так как не контролирует его полностью. Поэтому он проводит *эластичную денежно-кредитную политику*. Она заключается в том, что Центральный банк допускает определённое расширение денежной массы, контролируя темпы её роста, и при этом следит за уровнем процентной ставки на краткосрочных временных интервалах, корректируя темпы роста процентной ставки по мере надобности.

6.5. Использование модели *IS-LM* для анализа последствий денежно-кредитной политики в условиях постоянных и гибких цен

Увеличение денежной массы S_m сопровождается снижением процентных ставок r , так как ресурсы для кредитования расширяются и цена кредита снижается. Это способствует росту инвестиций I . В итоге совокупные расходы AE и доход Y увеличиваются, вызывая рост потребления C , которое, в свою очередь, вызывает рост расходов AE и дохода Y (рис. 6.3).

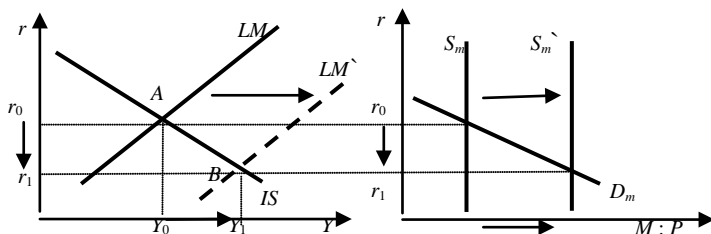
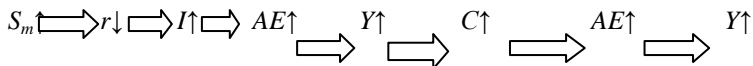


Рис. 6.3. Кредитно-денежная экспансия в условиях постоянных цен

Механизм кредитно-денежной экспансии можно представить в виде схемы.



Стимулирующая денежно-кредитная политика при изменении уровня цен. Экономика стартует в точке A (рис. 6.4).

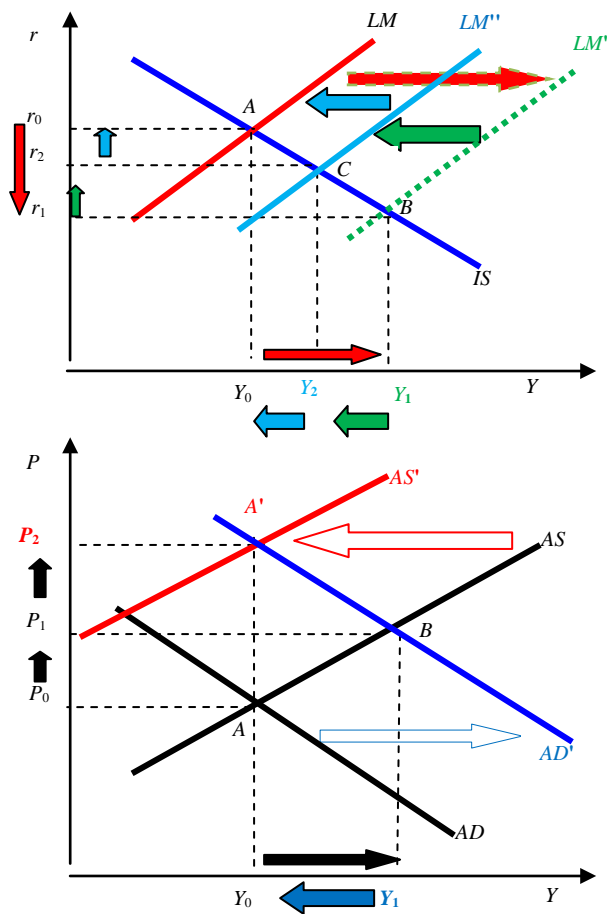


Рис. 6.4. Денежно-кредитная экспансия в условиях гибких цен

Увеличение предложения денег сдвигает кривую LM вправо до положения LM' , что отражает рост совокупного спроса AD до AD' . Сдвиг AD сопровождается инфляцией спроса – цены увеличиваются с P_0 до P_1 . Это относительно сокращает реальное денежное предложение, и кривая LM' смещается назад влево до положения LM'' . В точке C устанавливается краткосрочное макроэкономическое равновесие.

В дальнейшем *инфляция издержек* приводит к спаду совокупного предложения: кривая AS смещается влево до AS' . Повышение цен от P_1 до P_2 возвращает кривую LM'' в исходное положение LM , так как реальное предложение денег постоянно снижается. В точке A' устанавливается долгосрочное макроэкономическое равновесие при потенциальном уровне производства, исходном уровне процентных ставок r_0 и возросшем с P_0 до P_2 уровне цен. Очевидно, что в долгосрочном плане рост денежной массы вызывает только рост цен при неизменности реальных переменных. Это явление получило название нейтральности денег.

Эффективность денежно-кредитной политики. На рис. 6.2 обозначены величины изменений процентной ставки, инвестиций и равновесного ВВП, вызванные политикой «дешёвых» или «дорогих денег». Эти величины зависят от определённой формы кривых спроса на деньги и спроса на инвестиции.

Чем круче кривая D_m , тем большим будет воздействие каждого данного изменения денежного предложения на равновесную ставку процента.

Далее каждое данное изменение процентной ставки будет тем сильнее влиять на объём инвестиций (а значит, и на ВВП), *чем более пологой будет кривая спроса на инвестиции.*

Таким образом, изменение количества денег будет иметь наибольший эффект, когда кривая спроса на деньги относительно крутая, а кривая спроса на инвестиции относительно пологая. И наоборот.

На эффективность денежно-кредитной политики влияет **эффект обратной связи**. Реализация денежно-кредитной политики, одним из элементов которой является изменение процентной ставки, испытывает сопротивление в виде противоположного по направленности влияния величины ВВП на уровень процентной ставки. Так как транзакционный спрос на деньги прямо зависит от размеров номинального ВВП, то при росте ВВП, вызванном политикой «дешёвых денег», увеличивается спрос на деньги, что в некоторой степени противодействует политике «дешёвых денег» по понижению процентной ставки. И наоборот, политика «дорогих денег» понижает ВВП. Это уменьшает спрос на деньги и ослабляет первоначальный, состоящий в повышении процентной ставки, результат политики «дорогих денег». Указанные особенности следует учитывать при реализации денежно-кредитной политики.

Сильные стороны. Денежно-кредитная политика по сравнению с фискальной более оперативна и гибка. Если фискальная политика

требует политических решений, рассмотрения в парламенте, то денежно-кредитное регулирование проводится Центральным банком, который вправе самостоятельно принимать решения.

Слабые стороны. Вместе с тем при реализации денежно-кредитной политики Центральный банк может столкнуться с трудностями. Например, при проведении политики «дешёвых денег» коммерческие банки могут «не пожелать» давать деньги в кредит, либо предприниматели, несмотря на низкие процентные ставки, не захотят брать ссуды. Такие проблемы возникают при проведении денежно-кредитного регулирования в период глубокой депрессии.

Эффективности денежно-кредитной политики может препятствовать и изменение скорости обращения денег. Совокупные расходы могут рассматриваться как денежное предложение, умноженное на скорость обращения денег.

Представители кейнсианской школы считают, что скорость обращения денег меняется в направлении, противоположном их предложению, тормозя тем самым изменения в предложении денег в результате мер денежно-кредитной политики. Скорость обращения денег может изменяться подобным образом из-за спекулятивного спроса. Так, политика «дешёвых денег» вызывает увеличение предложения денег по сравнению со спросом на них. Процентная ставка понижается. Населению становится невыгодным покупать облигации, оно желает держать больше наличных денег. А это значит, что скорость обращения денег понижается. Политика «дорогих денег» вызывает обратную реакцию, т. е. повышение скорости обращения денег, что тормозит процессы повышения процентной ставки и снижения спроса на деньги. При проведении денежно-кредитной политики возникает ещё одна сложная проблема. Так как Центральный банк не может одновременно стабилизировать и процентную ставку, и денежное предложение, существуют разные точки зрения на то, какая из этих двух целей предпочтительнее. После Второй мировой войны делался упор на стабилизацию процентной ставки. Но в 70-е гг. этот вариант денежно-кредитной политики подвергся критике. Было сочтено, что он усиливает инфляцию, так как вызванный последней рост номинального ВВП увеличивал процентные ставки и спрос на деньги, а попытки стабилизировать процентные ставки путём повышения предложения денег углубляли инфляцию. Поэтому в 70-е гг. целью денежно-кредитной политики стал контроль за денежным предложением, но при этом процентные ставки могли колебаться в более широких пределах. Вместе с процентными ставками существенным колебаниям

подвергались реальный ВВП и занятость. Поэтому в настоящее время объектами регулирования являются одновременно и процентная ставка, и денежное предложение.

Кейнсианцы утверждают, что механизмы рыночного саморегулирования имеют существенные недостатки и не в состоянии обеспечить эффективное функционирование экономики. Поэтому для предотвращения резких циклических колебаний государство может и должно проводить активную фискальную и денежно-кредитную политику. Монетаристы же, следуя классической традиции, считают, что рынки в достаточной мере конкурентны и рыночная система способна решать основные макроэкономические проблемы без активного государственного вмешательства.

6.6. Денежно-кредитная политика в Республике Беларусь

Денежно-кредитная политика определяется следующими нормативно-правовыми актами:

- Закон «О банках и банковской деятельности в Республике Беларусь»;
- Закон «О Национальном банке Республики Беларусь»;
- Банковский кодекс Республики Беларусь;
- Программа социально-экономического развития Республики Беларусь на 2021–2025 гг.

Основные задачи денежно-кредитной политики в предстоящем пятилетии (2021–2025 гг.):

- формирование условий для устойчивого экономического развития;
- обеспечение ценовой и финансовой стабильности;
- укрепление доверия к национальной валюте.

Приоритет отдан поддержанию низкого уровня инфляции. Это позволит защитить от обесценения заработные платы, пенсии и другие доходы, а также сбережения населения в национальной валюте.

В качестве ориентира низкой инфляции выступает поддержание прироста потребительских цен – 5 %. Рост регулируемых цен будет ограничиваться уровнем базовой инфляции, за исключением динамики регулируемых цен в сферах, в которых имеется необходимость ликвидировать сформированные диспропорции (жилищно-коммунальное хозяйство и др.).

Предусматривается:

- определять в рамках важнейших параметров прогноза социально-экономического развития Республики Беларусь на очередной год ин-

дикативный показатель прироста потребительских цен на социально значимые товары на уровне ниже индекса потребительских цен;

- установить в качестве индикативного показателя при принятии решений об изменении регулируемых цен (тарифов) на товары и услуги прогнозный уровень базового индекса потребительских цен.

Сохранение финансовой стабильности предполагается за счёт надежного и безопасного функционирования участников финансового рынка, повышения устойчивости финансовых институтов и снижения системных рисков.

В целях повышения привлекательности сбережений в национальной валюте и формирования источников для кредитования экономики будет проводиться политика, обеспечивающая поддержание процентных ставок кредитно-депозитного рынка на положительном уровне в реальном выражении. Средние процентные ставки по новым кредитам в национальной валюте к концу 2025 г. прогнозируются на уровне 9–11 % годовых.

Будет обеспечен контроль над ростом денежного предложения, способствующим сохранению ценовой стабильности, не приводящим к накоплению макроэкономических дисбалансов и достаточным для удовлетворения платежеспособного спроса экономики на деньги.

Продолжится работа по совершенствованию норм законодательства в целях стимулирования и расширения сферы использования безналичных расчётов.

В области курсовой политики продолжится использование механизма гибкого курсообразования, что позволит экономике подстраиваться под изменения внешних условий и сглаживать их влияние.

Международные резервные активы к концу 2025 г. составят не менее двух месяцев импорта с поэтапным улучшением их структуры в части уменьшения долговой составляющей.

Тема 7. СОВОКУПНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ. КРИВАЯ ФИЛЛИПСА

7.1. Совокупное предложение в краткосрочном и долгосрочном периодах

Кейнсианский анализ позволил оценить макроэкономическую ситуацию с точки зрения формирования *совокупного спроса*. Вторая сторона общего макроэкономического равновесия связана с состоянием *совокупного предложения*.

Два крайних варианта трактовки совокупного предложения (рис. 7.1):

1) *классический вариант* – совокупное предложение определяется величиной факторов производства и технологией независимо от динамики уровня цен и других номинальных переменных; в этом случае кривая AS вертикальна на уровне потенциального объёма выпуска;

2) *кейнсианский вариант* – совокупное предложение зависит от величины спроса и может колебаться в зависимости от его изменения (горизонтальная кривая AS); уровень цен, номинальная заработная плата оказываются менее подвижными по сравнению с объёмом выпуска и другими реальными переменными.

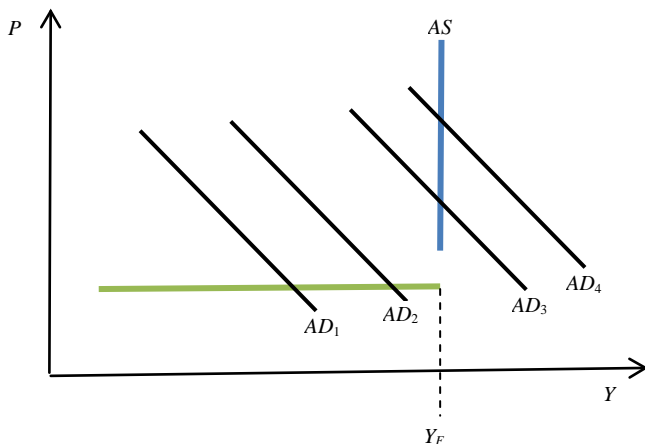


Рис. 7.1. Кейнсианский и классический отрезки совокупного предложения

Первая модель (классическая) объясняет преимущественно *долгосрочное* поведение экономики, вторая (кейнсианская) – её динамику на *краткосрочных* интервалах.

Но в 70-х гг. прошлого века в развитых странах одновременно наблюдалась и инфляция, и безработица. При этом между ними существовала обратная зависимость (рис. 7.2).

Увеличение совокупного спроса (сдвиг AD_0 к AD_2) приводит к росту занятости и повышению цен, т. е. инфляция растёт, а безработица снижается. И наоборот, уменьшение совокупного спроса (сдвиг AD_0 к AD_1) приводит к сокращению объёма производства, занятости и уров-

ня цен, т. е. инфляция снижается, а безработица растёт. Вывод: *высоким темпам инфляции сопутствует низкий уровень безработицы, и наоборот*. Эта закономерность представлена графически (рис. 7.3).

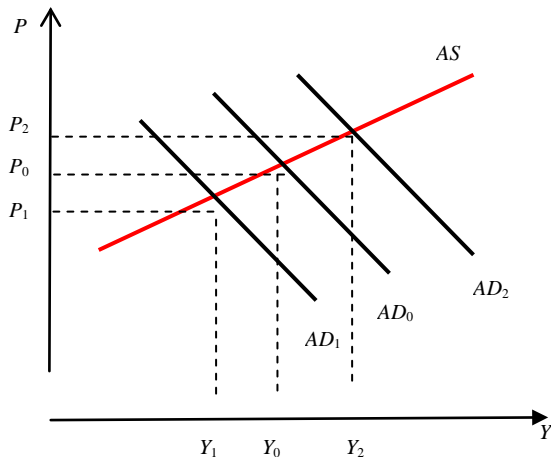


Рис. 7.2. Влияние совокупного спроса на уровень цен и занятость

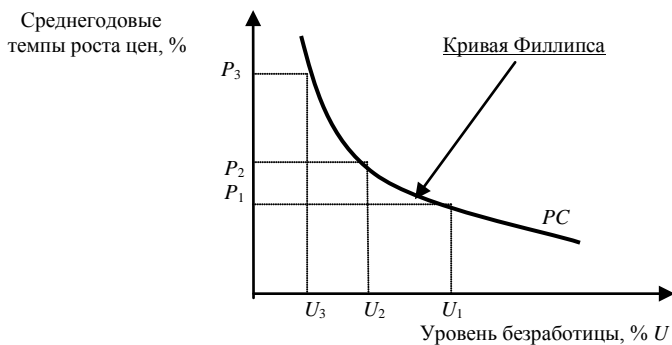


Рис. 7.3. Кривая Филлипа

Анализ кривой Филлипа позволяет сделать следующие выводы.

Во-первых, возможно одновременное существование инфляции и безработицы.

Во-вторых, зависимость между инфляцией и безработицей вполне предсказуема, устойчива и является обратной.

В-третьих, кривая Филлиписа иллюстрирует закономерность: при снижении уровня безработицы от U_2 до U_3 уровень цен повышается на величину, большую, чем при снижении безработицы от U_1 до U_2 , т. е. достижение всё более высокого уровня занятости требует от общества всё более непропорциональных жертв в виде роста темпов инфляции (на графике если $U_1U_2 = U_2U_3$, то $P_2P_3 > P_1P_2$).

Состояние экономики, когда общий уровень цен растет при снижении объемов производства и повышении уровня безработицы, называется *стагфляцией*.

Сторонники кейнсианского направления связывали стагфляцию с так называемыми шоками предложения (рис. 7.4).

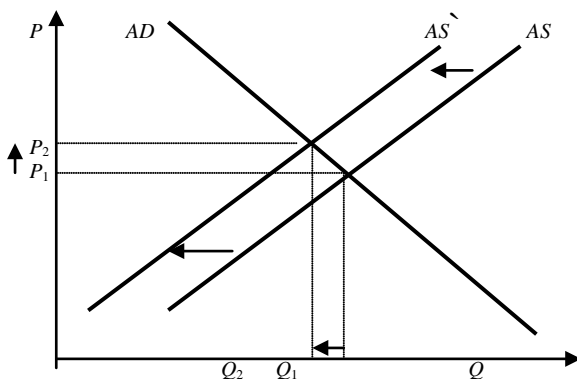


Рис. 7.4. Стагфляция

Монетаристское объяснение стагфляции. Представители этой школы экономической теории считают, что инфляция и безработица альтернативны только в краткосрочном периоде. В основе их заключения лежат *концепции естественного уровня безработицы и адаптивных ожиданий*. Ожидания субъектов относительно существующей инфляции формируются на основе предшествующих её уровней и адаптация к реальному уровню инфляции требует какого-то времени. Только поэтому фискальная и кредитно-денежная политика правительства, ориентированная на рост занятости, и может иметь эффект, но непродолжительный.

Снижение безработицы возможно только тогда, когда реальный уровень инфляции выше, чем ожидаемый. Но как только рабочие осо-

знают, что в результате роста цен их реальная заработная плата снизилась, они потребуют от предпринимателей её повышения и, скорее всего, легко добьются этого, так как уровень безработицы в стране очень низкий. Рост заработной платы, в свою очередь, означает уменьшение прибылей фирм до первоначального уровня. Это приведёт к свертыванию производства, и безработица достигнет первоначального уровня, но при более высокой ожидаемой инфляции. *В долгосрочном периоде кривая Филлипса принимает вид вертикальной линии.*

Причины стагфляции в США.

1. Рост цен на энергоносители. Нефтедобывающие страны международного картеля ОПЕК резко повысили цены на нефть, что привело к повышению издержек.

2. Возник мировой дефицит сельскохозяйственной продукции (СССР и азиатские государства). В связи с этим США увеличил свой экспорт, ограничилось предложение внутри страны, из-за чего цены на сельскохозяйственную продукцию возросли. Это привело к росту издержек в промышленности.

3. Произошло обесценивание доллара. В 1971–1973 гг. для установления равновесия между экспортом и импортом была снижена стоимость доллара. Обесценивание доллара означало, что импортные товары подорожали. А так как импортные товары служат ресурсами для производителей США, то возросли удельные издержки производства в США.

4. Упразднение контроля над заработной платой и ценами. Ранее в США был контроль за уровнем цен и заработной платой. После упразднения этого контроля предприниматели и поставщики ресурсов повысили цены. Это, в свою очередь, привело к росту издержек и цен на товары и услуги.

5. Снижение производительности. Ещё с середины 60-х гг. началось и продолжалось в 70-е гг. снижение темпов роста производительности труда. Это означает, что при определенном приросте номинальной заработной платы снижение производительности труда ведёт к росту удельных издержек производства.

6. Инфляционные ожидания и зарплата. Инфляция 70-х гг. – это порождение инфляции 60-х гг. К началу 70-х гг. рабочие уже испытывали давление растущей инфляции. В результате рабочие требовали повышения зарплат, которая включала в себя ожидания более высоких темпов инфляции. Повышение зарплат обернулось ростом удельных издержек производства.

Итак, названные причины обусловили в США стагфляцию в 1973–1975 гг. Ситуация вновь повторилась в 1978–1980 гг.

В 1973–1975 гг. уровень безработицы возрос с 4,9 до 8,5 %, а уровень цен возрос на 21 %; в 1978–1980 гг. уровень безработицы возрос с 6,1 до 7,6 %, а уровень цен возрос на 26 %.

Для преодоления стагфляции проводилась политика «дорогих денег», что, в свою очередь, привело к глубокому спаду экономики в 1981–1982 гг. Безработица в этот период возросла до 9,5 %.

В результате такого высокого уровня безработицы те, кто имел работу, были вынуждены соглашаться на сокращение прироста зарплаты, а то и на её уменьшение. Фирмы, в свою очередь, вынуждены были ограничить рост цен, чтобы удержать свою долю на резко сузившемся рынке сбыта.

Кроме того, иностранная конкуренция, а также подрыв монопольной власти ОПЕК обусловили снижение цен.

Снижение уровня цен привело к снижению удельных издержек производства и к сдвигу совокупного предложения вправо.

Таким образом, к концу 80-х гг. стагфляция была преодолена.

Снижение безработицы возможно только тогда, когда реальный уровень инфляции выше, чем ожидаемый. В долгосрочном периоде кривая Филлипса принимает вид вертикальной линии.

Причины стагфляции в США следующие: рост цен на энергоносители, мировой дефицит сельскохозяйственной продукции (СССР и азиатские государства), обесценение доллара, упразднение контроля над заработной платой и ценами, относительное снижение производительности труда, инфляционные ожидания, рост зарплаты.

7.2. Монетаризм

Монетаризм – это школа экономической мысли, обращающая внимание прежде всего на то воздействие, которое оказывает на экономику изменение количества находящихся в обращении денег.

По мнению монетаристов, центральной категорией для понимания макроэкономических процессов являются деньги, что следует из формулы обмена, предложенной американским экономистом И. Фишером (1867–1947):

$$MV = P \cdot Q. \quad (7.1)$$

Эту формулу можно сопоставить с основным уравнением кейнсианской теории:

$$C + I_g + G + X_n = GDP. \quad (7.2)$$

Согласно монетаристскому подходу, совокупные расходы есть не что иное, как предложение денег, умноженное на скорость их обращения, т. е. MV является монетаристским эквивалентом:

$$C + I_g + G + X_n. \quad (7.3)$$

Номинальный GDP представляет сумму физического объёма производства различных товаров и услуг Q , умноженную на уровень цен P . Отсюда $GDP = P \cdot Q$.

Сторонники монетаризма по сравнению с кейнсианцами иначе видят механизм воздействия денежно-кредитной политики на экономику:

- 1) изменение денежно-кредитной политики;
- 2) изменение резервов коммерческих банков;
- 3) изменение величины реального предложения денег;
- 4) изменение совокупного спроса;



- 5) изменение объёма национального производства.

Монетаристы выступают за установление в законодательном порядке так называемого монетарного правила: ***прирост денежного предложения должен соответствовать приросту реального GDP.***

Теория адаптивных ожиданий (ТАО) предполагает, что люди формируют свои ожидания будущей инфляции, исходя из предшествующих и текущих темпов инфляции. В течение короткого промежутка времени между инфляцией и безработицей может складываться обратная зависимость, но в долгосрочном периоде этой зависимости не существует.

Всякая попытка снизить безработицу ниже естественного уровня приводит в движение силы, которые нарушают устойчивость кривой Филлипса и сдвигают её вправо.

Предположим, что изначально уровень инфляции в экономике составляет 3 %, а естественный уровень безработицы – 6 % (рис. 7.5).

В краткосрочном периоде кривая Филлипса существует, поскольку фактические темпы инфляции не всегда совпадают с ожидаемыми.

Среднегодовые
темпы роста цен, %

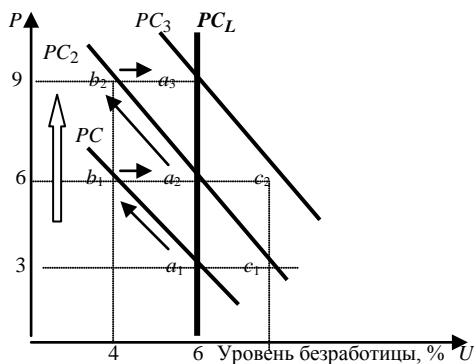


Рис. 7.5. Теория адаптивных ожиданий

В точке a_1 номинальная зарплата устанавливается исходя из ожидания, что 3%-ная инфляция сохранится в будущем.

Теперь предположим, что правительство ошибочно оценило уровень безработицы при полной занятости в 4 % вместо 6 %. В этом случае правительство проводит стимулирующую фискальную и денежно-кредитную политику.

Возникший в результате этого рост совокупного спроса ускорит темпы инфляции до 6 % (при ожидании, что уровень инфляции составляет 3 %).

Повышение цен на товары увеличивает прибыли фирм, что стимулирует увеличение выпуска продукции, а следовательно, нанимаются дополнительные рабочие (безработица сокращается с 6 до 4 %). Экономика перемещается из точки a_1 в точку b_1 . Это соответствует ранней интерпретации кривой Филлипса. Сторонники ТАО рассматривают это как проявление следующего принципа: *когда фактические темпы инфляции выше ожидаемых, прибыли временно растут, а уровень безработицы временно падает*.

Сторонники ТАО считают, что точка b_1 не соответствует положению устойчивого равновесия. Рабочие осознают, что их номинальная зарплата растет медленнее, чем инфляция, и поэтому требуют и добиваются повышения зарплаты в соответствии с новым уровнем инфляции (6 %) для восстановления прежней покупательной способности.

В результате зарплата повысится до прежнего реального уровня, прибыли фирм снизятся и они сократят производство до прежнего

уровня – безработица возрастет тоже до прежнего уровня 6 % (движение из точки b_1 в точку a_2).

В связи с тем что ожидаемые темпы инфляции возросли до 6 %, краткосрочная кривая Филлипса перемещается вверх от PC_1 до PC_2 .

В дальнейшем процесс может повториться и кривая Филлипса опять сдвинется.

Таким образом, долгосрочное соотношение безработицы и инфляции представляет вертикальную линию, проходящую через точки a_1 , a_2 , a_3 . Обратной зависимости, которую устанавливает кривая Филлипса, в долгосрочной перспективе не существует.

7.3. Теория рациональных ожиданий

Сторонники *теории рациональных ожиданий* считают, что экономические агенты понимают, как функционирует экономика, формируют свои ожидания на основе всей доступной им информации, а не только прошлого опыта, к тому же они не делают ошибок в своих предположениях (так называемых систематических ошибок), поэтому они могут правильно оценить последствия стимулирующей политики государства и достаточно быстро изменить свои инфляционные ожидания, что отразится, например, в требовании увеличения номинальной заработной платы для компенсации роста цен. В итоге практически никакого увеличения реального выпуска не происходит даже в краткосрочном периоде, а рост совокупного спроса приводит лишь к росту цен: движение из точки a_1 в точку a_2 и т. д., минуя точки b_1 , b_2 и т. д. (рис. 7.5). Исключение составляют лишь непредвиденные изменения совокупного спроса, приводящие к кратковременным колебаниям выпуска.

Таким образом, традиционная кривая Филлипса, фиксирующая обратную зависимость между инфляцией и безработицей, отражает *краткосрочную* динамику этих переменных. В *долгосрочном периоде* стимулирование совокупного спроса, сопровождающееся обычно ростом денежной массы, не приводит к существенным изменениям уровня безработицы и реального выпуска и отражается в основном на росте цен, т. е. *кривая Филлипса* приближается к вертикальной прямой на уровне естественной безработицы (рис. 7.6).

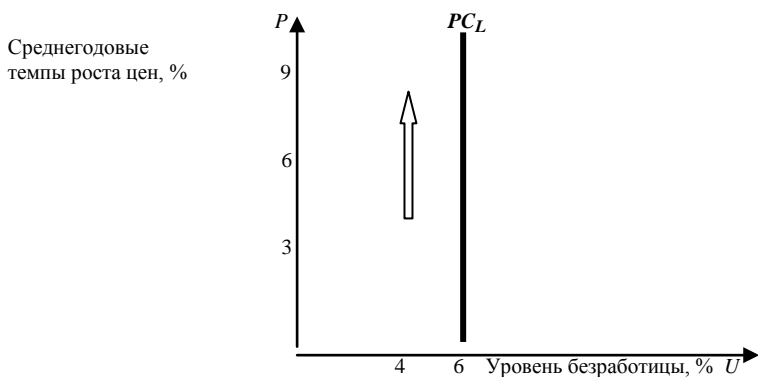


Рис. 7.6. Теория рациональных ожиданий

7.4. Экономическая политика стимулирования предложения и теория экономики предложения

Одной из теоретических основ программ преодоления высокой инфляции и сопутствующей ей безработицы (сочетания, особенно характерного для стран с переходной экономикой) является концепция *«экономики предложения»*.

Сторонники этой концепции считают, что экономическая политика, направленная на стимулирование совокупного спроса, неэффективна. Она не смогла справиться со стагфляцией, поразившей развитые страны в 70-х гг. XX в., а потому должна быть заменена более эффективной экономической политикой. Активной силой, влияющей на уровень безработицы и инфляции, являются, по их мнению, *изменения в совокупном предложении* (сдвиги долгосрочной кривой AS). Экономическая политика, стимулирующая предложение, может включать программы *поддержания занятости, переподготовки работников, стимулирования конкуренции, налоговые реформы* и т. п.

Одним из действенных факторов увеличения совокупного предложения сторонники данной концепции считают *снижение налогов*. При этом они опираются на *кривую Лаффера*. А. Лаффер считал, что по мере роста ставки налога от 0 до 100 % налоговые поступления сначала увеличиваются и достигают максимума в точке A при $t = a$, а затем падают, несмотря на рост налоговой ставки. Падение налоговых поступлений, по предположению Лаффера, связано с тем, что более

высокие ставки сдерживают экономическую активность (падают инвестиции, потребление, сбережения и пр.), а следовательно, сокращают налоговую базу, поэтому даже при росте налоговой ставки поступления от налогов падают (рис. 7.7).

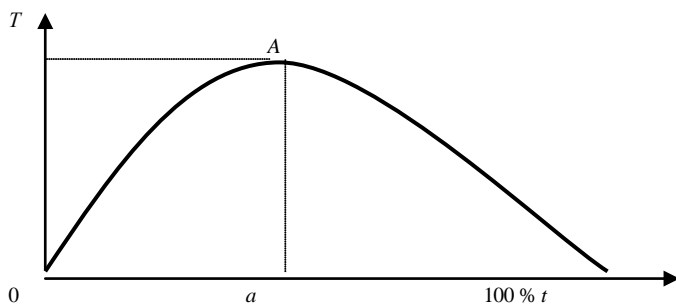


Рис. 7.7. Кривая Лаффера

Среди мер экономической политики, направленных на стимулирование совокупного предложения, выделяют:

- 1) меры по *стимулированию текущего объема производства*;
- 2) меры, направленные на *долгосрочное повышение темпов роста производства*.

К первой группе относятся следующие меры:

- по повышению эффективности использования факторов производства;
- по повышению эффективности распределения ресурсов между отраслями;
- по сокращению «налогового клина» (через реформу налоговой системы, сокращение дотаций, снятие торговых ограничений и другие меры, содействующие развитию конкуренции, и т. д.).

Ко второй группе относят:

- стимулирование сбережений и инвестиций, а также совершенствование механизма перевода первых во вторые;
- стимулирование развития науки и техники, создания новых технологий;
- стимулирование притока иностранных инвестиций и другие структурные преобразования.

Тема 8. СТАБИЛИЗАЦИОННАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА

8.1. Стабилизационная политика: понятие, цели и инструменты

Целью стабилизационной политики является смягчение циклических колебаний в экономике и достижение потенциального объема выпуска при полной занятости и постоянном общем уровне цен.

Основным направлением стабилизационной политики является преодоление безработицы и инфляции. В краткосрочном периоде эти направления могут противоречить друг другу, что следует из анализа кривой Филлипса.

Так, проводимая стимулирующая бюджетно-налоговая политика (снижение налогов, рост государственных расходов) с целью снижения безработицы повышает совокупный спрос, что стимулирует фирмы нанимать дополнительных рабочих и, таким образом, безработица снижается. Но данная политика может вызвать рост общего уровня цен.

Другой вариант политики связан с денежно-кредитным регулированием: центральный банк увеличивает предложение денег в стране, содействуя росту совокупного спроса (у покупателей больше денег, которые можно потратить на приобретение товаров).

Отличие бюджетно-налоговой политики от денежно-кредитной состоит в том, что они по-разному влияют на структуру совокупного спроса.

Так, повышение государственных расходов может осуществляться путём роста государственных закупок благ или величины трансфертов населению, которые также идут на покупку потребительских товаров. В результате в совокупных расходах увеличивается доля компонента C , или потребительских расходов.

Стимулирующая денежно-кредитная политика может быть связана, например, со снижением ставки процента. При этом у предпринимателей (фирм) появляется больше возможностей получения кредитов, инвестирования средств в развитие производства. В этом случае возрастёт такой компонент совокупных расходов, как I , или спрос на инвестиции. Очевидно, что повышение совокупного спроса за счёт роста расходов на потребительские блага влияет на экономику иначе, чем увеличение спроса на инвестиционные товары.

В первом случае рост потребительского спроса заставит фирмы повысить объёмы производства, а также цены на свои товары. Увеличе-

ние объёмов выпуска послужит стимулом к новым инвестициям. Во втором случае толчком к росту объёмов производства станут сами инвестиции, что обусловит снижение в будущем цен на товары.

Ситуация может развиваться и другим путём.

Так, фискальная политика стимулирует в первую очередь инвестиционный спрос, если возрастающие государственные расходы направлены на инвестиционные товары; денежно-кредитная политика стимулирует рост потребительских расходов, если она направлена на увеличение денежной массы, находящейся у населения, за счёт покупки Центральным банком ранее проданных государственных ценных бумаг.

Допустим, что негативный шок сместил краткосрочную кривую совокупного предложения вверх из положения AS_1 и положение AS_2 (рис. 8.1). Экономика переместится из первоначальной точки равновесия A в точку B (пересечение кривой совокупного предложения AS_2 и кривой совокупного спроса AD_1). Объём выпуска снизится с Y_1 до Y_2 , средний уровень цен возрастёт с P_1 до P_2 .

В отсутствие государственного вмешательства экономика начнет медленно возвращаться из точки B в точку A (будут снижаться цены, издержки, расти объёмы выпуска).

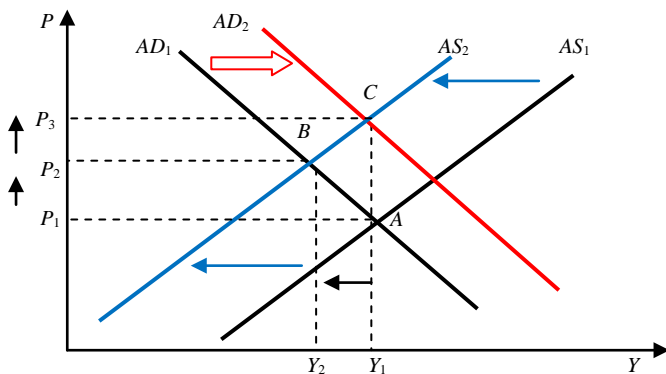


Рис. 8.1. Шоки предложения и стабилизационная политика

Однако государство может попытаться в кратчайшие сроки восстановить докризисные объёмы дохода (выпуска), для чего начнёт стимулировать совокупный спрос, используя либо стимулирующую фискальную политику, либо денежно-кредитную политику «дешевых де-

нег». При этом кривая совокупного спроса AD_1 будет сдвигаться в положение AD_2 . И в результате объём выпуска вернется к первоначальному состоянию Y_1 , но уже при более высоком уровне цен P_3 .

Стабилизационная политика государства проводится либо быстро и жёстко (*шоковая терапия*), либо постепенно и мягко (*градуализм*).

В первом случае при высокой инфляции правительство может существенно снизить государственные расходы, а Центральный банк – темпы роста денежной массы. Данные меры в короткие сроки погасят инфляцию, но приведут к значительному росту уровня безработицы в стране, спаду объёма выпуска.

При использовании второго варианта правительство снижает государственные расходы постепенно и понемногу, а Центральный банк проводит более мягкую монетарную политику. Уровень инфляции снизить быстро не удастся, однако в стране не будет и резкого увеличения безработицы, банкротств предприятий, уменьшения величины выпуска.

Описанные выше мероприятия государственной стабилизационной политики предполагают прежде всего воздействие *на совокупный спрос*.

Однако не менее важной является возможность влияния *на совокупное предложение*.

В условиях стагфляции мероприятия антиинфляционной политики по сдерживанию спроса, равно как и мероприятия политики занятости по его стимулированию, малоэффективны.

Причины стагфляции кроются в поведении совокупного предложения, поэтому именно здесь следует искать возможности применения государственных усилий. Проблема заключается в сложности воздействия на величину совокупного предложения по сравнению с совокупным спросом. Из стандартного набора инструментов воздействия на совокупное предложение в данном случае можно использовать снижение налогов (что приведет к уменьшению издержек производства), стимулирование инвестиционных расходов (снижение ставки процента по инвестиционным кредитам, особенно долгосрочным, налоговые льготы по средствам, направляемым на инвестиции, и т. д.). Эти меры приведут к росту совокупного предложения, а следовательно, сдвигу кривой предложения вправо вниз (рис. 8.2).

Тем самым одновременно **будут достигнуты обе цели: рост объёмов реального выпуска при одновременном сокращении безработицы, снижение среднего уровня цен и темпов инфляции.**

Это привлекательный вариант политики, однако, всё же более сложный, чем воздействие на спрос.

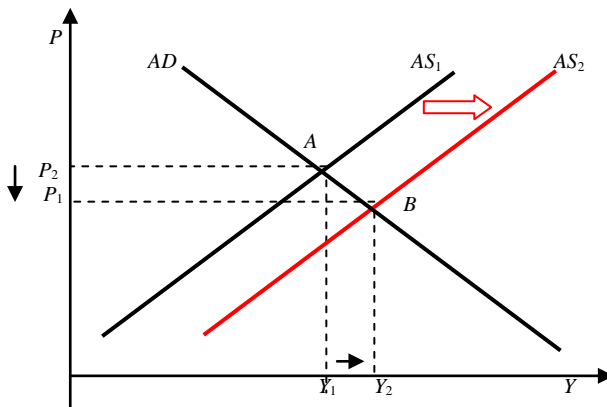


Рис. 8.2. Стимулирование совокупного предложения

Важную роль в политике стимулирования совокупного предложения играют **институциональные изменения** в экономической и политической жизни государства. Увеличение предложения зависит от роста деловой активности в стране. Предприниматели, фирмы, которые осуществляют производство и инвестиции, должны быть заинтересованы в эффективности своей деятельности.

Разумная государственная политика стимулирования экономики может способствовать росту активности, однако чрезмерное правительственное вмешательство может ослабить частную инициативу. Государственные инвестиции, с одной стороны, увеличивают совокупное предложение, но с другой — вытесняют частные инвестиции.

Рост государственных расходов стимулирует совокупный спрос, а через него и совокупное предложение, однако государственные расходы необходимо финансировать, и чаще всего источниками финансирования служат налоги. Рост налогов с предприятий, приводя к увеличению издержек производства, уменьшает совокупное предложение (рост налогов с потребителей снижает совокупный спрос).

Институциональные преобразования, повышение деловой активности, инициативы экономических субъектов — вот основа политики стимулирования совокупного предложения. Стандартные меры в виде снижения уровня налогов, процентной ставки в данном случае являются важным, но дополнительным элементом.

8.2. Политика занятости, её направления и методы

С обретением в начале 90-х гг. XX в. независимости Республика Беларусь получила возможность проведения собственной микроэкономической политики. В то время экономика нуждалась в реструктуризации, реформировании отношений между экономическими субъектами. Наблюдалась ярко выраженная стагфляция – высокие темпы роста уровня цен сопровождалась спадом реального объёма национального производства и увеличением безработицы.

С середины 1990-х гг. рост безработицы прекратился, однако существовала *скрытая безработица*.

Фискальную и денежно-кредитную политику Республики Беларусь можно охарактеризовать как *стимулирующую*.

Валютная политика на определенном этапе экономического развития страны состояла в завышении курса белорусского рубля, что имело целью поддержать покупательную способность населения.

В сфере денежно-кредитной политики государство прилагало усилия по снижению *ставки банковского процента* и увеличению объёма кредитования экономики. Последняя также обеспечила значительные темпы прироста валового внутреннего продукта во второй половине 1990-х гг., однако имела своим следствием достаточно высокую инфляцию.

В конце 1990-х гг. правительство Республики Беларусь и национальный банк *ужесточили денежно-кредитную политику*.

В политике занятости белорусского государства следует выделить аспект *ограничения роста заработной платы*. В результате этого в Беларуси наличие квалифицированной и относительно дешевой рабочей силы стало выступать в качестве одного из факторов экономического роста.

Важнейшая особенность государственной политики занятости и антиинфляционной политики республики заключается в использовании не только макроэкономических, но и микроэкономических инструментов.

Политика занятости основывается на Законе Республики Беларусь от 15 июня 2006 г. № 125-З «О занятости населения Республики Беларусь».

В настоящее время уровень безработицы не превышает 4 % (табл. 8.1).

В январе – ноябре 2023 г. за содействием в трудоустройстве обратилось 142,7 тыс. человек. На постоянную работу трудоустроено

122,5 тыс. человек, более 2,4 тыс. человек направлено на обучение по профессиям, востребованным на рынке труда, 90 семей безработных переселено на новое место жительства и работы.

Таблица 8.1. **Безработица в Республике Беларусь**

Годы	Рабочая сила, тыс. чел.	Занятые, тыс. чел.	Безработные, тыс. чел.	Безработные, %
2020	5091,6	4885,4	206,2	4,05
2021	5047,5	4850,6	196,9	3,90
2022	5026,8	4847,1	179,7	3,57
2023	4998,6	4830,5	168,1	3,36

Источник: https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/ssrd-mvf_2/natsionalnaya-stranitsa-svodnyh-dannyh/zanyatost-i-bezrobotitsa/?cle.

30 декабря 2020 г. постановлением Совета Министров Республики Беларусь № 777 утверждена Государственная программа «Рынок труда и содействие занятости» на 2021–2025 годы.

В Государственной программе реализуется комплексный подход в отношении мер по развитию рынка труда с учётом состояния и перспектив развития экономики республики в ближайшие годы.

Отличительной особенностью данной программы является содействие не только полной занятости, но и создание условий для эффективной занятости населения, повышения качества предоставляемых услуг в области содействия занятости населения, создания условий для трудовой деятельности старшего поколения, для интеграции в трудовую деятельность лиц с инвалидностью, использование новых информационных возможностей и обеспечение доступности информационных ресурсов в сфере занятости населения, разработка новых профессиональных стандартов.

Основными задачами в области занятости на предстоящую пятилетку являются: стимулирование экономической активности населения посредством реализации активных мер политики занятости и предоставления социальных гарантий; вовлечение в трудовую деятельность экономически неактивного населения; обеспечение сбалансированности спроса и предложения на рынке труда; привлечение к трудовой деятельности незанятого населения, а также поддержка граждан, временно оказавшихся без работы.

Поставленные задачи будут решаться в первую очередь при помощи традиционных мер активной политики занятости, таких как содей-

стве трудоустройству, организация самозанятости, переселение безработных и членов их семей на новое место жительства и работы, организация оплачиваемых общественных работ, обучение граждан, включающее профессиональную подготовку, переподготовку и повышение квалификации.

В настоящее время меняются подходы к профессиональному обучению граждан и необходимость повышения своего профессионального уровня на протяжении всей жизни ни у кого не вызывает сомнений. В связи с чем вопросам организации обучения граждан, обратившихся в службу занятости, по профессиям, востребованным на рынке труда, в том числе под «заказ нанимателя», а также организации обучения (повышения квалификации) работников в организациях уделяется особое внимание.

В результате принимаемых мер в области занятости населения уровень безработицы среди населения в трудоспособном возрасте не превысит 4,2 % к 2025 г.

На реализацию конституционных прав граждан здоровье и безопасные условия труда направлены мероприятия, предусматривающие улучшение условий труда работающих, автоматизацию и механизацию производственных процессов, внедрение управления профессиональными рисками в систему управления охраной труда, обучение по вопросам охраны труда работников, популяризацию и пропаганду охраны труда (повышение «культуры труда»).

8.3. Антиинфляционная политика, её направления и методы

При переходе к рынку в Республике Беларусь, как и в других странах бывшего СССР, наблюдалась инфляция (табл. 8.2).

Таблица 8.2. Инфляция в Республике Беларусь

Показатель	Годы					
	2000	2005	2010	2015	2020	2023
Индекс потребительских цен на товары и платные услуги населению по состоянию на январь (1999 = 100)	193	999	1608	6175	8717	11599

Источник: https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/ssrd-mvf_2/natsionalnaya-stranitsa-svodnyh-dannyh/indeks-potrebitelskih-tsen/indeksy-potrebitelskih-tsen-1999-100/.

Годовая инфляция в Беларуси в 2022 г. составила 12,8 %, уровень инфляции в 2023 г. в стране приведен в табл. 8.3.

Таблица 8.3. **Инфляция в Республике Беларусь в 2023 г.**

Индекс инфляции в % к предыдущему месяцу	I	II	III	IV	V	VI	VII	VIII	IX	X	XI
	0,8	1,3	0,6	0,4	-0,3	0,3	0,3	-0,3	0,7	0,6	0,7

Источник: <https://myfin.by/wiki/term/inflyaciya>.

Антиинфляционная политика представляет собой комплекс мер по государственному регулированию экономики, направленному на ограничение инфляции.

Антиинфляционная политика правительства, согласно кривой Филлипса, в краткосрочном периоде приводит к росту безработицы и снижению выпуска. Для количественной оценки эффективности борьбы с инфляцией используется *коэффициент потерь*. Он показывает, сколько процентов реального годового объема выпуска необходимо принести в жертву, чтобы снизить инфляцию на один процентный пункт.

Сторонники теории рациональных ожиданий считают, что потери от борьбы с инфляцией могут быть существенно снижены, если план проведения такой антиинфляционной политики будет объявлен заранее, до того как экономические агенты сформируют свои ожидания, и если люди будут верить в осуществление этого плана. То есть *политика, пользующаяся доверием населения, в условиях рациональных ожиданий* может привести к замедлению темпа инфляции, практически не вызывая спада.

Антиинфляционная политика может проводиться как методами *«шоковой терапии»*, так и *постепенно*.

Выделяют следующие способы государственного регулирования экономики:

- стратегические, включающие цели и методы долговременного характера;
- тактические, ориентированные на получение краткосрочных результатов.

Антиинфляционная стратегия включает четыре основных компонента.

1. Преодоление инфляционных ожиданий, страха перед обесценением сбережений.

2. Долгосрочная денежно-кредитная политика, направленная на введение жёстких лимитов на ежегодные приросты денежной массы.

3. Сокращение бюджетного дефицита и перестройка структуры доходов и расходов государственного бюджета в соответствии с требованиями рыночной экономики.

4. Увеличение совокупного предложения посредством структурного преобразования народного хозяйства, государственного стимулирования научно-технического прогресса, мотивации инвестиционных процессов, конверсии.

Направления антиинфляционной тактики подразделяются на две группы.

1. При необходимости увеличения совокупного предложения без адекватного увеличения совокупного спроса применяют льготное налогообложение, приватизацию государственной собственности.

2. Для снижения текущего спроса без соответствующего падения предложения используются повышения процентных ставок по вкладам и депозитам, развитие акционерных форм собственности, стимулирование приобретения недвижимости, проведение *денежных реформ*.

К краткосрочным антиинфляционным мерам относятся:

- платная приватизация мелких государственных предприятий;
- массовый импорт потребительских товаров;
- реализация части государственных стратегических запасов;
- продажа предприятиями ненужных им ресурсов;
- существенное повышение процентной ставки.

Денежная реформа представляет собой одну из мер по выводу экономики из кризиса и ее последующей стабилизации. Денежная реформа включает в себя использование следующих методов:

- нуллификация;
- реставрация (ревальвация);
- девальвация;
- деноминация.

Денежная реформа направлена на решение следующих задач:

- привести в соответствие товарную и денежную массу и ввести новую национальную денежную единицу;
- установить жёсткие пределы эмиссии новых денежных знаков, а также строжайший контроль за движением наличной и безналичной денежной массы;

- остановить сползание экономики к развитию инфляционных процессов и, соответственно, к обесценению введенной национальной денежной единицы;

- ограничить на определенный период рост заработной платы, для чего может быть использовано «замораживание» её и, соответственно, потребительских цен;

- стабилизировать экономическим путем валютный курс введенной национальной денежной единицы.

Антиинфляционная политика Республики Беларусь. Всю совокупность мер антиинфляционной политики, применяемых в Беларуси, разделяют на три группы:

- 1) комплекс мер по ограничению издержек и ресурсосбережению;
- 2) комплекс мер по ограничению монетарных факторов инфляции;
- 3) комплекс мер по структурному регулированию рынка товаров и услуг и совершенствованию системы ценообразования.

Первый комплекс включает меры:

- по регулированию заработной платы в составе себестоимости продукции;

- поиску путей удешевления импортных энергоносителей, сырья и материалов, комплектующих изделий;

- сокращению транзакционных издержек;

- снижению материало- и энергоемкости продукции.

Второй комплекс охватывает меры:

- по регулированию объема и структуры денежной массы;

- проведению эффективной процентной политики по кредитам и депозитам;

- сокращению скорости оборота денег;

- регулированию резервных требований;

- ограничению бюджетного дефицита;

- стабилизации белорусского рубля и др.

Третий комплекс предусматривает меры:

- по государственному регулированию цен на товары монополистов;

- регулированию ввоза товаров и услуг;

- регулированию уровня рентабельности;

- стимулированию спроса за счёт роста производства;

- ликвидации ценовых перекосов, диспропорций и других инфляционных потенциалов и др.

Тема 9. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ И МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКЕ

9.1. Открытая экономика и её основные взаимосвязи

Открытая экономика (*open economy*) – экономика страны, которая осуществляет экспорт и импорт товаров и услуг.

Основное тождество национальных счетов имеет следующий вид:

- для закрытой экономики

$$Y = C + I + G,$$

т. е. совокупный выпуск равен сумме внутренних расходов;

- для открытой экономики

$$Y = C + I + G + X_n,$$

т. е. совокупный выпуск равен сумме внутренних расходов плюс чистый экспорт, где $X_n = EX - IM$.

Если Y есть GDP (ВВП), то X_n включает товары и нефакторные услуги.

Если Y есть GNP (ВНП), то X_n включает товары, нефакторные услуги и чистые факторные доходы из-за рубежа YF .

Тогда

$$GNP = Y = C + I + G + (EX - IM + YF).$$

Если к обеим частям прибавить чистые трансферты из-за рубежа TRF , то получим *валовой национальный располагаемый доход* ($GNDI$), который представляет собой общий доход резидентов, идущий на потребление и накопление:

$$GNDI = C + I + G + (EX - IM + YF + TRF),$$

где $(EX - IM + YF + TRF)$ соответствует балансу текущих операций.

Если в правой стороне прибавим и вычтем чистые налоги T , получим:

$$GNDI = C + I + G + T - T + (EX - IM + YF + TRF).$$

Затем, используя определения частных сбережений

$$Sp = GNDI - C - T,$$

излишка госбюджета

$$BS = T - G,$$

счёта текущих операций

$$X_n = EX - IM + YF + TRF,$$

получим

$$X_n = (Sp - I) + (T - G).$$

А так как

$$(T - G) = BS,$$

то

$$X_n = (Sp - I) + BS.$$

Основой для анализа страны в открытой экономике выступает платёжный баланс.

Платёжный баланс – это систематизированная запись итогов всех экономических сделок между резидентами данной страны и остальным миром в течение года. Платёжный баланс составляется по принципу двойного счёта, т. е. представляет собой двустороннюю запись всех экономических сделок.

К *кредиту* относятся те сделки, в результате которых происходит отток ценностей и приток валюты в страну (они записываются со знаком плюс).

К *дебету* относятся те сделки, в результате которых страна расходует валюту в обмен на приобретаемые ценности (они записываются со знаком минус).

Платёжный баланс, согласно стандартной классификации, разработанной Международным валютным фондом (МВФ), включает в себя три составных компонента.

I. Счёт текущих операций X_n .

II. Счёт операций с капиталом и финансовыми инструментами KA .

III. Изменение официальных резервов ΔR .

<i>Кредит +</i>	<i>Дебет –</i>
I. Счёт текущих операций X_n	
1. Экспорт товаров	2. Импорт товаров
Сальдо баланса внешней торговли (торговый баланс) ($X_n = EX - IM$)	
3. Экспорт услуг (доходы от иностранного туризма и т. д., исключая кредитные услуги)	4. Импорт услуг (платежи за туризм за рубежом и т. д., исключая кредитные услуги)
5. Чистые факторные доходы из-за рубежа YF	
6. Чистые текущие трансферты TRF	
Сальдо баланса по текущим операциям ($X_n = EX - IM + YF + TRF$)	
II. Счёт движения капитала и финансовых операций KA	
7. Приток капитала	8. Отток капитала
Сальдо баланса движения капитала и финансовых операций	
Сальдо баланса по текущим, капитальным и финансовым операциям (баланса официальных расчётов), $BP = X_n + KA$	
III. Изменение официальных резервов ΔR	

Разница между товарным экспортом и товарным импортом образует торговый баланс.

Баланс официальных расчётов имеет следующий вид: $BP = Xn + KA$, где $BP = \Delta R$, $Xn + KA = \Delta R$, $Xn = \Delta R - KA$.

ΔNFA – чистое увеличение ликвидных требований страны к внешнему миру:

$$(Sp - I) + \underbrace{(T - G)}_{BS} = \Delta NFA;$$

$$\Delta R + \Delta DC = \Delta MB.$$

Валютный рынок представляет собой одну из разновидностей рынка. На нем, как и на любом другом рынке, действуют силы спроса и предложения. Импортёры должны получить иностранную валюту, чтобы оплатить свои счета за границей. Следовательно, импорт является источником спроса на иностранную валюту. Экспорт же, напротив, приносит иностранную валюту и представляет источник её предложения.

На валютном рынке предложение валюты встречается с её спросом и устанавливается равновесный обменный курс (рис. 9.1).

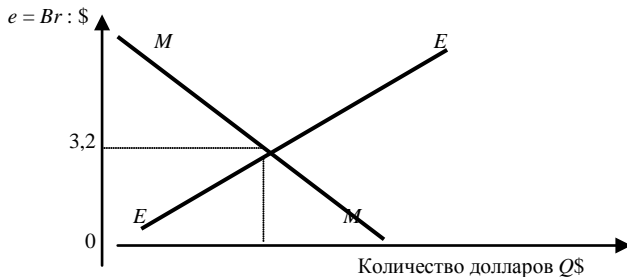


Рис. 9.1. Равновесный валютный курс

Равновесный валютный курс может изменяться под действием ряда факторов. Так, например, рост спроса со стороны внешнего мира на белорусские товары приведет к росту спроса на белорусские рубли и, соответственно, к увеличению предложения долларов при данном уровне валютного курса (кривая EE в этом случае сместится вправо ($E'E'$)). В результате белорусские рубли подорожают, т. е. доллар подешевеет (рис. 9.2).

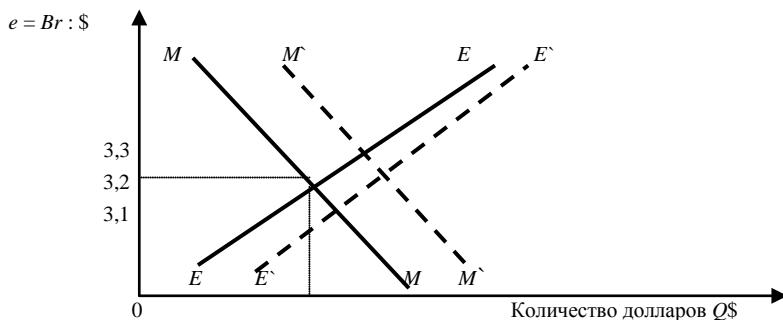


Рис. 9.2. Изменение равновесного валютного курса

9.2. Понятие и модели внутреннего и внешнего равновесия

Внешнее равновесие – это поддержание сбалансированного платёжного баланса официальных платежей, нулевого (или заданного целевого значения) сальдо баланса текущих операций, определённого уровня иностранных валютных резервов.

Внутреннее равновесие – это состояние «полной занятости», или равенство совокупного спроса и совокупного предложения на уровне потенциального выпуска при минимально допустимом уровне инфляции.

Внутреннее равновесие можно представить формулой

$$IB : Y = C(Y - T) + I(i^*) + G + Xn(R, Y, Y^*).$$

Внешнее равновесие – формулой

$$EB : Xn = EX(e, Y^*) - IM(R, Y),$$

где Y – доход внутри страны;

T – налоги;

R – реальный валютный курс;

Y^* – доход внешнего мира.

Необходимо, чтобы в экономике было достигнуто и внутреннее, и внешнее равновесие. Для этих целей используются диаграмма Свона (рис. 9.3) и модель Манделла (рис. 9.4).

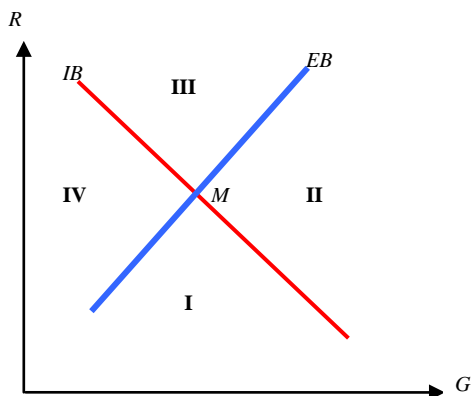


Рис. 9.3. Диаграмма Свона

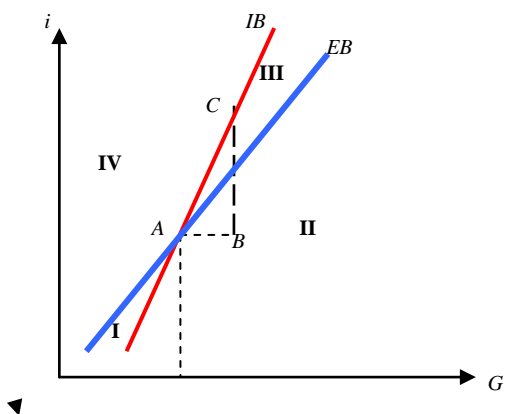


Рис. 9.4. Модель Манделла

9.3. Применение модели «совокупные доходы – совокупные расходы» для анализа открытой экономики: мультипликатор малой открытой экономики

Макроэкономическое равновесие предполагает достижение полной занятости, отсутствие инфляции, сбалансированность внешних расчётов. Таким образом, цель макроэкономической политики – одновременное достижение внутреннего и внешнего равновесия.

Внутреннее макроэкономическое равновесие предполагает баланс совокупного спроса и совокупного предложения при достижении полной занятости и низком уровне инфляции.

Если в закрытой экономике национальный продукт равен национальным расходам: $Y = C + I + G$, то в открытой экономике такое равенство может быть лишь частным случаем при нулевом торговом балансе. Общим же правилом для открытой экономики является условие, при котором *национальный продукт равен национальным расходам плюс чистый экспорт*: $Y = C + I + G + X_n$. Поскольку чистый экспорт может принимать разные значения, то проблема макроэкономического равновесия имеет внешний аспект (рис. 9.5).

Обобщающим показателем торгового баланса (чистого экспорта) является его *сальдо* – разница между экспортом и импортом. Если импорт превышает экспорт, страна имеет *отрицательное сальдо*, что свидетельствует о внешнеторговом дефиците. Для его оплаты приходится делать долги, погашение которых потребует сокращения внутреннего потребления. В другом случае, если экспорт превышает импорт, страна будет иметь *положительное сальдо* торгового баланса, что свидетельствует о росте совокупного спроса и национального производства.

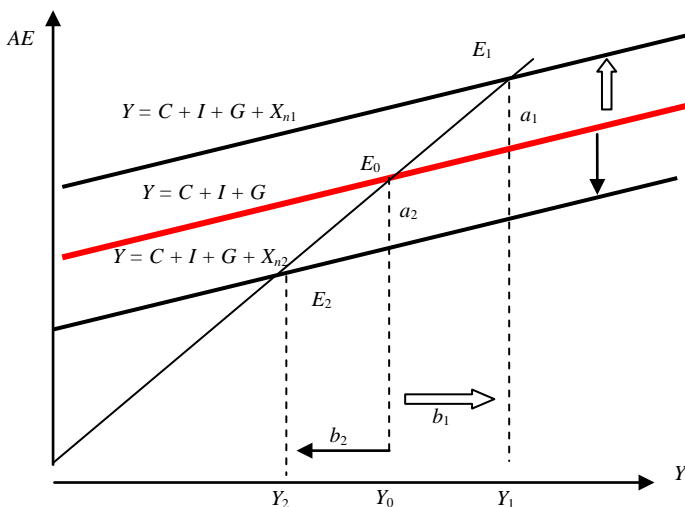


Рис. 9.5. Кейнсианский крест для открытой экономики

9.4. Модель Манделла – Флеминга (модель *IS-LM-BP*)

При построении модели Манделла – Флеминга предполагается, что вклад национальной экономики в мировой рынок незначителен, поэтому основные параметры её развития задаются национальной экономикой извне, т. е. мировым рынком. Это означает следующее:

а) национальная процентная ставка i в открытой экономике в условиях мобильности капитала равна мировой процентной ставке i^* : $i = i^*$;

б) национальный объём производства находится на уровне, заданном существующими на данный момент факторами производства:

$$Y = \tilde{y} = f(K, L);$$

в) объём потребления в экономике C – прямая функция располагаемого дохода ($Y - T$):

$$C = C(Y - T);$$

г) внутренние инвестиции страны I – обратная функция процентной ставки i :

$$I = I(i);$$

д) чистый экспорт страны Xn – функция обменного курса e :

$$Xn = Xn(e).$$

Модель Манделла – Флеминга – это модифицированная модель *IS-LM*.

В модели имеются три составляющие уравнения:

1) $IS = > Y = C(Y - T) + I(i) + G + Xn(e);$

2) $LM = > M : P = L(i, Y);$

3) $i = i^*$.

Первое уравнение описывает равновесие на товарных рынках *IS*.

Второе характеризует денежный рынок, на котором устанавливается равновесие между предложением денег в реальном выражении $M : P$ и спросом на деньги $L(i, Y)$.

Третье уравнение показывает, что внутренняя процентная ставка i определяется мировым уровнем процентной ставки i^* .

Модель Манделла – Флеминга строится в тех же координатах, что и модель *IS-LM* (рис. 9.6) для закрытой экономики: по горизонтальной оси откладывается доход Y , а по вертикальной оси – процентная ставка i .

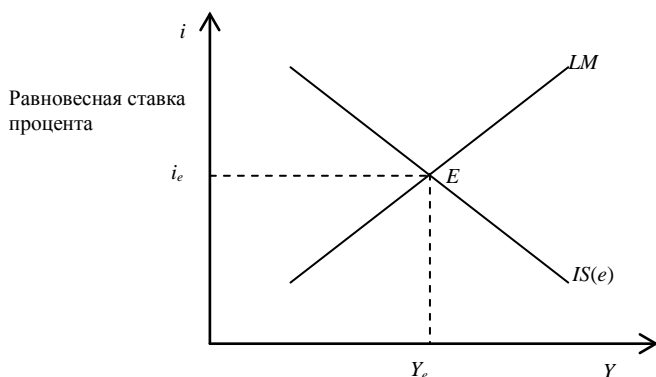


Рис. 9.6. Модель $IS-LM$

Модель $IS-LM$ для открытой экономики имеет две особенности.

Первая особенность заключается в том, что положение кривой IS зависит от уровня обменного курса e . При повышении обменного курса (т. е. белорусский рубль стал дешевле, а доллар стал дороже) относительные цены на белорусские товары по сравнению с импортными станут ниже и чистый экспорт возрастет. Следовательно, рост обменного курса сдвигает кривую IS вправо. Чтобы показать зависимость кривой IS от обменного курса, кривая обозначена $IS(e)$.

Вторая особенность состоит в том, что кривая IS будет пересекать кривую LM в той точке, где кривая LM пересекается с линией $i = i^*$. Это объясняется тем, что если внутренняя ставка i будет, например, выше мировой ставки i^* , то иностранные инвесторы будут заинтересованы во вложении капитала в экономику данной страны. В результате произойдет повышение курса национальной валюты и смещение кривой IS влево до уровня пересечения трёх кривых в одной точке. В том случае, если внутренняя ставка будет ниже мировой, начнется отток иностранного капитала из страны, что повысит обменный курс, а значит, увеличит чистый экспорт и сдвинет кривую IS вправо до уровня, пока внутренняя процентная ставка не станет равной мировой.

Модель $IS-LM$ позволяет найти такие сочетания *ставки процента* и *уровня дохода*, при которых одновременно достигается равновесие на товарном и денежном рынках.

Кривая IS описывает взаимосвязь между доходом Y и процентной ставкой i при соблюдении равновесия на товарном рынке. Уравнение

кривой IS в общем виде может быть представлено следующим образом:

$$IS : Y = C(Y, T) + I(i) + G + Xn(Y, e),$$

где C – потребление как функция дохода Y и налогов T ;

I – инвестиции как функция процентной ставки i ;

G – государственные расходы;

Xn – чистый экспорт как функция дохода Y и обменного курса e .

Кривая LM описывает взаимосвязь между доходом Y и процентной ставкой i при равновесии на денежном рынке:

$$LM : (M : P) = L(i, Y),$$

где M – предложение денег, контролируемое Центральным банком;

P – уровень цен и, следовательно, $M : P$ – реальное предложение денег;

L – спрос на деньги как функция от процентной ставки i и дохода Y .

Изменения в номинальном предложении денег приводят к сдвигу кривой LM (например, рост предложения денег сдвигает кривую LM вправо). Наклон кривой LM определяется чувствительностью спроса на деньги к уровню дохода и величине процентной ставки.

Точка пересечения кривых IS и LM даёт значения уровня дохода Ye и ставки процента i_e при одновременном равновесии на товарном и денежном рынках (рис. 9.6).

Для того чтобы проанализировать в условиях открытой экономики влияние макроэкономической политики как на внутреннее, так и на внешнее равновесие, расширим обычную модель $IS-LM$ путём включения в неё кривой платёжного баланса (кривой BP).

Эта кривая описывает взаимосвязь между доходом Y и процентной ставкой i при внешнем равновесии, т. е. при равенстве баланса официальных расчётов нулю.

Платёжный баланс включает в себя счёт текущих операций *текущий счёт* Xn и счёт операций с капиталом и финансовыми инструментами *счёт капитала* KA .

Уравнение кривой BP может быть представлено в следующем виде:

$$BP = Xn + KA = EX(R) - IM(Y, R) + KA(i - i^*) = 0,$$

где $(i - i^*)$ – разница между внутренней и мировой процентными ставками.

Кривая BP имеет положительный наклон (рис. 9.7).

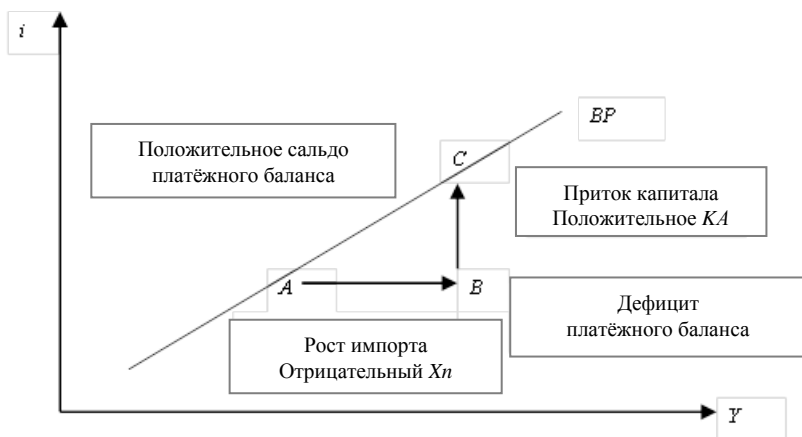


Рис. 9.7. Кривая BP

Это объясняется тем, что увеличение дохода Y приводит к росту импорта и дефициту по текущему счёту X_n . Восстановление равновесия платёжного баланса возможно при активном сальдо по счёту капитала KA (в этом случае будет достигнуто равенство $X_n + KA = 0$). Поэтому при данном уровне дохода требуется увеличение i с целью привлечения иностранного капитала (для финансирования отрицательного сальдо по текущему счёту).

Изменение обменного курса или какого-либо другого параметра, экзогенно изменяющего чистый экспорт (например, в результате проведения государством внешнейторговой политики), а также сдвиги в потоках капитала под влиянием факторов, не связанных с изменением процентной ставки, приведут к сдвигу кривой BP .

Наклон кривой BP отрицательно зависит от степени международной мобильности капитала и положительно – от величины предельной склонности к импортированию.

В случае *низкой мобильности капитала* кривая BP относительно крутая (круче LM) (рис. 9.8).

В случае *высокой мобильности капитала* кривая BP относительно пологая (более пологая, чем кривая LM) (рис. 9.9). Для притока иностранного капитала достаточно небольшого увеличения i .

В нашем анализе мы будем исходить из предположения, что состояние экономики *всегда* соответствует пересечению кривых IS и LM , т. е. на товарном и денежном рынках всегда имеется равновесие (ситуация *внутреннего равновесия*) (рис. 9).

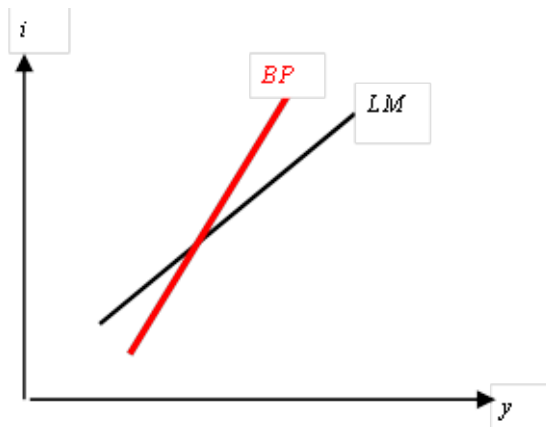


Рис. 9.8. Кривая BP в случае низкой мобильности капитала (относительно крутая)

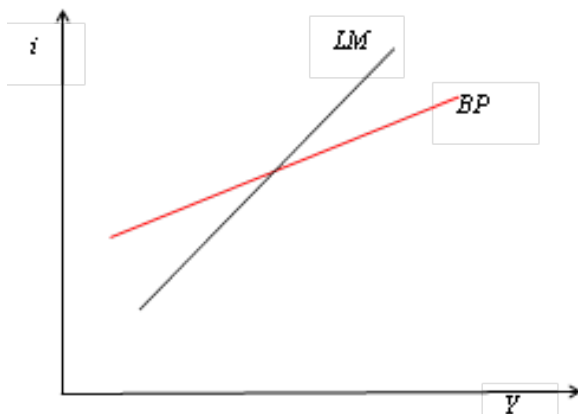


Рис. 9.9. Кривая BP в случае высокой мобильности капитала (относительно пологая)

Но в экономике не обязательно наблюдается также и *внешнее равновесие*. Если сальдо платёжного баланса не равно нулю, то точка пересечения кривых IS и LM находится вне кривой BP . При положительном сальдо платёжного баланса точка пересечения кривых IS и LM находится слева (сверху) от кривой BP . При дефиците платёжного ба-

ланса точка пересечения кривых IS и LM находится справа (снизу) от кривой BP . Однако для простоты мы будем предполагать, что первоначально ситуация в экономике соответствует точке, где сальдо платёжного баланса равно нулю, поэтому все три кривые пересекаются в одной точке.

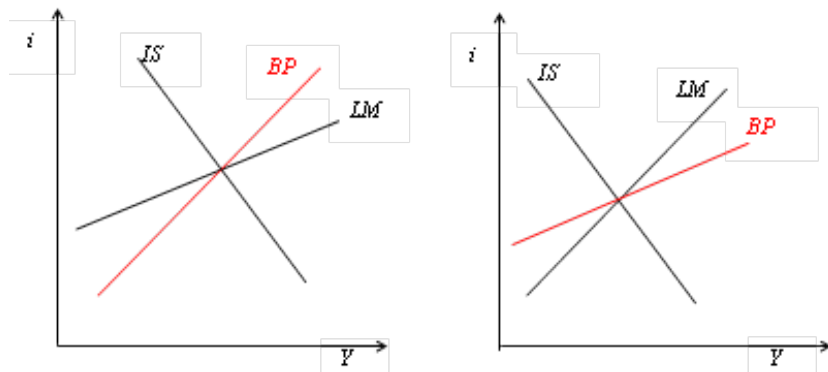


Рис. 9.10. Модель $IS-LM-BP$

9.5. Макроэкономическая политика в малой открытой экономике в условиях различной мобильности капитала

9.5.1. Макроэкономическая политика в малой открытой экономике при фиксированном валютном курсе

Бюджетно-налоговая политика в случае низкой мобильности капитала в виде графиков представлена на рис. 9.11 и рис. 9.12.

Стимулирующая фискальная политика при низкой мобильности капитала ведёт к дефициту платёжного баланса, хотя приток капитала частично компенсирует дефицит текущего счёта.

Таким образом, в условиях фиксированного валютного курса стимулирующая бюджетно-налоговая политика в значительной мере компенсируется вынужденным сокращением массы денег и уровень дохода увеличивается незначительно – с Y_1 до Y_3 .

Денежно-кредитная политика в случае низкой мобильности капитала представлена в виде графика на рис. 9.13.

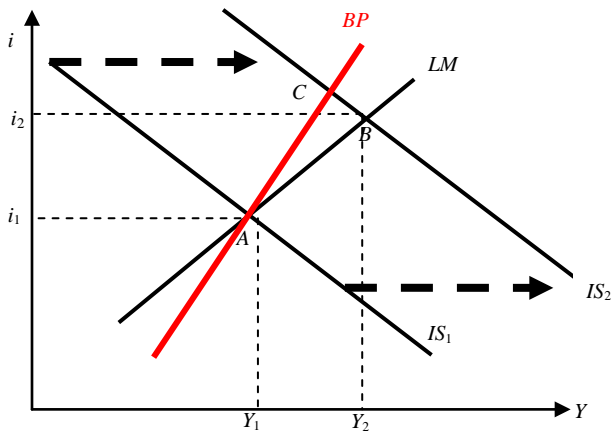


Рис. 9.11. Стимулирующая бюджетно-налоговая политика

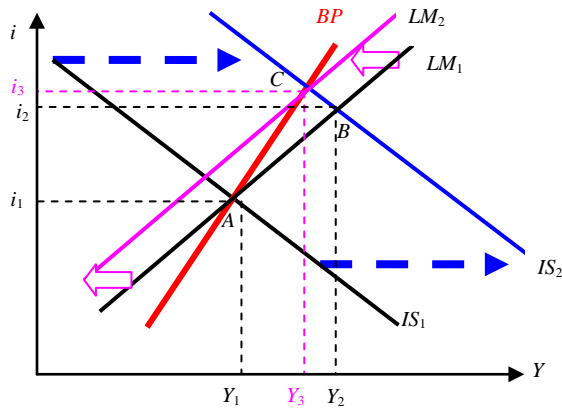


Рис. 9.12. Валютный курс и стимулирующая бюджетно-налоговая политика

Денежно-кредитная политика при фиксированном валютном курсе оказывается неэффективной, поскольку попытки изменить величину денежной массы нейтрализуются необходимыми интервенциями на валютном рынке.

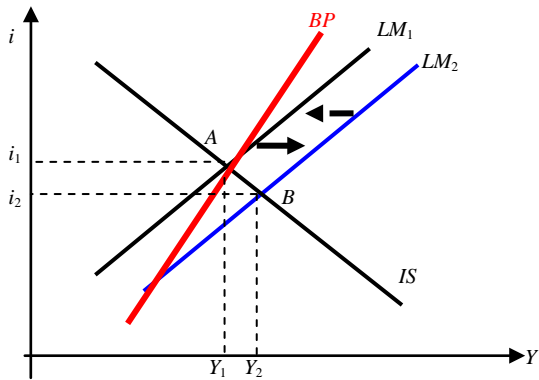


Рис. 9.13. Денежно-кредитная политика в случае низкой мобильности капитала

Бюджетно-налоговая политика в случае высокой мобильности капитала в виде графика представлена на рис. 9.14.

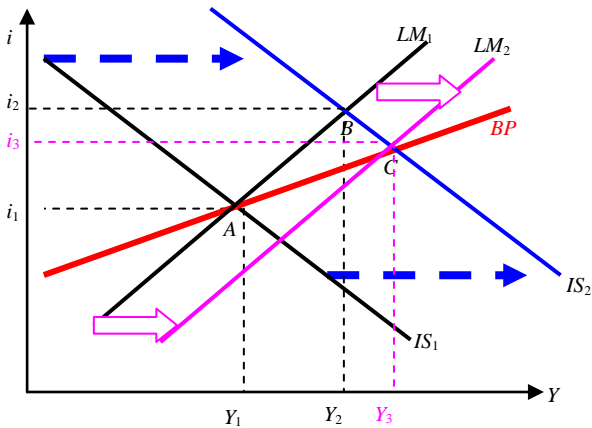


Рис. 9.14. Бюджетно-налоговая политика в случае высокой мобильности капитала

В отличие от ситуации с низкой мобильностью капитала, уровень дохода в результате стимулирующей бюджетно-налоговой политики значительно увеличивается. В точке *C* доход значительно выше, чем в точке *A*: расширение государственных расходов на уровень дохода дополняется эффектом от увеличения денежной массы.

Денежно-кредитная политика в случае высокой мобильности капитала в виде графика представлена на рис. 9.15.

Стимулирующая денежно-кредитная политика при увеличении денежной массы сдвигает кривую LM вправо до положения LM_2 , увеличивая доход и понижая ставку процента.

В случае высокой мобильности капитала результаты денежно-кредитной политики выглядят так же, как и при низкой мобильности капитала: прирост денежной массы вследствие стимулирующей денежно-кредитной политики компенсируется сокращением денежной массы в результате интервенций на валютном рынке. Вместе с тем, поскольку отток капитала при той же разнице внутренней и мировой процентных ставок в настоящее время больше, размеры дефицита платежного баланса оказываются более значительными. Масштабы интервенций на валютном рынке и темпы уменьшения валютных резервов в этом случае выше, и возвращение к долгосрочному равновесию происходит быстрее.

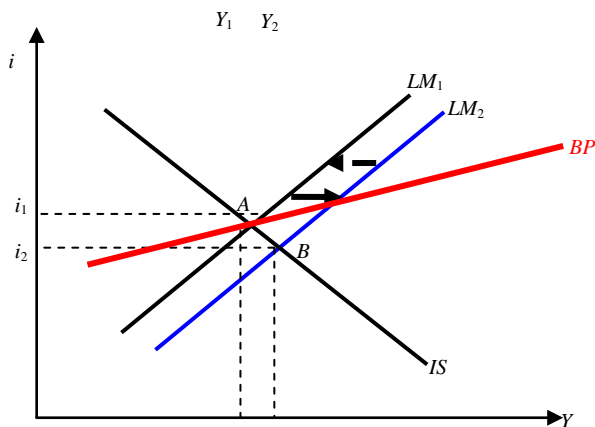


Рис. 9.15. Денежно-кредитная политика в случае высокой мобильности капитала

9.5.2. Макроэкономическая политика в малой открытой экономике при плавающем валютном курсе

Бюджетно-налоговая политика в случае низкой мобильности капитала (рис. 9.16). При плавающем валютном курсе стимулирующая бюджетно-налоговая политика усиливается эффектом обесценения

национальной валюты, что приводит к большему повышению дохода, чем при фиксированном курсе.

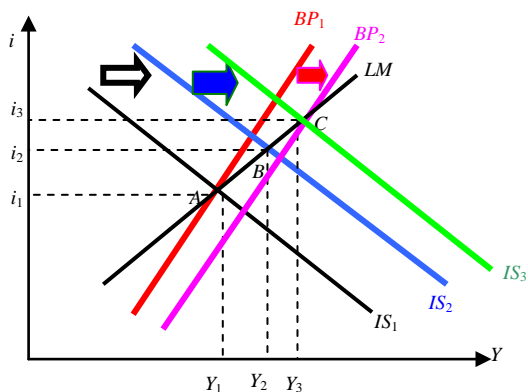


Рис. 9.16. Бюджетно-налоговая политика в случае низкой мобильности капитала

Денежно-кредитная политика в случае низкой мобильности капитала (рис. 9.17). При плавающем валютном курсе денежно-кредитная политика становится эффективной с точки зрения воздействия на доход, а наличие международной мобильности капитала способствует повышению её эффективности.

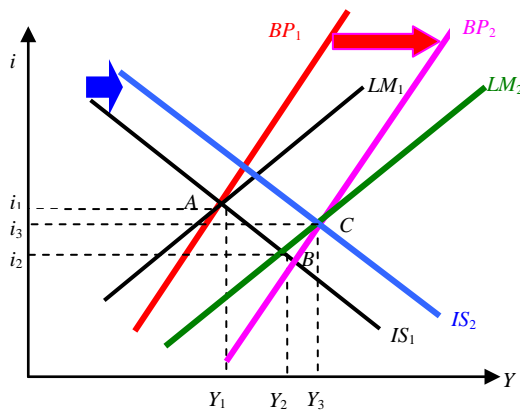


Рис. 9.17. Денежно-кредитная политика в случае низкой мобильности капитала

Бюджетно-налоговая политика в случае высокой мобильности капитала (рис. 9.18). Стимулирующая бюджетно-налоговая политика (например, рост государственных закупок товаров и услуг), увеличивая совокупный спрос (сдвиг кривой IS вправо в положение IS_2) и уровень дохода (до уровня Y_2), одновременно приводит к росту процентной ставки (до уровня i_2). В условиях высокой мобильности капитала масштабы его притока и, соответственно, размеры активного сальдо счёта капитала более чем достаточны для компенсации отрицательного сальдо торгового баланса, возникшего из-за роста дохода. Платёжный баланс в целом сводится с положительным сальдо (новая точка внутреннего равновесия B лежит выше кривой BP). При плавающем обменном курсе стоимость национальной валюты будет повышаться для выравнивания сальдо платёжного баланса.

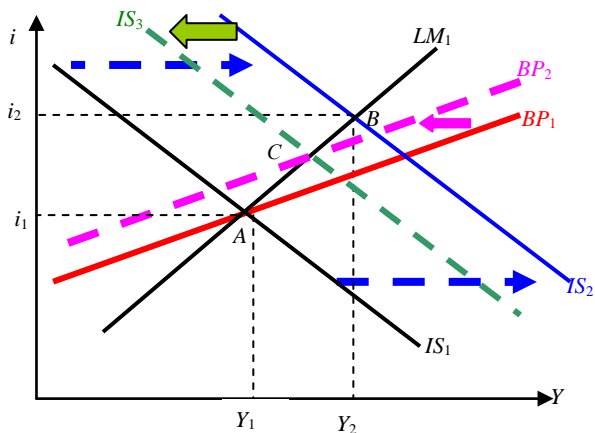


Рис. 9.18. Бюджетно-налоговая политика в случае высокой мобильности капитала

Результатом повышения валютного курса будет сокращение чистого экспорта. Кривые IS и BP сдвигаются влево. Чистый экспорт будет сокращаться, и кривые будут сдвигаться влево до тех пор, пока будет существовать активное сальдо платёжного баланса, т. е. пока графики кривых BP , IS и LM не пересекутся в одной точке. Внутреннее и внешнее равновесия восстанавливаются в точке C , где уровни дохода Y_3 и процентной ставки i_3 незначительно выше своих первоначальных значений. Возрастание дохода в результате роста государственных расходов в значительной мере нейтрализуется последующим сокращением

чистого экспорта, и эффект бюджетно-налоговой политики в условиях высокой мобильности капитала оказывается незначительным.

Денежно-кредитная политика в случае высокой мобильности капитала (рис. 9.19). Высокая мобильность капитала способствует повышению эффективности денежно-кредитной политики. Доход значительно возрастает, что является результатом как прироста денежной массы, так и увеличения чистого экспорта вследствие снижения курса национальной валюты. Подчеркнём также, что в данном случае увеличение денежной массы стимулирует главным образом не внутренний, а внешний спрос. Как и в рассмотренном выше случае низкой мобильности капитала, ставка процента сначала падает, потом возрастает, но в итоге оказывается ниже первоначального уровня. Однако при высокой мобильности капитала это отклонение будет небольшим, и, следовательно, основным фактором увеличения дохода Y станет рост не инвестиций, а чистого экспорта.

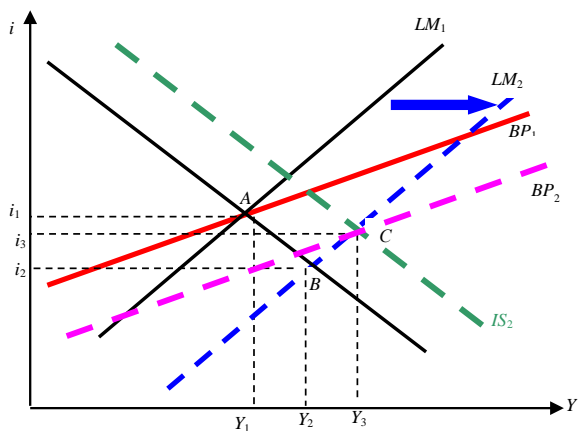


Рис. 9.19. Денежно-кредитная политика в случае высокой мобильности капитала

Тема 10. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

10.1. Понятие, показатели и факторы экономического роста

Под **экономическим ростом** понимается *увеличение реального объёма выпуска в экономике*. Для измерения экономического роста используются показатели абсолютного прироста или темпов прироста

реального объёма выпуска в стране. Экономический рост существует в том случае, когда граница производственных возможностей страны сдвигается во внешнем направлении (рис. 10.1).

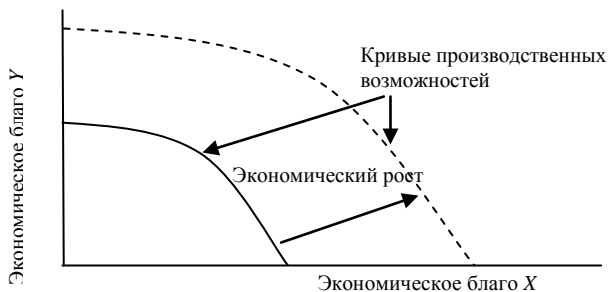


Рис. 10.1. Сдвиг кривой производственных возможностей

Для оценки объёма выпуска используются такие показатели, как валовой внутренний продукт GDP , чистый внутренний продукт NDP , национальный доход NI .

Чтобы охарактеризовать динамику объёмов производства, используется показатель темпов его роста, представляющий выраженное в процентах отношение величины изменения реального выпуска GDP (NDP , NI), произошедшего за какой-либо период (как правило, за год), к его первоначальному значению. Так, например, темп роста валового внутреннего продукта вычисляется по формуле

$$\text{Темп роста } GDP = (GDP_t - GDP_{t-1} : GDP_{t-1}) \cdot 100 \%, \quad (10.1)$$

где GDP_t – объём валового внутреннего продукта в интересующий момент времени;

GDP_{t-1} – объём валового внутреннего продукта за предыдущий период времени.

Аналогично вычисляются темпы роста NI .

Вместе с тем названные показатели далеко не всегда свидетельствуют об эффективности экономики и не позволяют судить о достигнутом жизненном уровне. Для этих целей чаще всего используются показатели *в расчёте на душу населения*.

Способность экономики к росту зависит от *факторов* предложения, спроса и распределения.

К факторам предложения относятся:

- количество и качество природных ресурсов;
- количество и качество трудовых ресурсов;
- объём основного капитала;
- технология производства.

Размер совокупного спроса может оказаться недостаточным для вовлечения в производство всех имеющихся ресурсов.

Таким образом, помимо перечисленных факторов предложения на способность экономики к росту влияют факторы распределения и спроса.

В зависимости от того, какие из перечисленных факторов обеспечивают экономический рост, выделяются два его типа: *экстенсивный* и *интенсивный*.

Экономический рост называется *экстенсивным*, если он осуществляется за счёт количественного увеличения факторов производства при их качественной неизменности. Производительность привлечённых дополнительных ресурсов остается прежней.

Интенсивный рост осуществляется за счёт качественного совершенствования факторов производства и технологии, т. е. осуществляется не за счёт увеличения объёмов затрат ресурсов, а за счёт роста их отдачи.

Факторы экономического роста часто группируют в соответствии с типами экономического роста: *экстенсивные факторы* (рост затрат капитала, труда и земли) и *интенсивные* (технический (технологический) прогресс, экономия на масштабах, рост образовательного и профессионального уровней работников, повышение мобильности и улучшение распределения ресурсов, совершенствование управления производством, улучшение законодательства и т. д.), т. е. всё то, что позволяет качественно усовершенствовать как сами факторы производства, так и процесс их использования).

В качестве причин, сдерживающих экономический рост, часто называют ресурсные и экологические ограничения, широкий спектр социальных издержек, связанных с ростом производства, а также неэффективную экономическую политику правительства.

Длительное время желательность экономического роста рассматривалась как нечто само собой разумеющееся. Однако в последние годы выдвинут ряд аргументов, в соответствии с которыми дальнейший экономический рост в промышленно развитых странах не может считаться целью экономического развития.

1. Экономический рост оказывает отрицательное воздействие на состояние окружающей среды. Поэтому в ряде случаев целесообразно сдерживание экономического роста.

2. Многие основные проблемы современности (например, бедность) не могут быть решены путём дальнейшего наращивания производственного потенциала, который является уже достаточным для обеспечения всеобщего благосостояния. Проблема в другом – в совершенствовании распределения произведённого продукта, которое обеспечило бы удовлетворительное решение социальных задач.

3. Материальное благосостояние не может являться главной (тем более единственной) целью экономического развития. Следует определиться, что в действительности нужно человеку в жизни. Необходимо иметь в виду, что экономический рост нередко сопровождается утратой многих человеческих ценностей.

Несмотря на многие рациональные моменты, содержащиеся в аргументации противников экономического роста как «самоцели», нельзя считать их позицию вполне убедительной. Во-первых, решение, например, экологической проблемы невозможно без экономического роста. Во-вторых, в странах с низким уровнем развития существуют проблемы более острые, чем те, на которые ссылаются противники экономического роста.

10.2. Теории экономического роста

Неокейнсианские теории экономического роста. Подход к экономическому росту со стороны спроса и ключевая роль инвестиций являются двумя наиболее типичными признаками неокейнсианских моделей.

Наиболее простой неокейнсианской моделью роста является модель Е. Домара. Он уточнил и дополнил теорию Дж. М. Кейнса, обосновав способность инвестиций выступать не только фактором образования доходов, но и фактором создания производственных мощностей. Под *производственной мощностью* страны Е. Домар понимал совокупный доход (выпуск), который может быть произведён при полной занятости ресурсов.

Для того чтобы статическое равновесие сохранилось и в динамике, необходимо, чтобы прирост спроса был равен приросту предложения. Такое динамическое равновесие может быть достигнуто определённым темпом инвестиций, так как только инвестиции создают одновременно и новые производственные мощности, и дополнительные дохо-

ды. Проблема как раз и заключается в определении темпа роста инвестиций. Для определения оптимального темпа роста Е. Домар решил систему из трёх уравнений: предложения, спроса, равенства предложения и спроса.

В модели Е. Домара предполагаются следующие допущения:

- 1) капитал имеет постоянную предельную производительность ($MRP_K = \text{const}$);
- 2) выбытие капитала отсутствует;
- 3) инвестиционный лаг равен нулю;
- 4) отношение капитала K к доходу Y постоянно ($K : Y = \text{const}$);
- 5) предельная склонность к сбережению постоянна ($MPS = \text{const}$);
- 6) на рынке труда существует избыточное предложение, обуславливающее постоянство уровня цен.

Увеличение *совокупного предложения* ΔAS составит:

$$\Delta AS = MRP_K \cdot \Delta K, \quad (10.2)$$

где MRP_K – предельная производительность капитала;

ΔK – прирост капитала.

Прирост капитала обеспечивается соответствующим объёмом инвестиций ($\Delta K = I$), следовательно:

$$\Delta AS = MRP_K \cdot I. \quad (10.3)$$

Фактором увеличения *совокупного спроса* является прирост инвестиций. Если в данном периоде инвестиции выросли на ΔI , то, в соответствии с эффектом мультипликатора, совокупный спрос возрастёт:

$$\Delta AD = \Delta I \cdot M_I = \Delta I \cdot (1 : 1 - MPC) = \Delta I \cdot (1 : MPS) = \Delta I : MPS, \quad (10.4)$$

где M_I – мультипликатор инвестиционных расходов.

Равновесный экономический рост будет достигнут при условии равенства совокупных спроса и предложения ($AS = AD$), следовательно:

$$\Delta I : MPS = MRP_K \cdot I \quad (10.5)$$

или

$$\Delta I : I = MRP_K \cdot MPS, \quad (10.6)$$

т. е. темп прироста инвестиций должен быть равен произведению предельной производительности капитала и предельной склонности к сбережению. Величина MRP_K постоянна в соответствии с принятыми предпосылками, следовательно, увеличение темпов прироста инвестиций

может быть достигнуто лишь за счёт роста нормы сбережений MPS (но для рассматриваемого периода она берётся постоянной).

Поскольку в условиях равновесия инвестиции равны сбережениям $I = S$, а сбережения $S = MPS \cdot Y$, то уровень национального дохода является величиной, пропорциональной уровню инвестиций, следовательно,

$$\Delta Y : Y = \Delta I : I = MRP_K \cdot MPS. \quad (10.7)$$

Таким образом, согласно теории Е. Домара, существует равновесный темп прироста национального дохода в экономике, равный производству предельной производительности капитала и предельной склонности к сбережению. Инвестиции и доход в этом случае растут с одинаковыми постоянными во времени темпами.

Такое динамическое равновесие может оказаться неустойчивым, как только темп роста плановых инвестиций частного сектора отклоняется от уровня, заданного моделью.

К неокейнсианскому направлению относится также модель Р. Харрода. Модели Е. Домара и Р. Харрода по содержанию сходны между собой. В модели Р. Харрода норма уравновешенного роста также зависит от определённого соотношения между ростом национального дохода и инвестициями. Поэтому в литературе часто обе этих модели называют моделями Харрода – Домара. Однако между ними существуют важные различия.

Модель Е. Домара основывается на использовании мультипликатора. Эта модель определяет норму роста инвестиций, обеспечивающую необходимый рост национального дохода.

Модель экономического роста Р. Харрода включает эндогенную (внутреннюю) функцию инвестиций (в отличие от экзогенно заданных инвестиций у Е. Домара) и определяет норму сбалансированного роста на основе принципа *акселератора* и *ожиданий предпринимателей*.

Принцип акселератора развивали ещё в начале XX в. французский экономист А. Афтальон и американский экономист Дж. Кларк. Суть этой теории заключается в том, что рост спроса или доходов действует как акселератор (ускоритель) степени роста инвестиций. Спрос на капиталовложения всегда больше, чем вызвавший его прирост потребительского спроса. Дж. М. Кейнс рассматривал только мультипликационный эффект между инвестициями и доходами, так как предполагал существование неиспользованного оборудования и безработицы. Акселератор же определяет обратную связь между ростом доходов и инвестициями.

Принцип акселератора наиболее понятен на примере стационарной экономики. Если спрос и доходы не растут, то необходимы инвестиции только на обновление капитала и никаких чистых инвестиций не существовало бы. Но если потребительский спрос растёт, то необходим рост чистых инвестиций для расширения производства.

Таким образом, в соответствии с принципом акселератора любой рост (сокращение) дохода вызывает рост (сокращение) инвестиций, пропорциональный изменению дохода:

$$\alpha = \Delta I : \Delta Y, \quad (10.8)$$

где α – акселератор.

В своей модели Р. Харрод исходил из двух основных предпосылок, которые косвенно дополнил гипотезой о действии предпринимателей в качестве инвесторов.

Первая предпосылка состоит в том, что накопления являются постоянной и неизменной долей национального дохода (обозначается буквой s), в этом случае предельная и средняя склонность к сбережению равны ($MPS = APS$) и неизменны. *Объём накопленных зависит не от нормы процента, а от уровня и темпа роста национального дохода.* Р. Харрод абстрагировался от изменения цен, а также от воздействия процента на капиталовложения. Таким образом, справедливо уравнение

$$S_t = MPS \cdot Y_t, \quad (10.9)$$

где S_t – объём сбережений за период t ;

MPS – предельная склонность к сбережению, в данном случае равная доле сбережений в доходе;

Y_t – доход за период t .

При очень коротком периоде сбережения являются функцией от доходов предшествующего периода ($t - 1$), однако для более длительного периода, например год, достаточно указанной, менее точной формулы.

Вторая предпосылка Р. Харрода касается капиталовложений и основывается на принципе *акселератора*. Объём инвестиций, который осуществляют или хотят осуществить предприниматели, зависит от прироста дохода или спроса между двумя периодами. Следовательно, спрос на инвестиции является функцией роста совокупного производства и соответственно спроса в предшествующем периоде. Величина

инвестиционного спроса соответствует предшествующему приросту производства. Таким образом:

$$I_t = \alpha \cdot (Y_t - Y_{t-1}) = \alpha \cdot \Delta Y_t, \quad (10.10)$$

где I_t – инвестиции за период t ;

α – акселератор, представляющий объём капиталовложений, который предприниматели инвестируют на единицу прироста совокупного спроса.

$$\frac{Y_t - Y_{t-1}}{Y_{t-1}} = \frac{\beta \cdot Y_{t-1} - Y_{t-2}}{Y_{t-2}}, \quad (10.11)$$

где $\beta = 1$, если спрос в предшествующем периоде ($t-1$) был равен предложению;

$\beta > 1$, если спрос превысил предложение;

$\beta < 1$, если спрос был ниже предложения.

$$Y_t = Y_{t-1} \cdot \left(\beta \cdot \frac{Y_{t-1} - Y_{t-2}}{Y_{t-2}} + 1 \right). \quad (10.12)$$

$$Y_t = \frac{I_t}{MPS} = \frac{\alpha \cdot (Y_t - Y_{t-1})}{MPS}. \quad (10.13)$$

$$\frac{\alpha \cdot (Y_t - Y_{t-1})}{MPS} = Y_{t-1} \cdot \left(\beta \cdot \frac{Y_{t-1} - Y_{t-2}}{Y_{t-2}} + 1 \right). \quad (10.14)$$

После преобразования получим:

$$\frac{\alpha}{MPS} \cdot \left(\frac{Y_t - Y_{t-1}}{Y_{t-1}} \right) = \beta \cdot \left(\frac{Y_{t-1} - Y_{t-2}}{Y_{t-2}} + 1 \right). \quad (10.15)$$

$$\frac{Y_t - Y_{t-1}}{Y_{t-1}} = \frac{Y_{t-1} - Y_{t-2}}{Y_{t-2}} = \frac{\Delta Y_t}{Y_{t-1}}. \quad (10.16)$$

$$\frac{\alpha}{MPS} \cdot \frac{\Delta Y_t}{Y_{t-1}} = \frac{\Delta Y_t}{Y_{t-1}} + 1. \quad (10.17)$$

Отсюда равновесный темп прироста объёма выпуска составит:

$$\frac{\Delta Y}{Y_{t-1}} = \frac{MPS}{\alpha - MPS}. \quad (10.18)$$

Выражение $MPS : (\alpha - MPS)$ Р. Харрод назвал «*гарантированным*» темпом роста.

Вообще Харрод выделил три варианта нормы роста: *гарантированную* G_w , *естественную* G_n и *действительную* G .

Неоклассические теории экономического роста.

Наиболее известной среди неоклассических моделей роста является *производственная функция Кобба – Дугласа*. В общем виде она может быть записана в следующей форме:

$$Y = A \cdot L^\alpha \cdot K^\beta, \quad (10.19)$$

где Y – объём производства;

A – коэффициент, выражающий воздействие других факторов;

L, K – количество затраченного труда и затраченного капитала;

α, β – степенные показатели, отражающие вклад соответствующего фактора (труда и капитала) в производство продукта, причём $\alpha + \beta = 1$.

Зависимость производства от количеств труда и капитала имеет следующий вид:

$$Y = 1,01 \cdot L^{0,75} \cdot K^{0,25}. \quad (10.20)$$

Смысл уравнения заключается в том, что при увеличении труда L на 1 % и неизменном объёме капитала K производство увеличилось бы на 75 %; при увеличении на 1 % капитала K и неизменном количестве труда L – на 25 %.

О том, что научно-технический прогресс является ведущим элементом экономического роста, впервые высказался в 50-х гг. прошлого века профессор Массачусетского технологического института Р. Солоу.

В модели Р. Солоу показано, что нестабильность динамического равновесия в неокейнсианских моделях была следствием неавтономности факторов производства. Вместо функции Леонтьева Р. Солоу использовал производственную функцию Кобба – Дугласа, в которой труд и капитал являются субститутами. Другими предпосылками анализа в модели Р. Солоу являются убывающая предельная производительность капитала, постоянная отдача от масштаба, постоянная

норма выбытия, отсутствие инвестиционных лагов. Взаимозаменяемость факторов (изменение капиталовооружённости) объясняется не только технологическими условиями, но и неоклассической предпосылкой о совершенной конкуренции на рынках факторов. Необходимым условием равновесия экономической системы является равенство совокупного спроса и предложения.

Предложение в модели Р. Солоу описывается производственной функцией с постоянной отдачей от масштаба:

$$Y = F(K, L), \quad (10.21)$$

где $F(K, L)$ – функция от капитала и труда соответственно.

Вследствие допущения постоянной отдачи от масштаба для любого положительного числа z верно равенство

$$zF(K, L) = F(zK, zL). \quad (10.22)$$

Тогда если примем, что $z = 1 : L$, то

$$Y : L = F(K : L, 1). \quad (10.23)$$

Это уравнение показывает, что объём производства в расчёте на одного работника ($Y : L$) является функцией капитала на одного работника ($K : L$).

В дальнейшем будут использованы малые буквы для тех количественных показателей, которые относятся к одному рабочему. Тогда обозначим ($Y : L$) через y , а ($K : L$) через k и представим функцию (10.23) в форме взаимосвязи между производительностью и фондовооружённостью (капиталовооружённостью):

$$y = f(k). \quad (10.24)$$

Эта производственная функция представлена графически на рис. 10.2.

Тангенс угла наклона данной функции для каждого уровня k соответствует предельному продукту капитала MRP_k , который убывает по мере роста фондовооружённости k .

Совокупный спрос в модели Солоу определяется со стороны потребителей и инвесторов. Таким образом, произведённая продукция делится между инвестициями, приходящимся на одного рабочего, и потреблением на одного рабочего:

$$y = i + c, \quad (10.25)$$

где i и c – соответственно инвестиции и потребление в расчёте на одного занятого.

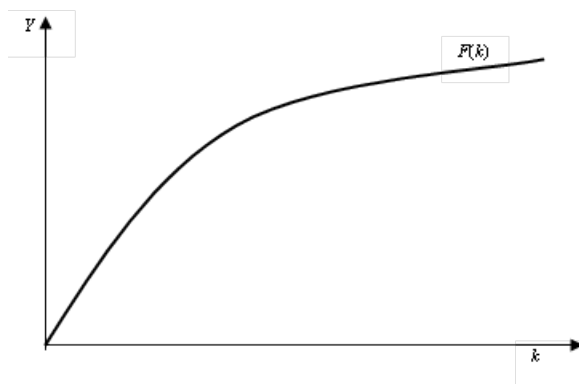


Рис. 10.2. Производственная функция

Доход делится между потреблением и сбережениями в соответствии с нормой сбережения (предельной склонностью к сбережению), поэтому потребление можно записать следующим образом:

$$c = (1 - MPS) \cdot y, \quad (10.26)$$

где MPS – норма сбережения (накопления).

$$y = c + i = (1 - MPS) \cdot y + i. \quad (10.27)$$

После преобразования получим:

$$i = MPS \cdot y. \quad (10.28)$$

Уравнение показывает, что инвестиции (как и потребление) пропорциональны доходу. В условиях равновесия инвестиции равны сбережениям, тогда норма сбережений показывает, какая часть произведённой продукции идёт на капитальные вложения. Заменяв y в уравнении (10.28) функцией (10.24), получим функцию инвестиций от капиталовооружённости:

$$i = MPS \cdot f(k). \quad (10.29)$$

Чем выше уровень капиталовооружённости k , тем выше объём производства $f(k)$ и больше инвестиции, приходящиеся на одного работника i .

На рис. 10.3 показано, как норма сбережений определяет разделение продукта на потребление и инвестиции для каждого значения k . Для любого уровня капиталовооружённости k объём производства равен $f(k)$, инвестиции составляют $MPS \cdot f(k)$, потребление равно $f(k) - MPS \cdot f(k)$.

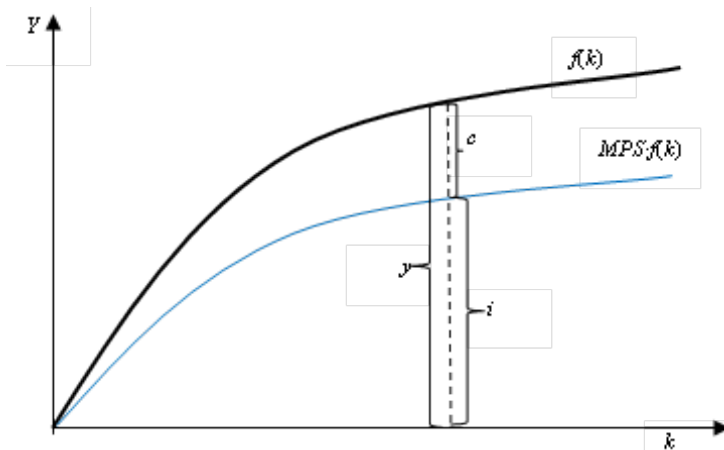


Рис. 10.3. Производство, потребление и инвестиции

Для учёта в модели амортизации в неё вводится норма выбытия δ . Тогда количество капитала, которое выбывает каждый год, составляет $\delta \cdot k$.

Изменение запасов капитала Δk равно разнице между инвестициями i и выбытием $\delta \cdot k$, что можно записать в виде следующего уравнения:

$$\Delta k = i - \delta \cdot k. \quad (10.30)$$

Так как инвестиции равны сбережениям, то изменение запасов капитала может быть записано следующим образом:

$$\Delta k = MPS \cdot f(k) - \delta \cdot k. \quad (10.31)$$

На рис. 10.4 инвестиции и выбытие показаны для различных уровней капиталовооружённости. При более высокой капиталовооружённости больше объём производства и инвестиции, приходящиеся на одного работника. В то же время чем больше запасы капитала, тем больше и величина выбытия.

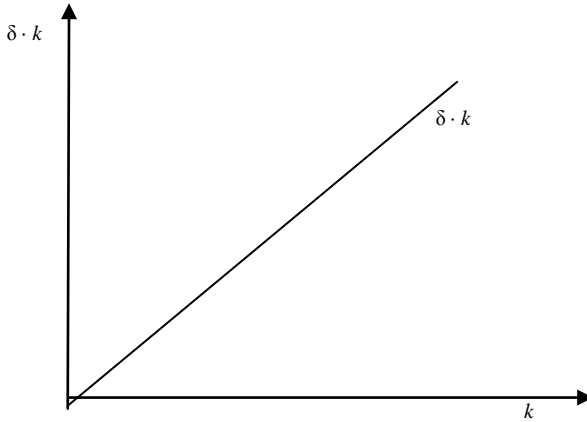


Рис. 10.4. Выбытие капитала

На рис. 10.5 показано, что существует единственный уровень капиталовооружённости, при котором инвестиции равны величине износа.

Запас капитала k будет увеличиваться ($\Delta k > 0$) до уровня, при котором инвестиции будут равны величине выбытия, т. е. $MPS \cdot f(k) = \delta \cdot k$. После этого запас капитала на одного занятого (фондовооружённость) не будет меняться во времени, поскольку две действующие на него силы уравновесят друг друга ($\Delta k = 0$).

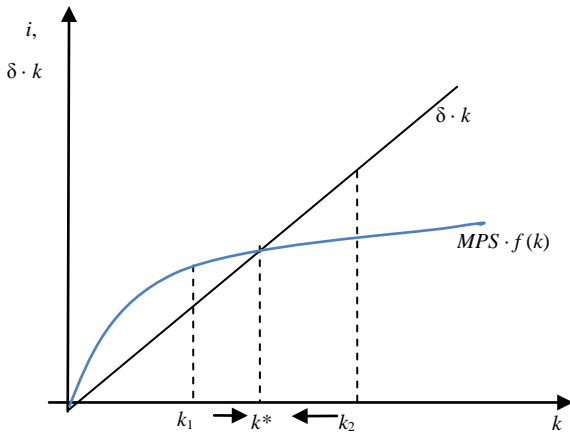


Рис. 10.5. Капиталовооружённость

Уровень запаса капитала, при котором инвестиции равны выбытию, называется равновесным (устойчивым) уровнем фондовооружённости труда и обозначается k^* . При достижении k^* экономика находится в состоянии долгосрочного равновесия.

Равновесие является устойчивым, поскольку независимо от исходного значения k экономика будет стремиться к равновесному состоянию, т. е. к k^* . Если начальное k_1 ниже k^* , то валовые инвестиции $\{MPS \cdot f(k)\}$ будут больше выбытия $\delta \cdot k$ и запас капитала будет возрастать на величину чистых инвестиций. Если $k_2 > k^*$, это означает, что инвестиции меньше, чем износ, а значит, запас капитала будет сокращаться, приближаясь к уровню k^* .

Влияние нормы сбережений на экономический рост.

Норма накопления (сбережения) непосредственно влияет на устойчивый уровень фондовооружённости. Рост нормы сбережения с MPS_1 до MPS_2 сдвигает кривую инвестиций вверх из положения $MPS_1 \cdot f(k)$ до $MPS_2 \cdot f(k)$ (рис. 10.6).

В исходном состоянии экономика имела устойчивый запас капитала k_1^* , при котором инвестиции равнялись выбытию. После повышения нормы сбережения инвестиции выросли на $(i_1' - i_1)$, а запас капитала k_1^* и выбытие $\delta \cdot k_1$ остались прежними. В этих условиях инвестиции начинают превышать выбытие, что вызывает рост запаса капитала до уровня нового равновесия k_2^* , которое характеризуется более высокими значениями фондовооружённости и производительности труда (выпуск на одного занятого y).

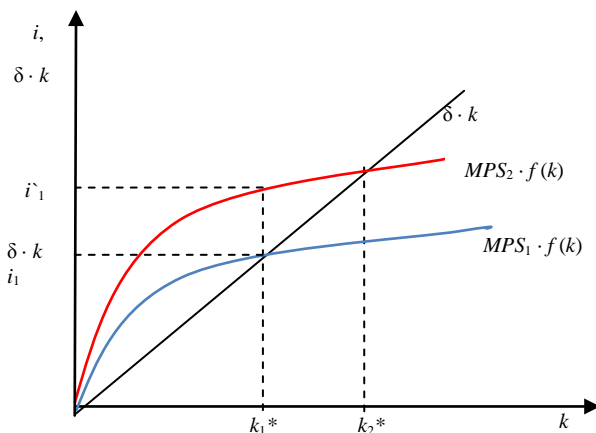


Рис. 10.6. Рост нормы сбережений

Из модели Солоу видно, что *норма сбережения* является важнейшим фактором, определяющим устойчивый уровень капиталовооружённости и, соответственно, уровень выпуска.

Таким образом, чем выше норма сбережения (накопления), тем более высокий уровень выпуска и запаса капитала может быть достигнут в состоянии устойчивого равновесия. Однако повышение нормы накопления ведёт к ускорению экономического роста в краткосрочном периоде до тех пор, пока экономика не достигнет точки нового устойчивого равновесия.

Рост населения и экономический рост.

Для дальнейшего развития модели Солоу поочередно снимаются две предпосылки: неизменность численности населения и его занятой части (их динамика предполагается одинаковой) и отсутствие технического прогресса.

Предположим, население растёт с постоянным темпом n . Это дополнительный фактор, влияющий на фондовооружённость. Теперь уравнение (10.31), показывающее изменение запаса капитала на одного работника, будет выглядеть следующим образом:

$$\Delta k = i - \delta \cdot k - n \cdot k \quad (10.32)$$

или

$$\Delta k = i - (\delta + n) \cdot k. \quad (10.33)$$

Рост населения, как и выбытие капитала, снижает фондовооружённость, но по-другому – не через уменьшение наличного запаса капитала, а путём распределения его между возросшим числом занятых. В этих условиях необходим такой объём инвестиций, который, во-первых, покрыв бы выбытие капитала, во-вторых, позволил бы обеспечить капиталом новых рабочих в прежнем объёме. Произведение $n \cdot k$ показывает, сколько требуется дополнительного капитала в расчёте на одного занятого, чтобы капиталовооружённость новых рабочих была на том же уровне, что и прежних.

Условие устойчивого равновесия в экономике при неизменной фондовооружённости k^* на основе уравнений (10.29) и (10.33) можно будет записать следующим образом:

$$\Delta k = MPS \cdot f(k) - (\delta + n) \cdot k = 0 \quad (10.34)$$

или

$$MPS \cdot f(k) = (\delta + n) \cdot k. \quad (10.35)$$

При достижении равенства достигается полная занятость ресурсов (рис. 10.7).

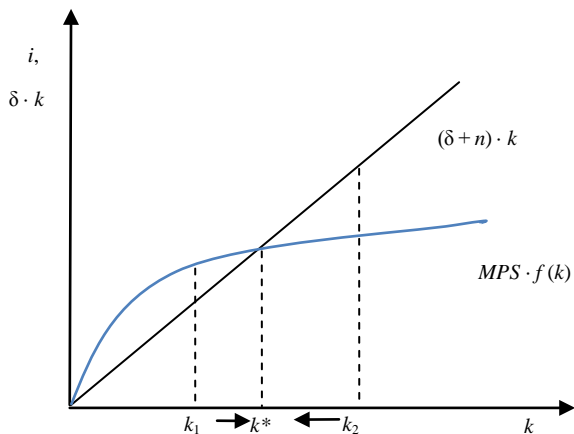


Рис. 10.7. Рост населения в модели Солоу

При устойчивом состоянии экономики капитал и выпуск на одного занятого, т. е. фондovoоружённость k и производительность труда y , остаются неизменными. Но, чтобы фондovoоружённость оставалась постоянной и при росте населения, капитал должен возрастать тем же темпом, что и население, т. е.

$$\Delta Y : Y = \Delta L : L = \Delta K : K = n. \quad (10.36)$$

Следует обратить внимание на то, что с увеличением темпа роста населения возрастает угловой коэффициент кривой $(\delta + n) \cdot k$, что приводит к уменьшению равновесного уровня фондovoоружённости k^* , а следовательно, к падению y .

Технологический прогресс и экономический рост. Учёт технологического прогресса в модели Солоу видоизменяет исходную производственную функцию. Предполагается трудосберегающая форма технологического прогресса. Производственная функция будет представлена следующим образом:

$$Y = F(K, L \cdot E), \quad (10.37)$$

где E – эффективность единицы труда, зависящая от состояния здоровья, образования и квалификации работника;

$(L \cdot E)$ – численность условных единиц труда с постоянной эффективностью E .

Чем выше E , тем больше продукции может быть произведено данным числом работников. Предполагается, что технологический прогресс осуществляется путём роста эффективности труда E с постоянным темпом g . Рост эффективности труда в данном случае аналогичен по результатам росту численности занятых: если технологический прогресс имеет темп $g = 5\%$, то, например, 100 рабочих могут произвести столько же продукции, сколько ранее производили 105. Если теперь численность занятых L растёт с темпом n , а E растёт с темпом g , то $(L \cdot E)$ будет увеличиваться с темпом $(n + g)$.

Включение технологического прогресса меняет и анализ состояния устойчивого равновесия, хотя ход рассуждений сохраняется. Если определить k^* как количество капитала в расчёте на единицу труда с постоянной эффективностью, т. е.

$$k^* = K : L \cdot E, \quad (10.38)$$

а

$$y^* = K : L \cdot E, \quad (10.39)$$

то результаты роста эффективных единиц труда будут аналогичны результатам роста численности занятых (*увеличение количества единиц труда с постоянной эффективностью снижает величину капитала, приходящегося на одну такую единицу*).

В состоянии устойчивого равновесия (рис. 10.8) уровень фондовооружённости k^* уравнивает, с одной стороны, влияние инвестиций, повышающих фондовооружённость, а с другой стороны, воздействие выбытия, роста числа занятых и технологического прогресса, снижающих уровень капитала в расчёте на эффективную единицу труда:

$$MPS \cdot f(k^*) = (\delta + n + g) \cdot k^*. \quad (10.40)$$

В устойчивом состоянии k^* при наличии технологического прогресса общий объём капитала K и выпуска Y будут расти с темпом $n + g$. Но, в отличие от случая роста населения, теперь будут расти фондовооружённость $K : L$ с темпом g и выпуск $Y : L$ в расчёте на одного занятого также с темпом g . Увеличение объёма производства в расчёте на одного работника с темпом g является основой для повышения благосостояния населения. Таким образом, в модели Солоу единственным условием непрерывного роста уровня жизни является технологический прогресс, поскольку лишь при его наличии наблюдается устойчивый рост выпуска на душу населения y .

В модели Солоу найдено объяснение механизма непрерывного экономического роста в режиме равновесия при полной занятости ресурсов.

Как известно, в кейнсианских моделях норма сбережения задавалась экзогенно и определяла величину равновесного темпа роста дохода. В неоклассической модели Солоу при любой норме сбережения рыночная экономика стремится к соответствующему устойчивому уровню фондовооружённости k^* и сбалансированному росту, когда доход и капитал растут с темпом $n + g$. Величина нормы сбережения (накопления) является объектом экономической политики и важна при оценке различных программ экономического роста.

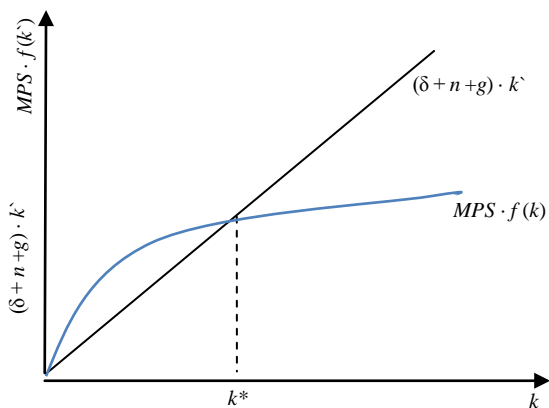


Рис. 10.8. Технологический прогресс

Оптимальная норма накопления. Так как равновесный экономический рост совместим с различными нормами сбережения, то возникает проблема выбора оптимальной её нормы.

Оптимальная норма накопления, соответствующая «золотому правилу» Э. Фелпса, обеспечивает равновесный экономический рост с максимальным уровнем потребления. Устойчивый уровень фондовооружённости, соответствующий этой норме накопления, обозначим через k^{**} , а уровень потребления – через c^{**} .

Уровень потребления в расчёте на одного занятого при любом устойчивом значении фондовооружённости k^* определяется путём ряда преобразований исходного тождества: $y = c + i$.

Выразим потребление c через y и i ($c = y - i$) и подставим значения данных параметров, которые они принимают в устойчивом состоянии, в исходное тождество:

$$c^* = f(k^*) - \delta \cdot k^*, \quad (10.41)$$

где c^* – потребление в состоянии устойчивого роста.

$i = MPS \cdot f(k) = \delta \cdot k$ по определению устойчивого уровня фондовооружённости.

Теперь из различных устойчивых уровней фондовооружённости k^* , соответствующих разным значениям MPS , необходимо выбрать такой, при котором потребление достигает максимума (рис. 10.9).

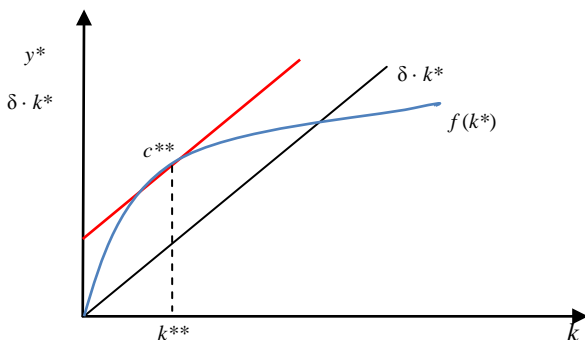


Рис. 10.9. Устойчивый уровень потребления

Если выбрано $k^* < k^{**}$, то объём выпуска увеличивается в большей степени, чем величина выбытия (касательная линия к $f(k^*)$ на графике круче, чем $\delta \cdot k^*$), а значит, разница между ними, равная потреблению, растёт. При $k^* > k^{**}$ увеличение объёма выпуска меньше роста выбытия, т. е. потребление падает.

Рост потребления возможен лишь до точки k^{**} , где оно достигает максимума (производственная функция и кривая $\delta \cdot k^*$ имеют здесь одинаковый наклон). В этой точке увеличение запаса капитала на единицу даст прирост выпуска, равный предельному продукту капитала (MRP_k), и увеличит выбытие на величину δ (износ на единицу капитала).

Рост потребления не произойдет, если весь прирост выпуска будет использован на увеличение инвестиций для покрытия выбытия.

Таким образом, при уровне фондовооружённости k^{**} , соответствующем «золотому правилу», должно выполняться условие $MRP_k = \delta$

(предельный продукт капитала равен норме выбытия), а с учётом роста населения и технологического прогресса $MRP_k = \delta + n + g$.

Если экономика в исходном состоянии имеет запас капитала больший, чем следует по «золотому правилу», необходима программа по снижению нормы накопления. Эта программа обуславливает увеличение потребления и снижение инвестиций. При этом экономика выходит из состояния равновесия и вновь достигает его при пропорциях, соответствующих «золотому правилу».

Если экономика в исходном состоянии имеет запас капитала меньший, чем k^{**} , необходима программа, направленная на повышение нормы сбережения.

10.3. Современные теории экономического роста

Существуют теории экономического роста, разработанные учёными институционального направления экономической мысли. Понятие «институт» происходит от лат. *institutum* – установление, учреждение. Под социальными институтами понимается определенная организация общественной деятельности и социальных отношений: религия, обычаи, мораль, государство, монополии, профсоюзы, правовые нормы (в том числе право собственности) и др. Экономисты институционального направления (М. Вебер, Т. Веблен, У. Митчелл, Дж. Гэлбрейт, Я. Тинберген и др.) по-разному объясняют причины экономического роста.

М. Вебер причину экономического роста видит в *религии*. Так, *протестантизм* (теологическое учение М. Лютера и Ж. Кальвина – реформаторов христианства первой половины XVI в.) стал важнейшим фактором экономического роста стран Запада. В то же время восточные религии препятствовали индустриальному развитию таких стран, как Китай, Индия и др. Центральной идеей протестантизма является предопределённость судьбы, что закрывает путь в рай с помощью добрых дел или монастырского аскетизма. Свидетельством об избранности Богом, принадлежности человека к спасённым, знаком милости Божьей является успех в делах, преумножение богатства. А лень, неуспех, бедность воспринимаются как знак проклятья. В докапиталистическую эпоху люди работали для поддержания традиционного жизненного уровня. В условиях распространения протестантизма люди стали трудиться с большей самоотдачей и интенсивностью.

На экономический рост Японии и Китая повлияла *конфуцианская мораль*, важнейшие положения которой заключаются в следующем:

каждому необходимо иметь три качества (осторожность, милосердие, смелость) и пять добродетелей (самоуважение, широта взглядов, верность, усердие и благотворительность). Для реализации конфуцианской морали необходима не только сильная государственная власть, чему придавалось первостепенное значение на протяжении веков и тысячелетий, но и автономность, суверенитет личности, которые стали признаваться и развиваться в последние десятилетия.

Американский экономист Д. Норс источником экономического роста считает эффективную организацию экономики, которая влечёт за собой установление такой институциональной структуры, в частности, структуры прав собственности, которая создаёт стимулы для экономической активности.

Следует иметь в виду, что экономисты институционального направления широко трактуют содержание экономического роста – это не только увеличение объёма выпуска, но и изменения в социальных институтах. Ими исследуются структура прав собственности, формы организации производства и распределения. Так, из микроэкономики известна концепция «пучка современных прав собственности». В современных условиях обращается внимание на такие аспекты экономического роста, как закономерности и последствия глобализации, сбалансированность экономического развития и техногенная нагрузка на окружающую среду, проблема преодоления бедности в развивающихся странах.

10.4. Политика экономического роста в Республике Беларусь

Рассмотренные модели экономического роста устанавливают причинно-следственные зависимости между различными факторами, влияющими на динамическое развитие страны. Однако любая теоретическая модель содержит значительные упрощения и не может быть непосредственно применена на практике. В экономике существует множество различных обстоятельств, различающихся по странам, которые не в одинаковой степени можно формализовать, количественно интерпретировать и включить в более конкретную модель экономического роста страны.

В модели экономического роста страны отражаются не только общечеловеческие ценности и общие закономерности функционирования народного хозяйства, но и особенные, национальные факторы развития (рис. 10.10).

В качестве национальных факторов могут выступать политические, социальные, географические, природные, демографические, экологические, культурные, социально-психологические, религиозные, исторические и другие условия. Модель экономического роста является составной частью общей модели национальной экономики и выступает в виде национальной концепции экономического развития.

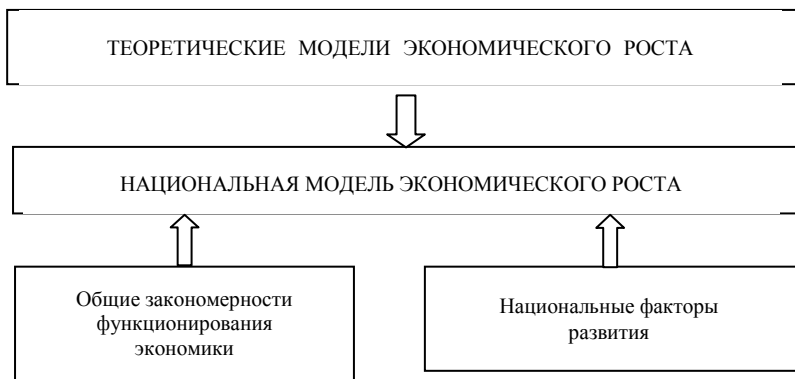


Рис. 10.10. Формирование национальной модели экономического роста

Политика экономического роста в Республике Беларусь.

В 90-е гг. XX в. в Беларуси, как и во всех бывших социалистических странах, наблюдалось замедление экономического роста, обусловленное неэффективностью административно-командной системы управления национальным хозяйством, а также исчерпанностью возможностей для экстенсивного развития. Как известно, на рубеже 1980–1990-х гг. возник системный кризис, в ходе которого распался СССР.

После обретения Беларусью самостоятельности в условиях кризиса правительством было принято решение загрузить производственные мощности и выйти на прежние объёмы производства.

Однако при решении этой проблемы возник ряд трудностей: разорвались прежние экономические связи, резко снизился платёжеспособный спрос прежних покупателей, в условиях гиперинфляции государственные предприятия утратили оборотные средства, нарушилось денежное обращение, усилился бартерный обмен, возросла конкуренция со стороны иностранных фирм, ощутился недостаток знаний функционирования рынка.

В этих условиях правительство приняло меры по кредитованию реального сектора экономики, восстановлению управляемости государственными предприятиями, укреплению налоговой дисциплины.

Подавление гиперинфляции и стабилизация валютного курса способствовали укреплению финансового состояния предприятий, повышению их рентабельности.

Вытеснение из товарно-денежного оборота посреднических структур привело к перераспределению национального дохода в пользу реального сектора экономики. Открывшийся доступ к внешним источникам финансирования активизировал иностранных инвесторов. Загрузка производственных мощностей заметно сказалась на снижении средних издержек. На низком уровне стабилизировалась безработица. Стали решаться проблемы импортозамещения на внутреннем белорусском рынке. Рост денежных доходов населения увеличил потребительский спрос. Стабильная выплата пенсий и заработной платы укрепила доверие населения к государству. Позитивное воздействие на экономическую ситуацию оказали стабильные урожаи в сельском хозяйстве.

Таким образом, к концу 90-х гг. кризис был преодолен. Начиная с 1996 г. в Беларуси наблюдается устойчивый экономический рост.

Вместе с тем все более исчерпываются резервы экстенсивного роста за счёт загрузки свободных производственных мощностей. Белорусская экономика имеет проблемы с обеспечением самофинансирования, что обусловлено занижением стоимости основных фондов (ради повышения конкурентоспособности) и вследствие этого уменьшением амортизационного фонда, а также использованием его не по целевому назначению. Важным является и обеспечение эффективности капиталовложений.

На динамику роста валового внутреннего продукта активно влияет потребление домашних хозяйств и внешний спрос, менее заметно влияние инвестиционного спроса. Одновременно значительная часть совокупного спроса покрывается за счёт импорта товаров и услуг. В связи с этим актуальной является политика по импортозамещению.

Важной задачей является существенное повышение качества отечественной продукции, вызванное усилением конкуренции на внутреннем и внешних рынках.

Перспективной проблемой является формирование современной наукоемкой структуры национальной экономики.

В условиях развития социально ориентированной рыночной экономики возникает необходимость в новой модели экономического роста, учитывающей общемировые закономерности и национальные факторы развития. Такая модель экономического роста должна обеспечить: вы-

сокую экономическую эффективность, социальную направленность, восприимчивость к научно-техническому прогрессу, интегрированность в мировое хозяйство.

Предстоит преодолеть те негативные черты, которые были свойственны административно-командной системе. Это, прежде всего, переход от преимущественно экстенсивного к преимущественно интенсивному типу экономического роста.

Далее необходимо достижение не столько высоких темпов экономического роста, сколько высокого качества роста. Негативной чертой административно-командной системы, как известно, было не отсутствие темпов экономического роста, а их низкое качество.

Актуальной проблемой является перевод экономики на рыночные условия хозяйствования, которые стимулировали бы инновационный процесс. Как показывает экономическая история, административным путём, агитацией невозможно постоянно проталкивать инвестиции в производство, ускорять научно-технический прогресс.

Важной задачей здесь является институциональное строительство, включающее преобразование отношений собственности, выработка и закрепление в общественном сознании общепринятых правил поведения хозяйствующих субъектов в условиях рынка, новой экономической морали и этики, а также переквалификация и повышение ответственности управленческих кадров.

Составной частью национальной модели экономического роста является промышленная политика. Основными приоритетами её являются:

- увеличение объёмов производства в отраслях с быстрым оборотом капитала и высокой эффективностью;
- развитие наукоёмких отраслей с высокими технологиями;
- расширение производства конкурентоспособной продукции;
- энерго- и ресурсосбережение;
- увеличение занятости населения.

Реализация промышленной политики предполагает совершенствование государственного регулирования экономики путём создания налоговых, таможенных и инвестиционных мер по стимулированию отечественного производителя, поддержки развития мелкого и среднего бизнеса, содействия продвижению отечественных товаров на внешних рынках (реклама, организация тематических и постоянных выставок, развитие инфраструктуры).

Важное значение имеет повышение качества трудовых ресурсов и отечественного менеджмента, научных исследований, усиление связи науки с производством, обеспечение высокой скорости распространения технологических инноваций.

Тема 11. СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА

11.1. Социальная политика: содержание, направления, принципы, уровни

Социальная политика – это совокупность принципов, норм и методов, используемых государством по регулированию социально-экономических условий жизни общества и отношений между его социальными группами.

Целями социальной политики (социальными приоритетами) являются:

- достижение улучшения материального положения и условий жизни людей;
- обеспечение занятости населения, повышение качества и конкурентоспособности рабочей силы;
- гарантии конституционных прав граждан в области труда, социальной защиты, образования, охраны здоровья, культуры, обеспечения жильём;
- переориентация социальной политики на семью, обеспечение прав и социальных гарантий, предоставляемых семье, женщинам, детям и молодёжи;
- нормализация и улучшение демографической ситуации. Снижение смертности населения, особенно детской и граждан трудоспособного возраста;
- улучшение социальной инфраструктуры.

Основные функции социальной политики:

- стабилизация, приведение к устойчивости социальных отношений и социального положения;
- поддержание и стимулирование социальной и экономической активности населения;
- социальная поддержка и защита.

Основные направления социальной политики:

- 1) регулирование доходов населения;
- 2) обеспечение занятости;
- 3) обеспечение социальных гарантий;
- 4) обеспечение социальной защиты;
- 5) обеспечение защиты здоровья и экологической безопасности населения.

Важнейшими *принципами* формирования и функционирования социальной политики являются:

- социальное равенство людей – членов данного общества (перед законом, в области национальных отношений, вероисповедания и т. д.);
- социальная солидарность, понимаемая как общая поддержка, опирающаяся на общность основных жизненных интересов и целей населения данной страны;
- социальная справедливость, имеющая исторические особенности, но в целом понимаемая как отношения симметричности (или эквивалентности) в жизни общества и его социальных групп (например, соответствие прав и обязанностей, практического вклада и реального положения человека).

Социальная политика осуществляется на *разных уровнях*. Так, можно говорить о социальной политике на микроуровне, т. е. социальной политике фирм, корпораций, различных организаций, в том числе и благотворительных. На макроуровне осуществляется региональная и общегосударственная социальная политика. На интеруровне реализуется межгосударственная социальная политика – решение глобальных экологических проблем, преодоление социально-экономической отсталости отдельных групп стран. Материальная обеспеченность социальной политики в целом не складывается сама по себе, автоматически, а требует создания определённых макроэкономических предпосылок. Их формирование является функцией государственного регулирования экономики.

11.2. Уровень и качество жизни

Уровень жизни – это социально-экономическая характеристика степени обеспечения физических, духовных и социальных потребностей людей. Определяется, с одной стороны, степенью развития самих потребностей людей, с другой – количеством и качеством жизненных благ и услуг, используемых для их удовлетворения.

Уровень жизни в широком смысле характеризуется совокупностью условий жизнедеятельности людей: реальными доходами населения, размерами потребления продовольственных и непродовольственных товаров, уровнем заработной платы и выплат из общественных фондов потребления, условиями труда, продолжительностью рабочего и свободного времени, жилищными условиями, развитостью систем образования, здравоохранения, культуры, состоянием окружающей среды и др.

Уровень жизни в узком смысле – это величина реальных доходов.

Различают *четыре уровня жизни населения*:

- *достаток* – пользование благами, создающее возможности для всестороннего развития личности;

- *нормальный уровень* – рациональное потребление по научно обоснованным нормам, обеспечивающее полное восстановление интеллектуальных и физических сил человека;

- *бедность* – потребление благ, лишь позволяющее сохранить работоспособность (нижняя граница воспроизводства трудовых ресурсов);

- *нищета* – потребление минимально допустимого по биологическим критериям набора благ и услуг для поддержания жизнеспособности человека.

Существуют различные определения бедности. Согласно концепции ООН, *бедность* – это состояние длительного вынужденного отсутствия необходимых ресурсов для обеспечения удовлетворительного образа жизни. В настоящее время под бедностью понимают не только нехватку денег, но и ограничение возможностей реализации потенциала человека из-за отсутствия достойной работы, удобного жилища, доступа к адекватному образованию и здравоохранению.

Бедным считается тот, кто имеет доход ниже черты бедности. *Порог (черта) бедности* – это сумма денег, официально установленная в качестве минимального дохода, на который индивид или семья способны приобрести продукты питания, одежду и жилье. Порог бедности зависит от экономического уровня развития страны: в развитых странах он выше, в развивающихся – ниже. Чем ниже уровень требований, тем меньше людей оказывается за чертой бедности, и наоборот.

Выделяют абсолютную и относительную концепции бедности.

Под *абсолютной бедностью* понимают состояние, при котором человек на свой доход не может удовлетворить даже основные потребности в пище, жилище, одежде, тепле или может удовлетворить только минимальные потребности, обеспечивающие биологическую выживаемость. Количественным критерием является порог бедности. В странах Восточной Европы и СНГ в большинстве случаев используется абсолютная черта бедности, определённая на базе *минимальной потребительской корзины*, содержание которой варьируется в зависимости от страны. Всемирный банк в качестве пороговых значений абсолютной бедности использует один (минимальный стандарт уровня жизни) или два (черта бедности в странах со средним уровнем дохода на душу населения) доллара США в день по паритету покупательной способности (ППС). Паритет покупательной способности – это ценовой индекс, характеризующий соотношение между двумя (или несколькими) валютами по их покупательной способности к определённому набору товаров и услуг.

Относительная бедность предполагает возможность удовлетворения физиологических потребностей, но наличие проблем в сфере социальных или политических отношений, проведении отдыха и т. п. В концепции относительной бедности за границу бедности принимается определенное соотношение между наиболее низкими доходами и размером среднего (медианного) дохода. Лица, чьи доходы по отношению к *среднему (медианному) уровню* окажутся *ниже* установленного соотношения, относятся к бедным слоям. Так, в США семья считается бедной, если она тратит на питание более одной трети своих доходов.

Границы абсолютной и относительной бедности не совпадают. В стране может быть ликвидирована абсолютная бедность, но останется относительная. Неравенство неизбежно присуще развитым обществам. Относительная бедность сохраняется даже в том случае, если стандарты жизни всех слоёв общества повышаются.

Для всех бедных или бедствующих стран характерен так называемый *порочный круг нищеты*. Поскольку доход населения в этих странах очень низок, людям хватает средств только на удовлетворение самых насущных потребностей. Поэтому у них не остается денег на сбережения. Без сбережений нет инвестиций. А там, где нет инвестиций в наукоемкие технологии, производительность труда будет оставаться крайне низкой. Низкая производительность общественного труда, в свою очередь, ведёт к низкому уровню доходов населения и экономическому отставанию страны.

Показатели уровня жизни подразделяют на общие и частные, экономические и социально-демографические, объективные и субъективные, стоимостные и натуральные, количественные и качественные.

Количественные показатели уровня жизни показывают объём потребления материальных благ и услуг. *Качественные* показатели отражают качественную сторону благосостояния населения (уровень образования, квалификация, структура потребления благ, услуг, питания, обеспеченность предметами длительного пользования).

К *стоимостным* показателям уровня жизни относятся все показатели в денежной форме (объём услуг, перевозок, товарооборот, денежные вклады и накопления и т. п.). *Натуральные* показатели имеют натуральные единицы измерения – обеспеченность жильем, имуществом, товарами культурно-бытового назначения, потребление продуктов питания, энергии.

Общие показатели отражают общие достижения социально-экономического развития страны. Это размеры (на душу населения)

национального дохода, фонда потребления (продукция отраслей экономики, идущая непосредственно на потребительские цели) и др. *Частные показатели* определяются уровнем развития общества, но имеют бóльшую детализацию и конкретизируются по отдельным группам населения, территориям и т. д. (уровень потребления продовольствия и других товаров и услуг; обеспеченность жильем и благоустройство быта; уровень социально-культурного обслуживания; условия труда; социальное обеспечение; условия воспитания детей).

Деление показателей уровня жизни на *объективные* и *субъективные* связано с характеристикой изменений в жизнедеятельности людей: первые имеют объективную (техническую, экономическую и т. д.) базу, вторые – субъективное мнение, субъективную оценку удовлетворённости доходами, работой, семейными отношениями, образом жизни отдельных лиц и групп населения. *Субъективную оценку отражает концепция качества жизни.*

Экономические показатели уровня жизни дают представление об уровне экономического развития общества и благосостоянии каждого человека (занятость, номинальные и реальные доходы) и проявляются в величине и дифференциации доходов населения. *Социально-демографические* показатели характеризуют профессионально-квалификационный и половозрастной состав населения, физическое воспроизводство рабочей силы и связаны с развитием социальной сферы экономики (изменение численности населения, продолжительности жизни).

Для сравнения уровня жизни при международных сопоставлениях используются определённые показатели.

1. Величина ВВП по паритету покупательной способности в расчёте на душу населения. Так, по данным Всемирного банка в 2021 г. этот показатель в Беларуси составлял 21699 долл. США (75-е место в мире), в России – 32803 долл. США (55-е место).

2. Среднемесячная заработная плата с учётом ППС национальных валют.

По данным Национального статистического комитета Республики Беларусь (Белстат) средняя начисленная заработная плата в стране по состоянию на апрель 2023 г. составила 1795,9 руб., по действовавшему курсу средняя заработная плата за апрель 2023 г. равнялась 613,5 долл. США (табл. 11.1).

3. Индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП), или индекс человеческого развития (ИЧР), – это средняя арифметическая из трёх индексов (уровень страны соотносится с наивысшими уровнями соот-

ветствующих показателей): ВВП на душу населения по паритету покупательной способности; ожидаемая продолжительность предстоящей жизни при рождении (нормой считается 85 лет); уровень образования (характеризуется грамотностью взрослого населения и охватом образованием всех ступеней на уровне 100 %).

Таблица 11.1. Средняя начисленная заработная плата в Беларуси, руб.

Месяцы	Годы					
	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Январь	859,0	981,6	1118,1	1290,0	1477,8	1684,9
Февраль	850,4	977,6	1119,7	1277,1	1563,0	1687,8
Март	926,8	1056,9	1213,6	1384,7	1602,7	1814,2
Апрель	921,0	1073,7	1193,8	1398,2	1567,8	1795,9
Май	943,9	1071,6	1227,9	1419,60	1573,4	
Июнь	953,7	1080,5	1248,9	1433,4	1626,5	
Июль	973,8	1128,5	1287,5	1471,7	1644,0	
Август	987,5	1117,8	1276,4	1463,2	1665,5	
Сентябрь	963,6	1108,5	1264,5	1442,7	1637	
Октябрь	999,7	1123,4	1285,0	1478,9	1636,4	
Ноябрь	994,0	1113,1	1300,5	1476,3	1648,2	
Декабрь	1115,3	1238,7	1474,6	1675,3	1915,6	

Источник: <https://myfin.by/wiki/term/srednyaya-zarplata-v-belarusi>.

Величина индекса изменяется от 0 до 1. Если ИЧПР (ИЧР) меньше 0,5, страна относится к группе стран с низким уровнем развития; от 0,5 до 0,8 – со средним; от 0,8 до 1,0 – с высоким уровнем развития.

Индекс человеческого развития для Беларуси в 2019 г. составил 0,823. Страна занимает 53-е место среди 189 стран мира и по сравнению с 2018 г. (50-е место) перешла на три позиции ниже. Такие данные приводятся в юбилейном, 30-м Докладе ПРООН о человеческом развитии в 2020 г. (<https://www.undp.org/ru/belarus/press-releases/>).

Система показателей уровня жизни, разработанная ООН в 1978 г., включает 12 основных групп показателей:

- 1) рождаемость, смертность и другие демографические характеристики населения;
- 2) санитарно-гигиенические условия жизни;
- 3) потребление продовольственных товаров;
- 4) жилищные условия;
- 5) образование и культура;
- 6) условия труда и занятость;
- 7) доходы и расходы населения;

- 8) стоимость жизни и потребительские цены;
- 9) транспортные средства;
- 10) организация отдыха;
- 11) социальное обеспечение;
- 12) свобода личности.

В Беларуси основными социально-экономическими показателями уровня жизни служат номинальные и реальные доходы на душу населения, номинальная и реальная начисленная среднемесячная заработная плата, средний и реальный размер назначенной месячной пенсии.

Наряду с понятием «уровень жизни», ключевыми для понимания путей развития любого общества является понятие «качество жизни».

Качество жизни – это оценка совокупности условий социального, умственного и физического благополучия, как они понимаются отдельным человеком или группой людей.

К *объективным факторам* относятся: потребление продуктов питания, обеспеченность товарами и услугами, жилищные условия, уровень занятости, образования, социального обеспечения и др.

Среди *субъективных факторов* выделяются: удовлетворенность человека работой и жизненными условиями, социальным статусом, финансовым положением и др.

Организация экономического сотрудничества и развития – ОЭСР, характеризуя качество жизни, выделяет восемь основных аспектов жизнедеятельности человека: здоровье, развитие через образование, занятость и качество трудовой жизни, досуг и отдых, состояние потребительского рынка товаров и услуг, окружающей среды, личная безопасность, социальные возможности и социальная активность.

Качество жизни определяется также уровнем физического и психического здоровья, культурного и интеллектуального потенциала. Оно зависит от количества свободного времени, расходов на услуги, отдых, культурный досуг, туризм и путешествия. Одним из индикаторов качества жизни является благополучие семьи, в формировании которого важную роль играют психосоциальные и духовно-нравственные аспекты. Важное влияние на качество жизни оказывают уровень информированности населения и доступности информации, степень гражданских и политических свобод.

Уровень жизни выступает в неразрывном единстве с образом жизни людей. *Образ жизни* – это социально-экономическая категория, выражающая вид, способ жизнедеятельности людей (общества, социального слоя, личности) в национальном и мировом сообществе. Образ

жизни охватывает различные стороны жизнедеятельности человека: труд, формы его социальной организации; быт, формы использования свободного времени; участие в политической и общественной жизни; формы удовлетворения материальных и духовных потребностей; правила и нормы поведения людей, вошедшие в повседневную практику. Поэтому на образе жизни сказываются не только экономические отношения, но и общественно-политический строй, культура и мировоззрение людей в той или иной формации, на той или иной стадии общественного роста. В свою очередь, образ жизни оказывает активное влияние на экономические и общественно-политические процессы в обществе.

Понятия образа жизни и уровня жизни взаимосвязаны, но не являются тождественными. Например, показатели уровня жизни могут характеризовать и образ жизни. Однако уровень жизни представляет собой только одно из условий формирования образа жизни, активно воздействует на жизнедеятельность людей. Вместе с тем при одном и том же уровне жизни образ жизни может существенно отличаться.

Богатство граждан – это запас имущества, денег, прочих финансовых активов, имеющих в их собственности. *Доход* – сумма денег, получаемых кем-либо в течение определённого периода времени.

Функциональное распределение дохода – это способ распределения национального дохода страны между теми, кто выполняет в экономике различные функции. Соответственно, основным факторам производства (труд, земля, капитал, предпринимательская способность) выделяют следующие виды функциональных доходов: зарплата, рента, процент, прибыль.

Личное распределение дохода – это конкретные формы распределения получаемого в стране личного дохода или дохода после уплаты налогов между различными категориями домохозяйств. Например, зарплата, пенсии, стипендии, дивиденды, пособия по безработице и др.

Различают номинальные и реальные доходы. *Номинальные доходы* – это сумма денежных поступлений. *Реальные доходы* – это совокупность товаров и услуг, которые можно приобрести за номинальные доходы. Реальные доходы зависят от номинальных доходов, уровня цен на товары и услуги, налогообложения.

Выделяют такие факторы уровня и дифференциации доходов, как: *различия в способностях; различия в образовании и обучении; интенсивность работы; различия в профессиональных вкусах; степень профессионализма, способностей, риска, ответственности, требуемые*

от работника, которые влияют на дифференциацию доходов в рамках одной профессии; *возраст; размеры собственности (земли, капитала, финансовых активов); степень господства на рынке (наличие монополизма); мобильность домохозяйств и демографические особенности; уровень развития системы социальной защиты; случайные обстоятельства; другие факторы.*

К этим факторам в переходной экономике добавляют *неравенство в оплате труда по отраслям и регионам, либерализацию цен, заработной платы, торговли и рынка, реформу системы социальной защиты, налоговую реформу, заработки в теневой экономике, приватизацию собственности.*

Экономический статус (уровень богатства или бедности) сохраняется за семьей во времени и передается по наследству. *Экономическая мобильность* – это степень лёгкости, с которой человек или семья может передвигаться вверх или вниз по экономической лестнице. Так, данные об экономической мобильности в разрезе поколений США показывают, что, если семья была бедной, вероятность для детей оказаться в числе бедных составляет 59 %, в группе со средними доходами – 18, в числе богатых – 22 %; для детей из семей со средними доходами – соответственно 34, 23 и 43; для детей из богатых семей – 25, 20 и 55 %.

Факторами, определяющими степень социально-экономического преуспеяния, являются личностные качества, происхождение, удачливость.

11.3. Неравенство в распределении доходов

Неравенство распределения доходов существовало всегда и во всех странах. Равенство, понимаемое как одинаковость доходов, находится в противоречии с идеей свободы и просто неосуществимо. Под равенством в настоящее время обычно понимается равенство возможностей: никто не должен препятствовать людям использовать свои способности для достижения поставленных целей. Но равенство возможностей не означает равные результаты.

Стремление уравнивать доходы, характерное для централизованно управляемой экономики, имело следствием снижение эффективности производства. Рыночная экономика при большем неравенстве доходов оказалась более эффективной. В определённой степени уравнивание доходов может способствовать максимизации общей полезности: 1 тыс. руб. для богатого менее ценна, чем для небогатого, поэтому пе-

редача их от богатого к бедному незначительно уменьшит полезность имеющегося дохода богатого и значительно увеличит полезность дохода для бедного. В то же время чрезмерная дифференциация доходов (огромные состояния на одном полюсе и нищета на другом) негуманна по отношению к бедным и может привести к крупным социальным конфликтам. Поэтому государство вмешивается в распределение доходов, перераспределяя их в пользу менее имущих слоёв населения, но так, чтобы это не влекло значительного снижения эффективности производства. При этом потери средств в процессе перераспределения доходов в виде потери части выпуска и дохода из-за пагубного влияния налогов и трансфертов на стимулы к трудовой деятельности, к сбережениям, инвестициям, к желанию нести предпринимательский риск, в виде заработной платы лиц, занимающихся перераспределением, не должны быть чрезмерными.

Количественное определение неравенства.

Основные показатели дифференциации доходов населения (табл. 11.2):

децильный коэффициент – это отношение суммы доходов 10 % самых богатых семей к доходам 10 % самых бедных;

квинтильный коэффициент – это отношение доходов 20 % самых богатых семей к доходам 20 % самых бедных;

коэффициент Джини показывает степень отклонения фактического распределения доходов от абсолютно равного их распределения между жителями страны. На графике (рис. 11.1) коэффициент Джини равен отношению площади сегмента, образуемого кривой Лоренца и линией равномерного распределения, к площади Oef .

Таблица 11.2. Степень неравенства по странам

Страна	Коэффициенты неравенства		
	Децильный	Квинтильный	Джини
Беларусь (2018 г.)	6,9	4,5	27,8
Россия (2018 г.)	12,7	7,6	39,9
Китай (2016 г.)	21,6	12,2	46,9
США (2016 г.)	15,9	8,4	40,8

Источник: <https://ru.wikipedia.org/wiki>.

Степень неравенства доходов семей может быть проиллюстрирована графически с помощью *кривой Лоренца* (рис. 11.1).

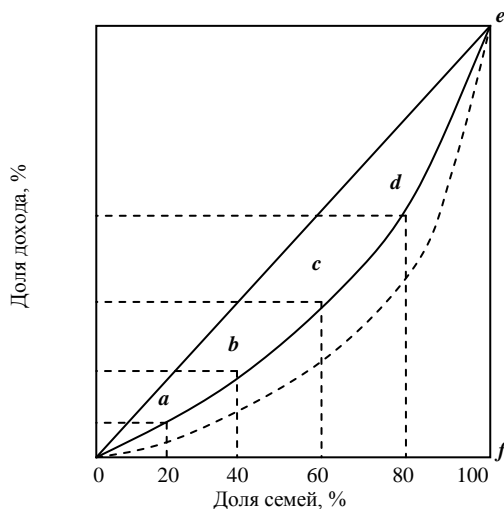


Рис. 11.1. Кривая Лоренца

На вертикальной оси откладывается доля дохода, на горизонтальной – доля семей. Если бы на каждую семью приходился одинаковый размер дохода, то существовало бы абсолютное равенство, такую ситуацию графически отображала бы биссектриса угла (линия $0e$). Ситуация абсолютного неравенства наблюдалась бы, если бы 1 % семей имел бы 100 % дохода (кривая $0fe$). *Кривая Лоренца* (фактическое распределение дохода) расположена ниже биссектрисы.

На рис. 11.1 кривая $0abcde$ показывает фактическое распределение доходов населения (после вычета налогов и включая трансферты). Кривая распределения доходов до уплаты налогов и без учёта трансфертных платежей (пунктирная линия) будет круче. Область между кривой Лоренца и биссектрисой показывает степень неравенства доходов: чем она больше, тем сильнее неравенство. Кривая Лоренца используется для сравнения распределения доходов в различных странах, в различные периоды времени в одной стране или между различными группами населения.

Обеспечение социальной справедливости.

Насколько справедливым является то или иное распределение благ, зависит прежде всего от трактовки самого понятия «справедливость».

Не существует общепризнанного критерия справедливости. На проблему справедливости существуют 4 основных взгляда: эгалитарный, утилитарный, роулсианский и рыночный (либеральный).

Согласно *эгалитарному (уравнительному)* подходу, справедливое распределение доходов и благ означает, что все члены общества получают равные доходы и равные количества благ.

Утилитарный подход к справедливости предполагает максимизацию суммарной полезности всех членов общества, даже если индивидуальная полезность отдельных индивидов снизится. Классическая утилитарная функция общественного благосостояния W , или бентамианская функция общественного благосостояния, имеет вид суммы индивидуальных функций полезности u_i :

$$W(u_1, \dots, u_n) = \sum_{i=1}^n u_i. \quad (11.1)$$

Роулсианский взгляд на справедливость предполагает обязательную максимизацию полезности каждого члена общества.

В соответствии с *либеральным подходом* справедливое распределение доходов и благ создаётся в результате действия рыночных механизмов без всякого государственного вмешательства. Но в рыночной системе проблема распределения не имеет однозначного решения, поскольку распределение является результатом игры, который зависит от вклада, случая и удачи.

11.4. Программы социальной защиты

Программы социальной защиты включает меры, касающиеся *всех членов общества*, и меры, адресованные *отдельным социальным группам*.

К числу первых относятся:

- обеспечение системы эффективной занятости, которая бы позволила каждому человеку находить применение своим личным способностям в соответствующей сфере деятельности;
- официальное установление реального уровня прожиточного минимума как в денежной форме, так и в форме «потребительской корзины» с учётом дифференциации доходов и потребления населения;
- защита интересов потребителя;
- компенсация, адаптация и индексация доходов.

Меры социальной защиты отдельных групп населения включают обеспечение *социальной помощи* бедным и выплаты из фондов общественного потребления.

Меры по социальной защите населения могут быть *активной* и *пассивной* формы. Примерами активной формы могут служить подготовка и переподготовка кадров, создание новых рабочих мест и др. Пассивные формы сводятся в основном к выплате соответствующих пособий и дотаций.

Условиями последовательного осуществления социальной справедливости являются социальная защищённость и социальные гарантии.

Социальная защищённость – это система мер, осуществляемых обществом в целом и его звеньями, по обеспечению устойчивости общественно нормального материального и социального положения граждан.

Социальные гарантии – это обязательства общества перед своими членами по удовлетворению их необходимых потребностей.

11.5. Модели социальной политики

Понятие «социальная защищённость» более широкое по содержанию, чем социальные гарантии, ибо включает в себя не только твёрдые обязательства, но и меры содействия.

Первая структурная часть социальной политики – политика регулирования доходов населения. Формирование совокупных доходов населения охватывает их производство, распределение, перераспределение и использование. Распределение доходов складывается на этапе формирования доходов владельцев производственных факторов (функциональное распределение). Персональное распределение номинальных доходов является результатом перераспределения. Проходя через семейный бюджет, объём душевого дохода изменяется в зависимости от величины и структуры семей, соотношения иждивенцев и лиц, имеющих самостоятельные доходы. Величина реальных доходов зависит от параметров инфляционного процесса. Главным средством перераспределения доходов является государственное регулирование этого процесса. Налоговые системы и государственные трансферты (денежные и натуральные), системы социального обеспечения и страхования и пр. показывают, что современное государство вовлечено в широкомасштабную деятельность по перераспределению доходов.

Альтернативные концептуальные подходы к государственному перераспределению доходов можно свести к проблеме противопоставления равенства и эффективности.

Сторонники государственного перераспределения доходов утверждают, что равенство в распределении доходов является необходимым условием максимизации общей полезности доходов всех потребителей.

Эффект перераспределения доходов неоднозначно оценивается и сторонниками, и противниками государственного вмешательства в этот процесс. По расчётам А. Оукэна, утечка через «дыры худого ведра перераспределения» составляет более 70 % дохода. «Дыры» эти неизбежны во всяком перераспределении и возникают за счёт подрыва стимулов к деловой активности (и трудовой, и предпринимательской), роста административных расходов на осуществление программ поддержания доходов. В результате любое перераспределение национального дохода на более равные доли ведёт к уменьшению его общей величины. В итоге динамика доходов зависит как от роста общественного продукта, так и от способов его распределения. И рост, и падение доходов могут сопровождаться как усилением, так и снижением их дифференциации. Реальное перераспределение осуществляется стихийно и может приобретать скрытый, неконтролируемый характер. В результате декларируемые социальные приоритеты, выдвигаемые политическими лидерами, оказываются достаточно далёкими от результатов правительственных программ. В конечном счёте распределение доходов детерминируется не политикой, а экономическими законами.

Соотношение между равенством и эффективностью на практике сводится к поиску таких форм и способов перераспределения, которые минимизировали бы отрицательное влияние распределительных процессов на эффективность, одновременно максимизировав позитивный результат в форме сокращения бедности.

Государственное перераспределение доходов осуществляется через бюджетно-финансовое регулирование. В переходный период политика регулирования доходов имеет свою специфику.

1-я особенность заключается в том, что в переходный период происходит определённое разрушение функционировавшей до этого системы доходов и формирование новой структуры доходов населения.

Это находит проявление в распространении новых форм доходов:

- доходы от акций и других ценных бумаг;

- процентные поступления от валютных депозитов;
- арендные поступления;
- рентные поступления;
- доходы теневого бизнеса;
- доходы от предпринимательской деятельности.

Отличительная особенность переходного периода заключается в том, что доля доходов, получаемых в теневой экономике, на отдельных этапах развития возрастает до 50–60 %.

2-я особенность переходного периода состоит в снижении доли социальных трансфертных поступлений.

3-я особенность проявляется во всё большей концентрации доходов у небольшой части общества.

4-я особенность состоит в том, что в переходный период происходит падение доли заработной платы в общих денежных доходах населения и резкое снижение её стимулирующего значения. Это ведёт к утрате материальной заинтересованности в повышении трудовой активности и её результатов. Ясно, что такое положение должно вызвать специальные меры государственной политики.

5-я особенность заключается в нарастающем увеличении доли населения с доходами, находящимися ниже черты бедности, что требует срочных и существенно значимых мер государства по их социальной защите. Преодолеть бедность можно только в том случае, если трудоспособные граждане будут достаточно зарабатывать. В отношении них задача социальной политики заключается в том, чтобы обеспечить им возможность повышения своего благосостояния за счёт своего труда, самозанятости, инициативы и предприимчивости. Необходимы меры по стимулированию инвестиций для отечественных товаропроизводителей с целью создания новых рабочих мест.

Важной особенностью политики распределения доходов в переходных условиях должен быть переход к системе социального партнёрства.

Социальное партнёрство – это система и механизм регулирования противоречий между социальными группами в части перераспределения доходов на основе принципов партнёрства и компромисса. Эта система родилась как долгожданная реакция на длительно сотрясавшие рыночную экономику разных стран забастовки, стачки и т. п. К середине XX в. принцип социального партнёрства получил международное признание и был закреплён в Конвенции Международной организации труда (МОТ).

Социальное партнёрство имеет три уровня своей реализации: общенациональный, отраслевой и первичный (предприятия). На каждом уровне переговорно-договорной процесс завершается в форме соглашения (генерального, отраслевого, коллективного). При умелой организации и соблюдении соответствующих принципов система социального партнёрства даёт значимый позитивный эффект, что особенно важно для переходной экономики.

Вторая структурная часть социальной политики – политика занятости также отражает тяготы, деформации и проблемы переходного периода. Главная из них – безработица.

При этом *под политикой занятости* понимается система принципов и мер, направленных на обеспечение и содействие рациональной, свободно избираемой занятости населения. Занятостью считается деятельность граждан, не противоречащая законам страны. Она направлена на удовлетворение потребностей личности или общества и приносит её субъекту заработок (доход).

Политика занятости опирается на определённую систему принципов. В Республике Беларусь таковыми согласно Закону о занятости признаны:

- обеспечение равных возможностей в трудоустройстве всем трудоспособным гражданам Республики Беларусь;
- обеспечение мер, направленных на предотвращение безработицы;
- предоставление социальных гарантий и компенсаций безработным;
- содействие и поощрение граждан в развитии их способностей к производительному и творческому труду;
- принятие мер содействия в трудоустройстве граждан с ограниченной трудоспособностью;
- участие профсоюзов и союзов предпринимателей в решении проблем занятости при взаимодействии с государственными органами;
- международное сотрудничество в решении проблем занятости.

Опираясь на выработанные принципы, государство может использовать *два типа регулирующего* воздействия для реализации конкретной программы в сфере занятости:

- 1) пассивный;
- 2) активный.

Политика *пассивного типа* регулирования занятости ограничивается изысканием и использованием средств «терапевтического» или даже успокаивающего характера. Такая политика имеет две основные формы реализации.

Первая – *социальное страхование* по случаю потери работы, предусматривающее выплату пособия по безработице, назначаемого обычно с учётом прежнего заработка и минимума заработной платы.

Вторая – *материальная помощь*, применяемая в отношении длительно безработных.

Активный тип регулирования занятости отличается тем, что государство оказывает влияние не на последствия происходящего, а на само явление – на состояние рынка труда. При этом могут использоваться два основных метода воздействия.

Первый метод – повышение спроса на рабочую силу, что осуществляется двумя основными способами:

- 1) общеэкономическим;
- 2) созданием нетипичной занятости.

Общеэкономическими мерами увеличения спроса на рабочую силу служат: расширение свободы работодателей в решении вопросов занятости; льготное налогообложение там, где нужно увеличить спрос на рабочую силу; кредитные льготы тем работодателям, которые повышают спрос на рабочую силу; установление дотаций при обеспечении занятости для групп лиц с низкой конкурентоспособностью (инвалиды, молодежь).

Меры по созданию нетрадиционной занятости включают в себя: общественные работы, надомные работы, занятость по вызову и др.

Второй из методов, составляющих активный тип регулирования занятости, представлен мерами по сокращению предложения рабочей силы на рынке труда:

- расширение государственных и поддержка негосударственных программ по подготовке кадров как общеобразовательной, так и профессиональной;

- повышение пособий и сроков отпуска по уходу за малолетними детьми как средство оттока рабочей силы с рынка труда;

- введение учебных и творческих отпусков, что содействует сокращению предложения рабочей силы сегодня, но обеспечивает более высокую её продуктивность завтра.

Следующей структурной частью социальной политики является политика социальных гарантий, под которой понимается совокупность принципов, форм и методов, используемых государством для создания минимума условий, достаточных для жизнедеятельности членов общества.

Главной формой установления социальных гарантий служат *государственные минимальные социальные стандарты* – разрабатываемые

мые и утверждаемые государством социальные нормативы, определяющие минимальный уровень гарантированного удовлетворения социально значимых потребностей членов общества в материальных благах и социальных услугах.

Одной из важнейших форм государственных минимальных социальных стандартов служит *минимальный потребительский бюджет* (МПБ) – стоимость набора материальных благ и услуг, которые необходимы для удовлетворения минимальных физиологических и социальных потребностей человека определенного пола и возраста. С 15 ноября 2021 г. в Беларуси вступил в силу Закон № 98-З, подписанный 7 мая 2021 г., которым предусматривается *отмена минимального потребительского бюджета*. При этом при реализации государственной социальной политики, а также при осуществлении мер социальной защиты населения применяется только один социальный норматив – *бюджет прожиточного минимума*. Это позволяет обеспечить единообразный подход для определения выплат, носящих социальный характер, иных обязательств государства, а также критерия предоставления отдельных видов государственной помощи.

Бюджет прожиточного минимума (БПМ) в среднем на душу населения и по основным социально-демографическим группам (трудоспособное население, пенсионеры, дети) – это стоимостная величина прожиточного минимума, а также обязательные платежи и взносы.

Согласно постановлению Министерства труда и социальной защиты Республики Беларусь от 20 января 2025 г. № 6, новые размеры утверждены на период с 1 февраля 2025 г. по 30 апреля 2025 г. Бюджет прожиточного минимума в среднем на душу населения составит 447,64 руб.

Согласно Закону Республики Беларусь «О прожиточном минимуме в Республике Беларусь», БПМ составляет величину, необходимую для сохранения здоровья человека, обеспечения минимальным набором продуктов питания, непродовольственных товаров и услуг.

Вместе с БПМ растут: минимальные трудовые пенсии; надбавки к пенсиям; социальные пенсии; пособия по уходу за инвалидами 1-й группы, за ребёнком-инвалидом в возрасте до 18 лет; пособие на ребёнка в возрасте от 3 до 18 лет, если в семье есть дети в возрасте до 3 лет и др.

В настоящее время БПМ выполняет функцию черты бедности (критерия отнесения к *малообеспеченным*) в Беларуси.

Отличие МПБ заключается в том, что в БПМ не входят культурно-просветительные мероприятия и отдых. Кроме того, в мини-

мальный потребительский бюджет включены и некоторые другие товары, характерные для обычной жизни человека.

Минимум заработной платы – социально-экономический норматив, определяющий минимально допустимый уровень денежных средств, выплачиваемых нанимателем работнику простого труда и способных обеспечить простое воспроизводство его рабочей силы.

Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 10 декабря 2024 г. № 935 с 1 января 2025 г. месячная минимальная заработная плата установлена в размере 726 руб. (с 1 января 2024 г. была 626 руб.). С 1 января 2025 г. размер базовой ставки составляет 270 руб., размер базовой величины в Беларуси увеличен до 42 руб. (базовая ставка нужна для расчёта окладов бюджетников, а базовая величина – для определения размера налогов, сборов, штрафов, пособий и стипендий).

Важным направлением социальной политики является *охрана труда*.

Важную роль при многообразии форм собственности и хозяйствования должны играть *социальные гарантии основных прав человека в сфере труда*. Экономика требует наряду с целевой поддержкой социально незащищенных групп населения государственных гарантий в определённых областях и в определённом объёме для всего или большинства населения страны. Нормы трудового законодательства (приём и увольнение, продолжительность рабочей недели, порядок предоставления и размер отпусков, регулирование трудовых споров и конфликтов) должны распространяться на всех наёмных работников независимо от форм собственности и хозяйствования предприятий и организаций.

Система социальных гарантий, кроме названных выше форм, включает в себя также *социальные гарантии равного доступа к государственной бесплатной системе образования, к социальным и культурным благам данного общества, к рынкам товаров и услуг, к средствам экологической безопасности*.

Следующая структурная составляющая социальной политики – политика социальной защиты. Это система принципов, норм и мер, используемых государством для создания и регулирования социально-экономических условий, обеспечивающих защиту граждан в ситуациях социального риска.

Под *социальным риском* понимается риск возникновения в обществе обстоятельств, наносящих существенный ущерб гражданам по объективным, не зависящим от них причинам (безработица, инфляция, инвалидность, последствия возраста, смерть кормильца и т. п.).

Для проведения политики социальной защиты создается и развивается *система социальной защиты*, которая представляет собой совокупность форм и мер, обеспечивающих поддержание жизнеобеспече-

ния тех групп населения и граждан, которые оказываются в ситуациях социального риска по не зависящим от них обстоятельствам.

Главными принципами, которые лежат в основе политики социальной защиты, являются: гуманность; всеобщность в сочетании с дифференцированным подходом к разным социально-демографическим слоям и группам населения; адресность защиты; гибкость системы; интеграция различных частей в единую систему; надежность ресурсного обеспечения проводимых мер.

Социальная защита осуществляется в двух основных формах: денежной и натуральной. В денежной форме при определённых обстоятельствах выплачиваются разного рода пособия (по безработице; по уходу за ребёнком и т. п.), пенсии (трудовые, социальные и др.), субсидии (в связи с оплатой жилья) и т. д. А в натуральной форме социальная защита может реализоваться в виде бесплатных школьных завтраков или обедов, обеспечения одеждой и питанием детских домов и приютов и т. п.

Основными методами являются следующие.

Социальная помощь, осуществляемая в денежной и в натуральной формах на условиях безвозмездности либо льготности по отношению к лицам, объективно находящимся в затруднительном материальном положении (инвалиды, многодетные, пострадавшие от ЧАЭС и т. п.).

Социальное страхование – система предоставления финансовой помощи за счёт взносов (обязательных или добровольных) при соблюдении зависимости объёмов социальной услуги от размеров сделанных взносов. Эта система может быть как государственной, так и частной.

Социальное попечительство – метод социальной защиты, при котором помощь оказывается вне зависимости от уровня доходов либо взносов, а в связи с выявившейся объективной потребностью (например, в случае, когда дети остались без родителей).

Социальная поддержка – способ социальной защиты граждан, чьи доходы оказались ниже установленного прожиточного минимума.

Социальное обслуживание – система социальной защиты лиц, оказавшихся в экстремальном положении и неспособных к самообслуживанию. В такой ситуации используются методы оказания социально-медицинских услуг на дому, социально-бытовые услуги, услуги реабилитационного характера.

Политика защиты здоровья и экологической безопасности населения – ещё одна составляющая социальной политики.

Две крупнейшие социальные проблемы – тенденция депопуляции населения страны и растущая опасность экологической катастрофы –

при их соединении способны поставить историческую «точку» в самом существовании населения страны, региона и даже Земли в целом. Главными причинами депопуляции являются снижение рождаемости с одновременным ростом смертности населения. Причем, по заключениям специалистов, последний фактор действует на $\frac{1}{3}$ сильнее первого.

11.6. Идея социального государства и её реализация в законодательстве и практической политике Республики Беларусь

Республика Беларусь – суверенное государство с высоким качеством жизни, конкурентным человеческим капиталом, развитой экономикой, встроенной в систему международного разделения труда, сохраненными природными ландшафтами и естественными экологическими системами.

Беларусь вышла на 50-ю позицию в рейтинге 189 государств по индексу человеческого развития и входит в группу стран с очень высоким уровнем человеческого развития. При этом ожидаемая продолжительность жизни – наиболее значимая составляющая индекса человеческого развития – возросла с 70,4 в 2010 г. до 74,5 года в 2019 г. По индексу уровня образования республика сопоставима с развитыми странами Европы и занимает 32-е место из 189 государств.

Реальные располагаемые денежные доходы населения выросли за 2011–2020 гг. в 1,5 раза, реальная заработная плата – в 1,9 раза. Уровень абсолютной малообеспеченности населения снизился с 7,3 в 2011 г. до 4,8 % в 2020 г.

Наблюдается устойчивое снижение уровня смертности населения – с 14,4 в 2010 г. до 12,8 ‰ в 2019 г. При этом показатель младенческой смертности один из самых низких в мире: 2,4 случая на 1000 родившихся. Коэффициент материнской смертности колеблется в пределах одного – трех случаев на 100 тыс. детей, рождённых живыми.

Вместе с тем в последние два года наметились тенденции снижения общего уровня рождаемости: после устойчивого роста с 11,4 в 2010 г. до 12,5 ‰ в 2015 г. он уменьшился до 9,3 ‰ в 2019 г.

В настоящее время численность населения страны составляет 9,2 млн. человек (на 1 января 2023 г.). Однако усиливающийся процесс старения населения и ухудшение динамики воспроизводства, высокий уровень смертности в трудоспособном возрасте, наблюдаемый отток молодёжи из страны и ряд других факторов свидетельствуют о том, что отмеченные демографические проблемы представляют ключевой вызов для устойчивого развития страны.

Тема 12. ТРАНСФОРМАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА

12.1. Необходимость перехода к рыночной экономике

Необходимость реформирования экономики бывших социалистических стран назревала давно, что выражалось в попытках проведения различных экономических реформ и экспериментов. Однако они, как правило, заканчивались совершенствованием существующей административно-командной системы (АКС). В итоге улучшения экономической ситуации не произошло. Напротив, положение в экономике ещё более осложнялось по мере истощения экстенсивных факторов роста. Неэффективность функционирования АКС обусловлена двумя существенными *недостатками*.

Во-первых, её негибкостью, неспособностью быстро адаптироваться к экономическим переменам.

Во-вторых, для командной экономики характерна низкая производительность вследствие её невосприимчивости к достижениям НТР.

Всё это и обусловило необходимость глубокого реформирования административно-командной экономики. Причём требовался новый, качественно иной подход к реформированию экономики, затрагивающий саму основу существующей АКС.

Отсюда следует, что переход от неэффективной АКС к эффективной может основываться на изменении всей совокупности экономических отношений прежней системы, а также механизма её функционирования. Обществу известны *два основных типа механизма её функционирования*:

- на основе прямого директивного регулирования;
- на основе косвенного рыночного регулирования.

Становление рыночной экономики – дело довольно сложное, поскольку предстоит коренным образом трансформировать сложившуюся на протяжении десятилетий АКС, которая по своей природе отторгала нормальные рыночные отношения. Рыночная система функционирует на принципиально иных механизмах экономического развития, чем административно-командная, а потому и сформировать её в сжатые сроки невозможно. Нельзя быстро преобразовать отношения собственности и изменить сложившуюся социально-экономическую структуру общества, создать рыночную структуру и соответствующую нормативно-правовую базу, сформировать, наконец, новое мировоззрение у субъектов хозяйствования.

Следовательно, переход от одной социально-экономической системы к другой – весьма сложный процесс реформирования, трансформации и развития.

Процесс становления рыночной экономики требует довольно продолжительного времени, в течение которого будет существовать так называемая *переходная экономическая система*, или переходная экономика, представляющая собой некую смесь отношений и элементов административно-командной и рыночной систем. Переходная экономика характеризует как бы «промежуточное» состояние общества, когда прежняя система социально-экономических отношений и институтов разрушается и реформируется, а новая только формируется и развивается. Те изменения, которые происходят в переходной экономике, являются преимущественно изменениями развития, а не функционирования, что было характерно для сложившейся системы.

В общем случае трансформационная (или переходная) экономика *отражает особое её состояние, характеризующееся неустойчивостью, промежуточностью и выражающее переход от одной экономической системы к другой*. В нашем случае переход от *плановой экономики к рыночной*.

Трансформационный процесс не следует смешивать с реформированием, ибо *в ходе первого решаются уникальные задачи создания нового строя, новой экономической системы, т. е. задачи радикального изменения всей системы, а реформирование – это изменение, совершенствование, не ломающее основ общества и его экономической системы*.

Главная функция переходного периода – сформировать основу новой экономической системы. Притом критерием новой, более прогрессивной системы будет служить рост экономической и социальной эффективности.

Следует иметь в виду, что переходная экономика сама по себе не представляет экономическую систему, поскольку не обладает *свойствами системы – устойчивостью, целостностью, общим целеполаганием, интегративностью структуры*. Трансформационная экономика – это *особое состояние* экономики, отличающееся промежуточностью и неустойчивостью.

Основными чертами переходной экономики являются следующие.

Во-первых, для переходной экономики свойственны изменчивость, нестабильность.

Во-вторых, для переходной экономики, представляющей собой смесь старого и нового, характерно существование особых переходных экономических форм.

В-третьих, переходной экономике присущ особый характер противоречий.

В-четвертых, характерной чертой переходной экономики является её историчность, что обусловлено особенностями экономического развития отдельных стран.

Особенности функционирования переходной экономики заключаются в следующем.

Первая особенность связана с преемственностью (инерционностью) воспроизводственного процесса, исключающего возможность быстрой замены существующих экономических форм другими, желательными.

Второй особенностью функционирования переходной экономики является интенсивное развитие всех новых форм и отношений.

Трансформация административно-командной системы в рыночную экономику может быть осуществлена эволюционным путем (т. е. путём *градуализма*) или радикальным (т. е. путём *«шоковой терапии»*). Различие между ними заключается в сроках проведения системных преобразований и стабилизационных мерах, объёме регулирующих функций государства и др.

«Шоковая терапия», или *«большой скачок»*, предполагает одновременную реализацию всех основных направлений экономической трансформации в наиболее короткий промежуток времени. Главная идея – достижение в сжатые сроки так называемой точки невозврата процесса рыночных реформ, т. е. состояния экономической системы, при котором уже невозможна реставрация элементов плановой экономики.

Основными задачами в условиях «шоковой терапии» являются:

- либерализация механизмов ценообразования и экономической деятельности, предоставление частным предпринимателям максимальной экономической свободы;

- реализация жёсткой антиинфляционной политики, так как рост инфляции здесь вызван не только структурными дисбалансами АКС, но и одномоментной либерализацией системы ценообразования, что влечёт за собой резкий скачок цен. В частности, решение этой задачи предполагает создание независимого Центрального банка, способного проводить жёсткую денежно-кредитную политику;

- стабилизация государственной финансовой системы, формирование сбалансированного государственного бюджета, в том числе за счёт отказа от субсидирования и дотации государственных предприятий;

- приватизация в наиболее короткие сроки основной части государственного имущества, что должно способствовать формированию в экономике критической массы частных собственников, достаточной для нормального функционирования рыночного механизма;

- создание необходимой рыночной инфраструктуры: финансового рынка, двухуровневой банковской системы, института банкротства, системы правового регулирования хозяйственной деятельности;

- внедрение рыночных элементов социальной помощи – социального и медицинского страхования и т. д.

Среди стран, успешно реализовавших модель «шоковой терапии», можно назвать Польшу, Чехию, Эстонию.

Градуализм (от англ. *gradual* – постепенный) – концепция поэтапного проведения рыночных реформ, предполагающая сохранение на первоначальной стадии достаточно значительного участия государства в экономике. Замена элементов АКС рыночными растягивается во времени. Как правило, осуществление отдельных программ рыночной трансформации происходит не параллельно, а последовательно. Государство не прибегает к жёстким бюджетным ограничениям, нередко продолжая поддерживать крупные государственные предприятия, отводя им роль точек экономического роста, которые впоследствии могут обеспечить рост экономики в целом. Государственными органами разрабатывается промышленная политика, определяющая стратегические цели развития соответствующей отрасли и основные направления их достижения на основе микро- и макрорегулирования, а также стратегическая политика в отношении других отраслей.

Данный подход доказал свою эффективность в Китае и Венгрии.

12.2. Основные направления рыночных преобразований

В каждой постсоциалистической стране, ставшей на путь перехода к рыночной экономике, можно выделить несколько общих «обязательных» направлений, в частности:

- *либерализация экономики;*
- *макроэкономическая стабилизация народного хозяйства;*
- *реформирование отношений собственности;*
- *реструктуризация (структурная перестройка) экономики;*
- *интеграция национальной экономики в систему мирохозяйственных связей;*
- *становление экономики открытого типа.*

Либерализация экономики – это отказ от государственного установления цен, переход к свободному ценообразованию и прекращение контроля со стороны государства над торговлей. Последующие (а нередко и одновременные) шаги – освобождение от государственного диктата в вопросах финансовых отношений, а также либерализация внутренней и внешней торговли.

Практически во всех странах с трансформирующейся экономикой после освобождения цен наблюдались значительная инфляция, спад производства, взаимные неплатежи, усиливалось социальное расслоение населения и снижался его жизненный уровень. Поэтому правительства были вынуждены проводить политику макроэкономической стабилизации. Беларусь также столкнулась с этой проблемой.

Макроэкономическая стабилизация народного хозяйства – это политика, направленная на устранение резких колебаний освобождённых цен и формирование устойчивых финансовых отношений. Как правило, в переходной экономике возможны два сценария осуществления антиинфляционной финансовой стабилизации: ортодоксальный и гетеродоксальный.

Ортодоксальный подход представляет собой совокупность мероприятий, максимально включающих применение рыночных регуляторов, в том числе жёсткую бюджетно-налоговую и кредитно-денежную политику, фиксирование номинальной денежной массы или обменного курса в качестве «якоря» для поддержания уровня цен. Упор делается на свободные цены при ограничении роста заработной платы, а также на либерализацию условий деятельности предприятий на внутреннем и мировом рынках. Дефицит госбюджета сокращается путём как уменьшения государственных расходов на социальные цели, управление, оборону и другое, так и увеличения доходной базы бюджета в результате ужесточения налоговой политики. Одновременно проводится политика «дорогих» денег. Когда эти мероприятия осуществляются правительством быстро и последовательно, они называются *«шоковой терапией»*. Ортодоксальный подход, таким образом, отводит важную роль жёсткой и последовательной политике снижения инфляционных ожиданий.

Гетеродоксальный подход делает упор на политику стабилизации цен и доходов, хотя может также включать монетарную политику и стабилизацию обменного курса. В этом случае временно замораживаются цены и доходы – ещё один «якорь» финансовой стабилизации. Практика показывает, что подобные программы очень эффективны в борьбе с инфляцией, особенно на начальных этапах долгосрочных программ стабилизации. Вместе с тем они дают и негативные результаты: «замороженные» цены лишают стимула развития производства, дезориентируют рыночный механизм, лишая его ценовых импульсов и оценок.

Реформирование отношений собственности – ключевое направление переходного периода. Поскольку собственность выступает основой не только экономических, но и всех общественных отношений, то от хода реформы собственности, её темпов и масштабов зависит ход всей рыночной трансформации народного хозяйства.

Реструктуризация (структурная перестройка) народного хозяйства означает переоснащение отраслей и производств новой современной техникой, ликвидацию устаревших производств и их переориентирование на выпуск современной наукоёмкой продукции, пользующейся спросом как на внутреннем, так и на внешнем рынках.

Практика рыночных реформ показала растущее значение формирования рыночных институтов:

- развитие институтов, обеспечивающих права собственности, договорные отношения, создание компаний, защиту инвесторов, осуществление процедур банкротства, конкурентную среду и др.;
- создание и совершенствование компетентной и надёжной системы судопроизводства и таких специализированных органов, как комиссии по ценным бумагам и антимонопольные службы;
- формирование и развитие системы финансовых рынков и институтов, включая банковский сектор и сеть небанковских финансовых организаций (портфельные фонды, фонды рискованного капитала, лизинговые и факторинговые компании, страховые компании);
- совершенствование системы государственного управления; преобразование структуры органов управления с учётом трансформации форм и методов регулирования экономики.

Одно из основных направлений переходного периода – *интеграция национальной экономики в мировое хозяйство*. Условиями интеграции являются: структурная перестройка народного хозяйства для развития экспортообразующих отраслей; более эффективное участие страны в различных международных экономических организациях; осуществление разумной протекционистской политики для защиты отечественных производителей и ряд других аналогичных мер.

Успешная интеграция народного хозяйства Беларуси в мировую экономику даст значительные экономические преимущества. В частности, позволит более широко получать иностранные кредиты, успешнее развивать хозяйственную международную кооперацию, значительно увеличить объём иностранных инвестиций.

Важную роль в преодолении трудностей переходного периода играет *экономическая интеграция в рамках СНГ*. С 2010 г. начал действовать Таможенный союз Беларуси, Казахстана и России. 1 января 2015 г. стартовал Евразийский экономический союз, в который в настоящее время входят Республика Беларусь, Российская Федерация, Республика Казахстан, Республика Армения и Кыргызская Республика.

Наиболее тесные интеграционные связи сложились между Беларусью и Россией. 2 апреля 1996 г. был подписан договор о создании Сообщества России и Беларуси, 2 апреля 1997 г. – договор о преобразовании Сообщества в Союз, 25 декабря 1998 г. были подписаны Декларация о дальнейшем единении России и Беларуси, договор о равных правах граждан и Соглашение о создании равных условий субъектам хозяйствования. 8 декабря 1999 г. подписан Договор о создании Союзного государства, который вступил в силу 26 января 2000 г.

Формирование рыночной экономики требует решения и ряда других задач, в частности:

- *ограничения прямого вмешательства государства в экономику*, при том что его обязанностью остаётся защита формирующейся рыночной экономики, сохранение стабильности в работе народного хозяйства;
- *демонополизации экономики*;
- *введения института частной собственности*;
- *развития предпринимательства*, в результате которого ожидается расширение малого и среднего бизнеса и формирование среднего класса как основы социальной стабильности общества;
- *развития рынка товаров и услуг, финансового рынка, регулируемого рынка труда*;
- *формирования рыночной инфраструктуры*, включая фондовую, валютную, товарные биржи и др.

12.3. Роль и функции государства в трансформационной экономике

В переходной экономике государство наряду с общими (традиционными) выполняет *особые функции*.

Прежде всего, рыночная трансформация предполагает *либерализацию* экономики, т. е. *предоставление экономическим субъектам большей свободы и избавление их от излишней государственной опеки*. Таким образом, государство существенно сокращает сферу своего влияния на экономические процессы. В то же время в период экономических реформ необходим единый центр, определяющий стратегические цели и способный своей властью создать условия для обеспечения их достижения. Таким центром может выступить только государство.

Поэтому важной функцией государства в переходной экономике является *реализация целостной концепции реформ, в том числе и поддержка институциональных преобразований*. Прежде всего, речь идёт о создании правовой базы функционирования рыночной экономики, а также об обеспечении справедливых и равных условий хозяйствования для всех экономических субъектов.

Растёт роль государства как арбитра, устанавливающего и контролирующего выполнение «правил рыночной игры», и одновременно снижается его значение как активного участника экономических процессов. Приватизация государственной собственности, продиктованная необходимостью децентрализации источников принятия экономических решений, с течением времени также существенно со-

кращает возможности государственного влияния на экономические процессы.

Отсюда следует, что в переходный период *возрастает значение инструментов косвенного воздействия на экономику при сокращении элементов прямого (директивного) управления экономическими процессами.*

В процессе рыночной трансформации *особая роль государства заключается в принятии мер по преодолению трансформационного спада.*

Существенную роль должны сыграть государственные меры в социальной сфере, призванные нивелировать негативные последствия роста числа безработных, а также снижения покупательной способности населения, прежде всего его малоимущих слоёв.

Важной задачей органов государственного управления в переходный период является *определение стратегических целей социально-экономического развития страны.*

Государство выполняет также задачи, характерные для любой экономической системы:

- *создание общественных благ* (оборона, охрана правопорядка и т. д.);

- *формирование условий для выполнения социальных обязательств;*

- *обеспечение предпосылок устойчивого экономического роста.*

В период глобализации большое значение приобретает наиболее выгодная интеграция национальной экономики в систему мирового хозяйства.

Совокупность государственных методов можно классифицировать на три вида:

а) *правовые*, предусматривающие создание законодательной базы, которая обеспечивала бы эффективное функционирование предприятий всех форм собственности, антимонопольное регулирование, формирование правовых основ системы налогообложения;

б) *административные*, включающие разрешительные, запретительные и принудительные меры государственного воздействия, направленные на отдельные виды хозяйственной деятельности или отдельные группы субъектов экономики (в частности, они используются в области социальной политики и национальной безопасности);

в) *экономические*, использующие инструменты бюджетно-налоговой, денежно-кредитной и ценовой политики. К ним можно отнести и методы прямого регулирования (квотирование, лицензирование, систему государственных заказов, субсидий и дотаций).

12.4. Белорусская модель перехода к рынку и её основные черты

Стратегические цели развития белорусской экономики определены в Национальной стратегии устойчивого развития Республики Беларусь на период до 2035 года.

Она предусматривает дальнейшее развитие экономики Беларуси на основе макроэкономической стабильности и эффективном экономическом управлении; инновациях, эффективном использовании природных ресурсов; продовольственной безопасности; способности использовать выгодное географическое расположение страны и климат; надлежащем государственном управлении; обеспечении непрерывных инвестиций в развитие человеческого капитала и доступе к высококачественному образованию, здравоохранению и услугам социальной защиты.

В экономической политике Республики Беларусь сохраняется регулирующая роль государства как в государственном, так и частном секторе национальной экономики. Она находит воплощение в системе индикативного планирования, предусматривающей определение стратегических направлений макроэкономического развития и разработку тактических целей экономической политики. Такой подход позволяет экономическим субъектам формулировать долгосрочные цели, формировать на их основе перспективные бизнес-планы, а также координировать деятельность разрозненных экономических агентов.

На современном этапе развития Республики Беларусь в рамках экономической политики активно задействованы все основные инструменты макроэкономического регулирования. В области монетарной политики Национальным банком осуществляется умеренно жёсткая кредитно-денежная политика, направленная на стабилизацию обменного курса белорусского рубля и существенное замедление темпов инфляции. Мероприятия по оптимизации системы государственных расходов позволяют сформировать сбалансированный государственный бюджет. В рамках фискальной политики реализуются мероприятия по упрощению налоговой системы и снижению налоговой нагрузки на субъекты хозяйствования. Относительно эффективной представляется социальная политика.

В Республике Беларусь переход к рынку осуществляется в рамках собственной концепции, которая имеет ряд общих черт с градуалистским подходом. Ее цель – построение социально ориентированной рыночной экономики. Были приняты во внимание и институциональные особенности белорусской экономики, отсутствие в отечественной истории сколько-нибудь значимого национального предпринимательства, а у подавляющей части населения – существенного опыта самостоятельной хозяйственной деятельности.

Реформирование экономики Республики Беларусь идёт по следующим направлениям:

- 1) реорганизация управления государственными предприятиями;
- 2) разгосударствление и приватизация объектов государственной собственности;
- 3) создание единых и равных условий для функционирования предприятий и организаций различных форм собственности;
- 4) поэтапная либерализация экономической деятельности и обеспечение свободы предпринимательства в сочетании с применением механизмов государственного регулирования;
- 5) создание благоприятных, соответствующих мировой практике условий для привлечения в Республику Беларусь иностранных инвестиций.

Целью реформирования народного хозяйства Беларуси является *построение социально ориентированной рыночной экономики*. В основу её положены общепризнанные подходы:

- создание правовых гарантий личных прав и свобод граждан;
- формирование системы сильной социальной защиты;
- обеспечение свобод предпринимательства и либерализация различных сфер экономической деятельности (в рамках, не противоречащих устойчивому развитию);
- развитие конкурентной среды и противодействие недобросовестной деятельности на рынке;
- равное и единое отношение ко всем формам собственности;
- развитие финансовой и кредитно-денежной систем в направлении максимального обеспечения роста социально-экономической эффективности народного хозяйства;
- создание механизмов ускоренного научно-технического развития страны и привлечения внешних и внутренних инвестиций;
- проведение глубокой коммерциализации и реструктуризации предприятий;
- обеспечение экономической безопасности страны путём последовательного создания системы защиты национальных экономических интересов.

Главной стратегической целью социально-экономических преобразований в Республике Беларусь является повышение жизненного уровня народа с постепенным приближением его благосостояния к уровню высокоразвитых европейских государств на основе сбалансированного и устойчивого экономического развития.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Константинов, С. А. Макроэкономика: курс лекций / С. А. Константинов. – Горки: БГСХА, 2016. – 154 с.
2. Макроэкономика: учеб. пособие / В. А. Воробьев, А. В. Бондарь, Л. Н. Новикова [и др.]; под ред. А. В. Бондаря, В. А. Воробьева. – Минск: БГЭУ, 2009. – 270 с.
3. Абель, Э. Макроэкономика: учебник / Э. Абель, Б. Бернанке; пер. с англ. – 5-е изд. – Санкт-Петербург [и др.]: Питер, Мир книг, 2012. – 762 с.
4. Асеомглу, Д. Введение в теорию современного экономического роста: учебник. В 2 кн. / Д. Асеомглу; пер. с англ. под науч. ред. К. Сосунова; Рос. акад. нар. хоз-ва и гос. службы при Президенте Рос. Федерации. – Москва: Дело, 2018. – Кн. 1. – 900 с.
5. Асеомглу, Д. Введение в теорию современного экономического роста: учебник. В 2 кн. / Д. Асеомглу; пер. с англ. под науч. ред. К. Сосунова; Рос. акад. нар. хоз-ва и гос. службы при Президенте Рос. Федерации. – Москва: Дело, 2018. – Кн. 2. – 738 с.
6. Белорусский путь развития (вопросы и ответы): справочник / М. Г. Жилинский, А. В. Ивановский, И. П. Сидорчук [и др.]. – Минск: Академия управления при Президенте Республики Беларусь, 2017. – 184 с.
7. Бланшар, О. Макроэкономика: учебник / О. Бланшар; Гос. ун-т «Высш. шк. экономики»; пер. с англ. под науч. ред. Л. Л. Любимова. – Москва: ИД Гос. ун-та «Высш. шк. экономики», 2010. – 671 с.
8. Вечканов, Г. С. Макроэкономика: учебник / Г. С. Вечканов. – 5-е изд. – Санкт-Петербург: Питер, 2017. – 446 с.
9. Джонс, Ч. И. Введение в теорию экономического роста: учебник / Ч. И. Джонс; Рос. акад. нар. хоз-ва и гос. службы при Президенте Рос. Федерации; пер. с англ. Ю. Перевышина, Е. Перевышиной; под науч. ред. Ю. Перевышина. – Москва: Дело, 2018. – 290 с.
10. Кейнс, Дж. М. Общая теория занятости, процента и денег. Избранное / Дж. М. Кейнс; пер. с англ. – Москва: Эксмо, 2009. – 957 с.
11. Лемешевский, И. М. Макроэкономика. Общая теория равновесия: учеб. пособие / И. М. Лемешевский. – 4-е изд., доп. и перераб. – Минск: Мисанта, 2016. – 639 с.
12. Лукас, Р. Э. Лекции по экономическому росту / Р. Э. Лукас; пер. с англ. Д. Шестакова. – Москва: Изд-во Ин-та Гайдара, 2013. – 281 с.
13. Макконнелл, К. Р. Экономикс: принципы, проблемы и политика: учебник / К. Р. Макконнелл, С. Л. Брю, Ш. М. Флин; пер. с англ. – 18-е изд. – Москва: ИНФРА-М, 2011. – 1009 с.
14. Макроэкономика: учебник / А. В. Бондарь, Н. Н. Бондарь, В. А. Воробьев [и др.]; под ред. А. В. Бондаря, В. А. Воробьева, А. М. Филипова. – Минск: БГЭУ, 2020. – 365 с.
15. Макроэкономика: учебник для прикладного бакалавриата / А. С. Булатов, Л. М. Капица, С. А. Баргениев [и др.]; под ред. А. С. Булатова. – 2-е изд., испр. и доп. – Москва: Юрайт, 2016. – 410 с.
16. Макроэкономика: учеб. пособие / В. А. Воробьев, И. И. Воробьева, А. В. Бондарь [и др.]; под ред. В. А. Воробьева, А. М. Филипова. – Минск: БГЭУ, 2017. – 226 с.
17. Макроэкономика: теория и российская практика: учебник / А. Г. Грязнова [и др.]. – 6-е изд., стер. – Москва: КноРус, 2016. – 678 с.
18. Матвеева, Т. Ю. Макроэкономика: учебник. В 2 ч. / Нац. исслед. ун-т «Высш. шк. экономики». – 2-е изд., испр. / Т. Ю. Матвеева. – Москва: ИД Высш. шк. экономики, 2019. – Ч. 1. – 438 с.
19. Матвеева, Т. Ю. Макроэкономика: учебник. В 2 ч. / Нац. исслед. ун-т «Высш. шк. экономики». – 2-е изд., испр. / Т. Ю. Матвеева. – Москва: ИД Высш. шк. экономики, 2019. – Ч. 2. – 475 с.

20. Мишкин, Ф. С. Экономическая теория денег, банковского дела и финансовых рынков: учебник / Ф. С. Мишкин; пер. с англ. – 7-е изд. – Москва; Санкт-Петербург; Киев: ИД «Вильямс», 2006. – 875 с.
21. Мэнкью, Н. Макроэкономика / Н. Мэнкью, М. Тейлор; пер. с англ. – 2-е изд. – Санкт-Петербург: Питер, Питер Пресс, 2016. – 559 с.
22. Национальная экономика Беларуси: учебник / В. Н. Шимов, А. А. Быков, Л. М. Крюков [и др.]; под ред. В. Н. Шимова. – 5-е изд. – Минск: БГЭУ, 2018. – 649 с.
23. Самуэльсон, П. Э. Макроэкономика / П. Э. Самуэльсон, В. Д. Нордхаус; пер. с англ. О. Л. Пелявского. – 18-е изд. – Москва: ИД «Вильямс», 2009. – 585 с.
24. Тарасевич, Л. С. Макроэкономика: учебник и практикум для академического бакалавриата: учебник / Л. С. Тарасевич, П. И. Гребенников, А. И. Леусский. – 10-е изд., перераб. и доп. – Москва: Юрайт, 2016. – 526 с.
25. Тейлор, Дж. Б. Справочное руководство по макроэкономике: учебник: в 5 кн. / Дж. Б. Тейлор, Х. Улиг. – Москва: Дело, 2019. – Кн. 1. – 528 с.
26. Уильямсон, С. Д. Макроэкономика: учебник / С. Д. Уильямсон; пер. с англ. под науч. ред. К. Сосунова; Рос. акад. нар. хоз-ва и гос. службы при Президенте Рос. Федерации. – Москва: Дело, 2018. – 934 с.
27. Уолш, К. Монетарная теория и монетарная политика: учебник / К. Уолш; пер. с англ. – Москва: Дело, 2014. – 630 с.
28. Финстра, Р. К. Международная макроэкономика: учебник / Р. К. Финстра, А. М. Тейлор; пер. с англ. – Москва: Дело, 2019. – 600 с.
29. Конституция Республики Беларусь: с изм. и доп., принятыми на респ. референдумах 24 нояб. 1996 г., 17 окт. 2004 г. и 27 февр. 2022 г. – Минск: Нац. центр правовой информации Респ. Беларусь, 2022. – 80 с.
30. Банковский кодекс Республики Беларусь: принят Палатой представителей 3 окт. 2000 г.: одобр. Советом Респ. 12 окт. 2000 г.: с изм. и доп. по сост. на 19 нояб. 2018 г. – Минск: Нац. центр правовой информации Респ. Беларусь 2019. – 220 с.
31. Бюджетный кодекс Республики Беларусь: 16 июля 2008 г.: принят Палатой представителей 17 июня 2008 г.: одобр. Советом Респ. 28 июня 2008 г.: с изм. и доп., внесенными Законом Респ. Беларусь от 31 дек. 2017 г. – Минск: Нац. центр правовой информации Респ. Беларусь, 2018. – 190 с.
32. Налоговый кодекс Республики Беларусь. Общая и Особенная часть: принят Палатой представителей 15 нояб. 2002 г.: одобр. Советом Респ. 2 дек. 2002 г.: в ред. Закона Респ. Беларусь от 29 дек. 2020 г. № 72-З: вступил в силу 1 янв. 2021 г. – Минск: Энергопресс, 2021. – 832 с.
33. Официальный сайт Министерства финансов Республики Беларусь. – URL: www.minfin.gov.by.
34. Официальный сайт Национального банка Республики Беларусь. – URL: www.nbrb.by.
35. Официальный сайт Национального статистического комитета Республики Беларусь. – URL: www.belstat.gov.by.
36. Официальный сайт Президента Республики Беларусь. – URL: www.president.gov.by.
37. Официальный сайт Республики Беларусь. – URL: www/belarus.by.
38. Официальный сайт Совета Министров Республики Беларусь/ – URL: www.government.gov.by.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
Тема 1. ВВЕДЕНИЕ В МАКРОЭКОНОМИКУ.....	4
1.1. Предмет макроэкономики.....	4
1.2. Особенности макроэкономического анализа.....	6
1.3. Модель круговых потоков.....	11
Тема 2. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ В КЛАССИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ.....	15
2.1. Методологические основы классической теории.....	15
2.2. Рынок труда в классической модели.....	16
2.3. Товарный рынок в классической модели.....	21
2.4. Денежный рынок в классической модели.....	23
2.5. Классическая модель в целом.....	23
Тема 3. РАВНОВЕСИЕ ТОВАРНОГО РЫНКА В КЕЙНСИАНСКОЙ МОДЕЛИ.....	25
3.1. Методологические основы кейнсианского подхода.....	25
3.2. Кейнсианская функция потребления.....	27
3.3. Альтернативные теории потребления.....	30
3.4. Инвестиции.....	35
3.5. Равновесный объём национального выпуска в кейнсианской модели.....	38
3.6. Равновесие и ВВП в условиях полной занятости (потенциальный уровень реального ВВП).....	40
3.7. Взаимосвязь модели $AD-AS$ и кейнсианской модели совокупных доходов и совокупных расходов.....	42
Тема 4. СОВМЕСТНОЕ РАВНОВЕСИЕ ТОВАРНОГО И ДЕНЕЖНОГО РЫНКОВ (МОДЕЛЬ $IS-LM$).....	44
4.1. Равновесие на рынке товаров и услуг.....	44
4.2. Равновесие денежного рынка.....	47
4.3. Взаимодействие реального и денежного секторов экономики.....	49
4.4. Модель $IS-LM$ и построение кривой совокупного спроса.....	52
Тема 5. БЮДЖЕТНО-НАЛОГОВАЯ (ФИСКАЛЬНАЯ) ПОЛИТИКА.....	53
5.1. Понятие, цели и инструменты фискальной политики.....	53
5.2. Дискреционная фискальная политика.....	53
5.3. Виды бюджетного дефицита.....	57
5.4. Эффективность фискальной политики.....	58
5.5. Бюджетно-налоговая политика Республики Беларусь.....	61
Тема 6. ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА.....	64
6.1. Понятие и цели денежно-кредитной политики.....	64
6.2. Создание банковской системой «новых» денег.....	67
6.3. Инструменты денежно-кредитной политики.....	71
6.4. Передаточный механизм монетарной политики.....	72
6.5. Использование модели $IS-LM$ для анализа последствий денежно-кредитной политики в условиях постоянных и гибких цен.....	74
6.6. Денежно-кредитная политика в Республике Беларусь.....	78
Тема 7. СОВОКУПНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ. КРИВАЯ ФИЛЛИПСА.....	79
7.1. Совокупное предложение в краткосрочном и долгосрочном периодах....	79
7.2. Монетаризм.....	84
7.3. Теория рациональных ожиданий.....	87
7.4. Экономическая политика стимулирования предложения и теория экономики предложения.....	88

Тема 8. СТАБИЛИЗАЦИОННАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА.....	90
8.1. Стабилизационная политика: понятие, цели и инструменты.....	90
8.2. Политика занятости, её направления и методы.....	94
8.3. Антиинфляционная политика, её направления и методы.....	96
Тема 9. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ И МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКЕ.....	100
9.1. Открытая экономика и её основные взаимосвязи.....	100
9.2. Понятие и модели внутреннего и внешнего равновесия.....	103
9.3. Применение модели «совокупные доходы – совокупные расходы» для анализа открытой экономики: мультипликатор малой открытой экономики.....	104
9.4. Модель Манделла – Флеминга (модель $IS-LM-BP$).....	106
9.5. Макроэкономическая политика в малой открытой экономике в условиях различной мобильности капитала.....	111
9.5.1. Макроэкономическая политика в малой открытой экономике при фиксированном валютном курсе.....	111
9.5.2. Макроэкономическая политика в малой открытой экономике при плавающем валютном курсе.....	114
Тема 10. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ.....	117
10.1. Понятие, показатели и факторы экономического роста.....	117
10.2. Теории экономического роста.....	120
10.3. Современные теории экономического роста.....	136
10.4. Политика экономического роста в Республике Беларусь.....	137
Тема 11. СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА.....	141
11.1. Социальная политика: содержание, направления, принципы, уровни....	141
11.2. Уровень и качество жизни.....	142
11.3. Неравенство в распределении доходов.....	149
11.4. Программы социальной защиты.....	152
11.5. Модели социальной политики.....	153
11.6. Идея социального государства и её реализация в законодательстве и практической политике Республики Беларусь.....	161
Тема 12. ТРАНСФОРМАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА.....	162
12.1. Необходимость перехода к рыночной экономике.....	162
12.2. Основные направления рыночных преобразований.....	165
12.3. Роль и функции государства в трансформационной экономике.....	168
12.4. Белорусская модель перехода к рынку и её основные черты.....	170
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК.....	172

Учебное издание

Константинов Сергей Александрович
Константинов Николай Сергеевич

МАКРОЭКОНОМИКА

КУРС ЛЕКЦИЙ

Учебно-методическое пособие

Редактор *О. Н. Минакова*
Технический редактор *Н. Л. Якубовская*
Корректор *Н. П. Лаходанова*

Подписано в печать 16.06.2025. Формат 60×84 ¹/₁₆. Бумага офсетная.
Ризография. Гарнитура «Таймс». Усл. печ. л. 10,23. Уч.-изд. л. 8,78.
Тираж 40 экз. Заказ

Белорусская государственная сельскохозяйственная академия.
Свидетельство о государственной регистрации издателя, изготовителя,
распространителя печатных изданий № 1/52 от 09.10.2013.
Ул. Мичурина, 13, 213407, г. Горки.

Отпечатано в Белорусской государственной сельскохозяйственной академии.
Ул. Мичурина, 5, 213407, г. Горки.