

**МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

ГЛАВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ, НАУКИ И КАДРОВ

**Учреждение образования
«БЕЛОРУССКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ»**

НАУЧНЫЙ ПОИСК МОЛОДЕЖИ XXI ВЕКА

**Материалы XII Международной научной конференции
студентов и магистрантов**

(Горки, 28-30 ноября 2011г.)

Часть 3

**Горки
БГСХА
2012**

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

ГЛАВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ, НАУКИ И КАДРОВ

Учреждение образования
«БЕЛОРУССКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ»

НАУЧНЫЙ ПОИСК МОЛОДЕЖИ XXI ВЕКА

Материалы XII Международной научной конференции
студентов и магистрантов

(Горки, 28-30 ноября 2011г.)

Часть 3

Горки
БГСХА
2012

УДК 63:001.31 – 053.81 (062)
ББК 4 ф
Н 34

Редакционная коллегия:

А. П. Курдеко (гл. редактор), А. А. Горновский (отв. редактор),
А. В. Масейкина (отв. секретарь)

Сборник содержит материалы, представленные студентами и магистрантами Беларуси, России и Украины.

В статьях отражены результаты исследований и изучения актуальных проблем развития АПК.

Статьи печатаются в авторской редакции.

Рецензенты:

кандидат экономических наук, доцент Л. И. Дулевич
кандидат юридических наук, доцент А. В. Чернов
кандидат экономических наук, доцент И. И. Лобан

СЕКЦИЯ 7

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ И ЕГО ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ В АПК

УДК 347.746.7

Абросимова И.С. – студентка

ПОСРЕДНИЧЕСТВО (МЕДИАЦИЯ) – АЛЬТЕРНАТИВНЫЙ СПОСОБ УРЕГУЛИРОВАНИЯ СПОРОВ МЕЖДУ СУБЪЕКТАМИ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Научный руководитель – Лазарчук Е.А. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Во многих странах мира в последнее десятилетие активно развиваются различные методы альтернативного разрешения споров, что предполагает отказ от обращения в суд за его разрешением. Термин «альтернативное разрешение споров» является переводом термина «Alternative Dispute Resolution», используемого в теории права и законодательстве США для обозначения неформальных и более гибких процедур урегулирования конфликтов. Эти процедуры возникли как альтернатива государственному правосудию. Мировая практика подтверждает, что наиболее перспективной и урегулированной процедурой является медиация (посредничество).

Развитие экономических отношений в Беларуси в последние годы вызвали резкое увеличение обращений юридических лиц и граждан в хозяйственные суды для разрешения споров, возникающих в сфере предпринимательской деятельности, что влечёт увеличение нагрузки на судей и может снизить качество правосудия. Институт урегулирования споров в порядке посредничества призван уменьшить нагрузку на судей хозяйственных судов Республики Беларусь и найти в спорной конфликтной ситуации взаимовыгодное для сторон решение, способствующее сохранению между сторонами отношений делового сотрудничества.

Директива 2008 (52) ЕС Европейского Парламента и Совета от 21 мая 2008 года относительно некоторых аспектов медиации в гражданских и коммерческих делах даёт следующее определение понятия медиации: «процесс, в котором две и более сторон спора прибегают к помощи третьей стороны с целью достижения соглашения о разрешении их спора вне зависимости от того, был ли этот процесс инициирован сторонами, предложен или назначен судом или предписывается национальным законодательством» [1].

Всем правовым системам присущи следующие объективные предпосылки развития медиации (посредничества):

1. разрешение споров в суде влечёт значительные организационные, эмоциональные, временные, финансовые издержки;

2. судебное решение не всегда приводит к желаемому сторонами результату (как минимум одна сторона всегда остаётся недовольной исходом дела);

3. вышеназванное обстоятельство в последующем вызывает не только уклонение от добровольного исполнения, но и воспрепятствование принудительному исполнению.

4. нагрузка на государственную судебную систему год от года увеличивается, что вызывает её удорожание и не способствует улучшению качества судопроизводства.

Нельзя забывать и о принципах, на которых строится медиация (посредничество). Данные принципы являются общетеоретическими и восприняты хозяйственными судами. Ими являются:

- добровольность;
- прозрачность и свобода проведения процедуры;
- нейтральность и беспристрастность посредника;
- конфиденциальность обсуждаемой информации;
- принятие равноправного решения;
- сотрудничество сторон.

Особенностью данной процедуры является и то, что урегулирование спора в порядке посредничества может быть проведено по любому спору, возникшему из гражданских правоотношений. На основании этого можно сделать вывод о том, что посредничество невозможно по делам, возникающим из административных и иных публичных правоотношений, а также по делам, где спор о праве отсутствует. Подобный вывод обоснован особенностями дел неисковых видов производств, которые не позволяют участникам производства обратиться к процедуре посредничества. Также из категорий дел, рассматриваемых в порядке искового производства, по которым возможно урегулирование спора в порядке посредничества следует исключить дела об установлении факта ничтожности сделок.

Исходя из международного опыта применения процедуры посредничества, европейские эксперты выделяют три основные проблемы применения медиации, а именно:

- вопрос истечения срока давности при обращении к медиатору;
- возможность исполнения достигнутого сторонами соглашения;
- обеспечение конфиденциальности информации, то есть обязанность её сохранения посредником и право посредника скрывать информацию, в том числе от компетентных органов.

Необходимо отметить и такую особенность белорусской модели посредничества (медиации) как выбор посредника. В частности, большая нагрузка на судью хозяйственного суда (60-80 дел в месяц) не

даёт возможности выбрать для целей медиации (посредничества) судью [2].

Так как исследуемая тема на современном этапе очень актуальна для нашего государства с каждым годом всё больше внимания уделяется посредничеству (медиации) белорусскими учёными-юристами как И.А. Бельская, В.С. Каменков, Ю.К. Грушецкий, И.Н. Жданович и др. Довольно интенсивная работа в этом направлении ведётся и в Российской Федерации. Вопросы института посредничества (медиации) освещены в работах Д. Козак, Г. Хесль, Е.И. Носырёвой, В.В. Лисицына и др.

Методологическую основу исследования составляет комплекс общенаучных и специальных методов познания: диалектический, логический, сравнительно-правовой, метод системного анализа и иные научные методы.

На основании проведенного исследования можно выделить следующие проблемы и соответственно внести предложения по развитию института посредничества в Республике Беларусь.

1. Для того, чтобы правильно использовать на практике участие посредника в хозяйственном процессе, необходимо усовершенствовать саму процедуру, как в ХПК, так и посредством соответствующих разъяснений. Необходимо упрощение процедуры урегулирования споров в порядке посредничества и внесение изменений в ХПК в части минимизации участия судьи в процедуре посредничества. При назначении данной процедуры предлагается не выносить определений о приостановлении производства по делу и его возобновлении

2. Для снижения нагрузки на судей и секретарей – помощников судей при урегулировании спора в порядке посредничества предлагается внести изменения в ХПК, предоставляющие суду право утверждать заключенное соглашение единолично, без назначения судебного заседания и составления протокола.

3. Пропаганда и распространение положительного опыта применения медиации хозяйственными судами в ближайшей перспективе должно являться одним из приоритетных направлений в деятельности хозяйственных судов. Пропаганда данного института позволит расширить сферу его применения.

Указанные и иные меры позволили бы реализовать огромный потенциал медиации в урегулировании конфликтов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Директива 2008/52/ЕС Европейского парламента и Советов относительно некоторых аспектов медиации в гражданских и коммерческих делах, 21 мая 2008г. / Третейский суд. – 2008. – № 5. – С. 139-148.

2. Каменков, В.С. Посредничество как способ разрешения экономических споров / В.С. Каменков. Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000. [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2011.

УДК 342.734

Аксенчиков О.А. – студент

ТРУД КАК НАИБОЛЕЕ ДОСТОЙНЫЙ СПОСОБ САМОУТВЕРЖДЕНИЯ ГРАЖДАНИНА

Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Право на труд является важнейшим социально-экономическим правом. Зачастую от того, насколько оно обеспечивается, зависит стабильность не только общества, но и государства.

Нормы, гарантирующие права человека, признанные международным правом в качестве исходных, в национальном законодательстве относятся прежде всего к конституционному уровню, поэтому предметом нашего анализа в первую очередь является Конституция Республики Беларусь 1994 г. (с изменениями и дополнениями 24 ноября 1996 г. и 17 октября 2004).

Впервые в бывшем Советском Союзе и БССР право на труд было закреплено в Конституции СССР 1936 г. а также Конституции БССР 1937г. И если ранее, статья 12 Конституции ССРБ 1919 г. устанавливала, что труд в БССР является обязанностью и делом чести каждого способного к труду гражданина по принципу: «кто не работает тот не ест», то уже в БССР осуществляется принцип социализма: «от каждого по его способности, каждому – по его труду».

Содержание этого права раскрывалось как гарантии на получение работы с оплатой труда в соответствии с его количеством и качеством. В Конституции БССР 1978 г. было добавлено право на выбор профессии, рода занятий и работы в соответствии с призванием, способностями, профессиональной подготовкой, образованием и с учетом общественных потребностей (ст.38).

А вот в Конституции Республики Беларусь право на труд нашло совершенно новую интерпретацию в статье 41.

В данной статье труд провозглашён как наиболее достойный способ самоутверждения человека. Отсюда следует, что есть право и не заниматься трудовой деятельностью, т. е. незанятость не может служить основанием для привлечения гражданина к какой либо юридической ответственности. Таким образом, мы можем говорить о свободе труда, которая не наблюдается в статьях Конституций Советского периода. Обоснованием такого явления послужило положение того, что государство призвано выражать общественные и личные интересы.

Государство создает условия для полной занятости населения. В случае незанятости лица по не зависящим от него причинам ему гарантируется обучение новым специальностям и повышение квалификации с учетом общественных потребностей, а также пособие по безработице в соответствии с Законом «О занятости населения Республики Беларусь».

Согласно Конституции принудительный труд запрещается, кроме работы или службы, определяемой приговором суда или в соответствии с законом о чрезвычайном и военном положении. И то в этом случае учитывается не только состояние здоровья но и честь и достоинство лица.

Также, в статье 42 Конституции Республики Беларусь определено право работника на вознаграждение за выполненную работу в соответствии с ее количеством, качеством и общественным значением, но не ниже установленного государством минимального размера. Здесь же закреплено право женщин и мужчин, взрослых и несовершеннолетних на равное вознаграждение за труд равной ценности.

Трудовые права и свободы, в различных комбинациях закреплены в большинстве конституций мира, важны для лиц наемного труда, которые составляют основную часть работающего населения. Эти права распространяются и на иммигрантов, находящихся в Республики Беларусь, т.е. лиц, не имеющих белорусского гражданства. Трудовые права и свободы защищают человека от произвола работодателей, дают возможность отстаивать свое достоинство и интересы.

Также важной гарантией права на труд является обеспечение гражданину реального отдыха, способствующего восстановлению его сил и работоспособности. В соответствии с Конституцией, право на отдых для работающих по найму обеспечивается установлением рабочей недели, не превышающей 40 часов, сокращённой продолжительностью работы в ночное время, предоставлением ежегодных оплачиваемых отпусков, дней ежедневного отдыха.

В заключение необходимо отметить, что наше государство обеспечивает свободу выбора трудовой деятельности, т. е. нет ограничений в выборе профессии, рода занятий и работы в соответствии с призванием, способностями, образованием, профессиональной подготовкой и с учетом общественных потребностей. Конституция Республики Беларусь закрепляет все положения международно-правовых актов, касающиеся правового статуса человека, в том числе и право на труд.

ЛИТЕРАТУРА

1 Конституция Республики Беларусь 1994 года (с изменениями и дополнениями, принятыми на республиканских референдумах 24 ноября 1996 г. и 17 октября 2004 г.). – Минск: Амалфея, 2005. – 48 с.

2. В а с и л е в и ч, Г.А. Конституционное право Республики Беларусь: учебник / Г.А. Василевич – Минск: Книжный Дом, 2003. – 832 с.

УДК 343.971

Акуленец В.В. – студентка

**РАЗМЕР КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА:
ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ**

Научный руководитель – Кузьмич А.П. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Право гражданина на компенсацию (материальное возмещение) морального вреда гарантировано Конституцией Республики Беларусь (ст. 60) и является способом защиты гражданских прав, неприкосновенности и достоинства личности в установленном законом порядке. Моральный вред подлежит компенсации во всех случаях, когда он причинен действиями, нарушающими личные неимущественные права гражданина либо посягающими на принадлежащие ему от рождения или в силу акта законодательства иные нематериальные блага. Примерный перечень нематериальных благ содержится в п. 1 ст. 151 Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее - ГК). К ним также относятся: право на национальную принадлежность, на свободу вероисповедания, на свободу выбора языка общения, воспитания и обучения, иные права неимущественного характера, гарантированные Конституцией Республики Беларусь.

Нормы ГК, касающиеся определения размера компенсации морального вреда, свидетельствуют о их неоднозначном понимании и применении, так как вопрос определения размера компенсации морального вреда действительно на практике является «камнем преткновения» как для лиц, заявляющих соответствующие требования о такой компенсации, так и для судов, принимающих окончательные решения, небезынтесным представляется уяснение на это счет позиции законодателя.

Согласно закрепленным нормам в ГК компенсация морального вреда осуществляется в денежной форме. Размер компенсации морального вреда определяется судом в зависимости от характера причиненного потерпевшему физических и нравственных страданий. Невязка определения размера компенсации морального вреда, на наш взгляд, это один из более принципиальных и менее урегулированных вопросов.

В постановлении Пленума Верховного Суда от 28 сентября 2000 г. «О практике применения судами законодательства, регулирующего компенсацию морального вреда» (далее - Пленума) сформулирован

ряд положений, позволяющих достаточно объективно определить размер компенсации морального вреда в соответствии с предписаниями закона. В п. 15 Пленума предусмотрено, что требования о размере компенсации должны быть основаны на конкретных обстоятельствах. По исковому заявлению истца суд может согласиться с размером компенсации морального вреда, заявленным потерпевшим либо уменьшить размер компенсации по сравнению с заявленным. При определении размера компенсации морального вреда суды должны учитывать степень вины причинителя вреда и его индивидуальные особенности.

Оценивая необходимость учета при определении размера компенсации морального вреда таких индивидуальных особенностей потерпевшего как условия жизни, материальное положение, нельзя сказать однозначно, что Пленумом найдено бесспорное решение. В первую очередь вызывает сомнение обоснованность расширительного толкования употребленного законодателем в ст. 970 ГК понятия «индивидуальные особенности».

Весьма сложно проследить и какие-либо критерии, которыми руководствуются суды при принятии собственного решения о размере компенсации. Например, в п. 16 Пленума говорится, что если возникновению или увеличению морального вреда содействовала неосторожность самого потерпевшего, то применительно к ст. 952 ГК размер компенсации определяется с учетом степени вины потерпевшего. Суд вправе также учесть имущественное (финансовое) положение причинителя вреда. В то же время, положения, содержащиеся в приведенных выше п. 15 и 16 Пленума, не содержат ответов на отдельные вопросы в силу несовершенных законодательных формулировок, часть из которых носит достаточно спорный характер.

Таким образом, определения размера компенсации морального вреда и анализ этого вопроса позволяет определить следующее. Белорусское законодательство требует разработки и совершенствование данного института, в частности создания механизмов установления индивидуальных особенностей личности, методик определения глубины страданий, которые позволяют, в свою очередь, дифференцированно подойти к данному вопросу.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь от 07.12.1998 г.: с изм. и доп.: текст Кодекса по состоянию на 3 июля 2011 г. // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

2. О практике применения судами законодательства, регулирующего компенсацию морального вреда: Постановление пленума Верховного Суда Республики Беларусь от 28 сентября 2000 г. № 7 // КонсультантПлюс: Беларусь. Технология 3000[Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

УДК 347

Акуленец В.В. – студентка

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ЗАЩИТЫ ЧЕСТИ, ДОСТОИНСТВА И ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ГРАЖДАНИНА И ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

Научный руководитель – Кузьмич А.П. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Право на честь и достоинство, защиту своего доброго имени признаются за каждым лицом и охраняются государством как высшие ценности. Конституция Республики Беларусь провозглашает человека, его права, свободы и гарантии их реализации в качестве высшей ценности и цели общества и государства (ст. 2). Права гражданина на защиту от посягательства на их честь и достоинства гарантировано в Основном Законе (ст. 28, 60), при этом нужно отметить, что ничего не говорится о защите деловой репутации.

В соответствии со ст. 153 Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее - ГК) законодатель предусмотрел ответственность по искам за посягательство на честь, достоинство и деловую репутацию. Необходимыми условиями привлечения к такого рода ответственности являются распространение сведений, их не соответствие действительности и порочащий характер сведений. Постановление Пленума Верховного Суда Республики Беларусь № 15 от 23 декабря 1999 г. «О практике рассмотрения судами гражданских дел о защите чести, достоинства и деловой репутации» (далее - Пленум) предусматривает, что под порочащими являются такие не соответствующие действительности сведения, которые умаляют честь, достоинство или деловую репутацию гражданина либо деловую репутацию юридического лица в общественном мнении или мнении отдельных граждан, юридических лиц с точки зрения соблюдения законов, норм морали, обычаев (например, сведения о нечестности, невыполнении профессионального долга, недостойном поведении в трудовом коллективе, семье, сведения, порочащие производственно-хозяйственную и общественную деятельность, и т.п.).

Необходимо обратить внимание на различную трактовку понятия «деловая репутация». Так, под деловой репутацией гражданина, не являющегося индивидуальным предпринимателем, понимается приобретаемая гражданином общественная оценка его деловых и профессиональных качеств при выполнении им трудовых, служебных и общественных обязанностей. Под деловой репутацией юридического лица и индивидуального предпринимателя понимается оценка их хозяйственной (экономической) деятельности как участников хозяйст-

венных (экономических) правоотношений другими участниками имущественного оборота и гражданами, таковыми не являющимися.

Пленум разъясняет судам, что применительно к защите чести, достоинства и деловой репутации право выбора способа их защиты принадлежит гражданину.

Судья должен выяснить характер требований при разрешая вопроса о привлечении виновных к ответственности, т.е. просит ли гражданин о защите чести, достоинства и деловой репутации в порядке гражданского судопроизводства (на основании ст. 153 ГК) либо о привлечении лица, распространившего порочащие его сведения, к административной (уголовной) ответственности за клевету либо оскорбление?

Следует отметить, что гражданин или юридическое лицо вправе потребовать по суду опровержения порочащих их честь, достоинство или деловую репутацию сведений, если распространивший такие сведения не докажет, что они соответствуют действительности. Если не соответствующие действительности и порочащие честь, достоинство или деловую репутацию гражданина или юридического лица сведения распространены в средствах массовой информации, они должны быть опровергнуты в тех же средствах массовой информации. В случае, если не соответствующие действительности, порочащие честь, достоинство или деловую репутацию гражданина сведения содержатся в документе, исходящем от юридического лица, такой документ подлежит замене. Порядок опровержения порочащих сведений в иных случаях устанавливается судом. По требованию заинтересованных лиц допускается защита чести и достоинства гражданина и после его смерти.

Гражданин, в отношении которого распространены сведения, порочащие его честь, достоинство или деловую репутацию, вправе наряду с опровержением таких сведений требовать возмещения убытков и морального вреда, причиненных их распространением.

Таким образом, сущность гражданско-правового способа защиты чести, достоинства и деловой репутации заключается, таким образом, в восстановлении доброго имени лица, его реабилитации в глазах других членов общества, трудового коллектива, семьи и т.п. При этом понуждения нарушителя к опровержению порочащих сведений применяется не независимо от его вины.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь от 07.12.1998 г.: с изм. и доп.: текст Кодекса по состоянию на 3 июля 2011 г. // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

2. О практике рассмотрения судами гражданских дел о защите чести, достоинства и деловой репутации постановления Пленума Верховного Суда от 23 декабря 1999 г. № 15, с изменениями и дополнениями от 2 июня 2011 г // КонсультантПлюс: Беларусь.

УДК 631.145:338.3

Анашкина В.А. – студентка

СТРУКТУРА АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Современным реформированием агропромышленного комплекса Республики Беларусь (далее – АПК) ставится задача осуществить комплекс организационно-экономических мероприятий, среди которых важнейшие – рыночная реструктуризация системы хозяйствования, углубление специализации производства, более эффективное использование внутренних ресурсов и резервов, концентрация средств на приоритетных направлениях хозяйственной деятельности, переориентация на ресурсосберегающие и программно-целевые методы хозяйствования, совершенствование системы материального стимулирования труда с выходом в конечном итоге на существенный рост продукции и повышение ее конкурентоспособности.

Сельское хозяйство может успешно развиваться лишь в тесной связи с отраслями, поставляющими ему необходимые средства производства и перерабатывающими его продукцию. Отрасли народного хозяйства, участвующие в создании, переработке и реализации продукции сельского хозяйства, образуют АПК. Межотраслевой АПК представляет собой довольно сложную интегрированную систему предприятий и является одним из больших структурных подразделений в народном хозяйстве Республики Беларусь. В настоящее время в состав АПК входит более 120 различных отраслей производства и обслуживания. Роль АПК в народнохозяйственном комплексе Беларуси характеризуется следующими показателями: здесь производится более 20% ВВП, на 75% формируется фонд потребления страны, сосредоточено 46% основных производственных фондов, занято 35% всех работников.

Следует различать функциональную и отраслевую структуру АПК. Функциональная структура связана с воспроизводственным процессом и включает в себя пять последовательных взаимосвязанных стадий:

- 1) выпуск средства производства и оказание производственных услуг для сельского хозяйства и других отраслей АПК;
- 2) производство сельхозпродукции;
- 3) заготовка, транспортировка, хранение, переработка сельскохозяйственной продукции;

4) производство продовольствия, одежды, обуви, лекарств из сырья сельскохозяйственного происхождения;

5) реализация продукции АПК населению.

Отраслевая структура включает три основные сферы:

1) выпуск промышленных средств производства для АПК (тракторное и сельскохозяйственное машиностроение, продовольственное машиностроение, ремонт сельхозмашин, комбикормовая и микробиологическая промышленность и др.);

2) сельское и лесное хозяйство;

3) отрасли, обеспечивающие заготовку, транспортировку, хранение, переработку сельскохозяйственной продукции и доведение ее до потребителя (легкая, пищевая, мясная, молочная, рыбная, мукомольно-крупяная, комбикормовая промышленность и др.).

Главным звеном АПК является сельское хозяйство. Здесь создаются натурально-вещественные основы продукта. Остальные сферы только дорабатывают его и доводят до потребителя.

В условиях перехода к рыночным отношениям выделяют следующие основные задачи АПК:

- создание сбалансированного рынка продовольствия и сельскохозяйственного сырья для промышленности;

- повышение конкурентоспособности сельского хозяйства и АПК в целом на мировом рынке;

- более эффективное использование производственного потенциала во всех сферах АПК;

- сокращение потерь на «стыках» (производство – транспортировка – переработка – торговля);

- повышение плодородия земли.

В настоящее время главное – с наименьшими потерями провести структурную перестройку АПК исходя из реальных интересов и потребностей страны. Цель такой перестройки – на основе совершенствования структуры посевных площадей, интенсификации производства, всемерного развития производственных мощностей вспомогательных отраслей не допустить потерь выращенной продукции сельского хозяйства, создать сбалансированный рынок продовольствия, надежно обеспечивающий население продуктами питания в соответствии с научно обоснованными нормами. Речь идет о том, чтобы значительно повысить эффективность функционирования всех отраслей АПК для достижения более высоких конечных результатов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Беларусь: экономика АПК в очень плохом состоянии / Newsland (Электронный ресурс). – Режим доступа: <http://www.newsland.ru/news/detail/id/635423/cat/86/>.

2. Г у с а к о в, В. Основные направления аграрной реформы агропромышленного производства / В. Гусаков. Финансы, учет, аудит. – 2002. – №4. – С. 35-38.

3. Е р е м е н к о, П.С. О развитии сельскохозяйственного производства в Беларуси /П.С. Еременко. Белорусское сельское хозяйство. - №11 (79). – 2008 (Электронный ресурс). – Режим доступа: <http://agriculture.by/?p=866>.

УДК 342.737.2

Арутюнян К.Г. – студентка

НЕПРИКОСНОВЕННОСТЬ ЖИЛИЩА

Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Право на жилище является одним из важнейших социально-экономических прав, которые конституционно гарантируются каждому гражданину Республики Беларусь. В состав конституционного права на жилище входит и особая гарантия неприкосновенности жилища (статья 29 Конституции Республики Беларусь). Эта гарантия обеспечивает абсолютное личное право граждан, проживающих в жилом помещении, которое связано с их имущественным правом, и означает, что никто не имеет права без законного основания войти в жилище и иное законное владение гражданина против его воли.

В то же время согласно статье 23 Конституции Республики Беларусь ограничение прав и свобод личности допускается только в случаях, предусмотренных законом, в интересах национальной безопасности, общественного порядка, защиты нравственности, здоровья населения, прав и свобод других лиц. В частности, проникновение в жилище без согласия проживающих в нем на законных основаниях граждан допускается в целях спасения жизни граждан и (или) имущества, обеспечения их личной безопасности или общественной безопасности при аварийных ситуациях, стихийных бедствиях, катастрофах либо иных обстоятельствах чрезвычайного характера.

Законные основания ограничений прав и свобод личности определяются специальными нормативными правовыми документами. Например, проведение отдельных оперативно-розыскных мероприятий, ограничивающих конституционные права граждан на неприкосновенность жилища, регламентируется Законом Республики Беларусь «Об оперативно-розыскной деятельности». Такие отдельные мероприятия допускаются только с санкции прокурора на основании мотивированного постановления соответствующего органа, осуществляющего оперативно-розыскную деятельность, и при наличии информации о признаках подготавливаемого, совершаемого или совершенного преступления, а также событиях или действиях, создающих угрозу национальной безопасности Республики Беларусь.

Законом предоставлено право осуществлять оперативно-розыскную деятельность оперативным подразделениям: органов внутренних дел и государственной безопасности, органов государственной охраны, органов внешней разведки Министерства обороны Республики Беларусь, органов финансовых расследований, таможенных органов, пограничных войск.

Граждане, полагающие, что действия органов, осуществляющих оперативно-розыскную деятельность, привели к нарушению или ограничению их прав и свобод, могут обжаловать эти действия в вышестоящий орган, осуществляющий оперативно-розыскную деятельность, прокурору или в суд.

Статьей 2.6 Процессуально-исполнительного кодекса Республики Беларусь об административных правонарушениях определено, что производство процессуальных действий, связанных с вторжением в жилище и иные законные владения, осуществляется по основаниям и в порядке, установленном данным Кодексом.

В соответствии со статьей 9 Жилищного кодекса Республики Беларусь (далее – ЖК) граждане должны обеспечивать доступ в жилые и вспомогательные помещения работникам, занятым обслуживанием и эксплуатацией жилищного фонда, для проверки технического и санитарного состояния помещений и оборудования, а также проведения ремонтных и аварийных работ. Доступ в жилые помещения должен также обеспечиваться при проведении жилищно-эксплуатационными организациями ежегодных плановых (весеннем - в апреле и осеннем - в октябре) обследований жилищного фонда. Такие обследования должны производиться с участием представителей общественности и привлечением при необходимости специализированных организаций и служб.

К сожалению, на практике встречаются примеры, когда в отдельных нормативных документах предусматривается недостаточно обоснованная либо вообще противозаконная возможность ограничения права неприкосновенности жилища. Так, в 2004 году в Конституционном Суде Республики Беларусь был рассмотрен вопрос о конституционности актов, наделивших сотрудников организаций, осуществляющих энерго- и теплонадзор, правом беспрепятственного доступа к электрическим и теплоиспользующим установкам, находящимся в жилых помещениях граждан.

В результате рассмотрения данного вопроса на своем заседании Конституционный Суд признал допустимым наделение уполномоченных должностных лиц правом на беспрепятственный доступ к электрическим и теплоиспользующим установкам, находящимся в жилище граждан, только при наличии аварий, пожаров либо ситуаций, представляющих угрозу жизни людей. По мнению Суда, иные попытки доступа к таким установкам будут являться противозаконными.

Гарантия неприкосновенности жилища реализуется также и другими нормами гражданского и жилищного законодательства, которые предоставляют гражданам право требовать признания недействительным договора найма жилого помещения в случаях нарушения прав других граждан на указанное в договоре найма жилое помещение (статья 62 ЖК), признания недействительным обмена (мены) жилых помещений (статья 34 ЖК), выселения граждан, самоуправно занявших жилое помещение (статья 41 ЖК).

Ответственность за противоправное, прямое или косвенное, посягательство на неприкосновенность жилища установлена соответствующими нормами уголовного, административного и процессуального законодательства. В частности, статьей 202 Уголовного кодекса Республики Беларусь определено, что незаконное вторжение в жилище вопреки воле проживающих в нем лиц либо иное нарушение неприкосновенности законных владений граждан наказываются общественными работами, или штрафом, или арестом на срок до трех месяцев.

Вместе с тем, как отмечается в научных публикациях, правомерное ограничение конституционных прав и свобод личности требует комплексного совершенствования законодательного регулирования оснований и порядка такого ограничения. Одной из дискуссионных проблем является проблема субъектов, правомочных принимать решения о применении мер, ограничивающих конституционные права и свободы личности. Когда действие затрагивает конституционные права личности, уголовно-процессуальный закон устанавливает особые гарантии в виде необходимости решения такого вопроса судом на досудебных стадиях санкционирования указанных мер прокурором. Поэтому можно предложить, чтобы в идеале решение об ограничении конституционных прав должно выноситься лишь независимым и беспристрастным органом, каким является суд.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Республики Беларусь 1994 года: с изм. и доп., принятыми на респ. референдумах 24 нояб. 1996 г. и 17 окт. 2004 г. – 6-е изд., стер. – Минск: Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2010. – 64 с.

2. Об оперативно-розыскной деятельности Республики Беларусь: Закон Респ. Беларусь от 9 июля 1999 г. № 2893: //Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

3. Об обеспечении конституционного права граждан на неприкосновенность жилища и иных законных владений: решение Конституционного Суда Республики Беларусь от 27.05.2004 N П-101/2004: //Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

4. Процессуально-исполнительный кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях: Кодекс Республики Беларусь от 20 декабря 2006 г. N 194-3 (в

УДК 342.761

Арутюнян К.Г. – студентка

ПРАВО НА ЖИЗНЬ

Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

В рамках данной работы мы постараемся заострить внимание на самых интересных и дискуссионных «составляющих» современного конституционно-правового регулирования самого важного из всех прав человека.

Конечно же, это, в первую очередь общее понятие права на жизнь и его свойствах, закрепленных Конституцией Республики Беларусь и многочисленными законодательными актами. При этом будут учтены и международно-правовые нормы, которые являются, несомненно, базовыми для закрепления основных прав и свобод человека в современном мире. Значительный интерес представляет рассмотрение вопроса о смертной казни и ее нормативном регулировании в нашей стране. Вопрос этот важен хотя бы потому, что даже Конституция Республики Беларусь содержит норму о смертной казни в той же самой статье 24, которая и закрепляет право на жизнь.

В статье 24 Конституции Республики Беларусь, принятой 15 марта 1994 г., предусмотрено, что: «Каждый имеет право на жизнь. Государство защищает жизнь человека от любых противоправных посягательств. Смертная казнь до ее отмены может применяться в соответствии с законом как исключительная мера наказания за особо тяжкие преступления и только согласно приговору суда».

Согласно части первой статьи 8 Конституции Республика Беларусь признает приоритет общепризнанных принципов международного права и обеспечивает соответствие им законодательства.

Всеобщая декларация прав человека в качестве приоритетного права каждого человека провозгласила право на жизнь (статья 3). Это право провозглашено и гарантировано другими международными актами.

В статье 6 Международного пакта о гражданских и политических правах, ратифицированного Республикой Беларусь предусмотрено, что право на жизнь есть неотъемлемое право каждого человека. Это право охраняется законом. Никто не может быть произвольно лишен жизни. В странах, которые не отменили смертную казнь, смертные

приговоры могут выноситься только за самые тяжкие преступления в соответствии с законом, который действовал во время совершения преступления (пункты 1,2).

При лишении жизни человека все его другие естественные права теряют смысл, поскольку исчезает их носитель. Поэтому общепризнанное и закрепленное в целом ряде международных документов и нормах национального законодательства положение о том, что каждый имеет право на жизнь, носит всеобъемлющий характер, взаимосвязанный с вопросом о правомерности лишения человека жизни, в том числе и посредством применения смертной казни в качестве уголовного наказания.

На сохранение смертной казни в уголовном законодательстве Республики Беларусь оказывают влияние результаты проведенного 24 ноября 1996 г. референдума, в ходе которого 80,44% граждан, принявших участие в голосовании, на поставленный вопрос: «Поддерживаете ли Вы отмену смертной казни в Республике Беларусь?» - ответили отрицательно.

Референдум проходил в условиях, когда в Уголовном кодексе Республики Беларусь в качестве альтернативы смертной казни предусматривалось только лишение свободы на срок до 15 лет, то есть наказание, явно не соответствующее характеру и степени общественной опасности умышленных убийств, совершаемых при отягчающих обстоятельствах. Пожизненное заключение как исключительное и альтернативное смертной казни наказание было введено в Уголовном кодексе Республики Беларусь только в 1997 г.

Конституционный Суд Республики Беларусь считает, что для обеспечения безопасности общества, недопущения рецидива со стороны лиц, совершающих умышленные посягательства на жизнь при отягчающих обстоятельствах, государство обладает достаточно эффективными уголовно-правовыми средствами, позволяющими изолировать преступников от общества и тем самым не допустить совершения ими новых преступлений. Такими средствами воздействия, в частности, на убийц в Республике Беларусь, как и во многих других странах, являются наказания в виде пожизненного заключения либо лишения свободы, назначаемого на срок до 25 лет.

В преамбуле, Второго факультативного протокола к Международному пакту о гражданских и политических правах, направленного на отмену смертной казни, принятой резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН от 15 декабря 1989 г., государства - участники Протокола констатировали, что отмена смертной казни способствует укреплению человеческого достоинства и прогрессивному развитию прав человека.

Отметим тот факт, что Конституционный Суд Республики Беларусь обращает внимание на то, что Республика Беларусь, даже не являясь членом Совета Европы, в последние годы последовательно про-

водит активную позицию по ограничению смертной казни как на законодательном уровне, так и на практике, что соответствует требованиям, предусмотренным в международных актах. По существу, она приблизилась к решению данного вопроса, а вступление в Совет Европы и подписание в первую очередь Европейской Конвенции, протоколов №6 и №13 к ней предполагает безусловное принятие решения об отмене смертной казни.

На нашу точку зрения, смертная казнь должна быть отменена. Судьям было бы проще работать, если бы смертную казнь вообще отменили, поскольку не ими дана жизнь, то и не им ее отбирать. А также немаловажным обоснованием отмены смертной казни является возможность судебной ошибки. Пожизненное лишение свободы, по сути, есть избавление общества от опасного преступника. Нам не понятно, почему в уголовной практике разделяют зверское убийство и какое-либо иное. И то и другое отнимают жизнь, а значит, по сути своей одинаковы. Пожизненное содержание под стражей в одиночной камере куда страшнее, чем мгновенная смерть. Не зря же многие преступники, осужденные к пожизненной изоляции от общества, говорят, что лучше бы их расстреляли.

Ни практика, ни научные исследования не выявили зависимости совершаемых убийств от степени использования в государстве смертной казни и не определили уровень ее устрашающего эффекта. Этот факт находят свое подтверждение и в других государствах, что явилось для них одним из достаточно серьезных аргументов в пользу отмены смертной казни. По своей природе смертная казнь не может обеспечить достижения и других целей уголовной ответственности, закрепленных в части второй статьи 44 Уголовного кодекса Республики Беларусь: исправление лица, совершившего преступление, и предупреждение совершения им новых преступлений.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Республики Беларусь 1994 года: с изм. и доп., принятыми на респ. референдумах 24 нояб. 1996 г. и 17 окт. 2004 г. – 6-е изд., стер. – Минск: Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2010. – 64 с.

2. О соответствии Конституции Республики Беларусь и международным договорам Республики Беларусь положений Уголовного кодекса Республики Беларусь, предусматривающих применение в качестве наказания смертной казни: Заключение Конституционного Суда Респ. Беларусь от 11 марта 2004 г. №3-171/2004: // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

3. Всеобщая декларация прав человека 1948 года. // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

4. Международный пакт об гражданских и политических правах 1966 года. // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

5. Второй факультативный протокол к Международному пакту о гражданских и политических правах, принятый резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН от 15 декабря 1989 г. // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

УДК 347.435

Балахнина Ю.В. – студентка

НОВАЦИЯ И ОТСТУПНОЕ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Научный руководитель – Чечкова С.П. – ст. преподаватель

УО «Могилевский государственный университет им.А.А. Кулешова»,
Могилев, Республика Беларусь

Развитие тех или иных институтов гражданского права, связанных с обязательствами, играет важную роль в формировании стабильного гражданского оборота, соответствующего основам современного правового государства.

Развитие рыночных отношений предполагает формирование множества способов регулирования взаимоотношений между субъектами гражданского права. В части прекращения обязательств большой интерес представляют такие основания как отступное и новация.

В ГК БССР 1964 г. термин «новация» не использовался. В соответствии с п.1 ст.384 ГК обязательство прекращается соглашением сторон о замене первоначального обязательства, существовавшего между ними, другим обязательством между теми же лицами, предусматривающим иной предмет или способ исполнения (новация). Из этого определения можно выделить некоторые характерные признаки новации.

1. Заключение соглашения о новации прекращает ранее существовавшее обязательство. При этом условие нового соглашения о том, что прежние обязательства утрачивают силу, должно быть сформулировано четко и недвусмысленно, иначе у должника вместо одного возникнет сразу два долга.

2. В качестве новации возможно возникновение нового обязательства только между теми же сторонами. Следовательно, договоры уступки требования или перевода долга не могут новировать прежние обязательства.

3. Соглашение о новации действительно, если только к моменту его заключения действительно новлируемое обязательство. Если последнее признано недействительным либо истек срок его действия, автоматически недействительным (незаключенным) является и соглашение о новации.

4. Новое обязательство должно изменять либо предмет обязательств, либо способ его исполнения. Под предметом исполнения по-

нимается все то, что можно выразить формулой «что и сколько»: конкретные товары (соответствующего количества, номенклатуры, ассортимента), работы, услуги и т.д. Способ исполнения определяется характером действий должника (разовая поставка или отдельными партиями; уплата покупной цены - авансом или по факту, банковским переводом или векселем; продажа сырья или его переработка на дальневосточных условиях и т.п.). Качество товара (работ, услуг, если они подлежат сертификации), а также то, кто (сам должник или третье лицо) исполняет обязательство, аналогичным образом можно рассматривать в качестве изменения способа исполнения обязательства. Под понятие новации подпадают и те случаи, когда один тип договора меняется на другой (например, долг покупателя по договору поставки новирруется в заемное обязательство). Не будет изменения способа исполнения, а следовательно, и новации, при незначительных изменениях содержания обязательства (например, при корректировке цены, замене формы расчета с платежного требования на платежное поручение, перераспределении между продавцом и покупателем обязанности по заключению договора перевозки, продлении срока действия договора и т.п.).

В пп.2 и 3 ст.384 ГК содержатся и другие положения о новации: новация не допускается в отношении обязательств по возмещению вреда, причиненного жизни или здоровью, и по уплате алиментов; новация прекращает дополнительные обязательства, связанные с первоначальным обязательством, если иное не предусмотрено соглашением сторон.

В ГК Республики Беларусь отступному посвящено всего 2 статьи: ст.367 и 380 ГК Республики Беларусь. Согласно ст.380 ГК по соглашению сторон обязательство может быть прекращено предоставлением взамен исполнения отступного (уплатой денег, передачей имущества и т.п.). Размер, сроки и порядок предоставления отступного устанавливаются сторонами. Отступное упоминается в ст.367 ГК: уплата неустойки, установленной в качестве отступного, освобождает должника от исполнения обязательства в натуре. Как известно, основной принцип договорного права – исполнение обязательства в натуре, т.е. если договором предусмотрена обязанность должника поставить товар, выполнить работу или оказать услугу, то уплата денежной суммы не может заменить собой совершение названных действий. Более того, в соответствии с п.1 ст.367 ГК уплата неустойки и возмещение убытков не освобождают должника от исполнения обязательства в натуре. Уплата исключительной неустойки в качестве отступного, как указано в п.3 ст.367 ГК, является прямым исключением из этого правила.

Отступное - один из способов прекращения обязательств, смысл которого состоит в наделении должника с согласия кредитора возможностью заменить первоначальный предмет исполнения другим,

сохраняя в остальном обязательство. Характерными чертами отступного являются следующие: 1) соглашение об отступном всегда сделка, права и обязанности по которой возникают у обеих сторон: одно лицо обязуется предоставить отступное, другое - отказывается от своего права требовать исполнения от первого. К соглашению об отступном применяются все правила, относящиеся к форме, порядку заключения и недействительности договора. Не может быть признана отступным замена должником одного предмета обязательства другим без согласия на это кредитора; 2) отступное может предоставлять любая сторона договора (в т.ч. и обе одновременно); 3) соглашение об отступном является придаточным (дополнительным) обязательством по отношению к основному договору; 4) соглашение об отступном - консенсуальная сделка. С этого же момента прекращается прежнее обязательство; 5) предметом отступного может быть любое действие должника, как то: передача имущества, включая имущественные права, выполнение работы, уплата денег, оказание услуги, несовершение определенного действия и т.п. (ст.288 ГК); 6) ввиду отсутствия в императивных (обязательных для сторон) норм, относящихся к отступному, стороны полностью свободны в выборе условий такого соглашения (например, уплата отступного в любое время или только в определенный срок, денежная или иная форма и т.д.); 7) существенными условиями соглашения об отступном, без которых оно считается незаключенным, являются: предмет (что и взамен чего предоставляется); размер, срок и порядок предоставления отступного; 8) к соглашению об отступном, если в его тексте не предусмотрено иное, могут применяться также нормы законодательства о купле-продаже (если в качестве отступного поставляется товар), подряде (если взамен выполняются работы), возмездном оказании услуг, мене и т.д.

Таким образом, соглашения об отступном и о замене первоначального обязательства другим обязательством, предусматривающим иной предмет или способ исполнения (новация), являются своего рода альтернативой надлежащему исполнению обязательства. Эти институты позволяют кредитору и должнику определять модель, по которой они желают прекратить существующие между ними обязательства. Такая вариативность в отношениях сторон приобретает особое значение в случаях, когда должник по тем или иным причинам не может исполнить обязательство согласно изначально оговоренным условиям.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь, 11 января 1999 г., № 238-З: в ред. от 18.07.2011 г // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2011.

2. Щемелева, Н.И. Прекращение обязательств / Н.И. Щемелева. Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «Юрспектр». – Минск, 2011.

УДК 341.215.4:347.44

Буценко М.Н. – студент

**К ВОПРОСУ ПОДЧИНЕНИЯ ДОГОВОРНЫХ ОТНОШЕНИЙ
ИНОСТРАННОМУ ПРАВУ И ИХ ПРАВОВЫХ ПОСЛЕДСТВИЙ
(«ОБХОД ЗАКОНА») В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ**

Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Выбор определенного законодательства иногда создается искусственно лицами, желающими избежать применения к их правоотношению принудительных законов, которым подчинено это правоотношение. Такого рода «обход закона» имеет большое значение в практике международного частного права (далее - МЧП).

В последнее время в литературе предпринимаются попытки обосновать актуальность и необходимость использования концепции «обхода закона» в МЧП. В качестве обхода закона можно рассматривать выбор в контракте применимого права на основании автономии воли сторон при заключении договора или создание оффшорной компании в зоне «налогового рая». Концепция «обхода закона» в МЧП, а именно, подчинения договорных отношений иностранному праву и их правовые последствия, является довольно сложной и недостаточно полно отражена не только в соответствующих нормативных правовых актах, но и должным образом не исследована в юридической научной литературе.

Так в национальном праве Республики Беларусь, а изначально в Гражданском кодексе Республики Беларусь (далее - ГК Республики Беларусь), в разделе VII «Международное частное право» нашли отражение и законодательное закрепление вопросы обхода акта законодательства и соответствующих последствий этого обхода. В соответствии со статьей 1097 ГК Республики Беларусь соглашения и иные действия по обходу закона должны быть признаны недействительными.

Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 года предусмотрела, что стороны могут по своему усмотрению устанавливать с общего согласия право, подлежащее применению арбитрами при решении спора по существу. Если не имеется указаний сторон о подлежащем применению праве, арбитры будут применять закон, установленный в соответствии с коллизивной нормой, которую арбитраж

ры сочтут в данном случае применимой. В обоих случаях арбитры будут руководствоваться положениями контракта и торговыми обычаями.

Что касается судебной практики в Республике Беларусь, то можно констатировать, что суд, рассматривающий дело с иностранным элементом исходит из принципа, что стороны обязательственного правоотношения могут избрать применимое право как для договора в целом, так и для отдельных его частей. Соглашение должно быть явно выражено или должно прямо вытекать из условий договора и обстоятельств дела в их совокупности. Если стороны не определили применимое право в договоре и международными соглашениями не устанавливаются нормы, регулирующие вопросы определения применимого права, в этом случае суд применяет законодательство Республики Беларусь. В случае если отсутствует выбор применимого права самими сторонами, должны применяться коллизионные нормы, установленные международными соглашениями Республики Беларусь.

Характеризуя научные точки зрения по данной проблеме, установили, что согласно комментарию к статье 1097 ГК Республики Беларусь последствия обхода акта законодательства состоят в признании недействительными любых соглашений и иных действий участников отношений, регулируемых гражданским законодательством, направленных на то, чтобы в обход предусмотренных комментируемым разделом ГК Республики Беларусь правил о подлежащем применению праве подчинить соответствующие отношения иному праву.

Е.Б. Леанович считает, что: «Соглашения и иные действия по обходу закона могут быть признаны недействительными, только если они существенным образом нарушают социально-экономические функции права страны суда».

Л.А. Лунц писал об «обходе закона» в коллизионном праве: «Привязка к определенному законодательству... иногда создается искусственно лицами, желающими избежать применения к их правоотношению принудительных законов...». Здесь понимается намеренное и искусственное действительное создание заинтересованным лицом коллизионной привязки гражданско-правового отношения к какой-либо иностранной национальной правовой системе и создание тем самым коллизии между этой системой и «обходимой» национальной правовой системой (именуемой *lex domesticae*) с целью обеспечить применение к правоотношению первой и избежать применения второй при помощи применимой к такому правоотношению коллизионной нормы *lex domesticae*, содержащей указание на привязку, которая и была этим лицом намеренно создана. При этом такая иностранная национальная правовая система, применения которой заинтересованное лицо добивается, должна являться в каком-либо отношении более благоприятной для него, чем *lex domesticae*.

А.И. Муранов в своей статье ««Обход закона» в международном частном праве: мнимость актуальности и надуманность проблем» считает, что: «Концепция «обхода закона» крайне интересна в теоретическом, компаративистском, историческом, методологическом, логическом, лингвистическом, социологическом и культурологическом планах, и именно в них данную концепцию и следует изучать, а не надуманно искать в ней некие актуальные проблемы».

Подводя итог данной работе, в которой автором были использованы различные методы научного исследования: диалектический метод, метод научного анализа, системный, структурно-функциональный, формально-логический, можно констатировать, что под подчинением договорных отношений иностранному праву подразумевают ситуацию, когда стороны искусственно создают основания для привязки к более приемлемому для них праву (правовой норме). Законодатель четко, в императивной форме, установил определенное правило поведения для субъектов права, применяющих право Республики Беларусь в договорных отношениях. В то же время в научных кругах нет единого подхода к данной проблеме, что позволяет субъектам права иностранных государств, которые используют доктринальные труды в качестве источников права использовать по своему усмотрению определенную точку зрения авторов при заключении и исполнении договоров на международной арене.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 218-З. // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. 2001. № 2/744. (в ред. Закона Республики Беларусь от 03.07.2011 № 285-З). Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.
2. Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже (Женева, 21 апреля 1961 г.). Вступила в силу для Республики Беларусь 12 января 1964 г. // Зарегистрировано в Национальном реестре правовых актов Республики Беларусь. 2003. № 3/556. Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.
3. Комментарий к Гражданскому кодексу Республики Беларусь с приложением актов законодательства и судебной практики (постатейный) / В.Ф. Чигир [и др.]; под общ. ред. В.Ф. Чигира. В 3 кн., Кн.3. – Минск: Амалфея, 2006. – 720 с.
4. Л е а н о в и ч, Е.Б. Международное частное право: учеб. пособие для учебных заведений по юридическим специальностям / Е.Б. Леанович. – Минск: ИВЦ Минфина, 2008. – 360 с.
5. Л у н ц, Л.А. Курс международного частного права. Общая часть: учеб. пособие / Л.А. Лунц. – М: «Юрид. лит.», 1973. – 384 с.
6. М у р а н о в, А.И. «Обход закона» в международном частном праве: мнимость актуальности и надуманность проблем / А.И. Муранов. Законодательство. – 2004. – № 7. – С. 67-73; – №8. – С. 44-54.
7. Обзор судебной практики по разрешению споров с участием иностранных лиц. // Вестник Высшего Хозяйственного Суда. – 2002. – № 12/2(57). – С. 58-59.

УДК 341.24

Буценко М.Н. – студент

ЗАКЛЮЧЕНИЕ ДОГОВОРА МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ

Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

В любой стране существенное место в регулировании гражданско-правовых отношений занимает регулирование договорных обязательств. В международном частном праве особое значение имеют нормы, относящиеся к международной купле-продаже товаров. Известно, что нормы, посвященные международной купле-продаже (причем не только продаже, но и перемещении работ или услуг через границу), приобрели характер общих положений для различных гражданско-правовых сделок с иностранным элементом.

Необходимо отметить, что основным источником правового регулирования договоров международной купли-продажи является Венская конвенция 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров (далее – Венская конвенция). Помимо Венской конвенции договор международной купли-продажи регулируется: Конвенцией ООН об исковой давности договоров международной купли-продажи товаров 1974 года, Конвенцией ООН о праве, применимом к договорам международной купле-продаже товаров 1986 года. Так Венская конвенция исходит из принципа свободы формы договора и не предъявляет особых требований ни к устной, ни к письменной форме договора купли-продажи. В соответствии со статьей 11 Венской конвенции договор купли-продажи может доказываться любыми средствами. Однако, в данном случае, применительно к Республике Беларусь имеет место оговорка, установленная нашим государством при присоединении к конвенции в отношении письменной формы сделки, которая непосредственно соотносится с требованиями п.2 статьи 1116 и п.3 статьи 163 Гражданского кодекса Республики Беларусь. Непосредственно все вопросы, связанные с процессом заключения договора, достаточно подробно урегулированы положениями части второй Венской конвенции.

Рассматривая точку зрения Я.И. Функа по этому поводу можно констатировать, что порядок заключения данного договора начинается с направления предложения (оферты) и одобрения предложения (акцепта). В этом случае договор считается заключенным, если одобрение предложения (акцепт) действительно имеет место.

Е.Б. Леанович считает, что для того чтобы предложение о заключении договора считалось офертой по Венской конвенции, необходимо соблюдение двух условий. Одно условие должно быть определен-

ным и свидетельствовать о намерении оферента считать себя связанным договором, и второе - оферта должна быть адресована одному или нескольким конкретным лицам, в ней должен быть четко указан товар. Что касается количества, цены, срока и других условий договора, то отсутствие их четкой фиксации не принимается во внимание, даже если по национальному праву эти условия должны быть отражены в оферте.

В качестве примера другой точки зрения приведем дело Pratt and Whitney v. Malev, рассмотренного Верховным судом Венгрии (решение от 25 сентября 1992 года) в котором решался вопрос о том, имело ли место заключение договора. Американский производитель авиационных моторов направил две альтернативные оферты различного содержания без указания цены венгерскому производителю самолетов Туполева, который, выбрав подходящую модель, сделал заказ. Суд первой инстанции пришел к выводу, что договор был заключен, поскольку оферта содержала указание на товары и включала положения, позволяющие определить их количество и цену. Однако, по мнению Верховного суда оферта и акцепт были совершенно неопределенными, а поэтому и неэффективными, поскольку они не позволяли прямо или косвенно устанавливать цену на авиационные моторы. Таким образом, согласно решению второй инстанции было установлено, что между сторонами не был заключен действительный договор.

В самом договоре международной купли-продажи наряду с существенными и обычными условиями договора широко применяются деловые обыкновения, а при определенных предпосылках – международные обычаи, например, Международные правила по унифицированному толкованию торговых терминов (далее – Инкотермс 2000), которые периодически перерабатываются Международной торговой палатой. Инкотермс, действующие в настоящее время и применяемые в Республике Беларусь в редакции 2010 года или 2000 года (Инкотермс 2000), включают понятия и толкования 13 терминов, наиболее часто используемых в практике заключения договоров международной купли-продажи.

Например, согласно терминам группы С (CFR, CIF, CPT и CIP) продавец за свой счет обязан заключить договор перевозки на обычных условиях, при использовании соответствующего термина в договоре указывается пункт, до которого продавец должен оплачивать транспортировку товара. При использовании терминов CIF и CIP в обязанности продавца входит также страхование товара за свой счет. На покупателя возлагаются дополнительные расходы, возникающие после передачи товара перевозчику, а также риск случайной гибели или случайного повреждения товара.

За рубежом при перевозке товара морским или внутренним водным транспортом нередко применяется термин FOB (ФОб), который озна-

чает, что продавец считается выполнившим свое обязательство по поставке с момента перехода товара через поручни судна в согласованном порту отгрузки. На продавца возлагаются также обязанности по выполнению таможенных формальностей, необходимых для вывоза товара. В этом случае покупатель должен нести все расходы и риски утраты или повреждения товара.

Стороны договора международной купли-продажи, могут включить в текст договора условие о применении к их взаимоотношениям Инкотермс 2000 либо какого-либо из его отдельных правил, что позволит им избежать регламентации в тексте договора вопросов, связанных с распределением транспортных расходов, определением момента перехода риска случайной порчи или гибели товара и т.п. Нет препятствий для включения отсылок к Инкотермс 2000 во внутренних договорах купли-продажи. В этом случае соответствующие правила будут применяться в качестве условий соответствующих договоров.

Подводя итог данной работе, можно сделать следующий вывод: основным источником регулирующим заключение договора международной купли-продажи является Венская конвенция, а также ряд других сопутствующих международных нормативных правовых актов, в частности правила по унифицированному толкованию торговых терминов - Инкотермс 2000.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи (Вена, 11 апреля 1980 г.). Вступила в силу для Республики Беларусь 1 ноября 1990 г. // Зарегистрировано в Национальном реестре правовых актов Республики Беларусь.2003. № 3/826. Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

2. Гражданский кодекс Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 218-3. // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь.2001. № 2/744. (в ред. Закона Республики Беларусь от 03.07.2011 № 285-3). Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

3. Международные правила толкования торговых терминов Incoterms 2000: Правила международной торговой палаты (Вступили в силу 1 января 2000 года) // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

4. Л е а н о в и ч, Е.Б. Международное частное право: учеб. пособие для учебных заведений по юридическим специальностям / Е.Б. Леанович. – Минск: ИВЦ Минфина, 2008. – 360 с.

5. Ф у н к, Я.И. Заключение договора международной купли-продажи по Венской конвенции / Я.И. Функ. Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

УДК 636.083:339.138

Буян В.М. – студентка

ОСОБЕННОСТИ ПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ МЯСНОЙ ПРОДУКЦИИ

Научный руководитель – Колеснева Е.П. – кандидат эк. наук, доцент УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия», Горки, Республика Беларусь

Под позиционированием понимается деятельность, направленная на особое, отличающееся от конкурентов представление товара потребителю. Так как основной целью позиционирования является занятие определенной и максимально эффективной позиции товара по отношению к конкурентам, то начинать позиционирование необходимо с исследования рынка и определения позиций конкурентных товаров. Чем более исчерпывающую информацию о присутствующих на рынке товарах, их отличительных особенностях и об отношении потребителей к ним имеет предприятие, с помощью исследования рынка, тем более точно оно сможет определить наилучшую позицию для выпускаемого товара.

Позиционирование товара относительно конкурентов может осуществляться по нескольким направлениям. К ним можно отнести и особые свойства продукта, и стоимость, и определенное эмоциональное отношение.

Стратегия позиционирования может быть осуществлена путем разнообразного использования атрибутов, конкуренции, специфического применения, типов потребителей или характеристик класса продукта. Каждый по-разному подходит к развитию стратегии позиционирования, хотя окончательная цель одна для всех — развитие или укрепление определенного образа торговой марки в сознании аудитории.

Известно семь подходов к стратегии позиционирования: использование характеристик продукта или выгоды потребителя; подход «цена — качество»; подход "использования или применения"; подход "пользователь продукта"; подход "класс продукта"; подход "культурный символ"; "конкурентный" подход.

Для проведения исследования позиционирования фирменного магазина ОАО «Агрокомбинат «Юбилейный» нами был выбран "конкурентный" подход, главными критериями оценки при этом послужили такие показатели как: воспринимаемое потребителем качество и воспринимаемая доступность.

Воспринимаемое качество продукции магазина – это субъективное восприятие продуктов фирменного магазина потребителем, потребительская оценка его качеств. Воспринимаемое качество может не иметь ничего общего с реальными вкусовыми и органолептическими свойствами продукта, т.е. с его реальным качеством.

Доступность продукции магазина – это возможность для потребителя купить в магазине продукт сразу же, без дополнительных усилий, как только появится потребность, при этом минимально ограничивая себя в покупке чего-то другого из-за нехватки денег. Следует различать реальную доступность и воспринимаемую потребителем доступность. В случае с реальной доступностью, роль играют три основных показателя: цена, представленность в сети продаж и заметность на полке. В случае с воспринимаемой доступностью – мы сталкиваемся с субъективным мнением потребителя о наличии товара в продаже, адекватности и приемлемости цены.

Главный индикатор для оценки шансов к сбыту можно представить графиком с вертикальной осью «воспринимаемое качество» и горизонтальной осью «доступность продукции».

Последовательность действий проводимого позиционирования должна быть следующей:

1. получить для продукта числовую оценку каждого критерия и, желательно, в нормированном виде, т.е. в виде числа между нулем и единицей;
2. нанести точки, соответствующие полученным оценкам на график, посмотреть их местоположение относительно зон А, В, С, D;
3. сделать выводы и разработать рекомендации.

Точки наносятся следующим образом: по вертикальной оси между “0” и “1” откладывается значения воспринимаемого качества, а по горизонтальной – значения доступности продукта.

В зависимости от положения точек относительно зон А, В, С, D существуют следующие наиболее общие решения о дальнейшей перспективе продукта, если:

- точка находится в зоне А, то шансы к сбыту продукта велики, – следует просто поддерживать ситуацию;

- точка находится в зоне В, то доступность продукта низка; увеличение конкурентоспособности продукта напрямую связано с увеличением его доступности (например, снизить цену);

- точка находится в зоне С, это означает, что продукт при всей его доступности воспринимается потребителем, как продукт невысокого качества; следует улучшить воспринимаемое качество (например, улучшить вкус или объяснить потребителю, что «невысокая упругость» мясной продукции – на самом деле «высокая нежность»);

- если точка находится в зоне D, то стоит определить: есть ли смысл увеличивать воспринимаемое качество и доступность одновременно или снять данный продукт с продаж.

Чем выше и правее расположена на графике точка, соответствующая анализируемому продукту, тем выше его конкурентоспособность, тем больше может быть сбыт; чем ниже и левее, тем – меньше.

Проведение этапов позиционирования выбранного объекта осуществлялось в следующей последовательности:

1-й этап - Находим воспринимаемого качества продукта. Для упрощения применяются следующие обозначения: "Т" – оценка фирменного магазина «Юбиляр», "1К" – оценка первого конкурента (РСУП СГЦ «Агрокомбинат «Заднепровский», "2К" – оценка второго конкурента (ОАО «Оршанский мясоконсервный комбинат»).

По итогам оценки было выявлено, что на сегодняшний день наиболее высоко воспринимается качество товара конкурента «2К», товар «Т» занимает вторую позицию, хотя в будущем ожидается взаимоперемещение конкурентов «1К» и «2К» с третьей позиции на первую и наоборот.

2-й этап - На втором этапе проводим оценку доступности продукта по таким параметрам как низкая цена, высокая представленность в рознице, широта ассортимента, доверие покупателей. В ходе исследования оказалось, что наиболее доступным оценивается товар конкурента «1К», товар «Т» также занимает среднее положение. На завтрашний день положение товаров конкурентов занимает неизменные позиции.

3-й этап - Находим индикатор конкурентоспособности. Наносим точки, соответствующие получению оценки воспринимаемого качества и доступности на график.

Таким образом, из вышеприведенного анализа можно сделать вывод, что наиболее высокие шансы к сбыту у конкурентного продукта 1-К (он находится в зоне "А"). На втором месте наш продукт (Т), он расположен на границах зон "А" и "С" и воспринимается потребителями, как более доступный, но менее качественный, чем 1-К продукт.

Для повышения конкурентоспособности продуктов фирменного магазина и выравнивания шансов к сбыту с продуктом конкурента (1К) наилучшим решением было бы увеличение воспринимаемого качества (переход в зону "А").

ЛИТЕРАТУРА

1. Сегментация рынка и позиционирование на нем / В.В. Коверков, [и др.]; под общ. Ред. С.В. Коверкова. – М.: «Диво», 2001.
2. Р а з у м о в а, С.В. Стратегический маркетинг / С.В. Разумова. – Минск: БГЭУ, 2008. – 375 с.
3. Д у р о в и ч, А.П. Основы маркетинга / А.П. Дурович. – Минск: «Издательство Грещова», 2009. – 295 с.

УДК 339:637.5

Буян В.М. – студентка

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ МЕРЧЕНДАЙЗИНГА МЯСНОЙ ПРОДУКЦИИ

*Научный руководитель – Колеснева Е.П. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Мерчендайзинг – это маркетинг в розничной торговой точке, разработка и реализация методов и технических решений, направленных на совершенствование предложения товаров, в том месте, куда потребитель традиционно приходит с целью совершить покупку.

Мерчендайзинг способствует не только увеличению прибыли и объема продаж, но и позволяет создавать новые комбинации и сочетания товаров и товарных групп, обладающих большей потребительской ценностью в глазах покупателей. С этой точки зрения мерчендайзинг можно рассматривать как науку и искусство продаж, а предметом этой науки считать совершенствование предложения товаров в том месте, куда потребитель традиционно приходит с целью совершения покупки.

Основная цель мерчендайзинга – облегчать и стимулировать продажи в магазине, которые в свою очередь создают условия для максимального роста товарооборота и прибыли.

Одной из составляющих мерчендайзинга является выкладка товаров. Под понятием «выкладка» понимаются технологические процессы, связанные с расположением, укладкой и показом товаров на торговом оборудовании в зале.

Существуют следующие типы выкладки:

1. Горизонтальная выкладка. Однородные по виду и по свойствам товары размещают вдоль по всей длине товарной полки, занимая каждой группой одну – две полки. Горизонтальный блок выкладки товарной марки позволяет «растянуть» внимание покупателей на всю стеллажную длину.

2. Вертикальная выкладка. Предусматривает расположение однородных товаров несколькими рядами на всех полках стеллажей сверху вниз. Хороший показ товаров, удобный покупателям любого роста, что позволяет логично представить товарные группы. Но требует большого полочного пространства.

3. Дисплейная выкладка. Это дополнительные точки, отдельно стоящие фирменные стенды или стойки. Эти стойки размещаются на самых заметных местах зала, согласно направлению движения покупателей.

4. Фронтальная выкладка. Предполагает демонстрацию одного изделия. Другие, такие же, выстраивают в глубине торгового оборудования.

ОАО «Агрокомбинат «Юбилейный» специализируется на выращивании и реализации свиней и крупного рогатого скота. Наряду с реализацией поголовья в живом весе, хозяйство перерабатывает говядину и свинину в собственном цеху.

В настоящее время розничная торговля ОАО «Агрокомбинат «Юбилейный» представлена пятью магазинами, есть пять секции на различных рынках. Девяносто девять процентов продукции, производимой цехом мясопереработки и копчения, реализуется непосредственно через фирменную торговую сеть. Товарооборот в фирменной торговле в 2010 году увеличился на 20% по сравнению с 2009 годом и составил 19530 млн. руб.

Нами проведен анализ организации мерчендайзинга в фирменном магазине №10 «Юбиляр». Так, торговая точка представлена продовольственными отделами с холодильными прилавками, находящиеся в центре магазина недалеко от входа. Холодильные прилавки, на которых представлена продукция, расположены таким образом, что перед ними недостаточно места для большого потока потребителей, что затрудняет процесс выбора и покупки. Непосредственно выкладка продукции оформлена в соответствии с разделением мясных продуктов по видам: вареные колбасы, копчености и полукопчености, сырая продукция. Каждая ассортиментная группа имеет хотя бы по одному разрезанному поперек образцу для демонстрации покупателям.

Мясной отдел по объему реализации, широте ассортимента и получаемой прибыли занимает в магазине одно из ведущих мест.

Холодильные прилавки с мясной продукцией следует располагать таким образом, чтобы перед ними оставалось больше свободного пространства. Посетители магазина задерживаются в этом отделе несколько дольше, чем в других. Рядом с колбасной продукцией могут размещаться сыры, соленья и салаты. В небольших магазинах и павильонах с колбасами может находиться хлебобулочная и виноводочная продукция.

Планирование расположения оборудования в магазине и размещение в нем товаров – это два важных этапа при организации работы магазина. Нами предложено последовательное размещения отделов в магазине «Юбиляр». Так, по периметру торгового зала будут располагаться скоропортящиеся продукты. Отдел «Мясо и мясопродукты» будет находиться вдоль дальней стены торгового зала. Тогда для приобретения мясных продуктов покупатели пересекут торговый зал, в результате объем их покупок увеличится. Отдел «Хлеб и хлебобулочные изделия» будет расположен почти по диагонали относительно входа в торговый зал. Около молочных продуктов большинство поку-

пателей делают остановку, поэтому его целесообразно будет разместить вдоль прилегающей стены, возле отдел «Алкогольные напитки».

Также нами были разработаны рекомендации по выкладке мясной продукции:

1. целесообразнее представлять изделия в направлении от дешевых – к дорогим, а также разделять мясные продукты по их видам: говядина, свинина;

2. не рекомендуется выкладывать рядом с деликатесами и колбасами мясные полуфабрикаты, так как это совершенно различные группы товаров;

3. колбасные изделия желательно выкладывать на прилавке «по производителям», что позволяет лучше представить ассортимент товара и выделить торговую марку. Выкладка по разновидностям и категориям одного и того же вида позволит покупателю сравнить стоимость и внешний вид продукции разных производителей;

4. продавцы отпускают мясные продукты, вынимая их из витрины, соответственно необходимо учитывать данную специфику и выкладывать товар так, чтобы продавцу было удобно и просто доставать товар и наполнять витрину новым товаром.

«Мясной» мерчендайзинг ориентирован на привлечение внимания покупателя к продукту, наиболее эффективную его выкладку в торговой точке, работу с персоналом магазинов и отслеживание присутствия «чуждой» продукции в фирменном холодильном оборудовании.

Выкладка готовых мясопродуктов должна согласовываться с теми традициями, которые существуют в конкретной торговой точке.

Поэтому применение вышеперечисленных принципов «мясного» мерчендайзинга позволит реализовать его основную цель – облегчить и стимулировать продажи в магазине, которые в свою очередь создают условия для максимального роста товарооборота и прибыли

ЛИТЕРАТУРА

1. Гузелевич, Н.Ю. Мерчендайзинг: практика эффективных продаж / Н. Гузелевич. – Минск: Изд-во Гревцова, 2008. – 192 с.
2. Никишкин, В.В. Маркетинг розничной торговли. Теория и методология / В.В. Никишкин. – Минск.: ЗАО «Издательство «Экономика», 2003. – 210 с.
3. Платонов, В.Н. Организация розничной торговли: Учеб. Пособие / В.Н. Платонов. – Минск: БГЭУ, 1996. – 127 с.

УДК 66.8/.9:339.146.4

Гембицкая М.А. – студентка

ВОПРОСЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СБЫТОВОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЙ КОНСЕРВНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

*Научный руководитель – Колеснева Е.П. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Сегодня овощные консервы являются обычным атрибутом рациона не только стран с суровыми климатическими условиями, но и многих других. Особенно это относится к промышленно развитым странам. Причины неизменной популярности овощной консервации в современном мире заключаются также и в том, что они позволяют высвободить массу времени, затрачиваемую на приготовление овощных блюд, обогащают рацион множеством новых вкусов, а также незаменимы в различных поездках.

Изменение структуры питания, наличие в продаже в течение всего года широкого ассортимента свежих фруктов и овощей, появление принципиально новых продуктов и технологий их производства значительно расширяют ассортимент выпускаемой продукции, как в республике, так и в соседних странах и обуславливают необходимость переспециализации организаций, производящих плодоовощные консервы, и их технического переоснащения.

В прошлом году в Беларуси произведено 450,2 млн. условных банок плодоовощных консервов и 867 т (16,5 муб) концентрированных соков, включенных в задание программы по производству консервированной продукции. Это соответственно на 24,5% и 38,5% больше, чем в 2009 году.

Причем примерно 74% всей выпущенной продукции (333,1 муб консервов) произведено в современных видах тары.

Все большее внимание производители уделяют заготовке и переработке огурцов-корнишонов, которые пользуются хорошим спросом. Так, в прошлом году их выпуск увеличился на 5,4%. Поскольку 2010 год был урожайным на грибы, предприятия отрасли произвели из них консервов почти в 1,8 раза больше, чем в 2009 году. Выпуск консервов из фасоли возрос на 27,5%.

Запасы всех консервов — 111,3 муб, или 243,3% к среднемесячному производству. Производство плодоовощных консервов за восемь месяцев 2011 года увеличилось на 29,4% по отношению к показателю аналогичного периода прошлого года — до 191,4 муб, всех консервов — на 20,6% (до 398,7 муб).

ОАО «Горынский агрокомбинат» является одним из крупнейших предприятий Брестской области, специализирующихся на производст-

ве консервов. Доля ОАО «Горынский агрокомбинат» на рынке консервов республики составляет 16 %. На предприятии проводится политика по увеличению сбыта за рубеж. Для реализации этих планов способствует наличие железнодорожной ветки, производственных мощностей и др. Среди регионов, рассматриваемых в качестве потенциальных рынков сбыта как наиболее перспективных для предприятия, оценены рынки городов Москвы (ООО «Козерог Инвест»), Брянска (ООО «Юком-пром»), Ростова-на-Дону (ИП Стрелец Н.А.). Перечисленные покупатели заинтересованы в приобретении в первую очередь зеленого горошка и огурцов. По поставкам зеленого горошка агрокомбинат сотрудничает с г. Кишинев (SRL «Pro Vivast»). По поставкам широкого ассортимента консервов железнодорожным транспортом ведется сотрудничество с ТОО «Роида», Республика Казахстан. Ведутся переговоры о поставках с фирмой «Лучшие семь», г. Караганда, Республика Казахстан.

Налаживание связей по сбыту за рубеж предоставляет возможности предприятию повысить экономическую эффективность. Стабильный сбыт позволяет планировать свою деятельность на достаточно долгий период времени. А связи с зарубежными предприятиями дает возможность для поиска новых каналов сбыта и формировании своего имиджа на географической карте мира.

УДК 338.242.4.025.88:351.82(476)

Годунова Т.В. – студентка

ПРОДАЖА АКЦИЙ (ДОЛЕЙ В УСТАВНЫХ ФОНДАХ) НА АУКЦИОНЕ КАК СПОСОБ ПРИВАТИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ИМУЩЕСТВА

Научный руководитель – Кузьмич А.П. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

С 1 января 2011 г. вступила в силу новая редакция Закона Республики Беларусь от 19.01.1993 № 2103-ХІІ «О приватизации государственного имущества и преобразовании государственных унитарных предприятий в открытые акционерные общества» (далее – Закон). В соответствии с Законом, приватизация будет проводиться как путем продажи акций на аукционе либо по конкурсу, так и путем продажи предприятий как имущественных комплексов на аукционе либо по конкурсу.

Продажей объекта государственной собственности на аукционе является его приобретение физическим или юридическим лицом в собственность на открытых торгах, когда от покупателя не требуется выполнения каких-либо условий (аукцион без условий) или когда от по-

купателя требуется выполнение определенных условий (аукцион с условиями), устанавливаемых органом приватизации.

Обязательными условиями аукциона с установлением начальной цены продажи, равной одной базовой величине, являются: осуществление покупателем предпринимательской деятельности на данном объекте, создание им дополнительных рабочих мест и запрещение покупателю продажи, иного отчуждения объектов до выполнения им условий договора купли-продажи.

Орган приватизации устанавливает размер задатка (не более 10 процентов от начальной цены продажи объекта приватизации), принимает заявления на участие в аукционе, создает комиссию по проведению аукциона по продаже объектов приватизации. Комиссия по проведению аукциона по продаже объектов приватизации определяет участника, выигравшего торги, и оформляет протокол о результатах аукциона по продаже объекта приватизации. Порядок проведения аукционов по продаже объектов приватизации определяется Советом Министров Республики Беларусь с учетом требований Закона и иных нормативных правовых актов.

По информации Государственного комитета по имуществу, в перечень ОАО, акции которых подлежали продаже в 2008-2010 годах, с учетом корректировки было включено 155 обществ. В результате за 3 года проданы акции только 10 АО, в том числе в 2010 году – 5 АО. Наиболее крупными были сделки по продаже акций ЗАО «БелСТ» (500 млн.долл. США), ОАО «Белтрансгаз» (2,5 млрд.долл. США), ОАО «БПС-Банк» (280,8 млн.долл. США) и ОАО «Белвнешэкономбанк» (14,46 млн.долл. США).

14.06.2011г. состоялся первый аукцион по продаже государственных пакетов акций открытых акционерных обществ в рамках программы приватизации на 2011-2013 годы. На продажу были выставлены пакеты акций 9 предприятий. В итоге были проданы акции трех ОАО. Один белорусский инвестор приобрел 54,3% УФ ОАО «Слуцкая мебельная фабрика» за Br 9,79 млрд. и 88,3% ОАО «Жлобинмебель» за Br3,54 млрд. Поскольку на акции этих двух предприятий была подана всего одна заявка, что требует признать аукцион несостоявшимся, покупатель согласился приобрести акции, что разрешено действующим законодательством, с превышением стоимости на 5% от начальной цены. В результате аукционов республиканский бюджет получит 20,82 млрд. рублей. Кроме всего прочего, государство пытается продавать пакеты акций предприятий с помощью иностранных агентов или консультантов. К примеру, Австрия выделила на эти цели 5 млрд. долл. США.

Значительное место в 1991-1997 гг. занимали предприятия, приватизированные путем продажи на аукционе. Такой способ характерен для коммунальной собственности (торговли, бытового обслуживания,

общественного питания). С 1994 по 2000 год по проекту Международной Финансовой Корпорации «Малая приватизация в Беларуси» было приватизировано около 880 объектов коммунальной собственности, из них - 86 % с помощью аукционов. В настоящее время продажа на аукционе также занимает ведущее место среди способов приватизации.

Выкуп государственного имущества, продажа по конкурсу или на аукционе – это конкурентные формы приватизации, когда владельцами становятся внешние собственники. Акционирование с сохранением 100% пакета акций у государства, по сути, не является приватизацией. Таким образом, одной из характеристик белорусской приватизации является сохранение государственной собственности.

ЛИТЕРАТУРА

1. О приватизации государственного имущества и преобразовании государственных унитарных предприятий в открытые акционерные общества Закон Респ. Беларусь, от 19 января 1993 г. № 2103-ХП: в ред. Закона Респ. Беларусь от 16.07.2010г. №3172-3 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] /ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

2. Ракова, Е. Приватизация или внешний долг? Варианты финансирования внешнеторгового дефицита Беларуси / Е. Ракова, Г. Шиманович; – СПб. Невский простор, 2007.

УДК 658.628

Горанская Д.Н. – студентка

ПРИМЕНЕНИЕ СТРАТЕГИИ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ МОУП «БОРИСОВСКИЙ КОНСЕРВНЫЙ ЗАВОД»

*Научный руководитель – Дулевич Л.И. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Актуальность исследования. Актуальность исследования определяется тем, что на современном этапе развития экономики предприятиям чрезвычайно важно производить то, будет необходимо потребителю, создать такое производство, которое будет приносить прибыль.

Цель исследования. Анализ и применение на практике механизм осуществления различных методов совершенствования ассортиментной политики предприятия в современных условиях.

Методика исследования: монографический, экономико-статистический, расчетно-конструктивный, методы маркетинговых исследований. Аналитическая часть научной работы выполнена по материалам бухгалтерской и статистической отчетности МОУП «Борисовский консервный завод» за 2007-2009 годы.

Полученные результаты. Емкость белорусского рынка соков в Беларуси составляет около 7-8 млн. дал в год или 150-200 млн. условных банок. В 2009 году в Беларуси потребление соков составило 248 муб или 6-9 литров на душу с долей импортных 47%, из них 119 муб - импорт, 129 муб - собственное производство. В структуре производства плодоовощных консервов МОУП «Борисовский консервный завод» производство соков занимает 82%. В 2010 г объём производства сока составил 15,4 муб. В ходе маркетинговых исследований была проведена оценка фруктовых соков торговой марки «Асалода» с помощью шкалы семантического дифференциала, по критериям: вкус, натуральность, удобство и привлекательность упаковки, цена, полезность и широта ассортимента.

Полученные результаты показывают, что вкус сока торговой марки отдают производителям других торговых марок, вкус которых считают лучше. По содержанию химических добавок соки «Асалода» отмечены как худшие из предложенного ассортимента соков. Предприятию следует принять меры по совершенствованию и видоизменению образа упаковки для сока. Данный критерий оценен как худший из всех предложенных торговых марок сока на рынке. Респонденты оценили данный сок как самый дешёвый из всех представленных на рынке. Содержание полезных компонентов в соке оценено в (-2) балла, рекомендуется использовать при производстве натуральное сырье, производить соки без консервантов. Ассортимент продукции, предлагаемый Борисовским консервным заводом оценен как достаточно широкий, однако для наиболее полного удовлетворения потребностей покупателей рекомендуется расширить ассортимент выпускаемой продукции.

С целью финансового оздоровления предприятия, наращивания объемов производства и реализации, предлагаем в научной работе метод внедрения нового вида продукта. По проекту будет осуществляться производство натурального ягодного сока в упаковке Tetra-Pak Prisma Asseptik Screwcap Applicator объёмом 1 л. Преимущество данного вида упаковки состоит в уникальности её формы пробки. Удобная форма сока позволит снизить затраты при транспортировке продукции, что вдвое снижает себестоимость продукции. Упаковка будет произведена из экологически-чистого сырья и позволит сохранить все полезные свойства продукта. Плотность картона обеспечит защиту сока от механических повреждений, яркий дизайн упаковки выделит сок среди товаров-конкурентов на рынке. Данная упаковка будет производится на РУПП «Берёзатара» по импортозамещающему проекту. В перспективе новое производство позволит стране сэкономить порядка 20 млн. долларов США в год.

Исследования показали, что спрос на данную продукцию является устойчивым и постоянным, не подвержен сезонным колебаниям. По-

требители обращают внимание на здоровое питание, натуральность и полезность продуктов, учитывая данный аспект предлагаем выпускать сок под названием «Здоровая капля» Источники инвестиций – банковский кредит на сумму 3,6 млрд. руб. На основе бизнес-плана инвестиционного проекта рассчитана чистая прибыль. При работе в одну смену она составит около 3211млн. руб. Рентабельность производства - 18%. Динамический срок окупаемости 3 г и 8 месяцев. По качеству и цене сок «Здоровая капля» рассчитан на сегмент премиум-класса. Совершенный вкус, удобство упаковки, простота потребления сока позволяет использовать слоган: «Пейте ягоды». Позиционирование новой марки сока было разработано исходя из уникальных рациональных преимуществ продукта - уникальная форма упаковки, высокое качество продукта, уникальная рецептура. В целях дальнейшего продвижения товаров на рынок, разработан ряд необходимых рекламных мероприятий и рассчитаны затраты на рекламу. «Асалода» респондентов устраивает, но предпочтения потребители.

УДК502.34 (476)

Гордеюк Е.О. – студентка

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРАВА НА БЛАГОПРИЯТНУЮ ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ В РЕСПУБЛИКЕ

Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,

Горки, Республика Беларусь

В статье 46 Конституции Республики Беларусь сказано, что каждый имеет право на благоприятную окружающую среду и на возмещение вреда, причиненного нарушением этого права. Охрана окружающей среды и рациональное использование природных ресурсов, обеспечение экологической безопасности человека – важнейшие условия устойчивого экономического и социального развития государства.

В соответствии с Законом Республики Беларусь «Об охране окружающей среды» (далее – Законом) при планировании и осуществлении деятельности, оказывающей влияние на состояние окружающей среды, органы государственной власти, юридические и физические лица обязаны, в частности, исходить из приоритета охраны жизни и здоровья человека в сравнении с другими целями природопользования, обеспечения прав граждан на благоприятную для жизни, труда и отдыха окружающую среду; научно обоснованного сочетания экологических и экономических интересов общества; регионального использования природных ресурсов с учётом возможностей окружающей среды, необходимостью воспроизводства природных ресурсов и недопущение необратимых последствий для окружающей среды и здоровья человека.

В Законе сказано, что *благоприятная окружающая среда* - это окружающая среда, качество которой обеспечивает экологическую безопасность, устойчивое функционирование естественных экологических систем, иных природных и природно-антропогенных объектов. В соответствии с Законом при планировании и осуществлении деятельности, оказывающей влияние на состояние окружающей среды, органы государственной власти, юридические и физические лица обязаны, в частности, исходить из приоритета охраны жизни и здоровья человека в сравнении с другими целями природопользования, обеспечения прав граждан на благоприятную для жизни, труда и отдыха окружающую среду; научно обоснованного сочетания экологических и экономических интересов общества; регионального использования природных ресурсов с учетом возможностей окружающей среды, необходимости воспроизводства природных ресурсов и недопущения необратимых последствий для окружающей среды и здоровья человека.

С учетом указанных принципов охране подлежат как вовлеченные в хозяйственный оборот, так и не используемые напрямую в данный период виды природных ресурсов. К ним относятся климатические ресурсы, атмосфера, включая озоновый слой, земля, ее недра и почвы, воды, растительный и животный мир, а также иные природные объекты. Рациональное использование природных ресурсов предусмотрено другими законодательными актами, включая и кодексы (о земле, о недрах, водный, лесной). К ним можно также отнести законы «О питьевом водоснабжении», «Об особо охраняемых природных территориях и объектах» и др.

Осуществлением этих принципов занимаются государственные органы, а именно Президент Республики Беларусь, Совет Министров Республики Беларусь, Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды Республики Беларусь и его территориальные органы, иные специально уполномоченные республиканские органы государственного управления и их территориальные органы, местные Советы депутатов, исполнительные и распорядительные органы в пределах их компетенции. Но государственным органом управления природопользованием в Республике Беларусь специальной компетенции является Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды. На него возложено ряд функций: разработка и проведение единой государственной политики в области охраны окружающей среды; разработка предложений по экологическим нормативам и правил; проведение государственной экологической экспертизы; обеспечение населения экологической информацией, участие в создании системы экологического образования и воспитания, взаимодействие с общественными природоохранными организациями.

В статье 13 закона Республики Беларусь «ОБ охране окружающей среды» закреплено что: право граждан на благоприятную окружающую среду обеспечивается:

- планированием и нормированием качества окружающей среды, мерами по предотвращению вредного воздействия на окружающую среду и ее оздоровлению, предупреждению и ликвидации последствий аварий, катастроф и стихийных бедствий;
- возмещением в установленном порядке вреда, причиненного жизни, здоровью, имуществу граждан в результате вредного воздействия на окружающую среду;
- предоставлением полной, достоверной и своевременной информации о состоянии окружающей среды и мерах по ее охране;
- судебной защитой, самозащитой и получением квалифицированной юридической помощи;
- деятельностью общественных объединений;
- контролем в области охраны окружающей среды и др.

Отсюда можно констатировать, что государство обеспечивает право граждан на благоприятную окружающую среду по - средствам нормативно - правовых актов. При нанесении вреда окружающей среде государством предусмотрена административная, дисциплинарная, материальная или уголовная ответственность. Например, предприятия возмещают нанесенный ущерб по специальным таксам или в соответствии с нормами гражданского законодательства на основании решения суда по иску потерпевшей стороны. К уголовной ответственности привлекаются субъекты, виновные в нанесении значительного ущерба природной среде, повлекшего гибель людей или особо крупные материальные потери. Материальная ответственность нарушителей природоохранного законодательства состоит в возмещении ущерба, причиненного их неправомерными действиями. Важную роль в пресечении правонарушений в сфере экологии играют службы контроля и общественные организации, однако только меры запретительного характера не решат проблему сохранения нашей природной среды. Огромное значение в ее решении имеет воспитание граждан в духе бережного отношения к богатствам природы как к национальному достоянию, нетерпимости к фактам расточительного отношения к природным ресурсам.

Право на благоприятную окружающую среду в Республике Беларусь принадлежит гражданину от рождения и подлежит защите как личное неимущественное право, не связанное с имуществом, в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь.

Моральный вред, причиненный гражданину нарушением его права на благоприятную окружающую среду, подлежит компенсации в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Таким образом, исходя из всего вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что государство осуществляет контроль за рациональным

использованием природных ресурсов в целях защиты и улучшения условий жизни, а также охраны и восстановления окружающей среды.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Республики Беларусь 1994 года (с изменениями и дополнениями, принятыми на республиканских референдумах 24 ноября 1996 г. и 17 октября 2004 г.). – Минск: Беларусь. – 2009. – 96 с.

2. Об охране окружающей среды: Закон Респ. Беларусь, 26 ноября 1992 г., № 1982-ХП; в ред. Закона Респ. Беларусь от 31 дек. 2010 г. // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

3. Комментарий к Конституции Республики Беларусь / Г.А. Василевич [и др.]; под общ. ред. Г.А. Василевич. – Минск: Амалфея, 2006. – 77 с.

УДК 347.155.5

Гращенко Е.В. – студентка

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

*Научный руководитель – Орлович Н.В. – ст. преподаватель
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Действующее гражданское процессуальное законодательство допускает ведение дел физических и юридических лиц в суде их представителями. В одних случаях использование помощи представителя служит для заинтересованного лица единственным допусκαемым законом способом реализации своих процессуальных прав и обязанностей. В других - обращение к услугам представителя позволяет заинтересованным лицам преодолеть различные сложности как объективного, так и субъективного порядка, препятствующие или существенно затрудняющие самостоятельную защиту своих интересов в суде. Таким образом, значение института представительства в гражданском процессе весьма велико. Однако его правовое регулирование пока еще далеко от совершенства, и на ряд имеющихся здесь проблем хотелось бы обратить внимание особо.

Согласно ч. 2 ст.70 Гражданского процессуального кодекса Республики Беларусь (далее - ГПК) дела юридических лиц ведут в суде их органы *или другие представители* юридических лиц. То есть, по мысли законодателя, орган юридического лица является представителем последнего. Но можно ли в действительности орган юридического лица считать его представителем?

Полагаем, что ответить на указанный вопрос следует отрицательно. Ведь органы являются неотъемлемой структурной частью юридического лица, именно они формируют и реализуют волю данного субъекта права, и, прежде всего, через свои органы юридическое лицо,

как весьма специфический субъект права, объективируется во вне. Поэтому в пределах предоставленной им компетенции органы юридического лица олицетворяют *само юридическое лицо*. Как совершенно верно подметила Г.Л. Осокина, орган юридического лица и само юридическое лицо представляют собой *единого* субъекта права, в то время как представитель юридического лица всегда выступает как *внешний* по отношению к юридическому лицу и, следовательно, *отличный* от него субъект права. Кроме того, воплощенный в ч. 2 ст. 70 ГПК подход с неизбежностью приводит к выводу о том, что дееспособность юридических лиц в сфере гражданского судопроизводства ограничена (так как согласно указанной норме юридические лица действуют в суде всегда только через представителей). Однако такой вывод явно противоречит положениям ч. 1 ст. 59 ГПК, наделяющей всех юридических лиц полным объемом гражданской процессуальной дееспособности. Наконец, признание за органом юридического лица качества судебного представителя поднимает вопрос о том, какой вид представительства здесь имеет место. Так, например, некоторые авторы применительно к данному случаю говорят о законном представительстве. Но ведь, во - первых, органы юридического лица не названы в качестве законных представителей в ст. 74 ГПК, а во - вторых, полномочия законного представителя могут возникать (равно, как и быть ограничены) лишь в силу прямого указания об этом нормативного правового акта, и прежде всего - закона (п.7 ст.1, ч.1 ст.74 ГПК). Полномочия же (и пределы их осуществления) органа юридического лица по защите интересов последнего в суде определяются, как правило, учредительными документами соответствующей организации (ч. 2, 3 ст.70 ГПК). Вряд ли здесь можно говорить и о наличии договорного представительства, так как это будет чревато следующими негативными последствиями: во - первых, руководитель организации, пожелавший самостоятельно вести ее дела в суде, в силу ч. 2 ст. 76 ГПК вынужден будет сам себе выдавать доверенность; во-вторых, такой способ подтверждения полномочий руководителя будет находиться в противоречии с положениями ч. 3 ст. 70 ГПК. Таким образом, между органом юридического лица и представителем юридического лица нельзя ставить знак равенства. Нужно сказать, что в отдельных случаях подобной концепции следует и отечественный ГПК, например, ч.1 ст. 184 ГПК проводит различие между руководителем и представителем юридического лица, однако это не снимает вопроса о недостатках нормы ч. 2 ст. 70 ГПК.

С учетом изложенного полагаем, что из первого предложения ч. 2 ст. 70 ГПК слово «другие» следует исключить. Кроме того, считаем необходимым в этом предложении союз «или» заменить словами, «а также». Ведь в литературе признано, что личное участие в деле органа юридического лица не исключает участия в процессе представителя юридического лица и наоборот. Между тем союз «или», по мнению некоторых авторов, способен привести к противоположному вы-

воду. Далее хотелось бы обратить внимание на второе предложение ч. 2 ст. 70 ГПК. Прежде всего, эта норма неудачна в том отношении, что говорит о ведении дела в суде представителем *коллегиального органа управления* юридического лица, а не представителем *самого юридического лица* (эта же ошибка повторена в названии и ч. 4 ст. 75, ч. 1 ст. 184 ГПК). Ведь коллегиальный орган управления, передавая полномочия по защите интересов организации в суде, направляет в суд *не своего* представителя (так как орган юридического лица самостоятельным субъектом права не является), а представителя юридического лица в целом. Помимо этого, рассматриваемая норма законодательно закрепила достаточно распространенную в литературе точку зрения о невозможности ведения дел юридического лица в суде его коллегиальным органом управления. Однако такой подход приводит к выводу о том, что организации, имеющие лишь коллегиальные органы управления (действующее законодательство это допускает), в процессуальном смысле являются недееспособными, что прямо противоречит положениям ч. 1 т. 59 ГПК. Кроме того, возможно ли привести сколь-нибудь серьезные аргументы против ведения дел организации в суде ее коллегиальным органом? Думается, что нет. И в том плане уже сам за себя говорит тот факт, что в хозяйственном судопроизводстве, где сторонами процесса выступают преимущественно юридические лица, подобные ограничения отсутствуют. Поэтому, полагаем, что второе предложение из ч. 2 ст. 70 ГПК следует исключить, сохранив (и подкорректировав с учетом высказанного выше замечания) при этом ч. 4 ст. 75 ГПК, так как представитель юридического лица вполне может быть уполномочен и коллегиальным органом последнего.

ЛИТЕРАТУРА

1. Скобелев, В Проблемы правового регулирования представительства в гражданском процессе / В. Скоблев. Юстиция Беларуси, №5/2009, – С. 30-31.

УДК 316.454.5:347.726 (476.4)

Грязева О.В. – студентка

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КОММУНИКАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ЧЕРИКОВСКОГО РАЙПО

Научный руководитель – Воробьева Н.Ф. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

В 2010 году белорусская Интернет-аудитория увеличилась на 16,7% и достигла 3,5 млн. человек. Основными Интернет-пользователями являются люди в возрасте от 19 до 34 лет.

Рост популярности Интернета в Республике Беларусь способствует развитию Интернет-рекламы, которая постепенно становится одним из

наиболее эффективных средств распространения информации о товарах, услугах и товаропроизводителях.

В целом для производителей товаров и услуг Интернет-реклама является наиболее перспективной, так как она обладает рядом преимуществ:

- возможность оперативного анализа и корректировки рекламной кампании;
- рынок Интернет-рекламы динамично растет (в 2011 году прогнозируется рост на 25%);
- увеличивается число поставщиков Интернет-услуг;
- распространение электронных приспособлений (нетбуки, электронные книги, планшеты) стимулирует рост использования Интернета.

Рынок Интернет-рекламы в Республике Беларусь на фоне стагнации или незначительного роста других медиаканалов демонстрирует положительную динамику: за 2010 год объем баннерной рекламы вырос на 29%, объем текстовой рекламы и спецпроектов – на 13%; в целом рынок вырос на 23% и его объем в 2010 году составил 6,2 млн. USD с учетом НДС.

В результате проведенного исследования было выявлено, что в Могилевской области ни одно из более чем двадцати районных потребительских обществ (РАЙПО) не имеет собственного сайта, что свидетельствует о недостаточно высоком уровне развития коммуникационной политики этих организаций.

В связи с этим предлагается разработать сайт для Чериковского РАЙПО в качестве экспериментального. Кроме того, целесообразно разместить баннерную рекламу «уголок» с возможностью перехода по ней на сайт РАЙПО на наиболее популярной площадке Байнета – TUT.BY, так как ежемесячная аудитория всего портала составляет более 3 млн. человек.

Разработать сайт можно силами самого Чериковского РАЙПО на портале «Сайтодром». Созданный сайт можно использовать бесплатно в течение 30 дней. Чтобы оставить сайт на больший срок, чем 30 дней, выбираем пакет услуг «Стандартный» (5 страниц, 5 Мб) за 5,99 у.е./мес. В него входит редактор сайта, хостинг и доменное имя вида «имя_компании.sdfom.ru» (с возможностью регистрации дополнительных имен в зоне ru, com, net и др.).

Рекламный баннер «уголок», расположенный в углу Интернет-страницы и имитирующий «отгибание» страницы сайта, как края листа бумаги, тем самым значительно увеличивает рекламную площадь, видимую пользователем. При развороте баннера он частично перекрывает страницу, на которой расположен.

Преимущества рекламного формата «уголок» следующие:

- возможность размещения рекламы на наиболее востребованных рекламных местах – страницах новостей портала TUT. BY с возмож-

ностью контроля бюджета за счет ограничения количества показов уникальным пользователям;

– сравнительно высокая заметность рекламного модуля при одновременно минимальном раздражении пользователя;

– большой размер рекламного модуля при его раскрытии пользователем;

– новый привлекательный формат для пользователей.

В рамках одной проводимой рекламной кампании «уголок» отображается одному уникальному пользователю не более 2-х раз за одну сессию посещения сайта. Кроме того ограничивается общее количество показов баннера одному уникальному пользователю на весь период проведения рекламной кампании.

Таким образом, собственный сайт и баннерная реклама будут способствовать развитию коммуникационной политики Чериковского РАЙПО, а также улучшению имиджа организации и расширению сбытовой сети.

ЛИТЕРАТУРА

1. Белорусский рынок Интернет-рекламы вырос на 23% // Marketing.by [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: <http://marketing.by/main/market/analytics/0046813/>. – Дата доступа: 17.08.2011.

2. За 2010 год белорусская Интернет-аудитория выросла на 500 000 человек, исследование gemiusAudience // Marketing.by [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: <http://marketing.by/main/market/analytics/0047230/>. – Дата доступа: 10.08.2011.

3. Факторы, которые будут формировать медиапотребление в ближайшие годы // Marketing.by [Электронный ресурс]. – 2010. – Режим доступа: <http://marketing.by/main/market/analytics/0045239/>. – Дата доступа: 11.09.2011.

УДК 338.246.027

Давыденко Е.И. – студентка

ОСОБЕННОСТИ САНАЦИИ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Научный руководитель – Краснов В.Д. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Некоторые специалисты считают необходимым выделить отдельным пунктом вопросы осуществления санации в сельском хозяйстве. Несомненно, осуществление процедур банкротства предприятий сельского хозяйства подчиняется общим правилам, установленным Законом о банкротстве для всех предприятий. Вместе с тем данный закон устанавливает ряд особенностей, которые позволяют учитывать специфику их деятельности. Эта специфика выражается, в частности, в сезонном характере сельскохозяйственного производства, влиянии на

результаты деятельности природных факторов, использовании в деятельности специфических основных средств производства – земель сельскохозяйственного назначения. При этом закон отдельно устанавливает особенности санации крестьянского (фермерского) хозяйства. В связи с этим возникает закономерный вопрос: «А разве крестьянское (фермерское) хозяйство не является сельскохозяйственной организацией?» При рассмотрении данного вопроса необходимо привести точку зрения профессора Белорусской государственной сельскохозяйственной академии Жудро М.К. Он пишет о том, что «в законе недостаточно экономически обоснованно выделяются две организационно-правовые формы агробизнеса: сельскохозяйственные организации и крестьянские (фермерские) хозяйства. Из этой классификации не ясно какой признак был положен в ее основу: либо его масштабы (малый, средний, крупный), либо его форма (индивидуальный, кооперативный, корпоративный) и т.д., так как понятие «сельскохозяйственная организация» вполне может распространяться и на крестьянское (фермерское) хозяйства» [4, с.196].

Согласно закону под сельскохозяйственными организациями понимаются юридические лица, основным видом деятельности которых является выращивание (производство или производство и переработка) сельскохозяйственной продукции, выручка, от реализации которой составляет не менее 50% общей суммы выручки.

Профессор Жудро М.К. рассматривает вышеуказанное определение пространственным и в правовом понятийном лексиконе применительно к современному бизнесу непрacticуемым. Он рекомендует вместо понятия «сельскохозяйственная организация» использовать понятие «аграрное предприятие», а крестьянское (фермерское) хозяйство рассматривать как один из его вариантов.

Статья 175 Закона устанавливает, что при анализе финансового состояния сельскохозяйственных организаций должна учитываться специфика их деятельности. Особенности анализа финансового состояния сельскохозяйственной организации должны учитываться первоначально при возбуждении дела о банкротстве, а в последующем – после открытия конкурсного производства и при решении вопроса о необходимости осуществления санации или ликвидации организации [1].

В процессе определения периода санации необходимо учитывать срок полного цикла производства сельскохозяйственной продукции, в том числе и время, необходимое для реализации этой продукции. При этом закон ограничивает срок продления санации периодом в один год после установления и продления периода санации в общем порядке. Но в то же время существует возможность продления срока санации на два года, если в течение срока санации сельскохозяйственной организации имели место спад и ухудшение ее финансового состояния в

связи со стихийными бедствиями, с эпизоотиями и иными неблагоприятными условиями.

При банкротстве крестьянского (фермерского) хозяйства доминирующее значение имеет правовой режим имущества, что прямо вытекает из требований ст.176 Закона, которая обязывает хозяйство как при подаче в хозяйственный суд заявления о своем банкротстве, так и при представлении отзыва должника на заявление кредитора прилагать сведения о составе и стоимости имущества крестьянского (фермерского) хозяйства в целом и дополнительно сведения о составе и стоимости имущества, принадлежащего каждому члену хозяйства на праве собственности в отдельности, а также об источниках, за счет которых было приобретено такое имущество членами хозяйства. Кроме того, крестьянское (фермерское) хозяйство обязано предоставлять сведения о размере доходов, которые могут быть получены хозяйством до соответствующего периода сельскохозяйственных работ. Данные сведения учитываются хозяйственным судом как при возбуждении дела о банкротстве, так и при решении вопроса о необходимости проведения санации или ликвидации крестьянского (фермерского) хозяйства [3, с.70].

Закон предоставляет хозяйству возможность в течение двух месяцев со дня принятия хозяйственным судом решения о его банкротстве представить в хозяйственный суд план восстановления своей платежеспособности, в случае реализации которого хозяйственным судом может быть введена санация независимо от решения собрания кредиторов об открытии ликвидационного производства. Но в тоже время закон предоставляет хозяйственному суду право, на основании заявления управляющего или кого-либо из кредиторов, досрочно прекратить санацию, если будет установлена невозможность продолжения деятельности этого хозяйства либо будут отсутствовать основания для продолжения санации, что влечет в дальнейшем открытие ликвидационного производства.

Одной из особенностей при осуществлении процедур банкротства крестьянского (фермерского) хозяйства является то, что в качестве управляющего может быть назначено лицо, не имеющее лицензии на осуществление этой деятельности, в том числе и один из членов крестьянского (фермерского) хозяйства [2].

Необходимо указать тот факт, что реализация недвижимого имущества хозяйства может осуществляться только по конкурсу, обязательным условием которого является сохранение целевого сельскохозяйственного назначения реализуемого имущества.

ЛИТЕРАТУРА

1. Об экономической несостоятельности (банкротстве): Закон республики Беларусь от 18 июля 2000г. № 423-З: с изм. и доп.: текст по состоянию на 08.07.08г. // Консульт-

тант Плюс: Беларусь. Технология 3000. [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2009.

2. Каменков, В.С. Правовое регулирование банкротства и реорганизации производителей сельскохозяйственного производства / В.С. Каменков. Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000. [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2009.

3. Курило, В.А. Правовое регулирование банкротства в сельском хозяйстве / В.А. Курило. Юрист, 2002. – №: 5(5). – С. 69-71.

4. Формирование экономической среды для эффективного развития агробизнеса: монография / М.К. Жудро; Белорусская государственная сельскохозяйственная академия, Горки, 2001. – 280 с.

УДК 332.025.28(476)

Дрыга А.В. – студентка

ПРИВАТИЗАЦИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ: НОВЫЕ ПОДХОДЫ

Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Приватизация земельных участков устанавливается различными нормативными правовыми актами, в том числе Законом Республики Беларусь от 19.01.1993г. «О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь» (прекратил свое действие), Законом Республики Беларусь от 16 июля 2010 г. № 172-3 «О приватизации государственного имущества и преобразовании государственных унитарных предприятий в открытые акционерные общества» и др.. В результате приватизации государство полностью или частично утрачивает права владения, пользования и распоряжения государственной собственностью, а государственные органы утрачивают права непосредственного управления ею.

Одним из способов такого перехода, установленным в законодательстве является аукцион. Порядок организации и проведения аукционов по продаже земельных участков в частную собственность гражданам Республики Беларусь для строительства и обслуживания многоквартирных, блокированных жилых домов, установлен Положением о порядке организации и проведения аукционов по продаже земельных участков в частную собственность, утвержденным Постановлением Совета Министров Республики Беларусь № 462 от 26.03.2008г.

Процедура аукциона состоит из следующих стадий:

1. *Установление компетентных органов, которые проводят аукцион.* Так, в соответствии с п.3 Положения аукционы по продаже земельных участков в частную собственность гражданам проводятся сельскими, поселковыми, районными (городов районного подчинения), городскими (городов областного подчинения и г. Минска) исполнительными комитетами в соответствии с их компетенцией или

уполномоченными ими государственными организациями, в частную собственность юридических лиц в случаях, предусмотренных законодательными актами.

2. *Установление конкретных размеров участков земли.* В соответствии со ст. 36 Кодекса Республики Беларусь о земле размер земельного участка, предоставляемого в частную собственность, пожизненное наследуемое владение или аренду для строительства и (или) обслуживания жилого дома, обслуживания зарегистрированной организацией по государственной регистрации квартиры в блокированном жилом доме, устанавливается: в городах - от 0,05 до 0,15 гектара включительно; в сельских населенных пунктах, поселках городского типа - от 0,15 до 0,25 гектара включительно.

3. *Подготовка проведения аукциона.* Аукцион проводится на основании решения сельского, поселкового, районного (городов районного подчинения), городского (городов областного подчинения и г. Минска), областного исполнительных комитетов, принятого в пределах их компетенции, в соответствии с которым создается комиссия по организации и проведению аукциона или определяется уполномоченная ими государственная организация по его проведению. В состав комиссии включаются представители областной (Минской городской) землеустроительной и геодезической службы Государственного комитета по имуществу, территориального органа архитектуры и строительства (градостроительства), органов по развитию, жилищно-коммунальному хозяйству местного исполнительного комитета и могут включаться представители других органов и организаций. Комиссия может создаваться, а организация может определяться для проведения одного аукциона или на определенный период, но не более чем на один год.

4. *Определение стоимости земельных участков.* Начальная цена земельного участка определяется в размере не ниже его кадастровой стоимости методом ее пересчета в иностранной валюте по официальному курсу белорусского рубля, установленному Национальным банком Республики Беларусь на дату утверждения комиссией или организацией начальной цены земельного участка, если она была определена в иностранной валюте.

5. *Публичность проведения аукциона.* Извещение о проведении аукциона публикуется в печатных средствах массовой информации, определенных Советом Министров Республики Беларусь, не позднее чем за 30 дней до даты проведения аукциона и должно содержать все необходимые сведения касающиеся порядка проведения аукциона и предлагаемого земельного участка (участков). Для участия в аукционе гражданин, юридическое лицо (лично либо через своего представителя или уполномоченное должностное лицо) в установленный в извещении срок подают заявление об участии в аукционе с указанием кадастровых номеров и адресов земельных участков, которые они жела-

ют приобрести в частную собственность, а также заверенную копию платежного поручения о внесении задатка, а также представляют идентификационные сведения.

6. *Проведение торгов.* Аукцион начинается с объявления аукционистом порядка проведения аукциона, характеристики каждого земельного участка, сформированного для проведения аукциона, цены земельного участка и шага аукциона. Первая объявленная аукционистом цена земельного участка определяется в соответствии с шагом аукциона. После объявления очередной цены аукционист называет номер участника аукциона, который с его точки зрения первым поднял аукционный номер, и указывает на этого участника аукциона. Затем аукционист в соответствии с шагом аукциона объявляет новую цену. Торги продолжаются до тех пор, пока по новой объявленной аукционистом цене аукционный номер поднял только один участник аукциона. Аукционист называет последнюю цену и номер данного участника трижды и объявляет проданным земельный участок, а участника аукциона - победителем в отношении соответствующего земельного участка. При отсутствии лиц из участников аукциона, готовых выкупить земельный участок по названной аукционистом новой цене, аукционист называет эту цену три раза. Аукцион завершается, если после трехкратного объявления новой цены земельного участка ни один из участников аукциона не поднял своего номера.

7. *Утверждение результатов проведения аукциона.* Местный исполнительный комитет в течение 10 рабочих дней после утверждения протокола о результатах аукциона принимает решение о предоставлении победителю аукциона земельного участка в частную собственность и не позднее 2 рабочих дней после внесения победителем аукциона платы за земельный участок, возмещения затрат на организацию и проведение аукциона и других затрат.

8. *Государственная регистрация.* Право частной собственности на земельный участок подлежит государственной регистрации в территориальной организации по государственной регистрации недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним по месту нахождения земельного участка.

В итоге можно констатировать, что один из переходов права собственности на землю из государственной в частную, рассмотренный выше, приобрел благодаря законодателю стройную логическую форму, наработанную в течение более 10-ти лет.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь: принят Палатой представителей 28 октября 1998 г.: одобрен Советом Респ. 19 ноября 1998 г.: текст Кодекса по состоянию на 10 августа 2010 г. – Минск, Амалфея, 2010.

2. Кодекс Республики Беларусь о земле: принят Палатой представителей 17 июня 2008 г.: одобр. Советом Респ. 28 июня 2008 г. – Минск, Амалфея, 2010.

3. О приватизации государственного имущества и преобразовании государственных унитарных предприятий в открытые акционерные общества: Закон Респ. Беларусь, 16 июля 2010 г., № 172-3 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

4. Положение о порядке организации и проведения аукционов по продаже земельных участков в частную собственность: Постановление Совета Министров Республики Беларусь, 26 март. 2008г., №462 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

УДК 347.6

Дударева В.В. – студентка

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ПОСОБИЯ ДЛЯ ОДИНОКИХ МАТЕРЕЙ

Научный руководитель – Матюк В.В. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Как показывает статистика, количество одиноких матерей растёт и проблемы, положенные в основу данного исследования всё более обостряются.

Законом Республики Беларусь «О государственных пособиях семьям, воспитывающим детей» для матерей-одиночек устанавливаются надбавки к государственным пособиям на детей по уходу за ребенком в возрасте до 3 лет и на детей старше 3 лет [1, ст.3].

Так, например, на ребенка до 1,5 лет к ежемесячному пособию доплачивается надбавка в размере 75% от суммы пособия. На ребенка от 1,5 года до 3 лет – надбавка к пособию составляет 40%. Так же с 1 января 2009 года пособия на детей, старше 3 лет, назначаются и выплачиваются в полном размере при условии, что средний совокупный доход на каждого члена семьи в месяц не превышает 60% утвержденного бюджета прожиточного минимума (БПМ) и в размере 50% от установленного пособия, если средний совокупный доход на члена семьи в месяц не превышает 80% БПМ [1, ст.23].

Для получения пособия на ребенка, работающие женщины должны обращаться по месту своей работы, а безработные — в управление по труду, занятости и социальной защите горрайисполкомов по месту жительства [4].

Новым положением в законодательстве является норма, согласно которой при обращении за пособием у одиноких матерей обязательно уточняются сведения о том, с кем они проживают и ведут общее хозяйство. Женщина должна написать расписку, что ни с кем не состоит в фактическом браке, потому что не единичны случаи, когда матери-одиночки, получая пособие на ребенка, живут с мужчиной (возможно

даже отцом ребёнка), но брак не регистрируют. Одинокие матери, проживающие и ведущие совместное хозяйство с мужчиной без регистрации брака, не имеют права на надбавку к пособию, соответствующее решение принимается комиссией, созданной в управлении по труду, занятости и социальной защите исполкома.

Если будет доказано, что у матери-одиночки есть сожитель, надбавка к пособию снимается. Более того, будут учтены доходы сожителя, и женщина рискует лишиться права на пособие на ребенка старше 3-х лет.

В том случае, если мать-одиночка выйдет замуж, она также теряет статус одинокой матери. При этом не имеет значения, будет ли усыновлен или удочерен ее ребенок «новым мужем» или нет.

Одинокие матери в зависимости от доходов также имеют право на получение продуктов питания для детей первых двух лет жизни бесплатно. Чтобы получить бесплатное питание, средний доход на каждого члена семьи за последние шесть месяцев должен быть меньше бюджета прожиточного минимума [2].

По закону мать-одиночка может быть признана нуждающейся в улучшении жилищных условий в случае, если не имеет в собственности квартиры либо одноквартирного жилого дома и (или) не является нанимателем квартиры либо одноквартирного жилого дома по договору найма жилого помещения государственного жилищного фонда. Значит, если мать-одиночка проживает со своими родителями, то для постановки на учёт не имеет значения общая площадь жилого помещения, находящегося в собственности родителей.

В зависимости от доходов одинокие матери могут получить также государственную адресную социальную помощь в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 14.09.2009 г. «О государственной адресной социальной помощи» [3].

Выплата надбавки на детей одиноким матерям прекращается в следующих случаях: усыновления или признания отцовства в судебном порядке; назначения на ребенка пенсии по случаю потери кормильца; вступления женщины в брак либо совместного проживания и ведения общего хозяйства с лицом, не состоящим с ней в зарегистрированном браке.

В некоторых случаях пособие может быть уменьшено. Например, если женщина выходит на работу до исполнения ребенку 3 лет, выплата пособия ей будет производиться в размере 50%. Если ребенок будет просто оформлен в детское дошкольное учреждение до трехлетнего возраста, пособие будет выплачиваться также в размере 50%.

ЛИТЕРАТУРА

1. О государственных пособиях семьям, воспитывающим детей: Закон Республики Беларусь от 30.10.1992 г. № 1898-ХП // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «Юрспектр». – Минск, 2011.

2. О бесплатном обеспечении продуктами питания детей первых двух лет жизни: Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 1 марта 2007 г. № 271 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «Юр-спектр». – Минск, 2011.

3. О государственной адресной социальной помощи: Указ Президента Республики Беларусь от 14.09.2009 г. № 458 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «Юрспектр». – Минск, 2011.

4. Яковлева, Г.В. Охрана прав незамужних женщин / Г.В. Яковлева. Минск, 1998.

УДК 637.1/3.009.12:[339.1+658.84.011.74](476.4)

Ермоленко А.А. – студентка

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОАО «МОЛОЧНЫЕ ГОРКИ» НА ОСНОВЕ ОПТИМИЗАЦИИ АССОРТИМЕНТА И РЫНКОВ СБЫТА

*Научный руководитель – Дулевич Л.И. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Введение. В настоящее время молочный подкомплекс Республики Беларусь находится на подъеме развития: продолжается реконструкция и модернизация молокоперерабатывающих заводов и сельскохозяйственных ферм, совершенствуются технологии переработки, улучшается качество продукции, растёт валовое производство молока. Государственная программа развития отрасли на 2010-2015гг. направлена на увеличение экспорта молочной продукции, расширение рынков сбыта стран Западной Европы, Азии, Латинской Америки и укрепление конкурентных позиций Беларуси на мировом рынке.

Материалы и методика исследования. Исследования выполнены по материалам бухгалтерской и статистической отчетности ОАО «Молочные горки» за 2006–2010гг. на основе монографического, экономико-статистического методов, методов экономико-математического моделирования и маркетинговых исследований. Целевой функцией разработанной экономико-математической модели является получение максимальной прибыли для ОАО «Молочные горки».

Полученные результаты. Ограниченными ресурсами для ОАО «Молочные горки» являются: закупаемое молоко и вторичное сырьё – обрат. Запланировано увеличение поступления молока на 10% по сравнению с 2010г. на основании динамики поступления молока в 2008-2010гг., возможных резервов роста удоя коров и дополнительно стимулирования производителей молока. Поступившее молоко будет распределено на производство различных видов продукции с учётом коэффициентов его расхода. Реализация по видам продукции запланирована с учётом выполнения государственного заказа, ёмкости рынка, производственных мощностей и рентабельности (табл.1).

Т а б л и ц а 1. Объемы реализации продукции в ассортименте

Вид товара	Факт	Расчет	Расчет в % к факту
Масло	1024	952,6	93,0
Сыр	977,7	1173,2	120,0
Сметана	874	1048,8	120,0
Творог	1612	1612,0	100,0
Казеин	89	71,2	80,0
Молоко	6901	6901,0	100,0
Кисломолочные продукты	4574	4830,7	105,6

П р и м е ч а н и е – Источник: собственные расчеты автора

Решение задачи показало, что предприятию необходимо сократить производство масла и казеина, производство молока и творога оставить на уровне 2010г., а по остальным видам продукции увеличить объёмы производства. Реализация кисломолочных продуктов возрастёт в г. Горки и Могилёвской области. Рекомендуются увеличить реализацию сыра, сметаны и творога в другие области Республики Беларусь и Россию, где выше цены (табл.2).

Т а б л и ц а 2. Объемы реализации продукции по каналам сбыта

Вид продукции	Каналы реализации					Итого
	г.Горки и район	Могилёвская обл.	области РБ	Россия	дальнее зарубежье	
Масло: факт	101,7	221,8	26,9	673,6	-	1024,0
расчет	132,2	288,3	35,0	497,1	-	952,6
расчет в % к факту	130,0	130,0	130,1	73,8	-	93,0
Сыр твёрдый: факт	118,5	134,7	140,0	584,5	-	977,7
расчет	154,1	175,1	182,0	662,1	-	1173,3
расчет в % к факту	130,0	130,0	130,0	113,3	-	120,0
Сметана: факт	134,0	210,0	132,0	398,0	-	874,0
расчет	174,2	273,0	171,6	430,0	-	1048,8
расчет в % к факту	130,0	130,0	130,0	108,0	-	120,0
Творог: факт	241,0	318,0	384,0	669,0	-	1612,0
расчет	231,1	413,4	499,2	468,3	-	1612,0
расчет в % к факту	95,9	130,0	130,0	70,0	-	100,0
Казеин: факт	-	-	-	-	89,0	89,0
расчет	-	-	-	-	71,2	71,2
расчет в % к факту	-	-	-	-	80,0	80,0
Молоко: факт	2122,0	2254,0	845,0	1680,0	-	6901,0
расчет	1696,3	2930,2	1098,5	1176,0	-	6901,0
расчет в % к факту	79,9	130,0	130,0	70,0	-	100,0
Кисломолочные продукты: факт.	1216,0	1465,0	694,0	1199,0	-	4574,0
расчет	1485,4	1577,8	591,5	1176,0	-	4830,7
расчет в % к факту	122,2	107,7	85,2	98,1	-	105,6

П р и м е ч а н и е – Источник: собственные расчеты автора

Выручка и прибыль от реализации возрастут, соответственно, в 1,1 раза и в 5,1 раза в связи с увеличением объёмов реализации сыра, сметаны и кисломолочных продуктов.

Рентабельность реализованной продукции составит 8,6%, что выше 2010г. на 7,1 п.п. (табл.3).

Т а б л и ц а 3. Финансовые результаты ОАО «Молочные горки»

Показатели	Факт	Расчёт	Расч.к факту, %, (+/-)
Выручка с косвенными налогами, млн. руб.	56080	61690	110
Выручка без косвенных налогов, млн. руб.	53621	58985	110
Переменные затраты, млн.руб.	45371	47438	105
Маржинальная (переменная) прибыль, млн. руб.	8250	11547	140
Постоянные затраты, млн.руб.	7448	7448	100
Прибыль, млн. руб.	802	4099	511
Уровень рентабельности продукции, %	1,5	8,6	+7,1 п.п.

П р и м е ч а н и е – Источник: собственные расчеты автора

УДК 339.187:637.5.033(476.5)

Жукова В.С. – студентка

АКТУАЛЬНОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ ЦЕХА БЫСТРОГО ЗАМОРАЖИВАНИЯ НА РУП «ТОЛОЧИНСКИЙ КОНСЕРВНЫЙ ЗАВОД»

Научный руководитель – Любецкий П.Б. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия», Горки, Республика Беларусь

Современные условия ведения бизнеса побуждают предприятия и компании к постоянному созданию новых конкурентных преимуществ. Все большее значение в сфере общественного питания приобретают быстрота приготовления, более длительные сроки хранения и высокое качество продукции. Одним из решений насущных потребностей сектора общественного питания стала технология шоковой заморозки.

РУП «Толочинский консервный завод» является динамично развивающимся, бюджетообразующим для района предприятием, производящим плодово-ягодные, виноградные вина, крахмал картофельный. С 2002 года предприятием создается и укрепляется собственная сырьевая зона. Отрасль садоводства является одним из перспективных направлений развития РУП «Толочинский консервный завод».

Промышленный плодово-ягодный сад интенсивного типа укомплектован яблонями, грушами, смородиной, крыжовником, малиной.

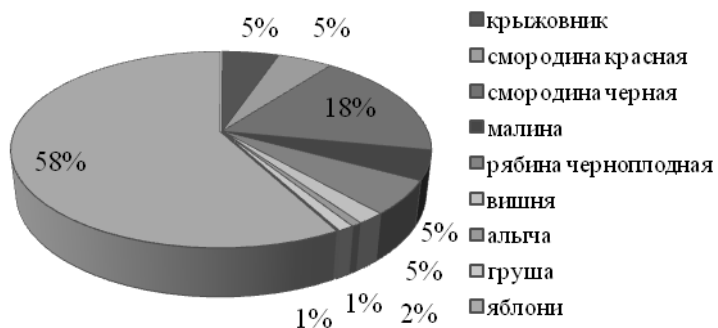


Рис.1. Структура многолетних насаждений сада РУП «Толочинский консервный завод» 2009 г.

Предприятие планирует использовать плодово-ягодную продукцию не только в качестве сырья для производства основного вида продукции, но и отпускать часть на реализацию в свежем виде.

В настоящий момент РУП «Толочинский консервный завод» движется навстречу своему потребителю, предлагая новые продукты в виде замороженных продуктов.

Для внедрения данного проекта в производство был рассчитан бизнес-план. По итогам расчета были получены следующие показатели. Ориентировочная стоимость строительства цеха быстрого замораживания картофеля, ягод, овощей и грибов составит 16258 млн. рублей. Проект строительства цеха по быстрой заморозке картофеля, плодовоовощной продукции, грибов позволит замораживать экологически чистое сырье – картофель, плоды и ягоды, овощи, грибы с дальнейшей фасовкой в упаковку для розничной торговли на внутреннем рынке и для поставки на экспорт.

Установка оборудования даст возможность предприятию перерабатывать 4,5 тыс. тонн в год различного сырья.

При загрузке производственных площадей на 100%. выручка от реализации плодовоовощной продукции составит 5775 млн. рублей. В расчетах учтены цены на продукцию исходя из средневзвешенных цен на аналогичную продукцию в торговых точках республики.

Рентабельность продукции планируется 35,9%, рентабельность продаж – 20,4%.

Разработка и осуществление инновационного проекта «Внедрение цеха быстрого замораживания картофеля, ягод, овощей и грибов на РУП «Толочинский консервный завод» определены необходимостью расширения ассортимента производимой продукции, повышения её качества и на основе этого выпуска конкурентоспособной продукции, обеспечивающей стабильную прибыль и устойчивое экономическое состояние предприятия.

В результате реализации настоящего бизнес-плана инвестиционного проекта предполагается получить как социальный, так и экономический эффект.

Социальный эффект будет заключаться в росте уровня удовлетворения потребительских нужд населения на основе качественного изменения структуры товарооборота и расширения спектра предлагаемых услуг.

Экономический эффект будет заключаться в:

- увеличении прибыльности отраслей за счет увеличения объемов деятельности и снижения затрат.

Все это убедительно свидетельствует как о необходимости и полезности проекта, его реалистичности, так и о способности организации своевременно рассчитываться по привлеченным ресурсам и другим обязательствам.

УДК 336.2:336.12

Зайцева Ю.Ф. – студентка

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Научный руководитель – Орлович Н.В. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Действующая в настоящее время система налогообложения носит преимущественно фискальный характер и направлена на исполнение бюджета путем максимального изъятия средств субъектов предпринимательской деятельности. Сложность налогового законодательства, объективная невозможность предусмотреть в нормативных правовых актах всего многообразия, всех нюансов хозяйственной жизни дают налогоплательщику возможности для поиска путей снижения налоговых выплат. В частности, это обусловлено нечеткостью формулировок, позволяющих по-разному толковать одну и ту же правовую норму налогового законодательства; наличием в законодательстве налоговых льгот, что заставляет налогоплательщика на законных основаниях искать пути для того, чтобы ими воспользоваться; различных ставок налогообложения, различных режимов налогообложения, что также дает право налогоплательщику выбирать варианты для применения более низких налоговых ставок и уменьшения суммы налоговых платежей.

Перспективным шагом в этом направлении является принятие в 2009 году «Особенной части» Налогового кодекса Республики Беларусь. Однако работа по совершенствованию налогового законодательства продолжается. К основным направлениям его развития относятся: введение общепринятых в мировой практике правовых норм и правил налогообложения, принципов, методов и способов регулирования от-

ношений, связанных с уплатой налогов и сборов; придание налоговой системе стабильности, а также большей четкости и прозрачности, не оставляющих места для неоднозначного толкования налоговых норм; совершенствование структуры налогов с ориентацией на значительное повышение роли прямого налогообложения доходов и имущества, а также сокращение количества налогов за счет отмены малоэффективных сборов и отчислений во внебюджетные и целевые бюджетные фонды и т.д.

Отсюда актуальным является рассмотрение вопроса уплаты прямых налогов бюджетными организациями, в частности, государственными органами, органами государственного управления.

В соответствии со статьями 204, 210 Особенной части Налогового кодекса Республики Беларусь от 29.12.2009 N 71-З бюджетные организации не признаются плательщиками экологического налога и налога за добычу (изъятие) природных ресурсов. То есть, при осуществлении предпринимательской деятельности, влекущей появления объекта налогообложения данными видами налогов, бюджетная организация на законных основаниях не будет их уплачивать.

Статья 184 Кодекса гласит, что бюджетные организации также не являются плательщиками налога на недвижимость, но есть уточнение «если иное не установлено пунктом 2 статьи 186 настоящего Кодекса». Это означает, что при сдаче бюджетными организациями в аренду, иное возмездное пользование либо безвозмездное пользование зданий и сооружений (их частей) такие здания и сооружения (их части) подлежат обложению налогом на недвижимость в общеустановленном порядке. Кроме того, здесь же приведен исчерпывающий перечень субъектов, при сдаче в аренду которым налог арендодателем уплачиваться не должен.

Аналогичная ситуация обстоит и с уплатой земельного налога. Статьей 192 Особенной части Налогового кодекса Республики Беларусь предусмотрено, что бюджетные организации не признаются плательщиками земельного налога, если иное не установлено пунктом 12 статьи 202 настоящего Кодекса. В случае сдачи в аренду, иное возмездное или безвозмездное пользование зданий (помещений) и сооружений бюджетных организаций исчисление и уплата земельного налога производятся в общеустановленном порядке, исходя из площади, переданной в аренду, иное возмездное или безвозмездное пользование. И снова приведен перечень субъектов, при сдаче в аренду которым налог уплачиваться не будет. То есть, налоговым законодательством определены условия, при которых сдача в аренду зданий и сооружений повлечет утрату для бюджетных организаций права на льготу по налогу на недвижимость и земельному налогу.

Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2009 № 518 «О некоторых вопросах аренды и безвозмездного пользования имуществом» определено, что республиканские органы государственного

управления и иные государственные организации, подчиненные Правительству Республики Беларусь, Национальный банк, Администрация Президента Республики Беларусь, другие государственные органы и иные государственные организации, подчиненные Президенту Республики Беларусь, Генеральная прокуратура обеспечивают перечисление в республиканский бюджет средств, полученных от сдачи в аренду капитальных строений (зданий, сооружений), изолированных помещений, их частей, находящихся в республиканской собственности, и оставшихся после вычета сумм амортизационных отчислений, уплаты налогов, сборов и иных обязательных платежей в республиканский и местные бюджеты, в том числе в государственные целевые бюджетные, а также в государственные внебюджетные фонды.

Положением о порядке определения размеров арендной платы при сдаче в аренду капитальных строений (зданий, сооружений), изолированных помещений, их частей, утвержденным этим же Указом, установлено, что размер арендной платы рассчитывается исходя из арендуемой площади и ставки арендной платы. В арендную плату, полученную от сдачи в аренду зданий, сооружений, помещений и их частей и определенную согласно настоящему Положению, включаются амортизационные отчисления, а также все виды налогов, сборов и других обязательных платежей в бюджет, уплачиваемые арендодателем в соответствии с законодательством.

То есть, и Налоговый кодекс, и Указ Президента указывают на то, что при сдаче в аренду бюджетными организациями зданий, сооружений уплата налога на недвижимость и земельного налога обязательна.

Но давайте рассмотрим данную ситуацию с точки зрения плательщика и просто обывателя. Фактически в данном случае отсутствует осуществление органами государственного управления предпринимательской деятельности с целью извлечения прибыли. В этой ситуации недвижимое имущество, находящееся в государственной собственности, предоставлено им государством в безвозмездное пользование. И плата за дальнейшую передачу имущества в аренду – это деньги первоначального арендодателя – государства. Они не остаются у плательщика в качестве полученного дохода, а перечисляются в бюджет либо в форме налогов, либо в форме арендной платы.

То есть, и налоги, и полученная бюджетными организациями (органами государственного управления) арендная плата являются составными частями доходной части бюджета: и в том, и в другом случае суммы поступают (уплачиваются) в бюджет. В таком случае, необходимо ли это «перекачивание» средств, оправданы ли трудовые и временные затраты бухгалтерской службы на составление налоговых деклараций (расчетов), подготовку платежных поручений на уплату, как минимум, четырех видов налогов (земельного налога, налога на недвижимость, налога на добавленную стоимость и налога на прибыль). Ведь полученную арендную плату можно было бы напрямую в

полном объеме перечислять в бюджет, либо непосредственно оставлять в распоряжении бюджетных организаций (органов государственного управления), тем самым, уменьшая расходы на их содержание. В данном случае потери бюджета отсутствуют, а подход к налогообложению бюджетных организаций (органов государственного управления) существенно меняется, упрощается, что и является одной из целей нынешней налоговой политики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кодекс Республики Беларусь от 29.12.2009 г. №71-3 (ред. от 10.01.2011г) «Налоговый кодекс Республики Беларусь (особенная часть)».
2. Указ Президента Республики Беларусь от 23.10.2009 г. №518 «О некоторых вопросах аренды и безвозмездного пользования имуществом».
3. www.nalog.by.
4. [Http:// www.infocenter.by](http://www.infocenter.by).

УДК 347.72.035

Захарова М.С. – студентка

ОБЩЕЕ ПОНЯТИЕ УБЫТКОВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Научный руководитель – Лазарчук Е.А. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия», Горки, Республика Беларусь

В течение не одного столетия юристами различных стран исследовалось правовое понятие «убытки», однако, не смотря на это, данный вопрос остается актуальным и сегодня. Особенно актуальными являются вопросы о понятии убытков в гражданском праве и других отраслях материального права, их соотношении, о составе и порядке исчисления убытков, о порядке их взыскания.

В житейском понимании под убытками имеются ввиду потери, урон, вред, ущерб, которые несет кто-либо. Отдельные юристы полагают также, что понятие (смысл) убытков нужно разделять на экономическое и юридическое.

Первый смысл признается широким и означающим любое уменьшение имущества лица (имущественные потери). Такие потери могут возникать по самым различным причинам: как в результате неправомерного поведения третьих лиц либо неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств контрагентом по договору, так и в результате стихийных бедствий, небрежного или неосторожного обращения с имуществом самим собственником, правомерных действий кредитора по обязательству, и потому убытки как экономическая категория не обязательно являются следствием правонарушения. Однако необходимо заметить, что даже убытки в чисто экономическом смысле должны регулироваться правовыми нормами и поэтому они все равно становятся юридическими. Некоторые авторы полагают, что убытки

не всегда связаны с правонарушением, их нельзя рассматривать только как категорию гражданско-правовой ответственности. Они могут выражаться и возмещаться не только в денежной, но и натуральной форме: уменьшение имущества может иметь место как в виде его реального уничтожения или повреждения, так и в виде расходов или неполученных доходов. Следовательно, убытки (уменьшение имущества) могут выступать как в натуральной, так и в денежной форме.

Если рассматривать убытки в юридическом смысле, то необходимо заметить, что на протяжении многих десятилетий (и до сегодняшнего дня) наблюдаются острые споры об убытках. Основными дискуссионными вопросами были и остаются следующие:

1) убытки всегда связаны с правонарушением и являются категорией гражданско-правовой (юридической) ответственности;

2) убытки не обязательно связаны с правонарушением и поэтому не всегда являются мерой правовой ответственности;

3) убытки - всякий имущественный вред в денежном выражении;

4) убытки могут выступать в денежной и натуральной форме.

Перечисленные дискуссионные проблемы нашли отражение в законодательных актах Беларуси и наших соседей.

Так, в Гражданском кодексе Республики Беларусь (далее - ГК Республики Беларусь) закреплено, что: "Под убытками понимаются расходы, которые лицо, чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права, утрата или повреждение имущества (реальный ущерб), а также неполученные доходы, которые это лицо получило бы при обычных условиях гражданского оборота, если бы его право не было нарушено (упущенная выгода)" (п. 2 ст. 14 ГК). Аналогичное понятие содержится в Гражданском кодексе РФ.

Из приведенных текстов законодательных актов можно сделать вывод, что убытки - всегда категория правовой ответственности, не усматривается жесткой привязки понятия убытков с правонарушением. Нет нормы и об обязательном их денежном выражении. Напротив, говорится не только о расходах, которые действительно выражаются в денежном выражении, но и об утрате или повреждении имущества, которые могут заменяться (восстанавливаться) аналогичным имуществом. Надо ли всегда взыскивать стоимость поврежденной поставленной продукции (например, станка, строительных материалов, запасных частей к автомашине и т.п.), если должник взамен поставил аналогичную качественную продукцию? И речь не идет об упущенной выгоде. Ответ - скорее нет, чем да.

Теперь можно рассмотреть, всегда ли убытки связаны с правонарушением и неизменно ли они выступают категорией правовой ответственности. Это aspect прослеживается на основе статьи 287 ГК Республики Беларусь: "В случае принятия акта законодательства, прекращающего право собственности, убытки, причиненные собственни-

ку в результате принятия этого акта, в том числе стоимость имущества, возмещаются государством. Споры о возмещении убытков разрешаются судом". Где в приведенных примерах правонарушение и правовая ответственность? Убытки могут возмещаться виновной стороной и добровольно. Такой порядок (и даже механизм исчисления убытков) может быть предусмотрен договором. В этом случае тоже не приходится говорить об убытках как ответственности. Так, например, содержание статьи 933 ГК Республики Беларусь:

«1. Вред, причиненный личности или имуществу гражданина, а также вред, причиненный имуществу юридического лица, подлежит возмещению в полном объеме лицом, причинившим вред. Законом может быть возложена обязанность возмещения вреда на лицо, не являющееся причинителем вреда. Законом или договором может быть установлена обязанность причинителя вреда выплатить потерпевшим компенсацию сверх возмещения вреда.

2. Лицо, причинившее вред, освобождается от возмещения вреда, если докажет, что вред причинен не по его вине. Законом может быть предусмотрено возмещение вреда и при отсутствии вины причинителя.

3. Вред, причиненный правомерными действиями, подлежит возмещению в случаях, предусмотренных законодательством. В возмещении вреда может быть отказано, если вред причинен по просьбе или с согласия потерпевшего, а действия причинителя не нарушают нравственных принципов общества».

Следовательно, можно сделать обобщающий вывод, что убытки не всегда связаны с правонарушением и не всегда являются мерой ответственности, и это отражено в п. 2 ст. 48; ст. 103; п. 2 ст. 116; ст. 916 и другие.

Имеются в Гражданском кодексе Республики Беларусь и такие нормы, которые предполагают связь убытков с правонарушением. Например, "владелец ценной бумаги, обнаруживший подлог или подделку ценной бумаги, вправе предъявить к лицу, передавшему ему бумагу, требование о надлежащем исполнении обязательства, удостоверенного ценной бумагой, и возмещении убытков" (ст. 148).

Исходя из вышесказанного можно сделать вывод, что приведенные в данной статье спорные точки зрения свидетельствуют о необходимости совершенствования правового регулирования понятия и содержания убытков.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь. – Минск: Амалфея, 2010. – 752 с.
2. Гражданское право. В 3 т. Т. / А.В. Каравай [и др.]; под ред. В.Ф. Чигира. – Минск: Амалфея, 2008. – 864 с.
3. Гражданское право Республики Беларусь. Общая часть / Д.А. Колбасин – Мн: Полибиг. По заказу общественного объединения «Молодежное научное сообщество». 1999. – 374 с.

4. Комментарий к Гражданскому Кодексу Республики Беларусь с приложением законодательства к судебной практике (постатейной): В 3 кн. Кн.1 Разд. 1 Общие положения. Раздел 2 право собственности и другие вещные права / Отв. Ред. И руководитель авторского коллектива д-р юрид. Наук, проф., засл. Юрист БССР В.Ф. Чигир. – Мн.: Амафeya, 2005. – 1040 с.

5. Каменков, В. Общее понятие убытков в гражданском праве./ В. Каменков. Председатель Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь, доктор юридических наук, профессор, заслуженный юрист Республики Беларусь. Журнал «Вестник Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь» № 11, июнь 2007 г.

УДК 339.138

Знак А.А. – студентка

ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МАРКЕТИНГА ПОДАРКОВ

Научный руководитель – Некрашевич С.И. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Реклама способствует постоянному совершенствованию выпускаемой продукции. Дорогостоящая реклама не оправдывает себя в том случае, если рекламируемый продукт имеет низкое качество, либо крайне непривлекательную форму. Её следует использовать как инструмент конкуренции и повышения имиджа ни только товара, но и предприятия в целом. Сложно обеспечить определённые параметры качества продукции и относительно низкий уровень цен, поэтому качественные товары не всегда дешёвые. Именно реклама позволяет осведомить потребителя и заинтересовать его в приобретении товара. Без рекламы отсутствует возможность активно воздействовать на рынок, закреплять свою позицию на нём. Обилие рекламных материалов и разнообразие новейших технологий позволяет производителю воплотить самые разнообразные идеи и задумки, и через рекламные материалы донести до потребителя не только информацию, но и новые стимулы к покупке.

Используя возможности направленного воздействия на потребителя, реклама способствует не только формированию спроса, но и управлению им. К таким инструментам воздействия на взаимосвязь потребителя и производителя можно отнести: розыгрыши призов (с логотипом фирмы, или товарной марки), проведение различных акций (собери 5 логотипов – получи сувенир).

В последнее время безотказно работавшие маркетинговые программы перестали давать ожидаемые результаты, давно изученные рынки пришлось изучать и анализировать заново. Потребители утратили доверие к традиционным обещаниям брендов и уже не так часто совершают импульсивный выбор в пользу того или иного товара под известной маркой. Очевидно, что в таких условиях рыночное предло-

жение компании должно быть максимально привлекательным. Сделать его таковым способен маркетинг подарков.

Маркетинг подарков предполагает построение комплексной коммуникации, учитывающей совокупное воздействие: позиционирования компании; смысловой нагрузки предмета, преподносимого в подарок; послания, заложенного в нанесенном на предмет сообщении; контекста ситуации дарения; вербальной коммуникации дарителя и получателя в процессе дарения.

Существует множество причин использования маркетинга подарков: маркетинг подарков – универсальный коммуникационный инструмент, гарантия персонального контакта с целевой аудиторией; креатив с минимальным бюджетом; маркетинг подарков работает 24 часа в сутки 7 дней в неделю, проникая через любые барьеры и т.п.

Для производителя должно быть важно не только стимулирование потребителей к участию в таких мероприятиях, которые способны реально повысить объем продаж (т.к. акции и розыгрыши обычно проводятся не постоянно, а разово и имеют четко регламентируемые сроки проведения), но и стремление добиться удовлетворения ожидаемых эмоций от получаемого презента. Вероятнее всего презент будет оценен потребителем выше его реальной стоимости, однако сам факт его получения еще долго позволит оставаться в его памяти наименованию производителя, который проводил данную акцию.

Для того, чтобы эти сувениры, презенты еще долго напоминали о вашей торговой марке, необходимо позаботиться о логотипе достаточного размера, довольно ярком. Самое главное, чем чаще потребитель будет сталкиваться с «этой» сувенирной продукцией, тем чаще он будет видеть логотип. Именно поэтому лучше всего в качестве сувениров-призов использовать кружки и стаканы, футболки и бейсболки, зонты, а так же коврики для компьютерной мышки, записные книги, ручки, органайзеры для офиса и др.

Применение маркетинга подарков способствует не только привлечению внимания постоянных и случайных потребителей, но и формированию авторитетного имиджа предприятия, так как потребитель воспринимает подарки более личным образом, чем различные скидки и акции. Таким образом, предприятие переманивает случайных потребителей в категорию постоянных, что благотворно влияет не только на объем доли рынка, но и на качество аудитории, которая гарантирует постоянное потребление и благоприятные отзывы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Богомолова, И. Повышение конкурентоспособности бренда / И. Богомолова. Маркетинг – 2010. – №4(113). – С. 69-78.
2. Режим доступа: http://rek.rrep.ru/words.php?id_w=864 – Дата доступа: 15.08.2011.
3. Режим доступа: <http://www.pr-consultant.ru/prestigrek.htm> – Дата доступа: 15.09.2011.

УДК 342

Иванова Л.В. – студентка

ОСНОВЫ ПРИНЦИПА «ПРЕЗУМПЦИЯ НЕВИНОВНОСТИ»

Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Конституция Республики Беларусь – Основной Закон Республики Беларусь, имеющий высшую юридическую силу и закрепляющий основополагающие принципы и нормы правового регулирования важнейших общественных отношений. Особенность Конституции Республики Беларусь заключается в том, что человек признан высшей ценностью общества и государства. Она содержит важнейшие права человека и гражданина, что означает особое к ним внимание. Они закреплены во втором разделе Конституции Республики Беларусь.

Согласно ст.26 Конституции Республики Беларусь никто не может быть признан виновным в преступлении, если его вина не будет в предусмотренном законом порядке доказана и установлена вступившим в законную силу приговором суда. Обвиняемый не обязан доказывать свою невиновность. Это означает, что никто не может быть назван преступником, пока соответствующий вердикт не будет вынесен судом. Здесь речь идет о так называемой презумпции невиновности, что в переводе с латинского означает предположение, признаваемое достоверным, пока не будет доказано обратное.

В Конституции идет речь о презумпции невиновности в совершении преступления, аналогичный подход должен быть обеспечен и при вменении в вину административного, трудового и иного правонарушения, например, в сфере налоговых отношений, хотя здесь и возможны некоторые изъятия в силу специфики складывающихся отношений. Поэтому, исходя из этого, в вопросе о презумпции невиновности следует опираться не только на Конституцию Республики Беларусь, но и на различные другие нормативные правовые акты: законы, кодексы, постановления и т.д.

Согласно ч. 1 ст. 2.7 Процессуально-исполнительного кодекса Республики Беларусь об административных правоотношениях (далее – ПИКоАП) об административных правонарушениях «лицо не может быть привлечено к административной ответственности, пока в порядке, установленном настоящим Кодексом, не будет установлена его виновность в совершении правонарушения, предусмотренного Кодексом Республики Беларусь об административных правонарушениях (далее – КобАП)». В этой статье применительно к принципу презумпции невиновности в административном процессе устанавливается, что обязанность доказывать виновность лица, в отношении которого ведется административный процесс, возлагается на должностное лицо органа, ведущего административный процесс. Согласно части 2 этой

статьи лицо, в отношении которого ведется административный процесс, не обязано доказывать свою невиновность. Данный принцип, сформулированный на законодательном уровне в ПИКоАП, в отличие от закрепленного в статье 26 Конституции принципа презумпции невиновности в уголовном процессе не является всеобъемлющим. Согласно части 1 статьи 2.7 КобАП лицо привлекается к административной ответственности в порядке, установленном этим Кодексом, поэтому в данном Кодексе могут быть предусмотрены исключения из общего правила привлечения к административной ответственности.

В соответствии с пунктом 2 статьи 2 Закона статья 2.7 ПИКоАП дополняется частью 5, согласно которой должностное лицо органа, ведущего административный процесс, не обязано доказывать виновность лица в превышении им скорости движения транспортного средства, зафиксированной работающими в автоматическом режиме специальными техническими средствами, имеющими функции фото- и киносъемки, видеозаписи, или средствами фото- и киносъемки, видеозаписи. Тем самым законодатель сделал исключение из принципа презумпции невиновности применительно к административному процессу в отношении только определенной категории дел об административных правонарушениях, совершение которых подтверждается указанными способами.

Презумпция невиновности распространяется только на доказательство вины или невиновности обвиняемого, т.к. приговор не может быть обоснован на предположениях, что закреплено в ст.16 Уголовно-процессуального кодекса Республики Беларусь.

Отдельно презумпция невиновности распространяется на обучающегося, привлекаемого к дисциплинарной ответственности. Так, согласно ст.130 Кодекса Республики Беларусь об образовании обучающийся, привлекаемый к дисциплинарной ответственности, считается невиновным, пока его вина не будет доказана и установлена приказом о применении меры дисциплинарного взыскания, изданным руководителем учреждения образования (организации, реализующей образовательные программы послевузовского образования, иной организации, которой в соответствии с законодательством предоставлено право осуществлять образовательную деятельность).

Основные процессуальные гарантии, такие, как презумпция невиновности, право быть поставленным в известность о предъявленном обвинении, право на отказ давать показания, право иметь адвоката, право на присутствие родителей или опекуна, право на очную ставку со свидетелями и их перекрестный допрос и право на апелляцию в вышестоящую инстанцию должны быть гарантированы на всех этапах судебного разбирательства. Поэтому осуществление защиты должно способствовать строгому соблюдению принципа презумпции невиновности, в силу которого недопустимо возлагать на обвиняемого обязанность доказывать свою невиновность.

Учитывая, что на защитника возложена обязанность использовать все указанные в законе средства и способы защиты в целях выявления обстоятельств, оправдывающих подозреваемого, обвиняемого, смягчающих ответственность обвиняемого, и оказывать им необходимую юридическую помощь, недопустимы не основанные на законе ограничения защитника в реализации им своих процессуальных прав, предусмотренных уголовно-процессуальным законом.

Так же следует отметить, что положение о презумпции невиновности содержится не только в нормативных правовых актах Республики Беларусь, но и в международных правовых документах. К примеру, в ст. 30 Конвенции Организации Объединенных Наций «Против коррупции» говорится о том, что «Каждое Государство-участник в той мере, в которой это соответствует основополагающим принципам ее правовой системы, рассматривает возможность установления процедур, с помощью которых публичное должностное лицо, обвиненное в совершении преступления, признанного таковым в соответствии с настоящей Конвенцией, может быть в надлежащих случаях смещено, временно отстранено от выполнения служебных обязанностей или переведено на другую должность соответствующим органом, с учетом необходимости уважения принципа презумпции невиновности».

В заключении можно сделать вывод о том, что же все-таки означает презумпция невиновности – это положение, по которому обвиняемый (подсудимый) считается невиновным, пока его вина не будет доказана в установленном законом порядке. Она является одним из важных демократических признаков уголовного процесса, обеспечивает охрану прав личности, исключает необоснованные обвинения и осуждения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Республики Беларусь 1994 года (с изменениями и дополнениями, принятыми на республиканских референдумах 24 ноября 1996 г. и 17 октября 2004 г.) // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.
2. Процессуально-исполнительный кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях: Кодекс Респ. Беларусь от 20.12.2006 N 194-З (в ред. Закона Респ. Беларусь от 30 ноябр.2010, №198 -З) // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.
3. О нормативных правовых актах Республики Беларусь: Закон Республики Беларусь от 10 января 2000г. № 361-З (в ред. Закона Республики Беларусь от 10 янв. 2010г., № 285-З) // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

УДК 657.6:336.1

Исаченко Е.В. – студентка

АУДИТОРСКИЙ НЕЗАВИСИМЫЙ ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ

Научный руководитель – Трухнов И.В. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Актуальность. Проведение аудиторского контроля обусловлено необходимостью ликвидации нарушений в финансовой отчетности предприятий (учреждений). Потребность в подтверждении достоверности бухгалтерской отчетности как единственного источника информации для внешних пользователей независимыми экспертами возникает в связи с тем, что: бухгалтерская отчетность может быть подвержена искажениям в силу некомпетентности или пристрастности ее составителей; собственники, прежде всего коллективные собственники (акционеры, пайщики), а также кредиторы лишены возможности самостоятельно убедиться в том, что все многочисленные и зачастую сложные операции организации законны и правильно отражены в отчетности, поскольку обычно не имеют ни доступа к учетным записям, ни соответствующего опыта.

Методика исследования. Цель исследования – изучение аудиторского независимого финансового контроля как одного из элементов финансовой системы государства. В процессе исследования был использован метод системного анализа, посредством которого выявлены специфические признаки финансового контроля, закономерности его развития и формы проявления.

Полученные результаты. Независимый финансовый контроль осуществляется в соответствии с Законом Республики Беларусь «Об аудиторской деятельности» независимыми аудиторами и аудиторскими фирмами. Он обеспечивает наличие достоверной информации, тем самым позволяет повысить эффективность функционирования рынка капитала и дает возможность оценивать и прогнозировать последствия различных экономических решений. Аудит рассматривается в качестве специфического вида контроля, наделенного следующими характеристиками: цель — проверка соответствия финансовой отчетности требованиям принципов бухгалтерского учета; результат — мнение о финансовых отчетах объекта аудита; исполнители — внешние аудиторы (сотрудники независимых аудиторских фирм); пользователи результатов — внешние по отношению к объекту аудита контрагенты и сам объект аудита.

Для достижения основной цели и предоставления заключения аудитор должен составить мнение по следующим вопросам:

1) общая приемлемость отчетности — соответствует ли отчетность в целом всем требованиям, предъявляемым к ней, и не содержит ли противоречивой информации;

2) обоснованность — существуют ли основания для включения в отчетность указанных в ней сумм;

3) законченность — включены ли в отчетность все надлежащие суммы, в частности все ли активы и пассивы принадлежат организации;

4) оценка — все ли статьи правильно оценены и безошибочно подсчитаны;

5) классификация — есть ли основания относить сумму на тот счет, на котором она записана;

6) разделение — отнесены ли операции, проводимые незадолго до даты составления баланса или непосредственно после нее, к тому периоду, в котором были совершены;

7) аккуратность — соответствуют ли суммы отдельных операций данным, приведенным в книгах и журналах аналитического учета, правильно ли они просуммированы, соответствуют ли итоговые суммы данным, содержащимся в Главной книге;

Виды аудита различают по следующим критериям: по отношению к требованиям законодательства — аудит инициативный и обязательный; по объектам аудита — аудит банковский, страховых компаний, бирж, инвестиционных институтов и внебюджетных фондов, общий, государственный; по предметам аудита — аудит финансовой отчетности, налоговый аудит, ценовой аудит, аудит хозяйственной деятельности и специальный аудит; по времени осуществления — первоначальный, периодический (повторяющийся) и оперативный аудит; по характеру проверки — подтверждающий аудит, аудит, базирующийся на риске, системно-ориентированный аудит; по назначению — аудит на соответствие требованиям, операционный (управленческий, производственный) аудит

Заключение. Таким образом, аудиторский независимый финансовый контроль – это процедура независимой оценки деятельности организации, системы, процесса, проекта или продукта, проверка финансовой отчетности и выражение мнения о её достоверности. Выполняя возложенные на него функции, аудиторский независимый финансовый контроль оказывает большое влияние на устранение нарушений в финансовой отчетности, соблюдение законодательства, эффективность внутреннего контроля.

ЛИТЕРАТУРА

1. Финансовое право: учебник / Под ред. О.Н. Горбуновой. – 3-е изд. – М.: Юристь, 2005. – 587 с.

2. Финансовое право: учеб. пособие / Под ред. А.Ю. Головина, Е.А. Федоровой. – М.: Экономика, 2005. – 428 с.

3. Финансовое право: учебник / Под ред. М.М. Рассолова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА; Закон и право, 2001. – 444 с.

4. Закон Республики Беларусь «Об аудиторской деятельности» от 08.11.94 № 3373–ХП (ред. от 04.01.10) // Консультант Плюс: Версия. Проф. Технология 3000 Электронный ресурс / ООО «ЮрСпектр». – М., 2011 г

УДК 349.227

Казакевич О.И. – студентка

УВОЛЬНЕНИЕ ПО СОГЛАШЕНИЮ СТОРОН

Научный руководитель – Орлович Н.В. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

По сложившейся практике расторжение трудового договора по соглашению сторон предполагает удовлетворение определенного взаимного интереса сторон.

По соглашению сторон может быть прекращён как трудовой договор, заключённый на неопределённый срок, так и срочный трудовой договор. В ст. 37 Трудового кодекса не указано каких либо причин, ограничивающих возможность прекращения трудового договора по соглашению сторон, т.е. в любое время и с любой категорией работников. Однако в соответствии с п. 36 Положения о распределении выпускников учреждений образования, получивших профессионально техническое, средне специальное и высшее образование, утверждённого постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 10 декабря 2007г. № 1702 по соглашению сторон не может быть прекращён трудовой договор с молодыми специалистами. В период отбывания исправительных работ осуждённым запрещается прекращать трудовой договор по соглашению сторон без посменного разрешения уголовно-исполнительной комиссии.

Увольнение работника по соглашению сторон даёт нанимателю равное преимущество в сравнении с увольнением по другим основаниям. К ним относятся:

1. Относительно простое и оперативное документирование оформления увольнения;

2. Возможность прекращения договора до истечения его срока;

3. Отсутствие необходимости обосновывать и указывать причины увольнения.

Для работника данное основание выгодно тем, что в отличие от увольнения по собственному желанию отсутствует необходимость в предварительном месячном предупреждении нанимателя о желании прекращения трудовых отношений. Также увольнение по ст. 37 Тру-

дового кодекса позволяет оформить прекращение срочного трудового договора до истечения его срока. Кроме того, формулировка «уволен по соглашению сторон» вызывает меньше вопросов у нового нанимателя. Поэтому такую запись в трудовой книжке можно отнести к еще одному положительному моменту.

Для нанимателя прекращение трудового договора по ст. 37 Трудового кодекса выгодно тем, что позволяет уволить работника в «любое время». Это значит, что увольнение допускается и в период временной нетрудоспособности работника, и период нахождения его в отпуске, чего обычно нельзя сделать при расторжении трудового договора по инициативе нанимателя.

В соответствии с п. 18 постановления Пленума Верховного Суда Республики Беларусь от 29 марта 2001 г. № 2 «О некоторых вопросах применения судами законодательства о труде» при достижении договоренности между работником и нанимателем на прекращение трудового договора по соглашению сторон договор прекращается в срок, определенный сторонами. Аннулирование такой договоренности может иметь место лишь при взаимном согласии нанимателя и работника.

С учетом приведенного разъяснения Пленума Верховного Суда можно сделать вывод, что для прекращения трудового договора по соглашению сторон необходимо наличие двух условий. Во-первых, стороны трудового договора (работник и наниматель) должны достигнуть соглашения о прекращении трудового договора по соглашению сторон. Во-вторых, в указанном соглашении сторонами должен быть определен срок, которым прекращается трудовой договор.

Учитывая, что законодательство умалчивает о форме рассматриваемого соглашения, последнее может быть достигнуто как в устной, так и в письменной форме. Здесь кроется еще один недостаток ст. 37 Трудового кодекса, допущенный законодателем, оставившим право выбора формы соглашения на усмотрение сторон трудового договора, чего, на наш взгляд, делать не стоило.

Ведь очевидно, что за соглашением о прекращении трудового договора, достигнутым в устной форме, может последовать ряд неблагоприятных последствий и для работника, и для нанимателя, только соглашение, заключенное в письменной форме, может с определенной достоверностью свидетельствовать о воле заключивших его сторон.

На практике письменное соглашение о прекращении трудового договора по ст. 37 Трудового кодекса оформляется двумя способами. В первом случае работником подается нанимателю заявление с просьбой об увольнении по соглашению сторон, а последним на заявление накладывается резолюция с согласием на прекращение трудовых отношений. Во втором случае сторонами оформляется отдельный документ, именуемый обычно «соглашением о прекращении трудового

договора». С юридической точки зрения более правильным является оформление достигнутых договоренностей вторым из обозначенных мной способов, т.е. подписанием отдельного документа, именуемого «Соглашение о прекращении трудового договора».

Из всего вышесказанного мы хотим отметить, что в статье 37 Трудового кодекса необходимо уточнить, что соглашение между нанимателем и работником должно быть достигнуто в письменной форме.

ЛИТЕРАТУРА

1. Трудовой кодекс Республики Беларусь от 26 июля 1999 г. с изм. и доп. на 24 декабря 2007 г. // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. 1999. № 80, 2 / 70; 2008. № 3.2 / 1396.

2. Уголовно-исполнительный кодекс Республики Беларусь от 11 января 2000 г. № 365-З. Принято Палатой представителей 14 декабря 1999 года. Одобрен Советом Республики 22 декабря 1999 года. В редакции Закона Республики Беларусь от 9 июня 2006 г. № 122-З (Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь, 2006 г., № 92, 2/1219).

3. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 14 октября 2002 г. № 1423 «Об утверждении Положения о распределении выпускников учреждениях образования, которые получили профессионально-техническое, среднее специальное и высшее образование на дневной форме обучения за счет средств республиканского и (или) местного бюджетов». В редакции Постановления Совета Министров Республики Беларусь от 23 сентября 2006 г. № 1254 (Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь, 2006 г., № 161, 5/23123).

4. В а ж е н к о в а, Т.Н. Прекращение трудового договора по соглашению сторон / Отдел кадров. – 2008. – №9. – С. 77-82.

5. Ч и ч и н а, А.П. Прекращение трудового договора [практ. пособие] / А.П. Чичина, Е.В.Чичина. – Минск. Регистр, 2008. – 128 с.

УДК 347.12/.14

Калашникова Я.А. – студентка

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ, СВЯЗАННЫЕ С ПРИЗНАНИЕМ СДЕЛОК ОСПОРИМЫМИ ИЛИ НИЧТОЖНЫМИ

Научный руководитель – Кузьмич А.П. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

В настоящее время в гражданском законодательстве возникает вопрос: являются ли эффективными нормы гражданского законодательства, регулирующие определенный круг общественных отношений. Причем в большей степени этот вопрос затрагивает отношения в сфере предпринимательства. Практика не исключает возможности возникновения споров в толковании и применении отдельных гражданско-правовых норм и институтов.

Во многих случаях некоторые противоречия возникают в сфере регулирования недействительности сделок. Необходимо отметить, что

наука гражданского права при исследовании недействительности сделок занималась не только их правовой природой, но и проблемой их классификации. В связи с этим обращает на себя внимание классификация недействительных сделок на ничтожные и оспоримые.

На данном этапе развития экономических отношений участники различного рода правоотношений стали более активно использовать предоставленную статьей 2 Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее – ГК Республики Беларусь) право на защиту своих гражданских прав путем предъявления исков о признании сделок недействительными. Правомерным будет и предположение о том, что указанный способ защиты используется сторонами в сделке в целях освобождения себя от неблагоприятных имущественных последствий, связанных с исполнением заключенных сделок. Таким образом в значительной степени возрастает актуальность правильной оценки правомерности сделок, заключенных в сфере хозяйственного оборота, с точки зрения соответствия закону и целям, для которых она предназначалась.

В соответствии со статьей 167 ГК Республики Беларусь сделка является недействительной по основаниям, установленным настоящим Кодексом либо иными законодательными актами, в силу признания ее таковой судом (оспоримая сделка) либо независимо от такого признания (ничтожная сделка). Важной проблемой, связанной с признанием оспоримых или ничтожных сделок недействительными, является применение правовых последствий. Сделки признаются ничтожными по общему правилу без решения суда. Суд по требованию заинтересованного лица применяет лишь последствия их недействительности. Кроме того суд, вправе применить такие последствия по собственной инициативе [1, ст. 167].

Некоторые сложности данной нормы гражданского законодательства возникают при рассмотрении экономических споров в судах, когда признание сделки ничтожной или оспоримой не является предметом исковых требований, однако затем устанавливается факт ничтожности сделки, связанной с данным спором и правовые последствия сделки недействительной. В данном случае нет ясности в правоприменительной практике, хотя она часто встречается с подобными ситуациями.

Необходимо отметить, что действительность сделки зависит от действительности образующих ее элементов. Поэтому недействительные сделки могут быть сгруппированы в зависимости от того, какой из элементов сделки оказался неверным. Так, недействительные сделки можно подразделить на сделки с пороками субъектного состава, сделки с пороками воли, сделки с пороками формы и сделки с пороками содержания. Сделки являются одним из важнейших и наиболее распространенных юридических фактов и оснований возникновения, из-

менения или прекращения гражданских прав и обязанностей. Именно поэтому понятие сделки относится к числу основных институтов гражданского права. Указанное значение сделок и сегодня требует всестороннего и полного изучения их правовой природы, условий действительности и оснований их недействительности. Сделка, являясь одним из оснований возникновения гражданских прав и обязанностей состоит из 4 элементов:

- субъектов, лиц участвующих в сделки;
- единства воли и волеизъявления;
- формы;
- содержания, которые должны соответствовать действующему законодательству [3].

Порок любого или нескольких элементов сделки, то есть их несоответствие действующему законодательству, приводит к ее недействительности.

Ничтожная сделка является недействительной независимо от признания ее таковой судом. Учитывая то, что ГК Республики Беларусь не исключает возможности предъявления исков о признании недействительной ничтожной сделки, споры по таким требованиям подлежат разрешению судом в общем порядке по заявлению любого заинтересованного лица. В соответствии со статьей 182 ГК Республики Беларусь ничтожная сделка недействительна с момента совершения [2].

Срок исковой давности в отношении ничтожных сделок составляет десять лет, а иск о признании оспоримой сделки недействительной или о применении последствий ее недействительности может быть предъявлен в течение трех лет. Недействительная сделка не порождает прав и обязанностей, а поэтому недопустимо требовать исполнения сделки. Например, переход имущества по ничтожной сделке теряет свое основание, а исполнение оспоримых сделок приводит к неосновательному получению имущества, только когда такие сделки признаются недействительными судом. И поэтому пока оспоримая сделка не признана недействительной, состав неосновательного обогащения не создается, а права и обязанности сторон сохраняются.

Действительной будет признана сделка только тогда, когда за ней признаются качества юридического факта, порождающего определенный результат, к которому стремятся стороны. Гражданско-правовой юридический факт - это правомерное юридическое действие совершенное дееспособным лицом, которое направлено на установление, изменение или прекращение гражданско-правовых отношений. Сделка занимает центральное место в гражданском обороте. Соответственно, для обеспечения устойчивости гражданского оборота необходимо соблюдение требований, касающихся содержания и формы сделок. Сделка должна соответствовать нормам гражданского законодательства.

Изучив отдельные аспекты правового регулирования ничтожных и оспоримых сделок можно с большой долей уверенности утверждать, что представление о правовой природе данных правовых явлений не всегда соответствует действительности. Отсутствие единства взглядов на отношения, возникающие в результате признания сделок недействительными, множество подающихся исков в суды с целью установления истины по отношению к действительности совершенных сделок, подчеркивают актуальность рассматриваемых вопросов на современном этапе.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь.- Минск: Амаляея, 2010. – 752 с.
2. Гражданское право. В 3 т. Т.1: учебник / А.В. Каравай [и др.]; под ред. В.Ф. Чигиря. – Минск: Амаляея, 2008. – 864 с.
3. Гражданское право Республики Беларусь. Общая часть/ Д.А. Колбасин – Мн: Полибиг. По заказу общественного объединения «Молодежное научное сообщество». 1999. – 374 с.
4. Комментарий к Гражданскому Кодексу Республики Беларусь с приложением законодательства к судебной практики (постатейной): В 3 кн. Кн.1. Разд. 1. Общие положения. Раздел 2. Право собственности и другие вещные права / Отв. Ред. И руководитель авторского коллектива д-р юрид. наук, проф., засл. юрист БССР В.Ф.Чигир. – Мн.: Амаляея, 2005. – 1040 с.

УДК 343.25

Карпека Д.В. – студентка

СМЕРТНАЯ КАЗНЬ: «ЗА» ИЛИ «ПРОТИВ»

Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Право на жизнь — неотъемлемое право каждого человека, охраняемое законом. В соответствии со ст. 24 Конституции Республики Беларусь говорится: «Каждый имеет право на жизнь». Данная норма закреплена в ст. 3 Всеобщей декларации прав человека, т.е. никто ни в праве лишить жизни другого человека. В юридической литературе право на жизнь понимается в узком и широком смысле. В узком смысле этого слова - лишь как недопустимость посягательства на жизнь человека, невозможность применения смертной казни в государстве, а в широком оно включает право на благоприятную окружающую среду, предполагает обязанность государства не допускать экологических катастроф и принимать меры по устранению или смягчению их последствий.

В то же время в Конституции закреплено следующее, что «Смертная казнь до её отмены может применяться в соответствии с законом

как исключительная мера наказания за особо тяжкие преступления и только согласно приговору суда», т.е. содержание смертной казни заключается в том, что никто не может быть умышленно лишен жизни иначе как во исполнение смертного приговора, вынесенного судом за совершение преступления, в отношении которого законом предусмотрено такое наказание.

Статистика о применении смертной казни в Республике Беларусь свидетельствуют о том, что в 2009 году исключительная мера наказания была применена к 1 человеку, в 2010 году – к двум гражданам, кроме того, в этом же году вынесли три новых таких приговора. Если рассмотреть последние девять месяцев 2011 года, то одним из наиболее крупных происшествий выступил взрыв в Минском метро. Здесь также ставится вопрос о вынесении подсудимому исключительной меры наказания.

На сегодняшний день нет единой точки зрения мирового сообщества на проблему отмены смертной казни. Хочется отметить, что речь идет не о вопросах правомерности или неправомерности смертной казни, а о взаимосвязи данного института с правом на жизнь. Смертная казнь может рассматриваться в различных аспектах, в том числе как мера наказания конкретного лица, совершившего особо тяжкое преступление, и как мера устрашения, как мера превентивная, направленная против совершения соответствующих уголовно-наказуемых деяний.

Республика Беларусь - единственная европейская страна, в которой смертная казнь не отменена. При анализе юридической литературы можно привести различные аргументы, как в защиту, так и за отмену этого вида наказания. Конечно, убивать негуманно и не европейски. Однако, почему же этот вопрос так остро возникает каждый раз, когда совершается громкое преступление? Поэтому данную проблему рассмотрим с двух позиций:

С одной точки зрения смертная казнь нужна государству, потому что она помогает сократить число особо тяжких преступлений. Ведь каждый человек, может быть не в полной мере, но в какой-то степени дорожит своей жизнью.

С другой точки зрения, если выступать за отмену смертной казни, то можно привести следующие доводы:

- смертная казнь необратима, и уносит жизни невинных жертв, а их невозможно вернуть обратно;
- зачастую подсудимых приговаривают к смерти по итогам крайне несправедливых судебных процессов;
- смертная казнь – жестокое наказание;
- казнь нарушает право на жизнь и право не подвергаться жестокому, бесчеловечному и унижающему достоинство наказанию.

Жизнь является величайшим и самым важным из социальных и правовых благ личности, так как все остальные, права, свободы и обязанности производны и утрачивают смысл и значение в случае гибели человека. Поэтому самое главное – это недопустимость судебных ошибок, так как жизнь человека необратима.

Подведя итог, предлагаем активно использовать имеющуюся в законодательстве альтернативу смертной казни в виде назначения пожизненного заключения, которая позволит должным образом изолировать преступника от общества и одновременно избежать возможной казни невиновного, дать возможность преступнику осознать содеянное и раскаяться, улучшить политические отношения Беларуси с ЕС, Советом Европы, поможет нашей стране приблизиться к европейским стандартам в области прав человека.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Республики Беларусь 1994 года (с изменениями и дополнениями, принятыми на республиканских референдумах 24 ноября 1996 г. и 17 октября 2004 г.). – Минск: Амалфея, 2010. – 48 с.

2. Всеобщая декларация прав человека / Юбилейное издание к 60-летию Декларации 1948. – 2008.

УДК 347.2/3

Картавнева Е.Н. – студентка

ПРАВО УЧРЕЖДЕНИЯ НА САМОСТОЯТЕЛЬНОЕ РАСПОРЯЖЕНИЕ ИМУЩЕСТВОМ

Научный руководитель – Протасевич Е.И. – ассистент

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Вопрос об имущественных правах учреждения представляет большую практическую значимость. Учреждение является, пожалуй, наиболее распространенной организационно-правовой формой юридических лиц, охватывая сферы образования, здравоохранения, культуры и даже управления.

В соответствии с п.1 статьи 279 ГК Республики Беларусь учреждение не вправе без согласия собственника отчуждать или иным способом распоряжаться закрепленным за ним имуществом и имуществом, приобретенным за счет средств, выделенных ему. Однако из этого правила есть исключение. Согласно п.2 статьи 279 ГК Республики Беларусь, если в соответствии с учредительными документами учреждению предоставлено право осуществлять приносящую доходы деятельность, то полученные от такой деятельности доходы и приобретенное за счет их имущество поступают в самостоятельное распоряжение учреждения и учитываются на отдельном балансе. В анализи-

руемой нами норме права не определен вид вещного права учреждения на данное имущество, поэтому ученые неоднозначно подходят к этому вопросу.

Профессор Е.А. Суханов считает, что у учреждения как субъекта права оперативного управления на имущество, приобретенное за счет внесметных доходов, возникает право хозяйственного ведения, а право собственности - у самого собственника, т.к. имущество последнего явилось имущественной базой для получения учреждением внесметных доходов.

Рассматривая правовую природу права учреждения на имущество, приобретенное им от приносящей доходы деятельности, И.А. Емелькина также высказала мнение о том, что данное право является правом хозяйственного ведения. Свое суждение автор мотивировала, в частности, тем, что такое имущество не может быть изъято у учреждения решением комитетов по управлению имуществом или других государственных органов (как имущество, находящееся на праве хозяйственного ведения) и что данным имуществом учреждение самостоятельно отвечает по долгам, возникшим в связи с его участием в предпринимательской деятельности.

По мнению В.П. Камышанского, напротив, имущество, приобретенное учреждением за счет внесметных доходов, находится у последнего на праве собственности, которое носит ограниченный характер.

Ю.К. Толстой считает право самостоятельного распоряжения имуществом учреждения особым вещным правом, отличным от права собственности, не имеющим легального названия. А.И. Карнамазов также придерживается данной точки зрения и утверждает: «Право самостоятельного распоряжения учреждения имуществом шире, чем право оперативного управления, что очевидно этимологически. В его состав включено такое правомочие для правообладателя, как возможность самостоятельного распоряжения таким имуществом. То есть "учреждение вправе самостоятельно совершать любые не запрещенные законом сделки с указанным имуществом. Однако, будучи правом ограниченным и отличным от абсолютного права собственности, право самостоятельного распоряжения учреждения, хотя и включает в свой состав все три вещных правомочия - владение, пользование и распоряжение, - но они подчинены специально-целевой правоспособности учреждения и в своей реализации ограничены целями, ради которых создано учреждение».

На наш взгляд, рассматриваемое право учреждения на имущество, приобретенное за счет внесметных доходов, является правом оперативного управления, так как в соответствии с п. 2 ст. 280 ГК Республики Беларусь плоды, продукция и доходы от использования имущества, находящегося в хозяйственном ведении или оперативном управлении, а также имущество, приобретенное унитарным предприятием

или учреждением по договору или иным основаниям, поступают в хозяйственное ведение или оперативное управление предприятия или учреждения в порядке, установленном законодательством.

Таким образом, требуется четкое законодательное определение правовой природы вещного права учреждения на имущество, приобретенное за счет внесметных доходов, так как это необходимо для правильного и обоснованного разрешения споров о праве и вытекающих из этого последствий правового режима такого имущества.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский Кодекс Республики Беларусь: принят Палатой Представителей 28.10.1998г., одобрен Советом Республики 19.11.1998г.: текст Кодекса по состоянию на 10.01.2011г.//КонсультантПлюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Национальный центр правовой информации Республики Беларусь. – Минск, 2011.

2. Гражданское право. В 3 т. т.1: учебник / А.В. Каравай [и др.]; под ред. В.Ф.Чигира. – Минск: Амалфея, 2008. – 864 с.

3. Гражданское право. Учебник. Часть 1. Изд. второе / Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. М.: "ПРОСПЕКТ", 1997. – 679 с.

УДК 631.115.1

Качина А.Г., Войтович Т.В. – студенты

РАЗВИТИЕ АГРОЭКОТУРИЗМА В ВИТЕБСКОЙ ОБЛАСТИ

Научный руководитель – Чернавина Н.А. – ст. преподаватель

УО «Витебская ордена «Знак Почета» государственная академия ветеринарной медицины»,
Витебск, Республика Беларусь

В современных условиях в Республике Беларусь особое внимание уделяется развитию агроэкотуризма, который открывает новые сегменты туристического рынка.

Агроэкотуризм – временное пребывание граждан Республики Беларусь, иностранных граждан и лиц без гражданства в сельской местности в целях получения услуг, оказываемых субъектом агроэкотуризма для отдыха, оздоровления, ознакомления с природным потенциалом республики, национальными, культурными традициями без занятия трудовой, предпринимательской, иной деятельностью, оплачиваемой или приносящей прибыль (доход) из источника в месте пребывания. Субъекты агроэкотуризма вправе оказывать такие виды услуг как предоставление жилых комнат (не более пяти) для размещения агроэкотуристов, обеспечение их питанием с использованием продукции собственного производства, организация познавательных, спортивных и культурно-развлекательных экскурсий и программ.

В Республике Беларусь для создания благоприятных условий для развития агроэкотуризма был принят Указ Президента Республики

Беларусь от 02.06.2006 г. № 372 «О мерах по развитию агроэкотуризма в Республике Беларусь», благодаря которому данный вид предпринимательской деятельности имеет минимальное налогообложение (налог на агроэкотуризм составляет одну базовую величину в год). Также в рамках Национальной программы развития туризма на 2008-2010 годы запланировано выделение средств на создание 178 агроэкоусадоб.

По данным ООО "Агро - и экотуризм" в 2010 году в Республике Беларусь услугами агроэкоусадоб воспользовалось 20 тысяч туристов, в 2011 году — уже 45 тысяч.

В Витебской области агроэкотуризм является перспективным направлением туризма. Витебская область уникальна своей местностью, отличается разнообразностью, красотой, обилием рек и озер, лесов и лугов, животных и птиц, редкими породами древесины. Область обладает уникальным и для Европы и для страны сочетанием природных рекреационных ресурсов (обилие озер, густая речная сеть, значительная расчлененность рельефа, высокая лесистость и т.д.). Витебский регион, который называют также Белорусским Поозерьем, привлекает природно-ориентированных туристов, прежде всего обилием озерных ландшафтов.

На сегодняшний момент в Витебской области зарегистрировано 43 агроусадьбы и большинство из них создано в последние несколько лет.

В 2011 году услугами субъектов агроэкотуризма Витебской области воспользовалось 13020 туристов, из которых 11085 являются гражданами Республики Беларусь и 1935 – иностранными гражданами. Значительно расширилась география стран, приезжающих отдыхать в Витебскую область. Численность туристов, посетивших Витебскую область, увеличилась в 2 раза, иностранных граждан – в 1,9. Объем предоставленных в 2011 году услуг составил 2 млрд. рублей, что на 0,8 млрд. рублей больше, чем в предыдущем. Увеличились и налоговые платежи от данного вида деятельности.

Однако существуют проблемы, препятствующие развитию этого вида туризма как в Республике Беларусь в целом, так и в Витебской области. По мнению представителя европейского центра по эко- и агротуризму, сдерживающим фактором для европейских туристов, которые могли бы выступать основными потребителями услуг белорусских агроусадоб, является сложность получения белорусской визы и высокая стоимость перелета. Так, поездка в Рим европейцу обойдется в 40 евро без оформления визы, в то время как стоимость перелета в Беларусь на «Белавиа» составит 249 евро плюс стоимость визы – 60 евро, причем виза оформляется 14 дней. Кроме того, не всегда объекты агроэкотуризма способны профессионально и на высоком уровне обеспечить прием туристов, в первую очередь из-за отсутствия специальных знаний в этой области и недостаточно хороших бытовых усло-

вий для отдыхающих (особое внимание уделяется сантехническому оснащению) в сельских усадьбах.

Таким образом, необходим не только количественный рост агроэкоусадоб, но и их качественное совершенствование, базирующееся на высоких стандартах размещения и самобытности данной местности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Комментарий к Указу Президента Республики Беларусь от 2 июня 2006 г. №372 «О мерах по развитию агротуризма в Республике Беларусь» / Туристский информационный бюллетень № 2. – Мн.: 2007.

2. Проблемы инновационного развития агротуризма в регионе / Т. Илючук Аграрная экономика. 2009. – № 11.

УДК631.14:636.5

Кашкан Д.В. – студент

ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПТИЦЕВОДЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Научный руководитель – Дудевич Л.И. – кандидат эк. наук, доцент

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,

Горки, Республика Беларусь

Актуальность. Сегодня птицеводство развивается в соответствии с Программой развития птицеводства в Республике Беларусь на 2011—2015 годы. Ее реализация должна привести к дальнейшему росту экономической эффективности птицеводческой отрасли на основе повышения конкурентоспособности. Программа нацелена не только на полное удовлетворение потребностей внутреннего рынка страны в яйце и мясе птицы, но также и на наращивание объемов поставок этой продукции на экспорт.

Методика исследования. Цель исследования — изучение формирования рационального ассортимента и перспективы экономического развития предприятиями птицеводческой промышленности. В процессе исследования были использованы экономическо - статистический метод и метод анализа и синтеза.

Полученные результаты. Реализация мероприятий, предусмотренных новой программой, позволит 57 сельскохозяйственным организациям различных форм собственности (государственной, частной, частной с иностранным капиталом) в 2015 году произвести 569 тыс. т птицы в живом весе, что в 2 раза больше уровня 2009 года. В общей структуре производства мяса скота и птицы к 2015 году в республике доля мяса птицы увеличится по сравнению с 2010 годом на 1,5 %. Предполагается, что поставка мяса птицы на экспорт в 2015 году уве-

личится до 100 тыс. т в год, т.е. возрастет в 5 раз в сравнении с 2009 годом.

Увеличение объемов производства в этой сфере предусматривается за счет привлечения новейших пород и кроссов, оптимизации сырьевой базы для производства полноценных комбикормов, строительства и реконструкции производственных помещений с их техническим переоснащением на основе перспективного отечественного и зарубежного оборудования, а также увеличения среднесуточного прироста бройлеров до уровня не ниже 60 г, что на 20 % больше по сравнению с 2009 годом.

По медицинским нормам потребление мяса птицы в год составляет 25 кг. Для полного удовлетворения потребности населения Республики Беларусь необходимо производить 243 тыс. т мяса птицы, или 357 тыс. т в живом весе. Оставшаяся птица будет переработана на мясо в количестве 100 тыс. т на экспорт и 32 тыс. т на мясо механической обвалки. Это позволит полностью исключить импорт мяса механической обвалки.

**Экономический эффект программ по развитию птицеводства
в Республике Беларусь на 2006-2010 гг. и на 2011-2015 гг.
(производство мяса птицы)**

Производственные показатели	2006-2010гг. (план)	2011-2015гг. (прогноз)	2015г.	2011-2015гг. к 2006-2010гг.,%
Производство мяса птицы (живой вес), тыс.т.	1310,4	2317,5	568,7	177
Выручка, млрд. руб.	4759	11402	3148	240
Себестоимость, млрд руб	4084	9006	2248	221
Прибыль, млрд. руб.	675	23%	900	355
Рентабельность, %	16,5	26,6	40	10,1
Поставка на экспорт тушек птицы, тыс.т.	707	290	100	410
Экспортная выручка, млн долларов США	133	670	250	504
Налоги, млрд. руб.	95	228	63	240

ЛИТЕРАТУРА

1. О Программе развития птицеводства в Республике Беларусь на 2011-2015 годы: Постановление Совета Министров Республики Беларусь, 28 сентября 2010 г., №1395.

2. Сельское хозяйство Республики Беларусь: стат. сборник 2010 – Минск: Министерство статистики Республики Беларусь.

УДК 346.26 (476)

Кириченко О.Д. – студент

**ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ОРГАНИЗАЦИИ И ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ЦЕНТРОВ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

*Научный руководитель – Герасимович А.А. – кандидат ист. наук, доцент,
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

В соответствии со статьей 19 Закона Республики Беларусь «О государственной поддержке малого и среднего предпринимательства» от 1 июля 2010г. № 148 центром поддержки предпринимательства является юридическое лицо, осуществляющее деятельность по обеспечению экономической и организационной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства.

Основными задачами центра поддержки предпринимательства являются оказание субъектам малого и среднего предпринимательства содействия в получении финансовых и материально-технических ресурсов, информационных, методических и консультационных услуг, подготовке, переподготовке и привлечении квалифицированных кадров, проведение маркетинговых исследований, а также оказание иного содействия в осуществлении субъектами малого и среднего предпринимательства их деятельности.

Центры поддержки предпринимательства в нашей стране расположены во всех областях: Брестская - 5, Витебская - 4, Гомельская - 4, Гродненская - 3, Минская - 4, Могилевская - 7, г. Минск - 12.

Из 56 центров, действующих в республике, 75% являются организациями частной формы собственности, 19% – коммунальной, 6% – республиканской.

Действующие в республике центры имеют достаточно большой опыт работы в сфере поддержки предпринимательства.

Так в республике свыше 10 лет осуществляют деятельность в качестве центра 20,7% организаций, в период с 5 до 10 лет – 26,4%, от 3 до 5 лет – 5,6%, от 1 до 3 лет – 37,7%, до 1 года – 9,6%. Для реализации задач, предусмотренных законодательством, действующие в республике центры имеют кадровый потенциал и помещения, необходимое компьютерное и офисное оборудование. Количество штатных сотрудников центров на 1 января 2011 г. составило 534 человека. Большинство сотрудников центров имеют высшее экономическое, юридическое, а также педагогическое и техническое образование. Следует от-

метить, что 12 центров имеют 12 специальных разрешений (лицензий), из них 5 – на осуществление деятельности по оказанию юридических услуг, 2 – на осуществление образовательной деятельности, 5 – другие виды деятельности. Вместе с тем указанные центры не имеют достаточных финансовых средств для привлечения других специалистов по оказанию широкого спектра услуг субъектам малого предпринимательства.

Из всех действующих в Беларуси центров поддержки предпринимательства статус центра имеют более шести лет - 9, четырех - 4, трех - 6, двух - 6, год и менее одного года - 14. Таким образом, более одной трети центров только приступили к реализации статутных функций, что непосредственно отражается на общих итогах их деятельности. Центры располагаются на арендованных площадях, а размер занимаемых ими помещений колеблется от 20 до 100 кв.м.

О содержании работы центров поддержки предпринимательства свидетельствуют следующие показатели. В 2010 году в центры республики по различным вопросам организации и осуществления предпринимательской деятельности обратились 68385 человек (в 2009 году - 51041 человек). По актуальной для предпринимателей тематике проведены 1936 курсов, семинаров (в 2009 году - 993), в которых приняли участие 37386 человек (в 2009 году - 20661 человек). Данные мероприятия проводились по интересующим субъектов малого предпринимательства темам: «Основы предпринимательской деятельности»; «Налогообложение»; «Ведение кассовых операций»; «Ценовая политика»; «Законодательство о труде и охрана труда»; «Трудовая дисциплина и контрактная система»; «Таможенное законодательство»; «Защита прав потребителей»; «Регулирование внешнеэкономической деятельности». Клиентами центров в данный период были как начинающие предприниматели, так и предприниматели, работающие свыше 1 года 70,2% (13978 чел.), безработные - 5,1% (1009 чел.), студенты - 5,1% (1021 чел.), другие категории граждан 19,6% (3801 чел.). Их деятельность связана с розничной торговлей - 40,9%, осуществлением производственной деятельности - 17,5%, оказанием услуг - 14,5%, оптовой торговлей - 7,6%, строительством - 7,5%, оказанием транспортных услуг - 5,6%, не имеющие отношения к предпринимательству составили 8,9%. Учитывая специфику возложенных на эти центры задач и соответственно обращающихся за услугами клиентов (как правило, это наименее социально защищенные слои населения: безработные, молодежь, женщины, инвалиды, а также только начавшие свое дело предприниматели), они оказывают услуги либо безвозмездно, либо за небольшую фиксированную плату.

Центрами поддержки предпринимательства используется практика проведения семинаров, «круглых столов» по вопросам, связанным с изменениями нормативных правовых актов. На семинары приглаша-

ются специалисты Министерства по налогам и сборам, Министерства труда и социальной защиты, таможенных органов, местных исполнительных и распорядительных органов.

Расширяется практика организации центрами выездных консультационных семинаров, что обеспечивает своевременное нормативное правовое информирование субъектов малого предпринимательства в регионах. В последнее время возросла и роль центров в проведении разъяснительной работы среди субъектов малого предпринимательства по принимаемым местными исполнительными и распорядительными органами решениям, связанным с осуществлением хозяйственной деятельности.

Таким образом, действующая в Беларуси сеть центров поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства оказывает непосредственное влияние на формирование благоприятных условий для создания и деятельности субъектов малого предпринимательства. Предприниматели находят в центрах финансовую, имущественную, консультативную поддержку в решении вопросов, возникающих в процессе организации и осуществления своей деятельности.

ЛИТЕРАТУРА

1. О поддержке малого и среднего предпринимательства: Закон Республики Беларусь от 1 июля 2010г. № 148. // Консультант Плюс: Версия. Проф. Технология 3000 Электронный ресурс / ООО «Юр Спектр». – М., 2011г.
2. К и с е л ь, М. Инфраструктура поддержки предпринимательской деятельности в Республике Беларусь / М. Кисель. Юстиция Беларуси. – 2011. – №1, С.56-57.
3. Архивные данные. [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: <http://www.minjust.by/ru/sitemenu/edingosregister>. – Дата доступа: 10.09.2011.

УДК 349:54:70

Кириченко О.Д. – студент

НЕКОТОРЫЕ СПОСОБЫ И ФОРМЫ ЗАЩИТЫ СУБЪЕКТИВНЫХ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ И ИНТЕРЕСОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

*Научный руководитель – Герасимович А.А. – кандидат ист. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Защита гражданских субъективных прав - одна из важнейших категорий гражданского права. Законодательно предусмотренная возможность их защиты является, прежде всего, гарантией их осуществления.

Право на защиту, как и субъективное право в целом, есть мера возможного поведения лица, направленного на достижение восстановительно-пресекающей цели и связанного с использованием мер правоохранительного характера, которые должны соответствовать харак-

теру субъективного права и включать различные возможности их применения, обеспечивающие реализацию субъективного права на различных ее этапах и в различных ситуациях. Как правомочие в составе субъективного гражданского права защита означает не право обратиться в компетентные органы за защитой, а право получить соответствующую защиту. Субъективное гражданское право включает в себя и возможность собственных фактических и юридических действий, и возможность защиты с помощью государственного принуждения.

В юридической литературе выделяют две основные формы защиты гражданских прав: юрисдикционную и неюрисдикционную. Рамками юрисдикционной охватывается защита в судебном и административном порядке. Самостоятельная деятельность гражданина или организации по защите гражданских прав без обращения к государственным органам или иным компетентным органам квалифицируется в качестве неюрисдикционной.

В некоторых случаях может применяться и смешанный порядок защиты гражданских прав, а именно административно-судебный, когда до обращения в суд необходимо обратиться в соответственный государственный орган, т. е. устанавливается досудебный порядок разрешения спора. Кроме того, законодательством установлена еще одна возможность досудебного урегулирования спора - предъявление претензий.

Перечень способов защиты гражданских прав и интересов содержится в статье 11 Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее ГК Республики Беларусь) и не является исчерпывающим.

Особый интерес для дальнейшего исследования представляет самозащита гражданских прав. В новом ГК Республики Беларусь самозащита впервые выделена как особый способ защиты гражданских прав. Под ней следует понимать осуществление защиты гражданских прав непосредственными действиями лица, права которого нарушаются, если они не сопряжены с нарушением законодательства. Статья 13 ГК Республики Беларусь гласит, что способы самозащиты должны быть соразмерны характеру и опасности нарушения и не выходить за пределы его предупреждения и пресечения. Буквальное толкование нормы позволяет говорить о том, что условием самозащиты является факт нарушения права.

Таким образом, меры защиты субъективных гражданских прав - это особые гражданско-правовые средства, направленные не только на обеспечение осуществления гражданских прав в их ненарушенном состоянии, но и на восстановление нарушенных прав и охраняемых законов интересов гражданина, обеспечение их исполнения, предупреждения совершения правонарушений.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь: принят представителями 28 октября 1998 года, одобрен Советом Республики 19 ноября 1998 года: (текст по состоянию на 2011г.) // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр, Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

2. Гражданское право. В 3 т. Т.1: учебник под ред. В.Ф. Чигира. – Минск: Амалфея, 2008г. – 86 с.

УДК 347.6

Климова Е.Ю. – студентка

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ СУРРОГАТНОГО МАТЕРИНСТВА

Научный руководитель – Матюк В.В. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

По данным различных источников, частота бесплодных браков составляет 10-20% от числа супружеских пар. Сегодня благодаря методам вспомогательной репродукции стало возможно лечение бесплодия с использованием современных медицинских технологий.

Одним из самых этически спорных, неурегулированных методов вспомогательных репродуктивных технологий является суррогатное материнство [1].

Сейчас законодательно суррогатное материнство разрешено в 15 странах мира. Полностью запрещено суррогатное материнство во Франции и Германии. С 1995 года программу суррогатного материнства стали применять в России. Также активное развитие суррогатное материнство получило в Молдове, на Украине, в Казахстане, Узбекистане и Грузии. В Республике Беларусь суррогатное материнство легально стало возможным с 2006 года.

В соответствии со ст.53 КоБС Республики Беларусь суррогатным материнством признаются основанные на договоре имплантация эмбриона, вынашивание и рождение женщиной (суррогатной матерью) ребенка, зачатого из яйцеклетки, изъятной из организма другой женщины (генетической матери), если вынашивание и рождение ребенка генетической матерью физиологически невозможны или связаны с риском для жизни генетической матери и (или) ребенка [2, ст.53].

По действующему законодательству услугой суррогатной матери может воспользоваться не каждая женщина. Это разрешено только тем, для кого вынашивание и рождение ребенка по медицинским показаниям физиологически невозможны либо связаны с риском для жизни.

Министерством здравоохранения разработан перечень медицинских показаний и противопоказаний для суррогатной и генетической матерей, а также их суррогов. Медицинскими противопоказаниями

для суррогатной матери являются, в частности: пороки развития матки, опухоли яичников и матки, острые воспалительные и злокачественные заболевания любой локализации, психические и поведенческие расстройства, соматические заболевания, при которых беременность противопоказана [3].

Договор суррогатного материнства заключается между суррогатной матерью и генетической матерью в письменной форме и подлежит нотариальному удостоверению.

Существенные условия договора суррогатного материнства устанавливаются Правительством Республики Беларусь [4]. В договоре суррогатного материнства подробно прописываются обязательства обеих сторон от выполнения суррогатной мамой всех предписаний врачей до суммы гонорара и сроков его выплаты. Главное же условие: «суррогатная мать обязуется передать ребенка генетической матери, а генетическая мать – принять его». В договорах должны быть оговорены суммы, которые генетические родители должны выплатить суррогатной матери. Сумма сделки в каждом случае индивидуальна. Минимальный размер платы составлял в 2009 году 10 млн. рублей, максимальный – 25 млн. рублей. Плюс ежемесячное содержание во время беременности – 700-900 тыс. рублей. Также генетические родители оплачивают все необходимые медицинские процедуры [5].

На сегодняшний день суррогатное материнство набирает популярность в силу многих причин, прежде всего, таких, как хорошая оплата за вынашивание ребенка, оказание помощи бесплодным семьям. В Республике Беларусь уже удостоверено около двух десятков договоров суррогатного материнства. Были, правда, и такие, которые заключались на безвозмездной основе.

Несмотря на медицинские, юридические и морально-этические сложности программа суррогатного материнства дает реальный шанс обрести счастье материнства и отцовства. Общество должно выработать моральные законы для урегулирования отношений между ребенком, супружеской парой и суррогатной матерью. Но, полагаем, главное, чтобы строго соблюдалось требование законодательства: услугами суррогатной матери пользовались только женщины, которые не могут сами родить и (или) выносить ребенка.

ЛИТЕРАТУРА

1. К у л а к о в, В.И. Лечение женского и мужского бесплодия / В.И. Кулаков, Б.В. Леонов, Л.Н. Кузьмичев. Вспомогательные репродуктивные технологии. М., 2005.
2. Кодекс Республики Беларусь о браке и семье: принят Палатой представителей 3 июня 1999 г.; одобр. Советом Респ. 24 июня 1999 г. Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. 1999. № 55. 2/53.
3. Об утверждении перечня медицинских показаний и противопоказаний к суррогатному материнству, порядок и объем медицинского обследования суррогатной матери, генетической матери и их супругов: Постановление Министерства здравоохранения

Республики Беларусь от 14.09.2006 г. № 71 Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «Юрспектр». – Минск, 2011.

4. О существенных условиях договора суррогатного материнства: Постановлении Совета Министров Республики Беларусь от 4.11.2006г. №1470 Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «Юрспектр». – Минск, 2011.

5. Ш и к у т ь, О.В. Минске за 2009 год заключено 11 договоров о суррогатном материнстве / О.В. Шикуть. TUT.BY [Электронный ресурс] Точка доступа: <http://news.tut.by/ society/159912.html> – Дата доступа: 6.04.2011 г.

УДК 347.462

Ковалева Т.В. – студентка

ДОВЕРЕННОСТЬ НА ПОЛУЧЕНИЕ ТОВАРНО-МАТЕРИАЛЬНЫХ ЦЕННОСТЕЙ

Научный руководитель – Лазарчук Е.А. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Спор о том какова должна быть доверенность на получение товарно-материальных ценностей связан с применением Инструкции Министерства финансов СССР от 14.01.1967 №17 «О порядке выдачи доверенностей на получение товарно-материальных ценностей и отпуска их по доверенности». Взамен данной инструкции не было принято нового нормативного акта, и она до сих пор не отменена.

Министерство финансов Республики Беларусь акцентирует внимание на том, что в настоящее время изложенные в Инструкции Министерства финансов СССР от 14.01.1967 №17 «О порядке выдачи доверенностей на получение товарно-материальных ценностей и отпуска их по доверенности» правоотношения не являются предметом регулирования законодательства о бухгалтерском учете и отчетности, так как вопросы представительства и доверенности регулируются Гражданским кодексом Республики Беларусь. Поэтому нет необходимости издавать специальный акт взамен данной инструкции.

Следовательно, данная инструкция действительно фактически утратила свое действие из-за противоречия ее норм Гражданскому кодексу Республики Беларусь и другим актам законодательства.

Согласно Инструкции Министерства финансов СССР от 14.01.1967 №17 «О порядке выдачи доверенностей на получение товарно-материальных ценностей и отпуска их по доверенности» доверенность на получение товарно-материальных ценностей любых организаций должна содержать подпись главного бухгалтера. Тогда как из норм Гражданского кодекса Республики Беларусь следует, что подпись главного бухгалтера требуется только в том случае, если доверенность на получение или выдачу денег и других имущественных ценностей выдана от имени юридического лица, основанного на собственности Республики Беларусь или собственности административно-территориальных единиц.

В Инструкции Министерства финансов СССР от 14.01.1967 №17 «О порядке выдачи доверенностей на получение товарно-материальных ценностей и отпуска их по доверенности» указывается, что доверенность на получение товарно-материальных ценностей используется для целей бухгалтерского учета. В Гражданском кодексе Республики Беларусь и Законе Республики Беларусь от 18.10.1994 «О бухгалтерском учете и отчетности» данное положение отсутствует.

Инструкция Министерства финансов СССР от 14.01.1967 №17 «О порядке выдачи доверенностей на получение товарно-материальных ценностей и отпуска их по доверенности» устанавливает, что доверенность на получение товарно-материальных ценностей может быть выдана только работникам организации. Согласно же Гражданскому кодексу Республики Беларусь доверенность может быть выдана любым лицам.

Согласно Инструкции Министерства финансов СССР от 14.01.1967 №17 «О порядке выдачи доверенностей на получение товарно-материальных ценностей и отпуска их по доверенности» срок действия доверенности на получение товарно-материальных ценностей составляет, как правило, не более 15 дней. Тогда как на основании норм Гражданского кодекса Республики Беларусь доверенность по общему правилу выдается на срок до 3 лет.

Гражданский кодекс Республики Беларусь в большей мере регламентирует взаимоотношения, которые связаны с оформлением доверенностей на получение денежных средств, управление имуществом доверителя, заключение договоров, выступление в суде и арбитраже и тому подобное. Поэтому при оформлении доверенности на получение товарно-материальных ценностей необходимо руководствоваться объединенными нормами Гражданского кодекса Республики Беларусь и Инструкцией Министерства финансов СССР от 14.01.1967 №17 «О порядке выдачи доверенностей на получение товарно-материальных ценностей и отпуска их по доверенности».

В данной ситуации не может применяться правило действия специального акта законодательства по отношению к общему, которым в данном случае является Гражданский кодекс Республики Беларусь, так как это правило распространяется на те случаи, когда специальный акт применяется в развитие общего. В данном же случае общий акт (Гражданский кодекс Республики Беларусь) был принят в 1998 году, а специальный (Инструкция Министерства финансов СССР от 14.01.1967 №17 «О порядке выдачи доверенностей на получение товарно-материальных ценностей и отпуска их по доверенности») – в 1967-м.

Из вышеизложенного следует, что данная инструкция действует, но лишь в той части, которая не противоречит Гражданскому кодексу Республики Беларусь.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь от 07.12.1998 г.: с изм. и доп.: текст Кодекса по состоянию на 15 марта 2011 г. // Эталон-Беларусь [Электронный ресурс] / Национальный центр правовой информации Республики Беларусь. – Минск, 2011.

2. Р я з о в, А. Доверенность на получение товарно-материальных ценностей / А. Рязов. Юрист. 2011. – № 3 (188). – С. 41-42.

УДК 336.741.236

Кожан П.С. – студентка

АНАЛИЗ ДЕНЕЖНОГО ПОТОКА (cash flow)

Научный руководитель – Трухнов И.М. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Актуальность темы. Можно выделить несколько значений понятия денежный поток (cash flow). На статическом уровне это количественное выражение денег, имеющихся в распоряжении субъекта (предприятия или лица) в данный конкретный момент времени - "свободный резерв". Для инвестора cash flow - ожидаемый в будущем доход от инвестиций (с учетом дисконта). С точки зрения руководства предприятия, на динамическом уровне, cash flow представляет собой план будущего движения денежных фондов предприятия во времени либо сводку данных об их движении в предшествующих периодах. В каждом случае cash flow означает фактическое движение финансовых средств.

Цель анализа денежных потоков - это, прежде всего, анализ финансовой устойчивости и доходности предприятия. Его исходным моментом является расчет денежных потоков, прежде всего, от операционной (текущей) деятельности.

Методика исследования. Финансовое благополучие предприятия во многом зависит от притока денежных средств, обеспечивающих покрытие его обязательств. Отсутствие минимально-необходимого запаса денежных средств может указывать на финансовые затруднения. Избыток денежных средств может быть знаком того, что предприятие терпит убытки. Причем причина этих убытков может быть связана как с инфляцией и обесценением денег, так и с упущенной возможностью их выгодного размещения и получения дополнительного дохода. В любом случае именно анализ денежных потоков позволит установить реальное финансовое состояние на предприятии.

Анализ денежных потоков является одним из ключевых моментов в анализе финансового состояния предприятия, поскольку при этом удастся выяснить, смогло ли предприятие организовать управление денежными потоками так, чтобы в любой момент в распоряжении фирмы было достаточное количество наличных денежных средств.

Отчет о движении денежных средств составляется для того, чтобы наглядно увидеть воздействие текущей, инвестиционной и финансовой деятельности организации на состояние ее денежных средств за определенный период и позволяет объяснить изменения денежных средств за этот период.

Отчет о движении денежных средств является очень важной информацией как для руководства организации, так и для ее инвесторов и кредиторов.

Руководство организации может использовать сведения отчета при расчете ликвидности организации, при определении дивидендов, для оценки воздействий на общее состояние организации решений о финансировании каких-либо программ. Другими словами, руководству организации отчет о движении денежных средств необходим для того, чтобы определить будет ли у нее достаточно денежных средств для погашения краткосрочной кредиторской задолженности, для решения вопроса об увеличении поощрений работникам. Кроме того, отчет поможет руководству планировать инвестиционную и финансовую политику организации.

Инвесторы и кредиторы используют данные отчета о движении денежных средств для исследования вопроса способно ли руководство организации управлять ею так, чтобы генерировать на счетах достаточное количество денежных средств для погашения долга, для выплаты дивидендов.

Составными частями отчета о движении денежных средств является поступление и выбытие денежных средств в разрезе текущей, инвестиционной и финансовой деятельности организации.

Текущая деятельность включает воздействие на денежные средства хозяйственных операций, оказывающих влияние на размер прибыли организации. К этой категории относятся такие операции как реализация товаров (работ, услуг), приобретение товаров (работ, услуг), необходимых в производственной деятельности организации, выплата процентов за кредит, выплаты по заработной плате, перечисления налогов.

Под **инвестиционной деятельностью** понимают приобретение и реализацию основных средств, ценных бумаг, выдачу кредитов и т.д.

Финансовая деятельность включает получение от собственников и возврат собственникам средств для деятельности компании, операции по выкупленным акциям и др.

Отчет о прибылях и убытках показывает насколько прибыльной была для организации деятельность в анализируемом периоде, но он не может показать поступление и выбытие денежных средств в текущей, инвестиционной и финансовой деятельности компании.

Отчет о прибылях и убытках составляется по методу начисления, когда доходы/расходы признаются в периоде их возникновения, а не в периоде поступления/выбытия денежных средств.

Для того, чтобы выявить движение денежных средств необходимо трансформировать отчет о прибылях и убытках. При этом используются корректировки, в соответствии с которыми доходы признаются только в размере фактически полученных денежных средств, а расходы в объеме фактических выплат.

Существуют два метода трансформации отчета о прибылях и убытках: прямой и косвенный.

При прямом методе Cash Flow трансформируется каждая статья отчета о прибылях и убытках, в процессе чего определяется фактическое поступление денежных средств и фактический расход. При косвенном методе не предполагается трансформация каждой статьи отчета о прибылях и убытках. Согласно этому методу отправной точкой расчета является величина годовой прибыли (убытка) за анализируемый отчетный период, которую корректируют, прибавляя все расходы, не связанные с движением денежных средств (например, амортизационные отчисления), и вычитая все доходы, не связанные с денежными потоками.

Полученные результаты. Таким образом, анализ денежного потока играет значительную роль для определения плана будущего движения денежных фондов предприятия во времени либо сводку данных об их движении в предшествующих периодах. Именно анализ денежных потоков позволит установить реальное финансовое состояние на предприятии.

ЛИТЕРАТУРА

1. С а в и н, А.Ю. Финансовое право. М.: Финстатинформ, 1997. – 223 с.
2. Т е д е е в, А.А. Финансовое право: учебник / А.А. Тедеев, В.А. Парыгина М.: Изд-во «Эксмо», 2004. – 480 с.
3. Т о с у н я н, Г.А. Финансовое право: учеб. пособие / Г.А. Тосунян, А.Ю. Викулин. – М.: Дело, 2001. – 224 с.
4. Финансовое право для экономических специальностей: учебник / Под ред. С.О. Шохина. – М.: КНОРУС, 2006. – 544 с.

УДК 502.34

Кожемяко Н.В. – студентка

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРАВА НА БЛАГОПРИЯТНУЮ ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

*Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Согласно статье 46 Конституции Республики Беларусь, каждый имеет право на благоприятную окружающую среду и на возмещение вреда, причиненного нарушением этого права. Рассмотрим этот вопрос более детально.

Право на благоприятную окружающую среду является новеллой для конституционного законодательства Республики Беларусь. Впервые это право было закреплено в Законе «Об охране окружающей среды» (далее – Закон), принятом 26 ноября 1992 г. Статья 4 этого закона называет среди принципов охраны окружающей среды обеспечение прав граждан на благоприятную для жизни, труда и отдыха окружающую среду.

Однако, следует признать, что в нашем законодательстве это право не наполнено конкретным содержанием. Это означает, что с точки зрения теории права к нему нельзя применить общепринятое представление о субъективном праве как об охраняемом государством объёме прав и обязанностей. Не определяя содержания права граждан на благоприятную для жизни окружающую среду, Закон в то же время перечисляет гарантии этого права. В их число включены:

- ✓ Планирование и нормирование качества окружающей среды;
- ✓ Государственный контроль за состоянием окружающей среды и соблюдением природоохранного законодательства;
- ✓ Страхование граждан;
- ✓ Возмещение в добровольном и судебном порядке вреда, причинённого здоровью и имуществу граждан загрязнением окружающей среды и иные гарантии.

Таким образом, государственный механизм защиты экологических прав граждан находится в стадии формирования. В белорусском законодательстве пока не разработано понятие «экологическое страхование», отсутствует механизм реализации права граждан на возмещение вреда, причинённого здоровью и имуществу неблагоприятным состоянием окружающей среды. Право граждан на благоприятную для жизни окружающую среду должно иметь развёрнутый механизм государственной защиты, который закрепляется законом и может быть реализован на практике. Для этого необходимо сформулировать само его содержание, как это сделано, например, в Законе Российской Федерации «Об охране окружающей природной среды», в котором статья 11 предоставляет гражданам право на «охрану здоровья от неблагоприятного воздействия окружающей природной среды, вызванного хозяйственной или иной деятельностью, авариями, катастрофами, стихийными бедствиями».

Представляется, что институт прав человека формируется в направлении прав коллективных как фундамента гражданских, политических, экономических, социальных и культурных прав индивида. Очевидным является и то, что проблемы охраны окружающей среды вошли в ряд проблем дальнейшего развития цивилизации. Именно так расставлены акценты Международной конференцией по окружающей среде и развитию, состоявшейся в 1992 году в Рио-де-Жанейро. Декларация по окружающей среде и развитию, как гласит текст её преамбулы, «преследует цель установления справедливого глобального

партнёрства путём создания новых уровней сотрудничества между государствами и людьми».

Что же касается законодательства Республики Беларусь, то Закон гласит, что «охрана окружающей среды и рациональное использование природных ресурсов, обеспечение экологической безопасности человека – важнейшие условия устойчивого экономического и социального развития государства».

Согласно этому Закону, «благоприятная окружающая среда - это окружающая среда, качество которой обеспечивает экологическую безопасность, устойчивое функционирование естественных экологических систем, иных природных и природно-антропогенных объектов». Чтобы это обеспечить есть основные принципы охраны окружающей среды. Хозяйственная и иная деятельность юридических лиц и граждан, оказывающая воздействие на окружающую среду, должна осуществляться на основе следующих принципов:

- ✓ обязанности проведения государственной экологической экспертизы проектов и иной документации, обосновывающих хозяйственную и иную деятельность, которая может оказать вредное воздействие на окружающую среду, создать угрозу жизни, здоровью, имуществу граждан;

- ✓ обязанности участия в деятельности по охране окружающей среды государственных органов, общественных объединений, иных юридических лиц и граждан;

- ✓ гласности в работе государственных органов, общественных объединений по вопросам охраны окружающей среды и обеспечения граждан полной, достоверной и своевременной информацией о состоянии окружающей среды и многие другие.

Осуществлением этих принципов занимается государственное управление в области охраны окружающей среды, а именно Президентом Республики Беларусь, Советом Министров Республики Беларусь, Министерством природных ресурсов и охраны окружающей среды Республики Беларусь и его территориальными органами, иными специально уполномоченными республиканскими органами государственного управления и их территориальными органами, местными Советами депутатов, исполнительными и распорядительными органами в пределах их компетенции. Но основным государственным органом управления природопользованием в Республике Беларусь является Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды.

Каждый из данных органов, в рамках своих полномочий, осуществляет надзор в области охраны окружающей среды.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что государство обеспечивает право граждан на благоприятную окружающую среду по средствам нормативных-правовых актов. При нанесении вреда окружающей среде предусмотрена административная, дисциплинарная, материальная или уголовная ответственность. Важную роль в пресе-

чении правонарушений в сфере экологии играют службы контроля и общественные организации, однако только меры запретительного характера не решат проблему сохранения нашей природной среды. Огромное значение в ее решении имеет воспитание граждан в духе бережного отношения к богатствам природы как к национальному достоянию, уважения к законам, которыми они охраняются, нетерпимости к фактам расточительного отношения к ресурсам природы. Государство осуществляет контроль за рациональным использованием природных ресурсов в целях защиты и улучшения условий жизни, а также охраны и восстановления окружающей среды.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Республики Беларусь 1994 года (с изменениями и дополнениями, принятыми на республиканских референдумах 24 ноября 1996 г. и 17 октября 2004 г.). – Минск: Беларусь, 2009 – 96 с.
2. Об охране окружающей среды: Закон Респ. Беларусь, 26 ноября 1992 г., № 1982-ХП: в ред. Закона Респ. Беларусь от 31 дек. 2010 г. // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.
3. Об охране окружающей природной среды: Закон РФ, 19 дек. 1991 г., № 2060-1: в ред. Закона РФ от 2 июня 1993 г. // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.
4. Б а л а ш е н к о, С.А. Международно-правовая охрана окружающей среды и права человека: учеб. Пособие / С.А. Балашенко, Т.И. Макарова. – Минск, 1999 г.

УДК 664.66:658.628(476.4)

Котова Н.Л. – студентка

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ АССОРТИМЕНТНОЙ ПОЛИТИКИ РУПП «МОГИЛЕВХЛЕБПРОМ» ФИЛИАЛ КРИЧЕВСКИЙ ХЛЕБОЗАВОД

Научный руководитель – Нанреева Н.С. – ассистент

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Актуальность. Хлебопекарная отрасль наиболее восприимчива к рыночным изменениям и полностью зависит от колебаний спроса и предложения на этом рынке, поэтому основная задача, стоящая перед отраслью, обеспечение населения качественной хлебобулочной продукцией в таком ассортименте и количестве, которые бы соответствовали его каждодневным запросам.

Цель исследования – разработка рекомендаций по совершенствованию ассортиментной политики представителя хлебопекарной отрасли республики РУПП «Могилевхлебпром» филиал Кричевский хлебо- завод.

Методика исследования. Исследование портфеля предприятия РУПП «Могилевхлебпром» филиал Кричевский хлебозавод проводилось с помощью модифицированной портфельной матрицы «Бостон консалтинг групп» (БКГ).

Точное знание места расположения товаров на матрице позволяет оценить перспективы их сбыта. Матрица образована двумя показателями: рост объема продаж (рассчитывается как индекс физического объема продаж товаров) и рентабельность.

После определения места товаров в системе координат «рост объема продаж – рентабельность» необходимо выбрать стратегию для каждой из товарных групп. Исходные данные для построения предложенной матрицы отражены в таблице.

Данные для построения матрицы «рост объема продаж - рентабельность» за 2009 г.

Продукция	Темп роста объема реализации, %	Рентабельность, %
Хлеб	10,9	8,4
Булочные изделия	-9,2	9,42
Пироги	40	4,12
Сухарные изделия	2550,0	14,24
Кондитерские изделия	1	13,6

Полученные результаты. По итогам построения матрицы БКГ нами были получены следующие результаты (рис.1):

В сектор «Дойные коровы» попал такой вид товара как булочные изделия (с темпом снижения объема реализации - 9,2 %, и рентабельностью 9,42 %) – это товар с высокой рентабельностью, но отрицательными темпами роста объемов реализации.

В секторе «Звезды» находятся товары с высоким темпам роста продаж и высокой рентабельностью (кондитерские изделия, хлеб, пироги и сухарные изделия).

В сектор «Дикие кошки» и сектор «Собаки» не попал ни один из товаров предприятия.

Таким образом, на основе проведенного анализа, мы предлагаем предприятию выбрать *атакующую* стратегию по таким видам товаров как: кондитерские изделия, хлеб, пироги и сухарные изделия. Эти товары находятся на стадии развития и имеют все шансы стать продуктами будущего.

Оборонительную (удерживающая) стратегию предлагаем использовать по такому виду продукции как булочные изделия. Предприятию следует сохранить имеющиеся объемы реализации и темп рентабельности.

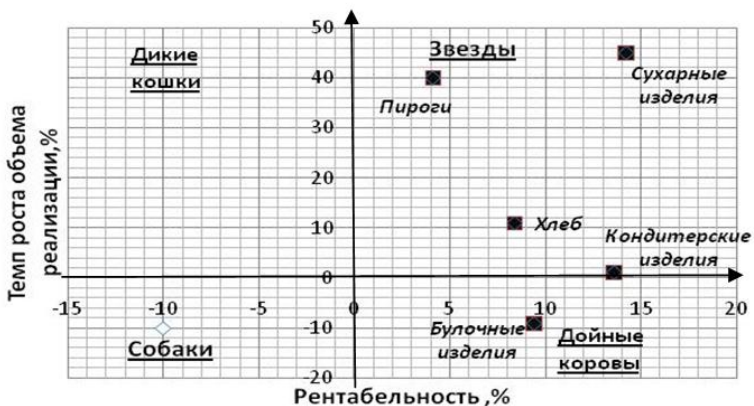


Рис.1. Матрица БКГ РУПП «Могилевхлебпром» филиал Кричевский хлебозавод

Таким образом, предлагаемый нами анализ может использоваться в практической деятельности предприятий хлебопекарной отрасли.

ЛИТЕРАТУРА

1. В е л е с ь к о, Е.В. Стратегический менеджмент: пособие / Е.И. Велеско, А.А. Неправский. – Минск: БГЭУ, 2009. – 307 с.
2. Д у р о в и ч, А.П. Маркетинговые исследования: учебное пособие / А.П. Дурович. – Минск: ТетраСистемс, 2009. – 432 с.
3. К о р о т к о в, А.В. Маркетинговые исследования: учебное пособие для вузов. / А.В. Коротков. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. – 304 с.

УДК 347.132

Кочина Ю.В. – студентка

К ВОПРОСУ ЗАКРЕПЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ «АФФИЛИРОВАННЫЕ ЛИЦА» В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

*Научный руководитель – Лазарчук Е.А. – ст. преподаватель
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

В современном национальном законодательстве категория «аффилированные лица» получила свое закрепление в 1992. Впервые данный термин был использован в Правилах аудиторской деятельности "Допущение о непрерывности деятельности аудируемого лица", утвержденном Постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 28 марта 2003 г. N 45 (далее - Правила об аудиторской дея-

тельности). Для целей вышеуказанных правил под аффилированными лицами понимались юридические и (или) физические лица, способные оказывать влияние на финансово-хозяйственную деятельность других юридических и (или) физических лиц. Ввиду того, что этот термин имел ограничительное применение лишь по отношению к тому акту, в котором он содержался, назвать такое понятие присущим законодательству было бы неверным [1].

Закон Республики Беларусь «О хозяйственных обществах» от 9 декабря 1992 года № 2020- XII (с измен. и доп.) (далее - Закон) является первым и ныне действующим нормативным актом, в котором законодательно выделены некоторые особенности, касающиеся аффилированных лиц, а также сделок связанные с их участием в деятельности хозяйственных обществ [2].

С момента нормативного закрепления термина «аффилированные лица» подходы к определению этого понятия постоянно эволюционировали и трансформировались. При сравнении Правил об аудиторской деятельности и ныне действующего Закона можно отметить, что в последнем дана более точная трактовка понятия и развернутая классификация вышеуказанных лиц. Это может быть обусловлено тем, что за этот период времени был наработан определенный опыт, который послужил основой Закона.

Чтобы понять сущность какой-либо нормы, необходимо определить ту цель, которую преследовал законодатель, создавая ее. Целью введения норм, раскрывающих содержание понятия «аффилированные лица», а также определяющих права и обязанности аффилированных лиц, является прежде всего необходимость контроля в некоторых случаях за процессом волеизъявления лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность. Такой контроль может осуществляться как со стороны государства, так и со стороны и в интересах других лиц, например – акционеров общества. Со стороны государства органами, наиболее заинтересованными в получении информации об аффилированных лицах, являются Министерство экономики Республики Беларусь, Министерство Финансов Республики Беларусь, Министерство по налогам и сборам Республики Беларусь.

Большое практическое значение имеет проблема эффективности норм об аффилированных лицах. Эффективность правовых норма характеризуется достижением целей. Оценить эффективность регулирования соответствующих общественных отношений можно, используя концепцию «стабильности закона», характеризующуюся следующим: социальной обусловленностью – соответствием реальным условиям жизни, адекватностью регулирования и совокупностью существенных свойств, отражающих достаточные качества закона, от которых зависит способность удовлетворять потребности общества – высокой качеством, уровень юридической техники. Стабильность закона можно

охарактеризовать качествами, отражающими уровень совершенства закона, результатами его реализации, фактическим претворением в жизнь.

Потребность в регулировании подобных отношений возникла в момент перехода нашей экономики на рыночные условия хозяйствования. В этот период у руководителей предприятий появилась возможность определять условия деятельности организаций, а отчасти – и свобода принятия решений. Многие руководители использовали отношения аффилированности в ущерб имущественным интересам организации в целях личного обогащения. Это не только ущемляло интересы отдельных организаций, но и наносило ущерб интересам страны, подрывая доверие инвесторов, провоцируя уменьшение сбора налогов и т.д.

Наибольшее значение институт аффилированных лиц имеет в корпоративном праве: установлены особый порядок совершения сделок с аффилированными лицами. Статьей 57 Закона предусмотрен особый порядок совершения сделок «с заинтересованностью», в частности, с участием аффилированных лиц общества.

Ввиду вышеизложенного можно сделать вывод о том, что выработка универсального для всей системы законодательства Республики Беларусь понятия «аффилированного лица» имеет насущное теоретическое и практическое значение и требует скорейшей реализации, а также усовершенствования существующих законодательно закрепленных положений.

ЛИТЕРАТУРА

1. Постановление Министерства финансов Республики Беларусь от 28 марта 2003 г. № 45.: с изм. и доп.: текст по состоянию на г. // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

2. О хозяйственных обществах Республики Беларусь: Закон Респ. Беларусь от 9 декабря 1992 г. № 2020-ХІІ: с изм. и доп.: текст по состоянию на 15.07.2010 г. // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

УДК 347.71

Курская Т.П. – студентка

УНИТАРНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ КАК СУБЪЕКТ ПРАВА ХОЗЯЙСТВЕННОГО ВЕДЕНИЯ

Научный руководитель – Протасевич Е.И. – ассистент

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Необходимость теоретического исследования правового положения государственных унитарных предприятий предопределяется сле-

дующими причинами: государственные унитарные предприятия занимают прочное место в экономической структуре государства и обеспечивают ее потребности в наиболее значимой продукции, имеющей стратегический и национальный характер. Однако, многие теоретические и практические вопросы правового положения государственных унитарных предприятий находятся в настоящее время вне поля зрения законодателя.

Среди всех коммерческих организаций унитарные предприятия выделяются тем, что не становятся собственниками закрепленного за ними имущества. Создавший такое предприятие единоличный учредитель сохраняет за собой право собственности на переданное предприятие и приобретенное им в ходе своей деятельности имущество, тогда как само предприятие как самостоятельное юридическое лицо в силу закона наделяется лишь определенным ограниченным вещным правом, по сути используя чужое имущество. Иначе говоря, его имущественная обособленность является искусственной, условной, поскольку, в отличие от других участников гражданского оборота, у него нет и не может быть никакого собственного имущества.

Из вышесказанного следует, что унитарное предприятие представляет собой коммерческую организацию, не наделенную правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество.

Рассматриваемый нами вид унитарных предприятий обладает правом хозяйственного ведения на закрепленное за ним имущество. Из всех известных белорусскому законодательству прав на чужие вещи право хозяйственного ведения является наиболее близким по объему и содержанию к праву собственности. Однако новый Гражданский кодекс Республики Беларусь ограничил юридические возможности обладателя этого права по сравнению с теми возможностями, которые предоставлялись обладателю права полного хозяйственного ведения прежним законодательством (статья 47 Основ гражданского законодательства Союза ССР и республик 1991 г.).

Ранее к праву полного хозяйственного ведения применялись нормы о праве собственности за незначительными исключениями, предусмотренными законом или договором с собственником. В настоящее время объем субправомочий, заключенных в праве хозяйственного ведения, ограничен в силу ст. 276 ГК Республики Беларусь. Согласно этой статье собственник имущества, находящегося в хозяйственном ведении, в соответствии с законом решает вопросы создания предприятия, определения предмета и целей его деятельности, его реорганизации и ликвидации; назначает руководителя предприятия; осуществляет контроль за использованием по назначению и сохранностью принадлежащего предприятию имущества, а также имеет право на получение части прибыли от использования имущества, находящегося в хозяйственном ведении предприятия. Кроме того, унитарному пред-

приятно запрещается продавать принадлежащее ему на праве хозяйственного ведения недвижимое имущество, сдавать его в аренду, отдавать в залог, вносить в качестве вклада в уставный капитал хозяйственных обществ и товариществ или иным способом распоряжаться этим имуществом без согласия на то собственника.

Отсюда следует, что предприятие может совершать в отношении имущества, принадлежащего ему на праве хозяйственного ведения, все действия за исключением тех, которые прямо запрещены гражданским законом, и тех, которые отнесены законом к компетенции собственника этого имущества.

Таким образом, хотя унитарному предприятию в силу права хозяйственного ведения и принадлежат субправомочия по владению, пользованию и распоряжению закрепленным за ним имуществом, его право все же существенно отличается от права собственности. Это выражается в следующем. Во-первых, указанные субправомочия осуществляются в зависимости не только от воли управомоченного лица, но и от воли предоставившего имущество собственника и в установленных им и законом пределах. Во-вторых, управомоченный обладает соответствующими субправомочиями, например субправомочием по распоряжению имуществом, не в том объеме, в каком ими обладает собственник.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский Кодекс Республики Беларусь: принят Палатой Представителей 28.10.1998г., одобрен Советом Республики 19.11.1998г.: текст Кодекса по состоянию на 10.01.2011г.//КонсультантПлюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Национальный центр правовой информации Республики Беларусь. – Минск, 2011.
2. Гражданское право. В 3 т. т.1: учебник / А.В. Каравай [и др.]; под ред. В.Ф.Чигира. – Минск: Амалфея, 2008. – 864 с.
3. Гражданское право: В 4 т. Том 1: Общая часть: Учебник 3-е издание, переработанное и дополненное. Под ред. Е.А. Суханова. М. Волтерс Клувер, 2008 – 363 с.

УДК 347.97/.99(476)

Кучерин М.О. – студент

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ КОНСТИТУЦИОННО – ПРАВОВОГО РАЗВИТИЯ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Научный руководитель – Можайский В.В. – преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия», Горки, Республика Беларусь

Правовое государство является гарантом прогрессивного развития как всего государства и общества, так и личности в целом. Для по-

строения правового государства на современном этапе необходимо создать надлежащую правовую систему в обществе. Неотъемлемой частью, которой является институт судебной власти. Правовую основу национальной судебной системы составляет Конституция Республики Беларусь, Кодекс о судоустройстве и статусе судей Республики Беларусь, Закон Республики Беларусь о Конституционном Суде и иные нормативные правовые акты, касающиеся организации судебной системы. Конституция, как основной закон страны, обладающий высшей юридической силой, определяет основные права и свободы граждан, их обязанности, а также систему органов государственной власти в стране и институты высших государственных органов. Конституция закрепила разделение властей на три ветви: законодательную, исполнительную и судебную. Судебная власть осуществляет ряд функций свойственных только ей, позволяющих обособить данную ветвь власти в отдельную. В соответствии с Конституцией вся полнота судебной власти принадлежит судам. Судебная власть в стране находится в системе независимых государственных органов и призвана обеспечивать правосудие, охрану права и правопорядка, она уполномочена восстанавливать нарушенные права, применять соответствующие санкции в виде государственного принуждения к виновному лицу. Характерной чертой судебной власти является правоприменительная деятельность. Суды независимы в своей деятельности и подчиняются лишь закону, осуществляя свою деятельность в особой форме правосудия. Следует помнить, что только суд имеет право признать лицо виновным, согласно вступившему в законную силу решения суда.

Целью данной работы является изучение национального законодательства в сфере судебной власти. Судебная власть в нашем государстве строится на принципах территориальности и специализации, единства и полисистемности, и демократизма. Составляющими частями (подсистемами) национальной судебной системы являются: Конституционный Суд, общие суды во главе с Верховным Судом, хозяйственные суды, возглавляемые Высшим Хозяйственным Судом. В данном делении судов следует сделать уточнение: в систему общих судов входят районные (городские) суды, областные (Минский городской) суд, военные суды, (в систему которых входит Межгарнизонный военный суд, Белорусский военный суд и Военная коллегия Верховного Суда).

Таким образом, судебную систему Республики Беларусь составляют: Конституционный Суд - орган судебного контроля за конституционностью нормативных правовых актов в государстве, осуществляющий судебную власть посредством конституционного надзора. Общие суды, которые осуществляют правосудие посредством гражданского, уголовного и административного судопроизводства. Хозяйственные суды, предназначенные для правосудия посредством хозяйственного и

административного судопроизводства. В системе общих и хозяйственных судов могут быть образованы специализированные суды: по делам несовершеннолетних, семейные, административные и др. В Республике Беларусь действует Международный арбитражный (третейский) суд и Экономический Суд СНГ, не входящие в судебную систему. Важное значение для развития судебной системы нашей страны имеет судебно правовая реформа от 23 апреля 1992 года, а также первый и второй съезды судей и республиканские совещания судей с участием Президента Республики Беларусь. Следует отметить и проведение конференций, квалификационных коллегий, президиумов судей, где констатируется, что судебная система Республики Беларусь отвечает международным стандартам, является эффективной, современной и доступной для граждан.

Дальнейшее развитие судебной власти в Республике Беларусь способствует повышению самостоятельности и независимости, полноты и исключительности, объективности и беспристрастности, политической нейтральности и легальности, верховенству судебной власти.

ЛИТЕРАТУРА

1. Б о р и к о, С.В. Б82 Судостроительство: Учебник / С.В. Бори́ко. – Минск: Амалфея, 2000 304 с.

2. Судостроительство: учебник / А.А. Данилевич [и др.] – 2-е изд., и доп. – Минск: Амалфея, 2010. – 464 с.

УДК 342.734

Кучерин М.О. – студент

ПРАВО НА ТРУД

Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Конституция Республики Беларусь является основным законом страны и обладает высшей юридической силой. Как правило, конституция регулирует и упорядочивает фундаментальные принципы функционирования и развития как государства и общества, так и личности в целом. Конституция содержит не только права, свободы, но и основные, всеобъемлющие обязанности гражданина и человека. Все нормативные-правовые акты принимаются на основе и в соответствии с Конституцией, раскрывают и дополняют её нормы. Нормативные-правовые акты, противоречащие конституции не имеют юридической силы, а решения принятые на их основе не имеют законной силы. Конституционные нормы содержат перечень основных личностных, социально-экономических, политических, культурных прав, фунда-

ментальные направления функционирования институтов высших органов государственной власти и многое другое. Из конституционных норм регулирующих социально-экономические отношения на мою точку зрения одним из главных прав является право на труд.

Право на труд имеют все без исключения граждане Республики Беларусь, как наиболее достойный способ самоутверждения как личности, так и человека. Конституция Республики Беларусь и иные нормативные-правовые акты содержат нормы в соответствии с которыми гражданин может реализовать свои социально-экономические права, в том числе и права на труд, вступив в трудовые отношения. Каждый гражданин в соответствии со своими личностными, волевыми качествами может вступить в те общественные отношения, которые подпадают под предмет регулирования трудового права и свободно выбрать свою профессию, род занятий и работу, в соответствии со своими индивидуальными физическими способностями. Разумеется, ввиду нестабильности, динамичности развития экономики некоторые положения о праве на труд зачастую могут носить формальный характер, так как в ходе этих перемен может освобождаться определённая часть рабочей силы и по объективным независящим от неё причинам не быть включённой в трудовые отношения, вследствие чего возникает безработица. В результате чего лицо остаётся без средств существования. Но в таких случаях государство идёт на помощь безработному, путём создания условий для полной занятости и трудоустройства граждан, которое выражается в повышении квалификации с учётом общественных потребностей. В случае невозможности осуществления вышеупомянутых прав действующим законодательством, конституцией Республики Беларусь предусмотрено пособие по безработице.

Неотъемлемым социально-экономическим правом является право добровольного объединения в профессиональные союзы для защиты своих социально-экономических прав. Право на объединение в профсоюзы имеют все без какого-либо различия граждане. Принадлежность или не принадлежность к профсоюзам не несёт за собой каких-либо ограничений в правовом статусе. Профсоюз осуществляет контроль за соблюдением законодательства о труде Республики Беларусь.

Наше действующее законодательство не предусматривает обязанности на труд, но принудительные работы всё-таки имеют своё место в Конституции Республики Беларусь. Например, по приговору суда, как альтернативное наказание за какое-либо правонарушение, или в соответствии с законом о чрезвычайном или военном положении.

Таким образом, при написании данной работы были использованы следующие методы: исторический, сравнительно - правовой и метод анализа, что предопределило содержательность работы и её научно – практическое применение.

Для дальнейшего совершенствования национального законодательства в области труда на мою точку зрения необходимо: во-первых, совершенствовать систему законодательства, во-вторых, направить силы на устранение коллизий и пробелов в праве, в-третьих, создание повышенных гарантий защиты прав и свобод рабочего, в - четвёртых, повысить уровень социальной защиты рабочего и предоставление ему дополнительных льгот и пособий при увольнении или несчастных случаях на производстве. В целом целью дальнейшей правотворческой деятельности будет являться создание благоприятных условий для развития трудовых отношений.

ЛИТЕРАТУРА

1. Трудовое право: Учебник / В.И. Семенков [и др.] – Минск: Алмафя, 1997. – 592 с.
2. В а с и л е в и ч, Г.А. В-10 Конституция Республики Беларусь (научно-практический комментарий).– 2-е изд. – Минск: Издательство «Право и экономика». 2001г. – 486 с.
3. В а ж е н к о в а, Т.Н. В 12 Трудовое право: учеб. пособие / Т.Н. Важенкова. – Минск: Амалфя, 2008. – 432 с.
4. Трудовое право : учебник / В.И.Семенков, Т 78 [и др.], под общ. ред. В.И. Семенова.-изд., перераб. и доп. – Минск: Амалфя, 2006. – 784 с.

УДК 347.746.3:347.412.5

Лойко М.В. – студентка

ОСОБЕННОСТИ СОЛИДАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПОРУЧИТЕЛЯ (В ТОМ ЧИСЛЕ, В СФЕРЕ АПК)

*Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республики Беларусь*

Поручился – продался. За кого поручишься, за того помучишься,
За того помучишься. Кто поручится,
Тот и поучится (и помучится).
За друга поручишься, от недруга помучишься
(друг обратится в недруга).
В. Даль. Толковый словарь

Надлежащее исполнение обязательства обеспечивается целым рядом мер принудительного характера. Важнейшей из этих мер является возможность понудить должника к исполнению обязательства и возложить на него обязанность возместить вызванные нарушением убытки. Однако эти меры не всегда могут быть реализованы либо могут оказаться неэффективными, например, при неплатежеспособности должника. С учетом этого гражданское законодательство допускает

возможность установления специальных мер, направленных на обеспечение интересов кредитора в конкретных обязательствах. Такие меры (способы обеспечения обязательств) могут способствовать надлежащему исполнению обязательства должником либо устанавливать специальные возможности для получения кредитором исполнения за счет имущества третьих лиц. На всех этапах развития гражданского права поручительство имело весьма широкое распространение, оно позволяло обеспечить обязательства любых должников, в том числе и не располагавших собственным имуществом, которое могло бы служить обеспечением долга. Поэтому указанный способ обеспечения исполнения обязательства в немалой степени способствовал развитию имущественного оборота.

Поручительство является традиционным способом обеспечения исполнения обязательства. Поручительство представляет собой договор, в силу которого поручитель обязывается перед кредитором другого лица отвечать за исполнение последним его обязательства полностью или в части.

Ответственность поручителя и основного должника перед кредитором является солидарной. Солидарная ответственность, возникающая из договоров поручительства, отличается от обычной солидарной ответственности некоторыми особенностями. Это обусловлено тем, что должник и поручитель, хотя и являются солидарными должниками, но несут ответственность по различным обязательствам (должник по обязательству, возникшему из основного договора, поручитель – из договора поручительства). Одна из особенностей проявляется в том, что по общему правилу о солидарных обязательствах, установленном статьей 306 Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее – ГК Республики Беларусь), должник, исполнивший солидарную обязанность, имеет право регрессного требования к остальным должникам в равных долях, за исключением доли, падающей на него самого. Но к поручительству данная норма не применима, поскольку в пункте 1 статьи 345 ГК Республики Беларусь, указано, что к поручителю, исполнившему обязательство, переходят права кредитора по этому обязательству и права, принадлежащие кредитору как залогодержателю, в том объеме, в котором поручитель удовлетворил требование кредитора. Поручитель имеет право на регресс в полной сумме. Заслуживающим интереса представляется тот факт, что в отличие от банковской гарантии право поручителя на регресс в договоре о выдаче поручительства можно и не оговаривать, поскольку оно принадлежит ему по умолчанию. Но по желанию сторон в таком договоре право регресса можно исключить.

Поручитель отвечает перед кредитором в том же объеме, что и должник, включая уплату процентов, возмещение судебных издержек по взысканию долга и других убытков кредитора, вызванных неис-

полнением или ненадлежащим исполнением обязательств должником, если иное не предусмотрено договором поручительства. Из вышесказанного следует, что у поручителя тот же, что и у должника объем ответственности. Договором поручительства не может быть установлена большая ответственность поручителя, нежели основного должника, поскольку обязательство поручителя является акцессорным ((лат *accessio* принадлежность) обязательство, являющееся дополнительным к другому (главному) обязательству, без которого акцессорное обязательство утрачивает свой смысл и значение (аннулируется)) Учитывая характер обязательства поручителя кредитор вправе требовать взыскания с поручителя процентов в связи с просрочкой исполнения обеспечиваемого денежного обязательства до фактического погашения долга. При этом проценты начисляются в том же порядке и размере, в каком они бы подлежали возмещению должником по основному обязательству, если иное не установлено договором поручительства.

Лица, совместно давшие поручительство, отвечают перед кредитором солидарно, если иное не предусмотрено договором поручительства. При этом выделяют солидарную ответственность: поручителей с должником; поручителей друг с другом (даже в том случае, когда в соответствии с договором поручительства поручители несут субсидиарную ответственность, их ответственность друг с другом будет по общему правилу солидарной).

Механизм возникновения солидарного обязательства поручителя и должника своеобразен. Поручительство - это обязательство придаточное (вспомогательное). Поэтому поручитель хотя и отвечает солидарно с должником, но не безусловно, а лишь при наступлении факта неисполнения основного обязательства должником. До момента появления задолженности банк не имеет права предъявления к поручителю требований по возвращению кредита.

Поэтому указанные правила о солидарных обязательствах могут применяться к отношениям по поручительству лишь после наступления данного факта в объеме, не противоречащем существу обязательства поручительства и предписаниям специальных норм о поручительстве. Солидарный характер ответственности поручителя служит основанием для его отнесения к разновидностям интерцессии - принятия кем-либо на себя чужого долга.

В связи с тем, что гражданское законодательство не проводит различия по поводу поручительства как способа обеспечения исполнения обязательств между различными отраслями экономики, то можно отметить, что в сфере АПК нет принципиальных отличий по данному виду обязательств. В то же время можно констатировать, что есть свои особенности, которые могут устанавливаться определенными субъектами гражданских правоотношений. В частности, ОАО «Беллагропромбанк» Республики Беларусь установил свою проформу

(особый формуляр) заключения договора поручительства, используемый для обеспечения договора купли-продажи или другого договора при строительстве жилья в сельской местности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь: с обзором изменений, внесенных внесенных в 2006-2008гг. / авт. Обзор В.С. Каменков. – Минск: Амалфея, 2008. – 736 с.
2. Гражданское право. В 3 т. Т.2: учебники / Авдеева [и др.]; под ред. д-ра юрид. наук, профессора, зам. Юриста БССР В.Ф. Чигирь. – Минск – Амалфея, 2010. – 960 с.
3. К о л б а с и н, Д.А. Гражданское право. Общая часть: Учебное пособие. – Мн.: Акад. МВД Республики Беларусь, 2004. – 496 с.
4. Гражданское право. Общая часть. Учебн. Пособие / В.А. Витушко. – Мн. БГЭУ, 1998 – 284 с.
5. Б р а г и н с к и й, М.И. Договорное право / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский Книга первая: Общие положения: Издание дополнительное, стереотипное (5-й завод). – М.: «Статут», 2002. – 560 с.
6. Словарь современных экономических и правовых терминов / Авт. – сост. – В.Н. Шимов, [и др.]; Под ред. В.Н. Шимона и В.С. Каменкова – Минск: Амалфея, 2002 – 463 с.
7. Гражданское право: учебник в 3 т. Т.1 / отв. Ред. А.П. Сергеев, Ю.К. Толстой. 6-е изд., перераб. и доп. М.: ТК Велби. Издательство Проспект, Изд-во «Статут». 2005, 722 с.

УДК 347.67

Луговцова К.Ю. – студентка

НАСЛЕДОВАНИЕ В КРЕСТЬЯНСКОМ (ФЕРМЕРСКОМ) ХОЗЯЙСТВЕ

Научный руководитель – Лазарчук Е.А. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия», Горки, Республика Беларусь

Изменения состава членов фермерского хозяйства, в случае смерти члена или объявления его умершим, затрагивают некоторые вопросы наследования имущества членов фермерского хозяйства. Основной акцент делается на решении вопроса о возможности возникновения у наследников права членства в крестьянском фермерском хозяйстве.

В соответствии со ст.13 Кодекса Республики Беларусь о земле в случае смерти члена фермерского хозяйства или объявления его умершим его наследник (наследники) может быть принят в члены фермерского хозяйства по решению общего собрания членов фермерского хозяйства.

В случае смерти члена фермерского хозяйства его членство прекращается и одновременно возникают наследственные правоотношения, которые регламентируются нормами гражданского законодательства (раздел VI ГК). После смерти любого члена фермерского хозяйства наследство открывается и наследование осуществляется на общих

основаниях. В состав наследства входят все права и обязанности, принадлежавшие наследодателю на момент открытия наследства, существование которых не прекращается его смертью (ст. 1033 ГК). Что же касается членских отношений, то порождаемые ими права и обязанности неразрывно связаны с личностью наследодателя и в соответствии с действующим законодательством право членства (участия) в коммерческих и других организациях, являющихся юридическими лицами не входит в состав наследства, если иное не установлено законом или учредительными документами. Это свидетельствуют о том, что членские отношения применительно к крестьянским фермерским хозяйствам автоматически по наследству не переходят. В то же время Закон о КФХ (далее – Закон) не исключает в дальнейшем возможности возникновения права членства у наследника или наследников умершего члена фермерского хозяйства, но при этом должен быть соблюден целый ряд условий. Во-первых, необходимо волеизъявление самого наследника. Во-вторых, вопрос о принятии в члены крестьянского фермерского хозяйства относится к исключительной компетенции общего собрания, которое вправе по своему усмотрению принять решение о принятии в состав членов либо отказать наследнику. Возможно принятие лишь одного из наследников. В-третьих, наследник должен отвечать тем требованиям, которые Закон предъявляет к членам фермерского хозяйства. Так, в соответствии со ст.8 Закона членами фермерского хозяйства могут быть дееспособные граждане, являющиеся членами одной семьи. Под членами семьи понимаются супруги, их родители (усыновители), дети (в том числе усыновленные), братья и сестры, супруги и дети указанных лиц, а также другие лица, признанные членами семьи в соответствии с законодательством о браке и семье. Согласно ст. 59 Кодекса РБ о браке и семье членами семьи могут быть признаны и другие родственники супругов, нетрудоспособные иждивенцы, а в исключительных случаях и иные лица, если они проживают совместно и ведут общее хозяйство.

Правом на создание фермерского хозяйства Закон наделяет не только граждан Республики Беларусь, но и иностранных граждан и лиц без гражданства, постоянно проживающих на территории Республики Беларусь. Таким образом, членами фермерского хозяйства могут быть дееспособные граждане независимо от их гражданства. В качестве основного критерия дееспособности ГК называет достижение определенного возраста: полная дееспособность согласно п. 1 ст. 20 ГК возникает по достижении восемнадцатилетнего возраста. Исключения составляют случаи досрочного приобретения дееспособности в полном объеме: 1) эмансипация несовершеннолетнего (ст. 26 ГК); 2) приобретение дееспособности при вступлении в брак до достижения восемнадцати лет, которая сохраняется в полном объеме и в случае расторжения брака (ст. 20 ГК).

Также рассматривается ситуация не только в случае смерти члена крестьянского фермерского хозяйства, но и в случае объявления его умершим. Вопрос о возможности членства наследников члена фермерского хозяйства, объявленного умершим, решается таким же образом, как и в отношении наследников члена крестьянского хозяйства в случае его смерти. Это обусловлено тем, что в соответствии с нормами гражданского законодательства объявление гражданина умершим влечет в отношении прав и обязанностей такого гражданина те же последствия, которые повлекла бы его смерть (ст. 41 ГК).

Согласно п. 2 ст.8 Закона членство в фермерском хозяйстве сохраняется за членами фермерского хозяйства, которые не могут принимать личное трудовое участие в деятельности фермерского хозяйства в связи с прохождением военной службы по призыву. Таким образом, здесь применяются правила объявления умершим военнослужащих. В соответствии со ст. 41 ГК военнослужащий или иной гражданин, пропавший без вести в связи с военными действиями, может быть объявлен судом умершим не ранее чем по истечении двух лет со дня окончания военных действий.

В случае отмены судом решения об объявлении гражданина умершим решение о членстве наследника (наследников) такого лица принимается общим собранием членов фермерского хозяйства. При этом ст.42 ГК установлено, что независимо от времени своей явки гражданин может потребовать от любого лица возврата сохранившегося имущества, которое безвозмездно перешло к этому лицу после объявления гражданина умершим, за исключением денег, а также ценных бумаг на предъявителя. Если же имущество перешло по возмездным сделкам к лицам, которые, приобретая имущество, знали, что гражданин, объявленный умершим, находится в живых, и это будет доказано, такие лица обязаны возвратить имущество явившемуся или обнаруженному собственнику. При невозможности возврата такого имущества в натуре возмещается его стоимость. Что касается вопроса членства в КФХ, то целесообразно считать, что в случае явки такого лица он имеет право на восстановление членских отношений в фермерском хозяйстве, поскольку отменен юридический факт, лежащий в основе их прекращения. Что же касается дальнейшего членства наследников, то Закон оставляет решение этого вопроса на усмотрение общего собрания членов фермерского хозяйства.

К членам крестьянского хозяйства предъявляются определенные требования: дееспособность, личное трудовое участие в деятельности крестьянского хозяйства, постоянное проживание на территории Республики Беларусь. В случае несоответствия данным требованиям он не может быть признан членом фермерского хозяйства. Кроме этого, возможна ситуация, при которой наследники не будут являться членами одной семьи, а следовательно, они не могут стать членами одно-

го хозяйства. В этом случае наследникам, которые не приобрели статус члена, должна быть выплачена причитающаяся часть доли. При возникновении спора данный вопрос подлежит разрешению в судебном порядке.

При отказе наследника (наследников) от вступления в состав членов фермерского хозяйства либо при вынесении общим собранием членов фермерского хозяйства решения об отказе в принятии наследника (наследников) в состав членов фермерского хозяйства он вправе получить стоимость своей доли в имуществе фермерского хозяйства, а также часть прибыли.

ЛИТЕРАТУРА

1. О крестьянском (фермерском) хозяйстве: Закон Республики Беларусь от 18.02.1991 г. № 611-ХП: в ред. Закона Республики Беларусь от 01.07.2010 г. № 154-З // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

2. Гражданский кодекс Республики Беларусь от 07.12.1998 г.: с изм. и доп.: текст Кодекса по состоянию на 05.10.2011 г. // Консультант Плюс: Версия Проф. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2011.

УДК 347.67

Луговцова К.Ю. – студентка

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ КРЕСТЬЯНСКИХ (ФЕРМЕРСКИХ) ХОЗЯЙСТВ

Научный руководитель – Лазарчук Е.А. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Крестьянское фермерство – одна из широко распространенных и признанных форм развития аграрного сектора многих стран мирового сообщества. В Республике Беларусь крестьянское (фермерское) хозяйство – это субъект хозяйствования, существенной особенностью которого является семейно-трудовая основа правоотношений.

Основными задачами фермерского хозяйства являются предпринимательская деятельность, направленная на производство сельскохозяйственной продукции, а также на ее переработку, хранение, транспортировку и реализацию, создание условий для экономического развития фермерского хозяйства и получения прибыли. В процессе осуществления деятельности крестьянское (фермерское) хозяйство самостоятельно определяет те виды деятельности, которыми оно будет заниматься, способы распоряжения выращенной продукцией.

В 1991 году на момент принятия Закона Республики Беларусь «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» в нашей стране насчитывалось 84 фермерских хозяйства. К 1996 г. их количество возросло до 3029.

Но к 2004 г. число их сократилось до 2493, а к началу 2006 г. – примерно до 2300. Это было обусловлено как экономическими, так и организационными, и социальными проблемами, которые до сих пор не решены. И хотя для фермерского хозяйства, в соответствии с указаниями Главы государства, устанавливаются льготы и система поддержки, на практике крестьянские (фермерские) хозяйства испытывают острый дефицит финансово-кредитных ресурсов в силу недостаточной государственной поддержки.

Ст. 3 Закона Республики Беларусь «о крестьянском (фермерском) хозяйстве» предусматривает государственную поддержку и гарантии деятельности фермерских хозяйств. Однако на практике крестьянские (фермерские) хозяйства испытывают острый дефицит финансово-кредитных ресурсов, т.к. потребности фермеров в такой поддержке на первичное обустройство удовлетворяются на 20-30%. Так в 2009 году из средств республиканского бюджета на первичное обустройство КФХ было направлено 1,9 млрд. рублей, в 2010 году – всего 1,2 млрд. руб. В 2011 году планируется направить 1,265 млрд. руб.

Наиболее перспективными направлениями приоритетного бюджетного финансирования КФХ могли бы стать:

- отрасль плодоводства, т.к. внутреннее производство плодов и ягод не удовлетворяет спрос ни по количеству, ни по качеству;
- овощеводство и растениеводство (чеснок, лук, декоративные лекарственные растения);
- фермерское животноводство (кролиководство, овощеводство, производство козьего молока, выращивание индеек, страусов);
- сфера сельского агротуризма.

В сфере налогообложения КФХ ст. 328 Налогового кодекса установлено освобождение от налогов, сборов (пошлин) в течение трех лет со дня государственной регистрации крестьянских (фермерских) хозяйств в части деятельности по производству продукции растениеводства (кроме цветов и декоративных растений), животноводства (кроме пушного звероводства), рыбоводства и пчеловодства, что имеет важное значение для осуществления хозяйственной деятельности.

Кодекс Республики Беларусь о земле предусматривает предоставление земельных участков для ведения КФХ в пожизненное наследуемое владение в размере до 100 гектаров сельскохозяйственных земель, а также в постоянное пользование (пользование без заранее установленного срока) для ведения крестьянского (фермерского) хозяйства на праве постоянного пользования или аренды. Проблемой здесь является то, что выделенные земельные участки, в ряде случаев, имеют низкий балл по кадастровой оценке и плодородию: в среднем этот показатель составляет 20-26 баллов, что в 1,2 раза ниже среднего по республике. Поэтому для более успешного функционирования крестьянских

(фермерских) хозяйств необходимо решить и эту проблему путем предоставления им более плодородных земель.

Ряд проблем существует и в сфере заключения местными исполнительными и распорядительными органами с фермерами договоров о развитии сельскохозяйственного производства не всегда решаются вопросы включения КФХ в государственную программу оснащения сельхозпроизводства современной техникой. Так, в 2010-м фермеры Гродненщины получили 29 единиц техники, в то время как было подано заявок на 71. Кроме того, тот факт, что меньше половины всех КФХ являются членами различного уровня фермерских объединений, говорит о неэффективности в деятельности Белорусского общественного объединения фермеров.

Решение указанных выше проблем будет способствовать развитию КФХ и повышению конкурентоспособности их производства.

УДК 631.5

Мажар Ю.В. – студент

МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ РЫНКА КОНДИТЕРСКИХ ИЗДЕЛИЙ И ПОКУПАТЕЛЬСКИХ ПРЕДПОЧТЕНИЙ

*Научный руководитель – Третьяков В.П. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

В процессе исследований развития рынка кондитерских изделий установлено, что удельный вес сахаристых изделий составляет около 50 %, мучных соответственно 50 %. При этом мучные кондитерские вытесняют сахаристые (табл. 1).

Для определения развития отрасли мучных кондитерских изделий были проанализированы объемы потребления мучных кондитерских изделий в России и Украине. Эти страны выбраны по критериям схожести менталитета конечных потребителей и схожим сценариям развития отраслей пищевой промышленности.

Т а б л и ц а 1. Структура производства кондитерской продукции
в Республике Беларусь

Годы	Производство сахаристых изделий, %	Производство мучных изделий, %
1	2	3
2000	60,2	39,8
2001	60,1	39,9
2002	61,3	38,7
2003	58,8	41,2

Окончание табл.1

1	2	3
2004	58,6	41,4
2005	58,2	41,8
2006	57,5	42,5
2007	53,8	46,2
2008	51,3	48,7
2009	52,5	47,5

В России на одного жителя приходится потребления около 11 килограммов мучных кондитерских изделий в год. В Украине данный показатель меньше аналогичного в РФ и, по разным оценкам, составляет от 9 до 9,5 килограммов в год на человека. В Республике Беларусь потребление мучных кондитерских изделий в расчете на одного человека составляет около 7,5 килограммов в год. Следовательно, потребление кондитерских изделий в Республике Беларусь можно прогнозировать до 8,5—9 кг на 1 человека в год.

Проведенные исследования свидетельствуют о:

- росте потребления более дорогих групп сладостей—шоколадных изделий, мармеладно-пастильных изделий, комбинированного и глазированного печенья и снижение спроса на традиционные сладости (карамель, мягкие конфеты, простое печенье);
- увеличении доли фасованных изделий и увеличение продаж «брендированной» продукции;
- усилении зависимости уровня продаж от объемов маркетинговой и рекламной поддержки.

Для оценки перспектив развития рынка кондитерских изделий нами был проведен анкетный опрос 67 покупателей в г. Минске во время прохождения производственной практики. Установлено, что потребителями мучных кондитерских изделий является все население Беларуси, без ограничения по полу и возрасту.

Анализ потребителей печенья выявил ряд наиболее общих закономерностей для всех групп потребителей. 42 % всех потребителей печенья покупают его постоянно (табл.2). Часть населения покупает печенье спонтанно, а в других случаях, когда покупатель желает купить что-нибудь вкусное и увидел печенье, которого много в рознице.

Т а б л и ц а 2. Цели и частота покупки печенья

Цели покупки	Структура, %
Постоянно, что бы было что-нибудь к чаю	42
Когда очень желает	25
Когда дети попросят	21
Когда ждет гостей	6
Когда собирается в гости	4
Другое	2

Опрос потребителей позволил установить, что более 70 % потребителей печенья готовы купить что-нибудь новое взамен привычных для них сортов печенья, в случае, если они не окажутся в магазине (табл.2).

Т а б л и ц а 3. Ответы покупателей на вопрос «Желаете ли Вы покупать что-нибудь вместо привычных для Вас сортов печенья, если они отсутствуют в магазине?»

Распределение ответов на вопрос	Структура, %
Возьмут что-нибудь взамен	78
Не возьмут ничего	20
Затрудились ответить	2

В ходе опроса также установлено, что наиболее часто покупатели покупают печенье в торговых точках возле дома (табл.4). Так, 53 % опрошенных покупают печенье в продуктовых магазинах возле дома. В продовольственных магазинах возле места работы и супермаркетах в местах проживания покупатели печенье покупают 18% и 14% соответственно. Судя по этим данным, можно утверждать о том, что большинство потребителей покупают печенье в торговых точках, которые находятся недалеко от дома.

Т а б л и ц а 4. Места покупки печенья потребителями

Место покупки	Структура, %
Продовольственный магазин возле дома	53
Продовольственный магазин поблизости от работы	18
Супермаркет в районе проживания	14
Гипермаркет	5
Столовая, кафе	7
Другое	3

В беседе с покупателями дополнительно было выявлено, что многие потребители большое внимание уделяют тому, является ли покупаемое ими печенье белорусским или импортным. При этом большинство потребителей предпочитают покупать продукцию белорусских производителей, считая ее более качественной и безопасной.

Около 50% покупают печенье к чаю и отдают предпочтение цене и внешнему виду продукции.

На основе проведенного опроса можно сделать следующие выводы.

Необходимо покупателям предлагать как привычные для них сорта печенья, так и разрабатывать новые. Больше уделять внимание созданию возможностей покупки всего ассортимента печенья в продоволь-

ственных магазинах возле дома. Увеличить производство более дорогих групп кондитерских изделий. Усилить рекламную поддержку.

УДК [631.16:658.155]:631.22/.28.087.26

Максимчик А.А. – студентка

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РАПСОВОГО ШРОТА В КОРМЛЕНИИ КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА В СПК ИМЕНИ ДЕНЬЩИКОВА

*Научный руководитель – Дулевич Л.И. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Согласно «Республиканской программе развития молочной отрасли на 2010-2015 годы» стоит задача увеличить к 2015 г. Валовое производство молока до 10 млн. т, численность поголовья коров – до 1,6 млн. голов, что, соответственно, больше чем в 2010 г. На 51% и 21%. Также необходимо повысить эффективность производства молока на фермах за счет снижения трудозатрат в 2,2 раза, увеличения производительности труда в 2,1 раза, сокращения расходов кормов на 8,7%, а также улучшения качества молока. Решить поставленные задачи возможно лишь с осуществлением дифференцированного полноценного кормления высокопродуктивных животных. В Беларуси за последние пять лет наблюдалась устойчивая тенденция роста производства и потребления кормовых ресурсов. С 2005 по 2009 годы объемы заготовки всех видов кормов возросли с 7,9 млн. т кормовых единиц в 2005 году до 10,9 млн. т в 2009 г., или на 38%, в том числе грубых кормов (сено, сенаж) – на 15%, силоса – на 96%, собственного зернофуража – на 42%. Однако даже в тех случаях, когда рационы кормления животных полностью сбалансированы, постоянно имеется проблема по недостаточному обеспечению коров протеином.

Одним из путей пополнения ресурсов протеина является использование в кормлении сельскохозяйственных животных зерна рапса и продуктов его переработки. В семенах рапса содержится 40-48% полувывсыхающего масла и 21-33% протеина, коэффициент переваримости составляет 84,4 – 93,4%. Продукты, жмых и шрот, полученные из семян рапса после экстракции масла, используются как богатый белком корм для животных.

Немаловажно и то, что рапсовый жмых является отечественным кормовым компонентом, что значительно снижает затраты на единицу продукции и решает проблему импортозамещения соевого и подсолнечного жмыха и шрота. Стоимость подсолнечного жмыха за 1 тонну составляет 292,2 \$ США, соевого жмыха – 807 \$ США по состоянию на 2008 г., стоимость рапсового жмыха, предлагаемого ООО «Малегор» - 210 \$ США, ООО «СморгоньБиоХим» - 168 \$ США. Таким об-

разом, на каждой тонне корма предприятия сэкономят 120-640 \$ США.

Критериями оценки рапсовых семян шрота и жмыха являются их химический состав и питательность (табл.1).

Т а б л и ц а 1. Состав и питательность рапсовых семян, шротов и жмыхов и соевого шрота

Показатели	Семена рапса	Рапсовый шрот	Рапсовый жмых	Соевый шрот
Кормовые единицы в 1 кг	1,42	0,95	1,06	1,1
Обменная энергия, МДж:				
КРС	14,8	11,3	11,3	13
Свиньи	15,1	11,9	12,6	15
Сырой протеин, %	23,3	36,9	34,2	42,0
Сырая клетчатка, %	4,1	12,0	11,4	6,35
Сырой жир, %	4,05	2,1	8,3	1,2
Кальций, %	0,39	0,7	0,8	0,38
Фосфор, %	0,59	0,87	1,0	0,65
Натрий, %	0,03	0,1	0,07	0,04
Лизин, %	1,24	1,78	1,58	2,71
Метионин + цистин, %	1,32	1,93	1,68	1,23
Триптофан, %	0,50	0,51	0,49	0,59

Энергетическая ценность рапсового шрота и содержания в нем протеина несколько ниже, чем в соевом шроте, а клетчатки в 2 раза больше. Использование рапсового шрота и жмыха способствует повышению молочной и мясной продуктивности животных на 10-15% и содержанию жира в молоке на 0,2-0,3%.

В настоящее время разработаны оптимальные нормы скармливания рапсовых кормов сельскохозяйственным животным (табл.2).

Срок годности комбикормов, в состав которых включены размолотое зерно рапса и рапсовый жмых, вследствие быстрого окисления жира ограничен до 10-15 дней.

Т а б л и ц а 2. Рекомендуемые нормы скармливания рапсовых кормов (кг на 1 голову в сутки)

Половозрастные группы животных	Мука из семян рапса	Рапсовый жмых и шрот
1	2	3
Дойные коровы	0,4-0,6	0,6-1,0
Сухостойные коровы	0,2-0,4	0,4-0,6
Молодняк КРС в возрасте:		
6-12 мес.	0,1-0,2	0,2-0,5
старше 12 мес.	0,2-0,3	0,5-0,7
на откорме	0,3-0,4	0,8-1,0
Свиноматки	0,1-0,15	0,2-0,25
Молодняк свиней на откорме	0,07-0,12	0,1-0,15

В состав комбикормов для коров с удоем 5-6 тыс. кг молока за лактацию рапсовый шрот можно включать в количестве до 10% в составе комбикорма. Более удачное сочетание наблюдается при введении рапсового шрота и гороха в состав комбикорма, так как в шроте содержится больше метионина+цистина, а в горохе – лизина. Скармливать рапсовые корма сельскохозяйственных животных необходимо в составе концентратов не реже 2-х раз в день или в составе полнорационных кормосмесей.

Использование новых рецептов комбикормов с использованием рапса позволит исключить проблему гиповитаминоза, обеспечит повышение иммунитета. Решением данной проблемы занимаются БГУ, Витебская академия ветеринарной медицины и СЗАО «Гроднобиопродукт».

В рационе кормления, используемом в СПК имени Деньщикова Гродненского района, содержится соевый шрот, стоимость которого в разы превышает стоимость рапсового шрота (табл.3).

Т а б л и ц а 3. Рацион кормления дойных коров (ж.м. 600 кг, удой 20 кг, 220 дней)

Корма	Кол-во корма, кг	В рационе содержится						Структура %
		К.ед. кг	Сух.в-во, кг	Пер.прот.ин, г	Са, г	Р, г	Каротин, мг	
Требуется по норме		15,1	18,9	1510	110	78	680	
Сено	6	2,7	4,98	240	57,6	16,8	180	18
Силос	26	6,5	6,47	416	44,2	23,4	468	43
Сенаж	5	1,75	2,13	175	27,5	5	270	12
Концентраты	4	1,15	3,4	340	8	15,6	3	8
Патока кормовая	1,5	1,14	1,2	90	4,8	0,3	-	7
Шрот соевый	1,5	1,8	1,38	600	4,05	9,9	-	12
Соль поваренная	30 г							
В рационе содержится		15,04	19,56	1861	146,15	70,1	920	100
Разница, +/-		-0,06	+0,66	351	+36,15	-7,9	+240	

И с т о ч н и к: собств. разработка на основе первичной бух. документации СПК

За счет замены соевого шрота рапсовым энергетическая ценность кормов не изменится: 1,5 кг соевого шрота по питательности равно 1,7 кг рапсового шрота. В СПК имени Деньщикова в структуре затрат стоимость шрота занимает 10%, следовательно при уменьшении стои-

мости шрота на 24%, себестоимость молока снизится на 2,4%. Экономия за год от одной коровы составит 337,6 долл. США или 566,2 тыс. долл. США при среднегодовом поголовье коров 1678 голов.

УДК 631.16:658.14.012.2:631.145

Малейчик Е.А. – студентка

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ФИНАНСОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В АПК

Научный руководитель – Трухнов И.М. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Агропромышленный комплекс Республики Беларусь является одним из ведущих секторов народного хозяйства, но недостаточно высокие темпы экономического роста, наличие инфляции и дефицита государственного бюджета, ограниченность финансовых ресурсов на всех уровнях экономики свидетельствуют о необходимости поиска путей его совершенствования.

Целью данной работы является выявление проблем финансового обеспечения хозяйственной деятельности в АПК, а также их своевременное решение.

В процессе исследования были использованы такие общенаучные методы, как диалектический, логический, системный, научно-правовой и метод анализа.

Для налоговой системы Республики Беларусь характерно наличие большого числа налоговых льгот, что значительно уменьшает поступление в бюджет денежных средств и снижает стимулы к повышению эффективности деятельности хозяйствующих субъектов. В нынешних условиях они должны иметь временный и направленный характер и, что особенно важно – предоставляться участникам экономической деятельности, а не отдельным территориям и регионам. Систему налоговых льгот в нашей республике необходимо переориентировать от социально-защитных к инвестиционно-стимулирующим льготам.

В области бюджетной политики большое значение имеет работа по увеличению государственных доходов и изысканию дополнительных источников финансирования государственных расходов. Сложность решения данной проблемы состоит в том, что налоговые источники на сегодняшний день не могут быть увеличены, так как дальнейшее увеличение налоговой нагрузки на реальный сектор экономики приведет к падению эффективности производства и снижению конкурентоспособности отечественной продукции.

В условиях ограниченности финансовых ресурсов проблема поиска дополнительных неналоговых источников доходов стоит очень остро. Одним из основных направлений увеличения доходов бюджета должно стать использование и выгодного географического положения Республики Беларусь.

В соответствии с законодательством Республики Беларусь, чтобы увеличить поступления в бюджет, местным органам власти предоставлено право по введению местных налогов и сборов, установлению в определенных случаях повышающих коэффициентов к ставкам земельного налога, увеличению ставок налога на недвижимость, экологического налога на добываемые ресурсы.

Для улучшения структуры государственных расходов целесообразно: проводить конкурсное выделение бюджетных средств на их инвестирование в реальный сектор экономики; перейти к оказанию адресной социальной поддержки по строго определенным критериям.

Указом Президента Республики Беларусь от 1 августа 2011 г. N 342 « О государственной программе устойчивого развития села на 2011-2015 годы» установлена общая сумма бюджетных расходов на реализацию Государственной программы - 29,8 трлн. рублей.

В соответствии с принятой Государственной программой необходимо структурировать бюджетное финансирование сельского хозяйства на:

- финансирование государственных мероприятий по развитию села, реализация которых имеет важные социально-экономические последствия и по принятой в международной практике классификации не оказывает искажающего влияния на производство и торговлю;

- государственную поддержку развития сельскохозяйственных организаций, включающую субсидии, направляемые на:

- реализацию целевых программ развития АПК и крупных инвестиционных проектов, требующих привлечения значительных ресурсов, аккумулярование которых не может быть обеспечено организациями самостоятельно, и имеющих длительные сроки окупаемости;

- поддержку текущей деятельности сельскохозяйственных организаций;

- выделение субсидий на закупку удобрений, средств защиты, горюче-смазочных материалов, запасных частей и других товарно-материальных ценностей непосредственно сельскохозяйственным организациям по нормативам, устанавливаемым к объемам производства сельскохозяйственной продукции и площади земель сельскохозяйственного назначения с учетом их кадастровой оценки;

- увеличение в общем объеме бюджетных трансфертов селу в целях обеспечения развития механизма бюджетного финансирования сельского хозяйства в соответствии с принципами Всемирной торговой организации и условиями Соглашения о единых правилах госу-

дарственной поддержки сельского хозяйства в рамках Единого экономического пространства Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации;

- обеспечение поэтапного сокращения государственного финансирования мероприятий, оказывающих негативное влияние на торговлю;
- осуществление правильного выбора юридических лиц для реализации крупных инвестиционных проектов (строительство животноводческих объектов) с государственной поддержкой путем проведения открытого конкурса с предоставлением бизнес-планов, подтверждающих эффективность вкладываемых государственных средств.

Постановлением Совета Министров № 216 предусмотрено повышение эффективности агропромышленного комплекса и улучшение финансового положения организаций, в том числе на основе перехода по регулированию закупочных цен путем установления базисных минимальных гарантированных цен, расширением рыночных форм ценовой поддержки производителей сельскохозяйственной продукции, а также увеличением сельскохозяйственного производства в целях обеспечения населения продовольствием, а промышленности – сырьем в объемах, необходимых для устойчивого развития, увеличения экспорта и сокращения доли импорта до рационального уровня.

Полученные результаты. Таким образом, совершенствование финансового регулирования хозяйственной деятельности в АПК необходимо проводить по всем направлениям. В области бюджетной политики приоритетной является проблема поиска дополнительных источников пополнения бюджета и эффективного использования имеющихся финансовых ресурсов. Дополнительные финансовые ресурсы необходимы для регулирования дефицита государственного бюджета и погашения имеющегося государственного долга.

ЛИТЕРАТУРА

1. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 18.02.2011 N 216 "Об утверждении Программы деятельности Правительства Республики Беларусь на 2011-2015 годы" // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ., Респ. Беларусь. – Минск, 2011.
2. Указ Президента Республики Беларусь 1 августа 2011 г. N 342 « О государственной программе устойчивого развития села на 2011-2015 годы» // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ., Респ. Беларусь. – Минск, 2011.
3. П и л и п е н к о, А.А. Финансовое право: Учебное пособие / А.А. Пилипенко. – Мн.: Книжный Дом, 2007. – 608 с.

УДК 346.3

Мантула А.А. – студент

ЭКОНОМИКО-ПРАВОВОЙ МЕХАНИЗМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАДЛЕЖАЩЕГО ВЫПОЛНЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ – НЕУСТОЙКИ

*Научный руководитель – Топоровская Л.В. – ст. преподаватель
Луганский национальный аграрный университет,
Луганск, Украина*

Введение

При заключении договоров у субъектов предпринимательской деятельности часто возникает вопрос: как правильно записать в договоре ответственность сторон за невыполнение договора? Во многих случаях, стараясь уберечь себя от недобросовестного партнера, сторона предусматривает максимальную ответственность, в то же время и не догадываясь, что положения договора относительно размеров ответственности противоречат действующему законодательству и являются недействительными.

Материалы и методы

Данная работа рассматривается с помощью нормативных-правовых актов. А именно Гражданского и Хозяйственного кодексов Украины.

Обсуждение результатов

И так, рассмотрим, как новые Гражданский кодекс Украины (далее - ГК) и Хозяйственный кодекс Украины (далее - ХК) регулируют ответственность за нарушение обязательств. В некоторых случаях они ее регулируют.

Обязательством является правоотношение, в котором одна сторона (должник) обязана совершить в пользу второй стороны (кредитора) определенное действие (передать имущество, выполнить работу, предоставить услугу, уплатить деньги и т.п.) или воздержаться от определенного действия, а кредитор имеет право требовать от должника выполнения его обязанности.

Неустойкой (штрафом, пеней) является денежная сумма или другое имущество, которое должник должен передать кредитору в случае нарушения должником обязательства.

Согласно статье 610 ГК Нарушением обязательства является его невыполнение или выполнение с нарушением условий, определенных содержанием обязательства (ненадлежащее выполнение).

Ст. 612 ГК определяет один из основных видов нарушения обязательства: просрочка должника. Должник считается таким, который просрочил, если он не приступил к выполнению обязательства или не выполнил его в срок, установленный договором или законом.

Согласно ст. 613 ГК, кредитор считается таким, который просрочил, если он отказался принять надлежащее выполнение, предложенное должником, или не совершил действий, установленных догово-

ром, актами гражданского законодательства или исходят из сути обязательства или обычаев делового оборота, до совершения которых должник не мог выполнить своей обязанности.

Для факта наступления ответственности не имеет значения срок просрочки: 10 минут или 2 года. В любом случае сторона, которая допустила просрочку, должна отвечать за нее. В то же время объем такой ответственности для должника значительно больше, чем для кредитора.

Договором или законом может быть установлена ответственность лица, допустившего нарушение, независимо от наличия вины. Примером установления законом ответственности независимо от вины является ст. 625 ГК, согласно которой должник не освобождается от ответственности за невозможность выполнения им денежного обязательства (то есть обязанности заплатить деньги).

Сторона в обязательстве может быть освобождена от ответственности за нарушение обязательства, если она докажет, что это нарушение произошло вследствие случая или непреодолимой силы.

Непреодолимой силой, которую часто называют форс-мажорными обстоятельствами, является чрезвычайное или неотвратимое при данных условиях событие.

Закон не дает перечня обстоятельств непреодолимой силы, и, как правило, стороны сами в договоре определяют ориентировочный перечень обстоятельств непреодолимой силы. В то же время должник не освобождается от ответственности за невыполнение денежного обязательства в любом случае, даже в случае наличия обстоятельств непреодолимой силы.

Как и по предыдущему ГК, неустойка может быть 2 видов - штраф и пеня (ст. 549 ГК). В то же время новое в гражданском законодательстве следующее:

- данное определение штрафа как неустойки, которая вычисляется в процентах от суммы невыполненного или неподобающе выполненного обязательства. То есть, согласно ГК, штраф не может быть установлен в фиксированном размере, а только в процентах;

- ограничено использование пени только денежными обязательствами;

- расширенная форма неустойки. Если раньше неустойка взималась в денежной форме, то сейчас она может иметь и не денежную форму. В то же время неустойка рассчитывается от суммы, то есть должна иметь все равно денежное выражение. Пример: пеня в размере 0,1% за каждый день с оплатой пени в форме определенного товара.

Статья 546 разрешает сторонам определить свой вид ответственности, которая будет отличаться от штрафа или неустойки.

В то же время ХК, как и ГК, ограничивает применение пени только к денежным обязательствам. При этом, согласно ст. 343 ХК, размер пени по-прежнему ограничивается двойной учетной ставкой НБУ.

Заключение

Итак, можно сделать следующие выводы относительно неустойки при сравнении этих двух кодексов с учетом превосходящего действия Хозяйственного кодекса в хозяйственных отношениях:

- пеня не применяется к не денежным обязательствам;
- штрафные санкции при заключении хозяйственных договоров могут быть установлены в денежной форме с разными способами расчета, в том числе и в фиксированном размере. При этом не нужно использовать слово „штраф”, чтобы не нарушить требования ГК
- стороны могут установить в договоре свои штрафные санкции, отличные от штрафа или пени.

Особенно внимательными должны быть субъекты хозяйствования при заключении договоров с государственными предприятиями и организациями, которые финансируются за счет государственного бюджета Украины, так как, если не указать в договоре все штрафные санкции, могут быть применены штрафные санкции, предусмотренные ст. 231 ХК, а именно:

- штраф взимается в размере 20% стоимости некачественных (некомплектных) товаров (работ, услуг);
- пеня в размере 0,1% стоимости товаров (работ, услуг), по которым допущена просрочка выполнения за каждый день просрочки;
- штраф в размере 7% стоимости товаров (работ, услуг), по которым допущена просрочка выполнения, за просрочку свыше тридцати дней. Срок исковой давности при взыскании неустойки составляет 1 год.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Украины с изменениями от 07.07.2011 г.
2. Хозяйственный кодекс Украины
3. Гражданское право Украины: учебник в двух частях, Часть I / Под. ред. проф. А.А. Пушклина, доц. В.М. Самойленко. Харьков: Основа 1996

УДК 347.764(476)

Миселя Н.С. – студентка

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Научный руководитель – Трухнов И.М. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия», Горки, Республика Беларусь

Актуальность исследования. Страхование как система защиты имущественных интересов граждан, организаций и государства является необходимым элементом социально-экономической системы общества. В страховой деятельности велика роль государственного воз-

действия. Государство само осуществляет страхование и ведет государственный надзор в области страхования. Главной целью деятельности страховых организаций является создание эффективной системы страховой защиты имущественных интересов граждан и юридических лиц.

Методика и содержание исследования. Целью данной работы является изучение правового регулирования деятельности страховых организаций. В процессе исследования были использованы такие методы, как логический, системный и научно-правовой.

Полученные результаты. Проведенные нами исследования показывают, что в Республике Беларусь созданы условия для успешного функционирования деятельности страховых организаций. Законодательство очерчивает конкретные направления их правового регулирования.

В соответствии со статьей 2 Указа Президента Республики Беларусь «О страховой деятельности» от 25 августа 2006 г. № 530 (в ред. 22.07.20010) под страхованием понимается отношение по защите имущественных интересов граждан Республики Беларусь, иностранных граждан, лиц без гражданства, организаций, в том числе иностранных и международных, а также Республики Беларусь и ее административно-территориальных единиц, иностранных государств при наступлении определенных событий (страховых случаев) за счет страховых резервов, формируемых страховщиками из уплачиваемых страховых взносов (страховых премий). Под страховой деятельностью понимается деятельность по страхованию, в том числе по сострахованию и перестрахованию [1].

Государственное регулирование страховой деятельности осуществляется Президентом Республики Беларусь, Национальным собранием Республики Беларусь, Советом Министров Республики Беларусь, Министерством финансов.

Государственное регулирование производится путем определения:

1. основных направлений государственной политики в области страховой деятельности;
2. порядка осуществления страховой деятельности в Республике Беларусь;
3. процедур регистрации, реорганизации и ликвидации страховых организаций, страховых брокеров и объединений страховщиков;
4. порядка лицензирования страховой деятельности;
5. правил и принципов страхования, перестрахования, тарифной политики;
6. требований к формированию, размещению, использованию страховых резервов и других фондов, обеспечивающих финансовую устойчивость страховых организаций.

Страховщики и страховые брокеры подлежат государственной регистрации в Министерстве финансов.

Минимальный размер уставного фонда устанавливается в сумме, эквивалентной:

1 млн. евро, – для страховщика, осуществляющего виды страхования, не относящиеся к страхованию жизни;

2 млн. евро, – для страховщика, осуществляющего виды страхования, относящиеся к страхованию жизни;

5 млн. евро, – для страховщика, осуществляющего исключительно перестраховочную деятельность.

Уставный фонд страховщика должен быть сформирован его учредителями к дате государственной регистрации полностью.

Для обеспечения выполнения принятых на себя страховых обязательств страховая организация образует из полученных страховых взносов страховых резервов:

1. по видам страхования, относящимся к страхованию жизни,

2. по видам страхования, не относящимся к страхованию жизни,

3. по обязательному страхованию от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний.

Порядок и условия образования страховых резервов определяются Министерством финансов.

Страховщик, принявший на себя обязательства, превышающие его платежеспособность, обязан заключить договор о перестраховании части страхового риска, принятого им на себя по договору страхования.

От поступивших страховых взносов по видам страхования, относящимся к страхованию жизни, обязательным видам страхования, за исключением обязательного государственного страхования, обязательного страхования от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний, обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств и иных случаев, предусмотренных в актах Президента Республики Беларусь, страховые организации обязаны создавать гарантийные фонды на случай невыполнения своих обязательств. Гарантийные фонды формируются страховщиком в белорусских рублях и учитываются отдельно от других фондов и страховых резервов.

Средства гарантийных фондов имеют целевое назначение и выделяются страховщику по решению Президента Республики Беларусь в случае невозможности выполнения страховщиком своих обязательств по соответствующим видам страхования, относящимся к страхованию жизни. Выделенные средства используются страховщиком только на страховые выплаты [2].

От поступивших страховых взносов по обязательным видам страхования, за исключением обязательного государственного страхова-

ния, и добровольным видам страхования, кроме добровольного страхования дополнительной пенсии, страховые организации обязаны создавать фонды предупредительных (превентивных) мероприятий.

Фонды предупредительных (превентивных) мероприятий имеют целевое назначение и используются для финансирования мероприятий, направленных на снижение возможных убытков от страховых случаев и их предотвращение.

В целях обеспечения соблюдения требований законодательства о страховании, эффективного развития страховых услуг, защиты прав и интересов страхователей, страховых организаций и государства Министерством финансов и его территориальными органами осуществляется государственный надзор за страховой деятельностью на территории Республики Беларусь.

Ответственность субъектов страховых правоотношений за нарушения в сфере страхования предусматривается главой 11 Кодекса об административных правонарушениях.

ЛИТЕРАТУРА

1. Указ Президента Республики Беларусь от 25.08.2006 N 530 (ред. от 22.07.2010) «О страховой деятельности» // Консультант Плюс: Версия. Проф. Технология 3000 Электронный ресурс / ООО «ЮрСпектр». – М., 2011г.

2. Финансовое право: учеб. пособие / Л.А. Вишневецкий [и др.] – Мн.: Академия МВД Республики Беларусь, 2005. – 168 с.

УДК 339.187.44(476)

Мороз Е.В. – студентка

КОЛЛИЗИИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ПО ДОГОВОРУ ФРАНЧАЙЗИНГА

Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Под договором франчайзинга в соответствии с п. 1 ст. 910 Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее – ГК Республики Беларусь), понимается договор, в котором одна сторона (правообладатель) обязуется предоставить другой стороне (пользователю) за вознаграждение на определенный в договоре франчайзинга срок либо без указания срока комплекс исключительных прав (лицензионный комплекс), включающий право использования фирменного наименования правообладателя и нераскрытой информации, в том числе секретов производства (ноу-хау), а также других объектов интеллектуальной собственности (товарного знака, знака обслуживания и т.п.), предусмотрен-

ных договором франчайзинга, для использования в предпринимательской деятельности пользователя.

Как правило, договоры франчайзинга устанавливают запрет на конкуренцию, который может распространяться и на правообладателя, и на пользователя. В развитии аксиомы о возможности ограничения конкуренции между правообладателем и пользователем по территориальному признаку в п. 1 ст. 910-5 ГК Республики Беларусь установлено, что договором франчайзинга могут быть предусмотрены ограничения прав сторон посредством указания на:

- обязательство правообладателя не предоставлять другим лицам аналогичные комплексы исключительных прав для их использования на закрепленной за пользователем территории либо воздерживаться от собственной аналогичной деятельности на этой территории;

- обязательство пользователя не конкурировать с правообладателем на территории, на которую распространяется действие договора франчайзинга в отношении предпринимательской деятельности, осуществляемой пользователем с использованием принадлежащих правообладателю исключительных прав;

- отказ пользователя от получения по договорам франчайзинга аналогичных исключительных прав у конкурентов (потенциальных конкурентов) правообладателя.

Поэтому разрешенное гражданским законодательством Республики Беларусь ограничение конкуренции может вступить в противоречие с положениями антимонопольного законодательства.

В соответствии с п. 1 ст. 6 Закона Республики Беларусь «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции» (далее – Закона) запрещаются и в установленном порядке признаются недействительными вступление в объединения или их создание (существование), заключение и осуществление в любой форме соглашений (согласованных действий) между хозяйствующими субъектами, договоренность осуществлять или осуществление других видов координированной деятельности, если это имеет целью или результатом (может иметь своим результатом) раздел товарного рынка по территориальному принципу; по видам, объемам сделок; по видам, объемам товаров и их ценам; по кругу потребителей; исключение или ограничение доступа на товарный рынок других хозяйствующих субъектов; подконтрольность реализации товаров на товарном рынке и иные последствия, которые устраняют или могут ограничивать конкуренцию, препятствуют или могут препятствовать ее установлению или развитию.

Исходя из изложенного, любые положения об ограничении конкуренции в договорах франчайзинга будут противоречить указанным положениям вышеназванного Закона, поскольку приведенная норма

этого Закона охватывает очень широкий круг общественных отношений, не учитывая специфику договора франчайзинга.

Согласно п.2. ст.910-5 ГК Республики Беларусь ограничения прав сторон по договору франчайзинга могут быть признаны судом недействительными по требованию антимонопольного органа или иного заинтересованного лица, если эти ограничения с учетом состояния соответствующего товарного рынка и экономического положения сторон противоречат антимонопольному законодательству.

Учитывая тот факт, что предписания Закона носят императивной (обязательный) характер, а нормы главы 53 ГК Республики Беларусь диспозитивный, правовая коллизия будет разрешена в пользу антимонопольного законодательства и может повлечь недействительность соответствующих условий договоров франчайзинга.

Поэтому можно сделать вывод, что франчайзинг имеет определенные пробелы, не учтенные законодателем, и уже сейчас становится очевидным, что необходима детальная правовая регламентация этого вида договорно-обязательных отношений.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 218-3 // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь.2001. № 2/744. (в ред. Закона Республики Беларусь от 03.07.2011 № 285-3). Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

2. О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции: Закон Республики Беларусь от 10 декабря 1992 N 2034-ХII // Консультант Плюс Беларусь [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

УДК 346:[339.564:63.002.6]

Орешкина К.С. – студентка

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКСПОРТА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Научный руководитель – Чернов А.В. – кандидат юр. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

С каждым годом роль сельскохозяйственной продукции в Республике Беларусь возрастает. Ее реализация осуществляется как внутри страны, так и за ее пределами. Устойчиво растет доля сельскохозяйственной продукции в экспорте Беларуси, как по объему, так и по товарной номенклатуре. Экспорт регулируется "Соглашением об Общем аграрном рынке государств-участников Содружества Независимых

Государств", Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 10 марта 2004 г. №252 "О Концепции национальной продовольственной безопасности Республики Беларусь" и др. правовыми актами. Приоритетными рынками для белорусского экспорта остаются страны СНГ. Свыше 95 % экспортных поставок — это продукция животноводства и птицеводства. Наша страна продает за рубеж масло животное, сыры и творог, свинину, говядину, колбасные изделия и мясные консервы. Из продукции растениеводства Беларусь экспортирует семена и масло рапса, льноволокно, картофель, овощи, а также сельхозтехнику и др. Увеличение стоимостного объема экспорта продовольственных товаров на 66,8% обусловлено ростом средних цен. Экспорт молока и молочных продуктов в январе-мае 2011 года составил 254,4 тыс.т. (104,2% к уровню января-мая 2010 года), мяса и мясопродуктов – 104,1 тыс.т. (рост на 26,8%). Для реализации внешнеэкономической стратегии в продовольственной сфере Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь разработало Программу развития экспорта товаров и услуг на 2011 год. В документе не только обозначены цели, к которым необходимо стремиться, но и пути их достижения. Современные рынки предъявляют очень высокие требования к качеству продовольственной продукции. Это вынуждает экспортеров к созданию и сертификации систем управления, обеспечивающих высокий уровень контроля качества. В настоящее время уже достаточно много организаций системы Минсельхозпрода имеют сертификаты управления качеством, соответствующие международным стандартам. Развитие экспорта и способность страны обеспечить себя продуктами питания — две основные составляющие продовольственной безопасности. Во-первых, в современном мире достичь самообеспечения продуктами питания невозможно без организации высокоэффективного крупнотоварного производства. Во-вторых, способность страны экспортировать свои товары повышает ее имидж на мировой арене и усиливает переговорные позиции. Конечно, любые продажи должны приносить прибыль, но важно понимать, что даже если в какой-то период времени некий продовольственный товар в силу конъюнктуры рынка поставляется на экспорт с отрицательной рентабельностью, то это может быть часть серьезной экспортной стратегии, а вовсе не недостаток аграрной политики. В нашей, несмотря на неэффективность отрасли, в том числе и из-за условий внешней среды, наращивается производство продовольствия сверх потребностей населения. Удельный вес экспорта достигает 40% общего объема товарной продукции, а по молочным изделиям - 60%. В отдельные периоды продукция на экспорт продавалась ниже себестоимости и внутренних цен. Стала почти анекдотичной ситуация, когда граждане Беларуси ездят в ближайшие регионы России покупать белорусские продукты, потому что цены на них там ниже, чем у нас. Не отличаются реально-

стью и проекты по увеличению производства зерна. Нет у нас природных условий для выращивания этих культур в таком объеме, да еще и с тем условием, чтобы продукция была конкурентоспособной на мировом рынке. Высокие убытки дает экспорт молочной продукции, т.к. содержать корову очень дорого, для увеличения производства свинины и птицы нужны огромнейшие инвестиции, на всё это требуются прямые и косвенные дотации из бюджета. Экспорт должен быть прибыльным без субсидирования государства. Для этого следует предоставить субъектам хозяйствования полную самостоятельность в выборе поставляемой за рубеж продукции, цен и рынков сбыта. Для белорусской экономики чрезвычайно важными направлениями развития являются повышение экспортного потенциала и диверсификация экспортных поставок на внешние рынки.

Таким образом, требуется постоянное повышение качества продукции, начиная с проектирования и внедрения самых последних научных достижений и современных систем управления качеством в производственный процесс, модернизация производства, сертификация и стандартизация продукции в соответствии с постоянно возрастающими требованиями международных рынков.

ЛИТЕРАТУРА

1. Хозяйственное право: учеб. пособие/ О.А. Бакиновская, И.А. Шарапа, Ю.А. Амелеченя. – Минск: Изд-во Грєвцова, 2010. – 446с.
2. Белорусское сельское хозяйство. Ежемесячный научно-практический журнал. [<http://www.agriculture.by>].
3. Портал информационной поддержки экспорта [<http://www.export.by>].

УДК 341.231.14

Остапишина О.М. – студентка

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА В БЕЛАРУСИ:

МЕХАНИЗМЫ ЗАЩИТЫ И РЕАЛИЗАЦИИ

Научный руководитель – Матюк В.В. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,

Горки, Республика Беларусь

Мировое сообщество вывело проблему прав человека на уровень международной политики. Права человека – это уважение к человеческой личности, ее достоинству, правам и свободам. Реализуя свои права, человек осуществляет свою природу, способности, устремления, дает силу обществу, государству.

Создана определённая система защиты прав человека. Конституционные гарантии содержатся в Конституции Республики Беларусь. Главным образом они сосредоточены в разделе II «Личность, общест-

во, государство» в статьях 21-63 [3]. В преамбуле Конституции отмечается стремление государства «утвердить права и свободы каждого гражданина Республики Беларусь». Конституционная свобода заключается не только в защите индивида от чрезмерного вмешательства со стороны государства, но и в гарантиях государством основных прав.

Конституция Республики Беларусь в соответствии с международной классификацией содержит основные права и свободы: *гражданские права и свободы* (например, право граждан на жизнь – ст. 24); *политические права* (например, право на свободу объединений – ст. 36); *экономические права* (например, право собственности - ст. 44); *социальные права* (например, право на отдых – ст. 43); *культурные права* (например, право на образование – ст. 49) [4, с.185-188].

Систему защиты прав человека в Беларуси, согласно Конституции, возглавляет Президент страны. Часть 1 статьи 79 гласит: «Президент Республики Беларусь является Главой государства, гарантом Конституции Республики Беларусь, прав и свобод человека и гражданина».

В компетенцию *Палаты представителей Национального собрания Республики Беларусь* входит рассмотрение проектов законов, в том числе и по проблемам, затрагивающим права и свободы человека: об основном содержании и принципах осуществления прав, свобод и обязанностей граждан; о браке, семье, детстве, материнстве, отцовстве, воспитании, образовании, культуре и здравоохранении; о правах национальных меньшинств; об основах социальной защиты; о принципах регулирования труда и занятости (ст. 97) и т.д. Конкретно этими вопросами в нижней палате парламента занимается Комиссия по правам человека, национальным отношениям и средствам информации.

Компетенцией *Правительства Республики Беларусь* является принятие мер по обеспечению прав и свобод граждан, обеспечение исполнения Конституции, законов и декретов, указов и распоряжений Президента Республики Беларусь (ст. 107) [2, с.156-158].

Глава 6 раздела IV «Суд» не содержит прямых указаний деятельности судов в сфере прав человека. Косвенно их можно истолковать на основе части 1 статьи 112 об осуществлении судами правосудия на основе Конституции и принятых в соответствии с ней иных нормативных актов. Это позволяет гражданам в необходимых случаях в решении проблем своих прав и свобод обратиться к судебной власти. Однако судебная практика показывает, что суды рассматривают данное конституционное положение как исключающее использование норм международных договоров при рассмотрении конкретных дел.

Конституционный Суд в связи с правами человека полномочен давать заключения (если ему это предложат сделать Президент, Палата представителей, Совет Республики, Верховный Суд, Высший Хозяйственный Суд, Совет Министров) о соответствии Конституции Республики Беларусь всех внутригосударственных законов и других пра-

вовых актов, а также о соответствии актов государственных органов страны международно-правовым актам, ратифицированным Республикой Беларусь [3, ст. 116]. Это позволяет гражданам при осуществлении своих прав и свобод апеллировать непосредственно к Конституции Республики Беларусь и к соответствующим международным актам, ратифицированным Республикой Беларусь.

Таким образом, высшие органы государственной власти Республики Беларусь непосредственно отвечают за обеспечение прав и свобод человека, их защиту.

Требуется внимания в стране положение женщин и детей. Женщины становятся объектами сексуального надругательства и эксплуатации. Одной из причин является то, что женщину, в ряде случаев, рассматривают как мать в контексте семьи, а не как личность, действующую в общественной сфере [5].

Сегодня в Беларуси более 30 тысяч детей, имеющих отношение к т.н. категории «социальных сирот» – дети, у которых родители живы. Ежегодно их число увеличивается на 5 тыс. 15 тыс. детей занимаются бродяжничеством.

Много проблем в белорусской тюремной системе. В стране имеется более 30 исправительно-трудовых учреждений (тюрем, колоний и др.), в которых отбывает наказание 55,8 тыс. осужденных при возможности обеспечить содержание в них лишь 42 тыс. По числу осужденных на 100 тыс. населения Беларусь занимает одно из первых мест в мире [2, с.162-163].

Большинство жителей Беларуси плохо представляет себе комплекс прав, которыми они обладают, ведь до сих пор в государстве, закрепившем за собой, согласно Конституции, статус правового, всё ещё ведутся споры о том, являются ли права человека «приемлемыми» или же «чуждыми» белорусскому менталитету [1, с. 220].

Каждый из нас должен знать свои права и свободы, должен научиться пользоваться ими. Каждый должен иметь возможность защищать свои права и свободы. Только при соблюдении этих трёх условий возможна реализация высшей ценности – ценности человека.

ЛИТЕРАТУРА

1. Б о б р о в и ч, В.И. Права человека и менталитет белорусов («старый» спор о «новых» ценностях) / В.И. Бобрович. Власть и жизнь. Межд. науч. конф. Мн. 1998.
2. Б о ж а н о в, В.А. Права человека: курс лекций / В.А. Божанов. – 2-е изд., перераб. И доп. – Минск: Дикта, 2008. – 192 с.
3. Конституция Республики Беларусь: конституция Республики Беларусь, 15 марта 1994 г. N 2875-XII (с изменениями и дополнениями, принятыми на Республиканском референдуме от 24.11.1996, в ред. Решения Республиканского референдума от 17.11.2004 № 1) // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. –1999. – № 1. – 1/0; 2004. – №142. – 1/5825.
4. К о т л я р, И.И. Права человека / И.И. Котляр. – Минск: Тесей, 2008. – 315 с.

5. М а л е в и ч, Ю. Права человека и международная политика / Ю. Малевич. Белорусский журнал международного права и международных отношений. – 2001. – №3.

6. О Конституционном суде Республики Беларусь: Закон Республики Беларусь, 30 марта 1994 г. № 2914-ХП (в ред. Законов Республики Беларусь от 03.03.1995 № 3634-ХП, от 06.02.1997 № 1-3, от 07.07.1997 № 51-3, от 16.06.2000 № 401-3, от 04.01.2003 № 183-3, от 03.11.2005 № 53-3) // Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь. – 1994. – № 15. – ст. 220; 1995. – № 20. – ст. 237; Ведомости Национального собрания Республики Беларусь. – 1997. – № 7. – 162 с.; 1997. – № 25-26. – ст. 464; Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2000. – № 59. – 2/176; 2003. – № 8. – 2/932; 2005. – № 175. – 2/1144.

7. Ш к л я р е в с к и й, А.Н. Право на жизнь: проблемы и реальность / А.Н. Шкляревский. Всеобщая декларация прав человека: права человека и гуманизация образования в Республике Беларусь. Сб. матер. межд. научно-практ. конф. – Мн., 1999.

УДК 659.127.6:637.1(476)

Пыж М.С. – студентка

СЕКМЕНТАЦИЯ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ НА ОСНОВЕ ОДНОФАКТОРНОГО ДИСПЕРСИОННОГО АНАЛИЗА

Научный руководитель – Любецкий П.Б. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Актуальность использования брендинга очевидна ввиду появления на рынке все большего числа товаропроизводителей, деятельность которых направлена на завоевания лояльности потребителей.

Грамотный подход к реализации мероприятий, направленных на создание бренда в умах потребителей, заключается в правильном выборе целевой аудитории, другими словами, первоочередным этапом брендинга является сегментация, которая входит в многоэтапный процесс позиционирования, основной задачей которого является определение позиций конкретного товара в сознании потребителя.

Характеризуя молочную отрасль, отметим, что в настоящее время потребители стремятся употреблять более полезные и вкусные молочные продукты, что влияет на конъюнктуру данного рынка.

В ходе проведенных маркетинговых исследований выборки 100 человек репрезентативной городской населению в возрасте от 15 лет и старше определено, что существует рыночное окно в ассортиментной группе питьевые йогурты.

Для определения профиля потенциальных потребителей мы использовали такие сегментирующие факторы как пол, возраст, уровень дохода, а также стиль жизни респондентов. Для определения наиболее значимых из них мы использовали метод однофакторного дисперсионного анализа, с помощью которого определили существование влияния данных факторов на уровень потребления йогурта.

Полученные результаты можно интерпретировать следующим образом:

- фактор «пол» является сегментирующим, так как в исследуемых совокупностях, выделенных по полу, уровень потребления йогуртов имеет существенные различия, следовательно, что при разработке концепции товара необходимо дифференцировать коммуникационные воздействия на целевую аудиторию;

- уровень дохода не является сегментирующим фактором, что говорит о том, что при варьировании дохода количество потребления йогуртов изменяется незначительно;

- возраст как фактор, дифференцирующий совокупность по предпочтениям, не является существенным, исходя из чего следует, что при разработке рекламных мероприятий не имеет смысла выделять направления по возрасту;

- различия в стиле жизни респондентов существенны, если рассматривать данные совокупности в разрезе возрастов, т.е. существует некоторая зависимость между возрастом и активностью жизненных позиций потребителей, что является важным моментом для маркетинговых в разработке концепции продвижения той или иной продукции.

Также с помощью опроса выявлены мотивы потребления питьевых йогуртов, важность которых определена необходимостью направлять маркетинговые усилия на манипуляцию сознанием потребителей в отношении тех факторов, которыми они руководствуются при покупке.

Заключительным этапом сегментации выступает составление профиля потребителя по выделенным нами характеристикам. Первостепенным фактором, разделяющим совокупность по уровню потребления, является пол. Отметим, что фактор «возраст» не является сегментирующим, однако, стиль жизни в разных возрастных категориях приобретает изменчивый характер, поэтому, для грамотного подхода к определению сегментов учтем такую социально-психологическую характеристику как стиль жизни и выделим сегменты, соответственно, по стилю жизни и возрасту. Учтем мотивы потребления йогурта в разрезе данных сегментов и получим четкий портрет потребителя, предназначение которого состоит либо в организации коммуникационного воздействия на все группы, либо выборочно на конкретный сегмент, что объясняется ограниченностью ресурсов с одной стороны, а с другой, более высокой отдачей ввиду высокой концентрации маркетинговых усилий.

Таким образом, однофакторный дисперсионный анализ позволяет выявить существенность различий между исследуемыми совокупностями наблюдений выделенных по какому-либо независимому признаку, поэтому для определения позиции продукции необходимо рассматривать потенциальных потребителей с учетом таких факторов,

которые существенно влияют на те переменные, которые интересуют непосредственно исследователя.

ЛИТЕРАТУРА

1. Д у р о в и ч, А.П. Практика маркетинговых исследований. в 2 кн. Кн.1. Основные концепции и методы / А.П. Дурович. – Минск: Изд-во Гревцова, 2008. – 256 с.
2. М а л х о т р а, Н.К. Маркетинговые исследования / Н.К. Малхотра // Практическое руководство, 3-е издание.: Пер с англ.. – М.: Издательский дом «Вильямс», 2002. – 960 с.

УДК 342/41^343/211

Рогашёв А.Д. – студент

КОНСТИТУЦИЯ КАК ОСНОВНОЙ ГАРАНТ ЗАЩИТЫ ГРАЖДАН ОТ НЕЗАКОННЫХ ОБВИНЕНИЙ В СОВЕРШЕНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

*Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Конституция Республики Беларусь является Основным Законом Республики Беларусь, имеющим высшую юридическую силу. Она закрепляет иерархию нормативных правовых актов республики.

Как и в любом другом демократическом государстве, Конституция закрепляет основные права и свободы граждан, является гарантом их соблюдения и защиты.

Статья 26 Конституции Республики Беларусь гласит, что «никто не может быть признан виновным в преступлении, если его вина не будет в предусмотренном законом порядке доказана и установлена вступившим в законную силу приговором суда. Обвиняемый не обязан доказывать свою невиновность». Речь здесь идет о так называемой презумпции невиновности (предположение, признаваемое достоверным, пока не будет доказано обратное).

Проанализировав данную статью Конституции, мы приходим к выводу, что государство, общество считают гражданина добросовестным, добропорядочным до тех пор, пока иное не доказано и не установлено законным порядком компетентной судебной властью. Гражданин, привлеченный в качестве обвиняемого, не занимает в обществе положение преступника. Так же данная статья Конституции закрепляет тот факт, что любой гражданин не обязан доказывать свою невиновность.

Более того, в статье 16 Уголовно-процессуального кодекса Республики Беларусь (далее – УПК Республики Беларусь) установлено, что бремя доказывания обвинения и опровержения доводов, приводимых

в защиту подозреваемого или обвиняемого, лежит на стороне обвинения. УПК Республики Беларусь отмечает, что все сомнения в обоснованности предъявленных обвинений толкуются в пользу обвиняемого. Так же не стоит забывать и о положении, касающегося законности получения доказательств вины подсудимого. В пункте 5 ст. 105 УПК Республики Беларусь установлено, что доказательства, полученные с нарушением закона, признаются не имеющими юридической силы, не могут быть положены в основу обвинения, а так же использоваться для доказывания обстоятельств, подлежащих установлению по делу.

Принцип презумпции невиновности определяет правовой статус обвиняемого не только в уголовном процессе, но и во всех общественных отношениях, в которых он выступает в качестве одного из субъектов. До вступления приговора в законную силу за обвиняемым, содержащимся под стражей, сохраняется право на участие в выборах, право на пользование жилым помещением, его никто не может уволить с работы или отчислить из учебного заведения ввиду его виновности в совершении преступления.

Стоит отметить, что согласно законодательству, гражданин будет так же считаться реабилитированным, в случае если его вина будет не доказана, как гражданин, чья невиновность неоспорима и доказана в судебном порядке.

Защита граждан от незаконных обвинений в совершении правонарушений является основополагающим принципом в законодательстве каждого цивилизованного, демократического государства. Он зафиксирован во многих международных актах о правах человека (ст.11 Всеобщей декларации прав человека, ст. 14 Международного пакта о гражданских и политических правах, ст. 6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод). Это означает международное признание данного принципа необходимым для эффективного функционирования судебной власти государства и соблюдения законных прав и свобод проживающих в нём граждан.

Обеспечиваемый авторитетом Конституции Республики Беларусь, закрепленный в ней принцип презумпции невиновности, благотворно сказывается на множестве явлений общественной жизни государства. Бесспорно, этот факт делает честь нашему правосудию, служит прямым доказательством демократичности белорусского общества, свидетельствует о беспристрастности и объективности органов власти Республики Беларусь.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Республики Беларусь (с изменениями и дополнениями, принятыми на республиканском референдумах 24 ноября 1996 г. и 17 октября 2004 г.) // Консуль-

тант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

2. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Беларусь: Кодекс Респ. Беларусь, 16июл. 1999г., №295-3 (в ред. Закона Респ. Беларусь от 18.07.201, N 302-3) //Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

3. О нормативных правовых актах Республики Беларусь: Закон Республики Беларусь от 10 января 2000г. № 361-3 (в ред. Закона Республики Беларусь от 10 янв. 2010г., № 285-3) // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

4. Официальный Интернет-портал Президента Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Режим доступа: www.president.gov.by - Дата доступа 20.09.2011. <http://law.edu.ru>

УДК 631.155.2:658.8:664(476)

Рябченко В.С. – студентка

АНАЛИЗ СТИМУЛИРОВАНИЯ СБЫТА ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Научный руководитель – Любецкий П.Б. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия», Горки, Республика Беларусь

В последние годы одновременно с возрастанием роли маркетинга увеличилась роль маркетинговых коммуникаций. Недостаточно иметь хорошие продукты и услуги. Для увеличения объемов их продаж и получения прибыли нужно донести до сознания потребителей выгоды от использования продуктов и услуг. Стимулирование сбыта – кратковременные побудительные меры поощрения покупки или продажи товара или услуги, а также различные неповторяющиеся сбытовые усилия, которые не входят в стандартные процедуры продвижения.

В основе мероприятий стимулирования сбыта – краткосрочное увеличение продаж путем предоставления покупателю (как конечному потребителю, так и розничному продавцу) определенной выгоды [1].

В Республике Беларусь чаще других субъектов рынка применяют мероприятия по стимулированию сбыта торговые организации и сети магазинов розничной торговли продуктами питания негосударственной формы собственности. Это связано с тем, что уставный капитал таких организаций формируется исключительно из собственных средств и методы управления розничной торговли более современные и гибкие, чем, например, в сети магазинов РайПО.

Белорусские товаропроизводители и торгово-розничные посредники активно используют мероприятия по стимулированию сбыта направленные на конечных потребителей. Акцент на конечных потребителей сделан потому, что данная категория субъектов целевого рынка более отзывчива на стимулирование сбыта и перспективнее остальных групп в экономическом плане. Одним из таких мероприятий стала

рекламная игра «Играй с Лимпа», которая проводилась с 20 июня 2011 года по 25 сентября 2011 года [2]. Производителем лимонада «Лимпа» является ОАО «Лидское пиво». Организатором игры является открытое акционерное общество «Лидское пиво» Для участия в игре необходимо было собрать специальные этикетки от бутылок с лимонадом «Лимпа» общим объемом 3 (три) литра и прислать собранные специальные этикетки в одном письме. Главный приз – портативный компьютер ASUS K52F и многие другие мелкие призы.

ОАО «Савушкин продукт» проводит рекламную игру «Найди гармонию жизни!». Продолжительность рекламной игры с 29 сентября 2011 г. по 10 января 2012 г. Товарами, в целях стимулирования реализации которых проводится рекламная игра, являются йогурты с бифидобактериями 2 %-ой жирности с различными наполнителями. Для участия в акции необходимо гражданам Республики Беларусь, либо постоянно проживающим в ней лицам, собрать 5 этикеток продукции и выслать в место проведения рекламной игры. Главный приз – поездка в Индию на сумму 32 404 500 (тридцать два миллиона четыреста четыре тысячи пятьсот белорусских рублей).

Акция «Lays 2011» и сети магазинов «Магнит» под названием «Лейз – футболка в подарок!» содержала следующие условия участия в акции: сохранить чек, подтверждающий факт покупки, собрать 10 штрих-кодов с упаковки продукции, прислать штрих-коды и чек по почте. Приз представляет собой футболку с изображением автографа Андрея Аршавина. Срок проведения акции: с 01 июля 2011 года по 31 августа 2011 года (включительно). Организатором акции является общество с ограниченной ответственностью «Фрито Лейз Мануфактуринг».

В результате анализа указанных и многих других мероприятий по стимулированию сбыта нами установлено, что технология рассмотренных акций может быть в общем виде представлена следующей схемой: узнать о проведении акции – выполнить условия – получить шанс выиграть приз. Для каждого из этих этапов организатором акций должна быть продумана программа действий. Нами установлено, что многие инициаторы акций могут совершать ошибки уже на первой стадии данной схемы. Например, торговые посредники и производители часто используют мероприятия по стимулированию сбыта, не подкрепляя их рекламой, объясняя это тем, что подготовка и реализация рекламных материалов - мероприятие очень дорогостоящее, и не каждое предприятие розничной торговли может себе это позволить. Если мероприятия по стимулированию сбыта рассчитаны на целевую аудиторию небольшого населенного региона, проведение рекламы может быть заменено на другие методы информирования целевой аудитории, например, коммуникациями «из уст в уста» или PR-мероприятиями.

ЛИТЕРАТУРА

1. Г о д и н, А.М. Маркетинг: учебник для вузов / А.М. Годин. – Изд. 2-е, перераб. и доп. Данков и К. 2005.

2. Ресурсинформационного содержания. [Электронный ресурс].2011. – Режим доступа:<http://www.actions.by> – Дата доступа 06.10.2011

УДК 336.741.242.1:332.025.13(476)

Семененко Е.С. – студентка

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Научный руководитель – Трухнов И.М. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Актуальность исследования. На данном этапе современного развития Республики Беларусь, валютный контроль является неотъемлемой составляющей финансовой системы государства. Устойчивость функционирования экономики, обеспечение экономической и финансовой безопасности страны во многом определяются состоянием валютного регулирования и валютного контроля. Совершенствование системы валютного контроля призвано способствовать эффективному преодолению кризисных явлений в экономике и реализации тактических и стратегических интересов страны, что является актуальным для государства.

Методика и содержание исследования. Целью данной работы является изучение правовых основ валютного контроля в Республике Беларусь. В процессе исследования были использованы такие методы, как диалектический, логический, системный и научно-правовой.

Полученные результаты. В соответствии со ст. 1 Закона Республики Беларусь от 22 июля 2003 г. "О валютном регулировании и валютном контроле", валютный контроль – деятельность органов валютного контроля и агентов валютного контроля, направленная на обеспечение соблюдения резидентами и нерезидентами требований валютного законодательства Республики Беларусь [1].

Валютный контроль обладает определенными особенностями. Во-первых, у валютного контроля своя цель, содержащаяся в приведенном определении валютного контроля. Во-вторых, объектами валютного контроля являются операции с валютными ценностями. В-третьих, функции валютного контроля осуществляют уполномоченные на то органы, которые, как правило, являются органами финансового контроля [3].

Основными направлениями валютного контроля в Республике Беларусь в соответствии со ст. 23 Закона Республики Беларусь от

22 июля 2003 г. "О валютном регулировании и валютном контроле" являются:

- определение соответствия проводимых валютных операций валютному законодательству;
- обеспечение контроля за перемещением иностранной валюты и иных валютных ценностей через таможенную границу Республики Беларусь;
- предотвращение легализации доходов, полученных незаконным путем;
- проверка полноты и достоверности учета и отчетности по валютным операциям;
- анализ данных учета, отчетности и информации по валютным операциям [1].

Функции валютного контроля возлагаются в Республике Беларусь на две категории субъектов: органы валютного контроля и агентов валютного контроля. К органам валютного контроля на территории Республики Беларусь относятся:

1. Совет Министров Республики Беларусь;
2. Национальный банк Республики Беларусь;
3. Комитет государственного контроля Республики Беларусь;
4. Государственный таможенный комитет Республики Беларусь [2].

Вышеуказанные органы в пределах своей компетенции при осуществлении валютного контроля (ст. 24 Закона "О валютном регулировании и валютном контроле") вправе:

- проводить в установленном законодательством порядке проверки осуществления резидентами и нерезидентами валютных операций, полноты и достоверности учета и отчетности по валютным операциям, а при наличии оснований законности происхождения валютных ценностей;
- осуществлять контроль за своевременностью представления резидентами и нерезидентами отчетности по валютным операциям и соответствием ее требованиям валютного законодательства;
- получать в установленном порядке при проведении проверок документы, содержащие информацию о валютных операциях;
- приостанавливать операции по счетам резидентов и нерезидентов в банках и небанковских кредитно-финансовых организациях Республики Беларусь в случаях и порядке, установленных законодательством;
- применять к резидентам и нерезидентам санкции за нарушение валютного законодательства, в том числе взыскивать штрафы, в случаях и порядке, установленных законодательством;
- осуществлять иные функции, предусмотренные законодательством [1].

Агентами валютного контроля в Республике Беларусь являются республиканские органы государственного управления и иные государственные организации, подчиненные Правительству Республики Беларусь, областные (Минский городской) исполнительные комитеты, таможи, банки и небанковские кредитно-финансовые организации. Агенты валютного контроля подотчетны органам валютного контроля и обладают полномочиями, закрепленными в ст. 27–29 Закона "О валютном регулировании и валютном контроле".

Созданный в Беларуси механизм валютного контроля направлен на полное и своевременное поступление экспортной валютной выручки в Республику Беларусь с целью оздоровления государственного бюджета, укрепления финансовой дисциплины, а также развития внутреннего валютного рынка и формирования государственных валютных резервов [3].

В общем, деятельность в области валютного контроля и валютного регулирования направлена на обеспечение возврата денежных средств от экспорта товаров, работ и услуг, своевременное представление документов по внешнеторговым операциям, обоснованность платежей в иностранной валюте за импортируемые товары, работы и услуги, а также платежей по договорам займов. Также деятельность в области валютного контроля направлена на разработку и принятие нормативных актов, регулирующих вопросы валютного контроля, на внедрение и освоение нового направления контроля в области предотвращения легализации доходов, полученных незаконным путем, а также на повышение эффективности совместной работы с органами валютного контроля. Данные направления характерны и для развития деятельности в области валютного контроля в настоящее время.

Таким образом, валютный контроль представляет собой деятельность уполномоченных государственных органов, а также по их поручениям кредитных учреждений, направленную на выявление и пресечение нарушений действующего валютного законодательства. Добиться эффективного механизма валютного контроля можно только при условии тесного взаимодействия Комитета государственного контроля, Государственного таможенного комитета, Национального банка и других уполномоченных государственных органов при условии наделения их достаточным объемом полномочий в этой области.

ЛИТЕРАТУРА

1. Закона Республики Беларусь от 22 июля 2003 г. № 226-3 "О валютном регулировании и валютном контроле" // Консультант Плюс: Версия. Проф. Технология 3000 Электронный ресурс / ООО «ЮрСпектр». – М., 2011 г.
2. Б о й к о, Т.С. Финансовое право: учеб. пособие / Т.С. Бойко, Лещенко С.К. – Мн.: Книжный Дом, 2006. – 320 с.
3. Финансовое право: учеб. пособие / Л.А. Вишневецкий [и др.]. – Мн.: Академия МВД Республики Беларусь, 2005. – 168 с.

УДК 664.66(476.4)

Семененя Ю.С. – студентка

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ АССОРТИМЕНТА

РУПП «МОГИЛЕВХЛЕБПРОМ»

ФИЛИАЛ «ГОРЕЦКИЙ ХЛЕБОЗАВОД»

Научный руководитель – Фрейдин М.З. – доктор эк. наук, профессор

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Введение. Новые товары нужны одновременно и покупателям и производителям. Согласно психологическим наблюдениям, только появление слова "новинка" на упаковке товара повышает внимание к нему со стороны потенциального покупателя в несколько раз. Людям свойственна тяга ко всему новому и неизведанному.

Цель исследования – оценка маркетинговых возможностей РУПП «Могилевхлебпром» Горецкий хлебозавод и разработка рекомендаций по совершенствованию ассортиментной политики, разработка инвестиционного проекта нового продукта.

Методика исследования. В качестве основного метода в данной работе применяется факторный анализ, аналитические методы исследования.

Полученные результаты. РУПП «Могилевхлебпром» филиал «Горецкий хлебозавод» специализируется по выпуску продукции пищевого назначения, а именно:

- хлеба ржано-пшеничные и заварные;
- хлеба пшеничные;
- тостовые хлеба (импортозаменяющая продукция);
- булочные и сдобные изделия;
- караваи, пироги;
- кондитерские изделия.

Для удовлетворения спроса отдельных групп населения вырабатывается 10 наименования диетических хлебобулочных изделий, в т.ч. 4 наименования диабетических изделий.

Для изучения отношения потребителей к предлагаемому продукту «хлебцы зерновые» был проведен устный опрос потребителей, в результате которого было установлено, что почти половина из опрошенных потребляет продукцию такого типа, и 40% готовы отказаться от потребляемой марки в пользу хлебцев Горецкого хлебозавода. Вновь производимый продукт найдет своего потребителя. Проведенное исследование показало, что этим потребителем будут женщины в возрасте от 20 до 40 лет. Это обусловлено тем, что категория женщин от 20 до 30 лет внимательно следит за здоровьем. По результатам ответа на вопрос о предпочтении диетических и низкокалорийных хлебобулочных изделий 27% из всех опрошенных предпочитают такие виды изделий. То же можно сказать и о женщинах следующей возрастной

категории. Мужчины же задумываются об уменьшении калорий в своем питании намного реже.

Нами был разработан инвестиционный проект по внедрению технологической линии по производству хлебцев зерновых под торговой маркой «На здоровье!». Технология изготовления хрустящих хлебцев позволяет сохранить все полезные вещества, минералы и витамины, содержащиеся в пшенице и ржи. Хрустящие хлебцы являются ценным питательным продуктом для взрослых и детей, хорошо усваиваются организмом.

Продукция упаковывается в пленку термоусадочную с печатью. На ней будет нанесена вся необходимая информация о товаре, его название и предприятие-производитель. Проектом предусмотрено использование качественного сырья и современного производственного оборудования, что создает основу для производства высококачественной продукции.

Для реализации проекта необходимо 63 млн. руб, которые будут направлены на приобретение оборудования.

Источником финансирования проекта является кредит банка в размере 61 млн. руб. и собственные средства в размере 2 млн. руб. Погашение кредита будет происходить равными взносами в конце каждого месяца.

Отпускная цена без НДС за 100-граммовую упаковку составит 3340 руб.

Розничная цена на продукцию находится на среднем уровне цен, что дает определенные преимущества при завоевании рынка: знакомая марка и умеренная цена будет способствовать приобретению данного товара и его конкурентоспособности.

В цену продукции была заложена рентабельность 10%, которая позволяет сохранить цену на среднем уровне и получить прибыль.

Заключение. Таким образом, можно говорить о дополнительных 25 млн. рублей чистого дохода ежегодно уже в первый год реализации проекта, что говорит о его неоспоримой эффективности.

339.138:636.5(476.1)

Сивуха А.Л. – студентка

РАЗРАБОТКА И ОБОСНОВАНИЕ МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПРОДВИЖЕНИЮ ПРОДУКЦИИ

ОАО «СМОЛЕВИЧСКАЯ БРОЙЛЕРНАЯ ПТИЦЕФАБРИКА»

Научный руководитель – Любецкий П.Б. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Современные потребители скептически относятся ко многим инициативам специалистов по маркетингу, поэтому привлечь и удержать

покупательский интерес к какому - либо виду товаров довольно сложно. Недостаточно иметь хорошие продукты и услуги. Для увеличения объемов продаж и получения прибыли нужно донести до сознания потребителей выгоды от использования продуктов и услуг. Маркетинговые коммуникации позволяют осуществить передачу сообщений потребителям с целью сделать продукты и услуги компаний привлекательными для целевой аудитории.

Для разработки мероприятий были использованы материалы по реализации продукции ОАО «Смолевичская бройлерная птицефабрика» и по маркетинговым исследованиям. В исследовании использовались следующие методы: XYZ-анализ, ABC-анализ, дисперсионный анализ.

В результате исследования было получено, что вся целевая аудитория делится на две части: клиенты и конечные потребители. На клиентов воздействие будет оказываться мероприятиями по связям с общественностью, а именно выпуск специальных медиа-ресурсов, партнерские конференции, развлекательные мероприятия. На конечных клиентов воздействие будет оказываться рекламой на телевидение, в которой акцент будет делаться на доступную цену и стандартное качество продукции ОАО «Смолевичская бройлерная птицефабрика».

Разработка мероприятий по продвижению – это сложный процесс, включающий множество этапов. Для проведения мероприятий по продвижению лучше пользоваться услугами собственного менеджера, а в случае его отсутствия – консультанта.

ЛИТЕРАТУРА

1. Б е р н е т, Дж. Маркетинговые коммуникации: интегрированный подход / Перевод с англ. под ред. С. Г. Божук. – СПб: Питер, 2001 – 864 с.
2. Д ж е ф к и н с, Ф.Д. Паблик рилейшнз / Перевод с англ. Б. Л. Еремина. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003 – 217 с.
3. С и н я е в а, И.М. Маркетинговые коммуникации / И.М. Синяева, С.В. Земляк, В.В. Синяев. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2006 – 245 с.

УДК 69 (476)

Соколова И.В. – студентка

О ВЗЫСКАНИЕ ОПЛАТЫ ЗА ФАКТИЧЕСКИ ВЫПОЛНЕННЫЕ РАБОТЫ ПРИ НЕЗАКЛЮЧЕННОСТИ ДОГОВОРА СТРОИТЕЛЬНОГО ПОДРЯДА

Научный руководитель – Шанневский В.М. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Сложность правового регулирования отношений в сфере строительства заключается в наличие большого количества нормативных-правовых актов (более 1500) в настоящее время субъекты хозяйство-

вания часто не успевают проследить за изменениями в законодательстве, уровень их юридической грамотности также оставляет желать лучшего. Все это приводит к заключению договоров строительного подряда с ошибками и возникновению судебных споров.

В настоящее время среди споров, вытекающих из договоров строительного подряда, наиболее распространенными являются споры об оплате выполненных по договору строительных работ. Как известно, право требования подрядчиком оплаты выполненных им строительных работ основывается на положениях заключенного между заказчиком и подрядчиком договора строительного подряда. Однако признание договора строительного подряда незаключенным влечет за собой невозможность взыскания с заказчика на основании данного договора стоимости выполненных работ, а также штрафных санкций за просрочку оплаты работ.

Судебная практика в Республике Беларусь свидетельствует о том, что подрядчики получают отказ в удовлетворении требований о взыскании задолженности по оплате выполненных работ, неустойки за просрочку оплаты и процентов за пользование чужими денежными средствами, если их требования не признаны судом в ходе судебного разбирательства. В подобных случаях, чтобы повысить вероятность исхода дела в пользу истца, ему необходимо заявить об изменении основания иска.

В Постановлении Президиума Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь от 13.04.2005 № 17 «Об обзоре судебной практики рассмотрения споров, вытекающих из договора строительного подряда» указано, что в случае признания договора строительного подряда незаключенным, и отказа в удовлетворении заявленных требований о взыскании задолженности по оплате выполненных работ по причине отсутствия заявления истца об изменении основания иска, истец вправе обратиться с новым иском по иному основанию, в качестве которого, например, может выступать фактическое вступление сторон в гражданско-правовые отношения.

Иная ситуация возникает, когда сторонами не были согласованы все существенные условия договора строительного подряда и не был подписан заказчиком акт приемки выполненных работ. В подобных случаях истцу, заявившему требование о взыскании задолженности по оплате выполненных работ на основании договора строительного подряда, признанного судом незаключенным, необходимо будет изменить основание иска, в качестве которого, по мнению ученых юристов, должны выступать нормы ст. 971 Гражданского кодекса Республики Беларусь о неосновательном сбережении, поскольку доказать наличие между сторонами фактических отношений по строительному подряду не представляется возможным. Необходимо отметить, что при отсутствии подписанного заказчиком акта приемки выполненных работ

истцу необходимо будет доказывать факт выполнения им строительных работ, объем работ, а также их стоимость.

На наш взгляд, выходом из сложившейся ситуации может стать разработка унифицированного закона, где должны найти отражение вопросы о взыскании оплаты за фактически выполненные работы при незаключенности договора строительного подряда. Также рассматриваемый нами вопрос может быть разрешен в отдельном постановлении Пленума Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь с четким указанием оснований, по которым заинтересованное лицо сможет взыскать стоимость фактически выполненных работ.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 218-3: в ред. закона Респ. Беларусь от 10.01.2011г. // КонсультантПлюс: Беларусь Технология 3000 [Электрон. ресурс] /ООО «ЮрСпектр», Нац. Центр правовой информ. Республики Беларусь. – Минск, 2011.

2. Об обзоре судебной практики рассмотрения споров, вытекающих из договора строительного подряда: Постановлении Президиума Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь от 13.04.2005 № 17405 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

3. К о т е л, О. Взыскание оплаты за фактически выполненные работы при незаключенности договора строительного подряда/ Режим доступа: http://lex.by/index.php?option=com_content&task=view&id=47&Itemid=53.

4. О некоторых вопросах рассмотрения споров, вытекающих из договора строительного подряда: Постановления Пленума Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь от 23.12.2005 № 33 // КонсультантПлюс: Беларусь Технология 3000 [Электрон. ресурс]/ООО «ЮрСпектр», Нац. Центр правовой информ. Республики Беларусь. – Минск, 2011.

УДК 343.2

Степанькова А.С. – студентка

НЕОБХОДИМАЯ ОБОРОНА КАК ОДНО ИЗ ПРАВОВЫХ СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ ИНТЕРЕСОВ ЛИЧНОСТИ, ОБЩЕСТВА И ГОСУДАРСТВА

Научный руководитель – Гамазина М.А. – преподаватель

УО «Могилевский государственный университет им. А.А. Кулешова»,
Могилев, Республика Беларусь

Главной ценностью любого государства, в том числе и Республики Беларусь, является жизнь человека. Данное положение закреплено в статье 24 Конституции Республики Беларусь: государство защищает человека от любых противоправных посягательств, а статья 25 Конституции закрепляет, что государство обеспечивает свободу, неприкосновенность и достоинство личности.

Поэтому для того чтобы соблюдались нормы основного закона Республики Беларусь необходимы правовые способы защиты личности, ее прав и свобод.

В уголовном праве одним из таких способов является институт необходимой обороны.

В Уголовном Кодексе Республики Беларусь (далее – УК Республики Беларусь) в соответствии со статьей 34 также говорится о том, что каждый гражданин имеет право на защиту от общественно опасного посягательства. Это право принадлежит лицу независимо от возможности избежать посягательства либо обратиться за помощью к другим лицам или органам власти. Не является преступлением действие, совершенное в состоянии необходимой обороны, то есть при защите жизни, здоровья, прав обороняющегося или другого лица, интересов общества или государства от общественно опасного посягательства путем причинения посягающему вреда, если при этом не было допущено превышения пределов необходимой обороны.

Закрепление в УК Республики Беларусь правомерности активной защиты от общественно опасных посягательств является законодательной реализацией естественного права каждого человека на защиту жизни, здоровья, чести и достоинства личности, жилища, собственности и иных как частных, так и общественных интересов.

В разное время вопросами необходимой обороны занимались многие ученые: А.Ф. Кони, И.В. Рейнгардт, Г.С. Фельдштейн, А.А.Пионтковский, И.О. Грунтов, Н.Д. Дурманов, В.Ф. Кириченко, И.И. Слуцкий, М.И. Паше-Озерский, И.С. Тишкевич, В.И. Ткаченко, А.И. Санталов, Т.Г. Шавгулидзе, В.Н. Козак, С.В. Бородин, Ю.И. Ляпунов, В.А. Владимиров, Н.И. Загородников, Ю.В. Баулин, Н.И. Коржанский, Ю.Н. Юшков, М.И. Якубович, Э.Ф. Побегайло, В.П. Ревин. Однако, несмотря на глубокий и обстоятельный анализ, проведенный этими и другими исследователями, целый ряд аспектов рассматриваемой проблемы остается дискуссионным и на сегодняшний день. И это не удивительно, ведь институт необходимой обороны в уголовном праве Республики Беларусь занимает важное место, так как влияет на многие стороны жизнедеятельности личности, общества и государства.

Методологическую основу данного исследования составляет диалектический метод научного познания, отражающий взаимосвязь теории и практики. В процессе исследования также были применены такие методы, как исторический, формально-логический, системный, сравнительно-правовой, статистический и конкретно социологический методы.

Институт необходимой обороны прошел определенную историческую эволюцию. Необходимо отметить, что история необходимой обороны начинается с возможности защиты имущественных прав

личности и именно их законодатель выносит на первый план. На мой взгляд, это не случайно, поскольку собственность - была и будет важнейшей гарантией свободы личности в любую историческую эпоху. Таким образом, необходимая оборона впервые появляется именно в качестве института защиты права собственности.

Первое упоминание об юридических нормах аналогичных институту необходимой обороны относится к десятому веку. Данное законодательное положение имеет непосредственное отношение к договорам Руси с Византией, которые были заключены в данный период времени.

В ст. 6 договора Руси с Византией 911 г. было записано: «если ят будеть в том часе тать, егда татьбу сътворитьи убиен будеть, да не взыщется смерть его.....» [2, с. 13]. Данная норма предусматривала возможность убить вора, который был застигнут на месте совершения преступления.

Подобное положение можно встретить в Русской правде – сборник важнейших правовых норм права. Статья 40 Пространной правды гласит: «О ТАТБЕ. Аже убьють кого у клетки или у которое татбы, то убьють во пса место; аже ли и додержать света, то вести на княжь двор; оже ли убьють и, а уже будуть людие связана видели, то платили в томь 12 гривен» [2, с. 15].

Из данного положения можно сделать вывод о том, что разрешалось убийство вора, который был схвачен в момент совершения кражи, но при наличии определенных условий:

1. Если вор застигнут на месте совершения преступления.
2. Если пойманного вора не представляется возможности доставить на княжий суд.

Таким образом, уже в данный период времени можно выделить уголовно – правовые нормы, которые имеют много общего с современным институтом необходимой обороны, поскольку они также относятся к обстоятельствам, исключающим преступность деяния и, следовательно, исключающими его наказуемость.

Из вышеизложенного видно, что зарождение и первоначальное формирование института необходимой обороны началось еще в период древнего права, а затем в ходе своего развития приобретает более четкие формулировки. В последующем эти критерии получили свое развитие в современном уголовном праве.

Таким образом, наверное, ни один из институтов уголовного права не вызывает столько обсуждений в научных кругах как институт необходимой обороны. Действительно, взгляды на сущность необходимой обороны, ее пределы с ходом истории неоднократно менялись

Правильное применение законодательства о необходимой обороне является важным условием широкого вовлечения населения в борьбу с преступностью. Большой ущерб борьбе с правонарушениями причи-

няет каждый случай необоснованного привлечения к уголовной ответственности лиц, правомерно оборонявшихся от общественно опасного посягательства.

На сегодняшний день необходимая оборона представлена в качестве важнейшего субъективного права каждого гражданина. Нормы института необходимой обороны имеют правовые корни.

Право на необходимую оборону относится к числу основных субъективных прав человека и является гарантом по отношению к остальным правам и свободам человека, а поэтому носит самостоятельный характер, а не дополняет охранную деятельность государства. Поэтому государство, делая выбор в пользу жизни человека, как основной ценности государства, обязано признать это право и закрепить в законе максимальные возможности по его осуществлению.

ЛИТЕРАТУРА

1. Уголовный кодекс Республики Беларусь, 05 июня 1999г., № 275-3: в ред. Закона Респ. Беларусь от 05 января 2008 г. (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.04.2008) // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2011.

2. Я к у н ь к о в, М.А. Необходимая оборона : уголовно – правовая регламентация и ее совершенствование : дис. д-ра юрид. наук : 12.00.08 / М.А. Якуньков. Тюмень, 2005. – 258 л.

УДК 342.56(09)476)

Фёдоров В.В. – студент

СУДЕБНАЯ ВЛАСТЬ В БЕЛАРУСИ: ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ

Научный руководитель – Можайский В.В. – преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Суды - один из древнейших государственных институтов, появившийся одновременно с первыми государствами. С развитием человеческой цивилизации развивались и суды, менялись цели и задачи, которые ставило государство перед судебной властью, упразднялись старые суды, а вместо них создавались новые, следовательно, судебная система находится постоянно в динамике.

Целью данной работы является изучение истории становления и развития судебной власти в Беларуси как основного показателя уровня развитости правового порядка.

В период киевской Руси, как и в период княжества Литовского действовал принцип не отделения суда от администрации. Судопроизводство велось почти всегда устно. С приходом христианства важную роль стали играть церковные суды.

В течение XVI века складывается судебная система, которая отличалась прогрессивностью и просуществовала в целом до 1830г. Кроме этого действовали суды для особых категорий населения (духовенства, мещан, крестьян, татар, евреев). В ВКЛ высшим судом являлся великокняжеский суд, который возглавлялся великим князем как главным судьей государства. Правосудие осуществлялось от его имени и в его присутствии. В XV–XVI вв. в Беларуси существовали две системы судебных органов – общие суды, а также суды для отдельных групп населения. Таким образом, на территории ВКЛ действовала довольно широкая система судов.

В период Речи Посполитой существовали лавные и бурмистрские суды. Лавные суды рассматривали наиболее важные уголовные и гражданские дела мещан данного города. Бурмистрские суды, как правило, занимались административными и мелкими уголовными делами. До 1578 года король был высшим судьей для шляхты. В придворном суде он мог разбирать все дела как во второй (после введения апелляции в 1523 г.), так и в первой инстанции или же назначать для рассмотрения определенного дела комиссарский суд. Для разгрузки королевского суда, который после введения апелляции оказался буквально засыпан делами, были созданы в воеводствах вечевые суды наподобие прежней, известной в первой половине XV века формы высшего суда.

Судебная реформа 1864 года в Российской Империи заложила основы для дальнейшего развития судебной системы, когда вместо множества судов была создана стройная система. Крепостное крестьянство не могло обращаться в государственные суды. Было 20 ведомственных и сословных судов, причем границы их подсудности оставались неясными. Суды находились в сильной зависимости от административной власти. Нередко судебные решения отменялись распоряжениями начальства. В общих судах господствовал аппарат канцелярии. Взяточничество было обычным явлением.

Исходным, основополагающим правовым документом Советской власти в области судебного строительства явился Декрет Совнаркома РСФСР о суде от 24 ноября 1917 г. Его историческое значение заключалось в том, что, законодательно закрепив упразднение старой судебной системы, декрет предусмотрел организацию новых советских судов на основе новых принципов: выборности судей, участия в судебном разбирательстве заседателей, коллегиальности, гласности процесса и т.д. Также следует отметить такие акты, касающиеся судебной власти как Декрет о народном суде, Конституции СССР и БССР.

Новым этапом становления судебной системы Республики Беларусь является начало 90-х годов, когда Республика получила независимость и перед судебной системой были поставлены новые цели и задачи. Основным актом, который определил построение судебной системы на новых принципах стала Конституция Республики Беларусь

1994 года, где целая глава (6 глава) посвящена суду. По сравнению с советским периодом расширены права и полномочия судов и судей. Важно и то, что запрещается создание чрезвычайных судов.

Для того, что бы построить подлинное правовое государство на современном этапе существования Республики Беларусь, нужно учитывать не только современные концепции этого понятия, но и исторические предпосылки его развития и формирования.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Республики Беларусь (с изменениями и дополнениями, принятыми на республиканском референдуме 24 ноября 1996 г. и 17 октября 2004 г.) // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

2. Гісторыя дзяржавы і права Беларусі / Т.І. Доунар. – Мінск: Амалфея, 2007. – 400 с.

УДК342.56

Фёдоров В.В. – студент

СУД КАК НОСИТЕЛЬ СУДЕБНОЙ ВЛАСТИ

Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель

УО “Белорусская государственная сельскохозяйственная академия”,
Горки, Республика Беларусь

Впервые в Конституции Республики Беларусь 1994 года (с изменениями и дополнениями, принятыми на республиканских референдумах 24 ноября 1996 г. и 17 октября 2004 г.), появилась самостоятельная глава 6 «Суд». Впервые на конституционном уровне закрепляется понятие «судебная власть». В соответствии со ст. 109 Конституции судебная власть в Республики Беларусь принадлежит судам. Судебная власть осуществляется независимо от законодательной и исполнительной властей. Судебная власть является одной из ветвей власти. Являющийся носителем особой ветви государственной власти – судебной, суд занимает особое место среди юридических учреждений. Другие государственные органы такой властью не обладают.

К числу общих конституционных принципов относятся:

1. Осуществление правосудия только судом, другие должностные лица и органы государства не вправе присваивать себе функции правосудия.

2. Независимость судей и подчинение их только закону, ни один государственный орган, должностное или иное лицо не вправе указывать суду, как ему следует решать то или иное дело.

3. Свобода доступа к суду. Нельзя отказывать в приеме дела по причинам отсутствия закона или его неясности.

4. Коллективное отправление правосудия.
5. Ведение судебного процесса на языке, понимаемом сторонами, или с обеспечением им переводчика за счет государства.
6. Гласность, т.е. открытый, публичный суд. Закрытые заседания проводятся, если в процессе затрагиваются вопросы государственной тайны, интимные отношения сторон.
7. Возможность обжалования и пересмотра судебного решения путем апелляции (повторное рассмотрение дела по существу в процедуре первой инстанции), кассации (проверка выполнения закона судом), ревизии, которая сочетает черты апелляции и кассации.
8. Ответственность государства за судебную ошибку. Государство возмещает физическому или юридическому лицу ущерб, который причинен ему ошибочным судебным решением, неправильным осуществлением правосудия.

Конституция закрепляет некоторые особые принципы в сфере уголовного процесса - гарантии правосудия, поскольку именно в уголовном процессе судебное, т.е. государственное принуждение проявляется особенно жестко. К их числу относятся: право обвиняемого на рассмотрение дела с участием присяжных заседателей, которые решают вопрос о его виновности или невиновности; право пользоваться помощью адвоката с момента задержания; право на бесплатную юридическую помощь в установленных законом случаях; презумпция невиновности; никто не может быть осужден повторно за одно и то же преступление; при осуществлении правосудия не допускается использование доказательств, полученных с нарушением закона; закон, устанавливающий или отягчающий ответственность, обратной силы не имеет.

В отличие от законодательной власти суд не создает общих правил поведения, не занимается исполнительно-распорядительной деятельностью, хотя в судебных учреждениях есть должности судебных исполнителей. Государственная власть суда имеет конкретный характер. Суд рассматривает и решает конкретные дела и споры, возникающие вследствие различных конфликтов в обществе (уголовные дела, имущественные притязания, жалобы граждан на действия чиновников). Эти вопросы рассматриваются судом в ходе судебного процесса, т.е. в особой процессуальной форме, установленной законом. Ее соблюдение при осуществлении судебной власти имеет принципиальное значение: если нарушена форма процесса, решение суда, даже правильное по существу, вышестоящим судом отменяется и дело направляется на новое рассмотрение в другой или тот же суд, но обязательно в ином составе судебной коллегии. В определенных случаях дело может принять к рассмотрению вышестоящий суд, если это отвечает условиям подведомственности и подсудности. Но и тогда решение будет принимать не судебное учреждение в целом, а созданная им судебная

коллегия или единолично судья. Судебная власть принадлежит не судебному учреждению, а судебной коллегии (судье), которая рассматривает дело в соответствии с требованиями установленной судебной процедуры.

Суд рассматривает и решает те или иные конфликты в обществе, возникшие между его членами - юридическими и физическими лицами, - в соответствии с законом и правосознанием членов судебской коллегии, рассматривающей дело, и внутренним убеждением судей (коллегии). Правосознание, внутреннее убеждение, сложившееся на базе жизненного опыта и в ходе рассмотрения конкретного дела, имеет огромное значение при осуществлении судебной власти. Ее реализация - приговор по уголовному делу, решение по гражданскому иску - представляет собой акт государственного принуждения, совершаемый в особых формах.

Особенности судебной власти как независимой ветви предполагают судебское самоуправление - наличие рассматриваемых ниже высших квалификационных судебных коллегий.

В отличие от законодательной и исполнительной власти, которая теснейшим образом связана с политикой, при осуществлении судебной власти политическое давление должно быть исключено, равно как и любое давление с целью повлиять на решение суда. Суд не должен руководствоваться политическими или какими-либо иными мотивами вне закона и своего правосознания при рассмотрении конкретного дела, принятия конкретного решения. На деле, однако, это не всегда бывает так, особенно в деятельности высших судебных органов, в том числе Конституционного суда.

Положение ветви судебной власти в определенной степени противоречиво. С одной стороны, это очень сильная власть, т.к. только она может осуществлять такие меры, которые не вправе предпринимать ни законодательная, ни исполнительная власть. С другой стороны, это сравнительно слабая власть, т.к. она не опирается на непосредственную поддержку избирателей.

Деятельность суда опирается на основополагающие начала, закрепленные в Конституции. Одни из них имеют общий характер, другие распространяются преимущественно на уголовный процесс, где особенно важна защита прав личности.

Таким образом, деятельность суда призвана обеспечивать господство права, в том числе и по отношению к государству. Вследствие этого суд обладает такими полномочиями, которых не имеет ни законодательная, ни исполнительная власть. Принимая решение, суд может на основе закона лишить человека свободы и даже жизни за совершение преступления, конфисковать у физических или юридических лиц собственность, распустить политическую партию и т.д. Это предполагает необходимость воспитывать в обществе уважение к пра-

ву, к суду. Законы многих стран предусматривают особый состав преступления - неуважение к суду, которое подлежит строгому наказанию.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Республики Беларусь (с изменениями и дополнениями, принятыми на республиканском референдуме 24 ноября 1996 г. и 17 октября 2004 г.) // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

2. Судостроительство: учебник/ А.А. Данилевич, [и др.]; под ред. А.А. Данилевича, И.И. Маргинович. – 2-е изд., перераб. И доп. – Минск: Амалфея, 2010. – 4 с.

3. Кодекс Республики Беларусь о судостроительстве и статусе судей: с изм. И доп. По состоянию на 19 янв. 2010 г. – Минск: Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2010. – 128 с.

УДК 69 (476)

Фролова А.В. – студентка

К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМАХ РАЗВИТИЯ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Научный руководитель – Кузьмич А.П. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия», Горки, Республика Беларусь

Жилищное строительство является одним из приоритетов социальной политики белорусского государства. Нынешнее руководство республики постоянно уделяет большое внимание строительству жилья как в городе, так и в сельской местности.

Изучив статистические данные, выяснилось, что в Брестской области в первом полугодии построено 488,5 тыс.кв.м. (39,7% к заданию на год), Витебской - 244,9 тыс.кв.м. (29,5%), Гомельской - 422,7 тыс.кв.м. (38,8%), Гродненской - 324,7 тыс.кв.м. (34,2%), Минской - 543,6 тыс.кв.м. (40,3%), Могилевской - 248,9 тыс.кв.м. (29,3%). В Минске построено 370,7 тыс.кв.м. жилья (30,9%).

В сельских населенных пунктах за январь-июнь 2011 года введено в эксплуатацию 676,7 тыс.кв.м. общей площади жилья, или 25,6% от общего ввода по республике. В сельских населенных пунктах Брестской области, в первом полугодии построено 117,4 тыс.кв.м. (80,7% к заданию на первое полугодие), Витебской - 47,8 тыс.кв.м. (65,2%), Гомельской - 79,8 тыс.кв. м. (78,5%), Гродненской – 44 тыс.кв.м. (64,2%), Минской - 326,8 тыс.кв.м. (98,6%) и Могилевской - 60,9 тыс.кв.м. (67%) [1].

Вместе с тем ограниченные возможности бюджета вызвали необходимость изменения подходов к решению проблемы финансирования жилищного строительства. Самым оптимальным вариантом выхода из

сложившейся экономической ситуации будет являться то, что бы финансирование строительной отрасли в период с 2011 года по 2012 год осуществлялось кредитными ресурсами банков, средствами юридических лиц, а также собственными средствами граждан [3]. Известно, что на строительство и реконструкцию жилья в Беларуси в 2011 году планируется направить 15,1 трлн. белорусских рублей, что на 25,8% больше фактического уровня расходов в 2010 году. Больше половины жилья будет строиться за счет кредитов.

В связи с финансовыми проблемами в Беларуси существенно снизились темпы строительства жилья. В январе-мае 2011 года на жилищное строительство использовано 5,1 триллиона рублей инвестиций, что составляет 21,3% к их общему объему. При этом организациями всех форм собственности построено 21 000 новых квартир. Введено в эксплуатацию 1713,9 тысяч квадратных метров общей площади жилья, что составляет 22,9% к предусмотренному заданию на год.

По сравнению с аналогичным периодом 2010 года, уменьшился на 107,6 тысяч квадратных метров ввод в эксплуатацию жилья. За январь-май текущего года строители должны были выполнить не менее 41% от годового задания. А выполнили 21% по инвестициям и 23 % по вводу жилья.

Что касается строительства жилья для состоящих на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий, то здесь ситуация пока весьма оптимистична. Так, по данным Министерства строительства и архитектуры, для граждан, состоящих на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий, за январь-май введено в эксплуатацию 1097,4 тысяч квадратных метров общей площади, из них в многоквартирных жилых домах в городах – 814,1 тысяч квадратных метров. Удельный вес жилья, построенного для нуждающихся в многоквартирных жилых домах в городах, составил 89% от объема введенного жилья в таких домах при задании на год 80%.

С одной стороны, увеличение цен на стройматериалы не позволят ценам на строительство жилья двинуться вниз, с другой стороны – низкая платежеспособность потенциального дольщика заставляет компании-застройщики снижать цену квадратного метра жилья, которая и так сегодня балансирует на уровне рентабельности, равной 5% [2].

Если ситуация не изменится к осени, то вполне вероятно, что 2011 год может закончиться невыполненным планом по строительству жилья на 40-50%. При этом немаловажен тот фактор, что льготное кредитование строительства жилья в Беларуси существенно сокращается. По этой причине в скором времени существенной корректировке подвергнутся не только планы по жилищному строительству, но и жилищная политика в целом. В ближайшие месяцы будет рас-

смотрен проект нового Жилищного кодекса, в который внесут концептуальные изменения. Речь идет не только о новой системе государственной поддержки жилищного строительства, но и о новых правилах постановки на квартирный учет.

ЛИТЕРАТУРА

1. О некоторых мерах по строительству жилых домов (квартир) в сельскохозяйственных организациях: Указ Президента Республики Беларусь от 30.08.2005 г. № 405 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «Юр-Спектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.
2. Ч и с т о в, Л.М. Экономика строительства / Л.М. Чистов. – СПб Питер, 2003.
3. А к у л и ч, И.Л., Маркетинг: Учебное пособие / И.Л. Акулич, И.З. Герчиков - Мн.: Интерпрессервис; Мисанта, 2003. – 397 с.

УДК 347.451.031

Хамянкova С.В. – студентка

ПРАВО ПОТРЕБИТЕЛЯ НА НАДЛЕЖАЩЕЕ КАЧЕСТВО ТОВАРА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Научный руководитель – Чечкова С. П. – ст. преподаватель

УО «Могилевский государственный университет им. А.А. Кулешова», Могилев, Республика Беларусь

Предполагая, что потребитель – более слабая сторона гражданских правоотношений, поэтому государство посредством принятия законодательных актов предоставляет ему повышенные гарантии и дополнительные возможности по защите своих прав. Право на надлежащее качество товара является одним из важнейших прав потребителя. Однако существует ряд теоретических вопросов относительно категорий «качество товара» и «право на надлежащее качество товара», требующих углубленного изучения.

Методологическую основу представленной работы составляют диалектический, логический, исторический, технико-юридический способы познания.

В работе подвергается анализу современное законодательство Республики Беларусь в области защиты прав потребителей, используются данные исследований таких авторов, как Бобкова и А.С. Панова.

Согласно Закону Республики Беларусь от 9 января 2002 года № 90-З «О защите прав потребителей» (в ред. Закона от 0.07.2008 № 366-З) (далее – Закон) качество товара определяется как совокупность свойств и характеристик товара, относящихся к его способности удовлетворить установленные и (или) предполагаемые потребности потребителя (безопасность, функциональная пригодность, эксплуатационные характеристики, надежность, экономические, информационные и эстетические требования и др.).

В настоящее время национальное законодательство трактует право потребителя на надлежащее качество товара в совокупности с правом на безопасность товара, то есть последнее является неотъемлемым элементом первого. Подобный подход представляется не совсем правильно, поскольку качественный товар не всегда может являться безопасным. Самым ярким примером данного утверждения – алкогольная продукция и сигареты. Данные товары могут являться качественными, однако они не безопасны для здоровья их потребителя.

С учетом вышесказанного обоснованным будет утверждать, что все товары обладают качеством – все товары качественны. Следовательно, необходимо различать понятия «качество товара» и «безопасность товара». Категория качества выражается через потребительские свойства (регулирование осуществляется преимущественно посредством частно-правовых средств), а безопасность товара связана с отсутствием угрозы причинения вреда жизни, здоровью и имуществу (и регулирование происходит посредством публично-правовых средств) [1, с. 85].

Закон содержит следующее определение понятия безопасность товара: это совокупность свойств и характеристик товара, при которых товар не является вредным и не представляет опасности для жизни, здоровья, наследственности, имущества потребителя и окружающей среды при обычных условиях использования товара, хранения, транспортировки и утилизации товара.

Право потребителя на надлежащее качество товара представляет собой совокупность следующих субъективных прав потребителя: право требования от продавца предоставления товаров надлежащего качества; собственные действия по установлению надлежащего качества товаров; защита своих прав и требований в реализации своего правомочия на надлежащее качество товаров.

Так, право потребителя требовать предоставления товаров надлежащего качества корреспондирует обязанности продавца предоставить товар, качество которого соответствует законодательно установленным требованиям к качеству и (или) условиям договора, а при отсутствии таковых условий – предоставить потребителю товар, соответствующий обычно предъявляемым требованиям и пригодный для целей, для которых товар такого рода обычно используется. К данной группе прав потребителя следует также относить право на проверку качества товара, на проведение в его присутствии демонстрации работоспособности, правильного и безопасного использования товара.

Одной из гарантий реализации указанных правомочий является право потребителя на информацию. Так, в случае непредставления потребителю возможности получения подобной информации продавец (изготовитель) несет ответственность, аналогичную ответственности в случае продажи товара ненадлежащего качества. В этой связи инфор-

мацию о продукции следует считать весьма важным критерием определения качества товаров.

Особой гарантией потребительских прав является возможность при соблюдении определенных условий возратить или обменять товар надлежащего качества, т.е. товар без недостатков. В ранее действовавшей редакции Закона было предусмотрено право покупателя на обмен товара надлежащего качества на аналогичный товар, и только при отсутствии варианта для обмена – на возврат денег. В настоящее время подобные ограничения сняты.

Защита прав и требований потребителя в реализации правомочия на надлежащее качество товаров состоит в следующем: в случае обнаружения недостатков в товаре, не оговоренных продавцом, покупатель вправе по своему выбору предъявить любое требование, предусмотренное ст. 20 Закона. Так, покупатель вправе потребовать: 1) замены недоброкачественного товара товаром надлежащего качества; 2) соразмерного уменьшения покупной цены товара; 3) безвозмездного устранения недостатков товара; 4) возмещения расходов по устранению недостатков. Вместо предъявления указанных требований потребитель вправе расторгнуть договор купли-продажи и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы.

Именно потребителю принадлежит право выбора вида требований, которые могут быть предъявлены продавцу при продаже товара ненадлежащего качества. Таким образом, в Законе речь идет не о возможности заявления по одному факту всего перечня установленных требований, а о праве выбора потребителем вида требований по своему усмотрению. В связи с этим представляется, что потребитель, заявив в установленном порядке изготовителю (продавцу) одно из выбранных им требований, при надлежащем его исполнении изготовителем (продавцом) теряет право заявить по данному факту и другое требование, то есть потребитель в данном случае может заявить другое требование лишь при установлении нового факта недостатков [2, с. 55].

Подводя итог всему вышесказанному, следует констатировать, что право на получение товаров надлежащего качества, т.е. продукции, соответствующей по качеству требованиям, установленным в соответствии с положениями Закона, является одним из важнейших прав потребителя. Право потребителя на надлежащее качество товаров является императивным по отношению к продавцу. Поскольку именно потребитель является наиболее уязвимым субъектом правоотношений в сфере реализации товаров, то принятые в области защиты прав потребителей права и гарантии призваны способствовать повышению качества самого товара, а также повышать заинтересованность организаций, стремящихся выйти на должный уровень в хозяйственных и торговых правоотношениях.

ЛИТЕРАТУРА

1. П а н о в а, А.С. Качество товаров, работ, услуг как правовая категория / А.С. Пано́ва. Журнал российского права. – 2010. – № 4. – С. 79-85.

2. Б о б к о в а, О. Практика применения некоторых актуальных положений законодательства о защите прав потребителей / О. Бобкова. Юрист. – 2011. – № 1. – С. 54-59.

УДК342.72/.73(041.9)

Хатхе В.В. – студентка

НОВОВВЕДЕНИЯ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ ОБ ОБРАЩЕНИЯХ ГРАЖДАН

Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Право граждан на обращение в государственные органы является важнейшим конституционным правом, которое можно рассматривать как проявление непосредственной демократии. Этому праву соответствует обязанность государственных органов, должностных лиц рассмотреть обращение и дать ответ по существу в определенный законом срок. Так обеспечивается взаимодействие гражданина и власти. Но то, в какой степени оно обеспечивается, реализуется, зависит от законодательства.

Согласно статье 40 Конституции Республики Беларусь: «Каждый имеет право направлять личные и коллективные обращения в государственные органы». Закрепленное в данной статье право граждан Республики Беларусь, а также других граждан, вне зависимости от того, являются ли они гражданами другого государства или вообще не являются гражданином ни одного государства выступает важным средством осуществления и защиты конституционных и других прав и свобод человека, укрепления связей государственного аппарата с населением, существенным источником информации при решении вопросов государственного и социально-культурного строительства и иных вопросов деятельности государства и общества.

Изучив положения Закона Республики Беларусь «Об обращениях граждан» (далее – Закон), а также принимая во внимание выступление Главы государства 9 ноября 2010 г. на совещании, на котором он отметил, что « в верхних эшелонах власти с легкостью спускают обращения граждан на места или, как говорится, гоняют человека по большому кругу инстанций. А на местах отделяются издевательскими отписками или, хуже того, направляют жалобу на реагирование тому, на кого люди жалуются». На этом же совещании Президент государства предложил с помощью видеоконференцсвязи пообщаться с

гражданами, которые собрались в общественной приемной Администрации Президента Беларуси. И как видно из последующих событий обращения граждан носили разноплановый характер и большая часть из них касалась «местного уровня». А.Г. Лукашенко жестко указал чиновникам на то, что такие жалобы в принципе не должны поступать в Администрацию Президента. Поэтому можно предположить, что Закон нуждается в совершенствовании. На основании этого уже в июле 2011 г. был принят новый правовой акт (пришедший на смену предыдущему) – Закон Республики Беларусь «Об обращениях граждан и юридических лиц», который законодательно систематизировал подобные обращения и деятельность государственных органов.

Шагая в ногу с техническим прогрессом, законодательный акт вводит такие новшества, как понятие «электронное обращение». В нем закреплено требование о том, чтобы государственные чиновники в обязательном порядке рассматривали электронные обращения, поступающие на официальные сайты государственных организаций, в те же сроки, как и письменные обращения. Еще одно нововведение – норма о праве должностных лиц вести аудио-, видеозапись, фотосъемку во время личного приема, если заявителя заранее уведомили о фиксации разговора.

Как отметил Глава Государства «Мы не собираемся строить «государство жалобщиков и иждивенцев». Тут позиция должна быть принципиальной: надо отделять зерна правды от плевел клеветы, глубоко вникать в каждую ситуацию, видеть причины и побудительные мотивы каждого конкретного обращения.

Никто не может быть судьей в собственном деле. В государстве всегда нужна какая-то сила, которая бы пришла на помощь тому, чьи права, свободы и законные интересы нарушены. В качестве такой силы могут выступать нововведения в законодательной сфере, в том числе и рассматриваемый нами Закон, который регламентирует права и обязанности заявителей, а также обязанности организаций и индивидуальных предпринимателей.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Республики Беларусь 1994 года (с изменениями и дополнениями, принятыми на республиканских референдумах 24 ноября 1996 г. и 17 октября 2004 г.). – Минск: Амалфея, 2005. – 48 с.
2. Об обращениях граждан: Закон Респ. Беларусь, 16 июня 1996 г., № 407-ХШ; в ред. Закона Респ. Беларусь от 1 декабря 2004 г. // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 300 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.
3. Об обращениях граждан и юридических лиц: Закон Респ. Беларусь, 18 июля 2011 г. № 300-З// Консультант Плюс: Беларусь. Технология 300 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.
4. О совершенствовании работы с населением: Декрет Президента Респ. Беларусь, 14 янв. 2005 г. №2: в ред. Декрета Президента Республики Беларусь от 2 апр. 2007 № 2,

Указа Президента Республики Беларусь от 1 сент.2010 № 450 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 300 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

5. Официальный Интернет-портал Президента Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Режим доступа: www.president.gov.by. – Дата доступа 20.09.2011. – Дата доступа 28.09.2011.

УДК 347.946.2

Чернякова Е.В. – студентка

ПРЕЗУМПЦИЯ НЕВИНОВНОСТИ

Научный руководитель – Кунецкий И.И. – ст. преподаватель

УО «Белорусская сельскохозяйственная академия»,

Горки, Республика Беларусь

Содержание конституционной свободы, предусматривающей, что «никто не может быть признан виновным в преступлении, если его вина не будет в предусмотренном законом порядке доказана и установлена вступившим в законную силу приговором суда» (презумпция невиновности) закреплено в статье 26 Конституции Республики Беларусь и выражается в следующих двух позициях:

1. Каждый обвиняемый в совершении преступления считается невиновным, пока его виновность не будет доказана в предусмотренном законом порядке и установлена вступившим в законную силу приговором суда;

2. Обвиняемый не обязан доказывать свою невиновность.

Действующий уголовно-процессуальный кодекс Республики Беларусь (далее - УПК) трактует эту конституционную гарантию несколько шире. В частности статья 16 УПК дополняет норму конституции тем, что бремя доказывания обвинения и опровержения доводов, приводимых в защиту подозреваемого или обвиняемого, лежит на стороне обвинения.

Вначале хотелось бы установить, что же собой представляет дефиниция «презумпция». Презумпция (*praesumptia*) - слово латинского происхождения. Буквально переводится оно как «предварение». Философы называют презумпцией предположение, основанное на вероятных посылах. В ином значении презумпция - это положение, из которого исходят как из истинного, пока правильность его не будет опровергнута. Таким образом, презумпция — это предположение, условно принимаемое за истину. Она не равнозначна утверждению, что обвиняемый действительно невиновен или что он является невиновным, - она лишь требует считать его невиновным до тех пор, пока в обвинительном приговоре суда, вступившем в законную силу, он не будет признан виновным.

Одно из правил презумпции невиновности заключается в том, что обвинительный приговор не может быть основан на предположениях и постановлениях лишь при условии, если в ходе судебного разбирательства виновность подсудимого в совершении преступления доказана.

Другими словами, предположения, мнения, умозаключения, догадки, какими бы вескими и остроумными они ни были и кому бы они ни принадлежали, при решении вопроса по уголовному делу основного вопроса - о виновности - вообще не принимаются во внимание. Значение этой «информации к размышлению» в качестве доказательства юридически ничего не значит. Например, если после ухода одного из двух находившихся в помещении людей другой тут же обнаружил пропажу денег, который не лишен логики и здравого смысла, обыденный вывод «больше некому» сам по себе не может служить основанием ни для признания первого виновным в краже, ни даже для предъявления обвинения, ареста или задержания по подозрению в преступлении. Это - всего лишь основание для версии.

Еще в III в. н. э. римский юрист Павел сформулировал правило: *ei incumbit probatio, qui dicit, non qui negat* - доказывать обязан тот, кто утверждает, а не тот, кто отрицает.

По мнению адвоката Константина Рыбалова, право на презумпцию невиновности может быть реализовано следующим образом. Для начала, лицо не обязано доказывать не только свою невиновность, но и наличие или отсутствие каких-либо фактов или событий, хотя вправе это делать. В этой связи, каков бы ни был соблазн все объяснить, спешить не желательно! Даже если есть алиби, лучше придержать его! Тактика защиты всегда разная, и каждый случай содержит свои особенности, с учетом вышесказанного Константин Рыбалов утверждает, что любое действие (явка с повинной, заявление и т.п.) должно быть своевременным и рассчитанным.

Также следует обратить внимание на положение о том, что обвинительный приговор не может быть основан на предположениях, следует толковать ограничительно. Речь идет лишь о таких предположениях, на основе которых могут быть сделаны обвинительные выводы. Если же это результат толкования сомнений в пользу обвиняемого, то такие предположения могут и должны быть использованы при постановлении обвинительного приговора.

Доказывать обвинение, а более точно говоря, объективно, полно и всесторонне исследовать все обстоятельства дела, выявить как обвинительные, так и оправдательные обстоятельства обязан тот, кто его выдвинул. На предварительном следствии - это следователь, а в суде - государственный обвинитель и суд.

Нарушение требований УПК может привести к утрате доказательств, которые впоследствии невозможно будет восполнить. Доказа-

тельства, полученные с нарушением закона, признаются не имеющими юридической силы, не могут быть положены в основу обвинения, а так же использоваться для доказывания обстоятельств, подлежащих установлению по делу (п. 5 ст. 105 УПК).

В.П. Нажимов отмечает, что презумпция невиновности как объективное правовое положение не может быть опровержимой. Опровержимыми могут быть сведения о фактах. Факты же могут быть или не быть.

Гарантия, что невиновный не будет признан виновным, может быть обеспечена только при установлении истины. Поиск истины - обязанность органов дознания, предварительного следствия, прокуратуры и суда (ст. 24 УПК). Нет двух истин, отдельных для органов расследования и прокуратуры и для суда. Истина одна. Следовательно, в конечном счете, истину должен установить суд. Именно истина должна лежать в основании обвинительного приговора. Только в этом случае не на словах, а на деле будет обеспечена реализация принципа презумпции невиновности.

По мнению С. Пашина, принцип состязательности к деятельности судьи и принимаемым им решениям не имеет отношения. Принцип состязательности должен пониматься не как разграничение функций, а как способ установления истины. Если обвинение и защита состязаются, то суд должен установить истину и разрешить дело. С данным утверждением можно не согласиться, поскольку здесь ставится под сомнение состязательный принцип, при строгом соблюдении которого собственно судейская работа связана с правопониманием более, нежели с фактоустановлением, а исход разбирательства определяется усилиями сторон.

При достаточности доказательств вины органы расследования выносят постановление о привлечении лица в качестве обвиняемого.

Признание подсудимым своей вины, если оно не подтверждено совокупностью других собранных по делу и исследованных в судебном заседании доказательств, не может служить основанием для постановления обвинительного приговора.

Таким образом, недопустимость переложения на обвиняемого обязанности доказывания сейчас четко определена в законе и достаточно выяснена в теории советского уголовного процесса. И дело лишь за тем, чтобы это положение последовательно проводилось в следственной и судебной практике.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Республики Беларусь (с изменениями и дополнениями, принятыми на республиканском референдумах 24 ноября 1996 г. и 17 октября 2004 г.) // Консуль-

тант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

2. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Беларусь: Кодекс Респ. Беларусь, 16 иол. 1999г., №295-3 (в ред. Закона Респ. Беларусь от 18.07.201, N 302-3) // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

3. Л а р и н, А.М. Презумпция невиновности / А.М. Ларин. Наука, 1982 г. – 30 с.

4. Н а ж и м о в, В.П. Право обвиняемого на защиту и презумпция невиновности в советском уголовном процессе / В.П. Нажимов. Вопросы осуществления правосудия по уголовным делам / Калининград, 1982 г. – 9 с.

5. П а ш и н, С. Чародей научных теорий. К столетию со дня рождения М.С. Строговича / С. Пашин. Российская юстиция, 1994 г. – N 8. – 31 с.

УДК 340.132.6

Чечеткин С.А. – студент

ПРОБЛЕМЫ ТОЛКОВАНИЯ НОРМ ПРАВА

Научный руководитель – Орлович Н.В. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

На современном этапе проблема толкования норм права является весьма актуальной и требует внимания не только ученых, но и профессиональных юристов, экономистов, финансистов и других специалистов. Ведь без глубокого понимания содержания норм права невозможна их эффективная реализация, систематизация, формирование правовой культуры, регулирования общественной жизни, укрепления законности и правопорядка.

Необходимость толкования обусловлена тем, что нормы права содержат специальные правовые понятия, категориальные определения, которые имеют специально-правовой характер, что обуславливает потребность в дополнительных их объяснениях. Это также связано с несовершенством использования законодательной техники, отсутствием логического и точного языка нормативно-правовых актов, несоответствием юридических норм фактическим обстоятельствам жизни.

Социальное значение любого толкования заключается в обеспечении однозначного понимания содержания юридической нормы всеми, кто ее применяет или реализует.

В процессе толкования проводятся оценка, как действующих правовых предписаний, так и проектов нормативно-правовых актов. Это позволяет выявить несовершенство законодательства, определить, какие недостатки требуют исправления.

В юридической литературе нет единого мнения относительно объекта толкования. На это место претендуют такие термины, как “законы”, “нормы права” и “право”. Однако, нужно отметить, что формулировка не имеет такой важности, как само содержание. Большинство

авторов применяют термин “ толкование норм права”, что является наиболее обоснованным.

Остается проблемой и место толкования норм права. Это порождает многочисленные дискуссии. Так, например, Олег Лейст, Лев Спиридонов выделяют толкованию место исключительно в процессе применения норм права. В.М. Романюк, С.А. Комаров считают, что толкование имеет место и в реализации права. А Н.Л. Гранат и В.В. Лазарев определяют толкование еще шире, предоставляя ему место в правотворческой деятельности, в правореализации, в процессе систематизации.

Также проблемой является вопрос о том, что все ли должны толковаться правовые нормы? Однако, как правильно подметил Исаак Фарбер, разграничение норм на “ясные” и “неясные” весьма субъективное, оно в большей степени зависит от знания и личного усмотрения интерпретатора, чем от техники законодательства. Поэтому при применении норм права к конкретным фактам общественной жизни должны толковаться все без исключения нормы. Это обусловлено тем, что нормам права свойственна системность, так как они регулируют общественные отношения не изолировано друг от друга, а в определенной совокупности. Настоящее содержание норм часто зависит от других, логически связанных с ними норм.

Несмотря на большую значимость процесса толкования, он до сих пор не получил должного освещения в юридической литературе. Недостаточное внимание к теме толкования норм права со стороны исследователей обусловлено очень разпространенными юридическими противоречиями. Многие считают, что для правильного толкования как бы достаточно одного здравого смысла. По этому поводу Георг Пухта писал: “от крайностей должны охранять юриста здоровый такт и смысл, внешние же правила полезны только слабым головам, спасая их от самостоятельного мышления, но таким лицам лучше не браться за толкование”. Однако, как убедительно подтверждает правоприменительная практика, одного только смысла не достаточно. Нужны также большие знания и умения в этой области.

Что касается мысли о том, что грамотно сложенный текст правовых актов не требует толкования, то это не совсем правильно. Необходимо учитывать, что чем совершеннее язык права, тем большее значения имеет правильность применения приемов толкования.

В итоге, можно отметить, что толкование норм играет достаточно весомую роль, так как является самым важным условием их правильного понимания и применения, а также дает возможность определить противоречивые и коллизионные нормы в законодательстве, установить связь общих и специальных норм, помогает правильно понять сферу их действия, круг лиц, на которых распространяется их действие, содержание того или иного законодательного термина.

УДК 339.138:637.1(476.4)

Шарснева М.А. – студент

**ИССЛЕДОВАНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КАЧЕСТВ
ПРОДУКЦИИ ОАО «БАБУШКИНА КРЫНКА»**

*Научный руководитель – Любецкий П.Б. – ст. преподаватель
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Улучшение качества продукции – важнейшее направление интенсивного развития экономики, источник экономического роста, эффективности общественного производства.

Цель исследования – определить факторы, влияющие на выбор того или иного вида продукта, изучить позицию предприятия ОАО «Бабушкина крынка» на рынке молочной продукции, выявить предпочтения потребителей на рынке масла сливочного, оценить уровень удовлетворенности потребителей продукцией ОАО «Бабушкина крынка», выявить причины неудовлетворенности или неудовлетворенности потребителей. В процессе исследования был использован метод однофакторного дисперсионного анализа.

Проанализировав данные по объему производства по всем видам продукции предприятия ОАО «Бабушкина крынка», было выявлено, что в 2009 году по сравнению с 2008г. объемы производства сливочного масла возросли в 2,5раза (на 361 тонну). Следовательно, был сделан вывод о том, что товар данной торговой марки востребован на рынке молочной продукции и является одним из прибыльных для предприятия. Таким образом, для исследования потребительских качеств и удовлетворенности потребителя качеством продукции ОАО «Бабушкина крынка» было выбрано масло сливочное (упаковка весом 200 гр.).

Сбор информации осуществлялся методом персонального интервью, форма опроса устная, с последующей письменной фиксацией ответов. В опросе приняло участие 100 человек в возрасте от 18 лет до 54, из них 58% составили женщины, 42% - мужчины.

Проведенные нами исследования показали, что все респонденты знакомы с продукцией ОАО «Бабушкина крынка». Максимальное количество покупок в неделю как у женщин так и у мужчин наблюдается одинаковое – 4 раза в неделю. В среднем потребители предпочитают покупать сливочное масло 1 раз в неделю.

Наиболее приемлемой считается бумажная упаковка – 59% респондентов, для 27% потребителей упаковка не имеет значения и не влияет на решение о покупке, 14% респондентов привлекает пластмассовая упаковка масла сливочного. Следовательно, был сделан вывод о том, что заинтересовать потребителей также можно и наиболее привлекательной упаковкой. Торговая марка «Бабушкина

крынка» выпускает масло сливочное в основном в бумажной упаковке. Очень редко встречается масло сливочное в пластмассовой упаковке. Те респонденты, которые выбирали вариант – пластмассовый вид упаковки масла сливочного, лишь за редким исключением нескольких респондентов (2%), указывали на отсутствие масла сливочного данного вида упаковки. Следовательно, для привлечения большего количества потребителей можно предложить выпуск масла сливочного в пластмассовой упаковке.

В ходе опроса также были выявлены причины покупки масла сливочного других торговых марок: большинство из них – 71% ответили, что предпочитают продукцию иного производителя из-за несоответствия вкусовых качеств продукции; 16% опрошенных респондентов считают цену неприемлемой, т.е. завышенной; 13% – неудовлетворены качеством продукции.

Исходя из данных, представленных в таблице, видно, что в зависимости от уровня дохода частота покупок масла сливочного ОАО «Бабушкина крынка» значительно не отличается. Из 24 человек с уровнем дохода до 400 т.р. 23 человека предпочитают покупать в среднем 1 упаковку товара, лишь 1 человек – 2 упаковки. Такая же тенденция наблюдается и в разрезе остальных уровней дохода покупателя: 800-1200 т. р. – 23 человека, из них 22 – покупают за 1 раз 1 упаковку масла сливочного, 1 человек – 2 упаковки; 1200-1600 т.р. – 21 человек, из них 18 – покупают 1 упаковку, 3 человека – 2 упаковки масла сливочного ОАО «Бабушкина крынка».

**Таблица сопряженности уровня дохода и количества покупок
масла сливочного ОАО «Бабушкина крынка»
в среднем за 1 покупку**

1	Уровень дохода	Количество покупок в среднем за 1 раз		Итого
		1 упаковка	2 упаковки	
	2	3	4	5
до 400	Частота	23	1	24
	% в количество покупок в среднем за 1 раз	24,7%	14,3%	24,0%
400-800	Частота	19	0	19
	% в количество покупок в среднем за 1 раз	20,4%	0%	19,0%
800-1200	Частота	22	1	23
	% в количество покупок в среднем за 1 раз	23,7%	14,3%	23,0%
1200-1600	Частота	18	3	21
	% в количество покупок в среднем за 1 раз	19,4%	42,9%	21,0%
1600-2000	Частота	6	2	8
	% в количество покупок в среднем за 1 раз	6,5%	28,6%	8,0%

Окончание таблицы

1	2	3	4	5
более 2000	Частота	5	0	5
	% в количество покупок в среднем за 1 раз	5,4%	0%	5,0%
Итого	Частота	93	7	100
	% в количество покупок в среднем за 1 раз	100,0%	100,0%	100,0%

Потребителям также предоставлялась возможность оценить стоимость качественной упаковки масла сливочного весом 200 гр. Диапазон предлагаемых цен покупателями на масло сливочное торговой марки ОАО «Бабушкина крынка» колеблется от 1000 руб. до 6000 руб. Средней оптимальной ценой для большинства покупателей одной упаковки качественного масла сливочного (весом 200гр.) является 3540 руб. Таким образом, был сделан вывод о том, что потребитель готов платить за качество продукции. Так как средняя цена одной качественной упаковки масла сливочного в сопоставлении с уровнем дохода респондентов близка к средней цене, названной респондентами.

В определении удовлетворенности покупкой масла сливочного ОАО «Бабушкина крынка» затруднились ответить 9% респондентов. 67% опрошиваемых потребителей «скорее довольны, чем нет» и 17% – «совершенно довольны». Следует отметить, что респонденты, выбравшие варианты 4 и 5 – находятся в зоне лояльности, они часто покупают масло сливочное данной торговой марки; 9% потребителей, выбравшие вариант 3, нейтральны, т.е. находятся в зоне безразличия, 4% респондентов неудовлетворены покупкой и находятся в зоне враждебности, 3 % респондентов полностью неудовлетворены покупкой масла сливочного данной торговой марки.

Свою политику в области качества ОАО «Бабушкина крынка» должна строить на серьезных маркетинговых исследованиях и анализе рынка. Активная инвестиционная политика, инвестиции в новые технологии и современный менеджмент дадут ощутимый результат для торговых партнеров и покупателей. В основе производственной стратегии и лидерства предприятия должны лежать три составляющие: натуральное сырье, полное техническое перевооружение, внедрение международных стандартов. Натуральный вкус и стабильно высокое качество продукции будет достигаться благодаря неукоснительному следованию трем основным принципам производства: использование в производстве только экологически чистого сырья и натуральных продуктов; внедрение современных технологий производства и контроля качества; использование новой технологии упаковки. Важным направлением повышения безопасности и качества выпускаемой про-

дукции является сертификация систем управления на соответствие международным стандартам.

УДК 347.9

Шевалдина Г.В. – студентка

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДОСТУПНОСТИ ПРАВОСУДИЯ ПО ГРАЖДАНСКИМ ДЕЛАМ

Научный руководитель – Матюк В.В. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Введение. Возможность обратиться к суду за защитой своих прав имеет особое значение, так как является гарантией соблюдения прав и свобод граждан всеми ветвями государственной власти. Среди множества проблем организации и функционирования судебной власти в Беларуси главное место сегодня занимает проблема доступа к правосудию. Поиск наиболее эффективной модели правосудия неразрывно связан с исследованием и решением вопросов доступа к правосудию. Становление гражданского общества также невозможно без эффективного и справедливого правосудия, которое не может считаться таковым, если является недоступным [4].

Проблемы доступа к правосудию всегда находятся в числе приоритетных проблем юриспруденции, требующих пристального внимания. Обеспечение доступа к правосудию – одно из неперемennых условий современного государства, где суд выступает главным правозащитным механизмом. Уровень защищенности личности со стороны судебной власти во многом определяет степень гуманности государства, уровень развития общества [3].

Материалы и методика. Цель исследования – изучение факторов, прежде всего экономических, влияющих на доступность правосудия, в том числе препятствующих обращению в суд и получению судебной защиты либо осложняющих такую защиту.

Данное исследование основано на диалектико-материалистическом подходе, применялись общенаучные методы.

Обсуждение результатов. На основании проведенных исследований можно сделать следующие выводы:

1) Обеспечение участия защитника и предоставления бесплатной юридической помощи является функцией государства. При этом лица, оказывающие соответствующую юридическую помощь, должны обладать достаточной степенью независимости от государства, в ином случае в конфликте публичного и частного интересов частный интерес не получает адекватного юридического представительства, позволяю-

щего обеспечить полноценную состязательность при разрешении соответствующего правового конфликта в суде [2].

2) Процессуальное законодательство всегда исходило из возможности для участвующих в деле лиц выбора: вести свое гражданское дело в суде лично либо воспользоваться помощью представителя. В законодательстве четко установлено, кто может быть представителем по делу [1, ст. 72]. Очевидно, что это должен быть квалифицированный специалист. Правосудие окажется недоступным, если полномочия судебного представителя не будут признаны судом. Поэтому проблема надлежащего оформления и признания полномочий представителя непосредственно связана с доступностью правосудия.

3) Процессуальное проявление прозрачности весьма ограничено и сводится, с одной стороны, к праву лиц, участвующих в деле, на открытое разбирательство дела в отсутствие специально установленных законом обстоятельств, при которых судебное разбирательство проводится в закрытом судебном заседании, и, с другой стороны, к праву любого лица присутствовать в открытом судебном заседании, не испрашивая на то разрешения суда. Ни у хозяйственных судов, ни у судов общей юрисдикции нет законодательно установленной обязанности публиковать все принятые судебные постановления. Но судебное решение не может скрываться от любого желающего ознакомиться с ним, поскольку после его публичного объявления оно не может составлять какую-либо тайну.

Заключение. Процесс формирования гражданского общества в нашей стране пока далек от завершения, что, в частности, связано с социально-экономическими факторами.

В современном белорусском обществе одной из самых острых является проблемы развития экономики, и как следствие значительное количество малоимущих граждан. Недостаток денежных средств для значительной части населения является одним из основных факторов, по которым правосудие для многих людей остается недоступным. Следовательно, решение проблем доступности правосудия в социально-экономическом плане связано с решением задачи борьбы с бедностью, повышением уровня жизни, ростом доходов населения, расширением социальной базы среднего класса.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский процессуальный кодекс Республики Беларусь: Кодекс Республики Беларусь от 11 января 1999 г.: с изм. и доп. по сост. на 15.07.2010 г. // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] /ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

2. С о б о л е в а, А. Бесплатная юридическая помощь: Стандарты Совета Европы и российская практика / А. Соболева. Российская юстиция. – 2003. – № 6. – 12 с.

3. С у к а л о, В.О. Доступ к правосудию: некоторые аспекты практической реализации / В.О. Сукало. Судовы веснік. – 2009. – № 2. – 3 с.

4. Приходько, И.А. Доступность правосудия в арбитражном и гражданском процессе: основные проблемы / И.А. Приходько. Монографическое издание. Санкт-Петербургский государственный университет. – 2005. – 670 с.

УДК 343.157.5:349.2

Шетько А.В. – студент

ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР ЗА СОБЛЮДЕНИЕМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ТРУДЕ

*Научный руководитель – Чернов А.В. – кандидат юр. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Право на труд - одно из важнейших конституционных прав граждан. Нарушение этого права затрагивает жизненно важные интересы граждан, прежде всего, право на оплату труда в соответствии с его количеством и качеством, право на отдых, право на охрану труда, право на получение профессии и повышение квалификации, на материальное обеспечение в случае нетрудоспособности и др.

Методологической основой исследования являются комплексный и системный подходы, обеспечивающие всесторонность проведенного анализа и сделанных выводов по совершенствованию прокурорского надзора за исполнением законодательства о труде.

Думаю, никто не станет отрицать, что проблема обеспечения контроля за соблюдением законодательства о труде в условиях мирового кризиса приобретает все большую значимость, а также занимает важное значение в осуществлении контроля за самим законодательством.

Стабильное социально-экономическое положение общества, соблюдение всеми субъектами трудовых правоотношений законодательства о труде дает дополнительные гарантии, как внутренней, так и внешней безопасности государства.

Факты нарушения трудового законодательства и трудовых прав работников имели и имеют с учетом новых обстоятельств довольно значительное распространение.

Обеспечение и соблюдение трудовых прав граждан является обязанностью всех государственных органов. Большая роль в обеспечении соблюдения трудового законодательства и защите трудовых прав работников отводится прокурорскому надзору. Присущими этому виду надзора правовыми средствами он активно влияет на укрепление правового режима в области трудового законодательства, в том числе охраны труда, защиты интересов государства и конституционных прав граждан.

По результатам проверок соблюдения законодательства о труде, проведенных с участием специалистов по охране труда межрайонных инспекций труда, прокурорами районов Гродненской области внесено

16 представлений, вынесено 12 предписаний, принесены 3 протеста, 2 руководителей привлечены к административной ответственности и в отношении 5 - вынесены официальные предупреждения о недопустимости нарушения закона.

Таким образом, в результате проведенных проверок прокуратурами принимаются меры по устранению выявленных недостатков и нарушений, а также меры по привлечению к дисциплинарной, административной, уголовной ответственности лиц, их допустивших.

Из правоприменительной практики видно, что при осуществлении надзора за соблюдением законодательства о труде прокурорские работники осуществляют проверки практически по всем вопросам трудового законодательства.

Наиболее распространены следующие нарушения трудового законодательства: незаконные увольнения и переводы работников, задержка сроков выплаты заработной платы, несоблюдение режима рабочего времени и времени отдыха, нарушения норм о трудовом договоре, о контракте, о коллективных договорах и соглашениях.

Поэтому необходимо предотвращать и пресекать своевременно нарушения, усилить контроль надзорных органов, что в свою очередь скажется не только на криминальной, но и на экономической обстановке в государстве.

ЛИТЕРАТУРА

1. Важенкова, Т.Н. Трудовое право: учеб. пособие / Т.Н. Важенкова. – Минск: Амалфея, 2008. – 432 с.
2. Басков, В.И. Курс прокурорского надзора. Москва : Зерцало, 1999. 480 с.;
3. Кеник, А.А. Настольная книга прокурора / А.А. Кеник. – Минск: Дикта, 2007. – 992 с.
4. Прокуратурой Гродненской области проведены проверки соблюдения законодательства о труде // [Электронный ресурс]. 2011. – Режим доступа: <http://www.prokuratura.gov.by/main.aspx?guid=23458#doc>. – Дата доступа: 20.05.2011.

УДК631.145:346.52

Шимоволос Е.В. – студентка

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ КАК ХОЗЯЙСТВУЮЩИЙ СУБЪЕКТ

Научный руководитель – Куницкий И.И. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Сельскохозяйственное предприятие - это хозяйственная первичная единица в системе агропромышленного комплекса, которая производит и реализует сельскохозяйственную продукцию потребителю с определенной выгодой, прибылью. Получение максимальной прибыли является главной целью хозяйственной деятельности и, пожалуй,

главным побудительным мотивом функционирования сельскохозяйственного предприятия в рыночной экономике. В связи с этим сельскохозяйственное предприятие должно обеспечивать производство конкурентоспособной продукции — высокого качества, разнообразного ассортимента и невысокой себестоимости. Это достигается благодаря научно-техническому прогрессу, освоению высокопроизводительной техники и энергосберегающих технологий. Кроме того, сельскохозяйственное предприятие обеспечивает расширенное воспроизводство, социальное развитие работников, гарантирует безопасные условия труда, оберегает окружающую природную среду.

Для сельскохозяйственного предприятия характерным является производственно-техническое и организационно-экономическое единство, а также его хозяйственная самостоятельность. *Под производственно-техническим единством* понимается тесная взаимосвязь между технологическим процессом и сельскохозяйственной техникой, дополняемая наличием вспомогательных и обслуживающих производственных единиц.

Организационно-экономическое единство означает наличие единого трудового коллектива и органов управления, взаимосвязь производственной программы с трудовыми, материальными, техническими и финансовыми ресурсами. Самообеспеченность необходимыми ресурсами для осуществления производственной деятельности, самостоятельный сбыт своей продукции, наличие бухгалтерского баланса активов и пассивов — все это в сочетании и есть *хозяйственная самостоятельность* предприятия.

Сельскохозяйственное предприятие - это имущественный комплекс, в состав которого входят все виды имущества, предназначенные для осуществления аграрной предпринимательской деятельности: сельскохозяйственные угодья, здания и сооружения, оборудование и инвентарь, сырье и сельскохозяйственная продукция, дебиторская и кредиторская задолженность. Имущество может быть объектом купли-продажи, залога, аренды и др.

И в тоже время, сельскохозяйственное предприятие представляет собой форму организации производственно-хозяйственной деятельности. В этом смысле оно — самостоятельно хозяйствующий субъект, который производит продукцию, выполняет работы и оказывает производственные услуги с целью получения прибыли.

Сельскохозяйственное предприятие имеет:

- наименование;
- место нахождения и реквизиты;
- печать, штамп и расчетный счет в банке;
- основные и оборотные средства производства;
- самостоятельный баланс;
- самостоятельную смету доходов и расходов.

Сельскохозяйственное предприятие в рыночной экономике преследует цель — извлечение *прибыли*. Поэтому, оно как субъект хозяйствования осуществляет предпринимательскую деятельность и является *коммерческой* организацией.

Сельскохозяйственное предприятие как коммерческая организация признается самостоятельным и равноправным участником гражданских правоотношений. Свой статус и организационно-правовую форму оно приобретает посредством *государственной регистрации* и внесения в *Единый государственный регистр (ЕГР)* юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. *ЕГР* представляет собой автоматизированную систему, содержащую данные информационно-справочного характера о включенных в нее субъектах учета. Декретом Президента Республики Беларусь и Положением о государственной регистрации хозяйствующих субъектов оговорены все нюансы процесса регистрации.

Участниками деятельности сельскохозяйственного предприятия являются:

- собственники капитала (собственники предприятия, акционеры). Они заинтересованы в сохранении и умножении активов предприятия, получении и распределении дивидендов, в максимальных доходах и минимальных расходах;
- управленцы предприятия и управленческий персонал, трудовой коллектив (работники предприятия);
- вкладчики капитала со стороны (банки, кредиторы), которые заинтересованы в погашении кредита и банковском проценте;
- поставщики ресурсов;
- потребители сельскохозяйственной продукции и услуг;
- государство, которое рассматривает сельскохозяйственное предприятие как объект, увеличивающий общественный продукт, снабжающий население продовольственными товарами и рабочими местами, являющийся источником поступления налоговых платежей.

В условиях рыночной экономики важнейшими задачами сельскохозяйственного предприятия являются:

- обеспечение финансовой устойчивости, способности расплачиваться по своим обязательствам собственными или заемными средствами;
- получение максимальной прибыли при минимальных затратах труда и средств на единицу продукции;
- обеспечение потребителей высококачественной продукцией в соответствии с заключенными договорами;
- обеспечение работников предприятия достойной заработной платой и создание для них нормальных условий труда;
- решение социальных вопросов отдельных работников и трудового коллектива;

- охрана окружающей среды (земли, воздушного и водного бассейнов).

Под *организационно-правовой формой* субъектов хозяйствования понимают совокупность имущественных и организационных отличий, способов формирования материально-технической базы, особенностей взаимодействия собственников имущества, учредителей (участников), их прав на управление хозяйственной деятельностью и ответственности между ними, кредиторами и государством.

Организационно-правовые формы и классификация субъектов хозяйствования систематизированы в Гражданском Кодексе Беларуси. В нем сформулированы особенности и характерные черты коммерческих организаций, каждая из которой вполне может быть хозяйствующим субъектом в агропромышленном комплексе.

Таким образом, как хозяйствующая организация, сельскохозяйственное предприятие — это *субъект*, а как имущественный комплекс, используемый для ведения предпринимательской деятельности коллективом физических лиц, которому он принадлежит, как производственная система — это объект приложения труда и капитала, *объект* хозяйственной деятельности. Для сельскохозяйственного предприятия присущи организационное единство, имущественная обособленность, гражданские права и обязанности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь: принят Палатой представителей 28 октября 1998 г.: одобр. Советом Респ. 19 ноября 1998 г.: текст Кодекса по состоянию на 10 августа 2010 г. — Минск, Амалфея, 2010.

2. Гражданское право. В 3 т. Т.1: учебник / А.В. Каравай(и др.); под ред. В.Ф. Чигира. — Минск: Амалфея, 2008. — 864 с.

3. Колбасин, Д.А. Гражданское право. Особенная часть: учеб. пособие. 2-е из. / Д.А. Колбасин. — Минск: Амалфея, 2007. — 784 с.

УДК: 346.5 / .9

Шкурят Ю.Ю. — студентка

ШТРАФНЫЕ САНКЦИИ ЗА НАРУШЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ КАК СПОСОБ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МЕХАНИЗМА ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Научный руководитель — Топоровская Л.В. — ст. преподаватель

Луганский национальный аграрный университет,
Луганск, Украина

Введение

Хозяйственный механизм — это совокупность приемов, методов, экономических рычагов, стимулов, регламентирующих развитие экономики. Экономическая роль хозяйственного механизма заключается

в ускорении темпов экономического развития и повышения экономической эффективности.

Предприятие любой организационно-правовой формы должно осуществлять свою деятельность в рамках действующего законодательства страны, которое включает большую совокупность различных нормативных-правовых актов и затрагивает все аспекты производственно - экономической деятельности предприятий, разрабатывается и действует на общегосударственном уровне.

Материалы и методика

Анализ и сравнение действующего гражданского, хозяйственного законодательства Украины.

Обсуждение результатов

В аспекте правового и законодательного обеспечения механизма хозяйствования особое место занимают хозяйственно-правовые санкции. Они играют роль правового способа нести ответственность в сфере хозяйствования.

Санкции, применяющиеся в хозяйственном законодательстве, существенно отличаются от санкций, предусмотренных нормами других отраслей права.

Хозяйственно-правовая ответственность базируется на принципах, в соответствии с которыми: потерпевшая сторона имеет право на возмещение убытков независимо от того, есть ли условие в договоре; предусмотренная законом ответственность производителя (продавца) за недоброкачество продукции применяется также независимо от того, предусмотрено ли это договором; уплата штрафных санкций за нарушение обязательства, а также возмещение убытков не освобождают правонарушителя без согласия второй стороны от выполнения принятых обязательств в натуре; в хозяйственном договоре недопустимы оговорки относительно исключения или ограничения ответственности производителя (продавца) продукции.

По своему назначению они одновременно могут выполнять разные функции, и в первую очередь они преследуют цель предугадать и не допустить наступления негативных последствий материального характера, а также в случае их наступления способствовать полному возмещению убытков стороне, которая их понесла, и только потом – применение к виновной стороне негативных последствий правового характера.

Штрафная хозяйственно-правовая ответственность выполняет карательную и дисциплинирующую функцию.

Штрафные санкции – это денежные суммы, которые участник хозяйственных отношений обязан уплатить в случае нарушения им правил осуществления хозяйственной деятельности, невыполнения или ненадлежащего выполнения хозяйственного обязательства.

Различают следующие виды штрафных санкций: штраф, пеню и неустойку.

Размер штрафа как экономической санкции регулируется законодательством тремя способами:

- штраф в твердой сумме. Примером этого вида штрафа являются штрафы, которые платят перевозчик и отправитель за невыполнение плана грузовых перевозок. Их размеры определяют транспортные уставы и кодексы отдельно относительно каждого вида транспорта;

- штраф в процентном отношении к сумме всего обязательства или невыполненной части обязательства. Например, если поставленная продукция не отвечает по качеству стандартам или условиям договора, поставщик платит покупателю штраф в размере 20 процентов стоимости продукции неподобающего качества;

- штраф в кратном размере к стоимости того предмета, который защищается штрафом. Например, за повреждение вагонов или контейнеров отправителем или грузополучателем во время погрузки или разгрузки грузов, эти субъекты платят сотрудникам железной дороги штраф в размере пятикратной стоимости поврежденного имущества.

Под неустойкой понимают денежную сумму или другое имущество, которое должник должен передать кредитору в случае нарушения обязательства, то есть это установленная договором санкция за невыполнение одной стороной обязательства перед другой стороной.

Пеня – это плата, которая исчисляется в виде процентов на сумму долга за несвоевременное выполнение обязательства, которые начисляются за каждый день просрочки его выполнения и взимается с правонарушителя в связи с несвоевременным погашением ним хозяйственного обязательства.

Заключение

Однако все вышеуказанные методы правового регулирования хозяйственной деятельности имеют не всегда положительный эффект, так как в сфере хозяйствования существуют такие отрицательные факторы как коррупция, теневая экономика, которые дают возможность уйти от ответственности платить по обязательствам.

Совершенствование хозяйственного механизма требует дальнейшего повышения роли правовых средств в регулировании национальной экономики, предъявляет новые, более высокие требования к правовому регулированию хозяйственной деятельности. Отсюда вытекает необходимость постоянного совершенствования действующего хозяйственного законодательства, которое призвано способствовать дальнейшему росту общественного производства и повышению его эффективности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Лебедеенко, В.И. Хозяйственное законодательство: Уч. пос. для дистанционного обучения / В.И. Лебедеенко, Р.О. Конижай; Под науч. ред. В.В. Костицкого. – К.: Университет «Украина», 2006. – 187 с.

2. Зобов'язальне право: теорія і практика / О.В. Дзера, Н.С. Кузнецова, В.В. Луць. та інші / За ред. О.В. Дзери. – К.: Юрінком. 2006. – 912 с.

УДК 316.454.5:347.726 (476.4)

Шпаковский Е.М. – студент

ИССЛЕДОВАНИЕ ЛОЯЛЬНОСТИ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ К БРЕНДУ «БРАТЬЯ ГРИЛЛЬ»

Научный руководитель – Артёменко С.И. – ст. преподаватель.

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Многие специалисты все больше склоняются к выводу, что основным фактором успеха большинства предприятий является верность потребителей, другими словами их лояльность. Данное понятие не так давно появилось у нас в стране, но уже завоевало интерес многих.

В маркетинговой литературе можно найти достаточно много понятий, относящихся к термину «лояльность».

В 1923 г. была сделана первая попытка определить «лояльность бренду» со стороны потребителей. Определение лояльности было предельно простым: «Потребитель, лояльный бренду, — это человек, который покупает ваш бренд в 100% случаев» [1]. Другие авторы впоследствии определяли «лояльность» и как «схему предпочтения одной марки при каждой покупке продукта» [2].

Реализация продукции ОАО «Смолевичская бройлерная птицефабрика» осуществляется под торговой маркой «Братья Грилль». Представленная в конце 2005 года, эта торговая марка заняла 1-е место на республиканском конкурсе «Бренд года – 2006». Продажа идёт во многих магазинах страны, а также в сети фирменных магазинов.

Выпуск продукции «Братья Грилль» осуществляется с целью выделения товаров на фоне конкурентов и упрочнения позиций на внутреннем рынке и завоевания новых рынков.

Миссия бренда «Братья Грилль» - производить сказочно вкусную мясную продукцию, приготовленную профессионально и с любовью для того, чтобы наши потребители могли получать истинное удовольствие.

ОАО «Смолевичская бройлерная птицефабрика» позиционирует себя следующим образом: продукция товарной марки «Братья Грилль» - для всех тех, кто хочет окунуться в сказочный мир с необыкновенно вкусными и незабываемыми продуктами от «Братья Грилль».

С целью изучения лояльности потребителей к бренду «Братья Грилль» были проведены однофакторный, дисперсионный, регрессионный и кластерный анализы.

На основе проведённых анализов можно сделать следующие выводы:

1. Дисперсионный анализ показал, что количество повторных покупок продукции «Братья Гриллер» зависит от пола потребителя и что у женщин этот показатель выше. Он составляет в среднем 1,48 раза из 5 покупок. Так как число повторных покупок у женщин больше чем у мужчин, птицефабрике можно предложить начать позиционировать себя как продукцию для расчётливых домохозяек, которые заботятся о правильном и здоровом питании своей семьи.

2. Регрессионный анализ выявил, что от известности бренда «Братья Гриллер» зависит число повторных покупок в 66% случаев. Зависимость частоты повторной покупки «Братья Гриллер»(Y) от известности бренда(X) можно представить линейным уравнением: $Y = 2,651 + 1,251x$. Поэтому предлагаем осуществлять коммуникационные мероприятия по продвижению данного бренда на территории Республики Беларусь.

3. Кластерный анализ выделил 2 группы: в первый кластер попали 88 наблюдений. Количество покупок бренда «Братья Гриллер» из 5 составляет в среднем 1. Они предпочитают в основном продукцию птицефабрики «Дружба» и «Петруха». Во второй кластер попали 12 наблюдений, число повторных покупок «Братья Гриллер» составляет около 4 из 5. Степень их лояльности довольно высока, но так как этих людей мало, можно сказать, что продукция ОАО «Смолевичская бройлерная птицефабрика» не пользуется большой популярностью среди населения. Это связано с тем, что продукция данного бренда в изучаемом регионе представлена в узком ассортименте и в небольших количествах.

Данные, полученные в результате анализов, позволяют разработать план мероприятий по повышению уровня лояльности к торговой марке «Братья Гриллер». Для этого предлагаем провести дегустацию продукции, распространить рекламу в местах продаж и в придорожных зонах, а так же на TV, для того, чтобы потребители убедились в том, что данному бренду можно доверять. Для продвижения бренда среди наиболее обеспеченной части населения предлагается использовать каталог, который будет оформлен в соответствующем стиле. В нем необходимо проиллюстрировать частично перечень предоставляемой продукции. Выполнен в цвете, размещен логотипа, слоган "Живи как в сказке!", контактная информация: адрес, телефон, телефон-факс, e-mail, адрес в Интернете. А также следует на последней странице выделить отдельно – анкета - пожелания клиентов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Aaker, D.A. Managing Brand Equity. – The Free Press, 1991. – P. 39.
2. Jacoby J. and Chestnut R.W. Brand Loyalty: Measurement and Management. – New York: Wiley, 1978.

УДК 368.9

Югасёва О.А. – студентка

СТРАХОВАНИЕ РИСКОВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Научный руководитель – Кузьмич А.П. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Сущность страхования состоит в том, что потребители услуги (страхователи) приобретают за определенную плату (страховой взнос) гарантию возмещения возможного ущерба за счет перераспределения объема ущерба немногих пострадавших среди всех страхователей.

Получая уверенность в том, что средства производства, продукция, финансовые ресурсы материально защищены от случайностей, предприниматель имеет возможность сосредоточить свое внимание на проблемах, непосредственно связанных с производственной, коммерческой и финансовой деятельностью.

Специфика страхования рисков в сельском хозяйстве состоит в том, что в этой отрасли процесс производства в значительной мере связан с природными рисками, обусловленными переплетением экономических процессов с естественными. Научно обоснованная и эффективная организация страхового бизнеса в определенной мере способствует устойчивому развитию сельскохозяйственных предпринимательских структур. Одним из видов страхования является страхование сельскохозяйственных культур.

Растениеводство больше, чем другая отрасль сельскохозяйственного производства, зависит от воздействия природно-климатических условий. Это обусловлено самим характером производственного процесса, так как в течение нескольких месяцев посевы сельскохозяйственных культур полностью находятся под влиянием метеорологических и других природных факторов.

Неблагоприятные природные факторы, воздействующие на конечные результаты в растениеводстве, можно разделить на две группы. Первую - составляют постоянные, т.е. обычные для той или иной местности, факторы: короткий вегетационный период, невысокие среднегодовые температуры воздуха и т.д. Вторую - образуют необычные, случайные отклонения от нормальных условий развития растений: ранние заморозки, длительное отсутствие осадков, градобитие и т.п.

Страхователями являются: сельскохозяйственные организации и объединения, кооперативные, арендные и фермерские хозяйства.

Объектом страхования являются определённые виды посевов сельскохозяйственных культур.

В понятие страхового случая входят следующие три момента: наличие объекта ответственности - посев (посадка) культуры; факт стихийного бедствия или других необычных неблагоприятных явлений;

недобор урожая сельскохозяйственной культуры. Отсутствие хотя бы одного из этих трех условий исключает ответственность страховщика.

Размер страховых платежей сельскохозяйственного предприятия определяется исходя из среднего застрахованного урожая каждой культуры, цены на ее продукцию, площади посева (посадки) и тарифов.

Следующий вид - это страхование животных. Страховая защита животноводства направлена, с одной стороны, на возмещение ущерба от падежа, гибели или вынужденного забоя животных как части основных и оборотных фондов сельскохозяйственных предприятий, а с другой - на уменьшение и компенсацию потерь животноводческой продукции от стихийных бедствий и других неблагоприятных событий.

В современных условиях страховая защита животноводства осуществляется преимущественно государственными страховыми организациями. При этом условия страхования животных в колхозах и государственных предприятиях (главным образом совхозах) отличаются от условий страхования животных в потребительской кооперации, других общественных хозяйствах. Для колхозов и совхозов страхование животных является одним из основных видов; характеризуется исключительно широким страховым полем. Это страхование, охватывающее всех животных при различных условиях их содержания, объективно требовало некоторого ограничения страховой ответственности.

Страхование, возмещая ущерб колхозов и совхозов при падеже и гибели животных, прежде всего, способствует обеспечению сохранности и стабильности поголовья животных. При этом надо отметить, что падеж и гибель животных (в отличие от уничтожения и повреждения основных оборотных фондов) вызывается не только стихийными бедствиями, но и различными болезнями, которые также включаются в страховую ответственность. Вместе с тем ряд болезней животных связан с нарушением условий их содержания, кормления, воспроизводства.

В соответствии с Постановлением Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь от 23.10.2007 № 73 «Об отнесении животных к племенным для целей обязательного страхования» для целей обязательного страхования в государственной поддержке урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы под племенным скотом и птицей понимаются племенной крупный рогатый скот - быки-производители и коровы основного стада; племенные свиньи - свиноматки и хряки основного стада; родительские и прародительские стада кур, принадлежащие юридическим лицам, занимающимся разведением племенных животных и аттестованным в установленном законодательством порядке.

Перечень инфекционных болезней и стихийных бедствий, от которых проводится страхование, включает как общие для разных видов животных болезни (например, ботулизм, бруцеллез, сибирскую язву, столбняк, туберкулез, ящур и др.), так и специфические болезни лошадей, крупного и мелкого рогатого скота, свиней, пушных зверей и кроликов, птиц, пчел.

Страхование проводится на случай гибели животных от следующих стихийных бедствий: бурана, бури, урагана, ливня, града, наводнения, землетрясения, обвала, селя, удара молнии. Страховое возмещение выплачивается и в случае, когда следствием стихийного бедствия явилась неинфекционная болезнь животных, вызвавшая их гибель в течение 10 дней после стихийного бедствия. По условиям страхования гибелью животных считается не только их падеж, но и вынужденный забой или уничтожение в связи с событием, от которого проводится страхование.

Проводится также страхование собак - охотничьих, служебных, сторожевых и декоративных. Предусматривается возмещение потерь в случае гибели от различных болезней, кражи (пропажи), стихийных явлений и т.п. Стоимость и страховые платежи исчисляются отдельно по группам животных. Несмотря на некоторые отличия в условиях страхования племенного и неплеменного скота, взрослых животных и молодняка, платежи рассчитываются для соответствующей группы по единым ставкам. При гибели или вынужденном убое, ущерб рассчитывается исходя из действительной стоимости животных на день гибели животных. Ущерб основных и оборотных средств определяется их действительной стоимости с учетом износа. В сумму ущерба включаются также расходы по спасению имущества и приведению его в порядок после бедствия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Семенова, Т.В., Сельскохозяйственное страхование на современном этапе / Т.В. Семенова. – М., 2007 г. – 347 с.
2. Никитенко, Л.К., Страховое дело / Л.К. Никитенко. – М., 1988 г., – 368 с.
3. Об отнесении животных к племенным для целей обязательного страхования: Постановлением Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь от 23.10.2007 № 73 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2011.

УДК 347.627.2

Юзефальчик А.В. – студент

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БЕЛОРУССКОГО ИНСТИТУТА РАСТОРЖЕНИЯ БРАКА И ЗАРУБЕЖНОЕ БРАКОРАЗВОДНОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Научный руководитель – Чечкова С.П. – ст. преподаватель

УО «Могилевский государственный университет им. А.А. Кулешова»,
Могилев, Республика Беларусь

Все проблемы, касающиеся создания, функционирования и распада семьи, включая, разумеется, и правовые проблемы, всегда были, есть и будут особо актуальными, поскольку брак и семья представляют собой непреходящие ценности, являющиеся неотъемлемой частью человеческой цивилизации в целом. Проблема укрепления брака и семьи может быть разрешена посредством совершенствования бракоразводного законодательства.

Итак, брак в принципе является союзом пожизненным. Однако, как и всякое социальное явление, брак в качестве супружеских отношений не только возникает, но и проходит определенные стадии своего развития, заключительной фазой которого является его прекращение. Свобода брака как его основное начало предполагает не только свободу его заключения, но и свободу его прекращения.

В теории семейного права под прекращением брака понимается обусловленное наступлением определенных юридических фактов прекращение правоотношений, возникших между супругами из юридически оформленного брака.

Право всех современных государств называет одинаковые основания прекращения брака:

- смерть или объявление в судебном порядке одного из супругов умершим;
- расторжение брака (развод).

В современном семейном праве институт расторжения брака является сравнительно молодым, поскольку долгое время государство и право, длительно находившиеся под воздействием церкви, исходили из принципа нерасторжимости брака. Именно под влиянием византийского права брак стал действительно почти нерасторжимым: «Люди должны были привыкнуть к мысли, что брак почти нерасторжим, и стремиться выработать такое поведение, которое бы позволило им ужиться, а не расходиться по всякому малозначительному поводу» [3, с. 50] Известны такие периоды, когда смерть одного из супругов хотя и прекращала брак, но статус пережившего супруга, как правило, вдовы, не позволял вновь сочетаться браком. Так, в настоящее время в отдельных странах допускается прекращение брака при жизни супругов только при наличии определенных оснований, при этом процедура

расторжения брака слишком сложная (как, например в Мальте). Возможны такие ситуации, когда фактический распад семьи не может быть юридически оформлен ввиду отсутствия законных условий. Однако все-таки положения института расторжения брака большинства современных государств обуславливаются приоритетом прав и свобод человека:

Изучение истории и иностранного законодательства по вопросам расторжения брака позволяет по-иному оценить некоторые положения действующего белорусского права в этой сфере, подвергнуть сомнению кажущийся демократическим и передовым характер отдельных установлений. Так, представляется необходимым ввести в белорусское право, известный некоторым зарубежным правовым порядкам (Великобритания, Германия, США и др.) принцип виновного поведения супруга (например, злоупотребление алкогольными напитками и наркотическими средствами, занятие азартными играми, и др.), делающего невозможными дальнейшую совместную жизнь супругов и сохранение семьи, из которого следует исходить при определении последствий расторжения брака. Установление данного принципа бракоразводного законодательства позволит добросовестному супругу требовать определенной компенсации при расторжении брака. Кроме того, виновный супруг абсолютно лишается возможности на получение содержания от другого супруга.

Расторжение брака в Республике Беларусь согласно ст. 36 Кодекса Республики Беларусь о браке и семье производится судом в порядке искового производства. При приеме искового заявления о расторжении брака суд предоставляет супругам трехмесячный срок для принятия мер к примирению, а также для достижения соглашения о совместных несовершеннолетних детях и разделе имущества. Без предоставления срока на примирение брак расторгается по заявлению одного из супругов, если другой супруг: признан в установленном законом порядке безвестно отсутствующим; признан в установленном законом порядке недееспособным вследствие душевной болезни или слабоумия; осужден за совершение преступления к лишению свободы на срок не менее трех лет. Что касается осужденного супруга к лишению свободы сроком более трех лет, то следует уведомлять его о поступившем в суд заявлении о расторжении брака от другого супруга, чтобы он мог выразить согласие или возражение против предъявленного иска. Такое правило установлено действующим гражданским законодательством Грузии, в частности ч. 2 ст. 1139 Гражданского Кодекса Грузии.

Для смягчения последствий супружеских конфликтов в зарубежных странах реализована идея семейной медиации, преследующей цель предпринять попытки, если не разрешить конфликт полностью, то хотя бы добиться сотрудничества бывших супругов в послеразвод-

ный период в интересах детей. В этой связи целесообразно использовать Европейский опыт функционирования службы медиации, традиционной обязательной составляющей бракоразводного процесса, и ввести в Кодекс о браке и семье Республики Беларусь институт примирительной процедуры с участием профессионально подготовленных посредников, возложив такие обязанности на государственные семейные консультации, оказывающие данные услуги на безвозмездной основе.

Полагаем целесообразным установление так называемого траурного срока, известного индусскому и мусульманскому праву. Юридическое значение траурного срока в том, что до его истечения женщина не может вступить в новый брак при прекращении прежнего брака. Для повторных браков женщин такой срок является отрицательным условием заключения брака, препятствующим браку обстоятельством. Законодательное закрепление траурного срока объясняется необходимостью достоверного установления происхождения детей во избежание споров по поводу отцовства. В иностранном праве длительность траурного срока исчисляется, как правило, тремя месяцами, поскольку этот период достаточен для выявления возможной беременности от прекращенного брака.

Таким образом, заимствование отдельных прогрессивных положений иностранного бракоразводного законодательства с целью совершенствования отечественного института расторжения брака, несомненно, будет способствовать укреплению социального учреждения брака и семьи в Республике Беларусь.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кодекс Республики Беларусь о браке и семье, 9 июля 1999 г., №278-З : в ред. от 15.07.2010 г. // Консультант Плюс : Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». Минск, 2011.
2. Гражданский кодекс Грузии. Книга 5. Раздел 1. Глава 2. [Электрон. ресурс] // Поисковый портал Яндекс. Режим доступа <http://law.edu.ru/norm/norm.asp>. – Дата доступа: 03.10.2011.
3. К у т ь и н а, Г.А. Древнерусское государство и право : учеб. пособие / Г.А. Кутьина, Т.Е. Новицкая, Н.А. Семидеркин, под ред. Т.Е. Новицкой. М. : Зерцало, 1998. 82 с.
4. З е н и н, И.А. Гражданское и торговое право зарубежных стран : учеб. пособие / И.А. Зенин. – М. : МЭСИ, 2005. – 194 с.
- Развод по мальтийски [Электрон. ресурс] // Поисковый портал Яндекс. – Режим доступа : <http://www.maltavista.ru/info/divorce>. – Дата доступа : 03.10.2011.
5. П е н к р а т, В.Н. Семейное право : практическое пособие / В.Н. Пенкрат. – Минск: «Молодежное научное общество», 2004. – 180 с.

УДК 338.434:34

Яскевич Т.С. – студентка

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ФИНАНСИРОВАНИЯ В СФЕРЕ АПК

*Научный руководитель – Чернов А.В. – кандидат юр. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Агропромышленный комплекс является экономически и социально значимой сферой народного хозяйства Республики Беларусь, которая динамично развивается и имеет стабильные результаты работы.

Финансовая деятельность сельхозпроизводителей включает отношения, которые возникают в связи с финансовым обеспечением уставных задач. Субъекты сельскохозяйственной деятельности самостоятельно формируют свои ресурсы за счет любых источников, предусмотренных законодательством, и используют их для выполнения уставных целей деятельности.

Государство гарантирует приоритетность развития агропромышленного комплекса специальными мерами экономической, социальной и правовой политики, в том числе приоритетность обеспечивается системой государственной поддержки.

Государственная поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей осуществляется за счет средств республиканского и местных бюджетов и предполагает использование механизмов льготного налогообложения, кредитования, лизинга, ценообразования и страхования. В соответствии с бюджетной классификацией Республики Беларусь при ежегодном формировании республиканского и местных бюджетов предусмотрено выделение следующих статей расходов, связанных с сельским хозяйством:

- 1) на сельскохозяйственное производство;
- 2) на бюджетные организации сельского хозяйства;
- 3) на государственные комплексные программы по развитию АПК и обеспечению аграрной реформы;
- 4) на крестьянские (фермерские) хозяйства;
- 5) на иные мероприятия в области сельского хозяйства.

Кроме этого, на республиканском и местном уровнях дополнительно создаются специальные целевые бюджетные фонды, предназначенные для поддержки производителей сельскохозяйственной продукции.

Одновременно в законодательстве определяются и основные направления использования средств соответствующих фондов. Средства республиканского фонда поддержки производителей сельскохозяйственной продукции, продовольствия и аграрной науки должны направляться в основном:

- на поддержку реформированных и других организаций агропромышленного комплекса под разработанные ими бизнес-планы развития сельскохозяйственного производства, прошедшие соответствующую экспертизу, путем выдачи бюджетных ссуд;
- на льготирование процентов по банковским кредитам, выдаваемым организациям агропромышленного комплекса;
- на приобретение сельскохозяйственной техники для передачи ее сельскохозяйственным организациям на условиях долгосрочной аренды;
- на финансирование аграрной науки.

Средства местных целевых бюджетных фондов стабилизации экономики производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия направляются на восстановление, приобретение сельскохозяйственной техники и приобретение нефтепродуктов, создание механизированных обособленных подразделений юридических лиц, закупку зерна, а также возврат банковских кредитов, полученных на эти цели под гарантии Правительства Республики Беларусь или местных исполнительных и распорядительных органов, и товарных кредитов, выданных в установленном порядке [2, с.112].

За счет бюджетных средств осуществляется и приобретение сельскохозяйственной техники для передачи ее в дальнейшем сельскохозяйственным организациям на условиях долгосрочной аренды (лизинга).

Сельхозпроизводителям оказывается серьезная поддержка в сезонном кредитовании весенне-полевых работ и уборочной страды, в капитально-восстановительном ремонте и модернизации сельскохозяйственной техники. Денежные средства выделяются на реализацию целевых программ, удешевление удобрений и средств химической защиты растений, горюче-смазочных материалов. Кроме того, оказывается поддержка на племенное животноводство, элитное семеноводство, приобретение высокопроизводительной техники ведущих фирм, субсидируются процентные ставки по привлеченным кредитам в банках, компенсируется часть затрат на страхование сельскохозяйственных культур. Всё это направлено на то, чтобы сельчане смогли наращивать производство конкурентоспособной продукции, привлекать крупных инвесторов.

В соответствии с Государственной программой устойчивого развития села на 2011 – 2015 годы, утвержденной Указом Президента Республики Беларусь № 342 от 1 августа 2011 года, В АПК Республики Беларусь в 2011 году будет реализовываться 18 госпрограмм и мероприятий, общий объем финансирования по которым должен составить Вг16,4 трлн. В частности, на реализацию программы по дооснащению сельхозпредприятий техникой в 2011 году предполагается направить Вг4,9 трлн., переоснащение и строительство свиноводческих комплек-

сов - Br3,5 трлн, программы развития молочной отрасли - Br4,4 трлн, программу развития птицеводства - Br1,4 трлн, сохранение и использование мелиорированных земель - Br913 млрд.

Источниками финансирования мероприятий Государственной программы будут являться также собственные средства организаций, полученные в результате их производственно-хозяйственной деятельности, и привлеченные прямые инвестиции, в том числе иностранных инвесторов [1].

Потребность в финансовых ресурсах, необходимых для реализации Государственной программы, согласуется с необходимостью обеспечения ежегодных темпов роста производства продукции сельского хозяйства в соответствии с Основными положениями Программы социально-экономического развития Республики Беларусь на 2011–2015 годы.

Таким образом, Государственная программа устойчивого развития села на 2011–2015 годы направлена на повышение эффективности сельскохозяйственного производства, укрепление и развитие экономики организаций агропромышленного комплекса.

ЛИТЕРАТУРА

1. О Государственной программе устойчивого развития села на 2011-2015 годы: Указ Президента Республики Беларусь от 1 августа 2011 г. № 342 // Зарегистрировано в Национальном реестре правовых актов Республики Беларусь 3 августа 2011 г. N 1/12739.

2. Аграрное право: ответы на экзаменац. вопр. / Н.А. Шингель. – Минск: ТетраСистемс, 2007. – 144с.

СЕКЦИЯ 8

УЧЁТ И АНАЛИЗ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В АПК И ЕЁ ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

УДК635.21:631.158:658.531

Абрамович Ю.Э. – студентка

НЕКОТОРЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СНИЖЕНИЯ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО КАРТОФЕЛЯ

Научный руководитель – Куруленко Т.А. – ассистент

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Картофель - одна из культур, широко распространённых на территории Республики Беларусь. Производство картофеля является традиционным направлением растениеводства. Его выращиванием занимаются крупнотоварные сельскохозяйственные организации, крестьянские (фермерские) хозяйства, население в своих личных подсобных хозяйствах и др. Современное картофелеводство является одной из приоритетных отраслей сельского хозяйства. В экономике народного хозяйства картофель занимает особое место, как незаменимый продукт питания и необходимое сырьё для промышленности, используется на корм скоту. Но, несмотря на широкое распространение данной отрасли, в ней существует ряд проблем (устаревшая материально-техническая база, нехватка картофелехранилищ, отсутствие рынков сбыта и др.).

Одной из проблем отрасли является довольно высокая себестоимость картофеля. Поэтому в современных условиях особую актуальность приобретает проблема совершенствования учёта затрат на производство картофеля и поиск резервов снижения его себестоимости. Важной составляющей в системе организации учёта затрат является экономически обоснованная их классификация, обеспечивающая возможность их глубокого анализа, планирования, контроля, изыскания внутрихозяйственных резервов снижения себестоимости продукции. Большое значение в планировании, учёте и калькулировании себестоимости продукции имеет группировка затрат по калькуляционным статьям [2].

Так, нами была рассчитана структура затрат на производство картофеля (в расчете на 1 га посевной площади) за 2010 год в среднем по Минской области и проведен сравнительный анализ с аналогичными данными ОАО «Мирополье» Борисовского района Минской области (таблица).

Анализируя данные таблицы можно заметить, что в структуре затрат на 1 га посевной площади в среднем по Минской области наи-

большой удельный вес занимает статья «Оплата труда с начислениями». Это связано с тем, что картофель является одной из самых трудоемких культур. Значительный удельный вес эта статья в структуре затрат занимает и в ОАО «Мирополье» (22,4%). По нашему мнению, экономии затрат по этой статье в ОАО «Мирополье» можно получить за счет снижения трудоемкости производства картофеля. А для этого в организации необходимо обновить парк специальных машин, заменив морально устаревшую и физически изношенную технику на современную – более производительную и многофункциональную.

Состав и структура затрат на производство картофеля (в расчете на 1 га)

Статьи затрат	В среднем по Минской области		ОАО «Мирополье» Борисовского района		ОАО «Мирополье» к средним данным по Минской области, п. п.
	Млн. руб на 1 га	%	Млн. руб на 1 га	%	
Оплата труда с начислениями	2,59	29,0	1,55	22,4	-6,6
семена	1,26	14,1	0,33	4,8	-9,3
Удобрения и средства защиты растений	1,82	20,4	1,72	24,8	4,4
Затраты по содержанию основных средств	0,87	9,7	0,58	13,4	3,7
Работы и услуги	0,62	6,9	1,06	10,3	3,4
Стоимость ГСМ на технологические цели	0,86	9,6	0,94	13,6	4,0
Стоимость энергоресурсов	0,02	0,2	0,2	2,9	2,7
Прочие прямые затраты	0,27	3,2	0,12	1,7	-1,5
Затраты по организации производства и управлению	0,62	6,9	0,42	6,1	-0,8
Всего	8,93	100	6,92	100	

Примечание: Рассчитано автором на основе информации годовых отчетов сельскохозяйственных организаций Минской области

Также большой удельный вес в структуре затрат занимает статья «Удобрения и средства защиты растений» (в среднем по Минской области 20,4 %, а в ОАО «Мирополье» - 24,8%) (таблица). Это вызвано тем, что картофель является самой удобряемой культурой – на 1 га в среднем приходится 350-400 кг действующего вещества NPK, а также тем, что в последнее время сельскохозяйственные организации вынуждены проводить неоднократные химические обработки против вредителей и болезней. Снизить затраты по этой статье, по нашему мнению, можно проведя ряд агротехнических мероприятий. Например, закупить и использовать для посева новые высокоурожайные и устойчивые к болезням сорта.

Статья «Затраты на содержание основных средств» также занимает довольно большой удельный вес в их структуре (13,4% в ОАО «Ми-

рополь»). По нашему мнению, это связано с изношенностью МТП, специальных машин, необходимостью частого их ремонта. Для снижения затрат на ремонт мы считаем целесообразным обновить парк специальных машин для возделывания картофеля.

Что касается статьи затрат «Семена», то её удельный вес в структуре затрат в ОАО «Мирополье» ниже чем в среднем по Минской области. Это объясняется тем, что в ОАО «Мирополье» на посев в основном используется картофель собственного производства, который уступает новым высокоурожайным, устойчивым к болезням сортам. Поэтому мы считаем, что ОАО «Мирополье» следует закупить семенной материал картофеля новых сортов - несмотря на то, что повысятся затраты по данной статье, в конечном итоге они окупятся получением более высокого и качественного урожая.

Таким образом, предложенные меры, по нашему мнению, будут способствовать не только снижению себестоимости картофеля, но и улучшат другие показатели эффективности его производства в организации.

ЛИТЕРАТУРА

1. Методические рекомендации по учёту затрат и калькулированию себестоимости продукции, работ, услуг. Утв. Постановлением Министерства сельского хозяйства и продовольствия РБ №65 от 14.08.2010г.

2. С т е ш и ц, Л.И. Калькуляция себестоимости продукции в организациях АПК / Л.И. Стешиц, М.И. Стешиц. – Минск: Вышэйшая школа, 2008г. – 304 с.

УДК 336.22:005

Бадяева Е.Г. – студентка

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ

Научный руководитель – Язкова Г.В. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Одно из важнейших условий стабилизации финансовой системы любого государства – это обеспечение устойчивого сбора налогов, надлежащей дисциплины налогоплательщиков. Уплата налогов оказывает мощное регулирующее воздействие на жизнь общества.

Налоги являются необходимым звеном экономических отношений в обществе с момента возникновения государства. Развитие и изменение форм государственного устройства неизменно сопровождаются преобразованием налоговой системы. В современном цивилизованном обществе налоги - основная форма доходов государства. Помимо сугубо финансовой функции, налоговый механизм используется в целях

экономического воздействия государства на общественное производство, его динамику и структуру.

В последние годы налоговая система Беларуси претерпела существенные изменения как в части структуры, так и в отношении методологии исчисления отдельных налогов и стала более последовательной, снизилось ее фискальное давление на экономику.

Усилия по совершенствованию налоговой системы республики - движущий фактор проводимых реформ, ведь только такая налоговая система является важным условием для привлечения инвестиций и стимулирования деловой инициативы. Внесение существенных изменений в Налоговый кодекс Беларуси и введение электронных технологий в налоговую сферу способствовали гармонизации налоговой системы республики по составу налогов и механизму их администрирования с современными подходами развитых стран. Итогом активной работы по совершенствованию налоговой системы стали ежегодное сокращение перечня обязательных налоговых платежей, снижение налоговых ставок, модернизация упрощенной системы налогообложения, оптимизация процедур налогового администрирования.

Так, сегодня белорусский плательщик уплачивает: налог на прибыль, налог на добавленную стоимость, налог на недвижимость, земельный налог, экологический налог, отчисления в социальный фонд, отчисления в инновационные фонды. Необходимость уплаты остальных налоговых платежей возникает только в случае занятия плательщиками специфическими видами деятельности (налог на доходы от лотерейной деятельности) либо совершения специфических операций (оффшорный сбор, акцизы и т.п.).

Работа по совершенствованию налоговой системы продолжается и в настоящее время, а уже с 2012 года планируется реализовать на законодательном уровне особенности налогообложения, широко применяемые в странах Европы и Азии. Сегодня главной задачей наряду с совершенствованием структуры и механизмов взимания установленных налогов и сборов с ориентацией на максимальное приближение по их составу и периодичности уплаты к налоговым системам развитых стран является радикальное упрощение процедур налогового администрирования.

Налоговое администрирование - наиболее социально выраженная сфера управленческих действий. Недостатки налогового администрирования приводят к снижению поступлений налогов в бюджет, увеличивают вероятность налоговых правонарушений и в конечном итоге нагнетают социальную напряженность, в то время как эффективное налоговое администрирование обеспечивает благоприятные перемены в различных сферах экономики, способствует улучшению инвестиционного климата.

Одним из направлений по совершенствованию налогового администрирования является использование электронных технологий, в частности электронного декларирования, позволяющего плательщикам представлять в налоговые органы декларации (расчеты) по налогам и сборам в электронном виде, тем самым уменьшая издержки не только свои, но и государства, а также осуществление электронного консультирования и иных сервисов.

Главной задачей налогового администрирования – обеспечение «собираемости» налогов – зависит не только и не сколько от эффективности работы налоговых администраций, сколько определяется прежде всего возможностями самой экономики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Предложения по совершенствованию налогового администрирования [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://bdr.by/main/10701-2011-06-24-07-57-11>. – Дата доступа 24.06.2011.

2. Совершенствование налогового администрирования как одно из направлений повышения эффективности налоговой политики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.jourclub.ru/15/642/2/>. – Дата доступа 18.04.2011.

3. Пути усовершенствования налогообложения в РБ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://revolution.allbest.ru/finance/00022583_0.html. – Дата доступа 19.05.2011.

УДК 336.7

Березкин М.И. – студент

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РАСЧЁТАМ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ

Научный руководитель – Волкова О.В. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

В настоящее время большое внимание уделяется расчётам с поставщиками и подрядчиками. Это обусловлено тем, что постоянно совершающийся кругооборот хозяйственных средств вызывает непрерывное возобновление многообразных расчётов. Одним из наиболее распространённых видов расчётов как раз и являются расчёты с поставщиками и подрядчиками за сырьё, материалы, товары и прочие материальные ценности.

От состояния расчётно-платежных отношений как непосредственно между участниками экономического процесса, так и между ними и государством в значительной мере зависит эффективность функционирования экономики государства. Платежная дисциплина является важнейшим условием для нормального товарообмена, формирования бюджета, реализации программ социально-экономического развития государства.

Эффективность системы расчетно-кредитных операций во многом зависит от правильной организации бухгалтерского учета таких операций, основной задачей которого является не только своевременное, точное и правильное оформление этих операций и отражение их в учетных регистрах, но и контроль со стороны работников бухгалтерской службы за своевременностью взыскания сумм дебиторской и перечисления кредиторской задолженности.

Долгое время считалось, что в банках с помощью денежного оборота опосредуется оборот народнохозяйственный. Банкам, таким образом, отводилась второстепенная роль в организации и учете денежного оборота. Естественно, эта роль присуща банкам: посредничество в платежах является одной из первых и основных их функций. Но сейчас главное другое – нужно уметь торговать деньгами как специфическим товаром, который «производят» банки. Деньги – универсальный инструмент экономики, и если они не работают, серьезный урон наносится и их владельцу и экономике. Заставить деньги работать активно, с выгодой как раз и помогают банки, осуществляя безналичные расчеты.

Помимо этого, расчеты ведутся с бюджетом, банками, органами страхования, различными общественными организациями, благотворительными фондами, непосредственно с работниками и др. Всевозможные расчеты, возникающие между предприятиями, ведутся при помощи денег. С их помощью завершается превращение денежной формы выделенных средств в производственные запасы, получение денежной выручки и заключенного в ней чистого дохода. Этим самым денежные расчеты выступают важнейшим фактором обеспечения кругооборота средств, а их своевременное завершение служит необходимым условием непрерывного процесса производства.

Поставщики и подрядчики – это организации, поставляющие сырьё, материалы и другие товарно-материальные ценности, а также оказывающие различные виды услуг (отпуск электроэнергии, пара, воды, газа и др.) и выполняющие различные работы (капитальный и текущий ремонт основных средств и др.).

Система безналичных расчетов в Республике Беларусь несовершенна и имеет ряд недостатков. В частности для обеспечения расчетов необходимо усовершенствование или создание законодательной базы расчетов, не указаниями Национального банка, а законом должны быть четко определены права и обязанности, ответственность сторон, участвующих в расчетах. Каждый участник расчетов должен четко представлять все последствия своих действий или бездействий. Хотя законы, как правило, должны быть прямого действия, но в них всего не предусмотреть [1].

Расчеты безналичным путем должны быть построены таким образом, чтобы обеспечить своевременное получение денежных средств за поставленные товары, выполненные работы и оказанные услуги. Ра-

циональная организация расчетов имеет огромное значение для укрепления договорной дисциплины, выполнения обязательств по поставкам товаров в заданном ассортименте и качестве, повышения ответственности предприятий за соблюдение платежной дисциплины, сокращения и предупреждения дебиторской задолженности, оптимизация кредиторской задолженности, ускорения расчетов [2].

Предприятия должны совершенствовать формы расчетов с поставщиками и подрядчиками. Расчеты могут быть организованы в зависимости от местонахождения поставщиков, характера и содержания операций, организации взаимного контроля. Здесь же предлагается для проведения расчетов использовать электронное банковское сообщение. Оно представляет собой электронный образ расчетного документа, утвержденного Национальным банком Республики Беларусь.

Поставщик желает быть уверенным, что причитающаяся ему сумма за поставку товара будет оплачена и настаивает на предоплате. В свою очередь, покупатель не желает платить за поставку товара прежде, чем убедится, что товар действительно отгружен (или получен) и соответствует условиям контракта [3].

Именно такие столкновения интересов сторон и являются отправной точкой для поиска новых форм осуществления расчетов, одной из которых является аккредитив.

Система безналичных расчетов в Республике Беларусь действует, но наш взгляд она несовершенна и имеет ряд недостатков. В частности для обеспечения расчетов необходимо усовершенствования или создание законодательной базы расчетов, не указаниями Национального банка, а законом должны быть четко определены права и обязанности, ответственность сторон, участвующих в расчетах. Каждый участник расчетов должен четко представлять все последствия своих действий или бездействий. Хотя законы, как правило, должны быть прямого действия, но в них всего не предусмотреть.

Последние несколько лет состояние экономики характеризуется кризисом неплатежей, который наиболее остро проявляется на крупных предприятиях. Не получая своевременно денег за производимую ими продукцию, они не могут рассчитываться со своими поставщиками и подрядчиками. Сложившаяся ситуация заставляет стороны искать другие пути расчета. Наиболее доступным среди них является проведение взаимозачета.

На наш взгляд, в качестве возможных вариантов решения проблемы можно рассмотреть следующее:

- 1) Разработка и внедрения концепции государственного регулирования аграрных цен для достижения оптимальной защищенности производителей;

- 2) Изменение структуры агробизнеса и аграрного банка республики;

- 3) Использование резервов внутреннего рынка для высокой защищенности производителя без снижения благосостояния потребителя;
- 4) Развития внешнеторговых связей и либерализации торговли сельхозтоварами.

ЛИТЕРАТУРА

1. Захаров, В.С. Система безналичных расчетов / В.С. Захаров. Главный бухгалтер. 2006 – № 22 – 50 с.
2. Кравченко, М.А. Учет внутрихозяйственных операций предприятий на основе нового плана счетов бухгалтерского учета / М.А. Кравченко. Бухгалтерский учет и анализ – 2007. – № 1. – С. 4-6.
3. Богоненко, В. Безналичные расчеты в РБ. Что нового? / В. Богоненко. Национальная экономическая газета. – 2009. – №24. – 11 с.

УДК 631.3-6: 631.164.28

Берестень Ю.И. – студентка

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ НОРМ ЕСТЕСТВЕННОЙ УБЫЛИ ГОРЮЧЕ-СМАЗОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Научный руководитель – Савенок И.Л. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

В связи с тем, что объем потребления материальных ресурсов из года в год растет и измеряется сотнями и тысячами наименований, все актуальнее становится задача постоянного и строгого контроля за их сохранностью и рациональным использованием в производстве. Одним из видов материальных ресурсов являются горюче-смазочные материалы.

Важное значение для контроля за правильностью отражения операций по учету наличия и движения горюче-смазочных материалов, а также обеспечение их сохранности имеет своевременное проведение инвентаризации.

Для ее осуществления в организации создается постоянно действующая инвентаризационная комиссия в функции которой входит определение фактического наличия топлива в местах его хранения, а также правильность расчета естественной убыли и отражение результатов инвентаризации в учете.

При осуществлении инвентаризации горюче-смазочных материалов проверяют условия хранения горючего на складах, так как при неправильном хранении могут иметь место значительные потери от испарений, при заполнении резервуаров – утечки.

Необходимо уделять большое внимание проверке размеров потерь от испарения, потому что зачастую большие потери от испарения топлива бывают из-за недостаточной герметизации резервуаров и средств

транспортировки. Кроме того необходимо учитывать состояние оборудования и средств по перевозке, хранению и заправке горючего.

При определении фактического наличия топлива в баках и резервуарах возникает необходимость учета потерь при его хранении в результате естественных физико-химических процессов, таких, как выветривание, усушка, утечка, разлив (при перекачке и отпуске жидких товаров) и так далее. Все выше перечисленные процессы принято относить к нормам естественной убыли.

Под нормой естественной убыли следует понимать величину допустимых естественных потерь в весе или объеме топлива от усушки, утечки, при перевозке и хранении. Они позволяют определить какой объем топлива мог исчезнуть в результате процессов, являющихся следствием естественного изменения биологических и (или) физико-химических свойств топлива.

В каждой организации утверждаются нормы расхода горюче - смазочных материалов, а также поправочные коэффициенты при различных периодах (осенне-зимнего (с 1 октября по 31 марта) и весенне-летнего (с 1 апреля по 30 сентября) в зависимости от типа и вместимости технологического оборудования для хранения и транспортировки).

Для регулирования определения норм данного процесса соответствующие государственные министерства и ведомства в нормативных актах утверждают нормы естественной убыли.

Как и расчет фактического наличия топлива в резервуарах и других емкостях, процесс определения норм естественной убыли является сложным и трудоемким и требует от инвентаризационной комиссии больших усилий и внимательности при проведении расчетов.

Для упрощения расчета норм естественной убыли мы предлагаем создать рабочую тетрадь и произведем в ней расчеты на основании данных ОАО «Почапово».

Например: В результате поведения инвентаризации в ОАО «Почапово» дизельного топлива, находящегося в резервуаре №7, выявлено его фактическое наличие в размере 9,030 тонн. По данным бухгалтерского учета имеется 9,034 тонны.

**Рабочая тетрадь для расчета норм естественной убыли
горюче-смазочных материалов**

Дата Инвентаризации	Вид топлива	Номер резервуара	Фактическое наличие, т.	Наличие по данным бухгалтерского учета, т.	Период замера
1	2	3	4	5	7
01.12	Дизельное топливо	7	9,030	9,034	Осенне-зимний

Продолжение рабочей тетради

Группа топлива	Коэффициент по периоду замера и виду топлива	Норма естественной убыли топлива, кг (гр.5*гр.8)	Норма естественной убыли топлива, т.	Результат инвентаризации, т. (гр.5-гр.4-гр.10)
6	8	9	10	11
I	0,24	2,168	0,002	0,002

Комментарий к рабочей тетради:

В связи с тем, что автомобильное топливо относится 1 группе нефтепродуктов и замер происходит в осенне-зимний период, то при определении нормы естественной убыли используется коэффициент 0,24 кг на тонну учетного топлива.

1) Определяем размер топлива подлежащий списанию в пределах норм естественной убыли:

$$9,034 * 0,24 = 2,168 \text{ кг} = 0,002 \text{ (тонны)}$$

2) Определяем результат инвентаризации:

$$9,034 - 9,030 - 0,002 = 0,002 \text{ (тонны)}$$

В результате инвентаризации топлива выявлена недостача в размере 0,002 тонны.

Недостача активов, произошедшая сверх норм естественной убыли, утвержденных в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь, в соответствии с решением руководителя организации покрывается за счет виновных лиц.

Таким образом, применение рабочей тетради значительно облегчит расчет норм естественной убыли и поможет правильно отразить результаты инвентаризации горюче-смазочных материалов на предприятии и тем самым облегчить контроль за сохранностью всех видов топлива.

ЛИТЕРАТУРА

1. Л е м е ш, В.Н. Ревизия и аудит: пособие для студентов экон. специальностей и сред. спец. учеб. заведений. В 2 ч. Ч 2 / В.Н. Лемеш. – Минск: Изд-во Гревцова, 2008. – 384 с.

2. Приказ государственного комитета пограничных войск Республики Беларусь от 6 мая 2006 г. №210 «Об утверждении норм естественной убыли нефтепродуктов и этилового спирта при приеме, хранении, отпуске, транспортировании, норм технологических потерь нефтепродуктов при зачистке резервуаров и Инструкции по их применению в пограничных войсках Республики Беларусь».

3. П у к о, Г.М. Ревизия и аудит: учеб. пособие / Г.М. Пупко. – Минск: БГЭУ, 2009. – 303 с.

УДК 338.512:637

Буймистрова М.А. – студентка

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КОРМОВ В МОЛОЧНОМ СКОТОВОДСТВЕ

Научный руководитель – Короткевич С.В. - ассистент

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Особое место в животноводстве занимают корма. Рост их производства является главным условием увеличения поголовья скота и основным фактором развития отрасли, так как без постоянного повышения уровня кормления в сочетании с улучшением качества кормов, совершенствованием структуры рационов и т. д. невозможно достигнуть устойчивых темпов роста продуктивности животных.

Оптимальная интенсивность кормления определяется не только и не столько количественно, сколько качественно. Причем качество кормов должно рассматриваться в двух аспектах. С одной стороны, оно определяется по измеряемым показателям, таким как содержание витаминов и минеральных веществ, переваримость, структурные составляющие. С другой стороны, оно должно соответствовать потребностям животного в зависимости от стадии его развития и производственного периода [1, 4].

Рациональное использование кормов – важнейшее условие успешного развития отрасли животноводства. Эффективность использования кормов зависит от различных причин. Во всех случаях нерациональное использование кормов приводит не только к перерасходу их в расчете на единицу продукции, но и к увеличению себестоимости продукции, сокращению общего объема ее производства. Поэтому очень важно систематически и всесторонне анализировать результаты использования кормов [3].

Информационной базой для проведения исследования послужили данные СПК «Ильковичи» Бельничского района Могилевской области за 2009 – 2010 годы.

Для определения влияния показателей использования кормов на продуктивность молочного стада крупного рогатого скота и валовой надой молока был применен метод детерминированного факторного анализа, алгоритм которой включает следующие факторы: расход кормов на 1 голову скота, структура рациона животных и эффективность использования кормов.

Так, влияние указанных факторов на среднегодовой удой молока от одной коровы рассчитывается по следующей модели:

$$ПР = PK_{201} \times Уд_i \times Ок_j$$

где $PK_{сол}$ – расход кормов на 1 гол., ц к.ед.;
 Ud_i – удельный вес i -го вида корма в рационе, %;
 Ok_i – окупаемость i -го вида корма, ц/ц к.ед.

Рост и развитие животных, их продуктивность зависит, в первую очередь, от уровня кормления, то есть от количества использованных кормов на одну голову в сутки, месяц, год. Повышение уровня кормления животных – главное условие интенсификации производства и повышения его эффективности. При нужном уровне кормления большая часть корма идет на поддержание жизненных процессов в организме животных и меньшая – на получение продукции, в результате чего увеличиваются затраты кормов на производство единицы продукции.

Не менее важным фактором повышения продуктивности молочного стада крупного рогатого скота является повышение их качества и в первую очередь их энергетической и протеиновой питательности. Корма плохого качества имеют низкую питательность и не обеспечивают необходимую продуктивность животных. Важным показателем качества кормов является содержание в них сухого вещества и переваримого протеина [2].

Динамику показателей использования кормов в СПК «Ильковичи» рассмотрим в табл.1.

Т а б л и ц а 1. Динамика показателей использования кормов

Показатели	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2010 г. в % к 2008 г.
Расход кормов – всего, ц к. ед.	48620	45300	44210	90,9
в т.ч. концентрированных	4660	5850	8500	182,4
Расход кормов на 1 гол.коров, ц к.ед.	53,0	51,5	46,0	86,8
в т.ч. концентрированных	5,08	6,65	8,84	174,0
Затраты кормов на 1 ц молока, ц к.ед.	1,53	1,54	1,33	86,9
в т.ч. концентрированных	0,15	0,20	0,26	173,3
Окупаемость кормов, ц/ц к.ед.	0,654	0,651	0,751	114,8
в т.ч. концентрированных	6,82	5,04	3,91	57,3

Проанализировав данные табл.1 можно сделать вывод, что за изучаемый период в сельскохозяйственной организации расход кормов на основное стадо уменьшился на 9,1%, в то время, как расход концентрированных кормов увеличился на 82,4%, затраты кормов на 1ц молока уменьшились на 13,1%, а концентрируемых – выросли на 74,0%, окупаемость кормов повысилась на 14,8%, а концентрированных – снизилась на 42,7%.

Одним из факторов эффективного кормления животных является сбалансированность рациона животных, а также удельный вес в рационе концентрированных кормов.

Анализ влияния факторов проведем способом абсолютных разниц, результаты оформим в табл.2.

Т а б л и ц а 2. Анализ влияния показателей использования кормов на продуктивность молочного стада крупного рогатого скота

Показатели	2009 г.	2010 г.	Изменение, (±)
Расход кормов на 1 гол., ц к.ед.	51,5	46,0	-5,5
Удельный вес концентратов в рационе, %	12,91	19,23	6,32
Окупаемость концентратов, ц/ц к.ед.	5,04	3,91	-1,13
Среднегодовой удой молока от одной коровы, ц	33,51	34,52	1,01
Изменение среднегодового удоя молока за счет:			
-расхода кормов на 1 гол., ц		-3,64	
-удельного веса концентратов в рационе, ц		14,65	
-окупаемости концентрированных кормов, ц		-10,00	

Проанализировав данные табл.2 можно сделать вывод, что в 2010 году по сравнению с 2009 годом среднегодовой удой молока от одной коровы увеличился на 1,01 ц, в том числе за счет сокращения расхода кормов на 1 гол. скота продуктивность животных снизилась на 3,64 ц, расхода кормов коровы, за счет снижения окупаемости концентрированных кормов – на 10,00 ц, а в результате повышения удельного веса концентратов в рационе молочного стада крупного рогатого скота продуктивность животных выросла на 14,65 ц.

Таким образом, чтобы добиться снижения затрат кормов и повышения эффективности их использования важным условием является не только экономное их использование в сельскохозяйственных организациях, но и соблюдение оптимальной структуры рациона животных в соответствии с их потребностями.

Необходимо также следить за затратами корма на продукцию и сопрождающими их постоянными издержками, связанными с улучшением стада, чтобы избежать дополнительных расходов, превышающих доходы от возросшей продуктивности. Эти меры позволят собственнику, который пользуется анализом эффективности добавочных вложений, решить, какое количество кормов надо скармливать животным, чтобы обеспечить наиболее полную трансформацию этих кормов в товарную продукцию.

ЛИТЕРАТУРА

1. К у к р е ш, Л. Экономика производства кормов в скотоводстве / Л. Кукреш. Аграрная экономика. – 2009. – № 8. – С. 7-11.
2. Л е щ и л о в с к и й, П.В. Факторы интенсификации в животноводстве / П.В. Лещиловский // Агроэкономика. – 2008. – № 6. – 26 с.
3. С т о л я р о в, Г. Эффективность производства говядины в хозяйствах РБ / Г. Столяров. Скотоводство. – 2005. – № 3. – С. 12-14.
4. Ш е й к о, И. П. Основные проблемы и пути развития животноводства/ И.П. Шейко. Вестн НАН Беларусі. Сер. аграрных наук.-2006.-№1. – С.70-75.

УДК 631.16

Валюшко Е.Л. – магистрант

**ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ПРЕДПРИЯТИЙ АПК: ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ
И ЗАРУБЕЖНЫЙ ПОДХОДЫ**

Научный руководитель – Савицкая Г.В. – кандидат эк. наук, профессор
УО «Гродненский государственный аграрный университет»,
Гродно, Республика Беларусь

Рыночные отношения ставят предприятия АПК перед необходимостью самостоятельно управлять своими ресурсами и отвечать за конечные результаты своей деятельности. В настоящее время главной задачей производителей сельскохозяйственной продукции становится управление доходностью продукции с целью стабильного и ритмичного прироста прибыли.

Действующие в нашей стране методики бухгалтерского учета затрат на производство в значительной мере искажают финансовые результаты и не могут быть использованы для оценки и планирования эффективности производства. При полном калькулировании себестоимости продукции допускаются значительные искажения затратности конкретного производства ввиду сложности выбора метода распределения накладных расходов, в результате чего себестоимость одних видов продукции значительно завышается, а других – занижается.

В настоящий момент все больший интерес вызывает методика маржинального анализа финансовых результатов, которая получила широкое распространение в странах с развитыми экономическими отношениями. В отличие от отечественной методики, использование маржинального анализа позволяет более эффективно управлять процессом формирования прибыли от хозяйственной деятельности, что возможно, в основном только, при объективном делении затрат на условно-постоянные и условно-переменные.

Методика маржинального анализа предполагает расчет маржи покрытия на единицу реализованной продукции. Маржинальный доход (маржинальная прибыль, маржа покрытия) — разность между выручкой от реализации продукции, товаров и услуг и переменными затратами, приходящимися на реализованную продукцию.

Однако, на наш взгляд, данный показатель не совершенен для отрасли сельского хозяйства ввиду различной урожайности сельскохозяйственных культур, продуктивности животных, внутрихозяйственной потребности и уровня товарности конкретного вида продукции.

Поэтому для совершенствования и адаптации методики маржинального анализа к условиям сельскохозяйственного производства целесообразно ввести новый показатель – маржа покрытия на 1 га посева, который бы отражал экономическую целесообразность возделывания

вания культуры с ориентиром на оптимизацию структуры посевных площадей и производственной программы предприятия с целью максимизации прибыли и повышения рентабельности отрасли растениеводства.

$$\dot{\Pi}^{1aa} = \frac{\dot{\Pi}_i}{S_i} = \frac{\dot{\Pi}_i^{1o} \times \dot{A}_i \times \dot{O}_i}{S_i} = \dot{\Pi}_i^{1o} \times \dot{O}_i \times \dot{O}_i$$

где $\dot{\Pi}_i^{1r}$ – маржа покрытия на 1 тонну i-го продукции;

\dot{U}_i – урожайность i-ой культуры, т/га;

\dot{U}_i – уровень товарности i-го вида продукции, %.

Для отрасли животноводства также предполагается расчет специфического показателя – маржа покрытия на 1 условную голову по каждому виду животных:

$$\dot{\Pi}^{1ae} = \frac{\dot{\Pi}_i}{\dot{I}_i} = \frac{\dot{\Pi}_i^{1o} \times \dot{A}_i \times \dot{O}_i}{\dot{I}_i} = \frac{\dot{\Pi}_i^{1o} \times \dot{I}_i \times \dot{O}_i}{k_i}$$

где \dot{Pr}_i – среднегодовая продуктивность 1 головы животных;

k_i – коэффициент перевода голов в условные: для коров молочного стада – 1,0; для КРС на выращивании – 0,6; для свиней на выращивании – 0,3; для свиней основного стада – 0,5.

В заключение хотелось бы отметить, что планирование финансовых результатов на основе возможного снижения себестоимости продукции, улучшения качества и повышения реализационных цен может стать для предприятия недостижимым прогнозом. В этой связи, наименее затратный для предприятия метод прироста прибыли кроется в оптимизации структуры товарной продукции путем перераспределения ресурсного потенциала от менее доходного к более прибыльному виду продукции. Принятию данного управленческого решения и будет способствовать методика маржинального анализа эффективности производства.

На наш взгляд, предложенная методика позволяет:

- комплексно оценить ресурсный потенциал предприятия с позиций фактического и потенциального объема производства продукции и получаемых финансовых результатов;

- определить для предприятия ориентир – «стандарт» маржинального дохода с 1 га посевов или 1 условной головы животных;

- оптимизировать производственную программу сельскохозяйственного предприятия исходя из функции максимизации дохода.

ЛИТЕРАТУРА

1. С а в и ц к а я, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / Г.В. Савицкая, 4-ое изд. – Москва: Инфра-М, 2008г., – 512 с.

УДК 657.28(476)

Варавко К.Ю. – студентка

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Научный руководитель – Язкова Г.В. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

С целью повышения эффективности, надежности и безопасности функционирования национальной платежной системы, для своевременного и качественного осуществления расчетов Национальному банку РБ необходимо продолжать работу по совершенствованию нормативно-правовой базы платежной системы. Представляется, что направлениями совершенствования безналичных расчетов на территории Республики Беларусь являются, во-первых, приближение механизма работы платежной системы к международным требованиям и стандартам. В соответствии с основными международными тенденциями в организации и развитии платежных систем, в Беларуси межбанковские платежи разделены на два потока: крупные и срочные платежи для обработки в системе BISS и на прочие (несрочные) платежи, проводимые в клиринговой системе. В системе BISS расчеты осуществляются в реальном режиме времени, что дает возможность банкам и их клиентам использовать денежные средства, поступившие на их счета с момента зачисления, позволяет ускорить оборачиваемость денежных средств, а также минимизировать риски в платежной системе. В клиринговой системе прочих (несрочных) платежей расчеты осуществляются путем взаимного зачета требований и обязательств участников, что позволяет сократить объемы денежных средств банков, необходимых для завершения расчетов, а также способствует сокращению затрат на обработку информации.

Во-вторых, необходимо сокращать наличный денежный оборот. Важное место в проводимой работе по совершенствованию системы безналичных расчетов занимают выработка и осуществление мер по развитию системы безналичных расчетов физических лиц за товары (работы, услуги). Речь идет о розничных платежах. Стратегическим направлением здесь является расширение использования банковских пластиковых карточек различных модификаций как наиболее перспективного платежного инструмента. Использование пластиковых карт для безналичных расчетов имеет большие преимущества перед наличными деньгами. Для владельцев карт это оперативность расчетов; отсутствие риска потери, ограбления и ошибок в расчетах, связанных с использованием наличных денег; возможность получения процентов на остаток средств, хранящихся на картах; обеспечение конфиденциальности информации, хранящейся на карте.

В-третьих, большую роль играет развитие платежной системы. Основными задачами развития платежной системы являются: - повышение экономической и эксплуатационной эффективности системы межбанковских расчетов при минимизации всевозможных рисков; - совершенствование нормативно-правовой базы безналичных расчетов; - внедрение в платежный оборот современных технологий платежа с использованием электронных платежных инструментов; - совершенствования системы международных расчетов банков для реализации внешнеэкономических задач страны; - повышение производительности и пропускной способности технических компонентов платежной системы. Расширение сферы применения электронного документооборота в платежной системе и постепенный переход на безбумажную технологию при осуществлении безналичных расчетов; - увеличение продолжительности рабочего времени системы BISS и клиринговой системы с последующим переводом на круглосуточную работу; - создание на базе системы BISS модернизированной системы BISS, сочетающей систему, построенную на валовой основе, с элементами неттинговой системы расчетов; - повышение операционной и производственной эффективности внутрибанковских комплексов расчетных центров, и прежде всего ускорение расчетов с использованием различных платежных инструментов в пределах одного банка; - улучшение качества управления Автоматизированной системой межбанковских расчетов (АС МБР), повышение эффективности использования инструментов поддержания ликвидности на уровне, необходимом для осуществления расчетов, совершенствование контроля за рисками в системе межбанковских расчетов; - повышение уровня надежности технических комплексов и безопасности функционирования платежной системы. В-четвертых, рост мирового платежного оборота и обусловленный этим рост издержек обращения диктуют необходимость создания принципиально нового механизма безналичного и наличного денежного обращения, обеспечивающего быстрорастущие потребности в платежах, а также ускорение оборачиваемости денежных средств при одновременном снижении издержек обращения и сокращении трудовых затрат. Возможный и основной путь решения данной проблемы это использование так называемой безбумажной технологии на основе передового опыта индустриально развитых стран в сфере применения на практике заменителей наличных денег, платежных инструментов и средств, создания технологий и технических устройств для их автоматической обработки. В условиях нарастающей конкуренции банки должны внедрять новые виды обслуживания и повышать качество традиционных услуг. В таких условиях исключительно важным становится скорейшее освоение банками новой сферы деятельности – Интернет банкинга. Как правило, с помощью систем Интернет банкинга можно покупать и продавать безналичную валюту, оплачивать комму-

нальные услуги, платить за доступ в Интернет, оплачивать счета операторов сотовой и пейджинговой связи, проводить безналичные внутри- и межбанковские платежи, переводить средства по своим счетам, и, конечно, отслеживать все банковские операции по своим счетам за любой промежуток времени. Использование системы Интернет банкинга дает ряд преимуществ: во-первых, существенно экономится время за счет исключения необходимости посещать банк лично; во-вторых, клиент имеет возможность 24 часа в сутки контролировать собственные счета и, в соответствии с изменившейся ситуацией на финансовых рынках, мгновенно отреагировать на эти изменения (например, закрыв вклады в банке, купив или продав валюту и т.п.). Кроме того, в настоящее время, в условиях становления рыночных отношений, проблема организации быстрых и четких расчетов между предприятиями и организациями занимает одно из важнейших мест в республике. Придавая огромное значение рациональному использованию денежных средств и сокращению издержек обращения, государство организует безналичные расчеты, устанавливая условия их осуществления и порядок применения расчетных документов. Таким образом, банки должны активно внедрять новые виды банковских услуг, использовать современные стратегии, основанные на лучших мировых достижениях, что может обеспечить эффективный доступ к полным, отражающим состояние в реальном времени данным пользователя по нескольким каналам распределения, а также предоставит им новые возможности для развития.

ЛИТЕРАТУРА

1. П у л и к о в, С.И. Платёжная система страны. Мн.:2008. – 356 с.
2. П и щ и к, И. Карточный бизнес в Беларуси и перспективы формирования национальной платёжной системы // Банковский вестник. – 2008. – №1. – С. 39-42.
3. Б о г о в и к, А. Пластиковые карточки: сегодня и завтра // Банковские технологии. – 2008. - №2. – С. 10-14.
4. [Электронный ресурс]-2011 – Режим доступа [http:// www.nbrb.by](http://www.nbrb.by) – Дата доступа – 5.10.2011.

УДК 336.2

Гавриленко О.В. – студентка

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ НАЛОГОВЫХ ЛЬГОТ

*Научный руководитель – Грідюшко Е.Н. – кандидат эк. наук, доцент,
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Налоговые льготы - неотъемлемая часть налоговой системы любого государства рыночного типа. Налоговые льготы - полное или

частичное освобождение от уплаты налога, предоставленное налоговым законодательством при наличии объекта налогообложения, а также иное смягчение налогового бремени для налогоплательщика.

Будучи элементом фискальной политики, осуществляемой государством, налоговые льготы могут оказывать влияние на развитие производства, совершенствование его отраслей и территориальной структуры, создание нужных инфраструктурных объектов и т.д. С их помощью решаются важные социальные задачи: регулируются доходы разных социальных групп населения, освобождаются от обложения лица, находящиеся за чертой бедности, учитываются требования демографической политики.

Существует классификация налоговых льгот. В зависимости от элемента структуры налога, на изменение которого направлена льгота, налоговые льготы делятся на три группы: налоговые изъятия, налоговые скидки и налоговые кредиты.

В зависимости от субъектов и элементов налогового производства налоговые льготы делятся на четыре группы: предоставляемые по объекту (изъятия, скидки); по ставкам (понижение ставки); по срокам уплаты (отсрочка уплаты, налоговый кредит); по отдельным субъектам (комбинация из перечисленных льгот, налоговые каникулы). Последняя группа налоговых льгот предоставляется только отдельным налогоплательщикам.

Способы предоставления налоговых льгот могут быть различными (понижение ставок, установление более позднего срока уплаты и др.). Остальные три группы налоговых льгот предоставляются всем налогоплательщикам на равных условиях.

С одной стороны, налоговые льготы являются рыночным методом регулирования экономики, помогающим решать отдельные социально-экономические вопросы. С другой стороны, налоговые льготы нарушают принцип справедливости, льготный режим для одних налогоплательщиков в условиях дефицита бюджета означает дополнительное бремя для других.

Налоговые льготы могут косвенно воздействовать на социально-экономические процессы - поощрение определенных видов деятельности, регулирование внутрихозяйственного распределения прибыли (прежде всего в целях стимулирования ее производительного использования), оказание поддержки определенным социальным группам и т.д. Поэтому можно говорить о льготах как об одном из элементов налогового режима, определяющего возникновение и исполнение налоговой обязанности.

На наш взгляд, налоговые льготы делают налоговую систему более гибкой по отношению к отдельным категориям налогоплательщиков, а также усложняют технологию взимания налога, превращают контроль за соблюдением налогового законодательства в неоправданно сложную задачу.

Наличие большого количества льгот и послаблений неизбежно усложняет налоговую систему и подрывает ее эффективность, лишает ее необходимой гибкости, поскольку налоговые льготы с трудом поддаются контролю.

Таким образом, одна из главных проблем, связанных с результативностью льгот, - отсутствие гибкой и целенаправленной государственной политики в деле предоставления и реализации льгот. Противоречивость и нестабильность экономической ситуации и правовой системы не могут не оказывать влияния на противоречивость и нестабильность льгот, которые во многом не упорядочены.

ЛИТЕРАТУРА

1. Захарьин, В.Р. Налоги и налогообложение.: учебное пособие. – М : ИД «Форум»: ИНФРА – М, 2009. – 336 с. : ил – (Профессиональное образование).
2. Знаткевич, И. Белорусская налоговая система: важен не только рейтинг / Финансы, учет и аудит, 2010, – №7, – С. 14-16.

УДК 633.63:519.24

Грицкевич А.А. – студент

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СТРУКТУРНО - ЛОГИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ В АНАЛИЗЕ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ

*Научный руководитель – Миренкова Г.В. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Продовольственная безопасность в РБ является не только условием сохранения суверенитета и независимости государства, но и фактором поддержания конъюнктуры национального и региональных продуктовых рынков, обеспечивающих достаточный уровень сбалансированного питания населения и эффективного развития внешнеторговых продовольственных и сырьевых связей, усиление экспортной ориентации агропромышленного комплекса [5, С. 20].

Сахарная свекла является ценным источником свекловичного сахара (сахарозы). В структуре питания сахар и продукты из него занимают важное место. В Республике Беларусь в 2010 г. посевные площади под сахарной свеклой увеличились на 30% и составила 15,6 тыс.га. Производство сельскохозяйственной продукции в хозяйствах всех категорий в 2010 г по сравнению с 2005г уменьшилось на 5,5 % и в 2010 г составило 816,0 тыс.т. Объем валового сбора в хозяйствах всех категорий в 2010 г по сравнению с 2005 году возросли на 23 % и в 2010 г составляют 3770 тыс.т. Урожайность сахарной свеклы увеличилась на 25% и в 2010 г составила 395 центнеров с гектара. Объемы

продажи сахарной свеклы снизились на 4% и в 2010 г составили 165 тыс.т. [6].

Удовлетворение постоянно растущих потребностей общества может осуществляться на основе экономического роста и повышения эффективности производства. На эффективность производства влияют многочисленные факторы, которые сводятся в определенную систему. С точки зрения влияния факторов на то или иное экономическое явление различают показатели – факторы первого, второго порядка и т.д. [4, С.74-81]. Их изучение является важной задачей выявления резервов экономического роста.

Факторы первого уровня непосредственно влияют на результативный показатель. Факторы второго уровня определяют результативный показатель косвенно, при помощи факторов первого уровня, и т.д. [3, С. 74].

В научном исследовании уделяем большое внимание факторной системе анализа, важной методологической чертой которого является то, что он способен не только устанавливать причинно - следственные связи, но и давать им количественную характеристику, т.е. обеспечить измерение влияния факторов на результаты деятельности.

В соответствии с целью исследования рассмотрим факторную систему объема производства, которая является одним из основных моментов взаимосвязанного изучения факторов либо показателей. Создать факторную систему – значит, представить результативный показатель в виде алгебраической суммы, произведения или частного от деления нескольких факторов, которые оказывают на результативный показатель непосредственного влияния и находятся с ним в функциональной зависимости.

Систематизация элементов производится на основе изучения их взаимосвязи, взаимодействия, взаимозависимости и соподчиненности. Это позволяет построить приблизительную модель изучаемого объекта, определить его главные компоненты, функции, соподчиненность элементов системы, раскрыть логико-методологическую схему анализа, которая соответствует внутренним связям изучаемого показателя. Систематизация факторов позволяет более глубоко изучить их взаимосвязь при формировании величины изучаемого показателя, что имеет немаловажное значение на следующих этапах анализа, особенно на этапе моделирования исследуемых показателей [2, С. 24].

Данная факторная модель отражает как производственные (внутренние) факторы (зависящие от деятельности данного хозяйствующего субъекта), так и внешние факторы, которые не зависят от усилия данного хозяйствующего субъекта т.е. формируются на рынке. Внешние факторы необходимо знать и учитывать в хозяйственной практике, однако воздействовать на них практически невозможно. Они определяют уровень использования ресурсов хозяйствующего субъекта.

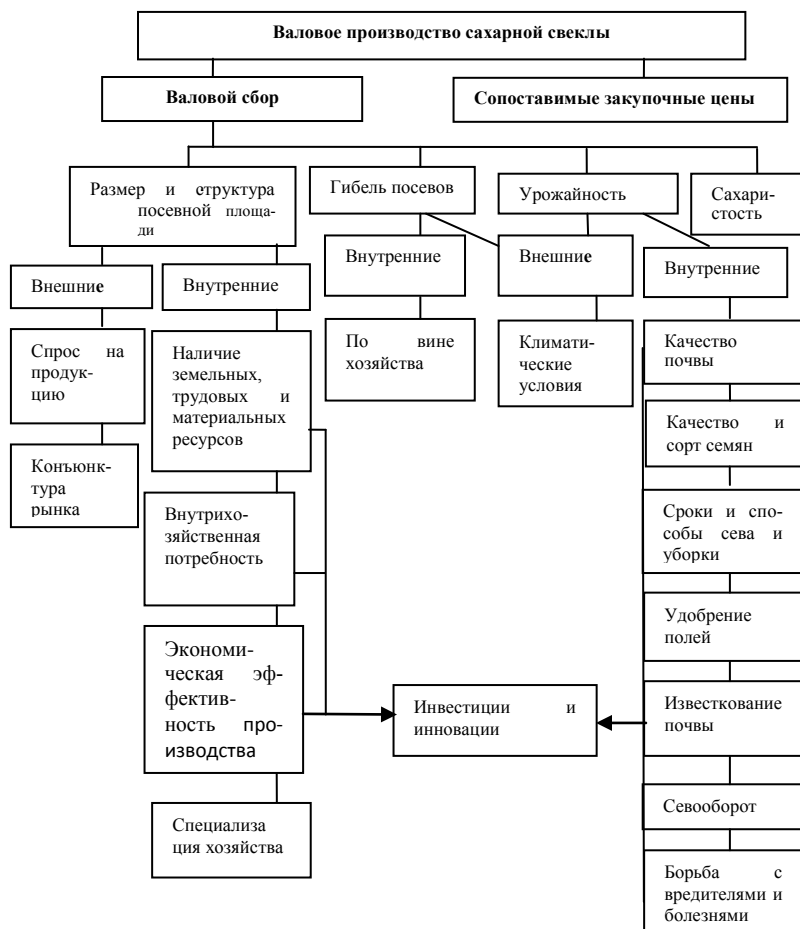


Рис. Структурно - логическая факторная модель объема производства сахарной свеклы
(Составлена и модернизирована на основании [1, С. 75-82], [2, С. 174-179], [3, С. 75-82]).

ЛИТЕРАТУРА

- Ораевская, Г.А. Анализ хозяйственной деятельности сельскохозяйственных предприятий: учебник. – 4-е.изд. доп. и перераб. / Г.А. Ораевская. – М: Агропромиздат, 1985. – С. 75-82.

2. С а в и ц к а я, Г.В. Анализ производственно - финансовой деятельности сельскохозяйственных предприятий: учебник.-2-е.изд. доп. и перераб / Г.В. Савицкая – М: ИНФРА-М, 2005. – С. 174-179.

3. С а в и ц к а я, Г.В. Анализ производственно-финансовой деятельности сельскохозяйственных предприятий: учебник (среднее профессиональное образование). -3-е.изд; доп. и перераб / Г.В. Савицкая – М: ИНФРА-М,2010. – С. 74-81.

4. С а ф а н о в, А.Ф. Технология производства продукции растениеводства/ В.А. Федотов, А.Ф. Сафанов, С.В. Кадыров и др; под ред. А.Ф. Сафанова и В.А. Федотова. – Москва: КолосС, 2010. – 74 с.

5. С у ш к о, М.Д. Свекловодству - научную основу: научно-практический журнал «Сахарная свекла» №2/2011. / М.Д. Сушко. – 20 с.

6. Сайт – Общая статистика - Режим доступа: www.belstat.gov.by – Дата доступа: 18.09.2011г.

УДК 369(476)

Даргель С.П. – студентка

СИСТЕМА СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Научный руководитель – Сницарева В.М. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия», Горки, Республика Беларусь

В условиях коренных изменений в экономике Республики Беларусь, произошедших за последнее десятилетие при переходе к рынку, предприятие стало важнейшим субъектом рыночных отношений и снизилось значение человеческого фактора, многие социальные гарантии для граждан, которые раньше гарантировались трудовым коллективом на предприятии, не сохранились. Рыночные преобразования направлены прежде всего не только на реформирование внешней и внутренней среды, в которой функционируют предприятия, но и на изменение методов хозяйствования, целевых ориентиров. В рамках этих отношений принципиально меняются содержание деятельности предприятий и их экономическое поведение, если раньше на первом месте в целях деятельности предприятия стояло удовлетворение социально-экономических требований, то теперь на первое место в определении цели создания предприятия становится получение прибыли и рентабельность при полной самокупаемости, экономической самостоятельности. Кроме того, с увеличением числа частных организаций, увеличилось и количество рисков, связанное с их деятельностью. Это и предпринимательские риски, а также риски, связанные с производственным процессом на этих предприятиях.

Поэтому особое место в новых условиях отводится системе государственного социального страхования, задача которой обеспечивать определенный уровень хотя бы минимальных социальных гарантий для граждан. Хотя в условиях формирования рыночной экономики

предприятия и бюджет испытывают трудности, связанные с нехваткой финансовых средств. Система социального страхования Республики Беларусь решает свою главную задачу – обеспечение сбора страховых взносов и на этой основе устойчивого финансирования выплат пенсий и установленных законодательством пособий.

Государственное социальное страхование является объективной необходимостью. На определенном этапе развития общество берет под свою защиту лиц, которые в силу некоторых причин не могут трудиться и получать оплату за труд. В то же время обоснованная система социального страхования - одна из предпосылок обеспечения социальной справедливости, создания и поддержания политической стабильности.

В Беларуси система социального страхования в современном ее понимании (система пенсий, пособий и других выплат гражданам Республики Беларусь за счет средств государственных страховых фондов) существует сравнительно недавно.

Порядок формирования средств Фонда социальной защиты населения в соответствии с принятым Положением об уплате страховых взносов соответствует целям и задачам государственного социального страхования, изложенным в Законе «Об основах государственного социального страхования» и является достаточно жестким, что обеспечивает практически 100%-ное поступление средств в Фонд социального страхования. Использование платежей производится в порядке, определяемом Положением о Фонде социальной защиты населения Министерства социальной защиты, утверждаемым Советом Министров Республики Беларусь.

В настоящее время динамика расходов и доходов Фонда социальной защиты населения неминуемо ведет и, как показали расчеты специалистов МОТ, неминуемо приведет в самом ближайшем будущем к большому и быстрорастущему финансовому дефициту Фонда.

Причины сложившейся ситуации кроются в кризисе пенсионной системы, в основе которого лежат, главным образом, такие факторы, как:

- демографическая ситуация и сокращение численности занятых в экономике,
- низкий уровень заработной платы экономически активного населения,
- снижение доли заработной платы в структуре денежных доходов населения.

Помимо этого, на финансовом состоянии социального страхования отрицательно сказываются и ряд других факторов: часто изменения в законодательные и/или нормативные акты по вопросам социальной защиты вносятся по различным причинам без учета реальных финан-

совых возможностей; неоправданно широкое развитие получила практика установления льготных тарифов на социальное страхование и др.

Для исправления сложившегося положения:

- прежде всего, необходимо реформирование законодательства, и в первую голову, пенсионного законодательства.

- сложность демографического положения в стране требует незамедлительного внесения изменений в возрастные показатели выхода на пенсию, или, проще говоря, постепенного увеличения возраста выхода на пенсию.

- нуждается в изменении система управления пенсионным обеспечением в стране. Первоочередным в этой части представляется объединение в одной организационной структуре всех функций по сбору и аккумуляции средств, назначению и перерасчету пенсий, а также их выплате.

- инвестирование средств социального страхования в экономику страны должно идти по многим направлениям, не ограничиваться лишь депозитами в банки и покупкой государственных казначейских обязательств. Конечно, это требует более квалифицированного подхода в сравнении с тем, который мы имеем сегодня. Нужны подготовленные люди, нужны соответствующие структуры в Фонде.

Повышение эффективности работы с финансовыми ресурсами Фонда социальной защиты является обязательным условием его выхода из наступающего кризиса.

Поскольку системы эффективны настолько, насколько хорошо ими управляют, первоочередной задачей в этой части можно рассматривать совершенствование системы управления средствами социального страхования и, в первую очередь, пенсионными средствами.

Это создаст возможности для четкого просчитывания финансовых средств, необходимых для страхования отдельных рисков, не будет допускаться скрытого перераспределения средств. Такой подход улучшит прозрачность всей системы и сделает ее более приемлемой для тех, кто ее финансирует - т.е. для нанимателей и застрахованных.

Фонду следует иметь резервный фонд на случай любых колебаний. В нынешних экономических условиях Беларуси представляется оправданным иметь запас средств не менее трехмесячной суммы расходов на пенсионное страхование. Только это может гарантировать бесперебойность финансирования выплат пенсий и пособий, создает финансовые предпосылки для внесения предложений по совершенствованию пенсионного законодательства.

Параллельно ведется работа по совершенствованию нормативно-правовой базы по выплате всех видов пособий по социальному страхованию.

ЛИТЕРАТУРА

1. Указ Президента Республики Беларусь от 5 июня 2000 г. №318 «О Фонде социальной защиты населения министерства труда и социальной защиты».

2. Закон Республики Беларусь от 31 января 1995 г. №3563-ХП «Об основах государственного социального страхования».

УДК 332.832.4

Довгая Л.А. – студентка

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Научный руководитель – Курляндчик А.А. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия», Горки, Республика Беларусь

В последние годы в нашей республике решению жилищной проблемы уделяется много внимания со стороны всех органов государственного управления. Строительная отрасль занимает одно из ведущих мест в экономике нашего государства. Это многопрофильная и многофункциональная структура.

Капитальное строительство рассматривается как отрасль национальной экономики по созданию, реконструкции и техническому перевооружению уже действующих основных фондов – промышленных предприятий, электростанций, железных и автомобильных дорог, линий электропередач и связи, жилых, коммунальных, культурно – бытовых и других объектов, которые обеспечивают производственную деятельность людей и их материально – культурные потребности. В соответствии с назначением и особенностями возведения отдельных объектов различают следующие виды строительства: промышленное, жилищно-коммунальное, транспортное, энергетическое, сельскохозяйственное и др.

Жилищное строительство является одним из приоритетов социальной политики белорусского государства. Нынешнее руководство республики постоянно уделяет большое внимание строительству жилья как в городе, так и на селе.

По состоянию на 1 сентября 2011 года на жилищное строительство использовано 9 трлн. рублей инвестиций, что составляет 19,9% к их общему объему. На строительство объектов инженерной и транспортной инфраструктуры к районам жилой застройки использовано 2 трлн. рублей инвестиций в основной капитал, или 45,4% к предусмотренному объему на 2011 год.

В январе-августе 2011 г. организациями всех форм собственности построено 39 тыс. новых квартир (в январе-августе 2010 г. – 45,9 тыс.). Введено в эксплуатацию 3 168,9 тыс. квадратных метров общей пло-

щади жилья, что составляет 42,3% к предусмотренному заданию на год. По сравнению с январем-августом 2010 г. ввод в действие жилья уменьшился на 522,6 тыс. квадратных метров, или на 14,2%.

Также необходимо уделить внимание жилищному строительству в сельской местности. Строительство жилья на селе является одним из основных факторов закрепления кадров на селе.

За январь-август 2011 года в сельских населенных пунктах введено в эксплуатацию 817,3 тыс. квадратных метров общей площади жилья, или 25,8% от общего ввода по республике (в январе-августе 2010 г. – 27,1%).

Облисполкомы, Минсельхозпрод обеспечивают строительство по утвержденным Минстройархитектуры типовым проектам и проектам повторного применения в сельхозорганизациях жилых домов (квартир) или их реконструкцию, в том числе хозяйственным способом, с привлечением льготных кредитных ресурсов ОАО «Белагропромбанк».

Итак, получается, что в отличие от кризисных 2009 и 2010 годов, когда в республике наращивались темпы жилищного строительства, в 2011 году пока наблюдается достаточно серьезное невыполнение утвержденных заданий по вводу нового жилья. По всей видимости, основная причина такого положения дел кроется в том, что большинство строительных организаций в условиях нестабильности на финансовом и экономическом рынке страны не смогли на должном уровне организовать свою работу. Это касается как проблем с поставками стройматериалов на стройки ввиду их дефицита и удорожания, так и организации непосредственно самой работы строителей.

Можно предположить, что основными причинами падения объемов строительства являются низкие доходы граждан, что не позволяет им делать такие дорогостоящие приобретения, ведь недвижимость покупается за средства, отложенные за несколько лет. С другой стороны, строительные компании работают с невысокой рентабельностью, а цены в строительстве растут каждый месяц, в том числе и из-за удорожания строительных материалов и повышения заработной платы строителей. По мнению застройщиков, если строителям не сделать достойную оплату их труда, они ищут работу в сопредельных государствах.

Подводя итог, следует подчеркнуть, что горизонты планирования в жилищной отрасли значительно дальше других сфер народного хозяйства. Поэтому ведущую роль в формировании такой политики должна принадлежать государству. Вместе с тем, механизм хозяйствования должен быть комплексным и представлен организациями с разной формой собственности.

ЛИТЕРАТУРА

- 1.Официальная статистика / Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс] – 2011. – Режим доступа: <http://belstat.gov.by/homep/ru/indicators/main1.php>. – Дата доступа: 07.10.2011.
- 2.Жилищное строительство: итоги I полугодия// Недвижимость Беларуси [Электронный ресурс] – 2011. – Режим доступа: http://www.nb.by/news.view.html?news_id=444. – Дата доступа: 07.10.2011.
- 3.Грозит ли Беларуси уменьшение строительства жилья // Недвижимость: единый информационный центр [Электронный ресурс] – 2011. – Режим доступа: <http://news.pro-n.by/1610-grozit-li-belarusi-umenshenie-stroitelstva-zhilya.html>. – Дата доступа: 07.10.2011

УДК 631.16:658.152

Довгая Л.А. – студентка

ПРОБЛЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ

*Научный руководитель – Курляндчик А.А. – ст. преподаватель
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Эффективность капитальных вложений в большей степени определяется их воспроизводственными и технологическими структурами. За последние годы наблюдается тенденция роста удельного веса капитальных вложений на техническое перевооружение и реконструкцию действующих предприятий при сокращении вложений в новое строительство.

Капитальные затраты на техническое перевооружение и реконструкцию действующих предприятий являются наиболее эффективными. Это связано с некоторыми факторами. Сюда следует отнести, прежде всего, использование накопленных в прошлом дорогостоящих элементов основных фондов, особенно их пассивной части. Ранее сложившиеся производственные связи; наличие квалифицированных кадров и опыта также способствуют приросту продукции с относительно меньшими капитальными затратами и в более короткий срок, чем на новых предприятиях.

Техническое перевооружение и реконструкция предприятий, как правило, не сопровождаются строительством новых жилых поселков, не возникает необходимость и в значительных затратах (дополнительных), в расширении коммунально-бытового хозяйства. Важно и то, что при этом увеличивается удельный вес активной части основных фондов, упраздняются некоторые профессии ручного труда и появляются новые, повышается общеобразовательный уровень молодых рабочих. Капитальные вложения на эти мероприятия (по сравнению с новым строительством) окупаются быстрее.

Острой проблемой инвестиционной политики является соотношение между капитальными вложениями в перерабатывающие и потребляющие отрасли. Что касается ресурсодобывающих отраслей, то главным является кооперация с предприятиями России для расширения производства сырьевых и топливно-энергетических отраслей.

Необходимо увеличить капитальные вложения в развитие всей инфраструктуры — транспорта, связи и информатики, материально-технического снабжения, складского хозяйства, дорожной сети и др.

Наряду с увеличением капитальных вложений в производственной сфере непрерывно и высокими темпами должны возрастать капитальные вложения в отраслях непроизводственной сферы. В больших масштабах необходимо осуществлять жилищное, коммунальное, культурно-бытовое строительство, работы по благоустройству городов и поселков. Характерная черта прогрессивной, инвестиционной политики — техническое перевооружение и реконструкция действующего производства. Важнейшая особенность технического перевооружения и реконструкции производства на современном этапе — это увеличение их объемов. Необходимо ускорить структурную перестройку промышленности, внедрять новые прогрессивные технологии.

Строительство новых предприятий целесообразно при условии, что мощности действующих предприятий данной отрасли с учетом их технического перевооружения и реконструкции используются полностью, а для переходящего строительства объектов выделены капитальные вложения для своевременного обеспечения ввода предприятий в действие.

В ближайшее время необходимо улучшить технологическую структуру, повысить удельный вес затрат в активную часть основных фондов (оборудования). Центральное звено инвестиционных программ — развитие капитального строительства и повышение эффективности капитальных затрат. Необходимо быстрее вводить в действие и осваивать новые производственные мощности; сокращать сроки строительства путем концентрации капитальных вложений на важнейших объектах, широкой индустриализации строительных работ, совмещения во времени различных стадий инвестиционного цикла, совершенствования организации строительного производства.

На наш взгляд, целесообразно объекты с низкой готовностью, ввод в действие которых в установленные сроки не может быть обеспечен полностью или частично из-за недостатка капитальных вложений, отсутствия оборудования и по другим причинам, а также объектов, строящихся по устаревшим проектам, перепрофилировать на выпуск товаров народного потребления, строительных материалов, сдавать (продать) предпринимателям либо привлекать инвесторов для совместной реализации проектов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Повышение эффективности капитальных вложений // Электронная научная библиотека Вета [Электронный ресурс] – 2011. – Режим доступа: <http://www.lib.ua-ru.net/diss/cont/155491.html>. – Дата доступа: 07.10.2011.
2. Формирование и пути повышения эффективности использования капитальный вложений в сельском хозяйстве// Планета диссертаций [Электронный ресурс] – 2011. – Режим доступа: http://planetadisser.com/see/dis_146316.html. – Дата доступа: 07.10. 2011.
3. Б о ч а р о в, В.В. Инвестиции: Учебник для вузов. 2-е изд. – СПб.: Питер, 2009. – 384с.

УДК 330.322:339.13

Драгун В.Ю. – студент

ОСОБЕННОСТИ КРУГООБОРОТА ИНВЕСТИЦИИ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ

*Научный руководитель – Недюхина О.М. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Глобализация мировой экономики, понимаемая как интеграция усилий и капиталов развитых стран с целью увеличения эффективности хозяйственной деятельности в планетарном масштабе, отражает одно из важнейших условий дальнейшего развития производительных сил в условиях современного научно-технического прогресса. Стремительное совершенствование и, соответственно, удорожание применяемых технологий, увеличение доли технологически сложной, ресурсоемкой продукции на фоне быстрого роста уровня жизни населения отдельных стран настоятельно требуют углубления международной производственной кооперации и специализации, создания соответствующих условий для беспрепятственных транснациональных переливов капитала и передачи технологий. Выполнение указанных требований имеет и социальный аспект, поскольку в условиях недопустимо высокой разницы в уровнях технологического развития и потребления различных стран мира именно научно-технический обмен, экспорт-импорт капитала, то есть внешнее инвестирование, может стать действенной основой для решения глобальной социально-экономической проблемы.

В самом общем смысле под инвестированием понимается механизм роста и развития экономик страны. Но только та часть выведенных из текущего хозяйственного оборота средств, которая вкладывается в производство с целью получения дохода, может быть обозначена термином “инвестиции”.

В экономической литературе в настоящее время выделяют четыре основных вида источника инвестирования, в числе которых:

- сбережения государства как часть бюджетных средств, идущих на

рынок капитала или развитие госсектора экономики;

- сбережения предприятий в виде амортизационных фондов, а также часть их прибыли или оборотных средств;

- сбережения населения, вложенные в финансовые активы;

- внешние сбережения в виде притока иностранного капитала.

Государственная инвестиционная политика, поощряющая активное привлечение в страну иностранных инвестиций, преследует долговременные стратегические цели построения и развития социально ориентированной экономической системы, характеризующейся высоким качеством жизни населения, приоритетностью развития науки, образования, науки, здравоохранения, высоким уровнем применяемых в производстве и быту технологий. Органическое включение любой страны в мировое хозяйство на принципах специализации, кооперирования и интеграции производства и свободы переливов капиталов (иностранного инвестирования) – важное условие построения в ней современной цивилизованной экономики.

Привлечение иностранных инвестиций в материальное производство оказывается неизмеримо выгоднее, чем просто получение кредитов для покупки необходимых товаров, поскольку иностранные инвестиции – это, прежде всего, достижения научно-технического прогресса, высокие технологии, передовой управленческий опыт, деловые контакты. Приток иностранных инвестиций важен для стран с переходной экономикой при достижении ими среднесрочных целей – выхода из социально-экономического кризиса, преодоления спада производства и ухудшения основных макроэкономических показателей.

Актуальность и острота проблемы инвестиций для Беларуси с каждым годом возрастает. Ведь без вложения в необходимых объемах средств в воспроизводственный процесс не создать новых эффективных рабочих мест, не добиться стабильного и долговременного экономического роста, заметного повышения жизненного уровня населения.

Поэтому одной из болевых точек в экономике Беларуси продолжает оставаться вложение в нее иностранного капитала (участие последнего крайне незначительное), есть острая потребность в разработке действенного механизма привлечения иностранных кредитов для финансирования эффективных инвестиционных проектов на конкурсной основе под гарантии Правительства, дальнейшем совершенствовании законодательства, направленного на создание благоприятного инвестиционного климата для иностранных партнеров, а также скорейшем восстановлении деловых связей с МВФ, Мировым банком и другими международными финансовыми организациями.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бокушева, Р. Особенности инвестиционной активности сельскохозяйственных предприятий / Р. Бокушева, В. Валентинов, Н. Светлов / АПК: экономика, управление. – 2008. – № 2. – С. 51-54.

2. Обухович, В.С. Источники и структура обеспечения инвестиционными ресурсами сельскохозяйственных предприятий с разным уровнем экономического развития / В.С. Обухович, О.М. Недюхина // Вестник БГСХА. – 2006. – № 3. – С. 24-25.

УДК 330.322:001

Драгун В.Ю. – студент

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ИНВЕСТИЦИЙ И ИННОВАЦИЙ

Научный руководитель – Недюхина О.М. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Достижение высоких конкурентных преимуществ и инновационного результата зависит от сбалансированности и взаимосвязи целей и задач инвестирования конкретных инновационных проектов, средств и практических приемов их реализации, объемов капитальных вложений, соответствия потенциалов и организационных действий субъектов единого инвестиционно-инновационного процесса. Тогда возможно, что конкретные социально-экономические задачи эффективного взаимодействия элементов комплексной системы «инвестиции – инновации – человек – производство – рынок» будут реализовываться более эффективно и станут устойчивым потенциалом развития реального сектора экономики.

Для ускорения оборота инновационной научно-технической продукции и услуг целесообразно осуществлять следующие мероприятия:

1. Развивать инвестиционно-инновационный менеджмент в направлении коммерциализации и трансфера технологий.

2. В сочетании с «вертикальной» системой управления предприятием, на основе корпоративного управления, применять «горизонтальную» интеграцию.

Реализация на практике указанных целей способна обеспечить: повышение степени обоснованности принимаемых научно-технических и технологических решений; четкую координацию выполняемых исследовательских, конструкторских и трансфертных (внедренческих) работ; концентрацию ресурсов на решении первоочередных научно-исследовательских, производственных и социальных задачах; рационализацию оптимального выбора из альтернативных инвестиционно-инновационных проектов.

Реализация этих преимуществ также может сократить сроки создания и освоения новой техники, позволить с наименьшими издержками

осуществить модернизацию производства, что в конечном счете является резервом повышения эффективности работы не только конкретного предприятия, но и всей промышленности в целом. При этом усиливаются конкурентоспособность и перспективность развития.

В процессе производства новой техники, управление ее эффективностью должно предусматривать соблюдение всех требований, предъявляемых к качеству продукции и обеспечению на этой основе запрокированных эксплуатационных свойств изделия.

На стадии производства необходимо осуществлять также внедрение всех рационализаторских предложений, которые способствуют, даже в минимальной степени, оптимизации инвестиционно-инновационных процессов, т.к. оптимизация является существенным резервом его эффективного функционирования и развития.

Эффективная эксплуатация новой техники реализуется комплексом традиционных мероприятий, накопленных в практике хозяйствования, таких как: рациональная организация рабочих мест во всех структурных подразделениях; оптимальное разделение и кооперация труда, специализация производства; повышение квалификации и профессионального мастерства рабочих и инженерно-технического персонала; соответствие фактического микроклимата, экологической обстановки и безопасности труда нормативному; рациональный режим труда и отдыха; бесперебойное обеспечение рабочих мест материальными ресурсами; своевременная и полная подготовка сырья и материалов к производственному потреблению; ритмичное обеспечение рабочих мест технологической оснасткой; правильная эксплуатация технологического оснащения; своевременное и качественное обслуживание оборудования (включая ремонтные работы); научно обоснованное нормирование труда; применение разнообразных форм и систем оплаты труда и экономического стимулирования; эффективное использование новой техники и модернизированного оборудования.

Таким образом, уровень благосостояния стран существенно зависит от результатов научно-технического прогресса, являющегося важнейшим фактором экономического развития и основой конкурентоспособности предприятий, отраслей, регионов, национальных экономик.

ЛИТЕРАТУРА

1. Б о ч а р о в, В.В. Инвестиции: учебник для вузов / В.В. Бочаров – 2-е изд. – СПб.: Питер, 2008. – 384 с.
2. Финансы [Текст] : учебник / ред.: В.Г. Князев, В.А. Слепов. - 3-е изд., перераб. и доп. – М. : Магистр, 2010. – 654 с.
3. Х а р и т о н о в а, Л.В. Инвестиции в капитальные вложения / Финансы. Учёт. Аудит. – 2003. – №7. – 43 с.

УДК 631.162

Ежгурова И.Г. – магистрантка

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ АПК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Научный руководитель – Абрамович Э.В. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Сельское хозяйство имеет особое значение в экономике Республики Беларусь, относится к числу основных народнохозяйственных комплексов, определяющих условия поддержания жизнедеятельности общества.

Предприятия сельского хозяйства выступают гарантом социально-экономической стабильности общества, политической и экономической безопасности страны.

В настоящее время сельское хозяйство Республики Беларусь испытывает трудности по преодолению неплатежеспособности, что обусловлено экономическим кризисом, сложными условиями конкуренции на рынке. АПК еще не вышел на уровень самокупаемости, есть недоработки по ассортименту и качеству сельхозпродукции, наращиванию экспортного потенциала и освоению новых рынков. В связи с этим объективной необходимостью является создание условий для развития конкурентоспособных предприятий и организаций АПК.

Финансовая поддержка сельского хозяйства необходима так, как сельское хозяйство Беларуси отличается нестабильностью своих ресурсов и зависимостью от многих факторов, среди которых выделяют природно-климатические и организационно-экономические.

Существующая финансовая политика государства в отношении АПК не в полной мере отвечает целям и задачам выхода экономики из кризиса и повышения уровня жизни населения. Гармонично сформированный механизм государственной финансовой поддержки способен противостоять экстремальному воздействию внешних экономических и политических факторов, рыночных, международных, факторов конкуренции и др.

Необходимо выявить приоритетные направления формирования эффективной системы финансовой поддержки, которые определяются значимостью агропродовольственного комплекса, функциями и принципами его госрегулирования.

Первым из направлений является разработка и реализация стратегии инновационного обновления процесса воспроизводства в сельскохозяйственной отрасли и обеспечение на этой основе конкурентоспособности стратегических товаров - зерна, мяса, молока, сахара - и тех хозяйственных структур и регионов, которые обеспечат развитие агропродовольственного сектора экономики.

Второе стратегическое направление финансовой поддержки сельского хозяйства - разработка и реализация аграрного производства на основе максимального использования потенциала устойчивости тер-

риториальных биосистем (сложившихся естественным путем совокупностей растений и животных) и природно-климатических условий, т.е. стимулирование системы интенсификации сельхозпроизводства в Республике Беларусь.

Третье приоритетное направление активизации финансовой поддержки агропродовольственного комплекса - это содействие включению предпринимательских структур сельского хозяйства в систему рыночных отношений с помощью экономических форм, методов и рычагов госрегулирования для ориентации их на производство конкурентоспособных товаров и достижения ими устойчивых конкурентных преимуществ на национальном и международных продовольственных рынках.

Четвертое направление государственной финансовой поддержки организации сельского хозяйства - создание условий для устойчивого материально - технического обеспечения его структур, ориентированных на приспособление к природно-климатическому потенциалу и рыночным отношениям посредством инновационного обновления его технической базы. В целом же роль государства в регулировании рынка материально-технических ресурсов для предприятий сельского хозяйства в сложившихся условиях острого дефицита технических ресурсов у сельхозпроизводителей и трудностей по нормализации воспроизводственных процессов вследствие дефицита у них финансовых ресурсов значительно возрастает. Необходимы нормативные акты, определяющие порядок и размеры компенсации затрат сельхозпроизводителей на приобретение подержанных машин и оборудования.

Направление средств финансовой поддержки на указанные цели позволит создать благоприятные условия для укрепления аграрной экономики Республики Беларусь, реализовать наиболее экономически выгодные проекты, повышать эффективность деятельности АПК, развивать конкуренцию среди сельскохозяйственных организаций.

ЛИТЕРАТУРА

1. Государственная поддержка сельского хозяйства [Электронный ресурс]. – 2011. <http://ratum.nichost.ru/gp>. – Дата доступа: 15.01.2011.

УДК 631.162

Ежгурова И.Г – магистрантка

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

*Научный руководитель – **Абрамович Э.В.** – ст. преподаватель*

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия», Горки, Республика Беларусь

Агропромышленный комплекс в современных условиях занимает особое положение, не позволяющее в полной мере и на равных участвовать в межотраслевой конкуренции. Сельское хозяйство зависит от

природных факторов, имеет ярко выраженный сезонный, циклический характер производства, является более отсталой, в техническом плане, отраслью по сравнению с другими отраслями экономики. Отсюда вытекает необходимость финансовой поддержки предпринимателей этого сектора.

В настоящее время увеличилось бюджетное финансирование отрасли, усиливаются мероприятия по адаптации аграрного сектора к рыночным условиям хозяйствования. Однако результаты проводимой аграрной политики, размеры, формы, методы и механизмы государственного вмешательства в экономику агропродовольственного сектора с целью его поддержки и устойчивого развития не обеспечивают быструю стабилизацию сельскохозяйственной отрасли.

В связи с этим как в теоретическом, так и в практическом плане особую актуальность приобретают вопросы совершенствования методов и механизмов финансовой поддержки аграрного сектора экономики.

В настоящее время среди первоочередных задач сельского хозяйства необходимо установить стабильный механизм финансирования АПК, исходя из суммы бюджетных расходов с последующей индексацией в зависимости от уровня инфляции, темпа роста ВВП и других показателей.

Необходимо усовершенствовать систему эффективных форм финансовой поддержки аграрного производства, к которым относятся материально-техническая поддержка, инфраструктурное, правовое, научное и кадровое обеспечение сельского хозяйства, поддержка во внешнеэкономической деятельности и финансовая помощь.

Агрпромышленные предприятия должны быть заинтересованы в эффективности производства и производительном труде. Немаловажное значение имеет подготовка квалифицированных специалистов, которые сумеют вывести сельскохозяйственную продукцию на мировой уровень.

Формирование инновационной экономики позволит направить крупные инвестиции в наиболее приоритетные отрасли развития АПК и виды производства, благодаря которым у аграрных предприятий появятся преимущества в показателях качества и стоимости.

Можно выделить следующие направления совершенствования финансовой поддержки агропромышленного комплекса Республики Беларусь [1]:

- дальнейшее формирование системы эффективных форм финансовой поддержки аграрного производства (правовое, научное и кадровое обеспечение, финансовая помощь, материально-техническая поддержка);
- формирование мер по повышению эффективности дотационно-компенсационного механизма в сельском хозяйстве;
- создание целевой системы субсидирования;

-создание новой системы ценообразования на сельскохозяйственную продукцию, основывающейся на принципе эквивалентности обмена продукции на товары, необходимы сельскохозяйственным предприятиям;

- реформирование кредитной системы в сельском хозяйстве;

- ужесточение контроля за выделением и целевым использованием средств государственной финансовой поддержки в сельском хозяйстве;

- совершенствование сельскохозяйственной страховой системы.

Реализация приведенных рекомендаций позволит обеспечить устойчивое развитие сельскохозяйственного производства, выйти сельскохозяйственным предприятиям на принципы самофинансирования и самодостаточности при реальном уровне государственной поддержки, улучшить материальное благосостояние тружеников села, повысить эффективность сельскохозяйственной деятельности, развить конкуренцию среди сельскохозяйственных предприятий.

ЛИТЕРАТУРА

1. Г у с а к о в, В. Национальному АПК требуется комплекс системных мер устойчивого стратегического развития / В. Гусаков // Деревня на семи “ветрах”. – 2007. 10 апр.

2. Государственная поддержка сельского хозяйства [Электронный ресурс]. – 2011. <http://ratum.nichost.ru/gp>. – Дата доступа: 15.01.2011.

УДК [631.16:658.155]:637.1

Зайцева Т.Д. – студентка

ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ РОСТА СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ЖИВОТНОВОДСТВА

Научный руководитель – Короткевич С.В.

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

На современном этапе развития в Республике Беларусь уделяется большое внимание вопросам управления и снижения затрат на производство и остро поставлена задача найти пути их снижения. Это обстоятельство требует оценивать альтернативные методы снижения себестоимости выпускаемой продукции, глубже анализировать текущую и перспективную производственно-хозяйственную деятельность предприятия.

В настоящее время важнейшей задачей для производителей является снижение себестоимости и повышение конкурентоспособности продукции.

В управлении издержками особое внимание следует уделять факторам, которые обуславливают уровень себестоимости продукции, и мерам по ее снижению.

По словам О.П. Липинской [1] снизить затраты на производство единицы продукции позволяют – внедрение новых технологий, улучшение селекционной работы, своевременное проведение профилактических мероприятий.

Животноводство занимает ведущее место в производстве сельскохозяйственной продукции. Рентабельность отрасли составляет в среднем 3,4 %. Она обеспечивается за счет производства мяса КРС, но его производство является убыточным.

Одной из главных причин сложившейся ситуации являются высокие затраты на производство кормов.

Для решения этой важнейшей задачи нужна корректировка, а в отдельных случаях и перестройка отрасли земледелия на производство необходимого количества и качества кормовых культур, с целью организации полноценного сбалансированного кормления животных. Перевод животных на сбалансированный рацион кормления позволит повысить их продуктивность до уровня европейских стран [1].

По словам С.П. Старовыборной [3] себестоимость имеет большое значение для ценообразования, являясь его исходным пунктом, а это весьма важно в условиях рыночной экономики.

По мнению Е.Н. Тимонович [4] снижение себестоимости всегда было неразрывно связано с ресурсосбережением и эффективностью затрат.

Одна из объективных причин повышения себестоимости продукции – рост цен в связи с инфляцией на промышленную продукцию (удобрения, нефтепродукты, электроэнергию, запасные части и т. д.), другая – более высокие темпы оплаты труда по сравнению с темпами роста его производительности.

Однако наряду с объективными факторами немаловажную роль в повышении себестоимости продукции играют и субъективные причины. При одном и том же уровне и темпах роста цен на промышленную продукцию величина себестоимости продукции в разных хозяйствах неодинакова. Это обусловлено в первую очередь разным уровнем продуктивности животных. При более низкой продуктивности животных больше постоянных затрат приходится на единицу продукции. Следовательно, меры, направленные на повышение продуктивности животных, более полное использование производственных мощностей, являются одними из основных источников снижения себестоимости продукции.

Одной из причин высокого уровня себестоимости продукции в хозяйствах является низкий уровень механизации производственных процессов. Применение частичной механизации облегчает рабочий процесс, но не обеспечивает существенного роста производительности

труда. Из этого следует, что комплексная механизация производственных процессов, рациональное использование машин, механизмов, оборудования – один из путей снижения себестоимости продукции.

Немаловажной причиной разного уровня себестоимости продукции является организация труда. При низком уровне организации труда хуже используются трудовые ресурсы, техника, удобрения и т.д., в результате чего происходит их перерасход на единицу продукции. Внедрение более прогрессивных форм организации труда позволяет более полно и рационально использовать ресурсный потенциал, что существенно влияет на себестоимость продукции.

Уровень себестоимости продукции существенно зависит и от технологии производства. Внедрение интенсивных технологий выращивания животных позволяет увеличить объем производства продукции при одновременном сокращении затрат труда и материальных ресурсов на единицу продукции.

Отличительной особенностью экономики на современном этапе является безудержный рост цен на материально-технические ресурсы и себестоимости продукции.

Для управления процессами снижения издержек производства следует устанавливать целевые ориентиры и ограничения. Они должны быть выражены в показателях, характеризующих уровень жизни, уровень экономического развития, степень ресурсоемкости предприятия.

Особую актуальность проблема снижения себестоимости приобретает на современном этапе. Поиск резервов ее снижения помогает многим хозяйствам повысить свою конкурентоспособность, избежать банкротства и выжить в условиях рыночной экономики.

Большую роль в этом должен сыграть анализ хозяйственной деятельности предприятий, основными задачами которого являются [2]:

- 1) осуществление систематического контроля за выполнением плана снижения себестоимости продукции;
- 2) изучение влияния факторов на изменение ее уровня;
- 3) выявление резервов снижения себестоимости продукции;
- 4) объективная оценка деятельности предприятия по использованию возможностей снижения себестоимости продукции и разработка мероприятий, направленных на освоение выявленных резервов.

Основными направлениями снижения себестоимости продукции являются:

- 1) непрерывный технический прогресс – внедрение новой техники, комплексная механизация и автоматизация производственных процессов, совершенствование технологии, внедрение прогрессивных видов материалов;
- 2) расширение специализации и кооперирования;
- 3) повышение производительности труда;

- 4) соблюдение строжайшего режима экономии на всех участках производственно-хозяйственной деятельности предприятия;
- 5) совершенствование технологии производства, использование прогрессивных видов материалов, внедрение технически обоснованных норм расходов материальных ценностей;
- 6) сокращение затрат на обслуживание производства и управление;
- 7) применение инноваций в производстве продукции и организации

Масштабы выявления и использования резервов снижения себестоимости продукции во многом зависят от того, как поставлена работа по изучению и внедрению опыта, имеющегося на других предприятиях.

ЛИТЕРАТУРА

1. Л и п и н с к а я, О.П. Управление затратами – путь к снижению себестоимости / О.П. Липинская, Э.В. Абрамович. Научный поиск молодежи XXI века: материалы IX Междунар. науч. конф. студентов и магистров, Горки, 24-26 окт. 2007г. – Горки, 2008. – Т 2, Ч.2. – С.48-49.
2. С а в и ц к а я, Г.В. Анализ производственно-финансовой деятельности сельскохозяйственных предприятий: учебник / Г.В. Савицкая – М.: ИНФРА-М, 2010. – 368 с.
3. С т а р о в ы б о р н а я, С.П. Пути повышения экономической эффективности производства прироста живой массы крупного рогатого скота / С. П. Старовыборная.
4. Актуальные проблемы инновационного развития агропромышленного комплекса Беларуси: материалы II Междунар. науч.-практ. конф., г.Горки, 22-24 апр. 2010 г. / редкол. А.М. Каган [и др.]. – Минск: Ин-т системных исследований в АПК НАН Беларуси, 2010. – С. 257-260.
5. Т и м о н о в и ч, Е.Н. Проблемы снижения себестоимости продукции в Республике Беларусь / Е.Н. Тимонович, Т.В. Зглой. Научный поиск молодежи XXI века: материалы X Междунар. науч. конф. студентов и магистров. Горки 14-15 апр. 2008 г. – Горки, 2009. – Т 2, Ч.1. – С.182-184.

УДК 334.748.4:631.145

Зинкович К.А. – магистрантка

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ НА ОСНОВЕ ФОРМИРОВАНИЯ АГРОХОЛДИНГОВ

*Научный руководитель – Гридюшко А.Н. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

На организацию оборотных средств и их кругооборот в сельском хозяйстве большое влияние оказывает ряд факторов, связанных со спецификой данной отрасли.

Оборотные средства в сельском хозяйстве авансируются на сравнительно продолжительный период времени. В любой отрасли, будь то растениеводство или животноводство кругооборот может длиться месяцами и даже годами, что намного превышает длительность круго-

оборота средств в других отраслях экономики. Большую продолжительность и замедленность кругооборота оборотного капитала определяет то, что воспроизводство в сельском хозяйстве представляет собой довольно длительный процесс выращивания растений и животных, результаты которого во многом зависят от природных условий. Одной из особенностей сельскохозяйственного производства является использование части произведенной продукции для начала следующей стадии кругооборота оборотного капитала.

Отраслевая и межотраслевая асимметрия и уровень развития договорных отношений между предприятиями–партнерами, — это факторы влияющие на объем, структуру оборотных средств, продолжительность операционного и финансового цикла, эффективность использования. А рост неплатежей между предприятиями покупателями продукции и производителями еще более отягощает финансовое состояние предприятий.

В настоящее время выгоднее создавать более крупные, специализированные предприятия, так как им легче осуществлять более рентабельную деятельность за счет масштабов производства. Более мелким предприятиям довольно сложно работать без внешней помощи со стороны государства. Так как в современных рыночных условиях сельское хозяйство превращается из традиционного скорее в капиталистическое сельхозпроизводство, основной задачей которого является извлечение прибыли.

Из вышесказанного можно сделать вывод о том, что сельское хозяйство нуждается в реформировании. Одним из вариантов такого реформирования является создание агрохолдингов.

В агропромышленных объединениях отношения между партнерами складываются на договорных условиях. В агрохолдинги входят как сельскохозяйственные так и промышленные предприятия. Выгоду от такого объединения получают и те и другие:

- сельскохозяйственные предприятия передают промышленным произведенную продукцию, а промышленные предприятия передают сельскохозяйственным отходы от переработки этой продукции в качестве корма для животных, удобрений для полей;

- оказание взаимных услуг и совместное использование рабочей силы, транспортных средств, ремонтных мастерских и т. д;

- централизованное управление холдингом представляет собой сбалансированное, скоординированное и синхронизированное производство на всех этапах (снабжение, хранение, переработка, реализация);

- крупным организациям гораздо легче проводить научно-исследовательские работы и внедрять новые средства производства.

При создании кооперации перерабатывающих и сельскохозяйственных предприятий все условия их взаимодействия должны оговори-

ваться заранее с помощью договоров и уставных документов. Сюда относится согласование сроков и размера поставок продукции, лимиты затрат, цены по которым будут передаваться как сырье для переработки, так и стоимость полученных отходов, ответственность за соблюдение договорных условий и др.

В агрохолдингах все оборотные активы используются централизованно для развития совместной деятельности, а прибыль, полученная в результате этой деятельности распределяется между всеми участниками в конце года. То есть при такой форме кооперирования полностью исключаются неплатежи между перерабатывающими и производящими предприятиями.

Сельскохозяйственным предприятиям, входящим в состав объединений нет необходимости искать дополнительные источники ресурсов на время сева и уборки урожая, т.к. головная организация может перераспределить имеющиеся оборотные средства, или привлечь дополнительные источники.

Таким образом, формирование агрохолдингов приводит помимо прочих положительных моментов к повышению эффективности использования оборотных средств в рамках интеграционного объединения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Радюк, А. Агрохолдинги - наша перспектива / А. Радюк / Экономическая газета [Электронный ресурс]. – Минск, 2011. – Режим доступа: <http://www.neg.by>. – Дата доступа: 08.10.2011.

УДК 631.16:658.153

Зинкович К.А. – магистрантка

МЕТОДИКА ПРОВЕДЕНИЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА В СЕЛЬХОЗОРГАНИЗАЦИЯХ

Научный руководитель – Гридюшко А.Н. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Капитал сельскохозяйственных организаций в процессе своего обращения проходит целый ряд стадий. Сначала закупается сырье, затем производится продукция, которая в свою очередь реализуется, кроме той, что остается на предприятии и потребляется для собственных нужд. И чем быстрее проходит этот процесс, тем больше продукции сможет реализовать при использовании одной и той же суммы капитала.

Оборотный капитал занимает важное место в имуществе предприятия, и основным его назначением является обеспечение непрерывности процесса производства и реализации продукции. Уровень обеспеченности оборотными средствами и рациональное их использование оказывает прямое влияние на эффективность сельскохозяйственного производства, укрепление их финансового состояния сельскохозяйственных предприятий.

Основными задачами анализа оборотного капитала являются:

- изучение изменения состава и структуры оборотного капитала;
- группировка оборотного капитала по основным признакам;
- определение основных источников формирования оборотного капитала;
- определение основных показателей эффективности использования оборотного капитала.

Для повышения эффективности использования оборотных средств, в первую очередь необходимо определить их оптимальный объем и структуру. В сельскохозяйственных предприятиях структура оборотных средств характеризуется высоким удельным весом производственных запасов. Поэтому в современных условиях при постоянном росте цен на сырье, для нормального функционирования предприятия необходимо формировать оборотные средства в оптимальном соотношении между всеми ресурсами предприятия.

Эффективность использования оборотных средств зависит от многих факторов, которые можно разделить на внешние, которые оказывают влияние вне зависимости от потребностей предприятия (экономическая ситуация в стране, налоговое законодательство, процентные ставки по кредитам, природные условия) и внутренние, которые предприятие может изменять в зависимости от своих потребностей. Так как под влиянием вышеперечисленных факторов эффективность использования оборотного капитала со временем изменяется, то одной из задач анализа является выявить влияние этих факторов на изменение обобщающих и частных показателей эффективности. Методику проведения предварительного анализа можно представить в виде таблицы.

Таким образом, предварительный анализ эффективности использования оборотного капитала применяется в целях улучшения финансового состояния предприятия, повышения рентабельности и финансовой устойчивости.

Предварительный анализ эффективности использования оборотного капитала

Этап	Содержание этапа	Оценка эффективности
I	Оценка состава и структуры оборотного капитала предприятия и отслеживание динамики его изменения	Путем сравнения темпов прироста капитала с темпами прироста выручки от продажи продукции
II	Расчет показателей оборачиваемости по основным видам оборотных активов предприятия и определение их динамики	1) продолжительность 1 оборота оборотного капитала в днях, 2) продолжительность оборота дебиторской задолженности, 3) продолжительность оборота незавершенного производства, 4) продолжительность оборота готовой продукции, 5) продолжительность оборота денежных средств
III	Анализ причин повлиявших на ухудшение использования оборотного капитала предприятия	Изучение причин обусловивших увеличение дебиторской задолженности, оценка размеров производственных запасов
IV	Определение экономической эффективности	Расчет показателя рентабельность капитала
V	Определение резервов повышения эффективности использования оборотного капитала	Сравнение фактических показателей оборачиваемости с их нормативными значениями, аналогичными показателями по району

ЛИТЕРАТУРА

1. Мальцева, А.В. Анализ эффективности использования оборотного капитала: автореф. дис...канд. экон. наук: 08.00.12 / А.В. Мальцева; СПб. гос. университет. – СПб., 2002. – 18 с.

УДК 316.334.3 (476)

Змитрович В.В. – студент

СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА БЕЛАРУСИ

Научный руководитель – Сницарева В.М. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Одним из важнейшим направлений социальной защиты является социальное страхование. Социальное страхование – часть денежных отношений по распределению и перераспределению национального

дохода с целью формирования и использования фондов, предназначенных для содержания лиц, не участвующих в общественном труде. Оно организуется государством для того, чтобы поддерживать жизненный уровень людей, достигших пенсионного возраста, инвалидов, заболевших, потерявших кормильца и др.

В республике действуют 3 вида социального страхования:

1. пенсионное страхование; страхование по временной нетрудоспособности, в связи с беременностью и родами, рождением ребенка и уходом за ним до достижения возраста 3 лет, в связи со смертью застрахованного или члена его семьи (социальное страхование);

2. страхование от безработицы;

3. Страхование от производственного травматизма и профзаболеваний;

Важная составляющая социальной политики белорусского государства – укрепление системы государственной социальной поддержки населения.

Так, государственную поддержку в виде ежемесячных пособий получают 530 тыс. детей – около 30% от их общей численности.

Улучшение пенсионного обеспечения граждан является одним из главных приоритетов социальной политики белорусского государства. В стране обеспечивается поступательный рост пенсий, которые периодически пересматриваются в соответствии с повышением заработной платы.

В 2009 году реальный размер назначенных пенсий по сравнению с 2005 годом увеличился на 36,5%.

В 2010 году все виды пенсий пересматривались трижды.

По уровню пенсионного обеспечения Беларусь наряду с Россией занимает лидирующие позиции в СНГ.

В тоже время растет нагрузка на пенсионную систему в результате увеличения числа лиц пенсионного возраста, при одновременном сокращении численности работающих, а также увеличения числа лиц, выходящих на пенсию ранее установленного возраста в связи с занятостью в особых условиях труда. В настоящее время пенсии получает 26% населения республики. Согласно прогнозам, в 2025 г. удельный вес пенсионеров превысит 32%, соотношение лиц пожилого и работоспособного возрастов будет ухудшаться и дальше. Отсюда вытекает вопрос о повышении пенсионного возраста в нашей стране. Как известно женщины в Беларуси выходят на пенсию в 55 лет, а мужчины достигнув 60 лет, а средняя продолжительность жизни мужской части населения после выхода на пенсию составляет от 2 до 3 лет, в то время как на Западе это показатель составляет 11-13 лет, женщины же с выходом на пенсию в нашей стране проживают на 11-12 лет больше мужчин. Данный вопрос очень сложный и для его решения необходимо время для тщательного взвешивания всех «за» и «против». Анализируя ситуацию можно отметить то, что повысить пенсионный возраст

у женщин можно, но что касается мужчин, здесь следует задуматься. Равняться на западные страны не значит приносить пользу населению, да и государству в целом. Уровень развития на Западе выше, вследствие чего у них складывается иная демографическая ситуация и они смело могут повышать пенсионный возраст, а также у них существует медицинское страхование, которое служит отличной денежной поддержкой.

Верховная Рада Украины уже приняла закон о пенсионной реформе, предполагающий, в частности, поэтапное увеличение пенсионного возраста для женщин с 55 до 60 лет и увеличение пенсионного стажа на 10 лет для мужчин и женщин. И в России тоже ходит мнение о том, что не избежать повышения пенсионного возраста.

Что же будет в нашей стране пока неизвестно, увеличив пенсионный возраст от проблемы, может и избежим, но государству все еще необходимо принимать решительные меры по улучшению структуры здравоохранения, а также обеспечения достойного уровня жизни граждан.

ЛИТЕРАТУРА

1. Основные положения программы социально-экономического развития Республики Беларусь на 2011 — 2015 годы // Советская Белоруссия [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: <http://law.sb.by/1002>. – Дата доступа: 06.10.2011.

2. Повысят ли в Беларуси пенсионный возраст // Новости [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: <http://www.open.by/country/61479>. – Дата доступа : 04.10.2011.

УДК 631.16:658.152.6

Иванович А.А. – студентка

К ВОПРОСУ О ВЫБОРЕ ОПТИМАЛЬНОГО СПОСОБА НАЧИСЛЕНИЯ АМОРТИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Научный руководитель – Кулько З.Н. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Амортизация представляет собой снижение стоимости активов по мере их физического и морального износа, а так же постепенное перенесение стоимости на произведенную продукции (работы, услуги) для накопления денежных средств с целью последующего полного или частичного восстановления основных фондов.

Вопрос выбора метода амортизации основных средств особо актуален в настоящее время, т.к. применение правильного, оптимального метода начисления амортизации позволяет предприятию минимизировать налоги и ускорить процесс обновления оборудования.

Переход к международной практике позволил расширить количество разрешенных к применению способов и методов начисления

амортизации. Инструкция о порядке начисления амортизации основных средств и нематериальных активов, утвержденная постановлением Министерства экономики Республики Беларусь, Министерства финансов Республики Беларусь и Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь от 27.02.2009 № 37/18/6 (с последующими изменениями и дополнениями) предлагает следующие способы начисления амортизации: линейный, нелинейный (методы суммы чисел лет и уменьшаемого остатка), производительный. Данная инструкция не дает практически никаких ограничений (предписаний) в выборе способа начисления амортизации, поэтому организации в праве выбирать его самостоятельно по каждому объекту основных средств. На протяжении всего срока полезной службы актива методика начисления амортизации может изменяться и пересматриваться для текущего и будущего периодов, кроме того, способы и методы начисления амортизации по объектам одного наименования могут различаться.

Рассмотрим преимущества и недостатки перечисленных выше способов начисления амортизации. Линейный способ начисления амортизации представляет собой равномерное (по годам) распределение амортизируемой стоимости в течение нормативного срока службы (или срока полезного использования). Данный способ является самым распространенным, в связи с его простотой в применении. Однако при его использовании не принимается в расчет фактическая загрузка и моральный износ объекта основных средств, что является значительным недостатком данного метода.

Нелинейный способ заключается в неравномерном (по годам) начислении организацией амортизации в течение срока полезного использования. Данный метод целесообразнее всего применять по таким видам основных средств как: передаточные устройства, рабочие, силовые машины и механизмы, оборудование (включая оборудование связи, лабораторное и учебное), вычислительная техника и оргтехника, и другие объекты, которые непосредственно участвуют в процессе производства продукции (работ, услуг). При этом выбор в пользу нелинейного способа будет обусловлен необходимостью повышения оборачиваемости основных фондов, учета их морального износа. При данном способе начисления амортизации наибольшая доля стоимости объекта основных средств распределяется на выпускаемую продукцию в первые годы его эксплуатации, что может оказать негативное влияние на уровень себестоимости продукции (работ, услуг). Остаточная стоимость объекта во второй половине срока его полезного использования получается гораздо ниже, чем она была бы при линейном способе начисления амортизации, т.е. учитывается моральный износ объекта амортизации.

Производительный способ исчисления амортизации объекта основных средств заключается в начислении амортизации исходя из

амортизируемой стоимости основных средств и отношения использованного ресурса в текущем году к ресурсу объекта исходя из его технических характеристик. При производительном способе начисления амортизации срок амортизации объекта заранее установить невозможно. Такой объект будет амортизировать до тех пор, пока его ресурс не израсходуется полностью. Одни и те же объекты основных средств используются в разных организациях с разной степенью эффективности: в одной организации объект больше простаивает, чем работает, а в другой нагрузка превышает норму. Если для организации важно учесть эффективность использования основных средств, более целесообразно выбрать производительный способ начисления амортизации.

Для любой организации очень важно выбрать оптимальный способ начисления амортизации по объектам основных средств, т.к. это будет способствовать росту и обновлению основных фондов, а следовательно и повышению качества и конкурентоспособности продукции.

ЛИТЕРАТУРА

1. Инструкция о порядке начисления амортизации основных средств и нематериальных активов утвержденная постановлением Минэкономики, Минфина и Минстрой архитектуры от 27.02.2009 №37/18/6, с изменениями и дополнениями 02.12.2009 г. №191/144/27// Главный бухгалтер. – 2009. – №24. – 10 с.

2. Г у д к о в, С.В. Совершенствование учета амортизации основных средств / С.В. Гудков, Н.Н. Глебоко // Актуальные проблемы инновационного развития АПК Беларуси: материалы Международной научно-практической конференции, Горки, 11 - 12. 09. 2008 г. / Институт системных исследований в АПК НАН Беларуси; редкол. А.М. Каган [и др.]. – Минск, 2009. – С. 38-39.

3. М и к и т е в и ч, Т.С. Поиск альтернативного способа начисления амортизации - путь к снижению затрат на производство / Т.С. Микитевич // Учет и анализ хозяйственной деятельности в АПК и ее финансовое обеспечение: материалы Международной научно-практической конф., Горки / БГСХА; редкол.,: Чечеткин [и др.]. – Горки, 2010. – С. 165-167.

УДК 657.422

Киреенко И.А – студентка

ПРОБЛЕМЫ И МЕТОДИКА РАСЧЕТА ПОКАЗАТЕЛЯ ТЕКУЩЕЙ ЛИКВИДНОСТИ

Научный руководитель – Засемчук Н.А. – ассистент

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Финансовое состояние организации с позиции краткосрочной перспективы оценивается по показателям ликвидности. Однако в нормативных и литературных источниках отсутствует однозначное толкование сущности и методики их расчета.

Одним из основных показателей, наиболее широко применяемых для оценки платежеспособности субъектов предпринимательской деятельности в краткосрочной перспективе, является коэффициент текущей ликвидности. Он определяет степень, в которой оборотные активы превышают текущие обязательства. Чем больше величина текущих активов по отношению к текущим пассивам, тем больше уверенность, что текущие обязательства будут погашены. Превышение текущих активов над текущими пассивами обеспечивает резервный запас для своевременного погашения обязательств при снижении рыночной стоимости текущих активов.

Коэффициент текущей ликвидности – отношение всей суммы оборотных активов к общей сумме краткосрочных обязательств:

$$K_{т.л.} = \frac{\text{Оборотные активы}}{\text{Краткосрочные обязательства}}$$

Данный показатель, согласно Инструкции по анализу и контролю за финансовым состоянием и платежеспособностью субъектов предпринимательской деятельности, характеризует общую обеспеченность организации собственными оборотными средствами для ведения хозяйственной деятельности и своевременного погашения срочных обязательств. По мнению Савицкой Г.В., в действительности, коэффициент текущей ликвидности характеризует не обеспеченность организации собственными оборотными средствами, а степень покрытия краткосрочных обязательств оборотными активами. Сумма превышения оборотных активов над краткосрочными обязательствами обеспечивается долгосрочными источниками, в качестве которых могут выступать как собственные, так и заемные средства долгосрочного характера.

Однако у показателя текущей ликвидности имеются практические изъяны, ограничивающие сферу его применения:

- ✓ несопоставимость из-за разной структуры оборотных активов (разная скорость их трансформации в денежную наличность), а также из-за разной структуры текущих пассивов (разные сроки погашения);

- ✓ возможность завышения показателей за счет «неликвидных» активов: безнадежной дебиторской задолженности, невостребованной продукции;

- ✓ малая информативность для прогнозирования будущих денежных поступлений и платежей;

- ✓ неполный учет финансовых обязательств субъекта хозяйствования, способных повлечь значительный отток денежных средств в будущем (проценты за полученные кредиты могут быть начислены банком после составления баланса);

✓ размер краткосрочных обязательств намного занижается из-за того, что в действующем балансе не отражается размер текущих обязательств по долгосрочным кредитам, займам и лизингу, которые должны быть погашены в течение 12 месяцев после отчетной даты (это приводит к завышению показателя ликвидности);

✓ не принимается во внимание рефинансирование оборотных активов и текущих обязательств.

Текущая платежеспособность в большей степени зависит от будущих денежных потоков, чем от размера оборотных активов, остатка денежных средств на счетах в банке. Хотя остаток денежных средств – один из компонентов коэффициентов ликвидности, но он не позволяет сделать никаких выводов относительно изменения платежеспособности в будущем.

Следовательно, сфера применения и аналитические возможности коэффициента текущей ликвидности значительно меньше. Поэтому основываться только на его величине при прогнозировании вероятности банкротства было бы ошибкой. Рассматривая дебиторскую задолженность как источник денежных средств необходимо учитывать, что инкассированная дебиторская задолженность заменяется вновь созданной. Текущие обязательства постоянно реинвестируются, то есть погашение одних обязательств осуществляется за счет возникновения других.

Учитывая недостатки действующей бухгалтерской отчетности, при расчете коэффициента текущей ликвидности из оборотных активов следует исключить долгосрочные финансовые вложения (ДФВ), долгосрочную дебиторскую задолженность (ДДЗ), задолженность учредителей по взносам в уставный фонд (ЗУ), а к краткосрочным обязательствам необходимо прибавить текущие обязательства по погашению долгосрочных кредитов, займов, задолженности по лизинговым сделкам (ГР_{до}).

$$K_{ж.л.} = \frac{\text{разд II} - \text{ДФВ} - \text{ДДЗ} - \text{ЗУ} - \text{ОА}_{\text{ДР}}}{\text{разд V} + \text{ГР}_{\text{до}} - \text{КО}_{\text{ДР}}}$$

Следует отметить, что величина денежных средств быстро меняется, а поэтому показатель текущей ликвидности порой отражает устаревшие данные.

Таким образом, не может быть единых нормативов по уровню показателей ликвидности исходя из того, что в разных сферах деятельности и отраслях экономики не одинаковая структура активов и разная скорость трансформации оборотных активов в денежную наличность.

ЛИТЕРАТУРА

1. Инструкция по анализу и контролю за финансовым состоянием и платежеспособностью субъектов предпринимательской деятельности: утв. постановлением Министерства финансов, Министерства экономики и Министерства статистики и анализа Респ.

Беларусь 14.05.2004 № 81/ 128/ 65// Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь 2004. – №8/ 11057.

2. С а в и ц к а я, С.Г. Анализ хозяйственной деятельности предприятия / С.Г. Савицкая. – Минск: 2007. – 480 с.

3. С а в и ц к а я, Г.В.О сущности и алгоритмах расчета показателей ликвидности. Бухгалтерский учет и анализ. – 2011. – № 8.

УДК 336.226.212.2

Клименкова Е.А. – студентка

ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ И ПОРЯДОК ИСЧИСЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНОГО НАЛОГА

Научный руководитель – Засемчук Н.А. – ассистент

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Много ли платят белорусские налогоплательщики за землю? Доля земельного налога в консолидированном бюджете невелика: за I полугодие 2011 года она составила 2,3% от всех поступлений. Попробуем разобраться в основных аспектах и порядке исчисления данного вида платежа.

В соответствии со статьёй 1 Кодекса Республики Беларусь о земле земельным участком признаётся часть земной поверхности, имеющая границу и целевое назначение и рассматриваемая в неразрывной связи с расположенными на ней капитальными строениями (зданиями, сооружениями).

В 2011 году порядок исчисления и уплаты земельного налога регламентируется главой 18 НК РБ. Пунктом 1 статьи 192 НК установлено, что плательщиками земельного налога признаются организации и физические лица, которым земельные участки на территории Республики Беларусь предоставлены на праве пожизненного наследуемого владения, постоянного пользования либо предоставлены в частную собственность.

В повседневной жизни земельный налог иногда называют имущественным налогом. Исчисляется земельный налог исходя из кадастровой стоимости земельного участка, за исключением случаев, когда в качестве налоговой базы устанавливается площадь земельного участка. Местные Советы депутатов имеют право как увеличивать, так и уменьшать, но не более чем в два раза ставки земельного налога отдельным категориям плательщиков.

Согласно статье 192 Налогового кодекса Республики Беларусь плательщиками земельного налога признаются организации, которым земельные участки на территории республики Беларусь предоставлены на праве пожизненного наследуемого владения, постоянного или временного пользования либо в частную собственность.

В соответствии со статьёй 193 НК объектами налогообложения земельным налогом признаются расположенные на территории Республики Беларусь земельные участки, находящиеся в собственности, постоянном или временном пользовании организаций.

Статьёй 202 НК установлено, что основаниями для исчисления земельного налога являются:

- государственный акт на земельный участок, удостоверение на право временного пользования земельным участком, свидетельство о государственной регистрации, решение уполномоченного государственного органа, являющееся основанием для возникновения или перехода права на земельный участок;

- сведения о наличии земель, представляемые землеустроительными службами местных исполнительных комитетов, сведения, содержащиеся в едином государственном регистре недвижимого имущества;

- сведения о предоставленных во временное пользование и свое временно не возвращённых земельных участках, самовольно занятых, используемых не по целевому назначению.

При этом следует обратить внимание на то, что согласно статье 192 НК отсутствие у организаций государственного акта на земельный участок, удостоверения на право временного пользования земельным участком, свидетельства о государственной регистрации, решения уполномоченного государственного органа, являющегося основанием для возникновения или перехода права на земельный участок, либо отсутствие предусмотренной законодательством государственной регистрации прав частной собственности, постоянного или временного пользования земельными участками не являются основанием для непризнания этих организаций плательщиками в отношении земельных участков, которыми они фактически пользуются.

Статьёй 202 НК установлено, что земельный налог исчисляется начиная с месяца, следующего за месяцем принятия уполномоченным государственным органом решения, являющегося основанием для возникновения или перехода права на земельный участок. При прекращении права пожизненного наследуемого владения, постоянного, временного пользования земельный налог уплачивается за период пользования земельным участком, включая месяц, в котором будет прекращено такое право.

В соответствии с пунктом 12 Указа Президента Республики Беларусь от 27 декабря 2007 г. № 667 «Об изъятии и предоставлении земельных участков» не требуется принятия местным исполнительным комитетом решения об изъятии и предоставлении земельного участка или переходе права на него в случае оформления право удостоверяющих документов на приобретённый в установленном законодательством порядке земельный участок, а также в случае перехода права на

расположенные на нём капитальное строение, незавершённое законсервированное капитальное строение или доли в праве на данные объекты к другому лицу, если при этом не изменяются целевое назначение земельного участка, вид вещного права на него, его размер и границы. В этих случаях государственная регистрация права на земельный участок либо перехода права на него осуществляется в установленном законодательством порядке земельный участок либо перехода права на такое капитальное строение, незавершённое законсервированное капитальное строение или доли в праве на данные объекты.

При оформлении право удостоверяющих документов на приобретённый в установленном законодательством порядке земельный участок либо при переходе права на расположенное на земельном участке капитальное строение, незавершённое законсервированное капитальное строение или доли в праве на данные объекты к другому лицу, если при этом изменяются целевое назначение земельного участка, его размер и границы, местный исполнительный комитет на основании проекта отвода этого участка принимает решение о его изъятии у прежнего землепользователя и предоставлении другому лицу. При изменении в указанных случаях вида вещного права на земельный участок местный исполнительный комитет принимает решение о его изъятии у прежнего землепользователя и предоставлении другому лицу без изготовления проекта отвода этого участка.

При исчислении и уплате налога существуют свои льготы и преференции. Организации самостоятельно исчисляют и уплачивают в бюджет земельный налог, а граждане уплачивают эти налоги на основании извещений, которые им предъявляет налоговая служба с рассчитанными к уплате суммами.

В 2011 году после распределения платежей между бюджетами всех уровней земельный налог полностью поступает в местные бюджеты территориально-административных единиц. Из местных бюджетов финансируют большую часть расходов на здравоохранение, образование и коммунальное хозяйство. Благоустроенные, чистые города и сельские населённые пункты, новые отремонтированные и оборудованные детские сады, школы, больницы – всё это финансируется из местного бюджета, который пополняется за счёт поступлений от уплаты нами налогов.

Возможно, налоговая нагрузка на каждого налогоплательщика могла бы быть меньше. Однако не следует забывать о том, что если мы будем уплачивать налоги в меньшем размере, то размер финансирования государством различных социальных программ соответственно сократится.

ЛИТЕРАТУРА

1. Порядок исчисления земельного налога. [Электронный ресурс] – 2011. – Режим доступа http://revolution.allbest.ru/agriculture/00203830_0.html – Дата доступа – 9.03.2011г.

2. Худолеев, В.В. Налоги и налогообложение: учеб. Пособие. – 3-е изд., испр. и дополн / В.В. Худолеев. – М.: ФОРУМ: ИНФРА – М, 2007.

УДК 351.712.2.032:366.546.2

Козловская К.И. – студент

НЕОБХОДИМОСТЬ ПРАВОВОЙ ОЦЕНКИ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ

Научный руководитель – Шило М.Е. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Составление и экспертиза договоров необходима организациям для успешного продвижения деятельности. А именно: в процессе регистрации предприятия, перед приобретением недвижимого имущества, долей, акций в уставном капитале организации; в случаях, когда клиент хочет быть уверен, что в исследуемом документе не содержится "подводных камней", что этот документ составлен в соответствии с законодательством; перед подачей искового заявления в судебные органы для защиты нарушенного права.

На юрисконсульта возлагаются следующие функции:

- разработка документов правового характера;
- обеспечение методического руководства правовой работой в организации;
- осуществление мероприятий по укреплению договорной, финансовой и трудовой дисциплины;
- учет, хранение действующих нормативных правовых актов, своевременное внесение отметок об изменениях в них;
- оказание консультационных услуг работникам организации по организационно-правовым и другим юридическим вопросам, оказание содействия в оформлении документов и актов имущественно-правового характера;

Для выполнения возложенных на него функций юрисконсульт осуществляет следующие обязанности:

1. разрабатывает или принимает участие в разработке документов правового характера;
2. руководит правовой работой в организации и оказывает методическую помощь его структурным подразделениям и общественным организациям в оформлении различного рода правовых документов;

3. участвует в подготовке обоснованных ответов при отклонении претензий;

4. подготавливает совместно с другими подразделениями организации материалы о хищениях, растратах, недоброкачественной, нестандартной и некомплектной продукции, нарушении экологического законодательства и об иных правонарушениях для передачи их в следственные и судебные органы, осуществляет учет и хранение находящихся в производстве и законченных исполнением судебных и ар дел;

5. участвует в разработке и осуществлении мероприятий по укреплению договорной, финансовой и трудовой дисциплины, обеспечению сохранности имущества организации;

6. проводит изучение, анализ и обобщение результатов рассмотрения претензий, судебных и арбитражных дел, практики заключения и исполнения хозяйственных договоров с целью разработки соответствующих предложений об устранении выявленных недостатков и улучшении хозяйственно-финансовой деятельности организации;

7. оформляет в соответствии с установленным порядком документы о привлечении работников к дисциплинарной и материальной ответственности;

8. принимает участие в работе по заключению хозяйственных договоров, проведении их правовой экспертизы, разработке условий коллективных договоров и отраслевых тарифных соглашений, а также рассмотрении вопросов о дебиторской и кредиторской задолженности;

9. контролирует своевременность представления справок, расчетов, объяснений и других материалов для подготовки ответов на претензии;

10. подготавливает совместно с другими подразделениями предложения об изменении действующих или отмене утративших силу приказов и других нормативных актов, изданных в организации;

11. ведет работу по систематизированному учету и хранению действующих нормативных правовых актов, производит отметки об их отмене, изменениях и дополнениях, подготавливает справочную документацию на основе применения современных информационных технологий и вычислительных средств;

12. принимает участие в подготовке заключений по правовым вопросам, возникающим в деятельности организации, проектам нормативных актов, поступающих на отзыв, а также в разработке предложений по совершенствованию деятельности организации;

13. информирует работников организации о действующем законодательстве и изменениях в нем, обеспечивает ознакомление должностных лиц организации с нормативными правовыми актами, относящимися к их деятельности;

14. консультирует работников организации по организационно-правовым и другим юридическим вопросам, подготавливает за, оказывает содействие в оформлении документов и актов имущественно-правового характера;

УДК 658.152:006.32

Корольчук К.И. – студентка

ПОНЯТИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В СООТВЕТСТВИИ С МСФО

Научный руководитель – Молчанов А.М. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

В современных условиях хозяйствования появляется большая потребность в наличии своевременной, достоверной и полной информации для изучения и оценки финансового положения организации и результатов ее хозяйственной деятельности. Одним из источников такой информации является бухгалтерская отчетность. Бухгалтерская отчетность, составленная в соответствии с требованиями законодательства Республики Беларусь, пока недостаточно полно обеспечивает пользователей такой информацией, что обуславливает необходимость ее реформирования.

Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) – это правила, устанавливающие требования к признанию, оценке и раскрытию финансово-хозяйственных операций для составления финансовых отчетов фирм и компаний во всем мире.

В МСФО под инвестициями понимаются активы, приносящие экономическую выгоду в форме процента, дивиденда, роялти и арендной платы, а также в форме повышения стоимости капитала. Основные средства в контексте МСФО к инвестициям не относятся, за исключением инвестиционной собственности. Инвестиционная собственность представляет собой вложения в землю и здания, которые не предполагается применять в основной деятельности организации, а только с целью повышения стоимости капитала. Классифицируются инвестиции на краткосрочные и долгосрочные. Краткосрочные инвестиции – инвестиции, которые не будут учитываться в составе активов более одного года и могут быть легко и быстро реализованы. Долгосрочные инвестиции приобретаются с целью систематического, длительного по времени получения дохода в виде процентов и дивидендов, увеличения капитала в результате возрастания стоимости инвестиционной собственности.

В белорусском бухгалтерском учете используется понятие вложение во внеоборотные активы, которые представляют собой долгосрочные инвестиции. Это затраты организации, направленные на увеличе-

ние объема основных средств и нематериальных активов или их замену, а также приобретение земельных участков.

В национальном бухгалтерском учете все виды долгосрочных инвестиций в сельскохозяйственных организациях учитываются на счете 08 «Вложения во внеоборотные активы». На нем отражается информация о затратах организации в объекты, которые впоследствии будут приняты к бухгалтерскому учету в качестве основных средств, земельных участков, нематериальных активов.

Суммируя все преимущества применения МСФО, важно отметить положительные факторы для всех заинтересованных пользователей финансовой отчетности и в первую очередь для финансовых аналитиков и инвесторов - это понятность и сопоставимость, прозрачность и надежность, снижение издержек по анализу отчетности.

Мы считаем, что резкий переход на МСФО может снизить эффективность учетного процесса. Необходимы постепенные и продуманные действия.

В случае полного перехода Республики Беларусь на МСФО не следует ожидать, что иностранные инвестиции хлынут в Беларусь. Однако это будет важным шагом в процессе построения взаимного доверия между нашей республикой и международным сообществом. Повышение прозрачности финансовой отчетности будет означать снижение рисков инвестиционных вложений, а, следовательно, и снижение стоимости на их привлечение.

Ни один национальный финансовый рынок не сможет нормально развиваться в отрыве от международного. Тем не менее, переход будет закончен лишь тогда, когда каждый бухгалтер будет профессионально владеть основами МСФО и будет заинтересован в предоставлении достоверной и объективной информации.

ЛИТЕРАТУРА

1. П а л и й, В.Ф. Международные стандарты учета и финансовой отчетности: Учебник / В.Ф. Палий. 4-е изд. испр. и доп. – Москва: Инфра-М, 2009. – 512с.

УДК 336:006.03:657.421

Костюченко Н.С. – магистрант

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ И ТРЕБОВАНИЯ К УЧЕТУ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Научный руководитель – Грідюшко А.Н. – кандидат эк. наук, доцент

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Проблема оценки и учета основных средств является наиболее важной для отечественных организаций при подготовке финансовой

отчетности, соответствующей международным стандартам. Это объясняется тем, что в Республике Беларусь продолжается реформирование бухгалтерского учета, которое предусматривает дальнейшее приближение законодательства по бухгалтерскому учету и нормативных документов к международным стандартам финансовой отчетности (МСФО).

Однако следует отметить, что процесс реформирования отечественной системы бухгалтерского учета отстает от развития экономики Республики Беларусь. Поэтому организациям, планирующим выход на международные рынки, следует уже сейчас привести существующую методику бухгалтерского учета в соответствие с требованиями МСФО.

Особое внимание уделяется учету и правильному отражению основных средств в отчетности организаций. Именно по объему аккумулированных основных средств можно судить о размерах организации, ее возможности и перспективах развития. В современных условиях хозяйствования организации должны перейти на новую, часто непривычную для них систему учета основных средств. При этом данный переход должен происходить в рамках целого комплекса операций, связанных с приобретением объектов основных средств и их использованием.

Для учета основных средств в соответствии с МСФО следует использовать несколько стандартов, связанных непосредственно с отражением приобретаемых основных средств (МСФО 16), с арендой (МСФО 17), с отражением кредитов, взятых на приобретение основных средств (МСФО 23), и обесценением активов (МСФО 36).

Существуют значительные различия в учете основных средств в соответствии с МСФО и отечественными положениями, при этом некоторые концепции, являющиеся ключевыми в МСФО, в белорусском законодательстве отсутствуют.

Для реформирования бухгалтерского учета в нашей стране необходимо трансформировать финансовую отчетность в формат МСФО.

Процесс трансформации следует проводить поэтапно.

Первый этап – сбор и анализ информации об основных средствах на основании данных синтетических и аналитических счетов.

На втором этапе остатки по синтетическим счетам 01 «Основные средства», 02 «Амортизация основных средств», 03 «Доходные вложения в материальные ценности», 07 «Оборудование к установке», 08 «Вложения во внеоборотные активы» анализируются на предмет соответствия критериям признания активов в балансе. Часто на балансе организаций числятся непрофильные активы, от использования которых не предполагается получение экономических выгод в будущем. Такие основные средства списываются на расходы периода, если они

приобретались в течение отчетного периода, или на финансовые результаты, если они приобретались давно.

Третий этап – формирование учетной политики в соответствии с требованиями МСФО в части основных средств.

На четвертом этапе надо сформировать рабочий план счетов в соответствии с МСФО.

Пятый этап – ввод остатков по счетам бухгалтерского учета по отечественному плану счетов из оборотно - сальдовой ведомости в рабочие документы трансформации.

На шестом этапе следует собрать информацию для проведения корректировок и формирования дополнительных записей, не предусмотренных системой бухгалтерского учета, но требуемых МСФО. Для этого необходимо произвести начисление резервов по обесценению активов и отражение изменений в оценочных значениях.

Корректирующие записи следует перенести в итоговую трансформационную таблицу.

На заключительном этапе нужно привести формы бухгалтерской отчетности в соответствии с МСФО.

Таким образом, использование предложенных принципов и последовательности трансформации финансовой отчетности в части основных средств позволит сформировать модель трансформации и получить информацию, соответствующую требованиям МСФО.

ЛИТЕРАТУРА

1. С а л т а н о в и ч, Н.В. Пути повышения эффективности использования ресурсов предприятия / Н.В. Салтанович // Планово-экономический отдел. – 2007. – №11. – С. 13-17.

2. Г о р е л и к, Н.К. Международные стандарты финансовой отчетности и требования к учету основных средств / Н.К. Горелик / Планово-экономический отдел. – 2011. – №5. – С. 47-51.

УДК 336.662

Костюченко Н.С. – магистрант

ПЕРЕСМОТР ШИФРОВ В ПРОЦЕССЕ ЭКСПЛУАТАЦИИ ОБЪЕКТОВ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Научный руководитель – Гридюшко А.Н. – кандидат эк. наук, доцент

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

На практике часто возникает ситуация, когда необходимо классифицировать (присвоить шифр) и установить нормативный срок службы для объекта, отсутствующего во Временном классификаторе.

Такие случаи неизбежны, поскольку постоянно появляются новые, принципиально отличные по своим характеристикам от ранее существ-

вующих, виды машин и оборудования, а также материалы, используемые при строительстве зданий и сооружений.

Решением подобных вопросов должна заниматься комиссия по проведению амортизационной политики. Именно перед ней стоит задача распределения амортизируемых объектов по укрупненным группам на основании действующей классификации и установления нормативных сроков службы.

Пересмотр шифров в процессе эксплуатации объектов основных средств может производиться комиссией при переоборудовании (перепрофилировании) объекта.

Вместе с тем при выборе шифра в соответствии с Временным классификатором, иногда необходимо обращение и к Общереспубликанскому классификатору, который может сориентировать специалистов комиссии в правильности выбора той или иной группы и подгруппы классификации объектов основных средств.

Кроме этого, именно в общих положениях к Общереспубликанскому классификатору содержится достаточно развернутое описание принципов и подходов при отнесении объектов основных средств к той или иной группе классификации, а также учета сложных (составных) объектов как единого целого либо по частям.

Однако зачастую имеет место полное изменение функционального назначения того или иного объекта в результате проведенной реконструкции (переоборудования).

В этом случае комиссия организации должна принять решение о соответствующем изменении шифра, присвоенного объекту изначально при постановке на учет, на новый в соответствии с изменившимся назначением объекта и его характеристиками. При этом происходит также пересмотр нормативных сроков службы и сроков полезного использования.

Комиссия самостоятельно принимает решение об отнесении каждого конкретного объекта основных средств к определенной группе (подгруппе) Временного классификатора. Выбор конкретной группы (подгруппы) осуществляется комиссией самостоятельно исходя из технических характеристик конкретного объекта основных средств, его функционального назначения.

После выбора группы (подгруппы) действующей классификации, к которой может быть отнесен конкретный объект основных средств, и в случае отсутствия в ней подобного или аналогичного объекта ему может быть присвоен любой «свободный» (отсутствующий в данной подгруппе) шифр из выбранной подгруппы.

Нормативный срок при этом устанавливается на основании технической документации, полученной от заводов-изготовителей, либо на основании заключения экспертов, что определено п. 17 Инструкции по амортизации.

В заключении еще раз отметим, что в вопросе отнесения объектов основных средств к позициям действующей классификации согласно подходам, заложенным Инструкцией по амортизации, организация обладает достаточной самостоятельностью.

Однако следует помнить, что комиссия в организации должна формироваться из числа имеющихся в штате специалистов технических, производственно-технологических, информационно-технологических, финансово-экономических, бухгалтерских и юридических подразделений организации. Решение об отнесении того или иного объекта к позициям действующей классификации, особенно если основное средство обладает какими-либо нестандартными характеристиками или является принципиально новым по выполняемым функциям, должно приниматься именно данной комиссией, при необходимости с привлечением сторонних специалистов либо обращением на завод-изготовитель, а не бухгалтером, занимающимся учетом основных средств, т.к. его знаний может быть просто недостаточно для правильной классификации того или иного объекта, а тем более определения его нормативного срока службы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Толкун, И.Д. Актуальные вопросы классификации основных средств для целей начисления амортизации и переоценки / И.Д. Толкун. Планово-экономический отдел. – 2010. – №11. – С. 50-57.

2. Ярмолович, М.В. Отражение процессов обновления и восстановления основных средств предприятий в учетной политике / М.В. Ярмолович. Планово-экономический отдел. – 2006. – №9. – С. 25-27.

УДК [631.158:658.531.1]:[631.16:658.153.1]

Кравцова О.Н. – студентка

НОРМИРОВАНИЕ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА

Научный руководитель – Петракович А.В. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Происходящие в настоящее время перемены в белорусской экономике, обусловленные становлением и развитием рыночных отношений, в значительной степени затрагивают управление предприятиями отрасли. В период развития рыночной экономики необходимо совершенствование механизма управления предприятием, то есть процессом производства, использованием материальных, финансовых, трудовых ресурсов с целью снижения себестоимости выпускаемой продукции, увеличения сбыта и повышения конкурентоспособности.

Для обеспечения бесперебойного процесса производства и реализации продукции предприятия нуждаются в оборотных средствах.

Оборотные средства являются более динамичной и мобильной частью материально-технических ресурсов предприятия. Финансовое состояние, платежеспособность и надежность предприятия, исполнение финансово-расчетных операций и соблюдение платежеспособной дисциплины зависят от формирования и использования оборотных средств. Постоянно изменяя свою форму в воспроизводственном процессе, они в большей степени подвержены влиянию внешних факторов, а это усиливает неопределенность и усложняет управление ими.

Разработка и совершенствование методов нормирования оборотных средств, их теоретической базы и расширение возможностей их практического применения имеют важное значение для развития экономики предприятия и государства в целом, так как решение данной задачи позволяет разрешить проблему неплатежей в современной экономике.

В настоящее время отсутствуют единые методические разработки и документы по нормированию оборотных средств, учитывающие специфику и достижения в области автоматизации бухгалтерского учета на предприятиях, которые позволили бы более эффективно использовать базу данных предприятия. В имеющихся методиках по нормированию оборотных средств, а также экономической литературе по данному вопросу применяются различные подходы к расчету норм на предприятии; при этом методики расчета норм запасов не увязываются с методиками расчета норм оборотных средств, вложенных в эти запасы. Нормирование запасов на предприятии и нормирование оборотных средств должны быть увязаны между собой. Расчет средств, вложенных в запасы, и норм оборотных средств должен производиться на единой методической основе, в один прием с использованием единой исходной информации.

Нормирование является первым и необходимым этапом построения эффективной системы управления оборотным капиталом. Оно представляет собой процесс определения экономически обоснованной суммы денежных средств, иммобилизованных на всех этапах операционного цикла в среднем в каждый момент времени планируемого периода, исходя из заданных (установленных в плане) объемов производства, продаж, закупок, условий расчетов с поставщиками и покупателями.

Главная задача нормирования оборотных средств состоит в разработке каждым предприятием экономически обоснованного норматива. Это обуславливается тем, что завышенный норматив собственных оборотных средств отвлекает ресурсы, приводит к их замораживанию, замедляет оборачиваемость оборотных средств. При заниженном же нормативе на предприятии искусственно создается недостаток в собственных оборотных средствах, что тормозит выполнение производственного и финансового планов, приводит к нарушениям финансового состояния предприятия.

Методологией нормирования предполагается, что норматив рассчитывается умножением нормы на объем показателя в плановом периоде, относительно которого рассчитана норма. При этом норма представляет собой экономически обоснованную расчетную величину, отражающую одно из двух следующих явлений: длительность периода, в течение которого финансовые средства иммобилизованы на определенном этапе операционного цикла (в этом случае выражается в днях); объем ресурсов, иммобилизованных на определенном этапе операционного цикла, в расчете на определенную расчетную единицу (в этом случае выражается в денежных или натуральных показателях на расчетную единицу).

Существует очень тесная связь между процессами нормирования и планирования на предприятии. Финансовое планирование на предприятии осуществляется путем применения методов прогнозирования. С помощью данных методов невозможно учесть фактор риска и инфляции вложения финансовых ресурсов в оборотные средства. Все это свидетельствует об острой необходимости более глубокого и всестороннего исследования состояния и проблем управления оборотными средствами.

Следует отметить, что последнее пятилетие нормирование оборотных средств в сельскохозяйственных предприятиях Республики Беларусь не ведется. Из финансового раздела бизнес-плана исключена форма «Нормативы собственных оборотных средств и источники их покрытия», и плановые размеры оборотных средств определяются только в производственном разделе бизнес-плана при расчетах в натуре и по стоимости годовой потребности предприятия в семенах, кормах, других видах производственных запасов, а также плановых объемов затрат по основным и вспомогательным отраслям и производствам.

Важность этапа нормирования обусловлена тем, что на данном этапе происходит выявление основных взаимосвязей между уровнем оборотного капитала и условиями, в которых работает предприятия. Таким образом, выстраивается модель оборотного капитала с определенными заданными параметрами, факторами. На следующих после нормирования этапах, эти факторы могут быть оптимизированы, а с помощью сформированной модели определится новый более эффективный уровень оборотного капитала.

Несмотря на это, вопросы нормирования оборотных средств не потеряли своей актуальности.

ЛИТЕРАТУРА

1. К о б р и н с к и й, Г. Оборотный капитал и финансовая устойчивость / Г. Кобринский // Финансовый учет и анализ. – 2004. – №3. – 8 с.

2. Макаревич, В. Бухгалтерский учет отдельных предметов в составе оборотных средств организациями финансируемыми из бюджета / В. Макаревич // Консультант. – 2004. – №8. – 20 с.

3. Хилкевич, Ю. Формирование эффективного механизма планирования оборотных средств / Ю. Хилкевич // Финансовый учет и анализ. – 2006. – № 10. – 20 с.

УДК [631.162:657.22]: [631.16:658.153]

Кравцова О.Н. – студентка

СРАВНИТЕЛЬНЫЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ЗНАЧЕНИЙ «ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА»

И «ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ»

Научный руководитель – Петракович А.В. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

В настоящее время преобладает стоимостная трактовка сущности оборотных средств. Другими словами, практически отказались от понимания оборотных средств как совокупности материальных и денежных ценностей; оборотные средства получили статус только стоимостной категории.

Все источники, за счет которых формируются оборотные средства, можно рассматривать как некий фонд, который можно назвать фондом оборотных средств. Количественно «оборотные средства» как часть активов и «фонд оборотных средств» как часть пассивов должны совпадать.

Таким образом, оборотные средства рассматриваются только как величина денежных средств, авансированных в оборотные средства и фонды обращения, обеспечивающих планомерный и непрерывный процесс производства и реализации продукции. При этом в оборотные фонды включаются производственные запасы, незавершенное производство и полуфабрикаты собственного производства, расходы будущих периодов, а в фонды обращения включают готовую продукцию, дебиторскую задолженность и денежные средства.

В современной теории выделяются два подхода к понятию «оборотный капитал». Часть экономистов считает, что оборотный капитал характеризует сумму оборотных активов предприятия, уменьшенную на сумму его финансовых обязательств в форме совокупной кредиторской задолженности.

Оборотный капитал определяется как часть производительного капитала, стоимость которого полностью переносится на произведённый товар и возвращается в денежную форму после его реализации, а также как превышение текущих активов над краткосрочными обязательствами, позволяющее компании финансировать свои постоянные операции, которые могут быть быстро трансформированы в деньги.

В.В. Ковалев определяет оборотные средства и оборотный капитал как синонимы, как активы предприятия, возобновляемые с определённой регулярностью для обеспечения текущей деятельности, вложения в которые как минимум однократно оборачиваются в течение года или одного производственного цикла.

На бухгалтерском языке оборотным капиталом обычно называют разность оборотных средств и краткосрочных обязательств. Однако это определение включает статьи, которые могут быть недоступны для нужд оборотного капитала (например, денежные средства или краткосрочные финансовые вложения, сохраняемые для срочной оплаты основных средств или других долгосрочных капиталовложений). Иногда оборотные средства сами по себе называются валовым оборотным капиталом, а разность оборотными средствами и краткосрочными обязательствами – чистым оборотным капиталом. При этом в суммарном выражении объём оборотного капитала и оборотных активов предприятия совпадают, хотя выделяются обязательства корпорации, подлежащие уплате в течение одного года или одного операционного цикла.

Недостаток этого определения в том, что оборотный капитал не отличается от чистого оборотного капитала. Так, Райзберг Б. и Лозовский Л. определяют оборотный капитал как наиболее подвижную часть капитала предприятия, которая в отличие от основного капитала является более текучей и легко трансформируемой в денежные средства. Оборотный капитал отождествляется с оборотными фондами предприятия, а с точки зрения бухгалтерского баланса представляет собой превышение текущих активов компании над её краткосрочными обязательствами. Это определение исходит из узкого, микроэкономического понимания природы предприятия.

Другая часть экономистов считает, что оборотный капитал характеризует общую сумму капитала, авансированного во все виды оборотных активов предприятия. Это мобильные активы предприятия, которые являются денежными средствами или могут быть обращены в них в течение года или одного производственного цикла. При этом, как синонимы рассматриваются оборотные средства, оборотный капитал и оборотные активы, собственные оборотные средства, чистые оборотные активы и чистый оборотный капитал.

Таким образом, в связи с разной экономической сущностью понятия «оборотные средства» и «оборотные активы», следует отказаться от отождествления этих экономических категорий и определиться с терминологией, в первую очередь, в экономическом смысле.

ЛИТЕРАТУРА

1. Д а н и л и н а, Е.И. Развитие методических основ оценки воспроизводства оборотного капитала / Е.И. Данилина. Микроэкономика. – 2009. – № 2. – 57 с.

2. К о в а л е в, В.В. Введение в финансовый менеджмент / В.В. Ковалев // Финансы и статистика. – 1999. – 517 с.

3. С ы ч, Д. Управление оборотным капиталом / Д. Сыч. Главный экономист. – 2009. – № 10. – 19 с.

УДК [631.16:658.14.012]:631.151.6

Кузёмкина О.В. – студент

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ КРЕДИТ В УСЛОВИЯХ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

Научный руководитель – Петракович А.В. – кандидат эк. наук, доцент

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Сельское хозяйство является одной из тех отраслей национальной экономики, для которой характерна постоянно возрастающая роль при обеспечении продовольственной и общей безопасности государства. Вопросы развития сельского хозяйства выходят за рамки отдельного государства и переходят на международный уровень. По этому в настоящее время усиления взаимосвязи большинства стран мира становятся актуальными вопросы интеграции как самих сельскохозяйственных организаций (создание Общего аграрного рынка), так и кредитующих их банков (создание Евразийской ассоциации сельскохозяйственного кредита).

Интеграционные процессы по созданию Общего аграрного рынка осуществляются на основе согласования интересов государств-участников Содружества Независимых государств в рамках единой аграрной политики. В рамках Общего аграрного рынка определяются пути модернизации сферы аграрно-промышленного комплекса, а также учитываются мировые тенденции торговли сельскохозяйственной продукцией (выход на новые рынки, интенсивное воздействие научно-технического прогресса на сельское хозяйство, изменение структуры потребления сельскохозяйственной продукции в мировом хозяйстве и т.д.).

Немаловажное значение при поддержке сельского хозяйства играет его кредитование. Это при наличии интеграционных процессов послужило созданию Евразийской Ассоциации сельскохозяйственного кредита. Данная организация объединила около 10 агропромышленных, сельскохозяйственных, земельных банков и других кредитных организаций, деятельность которых связана с функционированием агропромышленного комплекса. Из основных целей деятельности Ассоциации можно выделить следующие:

- содействие созданию условий для эффективного функционирования банковской системы в АПК стран-участниц Ассоциации;

- обеспечение стабильности банковской системы в АПК;
- участие в разработке государственной кредитно-денежной политики в сельском хозяйстве стран-участниц Ассоциации.

В Евразийскую Ассоциацию сельскохозяйственного кредита входят также Республика Беларусь и Российская Федерация. Системы банковского кредитования сельского хозяйства РФ и РБ имеют следующие свойства:

1. кредитование сельскохозяйственных производителей в рамках государственных программ;
2. основными кредиторами сельского хозяйства являются в России – ОАО «Россельхозбанк» и в Беларуси – ОАО «Белагропромбанк»;
3. преобладание в сфере агропромышленного комплекса долгосрочного кредитования;
4. практика увеличения уставных капиталов банков за счет бюджетных средств.

Также следует отметить основные предпосылки для унификации основных направлений кредитования сельскохозяйственных производителей в рамках единой аграрной политики:

1. многоукладный характер сельского хозяйства в обеих странах;
2. схожие задачи в сфере АПК (максимальное удовлетворение потребностей населения в продуктах питания и товарах народного потребления);
3. принятые, в соответствии с этими задачами, государственные программы поддержки сельского хозяйства;
4. существование специализированных сельскохозяйственных банков, которые являются опорой для развития сельскохозяйственно-го кредита.

Но несмотря на то, что интеграционные процессы ярко выражены и имеют устойчивый характер, основной проблемой, связанной с различиями правовой и финансовой сферах государств, является несогласованность интересов различных стран в рамках единой аграрной политики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Купчинова, О. Система банковского кредитования в Республике Беларусь: тенденции развития / О. Купчинова // Банковский вестник. – 2009. – №13(450) – С. 12-20.
2. Самоховец, М.П. Факторы, влияющие на организацию кредитования сельскохозяйственных предприятий // Финансы и бизнес. – 2009. – №3. – С. 95-100.
3. Сетевой ресурс <http://www.nbrb.by/> - Сайты национального банка Республики Беларусь.

УДК 631.16.:658.15

Кузнецова Я.В. – студентка

АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ И ПУТИ ИХ УКРЕПЛЕНИЯ

*Научный руководитель – Дугин А.Н. – кандидат эк. наук, доцент
ФГБОУ ВПО «Ярославская государственная сельскохозяйственная академия»,
Ярославль, Российская Федерация*

На наш взгляд, наиболее информативной моделью экономической рентабельности является восьми факторная мультипликативная модель. Она позволяет рассмотреть экономическую рентабельность с точки зрения финансовой эффективности (чистая рентабельность продаж), деловой активности (оборачиваемость текущих активов), платёжеспособности и ликвидности (коэффициент текущей ликвидности, соотношение краткосрочных обязательств и дебиторской задолженности), структуры капитала и финансовой устойчивости (соотношение дебиторской и кредиторской задолженности, доля кредиторской задолженности в заёмных средствах, коэффициент финансового левериджа, коэффициент автономии).

В среднем за 1999-2000 гг. уровень экономической рентабельности коллективных сельскохозяйственных организаций Ярославской области составил 2,3%. Худший показатель экономической рентабельности наблюдается в 2002 г. и составляет он -0,4%. Наиболее удачным был 2008 г.: уровень экономической рентабельности составил 4,9%.

Уровень экономической рентабельности по годам существенно колебался: коэффициент вариации составляет 81%. Сами факторы также изменялись неоднозначно. Так, наименьшие коэффициенты вариации отмечаются по факторам «коэффициент текущей ликвидности» и «оборачиваемость текущих активов» и составляют они соответственно 4% и 5%. Это означает, что на протяжении 10 лет данные параметры работы предприятий практически не менялись. Умеренные изменения отмечаются по факторам «коэффициент автономии» и «соотношение краткосрочных обязательств и дебиторской задолженности». По ним коэффициент вариации составляет соответственно 21% и 27%. Существенно изменялся фактор «соотношение дебиторской и кредиторской задолженности» - коэффициент вариации составляет 40%. Уже более значительные изменения произошли по факторам «коэффициент финансового левериджа» (коэффициент вариации – 68%) и «чистая рентабельность продаж» (коэффициент вариации – 74%).

Самые серьёзные изменения отмечаются по фактору «доля кредиторской задолженности в заёмных обязательствах». Коэффициент вариации по данному параметру максимален и составляет 81%. Если в 1999 г. доля кредиторской задолженности в обязательствах составляла 78%, то в 2009 г. она снизилась до 18%. При этом по абсолютным ве-

личинам наблюдается рост кредиторской задолженности в 2,8 раза, а заёмного капитала - в 12 раз. Эти цифры и тенденции свидетельствуют о росте инвестиционной активности с.-х. предприятий. Активность связана со стимулированием инвестиционной деятельности расширением спектра господдержки: с 2006 г. введено субсидирование процентной ставки по инвестиционным кредитам.

Расчёты показывают, что самой существенной причиной изменения уровня экономической рентабельности является колебание чистой рентабельности продаж. Почти 40% всех изменений экономической рентабельности связано с изменением именно чистой рентабельности продаж. Далее следуют факторы структуры капитала и финансовой устойчивости: коэффициент финансового левериджа (17%), доля кредиторской задолженности в заёмных средствах (14%), соотношение дебиторской и кредиторской задолженности (11%), коэффициент автономии (6%). Степень влияния деловой активности и платёжеспособности не превышает 4%.

Экономическая рентабельность ОАО «Михайловское по годам изменялась неоднозначно. Максимальной она была в 2008 г. (24,2%), а минимальной – в 2004г. (2,7%). Коэффициент вариации показателя составляет 47%. Наибольшие колебания отмечаются по фактору «доля кредиторской задолженности в заёмном капитале» (коэффициент вариации 283%) и «коэффициент текущей ликвидности» (коэффициент вариации 175%). Уровень вариации по факторам «коэффициент финансового левериджа» и «соотношение краткосрочных обязательств и дебиторской задолженности» составил соответственно 75% и 73%. Такие параметры, как «соотношение дебиторской и кредиторской задолженности» и «чистая рентабельность продаж» изменялись на уровне 67% и 50% . Существенно не менялись за рассматриваемый период коэффициенты автономии (вариация 25%) и деловой активности (вариация 23%).

Безусловно, значительное негативное влияние на эффективность функционирования сельскохозяйственных организаций сегодня оказывают внешние факторы: диспаритет цен, недостаток бюджетной поддержки, недостаток квалифицированных кадров и др. При этом из виду упускаются внутренние возможности, связанные с организацией эффективного менеджмента. Мы предлагаем совершенствовать систему управления путём внедрения такого элемента управленческого учёта, как бюджетирование. Цель бюджетирования – объединить в единую команду собственников, менеджеров, работников предприятия и направить их совместные усилия на активное управление будущим своего бизнеса, придать темп развитию предприятия.

Внедрение системы бюджетирования включает следующие практические шаги:

- 1) выделить центры ответственности, тем самым сформировать финансовую структуру предприятия;
- 2) определить схему бюджетирования в ОАО «Михайловское»;
- 3) создать ожидаемый бюджет на месяц с учетом доходов и расходов организации;
- 4) составить отчеты об исполнении бюджетов за истекший период по каждому центру ответственности;
- 5) составить бюджет по своду информации об исполнении бюджета в целом по сельскохозяйственной организации.

По оценкам западных бухгалтерских и аудиторских фирм, соотношение затрат и ресурсов на ведение управленческого учёта в иностранных компаниях по сравнению с затратами на содержание бухгалтерии соответствует 90% к 10%. В российских компаниях это соотношение составляет 10% к 90%, т.е. вопросы управленческого учёта отодвигаются на второй план, особенно в сельскохозяйственных организациях [1, с.18].

ЛИТЕРАТУРА

1. В а р ф о л о м е е в, В.П. Современные проблемы методов и способов организации управленческого учёта в компании / В.П. Варфоломеев, С.В. Умрихина. Экономический анализ: теория и практика. – 2010. – №27. – С. 17-25.
2. Д о б р о в о л ь с к и й, Е. Бюджетирование: шаг за шагом / Е. Добровольский, [и др.]. СПб.: Питер. – 2007. – 448 с.
3. Д у г и н, П.И. Проблемы эффективности сельскохозяйственного производства в различных сельскохозяйственных организациях (теория, методология, практика) / П.И. Дугин, С.А. Иванихин, Л.Н. Иванихина. М.: ФГОУ ВПО РГАУ МСХА имени К.А. Тимирязева. – 2008. – 251 с.
4. К о н о н о в, В.М. Механизм формирования и внедрения бюджетного планирования на сельскохозяйственных предприятиях: Автореф. дис. канд. эк. наук. Воронеж. – 2010. – 23 с.
5. П р о н я е в а, Л.И. Использование универсальной модели бюджетирования в сельскохозяйственных организациях / Л.И. Проняева, Л.Н. Ветрова. Экономический анализ: теория и практика. – 2010. – №16. С. 58-64.
6. Щ и б о р щ, К.В. Бюджетирование деятельности промышленных предприятий России / К.В. Щиборщ. – М.: Издательство «Дело и Сервис». – 2005. – 592 с.

УДК 631.158:658.531

Курносенко О.А. – студентка

О НОРМАТИВАХ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Научный руководитель – Ковель П.В. – доктор эк. наук, профессор
 УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
 Горки, Республика Беларусь

В сельском хозяйстве в результате многолетней производственной деятельности на каждом предприятии формируются структуры в рас-

пределении ресурсов по отраслям, производственным участкам, соотношения между объемом сельскохозяйственных работ, численностью работников и наличием техники, оборудования, между затратами и промежуточными и конечными результатами, между используемой площадью сельскохозяйственных земель и наличием основных и оборотных средств и т. д. В процессе интенсификации производства в отраслях меняются эти структуры и соотношения от менее эффективных уровней до параметров высокоэффективной организации производства. Каждое предприятие в этом отношении индивидуально и прежде всего по обобщающим показателям, характеризующим итоги работы. Они меньше сравнимы по абсолютным величинам и в большей степени, по производственным типам сельхозпредприятий, которые различаются по отраслевой структуре и специализации производства, наличию земель одинакового плодородия, уровню интенсификации производства и эффективности. Еще большая сравнимость предприятия наблюдается на уровне производственных процессов.

Существующая сравнимость показателей по группам предприятий, производственным процессам является основой для разработки и применения конкретных норм в учете, анализе и планировании производства. Для своих групп нормативы служат ориентирами в организации производства и эталоном для оценки достигнутых результатов предприятия. В наше время значение разработки и применения нормативов значительно возросло в связи с состязательностью и конкурентностью субъектов хозяйствования, а также закрытостью полноценной информации по хозяйственной деятельности предприятий.

Нормативы могут быть экономическими, технологическими и социальными. Технологические нормативы могут быть частными, а экономические и социальные - общими и частными.

Общие нормативы характеризуют затраты, результаты и эффективность по отрасли, предприятию, зонам. К ним относится уровень рентабельности, фондоотдача, выход продукции на 100 га и др.

Частные нормативы характеризуют расход материалов, видов продукции на единицу выполненных работ, площади посева. К ним относится норма выработки, расход кормов, удобрений, горюче-смазочных материалов и др.

Экономические нормативы применяются для регулирования экономических отношений в народном хозяйстве и выражающие общественные требования к затратам и результатам производства, их распределению и использованию. К экономическим нормативам относятся нормативы формирования фондов оплаты труда и экономического стимулирования; распределения валового дохода и прибыли; эффективности производства и капитальных вложений; рентабельности; амортизационных отчислений и др.

Технологические нормативы разрабатываются для конкретного технологического процесса производства с учетом участвующих в этом процессе оборудования, применяемого сырья и материалов, степени механизации и автоматизации этого производства. К таким нормативам относят расход горюче-смазочных материалов, электроэнергии, сменные нормы выполненных сельскохозяйственных работ, расход кормов на единицу животноводческой продукции, удельные капитальные вложения на одно скотоместо и др.

К социальным нормативам относится размер жилой площади на 1 человека, стандарты на обслуживание, медицинские, образовательные, культурно-бытовые услуги, минимальная заработная плата и др.

По нашему мнению, обоснование нормативов должно осуществляться с учетом комплекса технических, экономических, психофизиологических и социальных факторов. Сущность такого обоснования состоит в выборе и экономической оценке оптимальных вариантов по расходу материалов, сырья на единицу продукции, на 1 гектар, одну голову. При составлении нормативов должны учитываться следующие требования:

- прогрессивность нормативов, которая ориентирует субъекта хозяйствования на рациональное использование ресурсов, получение максимального эффекта при минимальных затратах.

- ориентировать предприятие на освоение прогрессивных технологий, применение высокопроизводительной техники и системы машин, олицетворяющих достижение НТП.

- доступность к выполнению. Означает, что нормативы не должны быть завышены, так как в этом случае снижается их стимулирующая роль. Поэтому предприятия должны адаптировать существующие нормы применительно к конкретным условиям и специфике деятельности.

Таким образом, нормативы - это всеобщая мера потребления и использования различных производственных ресурсов. С их помощью устанавливаются и регламентируются важнейшие показатели плановой, организационной и управленческой деятельности предприятия, определяется ход производственных процессов, их продолжительность и повторяемость. Они служат мерилем эффективности работы предприятия, своего рода стандартом развития техники, технологии и организации производства, уровнем качества и конкурентоспособности продукции, критерием оптимальности экономической деятельности. Все нормативы формируются до начала процессов планирования и организации производства, должны быть научно обоснованы, выражать усредненный, общественно нормальный или экономически целесообразный для определенных производственных условий уровень затрат планируемых ресурсов независимо от форм их собственности. Нормативы должны учитывать изменяющиеся на предстоящий период

как внутренние, так и внешние условия экономической деятельности всех сельскохозяйственных предприятий.

ЛИТЕРАТУРА

1. Колбычев, Е.В. Организация, нормирование и оплата труда на предприятиях: учебник для вузов / Е.В. Колбычев. – М.: Юрайт, 2008. – 240 с.
2. Пащуго, В.П. Организация и нормирование труда: учебное пособие / В.П. Пащуго. – Мн.: Новое знание, 2009. – 304 с.
3. Смирнов, Е.Л. Справочное пособие по нормированию и оплате труда: Экономика / Е.Л.Смирнов. – 2010. – 193 с.

УДК 658.14:005.511

Лылова В.В. – студентка

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИЕ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ФОРМИРОВАНИЯ ПОТОКОВ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

*Научный руководитель – Лабурдова И.П. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

В процессе деятельности любой организации на каждом этапе производственного процесса можно отследить наличие потока денежных средств. В финансовом менеджменте важно знать не только финансовый результат деятельности, но и проанализировать движение денежных средств за отчетный период, выявить направления использования денежных средств, их источники поступления. В первую очередь необходим расчет основных показателей, которые характеризуют эффективность формирования денежных потоков. В силу существования множества показателей, возникла необходимость их обобщения, систематизации, выявления наиболее значимых на данном этапе финансово- хозяйственной деятельности предприятия. Это поспособствует достижению главной цели – получение максимальной прибыли при минимальных затратах.

В настоящее время эта проблема все чаще находит отражение в трудах отечественных и зарубежных экономистов.

Проведя анализ и обобщение существующих показателей, наиболее рациональными для расчета эффективности формирования потоков денежных средств, по нашему мнению, являются следующие группы финансовых показателей (коэффициентов):

1. Чистый денежный поток. Данный показатель рассчитывается по формуле:

$$\text{ЧДП} = \text{ПДП} - \text{ОДП},$$

где ЧДП – сумма чистого денежного потока за отчетный период, руб.;

ПДП – сумма положительного денежного потока за отчетный период, руб.;

ОДП – сумма отрицательного денежного потока за рассматриваемый период, руб.

Как видно из формулы, в зависимости от соотношения объемов положительного и отрицательного потоков, сумма чистого денежного потока может характеризоваться как положительной, так и отрицательной величинами, определяющими конечный результат соответствующей хозяйственной деятельности предприятия и влияющими в конечном итоге на формирование и динамику размера остатка его денежных активов.

Он выявляет соответствие между доходами и расходами предприятия, способствует синхронизации денежных поступлений и своевременному совершению платежей, то есть поступления и расходование денежных средств должны быть тождественны.

2. Показатель эффективности входящих денежных потоков.

С помощью данного показателя можно рассчитать, сколько придется прибыли на 100 рублей входящих денежных потоков. Он рассчитывается по формуле:

$$\text{Эв} = \text{П} / \text{Дв} \times 100,$$

где Эв – эффективность входящих денежных потоков;

П – прибыль отчетного периода, руб.;

Дв – денежный входящий поток, руб.

3. Показатель достаточности поступления денежных средств, который можно рассчитать следующим образом:

$$\text{Кд} = \text{П} / \text{Р},$$

где Кд – коэффициент достаточности поступления денежных средств;

П – поступление денежных средств в исследуемый период, руб.;

Р – израсходование денежных средств за исследуемый период, руб.

Этот показатель рассчитывают по предприятию в целом, а также по его отдельным структурным подразделениям. Оптимальным является значение показателя близкое к единице, то есть в этом случае денежный поток будет сбалансированным. Однако далеко не во всех случаях отрицательный денежный поток свидетельствует о неудовлетворительном прогнозе для предприятия. Быстрый рост объема производства требует большой массы денег, поэтому развивающееся предприятие часто имеет отрицательный денежный поток (приток денег меньше их оттока), который покрывается за счёт кредитов и займов.

Возникает необходимость изучить основные направления расходования средств предприятия, так как при наличии высокой доходности оно имеет возможность покрыть свои долговые обязательства и генерировать значительный денежный поток в будущем.

4. Ликвидный денежный поток (показатель изменения в чистой кредитной позиции).

Этот показатель позволяет оперативно рассчитать поток денежных средств на предприятии. Он является показателем избыточного или дефицитного сальдо денежных средств предприятия, возникающего в случае полного покрытия всех его долговых обязательств по заёмным средствам. Его можно рассчитывать по формуле:

$$\text{ЛДП} = (\text{ДК1} + \text{КК1} - \text{ДС1}) - (\text{ДКо} + \text{ККо} - \text{ДСо}),$$

где ДК1 и ДКо – долгосрочные кредиты на конец и начало расчётного периода;

КК1 и ККо – краткосрочные кредиты на конец и начало расчётного периода;

ДС1 и ДСо – денежные средства, находящиеся в кассе на расчётном, валютном и иных счетах на конец и начало периода.

Показатель ликвидного денежного потока включает весь объём заёмных средств и, как следствие, показывает влияние кредитов и займов на эффективность деятельности предприятия с точки зрения генерирования денежного потока.

Все указанные выше показатели являются обобщающими, но они могут быть дополнены рядом частных показателей — коэффициентом рентабельности использования среднего остатка денежных активов в краткосрочных финансовых вложениях; коэффициентом рентабельности использования среднего остатка накапливаемых инвестиционных ресурсов в долгосрочных финансовых вложениях и т.п.

Результаты проведения анализа с помощью данных показателей используются для выявления резервов оптимизации финансовых потоков предприятия и их планирования и контроля на предстоящий период.

Таким образом, наличие основных показателей эффективности формирования денежных потоков является важнейшим элементом финансовой политики предприятия. От правильного расчета данных показателей зависит не только устойчивость предприятия в конкретный период времени, но и способность к дальнейшему развитию, достижению финансового успеха на дальнейшую перспективу.

ЛИТЕРАТУРА

1. Б л а н к, И.А. Управление финансовой стабилизацией предприятия / И.А. Бланк. – Киев: Эльга: Ника-Центр. – 2003. – 483 с.

2. Прыкин, Б.В. Технично-экономический анализ производства / Б.В. Прыкин. – М.: ЮНИТИ-ДАНА. – 2008. – 530 с.

3. Косач, О.Ф. Оперативный анализ движения денежных потоков организации и его совершенствование / О.Ф. Косач. Бухгалтерский учет и анализ. – 2007 – №6. – С. 43-46.

УДК 336.127

Ляхович Е.В. – студентка

К ВОПРОСУ ФОРМИРОВАНИЯ ВАЛЮТНОЙ ВЫРУЧКИ ОРГАНИЗАЦИЙ

Научный руководитель – Засемчук Н.А. – ассистент

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Валютная выручка предприятий является важнейшим источником предложения иностранной валюты на внутреннем валютном рынке. Рост объемов ее поступления способствует повышению сбалансированности спроса и предложения иностранной валюты на внутреннем валютном рынке и внешнеэкономической устойчивости страны в целом.

В первом квартале 2010г. валютная выручка белорусских предприятий выросла по сравнению с аналогичным периодом 2009 года на 8,7% (или на полмиллиарда долларов) и составила почти 5,57 млрд. долларов.

По данным Нацбанка Беларуси, рост валютной выручки был обеспечен за счет увеличения экспорта товаров.

Согласно статистике, за первый квартал 2010г. валютная выручка от экспорта товаров увеличилась на 12,5% (до 4,6 млрд. долларов). На долю валютных средств, поступивших от экспорта товаров, пришлось 82,6% всего объема валютной выручки. От экспорта услуг в первом квартале поступило около 900 млн. долларов (доля в общем объеме выручки – 16,2%). От внутренней торговли за валюту – 46,5 млн. долларов. Основной объем валютной выручки белорусские предприятия получали из России и стран СНГ. Из России белорусские предприятия получили в первом квартале 37,4% всей валютной выручки.

В первом квартале 2009 года валютная выручка белорусских предприятий резко сократилась. В январе-марте прошлого года на валютные счета белорусских предприятий поступило 5,07 млрд. долларов – на 3 млрд. долларов меньше, чем в первом квартале 2008-го.

Таким образом, объем валютных средств, поступивших от экспорта в первом квартале 2010-го, превышает уровень 2009-го, но серьезно отстает от показателя первого квартала 2008-го года. После продолжительного спада валютной выручки белорусских предприятий наметился положительный тренд. В январе 2010 года белорусские предприятия получили валютную выручку в размере 1,69 млрд. долларов,

что на 10,6% превышает уровень января 2009 года. Структура валютной выручки сложилась следующая. От экспорта товаров белорусские предприятия получили в январе 1,326 млрд. долларов, от экспорта услуг – 352,1 млн. долларов. Следует отметить, что в 2009 году произошло значительное падение валютной выручки белорусских предприятий. Валютная выручка белорусских предприятий в минувшем году упала впервые за последние пять лет. В минувшем году субъекты хозяйствования получили 25,9 млрд. долларов валютной выручки (это почти на 12 млрд. меньше, чем в 2008 году).

По предварительным данным Нацбанка, валютная выручка белорусских предприятий в январе-феврале 2011 года составила 5,021 млрд. долларов США, что на 48,3% больше, чем в январе-феврале 2010 года. В том числе поступления от экспорта товаров возросли на 60,1% до 4,388 млрд. долларов, а поступления от экспорта услуг, напротив, снизились на 3,8% до 590,7 млн. долларов. Выручка от торговли за валюту в пределах страны возросла на 44,5% до 37,2 млн. долларов, прочие поступления увеличились на 12,2% до 4,5 млн. долларов.

В январе-феврале объем поступления валютной выручки на счета белорусских предприятий из СНГ составил 2,198 млрд. долларов, что на 35% больше, чем в январе-феврале 2010 года, в том числе из России — 1,817 млрд. долларов (рост на 53%). Из стран вне СНГ поступило 2,822 млрд. долларов валютной выручки (рост на 60,6%).

В Беларусь за январь-июнь 2011 года, по предварительным данным, поступило в эквиваленте около \$20,9 млрд. валютной выручки, что на 61,6% превышает уровень аналогичного периода прошлого года.

Выручка от экспорта товаров возросла на 71,9% до \$18,3 млрд. и составила 87,4% объема валютной выручки. На долю выручки от экспорта услуг приходится 10,8%, или \$2,25 млрд. (увеличение на 14%), от внутренней торговли за валюту - 0,6%, или \$119,8 млн. (рост на 3,9%). Поступления доходов за I полугодие текущего года по сравнению с январем-июнем 2010-го снизились на 15,1% до \$56,4 млн. (0,3% объема валютной выручки), поступления трансфертов выросли на 33,5% до \$194,8 млн. (0,9%).

По предварительным данным Нацбанка, 41,5% всей валютной выручки обеспечено за счет стран СНГ, в том числе 34,2% - за счет России.

Национальный банк Беларуси может внести коррективы в действующие правила обязательной продажи валютной выручки субъектов хозяйствования. Один из вариантов предполагает отмену существующих льгот по обязательной продаже 30% валютной выручки субъектов хозяйствования. В текущей ситуации доля обязательной продажи составляет лишь порядка 20% общего объема поступающей в Беларусь

валютной выручки. Ожидается, что иницилируемая мера позволит увеличить предложение валюты на биржевом рынке и, соответственно, улучшить ситуацию на валютном рынке. В числе возможных корректирующих мер не исключается и повышение норматива обязательной продажи валютной выручки в целом.

Между тем, валютный кризис, который сегодня наблюдается в Беларуси, может привести к дефолту на корпоративном уровне.

Первое полугодие для белорусской розницы было достаточно благополучным — ажиотажный спрос на ряд товаров приводил к тому, что дневная выручка торговых предприятий росла в разы. В то же время во второй половине этого года эксперты рынка ожидают снижения потребительской активности. Белорусским магазинам придется сильно постараться, чтобы сохранить выручку на прежнем уровне. Эти цифры говорят о том, что белорусским предприятиям в краткосрочной перспективе (в течение года) необходимо погасить достаточно серьезные валютные обязательства. В то же время сегодняшняя ситуация на валютном рынке, когда предприятия не могут свободно купить инвалюту, приводит к тому, что субъекты хозяйствования испытывают сложности с погашением обязательств. Данные Белстата за июнь уже свидетельствуют о заметном замедлении потребительской активности. Если в январе-мае розничный товарооборот ежемесячно на 20% превышал показатели прошлого года, то в июне такого роста уже не наблюдается. Во втором квартале дневная выручка торговых предприятий увеличивалась в два, а в некоторых случаях — в четыре и даже в восемь раз. Фактор роста выручки имеет только краткосрочный положительный эффект: создание населением запасов продовольственных товаров длительного хранения, а тем более, бытовой техники, одежды и других товаров длительного пользования приведет к падению спроса на ближайшую и среднесрочную перспективу, что отрицательно скажется на дальнейшей работе и развитии торговых предприятий. В непростой экономической ситуации, сложившейся в стране, стоит ожидать ухудшения структуры потребления. Уже наметилась тенденция превалирования доли продовольственных товаров над непродовольственными, в дальнейшем она будет только увеличиваться.

Эксперты рынка полагают, что во втором полугодии на фоне валютного кризиса в стране сохранятся факторы, которые будут сдерживать потребительскую активность.

Спрос будет снижаться и перемещаться в сторону жизненно необходимых товаров. Общество после девальвации склонно к сбережению средств, нежели к потреблению. Кроме этого, вероятность будущей девальвации рубля будет также сдерживать потребительскую активность. Наконец, падение доходов в долларовом выражении также будет не лучшим образом влиять на потребительский спрос.

В условиях падения потребительского спроса выручка торговых предприятий во многом будет зависеть от того, смогут ли представители белорусской розницы грамотно перестроить свою продуктовую политику.

В случае грамотного позиционирования, предложения рынку востребованных продуктов серьезных финансовых проблем у розницы не должно возникнуть. Другое дело, что общая доходность и прибыль торгового предприятия может в предстоящий период уменьшиться по объективным причинам.

ЛИТЕРАТУРА

1. Валютная выручка белорусских предприятий [Электронный ресурс] – 2011 – Режим доступа <http://bdg.by/news/finance/10597.html> - Дата доступа - 01. 10. 2011 г.
2. Валютный кризис угрожает развитию белорусской розницы [Электронный ресурс] – 2011 – Режим доступа http://naviny.by/rubrics/economic/2011/07/28/ic_articles_113_174537/ - Дата доступа – 01. 10. 2011 г.
3. [Электронный ресурс] – 2011 – Режим доступа <http://news.open.by/economics/58276> – Дата доступа – 01. 10. 2011 г.

УДК 336 : 22

Махрачев И.М. – студент

СУЩНОСТЬ НАЛОГОВОЙ ОПТИМИЗАЦИИ И ЕЕ РОЛЬ В ПОВЫШЕНИИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Научный руководитель – Язкова Г.В. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Налоговая оптимизация - это уменьшение размера налоговых обязательств посредством целенаправленных правомерных действий налогоплательщика, включающих в себя полное использование всех предоставленных законодательством льгот, налоговых освобождений и других законных приемов и способов.

Стратегической целью налоговой оптимизации является не только экономия на налоговых платежах, но и сведение к минимуму штрафных санкций со стороны налоговых органов, снижение налоговых рисков.

Минимизацию налогов надо рассматривать как двойственное явление. Большая налоговая нагрузка, наличие различных способов и форм налогового контроля со стороны государства приводят к тому, что налогоплательщик любыми способами пытается сэкономить на налогах, а государство - выявить незаконные способы налоговой экономии. Стремление налогоплательщиков не платить налоги или пла-

тить их в меньшем размере будет существовать до тех пор, пока налоги остаются основным источником доходной части бюджета. Это явление обусловлено основной функцией налогов - фискальной и экономико-правовым содержанием налога - легальное, принудительное и обязательное изъятие части собственности граждан и их объединений для государственных нужд. Попытки снижения налогов направлены на защиту своего имущества, в том числе и от государства. Защита имущества является сильнейшей мотивацией уменьшения налогового бремени.

Налогоплательщики постоянно ведут поиск возможных способов уменьшения налогового бремени. Некоторые выбирают уклонение от уплаты налогов. Они минимизируют свои налоговые обязательства незаконно - путем сокрытия налоговых обязательств и представления в налоговые органы заведомо ложной информации. Но в основном налогоплательщики четко понимают, что налоги неизбежны и платить их необходимо. Они выбирают минимизацию налоговых обязательств с помощью использования налоговых льгот и максимального учета возможностей оптимизации и минимизации налоговых платежей в рамках общего стратегического планирования организации.

Элементами налоговой оптимизации являются:

- налоговый календарь, предназначенный для прогнозирования и контроля правильности исчисления и соблюдения сроков уплаты в бюджет требуемых налогов;

- точное исполнение налоговых и прочих обязательств, недопущение дебиторской задолженности по хозяйственным договорам за отгруженную продукцию на сроки, превышающие срок исковой давности;

- эффективная система бухгалтерского учета, позволяющая получать оперативную объективную информацию о хозяйственной деятельности для целей налогового планирования.

Должным образом организованная налоговая оптимизация предусматривает изучение всех предлагаемых к подписанию хозяйственных договоров на предмет их налоговых последствий. Результаты налоговой оптимизации необходимо оценивать не только суммами уменьшенных налогов и принесенных выгод, но и с точки зрения снижения возможного ущерба и издержек, которые были бы неизбежны при ведении хозяйственной деятельности без учета существующих особенностей налогообложения.

В процессе налоговой оптимизации можно выделить ряд этапов:

- первый этап - момент создания организации, когда формулируются цели и задачи нового образования, определяется, следует ли использовать те налоговые льготы, которые предоставлены законодательством;

- второй этап - выбор наиболее выгодного с налоговой точки зрения места расположения организации и ее структурных подразделений;

- третий этап - выбор одной из существующих организационно-правовых форм юридического лица или формы предпринимательства без образования юридического лица;

- четвертый этап - анализ всех предоставленных налоговым законодательством льгот по каждому из налогов;

- пятый этап - анализ всех возможных форм сделок, планируемых в коммерческой деятельности, с точки зрения минимизации совокупных налоговых платежей;

- шестой этап - решение вопроса о рациональном размещении активов и прибыли организации, имея в виду не только предполагаемую доходность инвестиций, но и налоги, уплачиваемые при получении этого дохода.

Комплексное и целенаправленное использование плательщиком совокупности всех методов налоговой оптимизации составляет налоговое планирование. В отличие от уклонения от налогов (которое связано с нарушением действующего законодательства) налоговое планирование является абсолютно законным средством сохранить заработанные деньги. В то же время один неверный шаг и можно оказаться за гранью, разделяющей законные и незаконные действия по снижению налогового бремени. Таким образом, пользоваться налоговым планированием нужно, соблюдая следующие принципы:

- принцип разумности. Разумность в налоговой оптимизации означает, что все хорошо в меру. Что-то заплатить придется. Применение грубых и необдуманных налоговых схем будет иметь только одно последствие - применение налоговых санкций со стороны государства;

- цена решения. Выгода, получаемая от налоговой оптимизации, должна значительно превосходить затраты, которые необходимо осуществить для реализации данного решения;

- недопустимость построения оптимизации налогообложения только на смежных с налоговым отраслях права (финансового, банковского, гражданского и др.).

Сущность налоговой оптимизации сводится к эффективному решению двух важнейших задач: минимизации налоговых выплат и недопущение штрафных санкций со стороны налоговых органов. Недопущение штрафных санкций — термин вполне понятный, не допускающий двойного толкования. Что касается минимизации налогов, многие имеют о ней превратное представление. Минимизация налогов не имеет ничего общего ни с уклонением от их уплаты, ни с прямым сокращением налоговых выплат. На практике она проявляется в уменьшении размера налогооблагаемой прибыли и грамотном плани-

ровании налоговых выплат, в тщательной привязке к особенностям хозяйственной деятельности той или иной компании.

Таким образом, к процессу оптимизации налогообложения организаций необходимо подходить ответственно. Взаимоотношения с налоговыми органами по уплате причитающихся налогов и сборов — это те рычаги, которые могут либо повести организацию на путь к успеху, либо ускорить надвигающиеся ликвидацию или банкротство. Поэтому оптимизация налогообложения организаций — важный процесс, требующий опыта и знаний.

ЛИТЕРАТУРА

1. Б о б р о в а, А.В. Проблемы применения комплексных схем оптимизации налогов / А.В. Боброва. Финансы и кредит. – 2006. – 432 с.
2. П е т р о в, А.В. Налоговая экономия: реальные решения / А.В. Петров. – М.: Бегатор-Паблшинг, 2006. – 680 с.
3. [http:// www.glavbuh.net](http://www.glavbuh.net) . – Дата доступа: 04.10.2011 г.

УДК 631.162:657.421.3

Меленец Е.В. – студентка

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА ВЛОЖЕНИЙ ВО ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ

Научный руководитель – Павлов А.К. – ассистент

УО «Гродненский государственный аграрный университет»,
Гродно, Республика Беларусь

Переход на рыночные условия хозяйствования, формирование частного сектора предпринимательства вызвало острую необходимость изменения действующей в Республике Беларусь системы бухгалтерского учета и отчетности.

Являясь информационной базой для принятия управленческих решений, бухгалтерский учет должен удовлетворять все потребности в информации ее пользователей как национальных, так и зарубежных. Однако национальные системы учета разных стран имеют принципиальные различия, поэтому актуальным вопросом для нашей республики является применение международных стандартов финансовой отчетности (МСФО).

В отношении вложений во внеоборотные активы сельскохозяйственных организаций актуальным является применение МСФО 16 «Основные средства» и МСФО 41 «Сельское хозяйство».

Важным для сельскохозяйственных предприятий является совершенствование бухгалтерского учета с целью обособления отраслевой информации в учете и отчетности. Согласно МСФО 41 «Сельское хозяйство» (IAS 41 Agriculture) под сельскохозяйственной деятельно-

стью понимается деятельность по управлению биотрансформацией биологических активов в целях реализации, получения сельскохозяйственной продукции или производства дополнительных биологических активов [2].

Для целей настоящего исследования разграничим вложения во внеоборотные активы на активы небιологического и биологического характера.

Активы небιологического характера включают в себя строительство; создание и приобретение зданий и сооружений, передаточных устройств, машин и оборудования и прочих видов основных средств; капитальные затраты в улучшение земель и т.д.

К активам биологического характера относятся затраты по формированию стада рабочего скота и основного стада и затраты по закладке и выращиванию многолетних насаждений.

В свою очередь биологические активы можно разделить на зрелые и незрелые. Зрелые биологические активы – это активы, которые либо достигли параметров, позволяющих приступить к сбору продукции, либо могут обеспечить сбор продукции на регулярной основе. Незрелые биологические активы - это активы, которые еще не достигли своей зрелости или продуктивности и не готовы еще давать продукцию [5].

В Республике Беларусь учетная категория «биологические активы» не установлена. Считается актуальным внедрить данную учетную категорию в практику Республики Беларусь. Одновременно предлагается усовершенствовать документ по оформлению операций с данными активами, т.к. документация является основным способом первичного отражения и контроля всех хозяйственных операций. Документ (лат. documentum – свидетельство, доказательство) – это письменное свидетельство на правосοвершение или подтверждение действительного осуществления хозяйственной операции, в котором заполнены необходимые реквизиты [1].

При этом следует учитывать новации в законодательстве по бухгалтерскому учету в 2011 году, которые направлены на упрощение бухгалтерского учета, в частности, отмена большинства типовых форм бухгалтерских учетных документов и утверждение обязательных к заполнению реквизитов. Так, приказом Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь №268 от 01.07.2011г. [4] установлены примерные формы учетных документов для сельскохозяйственных организаций и инструкция о порядке их применения и заполнения, взамен обязательных в соответствии с постановлением МСХиП РБ №69 [3].

Однако, несмотря на то, что требования к заполнению и содержанию первичных документов упрощены, следует учитывать, что в соответствии со ст.9 Закона о бухгалтерском учете, организация вправе

самостоятельно разрабатывать формы первичных документов, утвержденных учетной политикой предприятия. При этом они должны содержать все обязательные реквизиты в соответствии с Указом Президента РБ №114 [6].

Нами был усовершенствован ряд первичных документов по учету биологических активов с целью повышения их информационной емкости. В целях усиления контроля за движением биологических активов предлагаем в учетной практике предприятия использовать Акт приема-передачи (внутреннего перемещения) биологических активов. Применение данного документа позволит увидеть более полную информацию о поступающем активе биологического характера.

Документ имеет формат двустороннего листа А 4. Данные о передающей и принимающей сторонах в предложенном документе представлены в виде таблицы. Основные сведения о биологическом активе и данные об амортизации находятся в разных таблицах. Краткая индивидуальная характеристика объекта основных средств разделена в зависимости от принадлежности биологического актива к категории животных или многолетних насаждений. Так, в части «Основные характеристики животных» указываются кличка, пол, возраст, живой вес, порода (масть) и упитанность животного. В части «Основные характеристики по многолетним насаждениям» отражается информация о виде насаждений, виде посадки, площади посадки, а также указывается шифр нормативного срока службы. В третьем разделе предложенного документа представлены сведения о затратах, связанных с лечением животных, уходом за ними, уходом за многолетними насаждениями. Здесь указывается вид работ, их стоимость, а также стоимость основных средств после лечения, ухода и т.д. Затем указываются данные о комиссии и ее заключении. В конце находится таблица с данными о материально-ответственных лицах, датой приема-передачи актива, а также подписью главного бухгалтера.

Таким образом, проанализировав специфику деятельности сельскохозяйственного предприятия, нами обоснована необходимость обособления в учете биологических активов на основе МСФО 41 «Сельское хозяйство», что позволяет идентифицировать отраслевую специфику сельскохозяйственного производителя. Для этого был предложен новый первичный документ по учету биологических активов, который содержит в себе информацию и о животных, и о многолетних насаждениях одновременно, что позволяет сократить денежные расходы на приобретение бланков документов.

ЛИТЕРАТУРА

1. А л б о р о в, Р.А. Аудит в организациях промышленности, торговли и АПК / Р.А. Алборов. – М. : Издательство «Дело и Сервис», 1998г. – 464 с.

2. МСФО в кармане / «ЗАО «Делойт и Туш СНГ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.iasplus.com>.

3. Об утверждении форм первичных документов бухгалтерского учета для сельскохозяйственных и иных организаций, осуществляющих производство сельскохозяйственной продукции, и Инструкции о порядке применения и заполнения унифицированных форм первичных документов бухгалтерского учета для сельскохозяйственных и иных организаций, осуществляющих производство сельскохозяйственной продукции: пост. МСХП РБ от 22 ноября 2005 г. № 69.

4. Приказ МСХП РБ №268 от 01.07.2011г. «Об установлении примерных форм учетных документов для сельскохозяйственных и иных организаций, осуществляющих производство сельскохозяйственной продукции и продукции рыбоводства и Инструкции о порядке применения и заполнения примерных форм учетных документов для сельскохозяйственных и иных организаций, осуществляющих производство сельскохозяйственной продукции и продукции рыбоводства».

5. Сельское хозяйство: учеб. пособие по МСФО / «ПрайсвогтерхаусКуперсАудит» и ООО «Росэкспертиза» [Электронный ресурс]. – 2009. – Режим доступа: <http://www.accountingreform.ru>. - Дата доступа: 15.05.2010.

6. Указ Президента РБ от 15 марта 2011 г. №114 «О некоторых вопросах применения первичных учетных документов».

УДК 664.83 (476)

Михалева А.П. – студентка

ПЕРСПЕКТИВЫ НАПРАВЛЕНИЯ ПЕРЕРАБОТКИ КАРТОФЕЛЯ В РБ

Научный руководитель – Рудой А.А. – ассистент

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Сегодня Беларусь производит 8-8,5 млн. тонн картофеля в год. Страна занимает 7-8 место в мире по производству картофеля. После некоторого упадка в начале 2000-х годов Беларусь снова вышла в лидеры по производству картофеля на душу населения - 700-800 кг в год [3]. В республике картофелеперерабатывающие предприятия расположены в зоне выращивания картофеля и выпускают как готовые продукты, так и полуфабрикаты, которые затем на других заводах подвергают окончательной переработке. Это сокращает транспортные расходы и потери, обеспечивает высокое качество продукции и утилизацию отходов на месте. Предприятие определяет технологию выращивания и сортовой состав в зависимости от вида переработки, организует семеноводство требуемых сортов. Таким образом получается структура с полным производственным циклом «выращивание, переработка, реализация». На картофелепродукты перерабатывается около 3 % валового сбора картофеля.

Большая популярность картофеля как продукта питания способствует расширению спектра промышленных способов его переработки. В частности, наблюдается активное развитие новой товарной группы –

полуфабрикатов и готовых к употреблению продуктов переработки картофеля.

Существуют перспективные направления развития картофелеперерабатывающей отрасли, такие как: производство быстрозамороженной продукции, позволяющей в течение всего года обеспечить потребителей витаминами и минеральными веществами; цеппелины, представляющие собой формованные изделия продолговатой формы, основным компонентом которых является сырой тертый картофель. Необходимо подчеркнуть, что этот продукт обладает не только высокими вкусовыми и другими качественными показателями, но и производится на основе сырья, выращиваемого в достаточном количестве на территории республики; производство национального блюда белорусов — драников быстрозамороженных. Данная технология внедрена на ОАО «Машпищепрод» (г. Марьина Горка Минской области) [1]. Одной из последних разработок РУП «Научно-практический центр НАН Беларуси по продовольствию» является разработка обогащенного картофельного пюре быстрого приготовления.

Основными потребителями картофеля в качестве сырья для переработки являются заводы по производству крахмала. Производственные мощности перерабатывающих предприятий позволяют переработать порядка 200 тыс. тонн картофеля в год и произвести около 20 тыс. тонн крахмала и 4,5 тыс. тонн депрессора. Крахмал и крахмалопродукты играют важную роль в народном хозяйстве, широко используются в пищевой промышленности, а также в текстильной, бумажной, кожевенной, полиграфической, фармацевтической, в металлургии, в быту. В настоящее время в Беларуси переработкой картофеля на крахмал занимается 18 организаций разной формы собственности и подчиненности: в Брестской области – 5, Витебской – 1, Гомельской – 3, Гродненской – 5, Минской – 3, Могилевской – 1 [2].

Таким образом, перечисленные разработки являются перспективными в развитии картофелеперерабатывающей отрасли Республики Беларусь. Однако в настоящее время, учитывая мировые тенденции, наиболее перспективным и многообещающим является производство быстрозамороженных продуктов, полуфабрикатов и готовых блюд.

ЛИТЕРАТУРА

1. Белорусский крахмал просится на экспорт. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.belta.by/ru/person/comments/Tatjana-Lobas_i_512462.html. – Дата доступа: 25.04.2011.
2. Беларусь. В 2010 году не ожидается дефицит крахмала. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://potatos.ru/news/index.php?ELEMENT_ID=1600. – Дата доступа: 25.04.2011.
3. Как Беларуси остаться картофельной державой. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://chatminsk.com/news/example/?id=2352>. – Дата доступа: 25.04.2011.

4. Повышение эффективности промышленной переработки картофеля. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://agriculture.by/?p=435>. – Дата доступа: 25.04.2011.

УДК 658.8

Недведцкий В.М. – магистрант

СКИДКИ С ДОГОВОРНОЙ ЦЕНЫ КАК СПОСОБ СОКРАЩЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

*Научный руководитель – Зглюй Т.В. – магистр эк. наук, ассистент
НБРБ УО «Полесский государственный университет»,
Пинск, Республика Беларусь*

В настоящее время ряду отечественных предприятий характерна проблема роста дебиторской задолженности. С целью своевременного получения оплаты за поставленные товары и предотвращения неплатежей можно предложить использование системы скидок с договорной цены. Для определения допустимого уровня скидки, которую может предложить организация клиентам при досрочной оплате, проводятся имитационные расчеты с использованием разных вариантов прогнозных величин темпа инфляции, банковской процентной ставки и числа дней сокращения периода погашения, рассчитывается оптимистическое, наиболее вероятное и пессимистическое значение этих показателей.

Придавая различные вероятностные значения указанным показателям, легко рассчитать среднюю величину экономии от сокращения потерь, а, следовательно, и ориентировочную величину скидки, которую можно предложить клиентам.

Исходные данные для расчета различных вариантов возможных ситуаций и результаты сценариев экономического развития ОАО «Лидская обувная фабрика» представлены в таблице.

Сценарии экономического развития ОАО «Лидская обувная фабрика»

Показатели	Сценарии		
	пессимистический	наиболее вероятный	оптимистический
Месячный темп инфляции, %	1,6	0,8	0,2
Планируемое сокращение периода погашения дебиторской задолженности, дни	5	4	2
Уровень банковской процентной ставки, %	17	15,5	13
Вероятность сценария	0,6	0,3	0,1
Косвенные доходы, руб. на одну тысячу: - от сокращения периода погашения задолженности	60	50	10
- от неиспользованной ссуды	2,33	1,70	0,71
Итого косвенные доходы	62,33	51,70	10,71

Косвенные доходы организации от сокращения срока погашения дебиторской задолженности и устранения негативного влияния инфляции (ΔD_1) в рублях рассчитывались по формуле:

$$\Delta D_1 = 1000 * (K_n^{i-\Delta t} - K_n^i), \quad (1)$$

$$K_n^i = \left[\frac{1}{1 + T_u / 30} \right]^i, \quad (2)$$

$$K_n^{i-\Delta t} = \left[\frac{1}{1 + T_u / 30} \right]^{i-\Delta t}. \quad (3)$$

где K_n^i и $K_n^{i-\Delta t}$ – коэффициент падения покупательной способности рубля;

i – период погашения дебиторской задолженности, дни (30);

Δt – планируемое сокращение периода погашения дебиторской задолженности;

T_u – темп инфляции.

Экономия от неиспользованной ссуды в рублях рассчитана по формуле:

$$\Delta D_2 = 1000 * \frac{P}{100} * \frac{\Delta t}{365}, \quad (4)$$

где P – уровень банковской процентной ставки [1,2].

Общая экономия средств определена как произведение суммарной величины косвенных доходов по каждому сценарию на вероятность сценария:

$$\mathcal{E}_c = 0,6 * 62,33 + 0,3 * 51,70 + 0,1 * 10,71 = 53,98 \text{ руб.}$$

Полученные результаты позволяют сделать вывод о том, что ОАО «Лидская обувная фабрика» может установить скидку для своих постоянных клиентов в размере 0,54 %, что в свою очередь обеспечит снижение дебиторской задолженности.

Большое значение для эффективного управления дебиторской задолженностью имеет отбор потенциальных покупателей, который осуществляется с помощью неформальных критериев, например таких, как: соблюдение платежной дисциплины в прошлом, прогнозные финансовые возможности покупателя по оплате товаров, уровень текущей платежеспособности, уровень финансовой устойчивости и т.д.

Таким образом, проведение предлагаемых мероприятий позволит ОАО «Лидская обувная фабрика» сократить величину потребности

предприятия в денежных средствах для обеспечения нормального кругооборота запасов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Васильева, Л.С. Финансовый анализ: учебник / Л.С. Васильева, М.Н. Петровская. – 3-е изд., стер. – М.: Кнорус, 2008. – 816 с.
2. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебное пособие / А.И. Алексеева, [и.др.] – М.: Финансы и статистика, 2006. – 672 с.

УДК 331.217

Ореховская Т.В. – студентка

О РОЛИ И ЗНАЧЕНИИ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В ЭКОНОМИКЕ

Научный руководитель – Ковель П.В. – доктор эк. наук, профессор
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Заработная плата представляет собой сложное экономическое явление, отражающее экономические отношения между работником и работодателем, личностью и государством, между работником, как потребителем материальных благ и услуг и производителем этих благ и услуг.

Для работника заработная плата – главная и основная статья его личного дохода, средство обеспечения жизнедеятельности и повышения благосостояния его семьи. Работник рассматривает получаемый им доход как плату за физические и интеллектуальные траты на производстве. В заработной плате содержится стимулирующая роль в повышении результативности труда с целью увеличения размера получаемого вознаграждения. Уровень заработной платы в сельском хозяйстве, в сравнении с оплатой труда в других отраслях экономики, и в сочетании с другими факторами нередко является причиной миграционных процессов на селе, невысокой привлекательности для молодых специалистов.

Для нанимателя государственной и частной организации заработная плата работников – это расходуемые средства на использование привлекаемой по найму рабочей силы, является второй по значимости статьей расходов в затратах на производство и себестоимости продукции и составляют около 15 %, при этом в сельском хозяйстве они могут достигать 20 % и выше. Наниматель заинтересован в возможном уменьшении удельных затрат труда на единицу продукции для снижения ее себестоимости и получения в дальнейшем прибыли от реализации, хотя для него может оказаться целесообразным увеличение расходов на оплату труда, например, для повышения квалификации работников с тем расчетом, что эти затраты в будущем окупятся увеличением прибыли за счет активизации их трудовой и творческой инициативы.

Относительно спокойная динамика роста заработной платы и производительности труда в настоящее время нарушена возникшим ростом спроса

населения на мировую валюту, повлекшим резкую девальвацию белорусского рубля, повышение цен на продукты питания, товары первой необходимости и, прежде всего импортного значения. Через периодически плановое повышение и индексацию оплаты труда в первом полугодии 2011 года среднемесячная номинальная заработная плата выросла к аналогичному периоду 2010 г. на 41,4 %, составив 1564,5 тыс. рублей. По итогам июня по сравнению с оплатой труда первого полугодия, она увеличилась на 13,8 %. Реальная заработная плата в первом полугодии текущего года повысилась на 15,8 % в сравнении с аналогичным периодом прошлого года [1].

Для объективного анализа динамики заработной платы необходимо различать номинальную заработную плату (начисленную по ведомости) и реальную, учитывающую через индекс потребительских цен динамику покупательной способности белорусского рубля. Именно реальная зарплата наиболее точно выражает размеры дохода работников и об их материально обеспечении. Рассмотрим этот вопрос на примере одного из сельхозпредприятий Гомельской области.

Для расчета реальной заработной платы необходимо скорректировать среднемесячную заработную плату на соответствующие индексы потребительских цен:

$$\text{ОТ 2007 скор.} = \text{ОТ 2007} * \text{I 2008} * \text{I 2009} = 365,8 * 1,133 * 1,101 = 456,3 \text{ тыс. руб.}$$

$$\text{ОТ 2008 скор.} = \text{ОТ 2008} * \text{I 2009} = 454,0 * 1,101 = 499,9 \text{ тыс. руб.}$$

$$\text{ОТ 2009 скор.} = \text{ОТ 2009} * \text{I 2010} = 703,7 * 1,10 = 774,1 \text{ тыс. руб. (таблица)}$$

Расчет реальной заработной платы, с учетом индексов потребительских цен.

Показатели	Годы				Темп роста, %		
	2007	2008	2009	2010	2008/ 2007	2009/ 2008	2010/ 2009
Среднемесячная заработная плата, тыс. руб.	365,8	454,0	703,7	834,5	124,1	155,0	118,6
Индекс потребительских цен	1,121	1,133	1,101	1,10*	101,1	97,2	99,9
Реальная оплата труда, тыс. руб.	501,9	549,8	774,1	834,5	109,5	140,8	107,8

Показатели рассчитаны по данным годовых отчетов.

*- размер индекса рассчитан по данным прошлых лет

Как видно из приведенных расчетов, уровень и динамика цен на потребительские товары и услуги, в значительной мере влияют на размер заработной платы. Что же касается темпов роста, то можно говорить о том, что номинальная заработная плата растет более быстрыми темпами, чем реальная. При проведении анализа целесообразнее рассчитывать реальную заработную плату, так как она в большей степени отражает действительные доходы работника. Данные таблицы позволяют понять, что при определении размера оплаты труда наниматель обязан учитывать индекс по-

требительских цен с той целью, что бы работник мог обеспечить себе достойный уровень жизни. Ведь заработная плата – это основная статья его семейного дохода.

Но очевидно то, что беспредельное увеличение заработной платы приведет к увеличению затрат на производство продукции, и снижению результативных показателей работы любого предприятия, а значит уменьшению количества выплат социального характера за счет чистой прибыли. Но и невозможно устанавливать размер заработной платы, не учитывая сложившийся уровень цен и темпы его роста, так как это приведет к нежеланию работников выполнять свою работу на качественном уровне.

Поэтому вопрос оптимального определения размера заработной платы, как для работника, так и для нанимателя - сложный и многогранный и при его решении необходимо идти на компромиссы.

В связи с этим, рациональнее всего было бы применение различных систем премирования работников в зависимости от результатов их работы, и установление зависимости этих выплат от размера чистой прибыли, получаемой от реализации продукции. А также за счет получения этого дохода выплачивать разницу между реальной и номинальной заработной платой, пусть и не в полном размере. Так в затратах производства будет учтен размер номинальной заработной платы, а со стороны работника будет поддержана материальная заинтересованность в повышении качества своего труда.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ермак, Д. Индексация в погоне за инфляцией / Д. Ермак. Финансы, учет и аудит. – 2011. – № 9. – С.16-18.

УДК 631.145:336.77

Осмоловский Н.Н. – студент

РОЛЬ КРЕДИТА В ФУНКЦИОНИРОВАНИИ ВЫСОКОРАЗВИТОГО РЫНОЧНОГО ХОЗЯЙСТВА

Научный руководитель – Волкова О.В. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Сельское хозяйство отличается ярко выраженным сезонным характером производства и неравномерностью кругооборота оборотного капитала. Организации этой отрасли представляют собой многоотраслевые хозяйства производящие разные виды продукции. Поэтому кругооборот капитала имеет дифференцированные периоды обращения в зависимости от технологических особенностей основных отраслей производства.

Так до момента массовой уборки урожая сельскохозяйственные организации производят затраты под урожай текущего года, которые не покрываются выходом готовой продукции. Это является главной причиной возникновения больших потребностей в заёмном капитале.

В условиях современного рыночного хозяйства с помощью кредита аккумулируются не только денежный капитал, высвободившийся в процессе воспроизводства промышленного и товарного капитала, но и денежные доходы и сбережения различных социальных групп общества, временно свободные средства государства.

В настоящее время в экономике Республики Беларусь такая ситуация, что прочно может стоять на ногах только крупное предприятие, с большими оборотами. В этих условиях, что бы выжить, предприятия увеличивают оборотные средства с помощью кредитов. Но кредит должен быть выгодным, т. к. порой за счет высоких ставок процентов за кредит финансовое положение предприятий ухудшается [1].

При временной недостаточности в средствах, потребность в них может обеспечиваться за счет заемных финансовых ресурсов, они наиболее часто встречаются в форме:

- банковских кредитов и ссуд;
- средств от выпуска и продажи облигаций фирмы;
- займов от других небанковских субъектов рынка.

Кредит, участвуя в формировании оборотных средств и расширении производства, способствует эффективному использованию трудовых, материальных и денежных ресурсов, мобилизации имеющихся резервов, тем самым оказывает активное воздействие на развитие и укрепление экономики предприятия, а, следовательно, и экономики государства.

У организаций всех форм собственности всё чаще возникает потребность привлечения заёмных средств для осуществления своей деятельности и извлечения прибыли. Наиболее распространенной формой привлечения средств является получение банковского кредита, то есть осуществляется кредитование организаций.

Благодаря вышеперечисленным аспектам кредит всегда оставался актуальной темой в теории и практике хозяйствования. Особенно если учесть, что последние годы сельскохозяйственные предприятия значительно расширили практику использования кредитных ресурсов и заемных средств для финансирования своей деятельности. Всевозрастающая роль краткосрочного кредита определяется тем, что его использование позволяет государству посредством вмешательства банков контролировать хозяйственную деятельность предприятий и оказывать им помощь в расчетной и платежной дисциплине, ликвидации непроизводственных расходов и потерь, обеспечении самофинансирования предприятия, постепенного перехода к рыночным отношениям.

Заемный капитал характеризуется следующими положительными особенностями:

1. Достаточно широкими возможностями привлечения, особенно при высоком кредитном рейтинге предприятия, наличии залога или поручителя.

2. Обеспечением роста финансового потенциала предприятия при необходимости существенного расширения его активов и возрастанием темпов роста объема его хозяйственной деятельности.

3. Более низкой стоимостью в сравнении с собственным капиталом за счет обеспечения «налогового щита» (изъятия затрат по его обслуживанию из налогооблагаемой базы при уплате налога на прибыль).

4. Способность генерировать прирост финансовой рентабельности (коэффициента рентабельности собственного капитала).

Кредит разрешает противоречие между необходимостью свободно-го перехода капитала из одних отраслей производства в другие и закреплённостью производственного капитала в определенной натуральной форме. Он позволяет также преодолевать ограниченность индивидуального капитала. В то же время кредит необходим для поддержания непрерывности кругооборота фондов действующих предприятий, обслуживания процесса реализации производственных товаров [2].

Роль кредита в функционировании высокоразвитого рыночного хозяйства весьма велика и многогранна и проявляется как на макроэкономическом уровне, так и на уровне отдельных экономических субъектов. Основные направления реализации роли кредита они представляют следующим образом:

- кредит способствует непрерывности воспроизводственного процесса, ускорению оборота капитала;

- кредит оказывает регулирующее воздействие на процесс воспроизводства;

- кредит влияет на сбалансированность экономики, а именно: воздействует на общеэкономические и отраслевые пропорции и является инструментом регулирования объема и скорости оборота денежной массы;

- кредит выступает фактором снижения издержек обращения;

- кредит способствует реализации социальной политики государства;

- кредит содействует развитию международных экономических связей, международного разделения труда [3].

В тоже время использование земного капитала имеет следующие недостатки:

1. Использование этого капитала гарантирует наиболее опасные финансовые риски в хозяйственной деятельности предприятия.

2. Активы, сформированные за счет заемного капитала, генерируют меньшую норму прибыли, которая снижается на сумму выплачиваемого ссудного процента во всех его формах.

3. Высокая зависимость стоимости заемного капитала от колебаний конъюнктуры финансового рынка. В ряде случаев при снижении средней ставки ссудного процента на рынке использования ранее полученных кредитов становится предприятию невыгодным в связи с наличием более дешевых альтернативных источников кредитных ресурсов.

4. Сложность процедуры привлечения, так как предоставление кредитных средств зависит от решения других хозяйствующих субъектов, требует в ряде случаев сторонних гарантий или залога.

Успешное развитие сельского хозяйства возможно лишь при создании механизма кредитования, учитывающего сезонность производства продукции, другие его особенности и обеспечивающего доступность кредитных ресурсов для сельскохозяйственных товаропроизводителей.

ЛИТЕРАТУРА

1. Купчинова, О. Система банковского кредитования в РБ: тенденции развития / О. Купчинова. Банковский вестник. – 2009. – №7. – 12 с.

2. Волков, В.М. Значение банковского кредита в современных условиях / В.М. Волков, Г.В. Язкова Проблемы сельскохозяйственного производства на современном этапе и пути их решения: Материалы XII международной научно-производственной конференции / Коллектив авторов. – Белгород, 2008. – 273 с.

3. Деньги, кредит, банки: учебник / Г.И. Кравцова [и др.]; под общ. ред. Г.И. Кравцовой. – 2-е изд. – Минск: БГЭУ, 2007. – 444 с.

УДК 631.87

Павловская А.В. – студентка

ОЦЕНКА И ПЛАНИРОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ОВОЩЕЙ ОТКРЫТОГО ГРУНТА В ХОЗЯЙСТВАХ ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА

*Научный руководитель – **Валюшко Е.Л.** – ассистент*

УО «Гродненский государственный аграрный университет»,

Гродно, Республика Беларусь

Овощеводство открытого грунта относится к одной из важных и сложных отраслей сельского хозяйства. При этом дает наибольшую часть продукции и обеспечивает бесперебойное снабжение ею населения.

Во многом овощеводство зависит от природно-климатических условий. Основные площади овощных культур и наибольшее число хозяйств, занимающихся их возделыванием, сосредоточены в районах с благоприятными для овощей условиями, а сочетание защищенного и

открытого грунта создает благоприятные условия для интенсификации производства.

В условиях жесткой конкуренции товаропроизводителей важнейшим элементом анализа производственно-финансовой деятельности предприятий является проведение рангового рейтингования, которое представляет собой расположение подобранных определенным образом предприятий в одном ряду на основании значений некоторых показателей их деятельности. Такой метод анализа позволяет сравнить различные предприятия с аналогичными по отраслевой принадлежности или по масштабу деятельности и определить их места среди конкурентов (ранг).

Производством овощей открытого грунта в Гродненском районе занято 8 хозяйствующих субъектов. Из них лишь РУАП «Гродненская овощная фабрика» является специализированным предприятием, остальные - сельскохозяйственные производственные кооперативы.

На наш взгляд, наиболее важными критериями для межхозяйственного сравнения по эффективности производства овощей являются: урожайность культуры, удельные затраты труда на 1 га, себестоимость 1 т продукции и уровень рентабельности. Исходные данные и рейтинговая оценка предприятий Гродненского района при производстве капусты средней и поздней спелости в 2010 году представлена в (табл.1).

Таблица 1. Исходные данные и результаты рейтинговой оценки хозяйств Гродненского района при производства капусты

№	Хозяйства	Исходные данные для рейтинга				Рейтинговая оценка Rj	Место
		Урожайность ц/га	УЗТ на 1 га тыс. чел.-ч	Себестоимость 1 т, млн. руб.	Рентабельность, %		
1	РУАП «ГОФ»	331,4	0,8571	1,4224	-16,1	0,6984	6
2	СПК «Прогресс - Вертилишки»	200	1,25	0,6875	65,22	0,7766	5
3	СПК «Коптевка»	136,7	0,4	0,3659	167,9	1,6065	1
4	СПК «Озеры»	446,7	1,6667	4,552	162,5	1,4786	2
5	СПК «Свислочь»	381,6	0,2903	0,5224	75,27	1,4524	3
6	СПК «Октябрь-Гродно»	590	0,9063	0,3951	42,45	1,4227	4

Таким образом, проведя расчеты по рейтинговой оценке эффективности производства капусты средне- и позднеспелой можно отметить, что в СПК «Коптевка» наблюдается наименьшая себестоимость и наивысший уровень рентабельности, однако урожайность капусты в

данном хозяйстве наименьшая - лишь 136,7 ц/га. Кроме того, объёмы производства данной культуры на предприятии незначительны, что не может характеризовать его как абсолютного лидера.

РУАП «Гродненская овощная фабрика» при производстве капусты в 2010г. несли убытки ввиду значительно высокого уровня себестоимости данного вида продукции. Все это обусловило тот факт, что рейтинговая оценка у специализированного предприятия наименьшая и оно находится на последнем месте по эффективности производства капусты в Гродненском районе.

Поэтому, в целях повышения финансовых результатов РУАП «Гродненская овощная фабрика» необходимо рассмотреть методику планирование объемов производства на основе расчета безубыточного объема продаж по культурам, производство которых оказалось неэффективным в отчетном периоде, а абсолютное высвобождение части земельных и иных ресурсов перераспределить под более прибыльные виды продукции.

Безубыточность можно выразить и в количестве единиц продукции, которую необходимо продать, чтобы покрыть затраты, после чего каждая дополнительная единица проданной продукции будет приносить прибыль предприятию, а разность между фактическим и безубыточным объемом продаж – это зона безопасности (зона прибыли), и чем она больше, тем прочнее финансовое состояние предприятия.

Данный анализ целесообразно проводить по убыточному в РУАП «Гродненская овощная фабрика» виду овощей – по средне- и позднеспелой капусте.

Т а б л и ц а 2. Расчет объема безубыточности

Показатели	РУАП	Прог ресс	Коптёвка	Озёры	Путришки	Свислочь	Октябрь
1	2	3	4	5	6	7	8
Производственная мощность	116	80	205	134	12	1218	1888
Цена	1,21	0,95	1,06	1,57	0,02	0,72	0,76
Выручка	140	76	217	210	0,2	871	1443
Постоянные затраты	67,3	7,8	10,4	10,9	2,9	292,8	151,4
Переменные расходы на единицу продукции	0,84	0,59	0,31	0,37	1,01	0,30	0,31
Переменные расходы на всю продукцию	97,7	47,2	64,6	50,1	12,1	365,2	594,6

Окончание таблицы

1	2	3	4	5	6	7	8
Прибыль от реализации	-28	30	136	130	-0,6	356	430
Маржа покрытия (МП)	42,3	28,8	152,4	159,9	-11,9	505,8	848,4
Доля МП	0,30	0,38	0,70	0,76	-59,45	0,58	0,59
Ставка МП	0,37	0,36	0,74	1,19	-0,99	0,42	0,45
БОП в стоимостном выражении	222,8	20,6	14,9	14,3	0,05	504,2	257,5
БОП в натуральном выражении, ц	1829,8	216,7	140,3	91,3	29,4	7050,6	3368,9

Так, исходя из данных табл.2 видим, что для выхода на безубыточный объем производства и реализации РУАП должно производить 1829,8 ц капусты, а в 2010г. фактический объем производства составил 1160ц, т.е. 63,4% от необходимого уровня.

Поэтому, планирование объемов производства капусты в РУАП «Гродненская овощная фабрика» на основе безубыточного объема продаж нецелесообразно, т.к. за последние три года на предприятии объемы производств и реализации данной культуры снизились наполовину, и даже при ликвидации убытков, экономического эффекта от производства капусты РУАП не получит.

В заключение хотелось бы отметить, что поскольку результатом деятельности любого коммерческого предприятия является максимизация доходности, поэтому РУАП «Гродненская овощная фабрика» как основному производителю овощей открытого грунта в Гродненском районе целесообразно пересмотреть структуру выпускаемой продукции и расширить объемы производства тех овощей, по которым предприятие имеет гарантированный спрос, стабильный рынок сбыта и является «монополистом»

ЛИТЕРАТУРА

1. С а в и ц к а я, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник // Г.В. Савицкая.4-ое изд. – Москва: Инфра-М, 2008г. – 512 с.

УДК 631.16:330.322:631.155 (476.6)

Пасевич И.Т. – студентка

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ВЛОЖЕНИЙ

В СПК «ОЗЕРЫ ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА»

Научный руководитель – Павлов А.К. – ассистент

УО «Гродненский государственный аграрный университет»,
Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время в инвестициях нуждаются все отрасли и сферы АПК. Государственная инвестиционная политика должна исходить из того, что важнейшим фактором экономического роста, стабильного технологического развития Беларуси является обеспечение высоких темпов роста инвестиций в основной капитал.

В соответствии с Инвестиционным Кодексом Республики Беларусь [1] под инвестициями понимаются любое имущество, включая денежные средства, ценные бумаги, оборудование и результаты интеллектуальной деятельности, принадлежащие инвестору на праве собственности или ином вещном праве, и имущественные права, вкладываемые инвестором в объекты инвестиционной деятельности в целях получения прибыли (дохода) и (или) достижения иного значимого результата. Инвестиционная деятельность - это действия инвестора по вложению инвестиций в производство продукции (работ, услуг) или их иному использованию для получения прибыли (дохода) и (или) достижения иного значимого результата.

Объектами инвестиционной деятельности являются: недвижимое имущество, в том числе предприятие как имущественный комплекс; ценные бумаги; интеллектуальная собственность.

Более подробно остановимся на реальных инвестициях, которые включают вложения в основные фонды и на прирост материально-производственных запасов. Это понятие применяется в экономическом анализе и системе национальных счетов. Реальными инвестициями, выступающими в форме инвестиционного товара, могут быть движимое и недвижимое имущество (здания, сооружения, машины, оборудование, транспортные средства, вычислительная техника, земля и др.). Инвестиции в воспроизводство основных фондов осуществляются в форме капитальных вложений.

Исследование экономической литературы показывает, что методы оценки инвестиционной деятельности весьма разнообразны. Отсутствует единое мнение авторов по данному вопросу.

Традиционные методы оценки эффективности инвестиций по существу оценивают чистую прибыль (выручка от реализации минус себестоимость реализуемой продукции минус налоги и платежи) по отношению к инвестируемому капиталу.

Однако мы считаем, что этого недостаточно. В результате предлагаем использовать систему из пяти показателей, представленных в таблице.

Апробация предложенной методики была проведена на основании данных отчетности СПК «Озеры Гродненского района» и представлена в таблице.

На основании данных таблицы можно сделать вывод о том, что в СПК «Озеры Гродненского района» установлено увеличение величины самофинансируемого дохода за счет роста амортизационных отчислений на 86,6% по сравнению с 2006 годом. Также было установлено, что в 2010 получено 1,3 руб. прибыли, приходящейся на 1 руб. инвестиционных расходов, что на 59,4% меньше, чем в 2006 году. Это снижение произошло за счет уменьшения величины полученной предприятием прибыли в 2010 году по сравнению с 2006 году на 87%. При этом полученная предприятием в 2010 году прибыль не направлялась на финансирование производимых инвестиционных расходов. Также следует отметить, что в СПК «Озеры Гродненского района» наблюдается увеличение темпа прироста выручки от реализации на 92,3 %, что привело к увеличению суммы полученной выручки на 1 рубль капитальных затрат на 25,4% по сравнению с 2006 годом. Плечо финансового рычага в 2010 году составило 2,56 п.п., что на 100 % больше, чем в 2006 году. Это говорит о наметившейся тенденции роста отношения величины заемного капитала к собственному.

Анализ эффективности инвестиционных вложений

Показатели	Ед. изм.	Период					Отклонения, %
		2006	2007	2008	2009	2010	
1	2	3	4	5	6	7	8
Выручка от реализации	млн. руб.	17192	18951	26113	25308	33068	92,3
Прибыль от реализации	млн. руб.	2019	1718	5393	1132	263	-87,0
Прибыль общая	млн. руб.	2677	2687	8458	1987	1664	-37,8
Чистая прибыль	млн. руб.	2658	2687	8455	1987	1664	-37,4
Капитализированная (реинвестированная) прибыль	млн. руб.	1300	1300	6000	1000	-	-100
Амортизация за год	млн. руб.	4802	4466	2575	4481	8961	86,6
Сумма самофинансируемого дохода	млн. руб.	6102	5766	8575	5481	8961	46,9

Окончание таблицы

1	2	3	4	5	6	7	8
Показатели эффективности инвестиционных вложений							
Получено выручки на 1 руб. инвестиционных расходов	руб.	20,9	48,5	36,0	84,1	26,2	25,4
Прибыль на 1 руб. инвестиционных расходов	руб.	3,2	6,9	11,7	6,6	1,3	-59,4
Темп прироста прибыли от реализации	%	-	-14,9	213,9	-79,0	-76,8	-87,0
Темп прироста выручки от реализации	%	-	10,2	37,8	-0,8	30,7	92,3
Уровень производственного левериджа	п.п.	0	0,93	2,14	2,49	2,56	100

Примечание. Источник: собственная разработка автора на основании годовых отчетов СПК «Озеры Гродненского района» за 2006-2010 гг.

Таким образом, применение на практических данных сельскохозяйственного предприятия предложенной нами методики анализа эффективности инвестиционных расходов говорит о снижении эффективности инвестиционных затрат, произведенных в СПК «Озеры Гродненского района».

ЛИТЕРАТУРА

1. Инвестиционный кодекс Республики Беларусь с изменениями и дополнениями, внесенными Законом Респ. Беларусь от 5 августа 2004 г. № 313-3 // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь, 2001 г., №62, 2/780).

2. Саветчикова, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник. – 5-е изд., перераб. и доп. / Г.В. Савицкая. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 536 с. – (Высшее образование).

УДК 657.47:005.591.6:656.135

Пугачёв А.П. – студент

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЁТА ЗАТРАТ РАБОТЫ ГРУЗОВОГО АВТОТРАНСПОРТА В АГРОСЕРВИСНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Научный руководитель – Рубаник А.Н. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия», Горки, Республика Беларусь

Совершенствование учёта издержек производства может основываться на применении средств автоматизации учета. Беря во внимание тот факт, что бухгалтерия организации полностью вооружена современной компьютерной техникой, нужно в кратчайшие сроки автоматизировать учет работы грузового автопарка, и тем самым повысить

оперативность учета и контроля за деятельностью работников основного производства. На рынке программных продуктов РБ наиболее широко используемыми являются программы "1С". Как универсальный инструмент они позволяют проводить комплексную автоматизацию практически всех участков учета, выполнять весь спектр учетных задач – от ввода первичных документов до формирования отчетности.

Мы предлагаем, автоматизировать работу диспетчера в агросервисных организациях по сбору первичной информации. Обработка данных содержащихся в путевых листах, обязана выполняться не в конце месяца, а ежедневно.

При выписке путевого листа диспетчер открывает на экране компьютера файл, содержащуюся информацию о заказе, который обязан выполнить данный шофер. Применяя заложенные в память компьютера справочные данные, диспетчер уже при выезде машин на линию может иметь всю информацию по запланированной работе (расстояние между пунктами перевозки, количество ездов). А по возвращении машины из рейса, он вводит в компьютер данные путевого листа: показание спидометра, расход и остаток горючего, где уже создана оборотная ведомость по каждому автомобилю.

Данные по каждому путевому листу могут быть обработаны в присутствии водителя и выведены на экран.

В конце отчетного дня мы получаем машинограммы по учету работы грузовых машин по гаражным номерам, маркам и видам. А машинограммы по учету издержек и распределению услуг автотранспорта, оплаты труда водителям целесообразно разрабатывать в конце месяца.

Внедрение обработки путевых листов по грузовому автопарку по данной методике позволит уменьшить издержки труда на эту операцию. Сравнивая фактические издержки времени и расход горючего с нормативами, диспетчер будет знать раз в день обо всех вариантах нарушения правил эксплуатации грузовых машин и невыполнения запланированного размера работ. Это будет способствовать увеличению дисциплины водителей, эффективности использования грузового автотранспорта.

Так же хотелось бы отметить, что одной из последних разработок по автоматизированным информационным системам в управлении грузовым автотранспортом, являются спутниковые навигационные и геоинформационные системы (ГИС). При использовании таких систем увеличение прибыли агросервисных организаций происходит в основном за счет: получения объективной оценки загрузки автотранспорта и хода выполнения работ; снижения расходов на организацию системы оперативного управления парком; обеспечения контроля за расходом горючего и пробегом машин; исключения возможности несанкционированных рейсов и несанкционированной разгрузки и т.д.

Современные информационные технологии могут в значительной степени облегчить работу служб эксплуатации и управления грузовым автотранспортом в организации.

УДК 631.16:657.92:631.14(476)

Пульянова Л.А. – студентка

НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ АГРОПРОМЫШЛЕННОМУ КОМПЛЕКСУ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Научный руководитель – Гридюшко Е.Н. – кандидат эк. наук, доцент УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия», Горки, Республика Беларусь

В настоящее время в Республике Беларусь сельскому хозяйству оказывается значительная государственная поддержка. Осуществляется она различными методами, такими как установление, государством закупочных цен на продукцию агропромышленного комплекса, предоставление производству различных льгот, продление погашение ссуд банков, отсрочка платежей в бюджет, списываются начисленные пени за несвоевременные платежи в бюджет и внебюджетные фонды. Нельзя забывать и о льготном налогообложении сельского хозяйства, примером которого может служить единый налог для производителей сельскохозяйственной продукции.

Единый налог для производителей сельскохозяйственной продукции был введен в 1999 г. декретом президента №27 "О введении единого налога для производителей сельскохозяйственной продукции".

Любое сельскохозяйственное предприятие имеет право перейти на уплату данного налога, если доля сельскохозяйственной продукции в предыдущем году в общем объеме выпуска была не менее 50%. Предприятия имеют право переходить на уплату единого налога для производителей сельскохозяйственной продукции не только с начала календарного года, но и сначала квартала, что делает процедуру перехода удобной для тех из них, которые хотят минимизировать налоговую нагрузку. Данный налог заменяет собой большинство налогов, кроме следующих:

- акцизов;
- налога на добавленную стоимость;
- налогов, сборов (пошлин), взимаемых при ввозе (вывозе) товаров на территорию Республики Беларусь;
- государственной пошлины;
- патентных пошлин;
- консульского сбора;
- оффшорного сбора;
- гербового сбора;

С 1 января 2011 года ставка единого налога для производителей сельскохозяйственной продукции в сравнении с 2010 годом снижена в 2 раза и составляет 1 процент от валовой выручки, полученной за отчетный период.

Кроме этого белорусские сельхозпроизводители минимум в течение 4-х лет, начиная с 1 января 2011 года, будут осуществлять свою деятельность в рамках льготного налогового режима. Соответствующий Указ №34 «О некоторых вопросах сельскохозяйственных организаций» был подписан 24 января 2011 года «в целях создания условий для развития сельского хозяйства республики и привлечения инвестиций».

Для сельхозпредприятий с долей производства сельхозпродукции более 50% от общего объема ставка обязательных страховых отчислений (соцстрах), уплачиваемых нанимателем с фонда заработной платы, с 24 до 22%.

Кроме снижения налоговых отчислений сельхозпроизводителям, имеющим задолженность перед Фондом социальной защиты населения Министерства труда и социальной защиты Республики Беларусь, предоставлена отсрочка по погашению своих обязательств до 1 января 2020 года, а затем рассрочка по выплате сроком на 5 лет. На погашение штрафных санкций, выставленных Фондом соцзащиты, предоставлена отсрочка по 31 декабря 2024 года.

В завершении отметим, что Совету Министров Республики Беларусь предписано принять меры по реализации Указа №34, а контроль за его выполнением возложен на Комитет государственного контроля.

Таким образом, не нужно забывать, что применяемая в сельском хозяйстве система налогообложения влияет на ситуацию в других секторах экономики и макроэкономическую ситуацию в целом. Из этого следует вывод о необходимости создания в Республике эффективной системы налогообложения, которая ликвидирует существующие искажения и диспропорции и не допустит новых, позволит максимизировать размер поступлений в бюджет.

ЛИТЕРАТУРА

1. Крюков, А.И. Льготы для сельскохозяйственных организаций / А.И. Крюков // Экономика Финансы Управление. – 2011. – №4. – С.9-10.
2. Министерство по налогам и сборам Республики Беларусь [электронный ресурс] / Единый налог для производителей сельскохозяйственной продукции / – 2011. – Режим доступа: <http://www.nalog.by/regions/vitebsk/vo300/d812e029b9287f19.html>.
3. Налоговый кодекс Республики Беларусь от 29 декабря 2009 г. № 71-3.
4. Право Законодательство Республики Беларусь [электронный ресурс] / О введении единого налога для производителей сельскохозяйственной продукции / – 2011. – Режим доступа: <http://www.levonevski.net/pravo/razdel1/num4/1d481.html>.

УДК 631.164:636.085.533

Рай А.В. – студентка

ОЦЕНКА ПОБОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ (СОЛОМЫ) СОГЛАСНО МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Научный руководитель – Кудин В.В. – ассистент

УО «Гродненский государственный аграрный университет»,

Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время в Республике Беларусь происходит реформирование отечественного законодательства по бухгалтерскому учету в направлении сближения с международными стандартами финансовой отчетности (далее МСФО).

Методология и порядок представления финансовой отчетности и информации о сельскохозяйственной деятельности регламентируется МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство»

Согласно МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство» сельскохозяйственная продукция - продукция, собранная с биологических активов предприятия. Полученная в результате сбора продукция представляет собой продукт биологических активов предприятия.

Стандарт определяет, что сельскохозяйственная продукция, включая побочную продукцию, полученная от биологических активов предприятия, должна измеряться по справедливой стоимости. Полученная в результате такого измерения величина является фактической стоимостью на ту дату, когда начинает применяться МСФО (IAS) 2 «Запасы».

Как известно, от производства растениеводческой продукции получают основную и побочную продукцию (солому). Согласно отечественной методике бухгалтерского учета побочная продукция оценивается по цене возможной реализации. Согласно МСФО 2 «Запасы» побочная продукция не представляет собой ценности. Она оценивается по чистой цене реализации и эта величина вычитается из себестоимости основной продукции.

Так, при определении себестоимости соломы существуют некоторые особенности. Справедливая стоимость соломы обуславливается хозяйственно-экономической полезностью. Мы придерживаемся мнения, что в случае использования соломы на корм скоту, следует исходить из окупаемости корма, то есть дохода в отраслях животноводства в расчете на энергетическую кормовую единицу данного вида побочной продукции.

В связи с этим считаем необходимым разработать новую методику оценки соломы как побочной продукции.

Справедливую стоимость соломы можно определить исходя из питательности корма и средней стоимости кормовых единиц (формула 1):

$$CC = Kc * Ske \quad (1)$$

где СС - справедливая стоимость 1 ц соломы, руб.

Кс - питательность соломы (содержание кормовых единиц в 1 ц корма), ц

Ске – средняя стоимость 1 ц кормовых единиц, руб.

Справедливую стоимость соломы, используемой в качестве корма, можно установить также расчетным путем. Для этого необходимо исходить из ее окупаемости продукцией животноводства, то есть рыночную стоимость указанных кормов выделить из рыночной стоимости продукции животноводства (формула 2):

$$CC = Cc * Узк * КЭИ * Кс \quad (2)$$

где Cc - рыночная цена 1 ц соломы, руб.;

Узк - удельный вес затрат на корма в структуре затрат на производство молока, %;

КЭИ - коэффициент эффективности использования обменной энергии соломы для производства молока;

Кс - содержание кормовых единиц в 1 ц соломы, ц.

На основании приведенных формул рассчитаем справедливую стоимость полученную от сбора урожая побочной продукции зернового производства в УКСП «Экспериментальная база» Глуск (табл.1, 2).

Таблица 1. Оценка побочной продукции (соломы) по справедливой стоимости (вариант 1)

Продукция	Содержание кормовых единиц в 1 ц корма, ц	Стоимость 1 ц кормо-единиц, руб.	Справедливая стоимость 1 ц побочной продукции, руб.	Получено от урожая, ц	Справедливая стоимость, тыс. руб.
Солома	0,35	15500	5425	19000	103075

Примечание. Источник: собственная разработка

Таблица 2. Оценка побочной продукции (соломы) по справедливой стоимости (вариант 2)

Продукция	Удельный вес затрат на корма в структуре затрат на производство молока, %	Коэффициент эффективности использования обменной энергии	Содержание кормовых единиц в 1 ц корма, ц	Средняя цена 1 ц соломы, руб	Справедливая стоимость 1 ц побочной продукции, руб.	Получено от урожая, ц	Справедливая стоимость, тыс. руб.
Солома	27	0,88	0,35	69000	5738	19000	109022,8

Примечание. Источник: собственная разработка

Сравнительная оценка стоимости соломы, рассчитанная различными методами, представлена в табл.3.

Т а б л и ц а 3. Сравнительная оценка побочной продукции

Вид продукции	Фактическая себестоимость, тыс.руб.	Справедливая стоимость согласно МСФО, тыс.руб.	
		Вариант 1	Вариант 2
Солома	102445	103075	109022,8

Примечание. Источник: собственная разработка

Как видно из представленных расчетов, оценка побочной продукции зернового производства по справедливой стоимости согласно МСФО составляет большую сумму по сравнению с фактическими себестоимостью, исчисленной по отечественной методике. Данный факт свидетельствует о занижении реальной стоимости побочной продукции и нарушении принципа осмотрительности согласно МСФО, в соответствии с которым активы и доходы не должны быть завышены, а обязательства и расходы – завышены.

Таким образом, применение способов оценки побочной продукции, ориентированных на использование рыночных методов, более приемлемо к современным условиям хозяйствования.

ЛИТЕРАТУРА

1. П е с т и с, В.К. Кормление сельскохозяйственных животных: учебное пособие для студентов сельскохозяйственных учебных заведений / В.К. Пестис. – Мн.: ИВЦ Минфина, 2009 г. – 540 с.
2. Ч е ч е т к и н, А.С. Бухгалтерский учёт производства и контроль использования кормов в сельскохозяйственных организациях: учеб.-практ. пособие / А.С. Чечеткин. – Мн.: ИВЦ Минфина, 2007 г. – 156 с.
3. Сельское хозяйство: учеб. пособие по МСФО / «ПрайсвогтерхаусКуперсАудит» и ООО «Росэкспертиза» [Электронный ресурс]. – 2009. – Режим доступа: <http://www.accountingreform.ru>. - Дата доступа: 15.05.2010.
4. Об утверждении Методических рекомендаций по учету затрат и калькулированию себестоимости сельскохозяйственной продукции (работ, услуг): постановление Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь от 31 августа 2009 г. № 65.

УДК 330.322.54

Скороходова Н.А. – студентка

МЕТОДЫ РАСЧЕТА ОКУПАЕМОСТИ ИНВЕСТИЦИЙ

Научный руководитель – Молчанов А.М. – кандидат эк. наук, доцент

УО «Белорусская сельскохозяйственная академия»,

Горки, Республика Беларусь

Одним из важнейших показателей эффективности инвестиций для предприятий малого бизнеса является срок окупаемости вложений, ибо предпринимателю, не обладающему большим денежным капиталом, очень важно как можно быстрее вернуть внесенные в дело средства.

Этот показатель, определяемый на основе экономического подхода, представляет собой время, за которое сумма чистых доходов достигает суммы инвестиций. Цель таких расчетов - вычисление продолжительности периода, в течение которого проект будет работать "на себя", т.е. весь получаемый объем чистого дохода (суммы чистой прибыли и отчислений на амортизацию) засчитывается как возврат первоначально инвестированного капитала. Аналитически расчет показателя срока окупаемости можно определить по следующей формуле:

$$D = K : D_{\text{ср}} \quad (1)$$

где K – инвестиционные вложения в проект
 $D_{\text{ср}}$ – среднегодовой доход от проекта,

$$\text{Или } T = K : (D_{\text{ср}} + A), \quad (2)$$

$$\text{или } T = K : (Э_{\text{ср}} + A), \quad (3)$$

где K – инвестиционные вложения в проект
 $D_{\text{ср}}$ – среднегодовой доход от проекта,
 A – амортизация

$Э_{\text{ср}}$ – средняя экономия затрат от внедрения проекта.

Преимущества метода окупаемости инвестиций является его простота. А также то, что он позволяет судить о рискованности проекта, т.к. длительная окупаемость означает: а) длительную иммобилизацию средств; б) повышенную рискованность проекта.

Среди недостатков этого метода можно выделить то, что он игнорирует денежные поступления после истечения срока окупаемости проекта и, следовательно, не может применяться при сопоставлении вариантов, различающихся продолжительностью и сроком жизни. А также этот метод игнорирует возможности реинвестирования доходов и временную стоимость денег. Поэтому проекты с равными сроками

окупаемости, на различной временной структуре доходов признаются равноценными.

В заключение необходимо отметить, что показатель срока окупаемости инвестиций подходит в качестве дополнительного метода. Он успешно применяется для быстрой отбраковки проектов, а также в условиях сильной инфляции, политической нестабильности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Методы расчета окупаемости инвестиций. Режим доступа: http://ozenka-biznesa.narod.ru/Main/bsn_101.htm. – Дата доступа: 20.10.11.
2. Методы расчета окупаемости инвестиций. – Режим доступа: <http://www.bestreferat.ru/referat-94282.html>. – Дата доступа: 20.10.11.
3. Методы расчета окупаемости инвестиций. – Режим доступа: <http://exsolver.narod.ru/Books/Fininvest/Investment/c76.html>. – Дата доступа: 20.10.11.

УДК 345.67

Скороходова Н.А. – студентка

ОСНОВНЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ФОНДЫ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ И ИСТОЧНИКИ ИХ ВОСПРОИЗВОДСТВА

Научный руководитель – Молчанов А.М. – кандидат эк. наук, доцент

УО «Белорусская сельскохозяйственная академия»,

Горки, Республика Беларусь

Результаты хозяйственной деятельности сельскохозяйственных предприятий во многом зависят от состояния и использования основных производственных фондов. В настоящее время дальнейшее развитие АПК невозможно без использования инновационных технологий, которые способны выполнять несколько технологических функций, увеличивать производительность в несколько раз и снижать энергоёмкость и трудоёмкость работ. На сегодняшний день, по данным годовых отчетов, основные средства занимают наибольший удельный вес в структуре внеоборотных активов.

Мы считаем, что следует выделять из общего объема основных производственных фондов активную часть, непосредственно участвующую в производственном процессе, которая у большинства сельскохозяйственных предприятий изношена на 80% и более. Поэтому возникает объективная необходимость в организации их правильного учета и анализа. В процессе анализа изучается состояние, динамика и структура основных средств, а так же их технический уровень, производительность, степень физического и морального износа. По результатам анализа можно планировать мероприятия по повышению эффективности производства.

Показатели платежеспособности большинства сельскохозяйственных предприятий ниже норматива, что затрудняет их способность финансирования за счет собственных источников. Прибыль как источник инвестиций используют лишь около 20% субъектов хозяйствования. Остальные предприятия могут использовать лишь амортизационные отчисления. Амортизационные отчисления – это основной собственный источник финансирования капитальных вложений, представляющий процесс переноса стоимости основного капитала на выпускаемую продукцию в течении нормативного срока службы. Они обеспечивают простое и расширенное воспроизводство, а так служат источником восстановления физически и морально изношенных фондов.

Бюджетное финансирование занимает большой удельный вес в структуре привлеченных источников от 32% до 62%. Государственная поддержка организаций агропромышленного комплекса играет важную роль в их развитии и накоплении источников собственных средств. Она осуществляется через систему льготирования кредитов, дотирования цен на сельскохозяйственную продукцию и другими. Она направлена на создание благоприятных условий для развития сельскохозяйственных предприятий. Кроме прямой государственной поддержки сельскохозяйственным предприятиям предоставляется ряд льгот по уплате в бюджет налогов. Применяемая система льготирования способствует финансированию капитальных вложений за счет собственных источников. Отмена государственной поддержки может привести сельскохозяйственные организации в сложное положение.

Также важным источником являются кредиты банка. Для осуществления эффективной деятельности, сельскохозяйственное предприятие должно иметь оптимальную структуру источников финансирования капитальных вложений. Удельный вес собственных источников должен быть выше, чем привлеченных, чтобы обеспечить стабильность своего финансового состояния, платежеспособность, уверенность в будущем отвечать по своим финансовым обязательствам. Собственные средства занимают 32,6 – 41,7 % в общем их количестве, остальная же часть принадлежит заемным средствам.

Для контроля за целевым использованием средств фонда на предприятии должен быть организован правильный учет этих средств. Не все сельскохозяйственные организации получают прибыль в результате своей производственно-хозяйственной деятельности. Получение отрицательных или нулевых результатов не дает возможности данному предприятию пополнять собственные источники и финансировать капитальные вложения, а так же погашать долги по привлеченным средствам на эти цели.

Поэтому необходимо организовать отдельный учет собственных источников финансирования капвложений, который бы позволил контролировать целевое использование этих средств, и обеспечить хозяй-

ству возможность приобретать новую технику, оборудование, осуществлять строительство новых объектов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Основные производственные фонды сельскохозяйственных предприятий и источники их воспроизводства. – Режим доступа: <http://www.agroekonomika.ru/2010/09/3.html>. – Дата доступа: 10.11.11г.
2. Основные производственные фонды сельскохозяйственных предприятий и источники их воспроизводства. – Режим доступа: <http://www.lib.ua-ru.net/diss/cont/218640.html>. – Дата доступа: 10.11.11г.
3. Основные производственные фонды сельскохозяйственных предприятий и источники их воспроизводства. – Режим доступа: <http://www.economica-upravlenie.ru/content/view/705/217/>. – Дата доступа: 10.11.11г.
4. Основные производственные фонды сельскохозяйственных предприятий и источники их воспроизводства. – Режим доступа: <http://www.lib.ua-ru.net/diss/cont/73057.html>. – Дата доступа: 10.11.11г.

УДК 331.2

Скрипачева К.Н. – студентка

СИСТЕМА ФАКТОРОВ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ НА ОПЛАТУ ТРУДА

Научный руководитель – Короткевич С.В. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Фонд заработной платы представляет собой сумму денежных средств, необходимых для оплаты труда в процессе выполнения производственного задания за соответствующий период времени (месяц, квартал, год).

В него также входит: оплата труда сотрудников организации, оплата труда пенсионного состава, оплата ежегодных или дополнительных отпусков, разовые премии, материальная помощь, вознаграждение за выслугу лет, стоимость бесплатных акций и льгот, выплата на питание, проживание, топливо, проезд, продуктов.

Вместе с тем, для расширенного воспроизводства, получения прибыли и рентабельности нужно уделять должное внимание повышению эффективности использования заработной платы, что должно стать инструментом повышения темпов и эффективности социально-экономического развития.

Эффективность использования средств на оплату труда – очень важна в современной производственной деятельности организаций. В связи с этим данное направление исследований является актуальным.

Для оценки эффективности использования средств на оплату труда необходимо применять такие показатели, как объем производства продукции в действующих ценах, выручку, сумму валовой, чистой,

реинвестированной прибыли на рубль зарплаты и др. В процессе анализа следует изучить динамику этих показателей, выполнение плана по их уровню. Очень полезным будет межзаводской сравнительный анализ, который покажет, какое предприятие работает более эффективно. На эффективность использования средств на оплату труда влияют различные факторы.

По мнению В.В. Акулич [1], к факторам, характеризующим эффективность использования средств на оплату труда, относятся:

- производство продукции на рубль заработной платы;
- выручка на рубль заработной платы;
- прибыль от реализации на рубль заработной платы;
- чистая прибыль на рубль заработной платы;
- реинвестированная прибыль на рубль заработной платы и др.

По динамике этих показателей можно судить об изменении эффективности использования средств на оплату труда, а также проводить сравнительный анализ данных показателей на различных предприятиях или структурных подразделениях одного предприятия.

По мнению А.Л. Жукова [2], для повышения эффективности использования средств на оплату труда необходимо провести анализ и оценку рациональности расходования организациями средств на оплату труда в отчетном периоде, что предусматривает их сравнение со следующими показателями:

- плановыми показателями;
- нормативными показателями;
- фактическими данными базисного периода;
- лучшими и худшими показателями в отдельные периоды базисного и отчетного годов;
- показателями, характеризующими цели и задачи, поставленные перед организацией;
- общими расходами организации на оплату труда.

По мнению Л.Л. Ермолович [3], на эффективность использования средств на оплату труда влияет перерасход или экономия по тому или иному элементу фонда заработной платы по сравнению с планом и в динамике и оценка их влияния на производительность и качество труда, прибыль, валовой доход.

По мнению Савицкой Г. В. [4] эффективность фонда оплаты труда необходимо рассматривать в тесной связи с анализом использования трудовых ресурсов, ростом производительности труда.

Для расширенного воспроизводства, получения необходимой прибыли и рентабельности необходимо, чтобы темпы роста производительности труда опережали темп роста его оплаты. Если этот принцип не соблюдается, то происходит перерасход фонда заработной платы,

повышение себестоимости продукции и, соответственно, уменьшение суммы прибыли.

На эффективность фонда заработной платы влияют такие показатели, как расход заработной платы на 1 рубль валовой продукции и на 1 рубль выручки от реализации продукции. Если в отчетном году на рубль зарплаты произведено больше товарной продукции, получено больше валовой и чистой прибыли, сделано больше отчислений в фонд накопления, это следует оценить положительно.

По мнению Мазманова Б.Г. [5] увеличение эффективности фонда заработной платы способствует повышению эффективности работы любого экономического субъекта. Для этого требуется проводить анализ эффективности фонда заработной платы, который не обходится без внутрихозяйственного контроля. Четко налаженный внутрихозяйственный контроль является важным средством в улучшение использования производственных фондов, материальных, трудовых и финансовых ресурсов, за повышение производительности труда и качество работы, выявление и использование внутренних резервов, и усиление режима экономии, снижение себестоимости продукции.

Автор считает, что в настоящее время не существует конкретных программ и методик эффективного осуществления внутрихозяйственного контроля. Поэтому им предложены следующие направления по совершенствованию внутрихозяйственного контроля: разработка и внедрение программ внутрихозяйственного контроля; организация и развитие внутреннего аудита; введение в штат бухгалтера-аудитора; организация учебы кадров, повышение их квалификации; периодическая аттестация работников бухгалтерии, поощрение работников, имеющих высшую квалификацию; обеспечение внутренних контролеров инструкциями и пособиями по организации и проведению проверок [5].

Таким образом, объективная оценка расходов на оплату труда требует комплексного подхода, предполагающего анализ всей системы взаимосвязанных показателей, система факторов эффективного использования средств на оплату труда является необходимым условием повышения эффективности работы любого экономического субъекта. Изучение показателей эффективного использования средств на оплату труда необходимо, чтобы поддерживать конкурентоспособность и рентабельность организации на достаточно высоком уровне.

ЛИТЕРАТУРА

1. А к у л и ч, В.А. Исследования белорусских ученых-экономистов по проблемам промышленного развития Беларуси (в период 1965-1982 гг.) // Экономика и управление. – №2. – 2008. – С. 141-146.
2. Международные экономические отношения: Учебник для вузов / Е.Ф. Жуков, [и др.]; Под ред. проф. Е.Ф. Жукова. – М.: ЮНИТИ–ДАНА, 2007. – 485 с.

3. Е р м о л о в и ч, Л.Л. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Мн.:БГЭУ,2007.

4. С а в и ц к а я, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК. / Г.В. Савицкая – 6-е изд., стер. – Мн.: Новое издание, 2006. – С. 214-225.

5. М а з м а н о в, Б.Г. Управление оплатой труда: учеб. пособие/ Б.Г. Мазманов. – М.: Финансы и статистика, 2006.

УДК 657.63 (075.8)

Смирнова М.А. – студентка

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ

Научный руководитель – Короленко О.Н. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Бесперебойное финансирование предусмотренных бюджетами мероприятий требует систематического пополнения финансовых ресурсов на республиканском и местных уровнях. Это достигается в основном за счет уплаты юридическими и физическими лицами налогов и других обязательных платежей. В соответствии с действующим налоговым законодательством и другими нормативными актами плательщики обязаны уплачивать указанные платежи в установленных размерах и в определенные сроки. Но, к сожалению, в практике работы юридические и физические лица допускают несвоевременную уплату налогов и других обязательных платежей в связи с рядом объективных и субъективных причин. С переходом к рыночным отношениям создаются новые предприятия, осуществляющие свою финансово-хозяйственную деятельность в различных сферах экономики. Многие из них не имеют достаточно квалифицированных специалистов в области бухгалтерского учета. На таких предприятиях, как правило, допускаются ошибки в учете. Нередки случаи сознательного искажения отчетных данных. Причем сегодня стало естественным уклонение от налоговой повинности, как легальными - когда удается полностью или частично избежать налогообложения, не нарушая при этом действующего законодательства, так и нелегальными, т. е. запрещенными законом способами. Все это приводит к занижению налогооблагаемой базы и недопоступлению в бюджет налогов и других приравненных к ним платежей. Ошибки в исчислении и уплате налогов допускаются также из-за частых изменений в законодательстве. В связи с этим сегодня перед налоговыми органами встает серьезная проблема - контроль за правильностью, своевременностью и полнотой взимания налогов и его совершенствование.

Если говорить в целом о налоговом контроле, то следует отметить, что это специализированный (только в отношении налогов и сборов) государственный финансовый контроль, сущность которого состоит

не только в проверке соблюдения налогового законодательства, но и в проверке правильности исчисления, полноты и своевременности уплаты налогов и сборов, а также в устранении выявленных нарушений. В РБ Налоговые проверки по видам делятся на камеральные и выездные налоговые проверки. Выездные налоговые проверки могут быть комплексными, рейдовыми, тематическими и встречаемыми [1 с. 12-19].

На наш взгляд, сейчас в первую очередь необходимо совершенствовать законодательную базу, регулирующую организацию и осуществление налогового контроля. При этом, надо взять самое лучшее и подходящее для наших условий из зарубежного опыта в этой области.

Необходимость совершенствования форм и методов налогового контроля также вытекает из того, что практически каждая вторая проверка заканчивается безрезультатно.

В результате проделанной работы можно отметить, что важнейшим фактором повышения эффективности контрольной работы налоговой инспекции является совершенствование действующих процедур налогового контроля:

- системы отбора налогоплательщиков для проведения проверок;
- использование системы оценки работы налоговых инспекторов;
- форм и методов налоговых проверок [3 с. 114-129].

Совершенствование каждого из этих элементов позволит улучшить организацию налогового контроля в целом. Наличие эффективной системы отбора налогоплательщиков позволит выбрать наиболее оптимальное направление использования кадровых и материальных ресурсов налоговой инспекции. При совершенствовании работы с кадрами перспективным здесь может быть переход на балльную оценку работы налоговых инспекторов.

Совершенствование форм и методов налогового контроля должно происходить по следующим направлениям:

- увеличение количества совместных проверок с органами республиканской службы налоговой милиции;
- повторные проверки предприятий, допустивших сокрытие налогов в крупных размерах;
- проведение перекрестных проверок;
- использование косвенных методов исчисления налогооблагаемой базы при наличии законодательных норм.

Данный перечень путей совершенствования, конечно же, не является исчерпывающим. Необходимо искать дальнейшие направления улучшения контрольной работы налоговой инспекции, при этом мобилизуя усилия на выше упомянутых направлениях.

Государство обязано создать прочную основу для организации и проведения налогового контроля, сделать его независимым. Независимость от местных властных органов в условиях коренной ломки экономических отношений, затрагивающих интересы всех хозяйст-

вующих субъектов и большинства граждан, предполагает реализацию на практике проводимой в стране налоговой политики с использованием норм налогового права, а не субъективных решений и мнений [2 с. 10-29].

ЛИТЕРАТУРА

1. Г р а ч е в а, Е.Ю. Налоговое право: учебник / Е.Ю. Грачева, М.Ф. Ивлиева Под. ред. Е.Ю. Грачева. – Москва: Юристъ. – 2005. – 328 с.
2. М а л ь ц е в, В.А. Налоговое право: учебник для студ. сред. проф. учеб. заведений / В.А. Мальцев. Москва: Издательский центр Академия. – 2004. – 489 с.
3. М и л я к о в, Н.В. Налоговое право: учебник / Н.В. Миляков. Москва: ИНФРА-М. – 2008. – 428 с.

УДК 330.142.211:63

Сурияпин Д.В. – студент

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИСТОЧНИКОВ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОТРАСЛИ

*Научный руководитель – Молчанов А.М. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

В современных рыночных условиях предприятиям, работающим в сельскохозяйственной отрасли, приходится искать все новые пути повышения эффективности производства и реализации продукции. Техническое переоснащение производственных мощностей способствует повышению качества выпускаемого продукта, снижению затрат сырья и энергии на производство единицы продукции. Поэтому инвестирование в основной капитал жизненно необходимо для каждого хозяйствующего субъекта. В процессе инвестирования предприятию нужно стремиться к оптимальному выбору источников финансирования капитальных вложений.

В таблице показана текущая структура источников инвестиций в основной капитал в целом по республике в 2010 году:

Из таблицы видно, что наибольшую долю в источниках финансирования занимают собственные средства организаций и кредиты банков. На эти источники в сумме приходится более 75% от общей суммы вложений. Доля средств республиканского и местного бюджетов относительно не велика, что является положительной тенденцией и говорит о повышении самостоятельности сельского хозяйства.

Структура источников финансирования инвестиций

Источники финансирования	Сумма, млн. руб.	Доля, %
Средства республиканского бюджета	513 714	5,41
Средства местных бюджетов	179 183	1,89
Собственные средства организаций	3 424 961	36,09
Заемные средства других организаций	16 016	0,17
Иностранные инвестиции	8 514	0,09
Кредиты банков	3 714 333	39,14
Средства внебюджетных фондов	7 843	0,08
Прочие	1 626 135	17,13
Всего:	9 490 699	100

Мы полагаем, что предприятиям следует сконцентрировать внимание на привлечении межхозяйственных займов, условия которых значительно выгоднее ввиду более низких процентов, чем по банковским кредитам. Также недостаточно привлекается средств из внебюджетных фондов и иностранных инвестиций. Их доли составляют 0,08 и 0,09 % соответственно. Привлечь данные инвестиции возможно путем обеспечения гарантий возмещения возможных потерь инвесторов за счет залога имущества организации, а также путем организации льгот при налогообложении средств иностранных организаций направленных на инвестирование в сельское хозяйство. Повышение доли источников не государственного характера даст возможности предприятиям не только приобрести финансовую самостоятельность, но и повысить эффективность инвестирования в основные средства.

ЛИТЕРАТУРА

1. К о р н е е в а, Л.Н. Учет вложений во внеоборотные активы: курс лекций / Л.Н. Корнеева. – Горки: Белорусская государственная сельскохозяйственная академия. – 2008. – 52 с.
2. Национальный интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by>. – Дата доступа: 29.09.2011.

УДК 330.142.211

Сурияпин Д.В. – студент

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ФИНАНСИРОВАНИЯ ВЛОЖЕНИЙ ВО ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ ПУТЕМ РЕФОРМИРОВАНИЯ РАСЧЕТОВ ПО ГОСУДАРСТВЕННЫМ ЗАКУПКАМ

*Научный руководитель – Молчанов А.М. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь*

Ежегодно государство доводит до сельскохозяйственных производителей план закупок продукции с целью резервирования части будущего урожая для обеспечения внутренних потребностей республики и обеспечения продовольственной безопасности государства. Это обеспечивает хозяйствам гарантию реализации части полученного урожая сельскохозяйственной продукции и позволяет осуществлять планирование производственной деятельности. Однако в виду специфики сельскохозяйственного производства, а именно высокого уровня сезонности работ и необходимости привлечения дополнительной рабочей силы, хозяйства испытывают потребность в дополнительных финансовых ресурсах в период выращивания и уборки продукции, что вызывает необходимость в привлечении дополнительных краткосрочных кредитов и займов, процентные ставки по которым выше, чем по долгосрочным кредитам и займам или по займам, которые предоставляют другие организации. Это расходы на ремонт и техническое переоснащение машинотракторного парка, оперативная замена пришедших в негодность узлов и агрегатов, аренда технических средств на время уборочной компании, строительство хранилищ для зерна, овощей, картофеля, силосных и сенажных траншей. В 2010 году на реконструкцию и модернизацию машин и оборудования в сельскохозяйственных организациях было затрачено 6 475 810 миллионов рублей. На долю банковских кредитов в финансировании капитальных вложений пришлось порядка 39,14%. В результате всего выше сказанного хозяйства принимают на себя дополнительное долговое бремя, что приводит к росту расходов и как следствие к ухудшению финансовых результатов хозяйства.

Мы полагаем, что решение данной проблемы возможно путем введения системы авансирования государственных закупок сельскохозяйственной продукции. Это значит, что государство оплачивает часть продукции, подлежащей реализации по плану государственных закупок, авансовым платежом, то есть за некоторое время до момента ее фактического получения, а после отгрузки продукции выплачивает оставшуюся сумму причитающуюся хозяйству в соответствии с фактически отгруженной продукцией. Полученные авансовые платежи позволяют хозяйству, если не полностью отказаться, то, во всяком слу-

чае, значительно сократить потребность в краткосрочных кредитах и займах, что увеличит долю собственных средств в финансировании капиталовложений и положительно скажется на структуре источников финансирования вложений во внеоборотные активы. Дополнительные финансовые ресурсы позволят ускорить процесс модернизации машин и оборудования, сократив при этом затраты на выплату процентов по кредитам привлекаемым на эти цели. Что со временем позволит организациям полностью перейти на самофинансирование и обеспечит альтернативность при выборе источников инвестиций.

ЛИТЕРАТУРА

1. А н и с и м о в е ц, Т.П. Принятие обоснованных управленческих решений о выборе источников финансирования для приобретения основных производственных фондов / Т.П. Анисимовец, И. Свирчева // Бухгалтерский учет и анализ. – 2009. – №1. – С. 19 – 22.
2. К о р н е е в а, Л.Н. Учет вложений во внеоборотные активы: курс лекций / Л.Н. Корнеева. – Горки: Белорусская государственная сельскохозяйственная академия, 2008. – 52 с.
3. Национальный интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by>. – Дата доступа: 27.09.2011.

УДК 005.95/96

Чекулай Е.Г. – студентка

ПРОВЕРКА ОБЕСПЕЧЕННОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ТРУДОВЫМИ РЕСУРСАМИ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Научный руководитель – Шило М.Е. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Основными задачами ревизии и аудита обеспеченности и эффективности использования трудовых ресурсов и фондов заработной платы являются: оценка напряженности плановых заданий по росту производительности труда и достоверности отчетных данных об их выполнении; изучение состояния организации и нормирования труда, использования рабочего времени; проверка правильности и своевременности расчетов с рабочими и служащими по оплате труда; установление обоснованности распределения заработной платы (включая затраты на оплату отпусков) и отчислений на социальное страхование по назначению затрат и источникам покрытия; проверка использования фондов заработной платы и соблюдения предусмотренных в плане нормативных соотношений между приростом средней заработной платы и приростом производительности труда.

На начальном этапе ревизии важно изучить динамику численности работающих и роста производительности труда, сопоставив плановые задания (лимиты) с фактическими показателями предыдущего года, а также планируемые и достигнутые темпы роста (к базовому году). Далее целесообразно выяснить, в какой мере рост производительности труда обеспечен за счёт научно-технического прогресса. С этой целью привлекаются показатели техплана и статистической отчетности (ф. № 1-нт, 2-нт, 19т-НОТ) об экономическом эффекте и высвобождении работников в результате внедрения прогрессивной технологии, механизации и автоматизации производственных процессов, расширения зон обслуживания, совмещения профессий и др.

Одним из условий стабильности производства, выполнения намеченных планов и принятых обязательств, своевременного и качественного выполнения технологического процесса является обеспеченность предприятия рабочей силой, уровень ее квалификации.

Основными показателями характеризующими обеспеченность предприятия трудовыми ресурсами в СПК «Звездный – АГРО», Толочинского района по состоянию на 2009 и 2010 г. являются: среднегодовая численность работников, занятых в сельскохозяйственном производстве – 149 и 150 человек соответственно; трудообеспеченность – 3,76 и 3,8 чел./100 га соответственно; нагрузка на одного среднегодового работника: сельскохозяйственных земель – в 2009 году 25,2 га., в 2010 году 22,8 га., пахотных земель – 16,8 и 16,5 га. соответственно; производство валовой продукции – 4465 и 4813 тыс.руб. в 2009 и 2010 г., в том числе продукции растениеводства – 2112 и 2472 тыс.руб. соответственно, продукции животноводства – 2378 и 2341 тыс.руб. в 2009 и 2010г.

Анализируя данные по перечисленным показателям за 2010 год в процентном соотношении к 2009 году, можно сделать вывод, что хозяйство не имеет недостатка в трудовых ресурсах. За исследуемый период трудообеспеченность увеличилась на 1 чел./100га (1%), снизилась нагрузка сельскохозяйственных земель на 1 работника на 2,4 га (9,6%), а нагрузка пашни на 1 работника снизилась на 0,3 га (1,8%). Возросло производство валовой продукции в сопоставимых ценах (2009 года) на 1 работника – на 258 тыс.руб. (7,8%). Это связано с ростом среднечасовой выработки: чем она выше, тем больше выход продукции на одного работника в год.

Большое значение имеет проверка состояния нормативного хозяйства. Ревизиями нередко вскрываются случаи, когда при значительном перевыполнении норм выработки производительность труда в отчетном периоде снижалась по сравнению с соответствующим периодом прошлого года. По этим материалам можно судить о проделанной на ревизуемом объекте работе по проверке действующих норм и замене устаревших норм с учетом происшедших преобразований в технике,

технологии, организации производства и труда. Удельный вес технически обоснованных норм в общем количестве действующих норм анализируется в динамике за ряд лет отдельно по основному и вспомогательному производствам. В ходе ревизии следует выяснить, приведена ли сложившаяся на предприятии практика нормирования в соответствие с требованиями бригадной организации труда. Ревизор должен проверить, как организована на ревизуемом объекте работа по конечному результату деятельности бригады, исходя из нормативов трудовых затрат и заработной платы.

Не менее важный этап ревизии — сопоставление фактических уровней трудоемкости производства, по которым уже достигнута проектная трудоемкость, с их нормативной трудоемкостью. Последняя устанавливается министерством (ведомством) для отрасли, группы предприятий или индивидуально для отдельных предприятий исходя из наиболее прогрессивных технико-технологических и организационно-экономических решений с учетом результатов периодической аттестации рабочих мест и мероприятий по их рационализации.

Предусмотренные в плане задания по снижению трудоемкости продукции распределяются в каждом объединении (предприятии) между его структурными подразделениями (производственными единицами, цехами, службами и т. д.).

Сравнение фактических затрат труда с нормативными позволяет по результатам комплексной ревизии определить величину имеющихся резервов снижения трудоемкости отдельных видов продукции и технологических процессов. На этой основе разрабатываются конкретные предложения по пересмотру нормативной трудоемкости, увязанные с намечаемым ростом производительности труда и формированием средств на его оплату.

УДК 336.285.8

Чечеткин С.А. – студент

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КРАТКОСРОЧНЫХ КРЕДИТОВ В РУП «УЧХОЗ БГСХА»

Научный руководитель – Курляндчик А.А. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

С развитием в нашей стране рыночных отношений, появлением предприятий различных форм собственности все чаще возникает потребность привлечения заемных средств для осуществления своей деятельности и извлечения прибыли этими предприятиями. Наиболее распространенной формой привлечения средств является получение банковской ссуды по кредитному договору. Так, важную роль в обес-

печении предприятий оборотными средствами играют кредиты банка, которые являются одним из источников финансирования.

Кредитование предприятий представляет собой одну из форм финансового обеспечения предпринимательской деятельности. Краткосрочный кредит обеспечивает удовлетворение временной потребности в средствах, обусловленной сезонностью производства и реализации определенных видов сельскохозяйственной продукции.

Раскрывая сущность кредита, его обычно определяют как экономические отношения между кредитором и заемщиком по поводу возвратного движения стоимости. Специфика кредитных отношений заключается в том, что их субъекты выступают кредиторами и заемщиками и в качестве таковых обладают характерными чертами.

Актуальность данной темы обуславливается низкой обеспеченностью многих предприятий собственными средствами, не всегда достаточными даже для удовлетворения минимальных текущих потребностей, что вызывает повышенный спрос на краткосрочный банковский кредит, обеспечивающий движение оборотного капитала. Именно в поддержании непрерывности его движения и заключается роль краткосрочного кредита.

Чтобы определить каким объемом заемных средств в виде краткосрочного кредита оперирует РУП «Учхоз БГСХА» в динамике с 2008 по 2010 годы нами были изучены движение сумм краткосрочных кредитов. Данные показывают, что наибольшая сумма кредита получена в 2010 году, что связано с увеличением мощности перерабатывающего производства. Всего за три года хозяйством было получено 4817 млн. рублей кредитов, погашено за этот же период 3368 млн. рублей. В 2010 году сумма кредитов увеличилась по сравнению с 2008 годом на 589 млн. рублей и составила в 2010 году 1844 млн. рублей. Рассматривая структуру использования кредитов можно отметить, что наибольший удельный вес занимает использование кредитов на приобретение товарно-материальных ценностей. В 2010 году она составила 100% или 2468 млн. рублей.

В ходе исследования нами был проанализирован краткосрочный кредит, предоставленный РУП «Учхоз БГСХА» на оплату труда работников. Подобное использование кредита представляется неэффективным по ряду причин, а именно: привлечение кредитных ресурсов предполагает, в первую очередь, вовлечение их в производственный цикл, и, как следствие, получение прибыли. В то же время, получение кредита предполагает уплату процентов за пользование им, т.е. является платным. Отсюда, получая кредит на платной основе, но, не имея с него прибыли, организация несёт убытки, что отрицательно сказывается на результатах финансово-хозяйственной деятельности.

Для определения убытков, которые несёт организация ввиду неэффективного использования привлечённых средств следует рассчитать

стоимость краткосрочного банковского кредита, которая определяется на основе ставки процента за кредит, формирующей основные затраты по его обслуживанию, и ставки налога на прибыль с целью отражения реальных затрат организации и затрат на привлечение банковского кредита.

Таким образом, расчёт данного показателя свидетельствуют, что для РУП «Учхоз БГСХА» приоритетными целями на ближайшую перспективу должны стать вопросы повышение уровня платежеспособности и обеспеченности субъектов хозяйствования оборотным капиталом, а также уровня их рентабельности и конкурентоспособности. При этом особое внимание необходимо уделить вопросу эффективности использования предприятиями заёмных средств в виде банковского кредита.

Определение целесообразности привлечения того или иного финансового источника проводится на основе сравнения показателей рентабельности вложений данного вида и стоимости (цены) источника. Особенно актуальна эта проблема для заёмных средств. Правильное соотношение между собственными, заёмными и привлечёнными источниками образования оборотных средств играет важную роль в укреплении финансового состояния организации.

Так организации прежде чем обратиться в банк с ходатайством о предоставлении кредита, должны четко осознавать к каким экономическим последствиям приведет привлечение заёмных средств и каким образом организация будет погашать кредит и проценты по нему.

ЛИТЕРАТУРА

1. По л е г о ш к о, Т.И. О кредитовании банками экономики / Т.И. Полегоско // Банкауски весник. – 2009. – №5. – С. 11-16.
2. С а в и ц к а я, ЮГ. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий / Г.В. Савицкая. – Минск: ООО «Новое знание», 2005. – 736 с.

УДК 338.246

Чечеткин С.А. – студент

ПРОБЛЕМНЫЕ КРЕДИТЫ В АГРОПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ

Научный руководитель – Курляндчик А.А. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

В настоящее время ситуация в АПК Беларуси такова, что, несмотря на множество предпринятых государством попыток повысить эффективность функционирования этой отрасли ожидаемого результата они не принесли. На практике в большинстве случаев кредитами покры-

ваются финансовые просчеты предприятий: часть убытков, дебиторская задолженность, приобретение и хранение излишних запасов товарно-материальных ценностей, нереализованной готовой продукции. То есть за счёт полученного кредита предприятие не получает положительный финансовый результат, поэтому взятые кредиты не возвращаются вовремя. Следовательно, всё больше возрастает задолженность предприятий АПК перед банками. Отсюда, актуальной представляется проблема возникновения так называемых «проблемных» кредитов.

В мировой практике нормальным считается, если в кредитном портфеле банка имеется не более 10 % «проблемных» кредитов. Однако, данный опыт не характерен для Республики Беларусь, т.к. следует учесть, что зарубежные банки обычно имеют солидные собственные активы. В целом на сферу сельскохозяйственного производства выделяется около 2 млрд. дол. (220 дол. на гектар пашни при максимальном европейском уровне – 150 дол.), при этом, например, в 2011 году предусматривался прирост продукции сельского хозяйства на 8,5-9,5%, а фактически составил лишь 1%.

В частности, необходимо отметить чрезмерный удельный вес краткосрочных кредитов и займов в привлекаемых средствах предприятий, особенно на фоне продолжающегося его роста, в т.ч. по предприятиям зерноперерабатывающей промышленности - с 60,3% до 65%, мясо-молочной - с 49,7% до 60,5%. В то же время доля краткосрочных кредитов и займов сельхозпредприятий хотя и увеличилась с 18,2% до 22,4%, но осталась на относительно низком уровне. По сути промышленность АПК, находясь в смежных с сельским хозяйством отраслях экономики и преследуя одну общую цель - рост товарного производства, использует кредитные ресурсы банков для авансирования сельхозпроизводителей. Тем самым наносится существенный ущерб финансовому состоянию отечественной переработки. Как следствие, способность таких кредитополучателей вернуть долг банку снижается, а проблемная задолженность по выданным им кредитам, напротив, возрастает.

Любопытными также представляются данные, полученные в ходе детального изучения динамики роста выручки от реализации продукции, работ (услуг) в увязке с ростом совокупных активов предприятия. Анализ показывает, что чем напряженнее используются в производстве основной и оборотный капитал, тем выше значение коэффициента оборачиваемости совокупного капитала. Но сам по себе рост данного показателя хорош только в теории, когда хозяйственная деятельность сводится к логичному итогу: получению прибыли. В этом случае увеличение оборачиваемости активов идет во благо финансовому состоянию предприятия, являясь мультипликатором (множителем) прибыли.

Если же предприятие убыточно, любой рост оборачиваемости активов лишь ухудшает его положение.

Также важным аспектом финансового анализа является изучение эффективности использования в хозяйственной деятельности заемных. Изменение структуры пассивов (в т.ч. заемных средств предприятия как результат от полученного в банке кредита) при отрицательном значении дифференциала неминуемо влечет за собой эффект "дубинки", выражающийся в проедании собственного капитала и получении убытков. То есть кредиты банка, как наиболее дорогостоящие заемные средства, низкорентабельным и убыточным предприятиям недоступны, и в хозяйственной деятельности они должны ориентироваться на дешевые заемные средства (бюджетные ссуды, займы, субсидии, кредиторскую задолженность и т.д.), а также изыскивать источники наращивания собственного капитала.

Прежде чем обратиться в банк с ходатайством о предоставлении кредита, необходимо четко представлять, во-первых, экономические последствия от осуществления кредитного проекта; во-вторых, источники средств для погашения кредитов и процентов банку.

ЛИТЕРАТУРА

1. Экономическая газета // официальный сайт [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: http://neg.by/publication/2002_05_31_467.html. – Дата доступа: 17.03.2011.
2. Экономическое обозрение // официальный сайт [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: <http://news.bestkurs.by/news.php?id=201>. – Дата доступа: 25.05.2011.

УДК 336.748:631.157

Шуныкина М.Е. – студентка

ИНФЛЯЦИЯ КАК ФАКТОР, ВЛИЯЮЩИЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Научный руководитель – Гарбузова Е.П. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Процесс трансформации административно-командной системы управления народным хозяйством в систему социально-ориентированной рыночной экономики сопровождается рядом негативных явлений, оказывающих непосредственное или косвенное влияние на степень экономической устойчивости сельскохозяйственных предприятий. Одно из них – инфляция. В последние десятилетия в большинстве стран мира она превратилась в одну из самых острых экономических проблем, несомненно, являясь ключевой странам с

переходной экономикой, к которым можно отнести и Республику Беларусь.

Проблеме инфляции посвящены многочисленные научные труды во многих странах мира. Причем мнения авторов зачастую отличаются противоположностью суждений о природе, факторах и последствиях инфляции. Мы не ставим перед собой задачу провести всестороннее изучение этого макроэкономического явления. Нас в большей мере интересуют последствия инфляционных процессов для сельскохозяйственных организаций, но общее определение инфляции, на наш взгляд, необходимо привести.

В настоящее время большинство экономистов [3,4] определяют инфляцию как процесс повышения общего уровня цен в стране, который сопровождается обесценением национальной денежной единицы (падением ее покупательной способности) по отношению к товарам и иностранным валютам. Также под инфляцией понимается дисбаланс спроса и предложения, неравновесие товарного и денежного рынков [1,2].

Народнохозяйственный комплекс и общество республики, несмотря на принимаемые со стороны государства меры, продолжают ощущать на себе наличие инфляционных процессов в экономике. В периоды с высоким уровнем инфляции некоторые субъекты хозяйствования оказываются в благоприятных условиях, но немало таких (среди них и сельское хозяйство), для которых многократный в течение календарного года рост цен вызывает повышенную потребность в финансовых средствах, как правило, необеспеченную доступными финансовыми источниками. Аграрное производство относится к жизнеобеспечивающим отраслям, которые поставляют на товарный рынок продовольствие, сельскохозяйственное сырье, пользующиеся постоянным спросом независимо экономических условий хозяйствования. Однако преимущество стабильного спроса в большой степени сводится к нулю вероятностным характером производства сельскохозяйственной продукции, невозможностью хранения продукции длительный период по объективным и субъективным причинам. Длительный период производства сельскохозяйственной продукции, разрывает время приобретения и использования ресурсов и время поступления финансовых средств после реализации продукции, когда покрываются произведенные затраты. Цены на сельскохозяйственную продукцию прямо и косвенно регулируются в целях восполнения инфляционных потерь в заработной плате населения. Сложившееся соотношение цен на сельскохозяйственную продукцию, материальные ресурсы промышленного происхождения и услуги узаконило изъятие из сферы сельского хозяйства положенной ему прибыли, породив ежегодно растущую кредиторскую задолженность и нарастающую потребность в финансовой поддержке сельского хозяйства со стороны государства для

решения задач обновления и модернизации материально-технической базы, социального характера.

В условиях инфляционной экономики, при использовании в бухгалтерском учете метода исторической оценки сельскохозяйственные предприятия сталкиваются со следующими проблемами: диспаритетом цен; обесценением оборотного капитала и изъятием его в составе инфляционной прибыли; снижением инвестиционной активности субъектов хозяйствования, одной из причин которого является утрата амортизационным фондом своих функций; снижением суммы затрат на производство и реализацию продукции в сопоставлении с их реальной величиной; инфляционным раздуванием прибыли и других финансовых результатов деятельности предприятия; переплатой налогов в бюджет; недостаточностью полученной выручки для осуществления даже простого воспроизводства; искажением информации о реальной величине дебиторской и кредиторской задолженности; искажением результатов расчета финансовых коэффициентов, используемых для оценки экономической устойчивости предприятия; искажением показателей финансовой и бухгалтерской отчетности; невозможностью принятия рациональных управленческих решений.

Одновременно само предприятие может своим хозяйствованием усиливать инфляционные процессы. Теоретически такое возможно в случае низкой окупаемости затрат и высокой ресурсоемкости производимой продукции, когда предприятие расходует средств больше, чем получает продукции, пользующейся спросом. Это приводит к увеличению необеспеченной товаром части доходов. Практически же увеличение издержек производства может быть обусловлено ростом цен на ресурсы при наличии диспаритета цен в пользу несельскохозяйственных сфер производства, что негативно влияет на финансово-экономическое положение сельскохозяйственных предприятий.

Сельскохозяйственные организации имеют в наличии небольшой набор средств, мероприятий, которые способствуют повышению противoinфляционной устойчивости производства: либо своевременно и синхронно с инфляцией повышать цены на выпускаемую продукцию, либо в такой же пропорции снижать производственные затраты. Осуществление и первого (цены на сельскохозяйственную продукцию в большой мере регулируются государством) и второго метода на практике весьма проблематично. И все же основные пути противодействия инфляционным процессам связаны с издержками производства и эффективностью использования ресурсов. Возможности уменьшения затрат определяются в большей степени удельным весом использования продукции собственного производства и в меньшей степени удельным весом использования приобретаемых ресурсов. Снижение издержек может быть обеспечено только за счет экономии ресурсов в

натуральном выражении. При затяжном характере инфляции этот источник уменьшения инфляционного давления быстро иссякает.

Из выполненных исследований следует два основных вывода:

1. Инфляционный процесс негативно сказывается на положении сельскохозяйственных предприятий, снижает уровень рентабельности производства, усугубляет проблему финансового обеспечения производства.

2. Наряду с финансовой поддержкой государства по компенсации инфляционных издержек основное внимание предприятия должны сосредоточить на проблемах повышения эффективности производства, рационального использования ресурсов и активного использования факторов увеличения производства и реализации пользующейся спросом продукции.

ЛИТЕРАТУРА

1. Б о н д а р ь, Л.В. Проблемы макроэкономической нестабильности в условиях перехода к рыночной экономике: учеб.-метод. пособие / Л.В. Бондарь. – Минск: Институт управления и предпринимательства, 2002. – 35 с.

2. В а р д е в а н я н, Г. Монетарная политика и инфляция в Беларуси в 1992 – 2001 гг. / Г. Вардеванян // Макроэкономические проблемы развития Беларуси. – Минск: Фонд им. Фридриха Эберта, 2002. – 12 с.

3. З е л е н к е в и ч, М. Современные теории инфляции / М. Зеленкевич. Банкаўскі веснік. – 2001. – № 22. – С. 38 – 42.

4. П у ч к о в а, С.И. Инфляция и отчетность / С.И. Пучкова. Бухгалтерский учет. – 2003. – № 8. – С. 45 – 49.

УДК 33.061.067.21

Шуткова М.Н. – студентка

КРАТКОСРОЧНЫЕ КРЕДИТЫ – ВАЖНЫЙ ИСТОЧНИК ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

Научный руководитель – Молчанов А.М. – кандидат эк. наук, доцент
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Сегодня большинство предприятий агропромышленного комплекса для осуществления бесперебойного процесса производства все чаще стали прибегать к использованию кредитов и займов. А все потому, что только за счет собственных средств сельскохозяйственные предприятия не в силах обеспечить потребность в необходимых для производственного процесса ресурсах. Поэтому предприятиям приходится прибегать к одному из самых распространенных способов привлечения денежных средств со стороны – банковскому кредитованию.

Для сельскохозяйственных предприятий наиболее нестабильной является потребность в оборотных средствах, так как ввиду характера производства они вынуждены создавать сезонные запасы кормов, се-

мян, горючего, удобрений, запасных частей с расчетом их использования в последующий период. Ведь дополнительные средства особенно необходимы в период сева, ухода за сельскохозяйственными культурами и уборки урожая. Кредиты на выплату заработной платы на сегодняшний день также встречаются в практике достаточно часто. Таким образом, благодаря краткосрочному кредитованию организация располагает в любой момент такой суммой денежных средств, которая необходима для нормальной работы. Для всего объема сельскохозяйственных работ в 2011 году в Беларуси потребовалось около 4 трлн. белорусских рублей. Из всей суммы 30% составили кредитные ресурсы, а остальные – собственные средства. Причем, третья часть средств направлена на приобретение минеральных удобрений, выкуп горюче-смазочных материалов. Динамика краткосрочных кредитов и займов за 3 года на примере колхоза (СПК) «Урицкое» Гомельского района Гомельской области представлена в таблице.

Анализируя материал, отраженный в таблице, можно видеть, что из года в год происходит постоянный рост краткосрочных кредитов и займов, используемых предприятием в своей производственно-хозяйственной деятельности. С 2008 года по 2010 рост данного показателя составил 83%.

Уже за первое полугодие 2011 года краткосрочные кредиты и займы составили 7666 млн. руб, что выше уровня 2010 года на 43%. Что касается целевой направленности заемных средств, то здесь определенно наибольший удельный вес приходится на приобретение товарно-материальных ценностей.

Динамика краткосрочных кредитов и займов и их целевое назначение

Наименование показателей	2008 г	2009 г	2010 г	2010 г в % к 2008 г
Краткосрочные кредиты и займы всего, млн. руб.	2912	3728	5339	183
в т. ч.				
- на приобретение ТМЦ	2607	3330	4811	185
- на оплату труда	305	398	528	173

Следует отметить, что предприятие, часто использующее кредиты и имеющее хорошую репутацию, может воспользоваться привилегией «кредитной линии» - получить разрешение банка по мере необходимости брать у него кредиты в пределах оговоренных заранее сумм. Она открывается на срок до года.

К тому же, может быть либо сезонной – предоставляется банком при периодической нехватке оборотных средств, связанной с сезонностью производства, либо возобновляемой, которая предоставляется заемщику при длительной нехватке оборотных средств.

Обобщая вышеизложенное, необходимо ещё раз подчеркнуть актуальность данной темы, которая обусловлена важной ролью краткосрочных кредитов банков в обеспечении хозяйственной деятельности сельскохозяйственных предприятий.

Это объясняется тем, что в сельскохозяйственных организациях в различные периоды года оборотный капитал затрачивается весьма неравномерно, между тем как обратный приток его совершается лишь разом, при поступлении средств за реализованную продукцию. Участвуя в формировании оборотных средств и расширении производства, кредит способствует эффективному использованию трудовых, материальных и денежных ресурсов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Национальный интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by>. – Дата доступа: 05. 10. 2011.

2. С а в и ц а я, Г.В. Анализ эффективности и рисков предпринимательской деятельности: методологические аспекты / Г.В. Савицкая. Минск: ИНФРА-М, 2008. 272 с.

УДК 336.77.067.21

Якубовская О.В. – студентка

КРАТКОСРОЧНОЕ МИКРОКРЕДИТОВАНИЕ

Научный руководитель – Сницарева В.М. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Кредитные ресурсы являются важнейшим источником финансирования процесса воспроизводства в народном хозяйстве. Их использование позволяет обеспечить оборачиваемость средств в процессе воспроизводства, увеличение основных и оборотных средств. Ни одна отрасль народного хозяйства не испытывает такой потребности в кредите, как сельское хозяйство, оборачиваемость средств в котором имеет существенные особенности в связи со спецификой производства. Сезонность- вот основная проблема сельского хозяйства. При кредитовании на общих основаниях сельскохозяйственные предприятия сталкиваются в неравные условия по сравнению с другими отраслями.

В настоящее время Национальным Банком разработаны достаточно общие механизмы выдачи кредитов для организаций всех форм собственности. Сейчас сельскохозяйственные предприятия не в достаточном количестве пользуются краткосрочными кредитами, что сказывается нехваткой ресурсов в текущую деятельность, что подтверждает СЗАО «Горы» Горецкого района Могилевской области о привлечение краткосрочного кредитования.

Динамика привлечения краткосрочных кредитов в формировании оборотных средств, млн. руб.

Показатели	2008год	2009год	2010год
Оборотные активы	15406	16398	21262
Краткосрочные кредиты	1519	1764	1313
Процент	9,9	10,8	6,2

При изучении краткосрочного кредитования в СЗАО «Горы» видно, что краткосрочные кредиты заняли в среднем за последние три года в структуре оборотных средств не более 9,0 %, что показывает недостаточность краткосрочного кредитования. По мнению экономистов данный процент должен быть не ниже 30. Недостаточность влияет на нехватку ресурсов для текущей деятельности, развития производства и увеличения оборотных средств. Одной из причин малого объема краткосрочного кредитования СЗАО «Горы» на наш взгляд является увеличение использования долгосрочных кредитов в инвестиционную деятельность, что ограничивает залог. Для агропромышленного комплекса необходима рассмотреть такую форму краткосрочного кредитования как микрокредитование [1]. Самая первая форма микрокредитования появилась ещё в 1976 г. благодаря профессору экономики Мухаммеду Юнусу. Микрокредитование позволяет быстро привлечь средства для решения ряда неотложных задач. На данный момент, система микрокредитования существует не только во многих странах третьего мира, но и в Европе, а также США. Что касается его плюсов, то здесь микрокредитование удобно тем, что взять кредит довольно просто т. к. до минимума сведен пакет документов, предоставляемых в банк. Для микрокредитования не нужен залог, а если и предоставляется то по упрощенной форме, а также, определенный стаж работы на рынке с положительными результатами хозяйственной деятельности в течение последнего отчетного периода. Причем, рассмотрение заявки происходит в течение 2-х дней. Но при микрокредитовании банками установлены процентные ставки за пользование кредитом выше, чем при обычном кредитовании.

Мы предполагаем, что микрокредиты получили бы применение при выдаче краткосрочного кредита на выплату заработной платы, в текущую деятельность, т.к. данный кредит предусматривает минимум документов от предприятия и короткий срок кредитования.

ЛИТЕРАТУРА

1. Инструкция о порядке предоставления (размещения) банками денежных средств в форме кредита и их возврата №105 от 14.07.2009г.

УДК 631.16:658.14.012

Якубовская О.В. – студентка

НОВАЯ ТЕХНОЛОГИЯ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ КРЕДИТА

Научный руководитель – Сницарева В.М. – ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь.

Наша страна сейчас переживает не самые легкие времена, когда многие говорят о её независимости, имея ввиду политический аспект этой категории, но подлинная независимость может быть достигнута только тогда, когда государство будет иметь экономическую независимость, то есть кормить свой народ своими продуктами, продавать ему отечественные товары и не зависеть от колебания цен на те или иные товары на мировых рынках.

Источником любого богатства или благосостояния является производство, поэтому чтобы иметь средства для устранения последствий различных кризисных явлений необходимо развивать именно производство, которое не только обеспечило бы продовольствием нашу страну, но и позволило бы выйти с ними на мировые рынки. Высокий уровень международной специализации производства не позволяет любой продукции успешно закрепиться на мировых рынках, поэтому для развития производства конкурентоспособной продукции должны быть определенные предпосылки. Природные условия Беларуси позволяют говорить о реальной возможности производства конкурентоспособной сельскохозяйственной продукции здесь качественнее и дешевле, чем это делается в других странах.

Отрасль сельского хозяйства могла бы стать одним из источников экономического процветания Беларуси, но к сожалению в настоящее время отечественные товаропроизводители продукции сельского хозяйства, по многим причинам, просто не имеют средств, для нормального ведения процесса производства. Одним из источников может быть краткосрочный кредит. В настоящее время этому вопросу уделяется большое внимание.

Объемы кредитования сельского хозяйства с каждым годом увеличиваются, о чем свидетельствуют данные приведенные в таблице.

Динамика кредитов предоставленных сельскому хозяйству, млрд.руб.

Показатели	2009г.	2010г.	На 01.03.2011г.
Всего, предоставленных кредитов для сельского хозяйства, млрд.рублей:	10815,0	16125,1	15125,8
в том числе краткосрочных	1418,7	2530,3	1932,8
долгосрочных	9396,3	13594,8	13193,0

Банки разрабатывают новые технологии предоставления кредитных продуктов. Заслуживает внимание опыт «Россельхозбанка», который вводит в действие новый кредитный продукт кредит под залог техники и оборудования для сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов, позволяющий организациям АПК привлекать кредитные средства на приобретение техники и оборудования, в том числе бывших в употреблении.

Отсутствие у сельскохозяйственных предприятий возможности предоставлять под залог приобретаемой ими техники и оборудования до недавнего времени существенно затрудняло работу представителей малого агробизнеса. Таким образом данный кредитный продукт, дает возможность сельскохозяйственным кредитным потребительским кооперативам привлечь кредитные средства банка для выдачи займов своим членам на приобретение техники и оборудования, в том числе бывших в употреблении, под их залог. Залог закупаемой организацией АПК техники и/или оборудования служит обеспечением по кредиту и в обязательном порядке подлежит страхованию.

Мы считаем, что данную технологию кредитования необходимо рассмотреть и внедрить в нашей стране для обеспечения сельскохозяйственных организаций кредитными ресурсами.

УДК 339.187.62

Яланская Т.В. – студентка

ЛИЗИНГ: НЕСМОТЯ НА ТРУДНОСТИ, ТЕНДЕНЦИИ – ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ

Научный руководитель – Засемчук Н.А. – ассистент

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

В Беларуси лизинг развивается довольно уверенно и поступательно. Правда, в кризисном 2009 году было зафиксировано его некоторое падение. Объемные показатели сократились на одну треть, что вынудило около 10 процентов операторов прекратить свою деятельность. Однако в 2010 году компании, которые остались на плаву, как говорится, отыграли недавние потери. По итогам прошлого года указанный сегмент рынка вырос на 30-40%.

Восстановление позиций связано с ростом экономики, который возобновился в Беларуси, и соседней России. Расширились также возможности для финансирования – у банков повысилась ликвидность. Сказался и фактор отложенного спроса – ранее многие потенциальные клиенты откладывали приобретения имущества до лучших времен.

В 2010 г. продолжилась тенденция концентрации бизнеса в сфере лизинга в руках крупнейших игроков, которая наметилась ранее. По объему новых сделок определилась четверка компаний, контроли-

рующих около 42% сегмента. На первые роли вышли структуры, учрежденный крупными государственными банками. Центростремительные тенденции наблюдаются также в территориальном распределении. В последние годы более 95% лизингового рынка сконцентрировано в Минске. К слову, в той же России этот показатель Москвы составляет менее 40%.

По итогам 2010 г. наибольшего успеха добились организации, «угадавшие» с наиболее востребованной продукцией, - на долю машин и оборудования приходится 64% объема всех лизинговых сделок. Вторую позицию занимают транспортные средства, главным образом грузовые автомобили – 27%, третью – недвижимость, на которую připадает 8%.

Если лизинг оборудования стабильно популярен на протяжении как минимум последних трех лет, то бурный рост интереса к недвижимости, и, одновременно, сокращение сегмента легкового автотранспорта – приметы времени.

В сравнении с кредитованием, приобретение объектов недвижимости в лизинг имеет ряд экономических преимуществ. В первом случае затраты на обслуживание займа влияют на увеличение цены. Соответственно налоговые платежи от стоимости объекта выплачиваются с возрастающим коэффициентом на протяжении всего срока кредита. При лизинге все происходит с точностью наоборот: проценты кладутся на затраты, и ускоренная амортизация уменьшает стоимость объекта. К тому же лизинговая схема позволяет не замораживать деньги на этапе строительства. Достаточно уплатить лишь первоначальный взнос в пределах 10-30%. В то же время, следует отметить, что развитие сегмента сдерживается из-за боязни некоторых компаний финансировать лизинг недвижимости по причине высокой стоимости сделок, вследствие чего повышаются риски неплатежей.

Сокращение лизинга легкового автотранспорта связано в нашей стране с общей стагнацией рынка новых машин. Это объясняется возникшими в последнее время проблемами с таможенными пошлинами, а также горьким опытом операторов.

Из универсальных проблем, которые сдерживают количественный рост сделок, можно выделить две – слабая клиентурная база, а также отсутствие финансирования на время, близкое к срокам полезного использования объектов, т.е. на 5-7 лет.

Указанные выше трудности, безусловно, тормозят развитие лизинга. Однако нельзя не замечать и положительные тенденции. На протяжении 2003-2010 гг. суммарная стоимость переданного по лизингу имущества возросла в 8,3 раза (с 122,7 млн. до 1,02 млрд. евро). Это позволило довести лизинговую долю инвестиций в основной капитал до 7%. Достигнутые результаты значительно повысили финансовую устойчивость профильных организаций. За последние 5 лет они нарастили собственный капитал более чем в 5 раз.

Популярность лизинга в Беларуси объясняется теми условиями, которые созданы для его развития. Так, предприятия могут получить в пользование необходимое имущество, не отвлекая собственные средства. За время действия договора допускается амортизация объекта до 99% от первоначальной стоимости. У субъектов хозяйствования есть право экономить на уплате налогов. В частности, лизинговый платеж (без НДС) в полном объеме относится на себестоимость производимой продукции или услуги. Стандартный договор рассчитывается на более длительный срок, чем при получении кредита. Использование приобретаемого объекта в качестве основного обеспечения сделки позволяет не предоставлять собственного имущества в залог. Во время приобретения имущества транспортировку, страховое оформление, государственную регистрацию и другие действия осуществляют лизинговые компании.

Во всем мире очень эффективным механизмом при поиске новых иностранных потребителей считается экспортный лизинг. Несмотря на относительную молодость, в Беларуси он также успел подтвердить свою эффективность, особенно в машиностроении. Среди производителей, чьи товары в 2010 г. на правах финансовой аренды отправились за рубеж, выделяются Минский тракторный завод, Гомсельмаш, МАЗ, БелАЗ и др. Предполагается, что к 2015 г. Около 30% продукции, которую произведут предприятия Минпрома, будет экспортироваться именно на условиях лизинга.

Формы лизинга можно разделить на два основных вида – оперативный и финансовый.

Оперативный характеризуют следующие аспекты:

- лизингодатель не рассчитывает возместить все свои затраты за счет поступления платежей только от одного из клиентов;
- договор заключается на 2-5 лет (это значительно меньше сроков физического износа оборудования) и может быть расторгнут клиентом в любое время;
- риск порчи или утери объекта сделки лежит на лизингодателе;
- повышенные ставки платежей (лизингодатель, не имея полной гарантии окупаемости затрат, вынужден учитывать различные коммерческие риски);
- объектом сделки преимущественно становятся наиболее популярные виды машин и оборудования.

Финансовый лизинг характеризуют:

- участие третьей стороны (производителя или поставщика объекта);
- невозможность расторгнуть договор в течение так называемого основного срока, т.е. времени, необходимого для возмещения расходов лизингодателя;
- продолжительный период соглашения (обычно он близок к сроку службы имущества);

- высокая стоимость.

По состоянию на 1 января 2011 г. В Беларуси финансовый лизинг превышал оперативный по суммарной стоимости соглашений более чем в 165 раз, а по количеству объектов – в 410 раз.

Дальнейшее совершенствование и развитие лизинга будет способствовать решению целого ряда актуальных задач отечественной экономики. Среди них – создание более благоприятных условий для прогресса стратегически важных отраслей, активное приобретение отечественными предприятиями высокотехнологичного оборудования, стимулирование притока капитала в производственную сферу, продвижение продукции отечественных компаний на зарубежные рынки.

ЛИТЕРАТУРА

1. Н а с о н о в а, И. Лизинг: несмотря на трудности, тенденции – положительные / И. Насонова. Финансы. Учет. Аудит. – 2011. – №16. – С.21-22.

2. Р у д е н я, А.М. Виды и практика осуществления лизинговых операций в Республике Беларусь / А.М. Руденя. Экономика. Финансы. Управление. – 2008. – №9. – С.78-93.

УДК 658.14/.17(476)

Ярошевич О.С. – студент

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

Научный руководитель – Мангутова В.В. – ассистент

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

Выдвижение на первый план финансовых аспектов деятельности субъектов хозяйствования, возрастание роли финансов характерная для всех стран тенденция.

Профессиональное управление финансами неизбежно требует глубокого анализа, позволяющего более точно оценить неопределенность ситуации с помощью современных количественных методов исследования. В связи с этим существенно возрастает приоритетность и роль финансового анализа.

В настоящее время в Республике Беларусь проблема оценки финансового состояния организации является актуальной для предприятий любого масштаба и различной отрасли. Причем, проблема действительно существует, так как до сих пор в современной белорусской науке не выработано единого подхода к проведению такого рода анализа.

Для оценки финансового состояния необходимо использовать экспертные оценки величин, характеризующих оптимальные или критические, с точки зрения устойчивости финансового состояния, значения показателей, оценить изменения коэффициентов за истекший период,

сделать вывод о том, как изменились отдельные характеристики финансового состояния за отчетный год. Так же следовало бы спрогнозировать появление «финансовых дыр»: сверхнормативная задолженность перед бюджетом, персоналом, кредиторами.

Однако, практически применяемые сегодня в Беларуси методы анализа финансово-экономического состояния предприятия отстают от развития рыночной экономики. Несмотря на то, что в бухгалтерскую и статистическую отчетность уже внесены и вносятся изменения, в целом она ещё не соответствует потребностям управления предприятием в рыночных условиях.

Следует заметить, что содержание и структура бухгалтерского баланса в Республике Беларусь значительно приближены к международным стандартам, однако являются еще не *вполне* совершенными и не очень удобными для анализа.

В настоящее время разработано и используется множество методик оценки финансового состояния предприятия. И отличие между ними заключается в подходах, способах, критериях и условиях проведения анализа. Хотелось бы отметить, что разнятся методики расчёта показателей этих значений и установление минимально допустимых значений. Один и тот же показатель имеет более десятка различных названий, толкований. В результате финансовое состояние одного и того же предприятия, рассчитанное по разным методикам, может существенно отличаться, что лишь усложняет принятие оперативных управленческих решений.

Большинство авторов предлагают ряд нормативных значений, которые одинаковы для всех отраслей, хотя у каждой отрасли должны быть свои границы допустимых значений, которые изменялись бы в соответствии с действительностью современной экономики.

Стоило бы задуматься над тем, что идеальной методики не может быть в принципе в силу значительных различий между предприятиями различных отраслей и индивидуальности каждого предприятия.

Отметим также, что неудачи с использованием финансовых коэффициентов для целей принятия экономических решений объясняются в значительной степени именно тем, что начинающие аналитики привлекают для анализа несопоставимые с точки зрения методологии бухгалтерского учета данные и делают затем на их основе неадекватные выводы.

Обсуждение проблем финансового состояния предприятия, как правило, сводится к обсуждению нюансов расчета того или иного коэффициента. Таким образом, происходит подмена целей, исходящих при решении задач финансового состояния, на цели, исходящие от самого расчета. Возможно, именно поэтому финансовый анализ представляется управленцам таким скучным. Без понимания основных закономерностей в экономике предприятия бесконечный строй показателей представляется ненужным. И наоборот, четкое знание этих

взаимосвязей позволит проводить качественную диагностику компании и строить эффективное управление на основании минимума показателей.

ЛИТЕРАТУРА

1. Пути повышения финансовой устойчивости предприятия предприятий [Электронный ресурс] – 2011 – Режим доступа <http://www.bibliofond.ru/view.aspx?id=435200> – Дата доступа: 05.10.2011г.
2. С а в и ц к а я, Г Планирование: Оценка кредитоспособности субъектов хозяйствования (часть 1) [Электронный ресурс] – 2011 – Режим доступа <http://www.busef.org/texts/cat5kh/id5xwdydh.htm> – Дата доступа: 07.10.2011г.

УДК 658.14/17(476)

Ярошевич О.С. – студент

ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

Научный руководитель – Мангутова В.В. – ассистент

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
Горки, Республика Беларусь

В настоящее время стабильность экономики невозможна без финансовой устойчивости предприятия.

Оценка финансовой устойчивости предприятия является в определенной мере новым явлением в отечественной экономической теории и практике. Эта необходимость обусловлена в первую очередь переходом нашей экономики на рыночные отношения, в условиях которых залогом выживаемости предприятия служит его финансовая устойчивость. Определение границ финансовой устойчивости относится к числу наиболее важных экономических проблем, поскольку недостаточная финансовая устойчивость может привести к утрате платежеспособности и в конечном счете к банкротству.

В связи с этим вопросы оценки финансовой устойчивости в условиях резко обострившегося кризиса неплатежей выходят на одно из первых мест в области управления финансами белорусских предприятий. Если предприятие финансово устойчиво, платежеспособно, - оно имеет преимущество над другими предприятиями этого же профиля в привлечении инвестиций, получении кредитов, подборе квалифицированных кадров и выборе поставщиков.

Финансовая устойчивость является отражением стабильного превышения доходов над расходами, обеспечивает свободное маневрирование денежными средствами предприятия и путем их эффективного использования способствует бесперебойному процессу производства и реализации продукции.

Финансовая устойчивость – это экономическая категория, выражающая такую систему экономических отношений, при которых

предприятие формирует платежеспособный спрос, способно при сбалансированном привлечении кредита обеспечивать за счет собственных источников активное инвестирование и прирост оборотных средств, создавать финансовые резервы, участвовать в формировании бюджета. Финансовая устойчивость предприятия предполагает ее способность успешно повышаться под воздействием изменений внешней и внутренней среды. Таким образом, финансовая устойчивость предприятия предопределяется влиянием совокупности внутренних и внешних факторов (схема 1).

Следует отметить, платежеспособность может быть полной (когда обязательства выполняются сполна) и частичной; стабильной (или устойчивой, если обязательства выполняются своевременно, постоянно) и неустойчивой; гарантированной и негарантированной.

Различают платежеспособность текущую и перспективную. Предпосылкой текущей платежеспособности является наличие текущей ликвидности баланса предприятия. Условием перспективной платежеспособности выступает наличие перспективной ликвидности баланса. С точки зрения инвестора платежеспособность предприятия как объекта инвестирования может быть очевидной (не вызывать сомнений) и сомнительной. Результирующей вышеназванных показателей выступает высокая и низкая степени платежеспособности.

Финансовая устойчивость, в свою очередь, может быть достаточной, недостаточной и избыточной.

Достаточная финансовая устойчивость — это отсутствие у предприятия хронического дефицита финансовых ресурсов, возможность выполнения им своих обязательств.

Недостаточная устойчивость в первую очередь проявляется в снижении платежеспособности, снижении коэффициентов общего и промежуточного покрытия. Она носит как предкризисный, так и кризисный, чреватый ближайшим банкротством характер. Реже наблюдается избыточная устойчивость, которая характеризуется чрезмерными платежеспособностью, кредитоспособностью и другими показателями финансовой устойчивости. Можно также различать текущую и перспективную финансовую устойчивость.

Текущая финансовая устойчивость рассматривается в рамках отчетного периода.

Перспективная финансовая устойчивость возможна в рамках предстоящего периода.

Внешние факторы не зависят от предприятия, в силу чего оно не способно воздействовать на них и должно приспосабливаться к ним.

Внутренние факторы считаются зависимыми, поэтому предприятие посредством влияния на них в состоянии корректировать свою финансовую устойчивость.

Влияние перечисленных факторов может ослаблять финансовую устойчивость предприятия и снижать его платежеспособность, особенно, если влияние внутренних факторов дополняется взаимодействием с внешними и наоборот.

Таким образом, устойчивое финансовое состояние предприятия и его платежеспособность — итог грамотного управления комплексом факторов, определяющих результаты хозяйственной деятельности.



Схема. Факторы, влияющие на финансовую устойчивость и платежеспособность

ЛИТЕРАТУРА

1. Финансовая устойчивость и платежеспособность предприятий [Электронный ресурс] – 2011 – Режим доступа <http://www.bibliofond.ru/view.aspx?id=19680/> – Дата доступа: 08.10.2011г.
2. Факторы финансовой устойчивости [Электронный ресурс] – 2011 – Режим доступа <http://www.strategplann.ru/finansovyj-menedzhment/factory-finansovoj-ustojchivosti.html> – Дата доступа: 09.10.2011г.

СОДЕРЖАНИЕ

Секция 7. Совершенствование механизма хозяйствования и его правовое обеспечение в АПК

Абросимова И.С. Посредничество (медиация) – альтернативный способ урегулирования споров между субъектами хозяйствования.....	3
Аксенчиков О.А. Труд как наиболее достойный способ самоутверждения гражданина.....	6
Акуленец В.В. Размер компенсации морального вреда: проблемы определения.....	8
Акуленец В.В. Понятие и сущность защиты чести, достоинства и деловой репутации гражданина и юридического лица.....	10
Анашкина В.А. Структура агропромышленного комплекса.....	12
Арутюнян К.Г. Неприкосновенность жилища.....	14
Арутюнян К.Г. Право на жизнь.....	17
Балахнина Ю.В. Новация и отступное в гражданском праве Республики Беларусь.....	20
Буценко М.Н. К вопросу подчинения договорных отношений иностранному праву и их правовых последствий («Обход закона») в международном частном праве.....	23
Буценко М.Н. Заключение договора международной купли-продажи.....	26
Буян В.М. Особенности позиционирования мясной продукции.....	29
Буян В.М. Особенности организации мерчендайзинга мясной продукции.....	32
Гембицкая М.А. Вопросы совершенствования сбытовой политики предприятий консервной промышленности.....	35
Годунова Т.В. Продажа акций (долей в уставных фондах) на аукционе как способ приватизации государственного имущества.....	36
Горанская Д.Н. Применение стратегии дифференциации производства предприятия на примере МОУП «Борисовский консервный завод».....	38
Горлеюк Е.О. Обеспечение права на благоприятную окружающую среду в Республике.....	40
Гращенко Е.В. Проблемы правового регулирования представительства в гражданском процессе.....	43
Грязева О.В. Совершенствование коммуникационной политики Чериковского РАЙПО.....	45
Давыденко Е.И. Особенности санации на сельскохозяйственных предприятиях.....	47
Дрыга А.В. Приватизация земельных участков: новые подходы.....	50
Дударева В.В. Государственные пособия для одиноких матерей.....	53
Ермоленко А.А. Повышение конкурентоспособности ОАО «Молочные горки» на основе оптимизации ассортимента и рынков сбыта.....	55
Жукова В.С. Актуальность внедрения цеха быстрого замораживания на РУП «Голочинский консервный завод».....	57
Зайцева Ю.Ф. Совершенствование системы налогообложения бюджетных организаций.....	59

Захарова М.С. Общее понятие убытков в гражданском праве	62
Знак А.А. Целесообразность использования маркетинга подарков	65
Иванова Л.В. Основы принципа «презумпция невиновности»	67
Исаченко Е.В. Аудиторский независимый финансовый контроль	70
Казакевич О.И. Увольнение по соглашению сторон	72
Калашикова Я.А. Актуальные проблемы, связанные с признанием сделок оспоримыми или ничтожными	74
Карпека Д.В. Смертная казнь: «за» и «против»	77
Картавиёва Е.Н. Право учреждения на самостоятельное распоряжение имуществом	79
Качина А.Г., Войтович Т.В. Развитие агроэкотуризма в Витебской области	81
Кашкан Д.В. Перспективы экономического развития птицеводческих предприятий Республики Беларусь	83
Кириченко О.Д. Правовые основы организации и деятельности центров поддержки малого предпринимательства в Республике Беларусь	85
Кириченко О.Д. Некоторые способы и формы защиты субъективных гражданских прав и интересов в Республике Беларусь	87
Климова Е.Ю. Правовые аспекты суррогатного материнства	89
Ковалёва Т.В. Доверенность на получение товарно-материальных ценностей	91
Кожан П.С. Анализ денежного потока (cash flow)	93
Кожемяко Н.В. Обеспечение права на благоприятную окружающую среду в Республике Беларусь	95
Котова Н.Л. Совершенствование ассортиментной политики РУПП «Могилёвхлебпром» филиал Кричевский хлебозавод	98
Кочина Ю.В. К вопросу закрепления понятия «Аффилированные лица» в законодательстве Республики Беларусь	100
Курская Т.П. Унитарное предприятие как субъект права хозяйственного ведения	102
Кучерин М.О. Современные тенденции конституционно-правового развития судебной системы в Республике Беларусь	104
Кучерин М.О. Право на труд	106
Лойко М.В. Особенности солидарной ответственности поручителя (в том числе, в сфере АПК)	108
Луговцова К.Ю. Наследование в крестьянском (фермерском) хозяйстве	111
Луговцова К.Ю. Проблемы развития крестьянских (фермерских) хозяйств	114
Мажар Ю.В. Маркетинговые исследования рынка кондитерских изделий и покупательских предпочтений	116
Максимчик А.А. Эффективность использования рапсового шрота в кормлении крупного рогатого скота в СПК имени Деньщикова	119
Малейчик Е.А. Проблемы и пути совершенствования финансового обеспечения хозяйственной деятельности в АПК	122
Мантула А.А. Экономико-правовой механизм обеспечения надлежащего выполнения хозяйственных обязательств – неустойки	125

Миселя Н.С. Правовое регулирование деятельности страховых организаций.....	127
Мороз Е.В. Коллизии законодательства Республики Беларусь по договору Франчайзинга	130
Орешкина К.С. Правовое регулирование экспорта сельскохозяйственной продукции Республики Беларусь	132
Остапшина О.М. Права человека в Беларуси: механизмы защиты и реализации	134
Пыж М.С. Сегментация потребителей на основе однофакторного дисперсионного анализа	137
Рогашёв А.Д. Конституция как основной гарант защиты граждан от незаконных обвинений в совершении преступлений	139
Рябченко В.С. Анализ стимулирования сбыта продуктов питания в Республике Беларусь.....	141
Семененко Е.С. Правовые основы валютного контроля в Республике Беларусь.....	143
Семененя Ю.С. Совершенствование ассортимента РУПП «Могилёвхлебпром» филиал «Горещкий хлебозавод»	146
Сивуха А.Л. Разработка и обоснование мероприятий по продвижению продукции ОАО «Смолевичская бройлерная фабрика».....	147
Соколова И.В. О взыскании оплаты за фактически выполненные работы при незаключённости договора строительного подряда	148
Степанькова А.С. Необходимая оборона как одно из правовых средств защиты интересов личности общества и государства	150
Фёдоров В.В. Судебная власть в Беларуси: история становления и развития	153
Фёдоров В.В. Суд как носитель судебной власти	155
Фролова А.В. К вопросу о проблемах развития строительной отрасли в Республике Беларусь.....	158
Хомянкova С.В. Право потребителя на надлежащее качество товара: теоретический аспект.....	160
Хатхе В.В. Нововведение в законодательстве об обращениях граждан	163
Чернякова Е.В. Презумпция невиновности	165
Чечёткин С.А. Проблемы толкования норм права	168
Шарсиёва М.А. Исследование потребительских качеств продукции ОАО «Бабушкина крынка»	170
Шевальдина Г.В. Экономические факторы обеспечения доступности правосудия по гражданским делам	173
Шетько А.В. Прокурорский надзор за соблюдением законодательства о труде	175
Шимоволос Е.В. Сельскохозяйственное предприятие как хозяйствующий субъект	176
Шкурат Ю.Ю. Штрафные санкции за нарушение обязательств как способ совершенствования механизма хозяйствования	179
Шпаковский Е.М. Исследование лояльности потребителей к бренду «Братя Гриль»	182
Югасёва О.А. Страхование рисков в сельском хозяйств	184

Юзефальчик А.В. Совершенствование белорусского института расторжения брака и зарубежное бракоразводное законодательство.....	187
Яскевич Т.С. Правовое регулирование финансирования в сфере АПК.....	190

Секция 8. Учёт и анализ хозяйственной деятельности в АПК и её финансовое обеспечение.

Абрамович Ю.Э. Некоторые направления снижения затрат на производство картофеля на примере ОАО «Мирополь» Борисовского района Минской области.....	193
Бадяева Е.Г. Совершенствование налогового администрирования	195
Берёзкин М.И. Совершенствование расчётам с поставщиками и подрядчиками	197
Берестень Ю.И. Совершенствование определения норм естественной убыли горюче-смазочных материалов	200
Буймистрова М.А. Анализ эффективности использования кормов в молочном скотоводстве	203
Валюшко Е.Л. Оценка эффективности деятельности предприятий АПК: отечественный и зарубежный подходы	206
Варавко К.Ю. Перспективы развития платёжной системы Республики Беларусь	208
Гавриленко О.В. Некоторые вопросы применения налоговых льгот	210
Грицкевич А.А. Использование структурно – логической модели в анализе производства сахарной свеклы.....	212
Даргель С.П. Система социального страхования Республики Беларусь.....	215
Довгая Л.А. Состояние и перспективы развития жилищного строительства в Республике Беларусь.....	218
Довгая Л.А. Проблемы и направления повышения эффективности капитальных вложений.....	220
Драгун В.Ю. Особенности кругооборота инвестиции в рыночной экономике	222
Драгун В.Ю. Взаимодействие инвестиций и инноваций.....	224
Ежгурова И.Г. Направления совершенствования системы финансовой поддержки АПК Республики Беларусь.....	226
Ежгурова И.Г. Совершенствование финансовой поддержки сельскохозяйственных организаций	227
Зайцева Т.Д. Основные факторы роста себестоимости продукции животноводства	229
Зинкович К.А. Повышение эффективности использования оборотных средств на основе формирования агрохолдингов.....	232
Зинкович К.А. Методика проведения предварительного анализа эффективности использования оборотного капитала в сельхозорганизациях	234
Змитрович В.В. Социальная политика Беларуси	236
Иванович А.А. К вопросу о выборе оптимального способа начисления амортизации основных средств.....	238
Киреенко И.А. Проблемы и методика расчёта показателя текущей ликвидности	240
Клименкова Е.А. Основные аспекты и порядок исчисления земельного налога.....	243

Козловская К.И. Необходимость правовой оценки взаимоотношений с поставщиками и подрядчиками.....	246
Корольчук К.И. Совершенствование финансовой отчётности капитальных вложений по международным стандартам.....	248
Костюченко Н.С. Международные стандарты финансовой отчётности и требования к учёту основных средств.....	249
Костюченко Н.С. Пересмотр шифров в процессе эксплуатации объектов основных средств.....	251
Кравцова О.Н. Нормирование оборотного капитала.....	253
Кравцова О.Н. Сравнительные подходы к определению значений «оборотные средства» и «оборотные активы».....	256
Кузёмкина О.В. Сельскохозяйственный кредит в условиях интеграционных процессов.....	258
Кузнецова Я.В. Анализ финансовых результатов и пути их укрепления.....	260
Курносенко О.А. О нормативах в сельском хозяйстве.....	262
Лылова В.В. Основные показатели, характеризующие эффективность формирования потоков денежных средств.....	265
Ляхович Е.В. К вопросу формирования валютной выручки организаций.....	268
Махрачёв И.М. Сущность налоговой оптимизации и её роль в повышении конкурентоспособности организации.....	271
Меленец Е.В. Совершенствование учёта вложений во внеоборотные активы.....	274
Михалёва А.П. Перспективы направления переработки картофеля в Республике Беларусь.....	277
Недведцкий В.М. Скидки с договорной цены как способ сокращения дебиторской задолженности предприятия.....	279
Ореховская Т.В. О роли и значении заработной платы в экономике.....	281
Осмоловский Н.Н. Роль кредита в функционировании высокоразвитого рыночного хозяйства.....	283
Павловская А.В. Оценка и планирование эффективности производства овощей открытого грунта в хозяйствах Гродненского района.....	286
Пасевич И.Т. Совершенствование анализа эффективности инвестиционных вложений в СПК «Озёры гродненского района».....	290
Пугачёв А.П. Совершенствование учёта затрат работы грузового автотранспорта в агросервисных организациях.....	292
Пулянова Л.А. Налоговые льготы агропромышленному комплексу Республики Беларусь.....	294
Рай А.В. Оценка побочной продукции (соломы) согласно международным стандартам финансовой отчётности.....	296
Скорородова Н.А. Методы расчёта окупаемости инвестиций.....	299
Скорородова Н.А. Основные производственные фонды сельскохозяйственных предприятий и источники их воспроизводства.....	300
Скрипачёва К.Н. Система факторов эффективного использования средств на оплату труда.....	302
Смирнова М.А. Основные направления налогового контроля.....	305

Суряпин Д.В. Совершенствование источников финансирования инвестиций в основной капитал сельскохозяйственной отрасли.....	307
Суряпин Д.В. Совершенствование финансирования вложений во внеоборотные активы путём реформирования расчётов по государственным закупкам.....	309
Чекулай Е.Г. Проверка обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами и эффективности их использования.....	310
Чечёткин С.А. Анализ эффективности использования краткосрочных кредитов в РУП «Учхоз БГСХА».....	312
Чечёткин С.А. Проблемные кредиты в агропромышленном комплексе	314
Шуныкина М.Е. Инфляция как фактор, влияющий на экономическую устойчивость сельскохозяйственных организаций.....	316
Шуткова М.Н. Краткосрочные кредиты – важный источник финансирования предприятий.....	319
Якубовская О.В. Краткосрочное микрокредитование	321
Якубовская О.В. Новая технология представления кредита	323
Яланская Т.В. Лизинг: несмотря на трудности, тенденции – положительные.....	324
Ярошевич О.С. Современные подходы к оценке финансового состояния организации	327
Ярошевич О.С. Факторы формирования финансовой устойчивости и платёжеспособности	329

Научное издание
НАУЧНЫЙ ПОИСК МОЛОДЕЖИ XXI ВЕКА

Сборник научных статей по материалам
XII Международной научной конференции
студентов и магистрантов
(Горки, 28–30 ноября 2011 г.)

В 4х частях.
Часть 3.

Ответственный за выпуск *А. А. Горновский*
Компьютерная верстка *Е. А. Герасимович*

Подписано в печать 05.04.2012.
Формат 60×84 ¹/₁₆. Бумага для множительных аппаратов.
Печать ризографическая. Гарнитура «Таймс».
Усл. печ. л. 13,95. Уч.-изд. л. 16,65.
Тираж 50 экз. Заказ . Цена 122670 руб.

Отпечатано с оригинал макета в отделе издания учебно-методической
литературы, ризографии и художественно-оформительской
деятельности БГСХА.

213407, г. Горки, ул. Мичурина, 5.