

ОЦЕНКА ВАЛОВОЙ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ В СИСТЕМЕ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ

И. И. ЛОБАН

УО «Белорусская государственная орденов Октябрьской Революции
и Трудового Красного Знамени сельскохозяйственная академия»,
г. Горки, Республика Беларусь, 213407, e-mail: loban-irina@mail.ru

(Поступила в редакцию 15.04.2026)

В статье рассматривается структура валовой добавленной стоимости в системе национальных счетов на макроуровне. Изучается валовая добавленная стоимость как ключевой макроэкономический показатель, отражающий реальный вклад различных секторов экономики и видов экономической деятельности в формирование валового внутреннего продукта. Раскрывается экономическая сущность понятия, приводится методика расчета, анализируется взаимосвязь валовой добавленной стоимости с валовым внутренним продуктом. В статье в качестве источника информации использованы счета Системы национальных счетов. Процесс распределения и перераспределения доходов в Системе национальных счетов разбивается на отдельные шаги, описываемые в разных счетах. Сумма валовой добавленной стоимости по всем видам экономической деятельности или секторам экономики составляет основной компонент валового внутреннего продукта в рыночных ценах, исчисленного производственным методом. Анализ распределительных операций рассматривается на основании счета образования доходов. Его назначение состоит в том, чтобы показать, какие доходы, связанные непосредственно с производственной деятельностью, должны быть выплачены производителями другим участникам процесса производства из валовой добавленной стоимости. Валовая добавленная стоимость распределяется между факторами производства (трудом, капиталом) и государством. Статьями левой части счета являются оплата труда наемных работников, налоги на производство и импорт, субсидии на производство и импорт. Балансирующая статья – валовая прибыль и валовые смешанные доходы, полученные резидентными институциональными единицами от участия в процессе производства. На основании этого счета формируется валовой внутренний продукт по источникам образования доходов (компонентам).

Ключевые слова: валовая добавленная стоимость, валовой внутренний продукт, выпуск, промежуточное потребление, структура экономики, сектора, виды экономической деятельности.

This article examines the structure of gross value added in the System of National Accounts at the macro level. Gross value added is examined as a key macroeconomic indicator reflecting the real contribution of various economic sectors and types of economic activity to the formation of gross domestic product. The article reveals the economic essence of the concept, provides a calculation methodology, and analyzes the relationship between gross value added and gross domestic product. The article uses the accounts of the System of National Accounts as a source of information. The process of distribution and redistribution of income in the System of National Accounts is divided into separate steps described in different accounts. The sum of gross value added for all types of economic activity or sectors of the economy constitutes the main component of gross domestic product at market prices, calculated using the production method. The analysis of distribution transactions is considered based on the income generation account. Its purpose is to show what income, directly related to production activity, must be paid by producers to other participants in the production process from gross value added. Gross value added is distributed between the factors of production (labor, capital) and the state. The left-hand side of the account includes compensation of employees, taxes on production and imports, and subsidies on production and imports. The balancing item is gross profit and gross mixed income received by resident institutional units from their participation in the production process. This account is used to calculate the gross domestic product by source of income (components).

Key words: gross value added, gross domestic product, output, intermediate consumption, economic structure, sectors, types of economic activity.

Введение

Валовая добавленная стоимость входит в перечень основных показателей экономического развития страны. Программой социально-экономического развития Республики Беларусь на 2026–2030 годы предусмотрено достичь доли высокотехнологичных производств в добавленной стоимости обрабатывающей промышленности – не менее 8,5 процента в 2030 году (7,8 процента в 2024 году); доли валовой добавленной стоимости цифровой экономики в валовом внутреннем продукте – 7,5 процента в 2030 году (6,1 процента в 2024 году) [1].

В то же время в Программе отмечается, что в Республике Беларусь сохраняется ряд системных дисбалансов. Первое – это невысокий уровень технологической структуры. В обрабатывающей промышленности доля низко- и среднетехнологичных производств – 62,8 процента добавленной стоимости, высокотехнологичных – только 7,8 процента. Необходимы повышение инновационной активности отраслей экономики, создание институциональной среды, стимулирующей к инновациям, максимальное использование результатов прикладных научных исследований и разработок, научно-технического и интеллектуального потенциала страны в реальном секторе экономики. Второе – это слабая трансформация отраслевой структуры экономики, что проявляется в низкой доле сферы услуг – 48–49 процентов от валового внутреннего продукта. Требуется максимальное задействование по-

тенциала транспортно-логистических, туристических и IT-услуг, ускоренное развитие деловых и сервисных услуг [1].

При этом не всегда однозначно трактуется понятие и определение валовой добавленной стоимости. Существует множество исследований теории валовой добавленной стоимости, которые отличаются сущностью понятия и составом компонентов ее определяющих. Для целей государственного регулирования, разработки и принятия государственных программ используются методики построения Системы национальных счетов Национального статистического комитета [3].

Валовая добавленная стоимость определяется только на макроэкономическом уровне, то есть на уровне страны в целом, а также по видам экономической деятельности и секторам экономики. При этом в Системе национальных счетов имеется два подхода к ее определению.

Первый – на уровне процесса производства товаров и услуг. Валовая добавленная стоимость – разность между выпуском товаров и услуг и промежуточным потреблением, исчисляемая по видам экономической деятельности и секторам экономики. Выпуск товаров и услуг представляет собой суммарную стоимость товаров и услуг, являющихся результатом производственной деятельности хозяйствующих субъектов. Промежуточное потребление – стоимость товаров и услуг, которые потребляются в отчетном периоде в процессе производства (сырье, материалы, энергия и другое).

Второй – на уровне формирования валовой добавленной стоимости по источникам доходов. Валовая добавленная стоимость включает оплату труда работников, другие налоги на производство за вычетом других субсидий на производство, валовую прибыль и валовой смешанный доход, потребление основного капитала. Оплата труда работников определяется суммой всех вознаграждений в денежной или натуральной форме. Другие налоги на производство – налоги, связанные с использованием факторов производства (земли, активов, рабочей силы), а также государственная пошлина за выдачу специального разрешения (лицензии) на осуществление отдельных видов деятельности или другие обязательные платежи. Другие субсидии на производство – субсидии на фонд заработной платы, за счет которых частично или полностью покрываются издержки организаций по созданию дополнительных рабочих мест, на профессиональное обучение; субсидии на сокращение загрязнения окружающей среды. Разница между налогами и субсидиями представляет собой чистые налоги. Валовая прибыль представляет собой часть добавленной стоимости, которая остается у производителей после вычета расходов, связанных с оплатой труда работников и уплатой налогов на производство и импорт. Прибыль, образующаяся в результате производственной деятельности организаций, учредителями которых являются домашние хозяйства, носит название валового смешанного дохода, поскольку она содержит элемент вознаграждения за труд, который не может быть отделен от дохода владельца. Потребление основного капитала отражает стоимость основных средств (амортизацию), использованных в процессе производства за отчетный период.

Сумма валовых добавленных стоимостей по видам экономической деятельности или секторам экономики представляет собой валовой внутренний продукт в основных ценах.

Валовой внутренний продукт в основных ценах, увеличенный на величину чистых налогов на продукты, представляет валовой внутренний продукт в рыночных ценах.

Именно статистический подход и будет рассмотрен в данной статье.

Цель исследования: оценить структуру валовой добавленной стоимости на макроуровне в разрезе видов экономической деятельности и секторов, отметить изменения структуры в динамике и происходящие структурные сдвиги.

Основная часть

Одной из основных задач макроэкономической политики государства является развитие наиболее эффективных производств, выпускающих экспортно-ориентированную продукцию с высокой долей добавленной стоимости.

Удельный вес валовой добавленной стоимости в выпуске – это ключевой показатель экономической эффективности производства на макроуровне. Он показывает, какую долю в общей стоимости конечного продукта составляет новая стоимость, созданная в процессе производства, а не стоимость ранее использованных ресурсов. Высокий удельный вес означает, что в процессе производства используется относительно мало сырья и материалов по сравнению с конечной стоимостью товаров и услуг. Это характерно для высокотехнологичных отраслей, сферы услуг, где основной вклад вносят знания, труд квалифицированных специалистов, интеллектуальная собственность. Низкий удельный вес указывает на высокую долю затрат на сырье, материалы, энергию, свидетельствует о высокой ресурсоемкости. Это типично для промышленности, производства низкотехнологичной продукции. Для государственного регулирования и экономического анализа этот показатель важен тем, что он помогает определить, по каким видам деятельности экономика наиболее эффективна, а по каким целесо-

образно повышать производительность труда и внедрять новые технологии. Удельный вес валовой добавленной стоимости в выпуске по видам экономической деятельности представлен в табл. 1.

Таблица 1. Удельный вес валовой добавленной стоимости в выпуске по видам экономической деятельности (на уровне процесса производства), %

Виды экономической деятельности	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2024 г.
Сфера производства	35	33	35	34	34
в том числе:					
сельское, лесное и рыбное хозяйство	41	41	44	43	43
горнодобывающая промышленность	59	63	64	61	65
обрабатывающая промышленность	30	28	30	28	28
снабжение электроэнергией, газом, паром, горячей водой и кондиционированным воздухом	41	43	44	50	53
водоснабжение: сбор, обработка и удаление отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	48	44	44	46	49
строительство	44	46	46	48	48
Сфера услуг	66	66	66	66	66
в том числе:					
оптовая и розничная торговля; ремонт автомобилей и мотоциклов	54	55	57	55	55
транспортная деятельность, складирование, почтовая и курьерская деятельность	56	56	56	57	59
услуги по временному проживанию и питанию	45	44	43	43	43
информация и связь	78	79	78	77	77
финансовая и страховая деятельность	65	66	64	71	70
операции с недвижимым имуществом	77	76	74	73	75
профессиональная, научная и техническая деятельность	69	69	69	68	69
деятельность в сфере административных и вспомогательных услуг	69	65	65	66	65
государственное управление	73	76	74	77	72
образование	82	81	82	83	83
здравоохранение и социальные услуги	67	65	66	66	65
творчество, спорт, развлечения и отдых	65	62	62	62	63
предоставление прочих видов услуг	61	62	63	65	66

Примечание. Источник: собственная разработка на основании данных [4].

Данные табл. 1 свидетельствуют о низкой доле валовой добавленной стоимости в сфере производства и высокой доле в сфере услуг. Так, наиболее низкая доля в обрабатывающей промышленности, куда входит производство продуктов питания, напитков, табачных изделий, текстильных изделий, одежды, изделий из кожи, изделий из дерева, производство бумаги и изделий из бумаги, полиграфическая деятельность, производство продуктов нефтепереработки, химических и фармацевтических продуктов, пластмассовых изделий, металлургическое производство, производство вычислительной и электронной аппаратуры, транспортных средств. Это объясняется высокой долей промежуточного потребления. В то же время в горнодобывающей промышленности наиболее высокая доля добавленной стоимости из всех видов экономической деятельности сферы производства. Горнодобывающая промышленность включает добычу угля, нефти и природного газа, металлических руд, полезных ископаемых (камня, песка, глины, торфа, соли), предоставление услуг в этой сфере. В сфере услуг наибольшую добавленную стоимость приносит деятельность в образовании (дошкольное, начальное, среднее, техническое и профессиональное среднее, высшее, послевузовское, дополнительное образование, образование в области физической культуры, спорта и отдыха), государственном управлении (деятельность органов исполнительной и законодательной власти, таможенная деятельность, оборонная деятельность, деятельность в области юстиции, деятельность по обеспечению общественного порядка и безопасности), информации и связи (издательская деятельность, издание программного обеспечения и компьютерных игр, производство и показ кинофильмов и передач, радиовещание, проводная, беспроводная, спутниковая связь, компьютерное программирование, деятельность веб-порталов), операциях с недвижимым имуществом (покупка, продажа, сдача внаем имущества).

Структура валовой добавленной стоимости по видам экономической деятельности – это один из важнейших аналитических инструментов для оценки типа развития экономики страны. Структура с учетом налогов и субсидий показывает, какой из видов экономической деятельности вносит наибольший вклад в создание валового внутреннего продукта. Высокая доля обрабатывающей промышленности свидетельствует об «индустриальной» экономике. На тип «постиндустриальная» экономика указывает доля в сфере услуг – 60–70 %. Рост доли по виду экономической деятельности «информация и связь» указывает на переход на цифровизацию страны. Высокая доля по виду экономической деятельности «сельское, лесное и рыбное хозяйство» свидетельствует о продовольственной безопасности и экспортной ориентации. Если в структуре преобладают виды экономической деятельности с высокой добавленной стоимостью, это говорит о высокой технологичности экономики. Структура валовой добавленной стоимости по видам экономической деятельности приведена в табл. 2.

Таблица 2. Структура валовой добавленной стоимости по видам экономической деятельности, %

Виды экономической деятельности и показатели	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2024 г.
Сфера производства	38,4	38,8	41,1	39,0	37,6
в том числе:					
сельское, лесное и рыбное хозяйство	7,1	6,7	8,1	7,3	6,9
горнодобывающая промышленность	0,5	0,7	0,7	0,6	0,8
обрабатывающая промышленность	21,5	22,8	24,0	22,2	20,3
снабжение электроэнергией, газом, паром, горячей водой и кондиционированным воздухом	2,8	2,9	2,9	3,0	3,2
водоснабжение: сбор, обработка и удаление отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	0,7	0,6	0,6	0,7	0,7
строительство	5,8	5,1	4,8	5,2	5,7
Сфера услуг	49,0	48,7	48,2	48,8	49,7
в том числе:					
оптовая и розничная торговля; ремонт автомобилей и мотоциклов	9,6	9,3	9,7	9,8	9,7
транспортная деятельность, складирование, почтовая и курьерская деятельность	5,3	5,3	5,0	5,2	5,1
услуги по временному проживанию и питанию	0,7	0,9	1,0	1,1	1,2
информация и связь	7,1	7,3	6,1	5,0	4,9
финансовая и страховая деятельность	2,7	2,6	3,3	3,8	3,8
операции с недвижимым имуществом	6,1	6,1	5,8	5,9	6,1
профессиональная, научная и техническая деятельность	2,8	2,7	2,5	2,5	2,5
деятельность в сфере административных и вспомогательных услуг	1,3	1,3	1,3	1,5	1,5
государственное управление	3,7	3,6	3,8	4,0	4,1
образование	4,1	3,9	4,1	4,2	4,4
здравоохранение и социальные услуги	4,0	4,1	4,0	4,1	4,3
творчество, спорт, развлечения и отдых	0,8	0,9	0,9	1,0	1,2
предоставление прочих видов услуг	0,8	0,7	0,7	0,7	0,9
Налоги на продукты	14,3	14,5	12,8	14,4	15,1
Субсидии на продукты (-)	1,7	2,0	2,1	2,2	2,4
Валовой внутренний продукт	100	100	100	100	100

Примечание. Источник: составлено на основании данных [4].

Из данных табл. 2 видно, что в структуре преобладает доля вида экономической деятельности «обрабатывающая промышленность». Высокая доля по виду экономической деятельности «сельское, лесное и рыбное хозяйство» свидетельствует об обеспечении продовольственной безопасности и экспортной ориентации этой отрасли. Положительным моментом является рост доли в сфере услуг, однако удельный вес этой сферы остается пока на недостаточном уровне. Отрицательным – является снижение удельного веса по виду экономической деятельности «информация и связь», что с учетом большой добавленной стоимости в этой сфере и цифровизации экономики недопустимо. Значительный удельный вес по видам экономической деятельности с наибольшей добавленной стоимостью «образование» и «государственное управление» свидетельствует о центральной роли теоретических знаний, вокруг которых будут организованы новые технологии и экономический рост.

Анализ валовой добавленной стоимости по компонентам показывает, как распределяется добавленная стоимость между ключевыми участниками экономики: работниками, государством и владельцами капитала. Высокая доля оплаты труда свидетельствует о том, что данный вид экономической деятельности является важным источником доходов для населения, и преобладание в структуре оплаты труда указывает, что результат труда зависит в первую очередь от людей, а не от оборудования и сырья. Удельный вес чистых налогов (налоги минус государственные субсидии) показывает, какую часть добавленной стоимости государство забирает в бюджет для выполнения своих функций. Если этот показатель отрицательный, это означает, что вид экономической деятельности является субсидируемым. Валовая прибыль и валовые смешанные доходы с учетом потребления основного капитала (амортизации) – главный источник развития экономики, который позволяет закупать новое оборудование и оборотные средства для возобновления цикла производства.

Структура валовой добавленной стоимости по компонентам представлена в табл. 3.

Из данных таблицы видно, что высокая доля оплаты труда характерна для сферы услуг и бюджетных социально-ориентированных видов деятельности, в сфере производства преобладает доля прибыли и амортизации оборудования, что свидетельствует об экономике развития и инвестиций. Субсидируемыми видами экономической деятельности являются «сельское, лесное и рыбное хозяйство» и «финансовая и страховая деятельность». В последней сфере это объясняется тем, что используется льготное кредитование, при котором банки для реализации социальных и экономических программ (строительство жилья, поддержка сельского хозяйства, закупка техники) выдают кредит под низкий процент, а разницу между ним и рыночной ставкой компенсирует государство из бюджета. Эти компенсации в системе национальных счетов учитываются как субсидии. Кроме этого, в страховании существуют механизмы государственного субсидирования определенных видов обязательного страхования, например, страхования урожая с господдержкой. Субсидии на эти цели дают отрицательный

показатель, поскольку группа других налогов на производство для финансовой и страховой деятельности незначительна, она не включает ни налог на прибыль, ни на добавленную стоимость.

Таблица 3. Структура валовой добавленной стоимости по компонентам (на уровне процесса образования доходов) в разрезе видов экономической деятельности в 2024 г., %

Виды экономической деятельности	Валовая добавленная стоимость	в том числе		
		оплата труда	другие чистые налоги на производство	валовая прибыль и валовой смешанный доход, потребление основного капитала
Сфера производства	100	52,0	1,6	46,4
в том числе:				
сельское, лесное и рыбное хозяйство	100	46,8	- 0,6	53,8
горнодобывающая промышленность	100	34,3	6,6	59,0
обрабатывающая промышленность	100	54,4	1,8	43,8
снабжение электроэнергией, газом, паром, горячей водой и кондиционированным воздухом	100	45,2	4,1	50,7
водоснабжение: сбор, обработка и удаление отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	100	61,8	4,6	33,6
строительство	100	54,5	1,3	44,2
Сфера услуг	100	61,1	0,2	38,7
в том числе:	100			
оптовая и розничная торговля; ремонт автомобилей и мотоциклов	100	63,9	0,2	34,9
транспортная деятельность, складирование, почтовая и курьерская деятельность	100	54,6	2,2	43,2
услуги по временному проживанию и питанию	100	65,6	1,0	33,4
информация и связь	100	74,4	0,5	25,1
финансовая и страховая деятельность	100	33,3	- 7,7	74,4
операции с недвижимым имуществом	100	10,1	0,6	89,3
профессиональная, научная и техническая деятельность	100	78,3	1,2	20,5
деятельность в сфере административных и вспомогательных услуг	100	52,7	0,6	46,7
государственное управление	100	87,2	0,1	12,7
образование	100	87,9	0,1	12,0
здравоохранение и социальные услуги	100	87,8	0,1	12,1
творчество, спорт, развлечения и отдых	100	58,7	0,2	41,1
предоставление прочих видов услуг	100	53,4	0,6	46,0

Примечание. Источник: собственная разработка на основании данных [4].

В Системе национальных счетов экономика также рассматривается с точки зрения другой классификации, по секторам экономики. Сектор нефинансовых корпораций – институциональные единицы, основной функцией которых является производство рыночных товаров и оказание нефинансовых услуг с целью реализации их на рынке и получения прибыли. Сектор финансовых корпораций – это единицы, занятые финансовым посредничеством и оказанием вспомогательных финансовых услуг на коммерческой основе другим институциональным единицам. Сектор государственного управления оказывает преимущественно нерыночные услуги для индивидуального (образование, здравоохранение) или коллективного потребления (поддержание правопорядка, оборона страны), а также перераспределяют доходы. Сектор домашних хозяйств – физические лица в экономике страны, основные функции которых заключаются в предложении рабочей силы и конечном потреблении, а также в осуществлении деятельности по производству товаров и оказанию услуг для реализации и собственного использования. Сектор некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства не является рыночным производителем товаров и услуг, а предоставляет товары и услуги домашним хозяйствам или обществу в целом бесплатно или по экономически незначимым ценам. Удельный вес валовой добавленной стоимости в валовом выпуске по секторам экономики представлен в табл. 4.

Таблица 4. Удельный вес валовой добавленной стоимости в валовом выпуске по секторам экономики (на уровне процесса производства), %

Секторы экономики	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2024 г.
Нефинансовые корпорации	42	41	42	41	42
Финансовые корпорации	65	65	63	71	70
Государственное управление	67	66	66	65	63
Домашние хозяйства	66	65	65	66	67
Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства	55	58	61	61	60

Примечание. Источник: собственная разработка на основании данных [4].

Данные табл. 4 свидетельствуют о низкой доле валовой добавленной стоимости по сектору нефинансовых корпораций, что характерно для хозяйствующих субъектов, производящих товары, поскольку этот сектор включает промышленные, сельскохозяйственные, строительные и другие организации любой формы собственности.

Структура валовой добавленной стоимости в разрезе секторов показывает, какова роль различных субъектов в ее создании. Сектор нефинансовых корпораций часто называют «реальным» сектором

экономики. Если его доля велика (более 50 %), значит, экономика ориентирована на создание товаров и услуг. Рост доли сектора финансовых корпораций свидетельствует о том, что экономика становится более сложной, развиваются кредитование, страхование и фондовые рынки. Значительная доля сектора государственного управления указывает на важную роль государства в предоставлении бесплатных услуг в области образования и здравоохранения и сохранении системы государственных социальных гарантий. Сектор домашних хозяйств, включающий индивидуальных предпринимателей, свидетельствует о роли малого бизнеса и самозанятости.

Структура валовой добавленной стоимости по секторам экономики представлена в табл. 5.

Таблица 5. Структура валовой добавленной стоимости по секторам экономики, %

Секторы экономики и показатели	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2024 г.
Нефинансовые корпорации	62,1	62,8	62,9	61,0	61,6
Финансовые корпорации	2,6	2,6	3,3	3,8	3,7
Государственное управление	12,8	12,3	12,6	13,0	12,8
Домашние хозяйства	9,6	9,5	10,1	9,6	9,2
Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства	0,4	0,3	0,4	0,4	0,4
Чистые налоги на продукты	12,5	12,5	10,7	12,2	12,3
Валовой внутренний продукт	100	100	100	100	100

Примечание. Источник: собственная разработка на основании данных [4].

Данные табл. 5 указывают на преобладающую долю сектора нефинансовых корпораций, рост доли сектора финансовых корпораций, значительную долю сектора государственного управления. Отрицательным моментом является снижение доли валовой добавленной стоимости по сектору домашних хозяйств, что свидетельствует о снижении их предпринимательской активности.

Анализ структуры одновременно по компонентам и секторам позволяет сопоставить между собой важные соотношения (табл. 6).

Таблица 6. Структура валовой добавленной стоимости по компонентам (на уровне процесса образования доходов) в разрезе секторов экономики в 2024 г., %

Секторы экономики	Валовая добавленная стоимость	в том числе		
		оплата труда	другие чистые налоги на производство	валовая прибыль и валовой смешанный доход, потребление основного капитала
Нефинансовые корпорации	100	59,3	1,5	39,2
Финансовые корпорации	100	33,1	- 7,8	74,7
Государственное управление	100	89,4	-	10,6
Домашние хозяйства	100	6,1	0,4	93,5
Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства	100	87,3	0,4	12,3

Примечание. Источник: собственная разработка на основании данных [4].

Сектор нефинансовых корпораций имеет баланс между оплатой труда и прибылью, поскольку прибыль выступает основным источником развития производства и занимает в структуре значительный удельный вес. Сектор финансовых корпораций имеет высокую долю прибыли, и в то же время поддерживается государством через чистые налоги. В секторе государственного управления практически вся добавленная стоимость складывается из оплаты труда, поскольку этот сектор состоит из организаций, финансируемых из государственного бюджета, не получающих прибыль. В секторе домашних хозяйств преобладает прибыль, которая в системе национальных счетов называется смешанным доходом, поскольку индивидуальным предпринимателям часто невозможно отделить оплату труда от прибыли.

Заключение

Изученные данные показали, что необходима дальнейшая структурная трансформация экономики с целью максимизации добавленной стоимости, от модели с преобладающей обрабатывающей промышленностью, но имеющей самый низкий удельный вес валовой добавленной стоимости в валовом выпуске к модели с ростом сектора услуг, цифровизации экономики и повышением роли сектора домашних хозяйств в развитии малого предпринимательства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Программа социально-экономического развития Республики Беларусь на 2026–2030 годы [Электронный ресурс]. – URL: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=P925v0001> (дата обращения: 03.04.2026).
2. Лобан, И. И. Проблемы оценки и отражения ненаблюдаемой экономической деятельности на макроуровне / И. И. Лобан // Вестник БГСХА. – 2024. – № 2. – С. 5–11.
3. Методики по формированию и расчету статистических показателей [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.belstat.gov.by/metodologiya/> (дата обращения: 03.04.2026).
4. Национальные счета Республики Беларусь за 2019-2024 годы [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.belstat.gov.by/upload/iblock/fee/nm1pendlnnsrugzwt4iji916m5fxlwqv.pdf> (дата обращения: 03.04.2026).
5. Статистический ежегодник Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – URL: https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/publications/izdania/public_compilation/index_57394/ (дата обращения: 03.04.2026).